

**PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL ECUADOR
FACULTAD DE ECONOMÍA**

**Disertación previa a la obtención del título de
Economista**

***Incidencia de la Gran Depresión en la Economía del
Ecuador (1928-1933)***

**Flor Larco Michelle Alejandra
ale_flor94@hotmail.com**

**Director: Dr. Marco Naranjo Chiriboga
mpnaranjo@puce.edu.ec**

Quito, enero de 2019

Resumen

La presente investigación permitió determinar la incidencia de la Gran Depresión en la economía del Ecuador durante el período de 1928 a 1933. Este estudio se desarrolló sobre la base de una metodología cualitativa, histórica y descriptiva-analítica, la cual permitió explorar y profundizar el inicio y desarrollo del fenómeno investigado. Los resultados, que se obtuvieron a partir de las bases de datos publicadas por el Banco Central del Ecuador, determinaron los efectos negativos de la Gran Depresión en la balanza comercial (exportaciones e importaciones) y en el crecimiento económico del Ecuador. Así también, este estudio buscó contribuir al conocimiento de la historia económica del Ecuador, pues analizó los mecanismos que intervinieron en la transferencia de una crisis de un país desarrollado hacia un país en desarrollo.

Palabra claves: Ecuador, Gran Depresión, crisis, exportaciones, importaciones, crecimiento económico, historia económica.

Abstract

The current investigation allow to determine the incidence of the Great Depression in the economy of Ecuador during the period from 1928 to 1933. This study was developed on the basis of a qualitative, historical and analytical-descriptive methodology, which allowed to explore and further the beginning and development of the investigated phenomenon. The results, which were obtained from the databases published by the Central Bank of Ecuador, determined the negative effects of the Great Depression on the trade balance (exports and imports) and the economic growth of Ecuador. Also, this study sought to contribute to the knowledge of the economic history of Ecuador, as it analyzed the mechanisms that intervened in the transfer of a crisis from a developed country to a developing country.

Keywords: Ecuador, Great Depression, crisis, exports, imports, economic growth, economic history.

Dedicatoria

A mi mami, por estar siempre a mi lado apoyándome para salir adelante, sin importar los obstáculos que se han presentado en el camino.

Agradecimiento

A mi mami, por ser padre y madre a la vez.

A mis abuelitos, por apoyarnos tanto a mi mami como a mi persona.

A mi director Marco Naranjo, por su asesoramiento y ayuda en la elaboración y desarrollo del presente trabajo.

Incidencia de la Gran Depresión en la Economía del Ecuador (1928-1933)

Contenido

Introducción	12
Metodología de Trabajo	15
Preguntas de Investigación.....	15
Pregunta general	15
Preguntas Específicas	15
Objetivos de Investigación	15
Objetivo general	15
Objetivos específicos.....	15
Estado del Arte	15
Metodología de la Investigación.....	16
Estrategia de Investigación.....	16
Procedimiento de la investigación.....	17
Fuentes de información	17
Definición de variables.....	17
Fundamentación Teórica	19
Crisis económica	19
Definición.....	19
Ciclo Económico	20
Definición.....	20
Fases	21
Base teórica de crisis económica.....	22
Dependencia	27
Teoría de la dependencia en América Latina.....	27
Gran Depresión de los años 30.....	29
Capítulo I: Determinación de la estructura económica del Ecuador en los años 30.....	33
Descripción del sector externo e interno	33
Sector Externo	33
Sector Interno	37
Principales actividades económicas.....	37
Sector Monetario y Financiero	40
Capítulo II: Establecimiento de los mecanismos de transferencia por los cuales la Gran Depresión llegó al Ecuador.....	48

Determinación de los mecanismos de transferencia por los cuales la Gran Depresión llegó al Ecuador.....	48
Dependencia de países en desarrollo.....	52
Capítulo III: Identificación de los efectos de la Gran Depresión con relación al crecimiento económico del Ecuador, en el período de 1928 a 1933	54
Efectos de la Gran Depresión	54
Análisis de la balanza comercial	57
Exportaciones	57
Importaciones	67
Conclusiones	70
Recomendaciones.....	71
Referencias Bibliográficas	72
Anexos.....	78

Índice de tablas

Tabla Nro. 01: Exportación-Importación-Balanza Comercial - 1928-1933 (en miles de dólares).....	12
Tabla Nro. 02: Variables e indicadores	18
Tabla Nro. 03: Producción Industrial, período 1929-1933.....	29
Tabla Nro. 04: Porcentaje de reducción de la producción industrial, renta nacional y precios al por mayor	30
Tabla Nro. 05: Evolución de los valores de las acciones en la Bolsa de New York, período 1929-1936	31
Tabla Nro. 06: Exportaciones petroleras, período 1930-1939 (en millones de dólares FOB)	33
Tabla Nro. 07: Exportaciones no petroleras, período 1930-1939 (en millones de dólares FOB)	34
Tabla Nro. 08: Porcentaje del valor de los productos de exportación (1933-1938).....	34
Tabla Nro. 09: Relación de precios de exportaciones e importaciones.....	35
Tabla Nro. 010: Desglose de los saldos de la deuda externa antigua, período de 1938 a 1939 (en miles de dólares)	35
Tabla Nro. 011: Cotización de sucres por cada dólar en el mercado oficial, en el mes de diciembre, período 1930-1939	36
Tabla Nro. 012: Reservas de oro, período 1927-1933.....	36
Tabla Nro. 013: Ingresos y egresos del Ecuador (en sucres).....	37
Tabla Nro. 014: Población de Quito, en los años de 1933 y 1938	38
Tabla Nro. 015: Población de Guayaquil, en los años de 1930 y 1935.....	38
Tabla Nro. 016: Estructura ocupacional de Quito, año 1936	39
Tabla Nro. 017: Estructura ocupacional de Ambato y Riobamba, año 1936	39
Tabla Nro. 018: Evolución del número de las organizaciones populares	40
Tabla Nro. 019: Principales agregados monetarios, período 1930-1939 (saldo en millones de sucres).....	42
Tabla Nro. 020: Liquidez bancaria (M2), período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)	43
Tabla Nro. 021: Base Monetaria (BM), período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)	43
Tabla Nro. 022: Saldo del crédito neto por sectores, período 1930-1939 (en millones de sucres)	44
Tabla Nro. 023: Cartera de Bancos Privados, período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)	45
Tabla Nro. 024: Captaciones de Bancos Privados, período 1930-1939 (saldos en millones de sucres).....	46
Tabla Nro. 025: Sistema Bancario: capital y reservas, período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)	46
Tabla Nro. 026: Número estimados de trabajadores parados en los Estados Unidos, período 1929-1933 (en millones).....	49
Tabla Nro. 027: Medio circulante de origen externo, período 1928-1935 (en miles de sucres)	55
Tabla Nro. 028: Variación del PIB real, período 1928-1931 (en porcentaje)	56
Tabla Nro. 029: Saldo comercial, período 1928-1933 (en miles de dólares).....	57
Tabla Nro. 030: Exportaciones, período 1928-1933 (en millones de dólares).....	58
Tabla Nro. 031: Tasa de crecimiento de las exportaciones, período 1928-1933.....	59
Tabla Nro. 032: Exportaciones de cacao, período 1928-1933 (en millones de sucres).....	60

Tabla Nro. 033: Exportaciones del azúcar, período 1928-1932 (en toneladas).....	61
Tabla Nro. 034: Precios internos e internacionales del azúcar, período 1928-1932 (en sucres).....	62
Tabla Nro. 035: Exportaciones de la región sierra centro-norte de la industria textil, período 1928-1932 (en P.B.K).....	62
Tabla Nro. 036: Exportaciones de la región sierra centro-norte de la industria textil, período 1928-1932 (en sucres)	63
Tabla Nro. 037: Exportaciones de la industria de sombreros de paja toquilla de la región sierra sur, período 1928-1932.....	64
Tabla Nro. 038: Exportaciones de productos del sector agropecuario de la sierra, período 1928-1932 (en cantidad).....	65
Tabla Nro. 039: Exportaciones de productos del sector agropecuario de la sierra, período 1928-1932 (en sucres).....	66
Tabla Nro. 040: Importación, período 1928-1939 (en miles de dólares)	67
Tabla Nro. 041: Índice de precio de importación.....	68
Tabla Nro. 042: Tasa de crecimiento de las importaciones, período 1929-1933	69

Índices de gráficos

Gráfico Nro. 01: Fases del ciclo económico	21
Gráfico Nro. 02: Ciclo económico	22
Gráfico Nro. 03: Evolución del Índice de la Bolsa de Nueva York 1926-1939	30
Gráfico Nro. 04: Oro monetario y Numerario y depósitos en moneda extranjera, periodo 1930-1939 (en millones de dólares).....	41
Gráfico Nro. 05: Evolución de los principales agregados monetarios, período 1930-1939 (saldo en millones de sucres)	42
Gráfico Nro. 06: Cartera de Bancos Privados, período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)	45
Gráfico Nro. 07: Capital y reservas del Sistema Bancario, período 1930-1939 (saldos en millones de sucres).....	47
Gráfico Nro. 08: Producción Industrial, período 1929-1933.....	49
Gráfico Nro. 09: Medio circulante de origen externo, período 1928-1935	56
Gráfico Nro. 010: Evolución de las exportaciones del Ecuador, periodo 1928-1929 (en millones de dólares).....	58
Gráfico Nro. 011: Tasa de crecimiento de las exportaciones, período 1928-1933.....	59
Gráfico Nro. 012: Evolución de las exportaciones de cacao, período 1928-1933	60
Gráfico Nro. 013: Porcentaje del total de las exportaciones del azúcar, período 1928-1932.....	61
Gráfico Nro. 014: Porcentaje del total de las exportaciones de la región sierra centro-norte de la industria textil, período 1928-1932	63
Gráfico Nro. 015: Porcentaje del total de exportaciones de la industria de sombreros de paja toquilla de la región sierra sur, período 1927-1932.....	64
Gráfico Nro. 016: Evolución de las exportaciones de productos del sector agropecuario de la sierra, período 1928-1932 (en cantidades)	65
Gráfico Nro. 017: Evolución de las exportaciones de productos del sector agropecuario de la sierra, período 1928-1932 (en sucres).....	66
Gráfico Nro. 018: Porcentaje del total de importación, período 1928-1939	67
Gráfico Nro. 019: Evolución de los precios de importación	68
Gráfico Nro. 020: Tasa de crecimiento de las importaciones, período 1928-1933	69

Índice de anexos

Anexo Nro. 01: Clasificación de las exportaciones, período 1927-1940	78
Anexo Nro. 02: Reserva Monetaria Internacional, período 1929-1940 (en millones de dólares)	79
Anexo Nro. 03: Principales cuentas del balance, período 1929-1940 (saldos en millones de sucres) ..	80
Anexo Nro. 04: Crédito por sectores, período 1927-1940 (saldos en millones de sucres).....	81
Anexo Nro. 05: Balance analítico al 31 de diciembre, período 1930 – 1935 (saldos en millones de sucres)	82
Anexo Nro. 06: Balance analítico al 31 de diciembre, período 1936 – 1940 (saldos en millones de sucres)	84

Introducción

La inserción del Ecuador al mercado mundial se dio a través del auge cacaotero, dando inicio a importantes relaciones comerciales y creando una alta dependencia del país con el mercado internacional de materias primas. Eso generó la instauración de un modelo primario exportador, afectado por las crisis económicas que atravesaban sus clientes. Un caso particular fue la Gran Depresión de los años 30, originada en los Estados Unidos, la cual fue sin duda uno de los hechos históricos más trascendentales de la primera mitad del siglo XX.

Para el Ecuador, los años 30 constituyeron una época de transición de la producción cacaotera a la bananera, lo cual dio paso a una coyuntura que no estuvo ligada únicamente al colapso de las exportaciones de cacao a nivel mundial, como señala Alberto Acosta (2012:114), este período también se caracterizó por dar paso al crecimiento de otros productos destinados a exportación tales como café, sombreros de paja toquilla, tagua, arroz, petróleo, oro, entre otros.

En el caso ecuatoriano, la Gran Depresión se presentó a través de la brusca caída en precios y volúmenes de sus exportaciones, afectando notablemente a la economía. Concretamente, entre 1928 a 1933 el país sufrió una drástica caída en el nivel de exportaciones, ya que de percibir USD \$ 14 millones 839 mil dólares en 1928 por exportaciones pasó a percibir USD \$ 4 millones 248 mil dólares en 1933, dando como resultado un descenso considerable en el saldo comercial con respecto a años anterior, como se observa en la Tabla Nro. 01.

Tabla Nro. 01: Exportación-Importación-Balanza Comercial - 1928-1933 (en miles de dólares)

Exportación-Importación-Balanza Comercial - 1920-1943 (en miles de dólares)			
Años	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial
1928	14.839	16.535	-1.695
1929	12.681	16.865	-4.184
1930	11.378	12.669	-1.291
1931	6.834	8.727	-1.893
1932	4.679	6.254	-1.574
1933	4.248	5.355	-1.106

Fuente: Alberto Acosta (2012) - Breve Historia Económica del Ecuador.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Como resultado de la caída en el nivel de exportaciones, el primer sector que se vio afectado fue el sector agrario exportador, lo cual determinó que la crisis se extendiera a los demás sectores que conformaban la economía ecuatoriana.

Es preciso indicar, que el Ecuador ya venía atravesando un estado recesivo por descenso drástico en las exportaciones de cacao, por la presencia de plagas, resultando en la disminución de la producción o bien en la pérdida de la producción cacaotera, teniendo en consideración que las rentas de Estado dependían en gran medida de los ingresos percibidos por las exportaciones.

A partir de esta crisis, en el Ecuador transcurrieron 17 gobernantes en período de 1931 a 1939, tomando en cuenta a presidentes constitucionales, encargados del poder o jefes supremos (Cueva, 1991; 73).

Thorp et al (1991: 56-77) mencionan que el Ecuador vivió diferentes etapas en la Gran Depresión de los años 30. Cabe señalar que estas etapas se dividen en dos periodos, teniendo como base a los efectos envolventes que surgieron de dicha crisis. La primera etapa se define en el periodo de 1929 a 1930, en donde la recesión internacional se interna al país a través de la política monetaria deflacionista, por la vigencia del patrón oro, que golpea a la producción interna, y la segunda etapa se define a finales de 1931 hasta febrero de 1932, periodo en el que se suprime el patrón oro, momento en que la crisis, hasta ahora controlada y reducida a los sectores que miran al interior de país, se expande a nivel nacional.

Estos periodos tuvieron como resultado el sometimiento de la economía interna del país a una constante presión con respecto a la baja de precios internos, repercutiendo negativamente, ya que llevó a una parálisis de la producción y por consiguiente al cierre de diferentes negocios. Cabe mencionar, que este resultado se extendió a inicios de 1933, debido a que la recesión deflacionaria vivida en años anteriores se convirtió en una crisis inflacionaria, causando una profunda inestabilidad de la producción y el diseño de políticas fiscales y monetarias con bases expansionistas. A la par, en el ámbito del poder económico, social y político específicamente hablando de la clase media, el Ecuador sufrió una disminución considerable en dichos poderes, en razón de la penuria fiscal que se vivía en aquella época, lo cual afectó a la viabilidad de recursos del país (Marchán, 1991).

Las diferentes medidas que adoptaron el Estado ecuatoriano y el Banco Central para afrontar la Gran Depresión y sus efectos no fueron suficientes, ya que el país no estaba enfrentado un problema pasajero, sino que estaba atravesando un periodo con un dilatado proceso de crisis, contracción y caída de la dinámica externa en cuanto a su economía. Por tal razón, la balanza de pagos del país se vio afectada a gran escala, debido a que la dinámica externa era la fuente de sustento de toda la dinámica interna del país, además de ser una parte esencial en el funcionamiento del capital comercial, del mercado interno y de la actividad financiera y bancaria.

Con estos antecedentes, la presente investigación tuvo como base a los objetivos tanto general como los específicos planteados para el desarrollo de la investigación. Con respecto a la fundamentación teórica, se tomó en consideración los pilares conceptuales de las crisis, como también de los ciclos económicos y sus fases, de igual forma, se revisó a los principales autores de escuelas de pensamiento económico con respecto a la base teórica de crisis económica. Igualmente, se expuso la teoría de la dependencia de América Latina, y finalmente, se presentó el desarrollo de la Gran Depresión de los años 30, tanto a nivel mundial como en el caso del Ecuador.

Por lo antes expuesto, en el primer capítulo se determinó la estructura económica del Ecuador en los años 30, la cual se describió a partir del sector externo, enfocándose en la estructura de la balanza de pagos, y por parte del sector interno de la economía, en donde se describió a las principales actividades económicas y estructura ocupacional que se desarrolló en los años 30, por último, se abordó al sector monetario y financiero.

En el segundo capítulo, se determinó los mecanismos de transferencia por los cuales la Gran Depresión llegó al Ecuador, es preciso indicar, que también se identificó los mecanismos de transferencia por lo cual la crisis se expandió a nivel mundial, así también, se identificó distintas medidas que adoptaron los países para sobrellevar la Gran Depresión. A la par, se investigó la dependencia que existió de países en desarrollo hacia países considerados desarrollados, como es el caso de los Estados Unidos.

En tercer capítulo, se identificó los efectos de la Gran Depresión con relación al crecimiento económico del Ecuador, en el período de 1928 a 1933, y se efectuó un análisis desde la balanza comercial, centrándose en las exportaciones e importaciones. Finalmente, a partir de lo investigado en los capítulos antes descritos, se procedió a la presentación de las conclusiones y recomendaciones.

Metodología de Trabajo

Preguntas de Investigación

Pregunta general

¿Cuál fue la incidencia de la Gran Depresión en la economía del Ecuador, en el período de 1928 a 1933?

Preguntas Específicas

- ¿Cuál era la estructura económica del Ecuador en los años 30?
- ¿Cuáles fueron los mecanismos de transferencia por los cuales la Gran Depresión llegó al Ecuador?
- ¿Cuáles fueron los efectos de la Gran Depresión con relación al crecimiento económico del Ecuador período de 1928 a 1933?

Objetivos de Investigación

Objetivo general

Determinar la incidencia de la Gran Depresión en la economía del Ecuador, en el período de 1928 a 1933.

Objetivos específicos

- Determinar la estructura económica del Ecuador en los años 30.
- Establecer los mecanismos de transferencia por los cuales la Gran Depresión llegó al Ecuador.
- Identificar los efectos de la Gran Depresión con relación al crecimiento económico del Ecuador, en el período de 1928 a 1933.

Estado del Arte

En la Biblioteca General y en la base de datos del repositorio de Tesis de Grado y Posgrado de la Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador, se registra la siguiente tesis

relacionada con el tema de investigación denominada “Incidencia de la Gran Depresión en la Economía del Ecuador (1928-1933)”.

En la Biblioteca General se encontró la disertación desarrollada por José Samaniego Ponce en 1987 denominada: “Ecuador: crisis económica: análisis comparativo de dos períodos históricos, 1929-33 - 1980-84”, la cual tiene como objetivo realizar un análisis comparativo de la crisis económicas de los años treinta y ochenta, además, realiza una exposición sistemática y crítica de la visión marxista, keynesiana y monetarista de la depresión económica

De la disertación antes mencionada, la fundamentación teórica de las crisis y en general del fenómeno de dichas crisis (causas de su origen y propagación), servirá para el desarrollo de la presente investigación, debido a que se realiza una revisión teórica sobre las crisis.

Metodología de la Investigación

Estrategia de Investigación

La presente investigación se define como un estudio cualitativo, histórico y descriptivo-analítico, con la finalidad de profundizar y explorar el fenómeno a estudiar.

Según Fusco (2009): “la investigación de tipo histórica en su proceso investigativo cumple las funciones de describir, clasificar y explicar los fenómenos o hechos sociales del pasado”, por lo tanto se podrá conocer la evolución y desarrollo del fenómeno a investigar, las etapas principales de su desenvolvimiento y las conexiones históricas fundamentales. En este caso particular, se podrá conocer cómo fue el inicio y desarrollo de la Gran Depresión de los años 30, específicamente en el período de 1928 a 1933, asimismo mediante este método se analizará la trayectoria concreta de la teoría, su condicionamiento a los diferentes períodos de la historia. De igual forma, se utilizará el método inductivo, de manera que se partirá de una descripción y análisis de la estructura económica del Ecuador en la época de los años 30.

El tipo de investigación que se utilizará para el análisis de las variables relacionadas con la incidencia de la Gran Depresión en la economía del Ecuador (1928 – 1933), es la descriptiva-analítica, ya que permitirá la recolección de datos, conceptos y estudios realizados que aborda esta investigación, del mismo modo, permitirá identificar los efectos de la Gran Depresión con relación al crecimiento económico del Ecuador.

Procedimiento de la investigación

La presente investigación iniciará con la determinación de la estructura económica del Ecuador en los años 30, en donde se procederá a realizar una descripción y análisis del sector externo e interno del país, así también, se identificará las principales actividades económicas que predominaban en los años 30. Una vez determinada la estructura económica del Ecuador en los años 30, se establecerán los mecanismos e implicaciones que intervienen en la transferencia de una crisis de un país desarrollado hacia un país en desarrollo, específicamente en el caso del Ecuador.

Al tener la información necesaria para el desarrollo de la investigación, se finalizará con la identificación de los efectos de la Gran Depresión con relación al crecimiento económica del Ecuador, en el período de 1928 a 1933, en donde se procederá a realizar un análisis del sector externo del Ecuador de la época de los años 30, con el fin de conocer el comportamiento de la balanza comercial, en especial la evolución y variación de las exportaciones y por ende de las importaciones.

Fuentes de información

En la presente investigación se analizará y estudiará la incidencia de la Gran Depresión en la economía del Ecuador (1928 – 1933); por la tanto la información requerida para su desarrollo se obtendrá, en primer lugar de fuentes primarias que abarquen conceptos teóricos sobre la base teórica de crisis económica y sobre la teoría de la dependencia latinoamericana, seguido de la información de los boletines y bases de datos, publicados por el Banco Central del Ecuador, con el fin de observar el comportamiento anual de las exportaciones e importaciones (ingresos, volúmenes y precios), la evaluación del PIB, en el período antes mencionado.

Definición de variables

En la Tabla Nro. 02 se puede observar las variables a considerar en el desarrollo de la investigación:

Tabla Nro. 02: Variables e indicadores

VARIABLE	DESCRIPCIÓN
Exportaciones (X)	<p>Definición nominal: Las exportaciones de bienes se refieren a todos los bienes muebles (incluido el oro no monetario) implicados en una transferencia de propiedad de los residentes a los no residentes.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ingreso y volumen de exportaciones (USD \$)
Importaciones (M)	<p>Definición nominal: Las importaciones de bienes se refieren a todos los bienes muebles (incluido el oro no monetario) implicados en una transferencia de titularidad de los no residentes a los residentes.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ingreso y volumen de importaciones (USD \$)
Precio	<p>Definición nominal: Se conoce como la cantidad de dinero que la sociedad debe dar a cambio de un bien o servicio.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Precio de exportaciones e importaciones
Balanza comercial	<p>Definición nominal: La balanza comercial es aquella cuenta que recoge el conjunto de cobros y pagos que un país efectúa con el resto del mundo por importaciones y exportaciones.</p> <p><i>Balanza comercial en millones de dólares: $BC = X - M$</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>X: Exportaciones</i> • <i>M: Importaciones</i>
Producto interno bruto (PIB)	<p>Definición nominal: El Producto Interno Bruto (PIB) es el valor de los bienes y servicios de uso final generados por los agentes económicos durante un período.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Evolución del producto interno bruto (PIB)
Inflación	<p>Definición nominal: El fenómeno de la inflación se define como un aumento persistente y sostenido del nivel general de precios a través del tiempo.</p>

Fuente: Varios.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Fundamentación Teórica

En el presente estudio se expondrá los temas relevantes a nivel teórico para entender el alcance de la investigación. Para ello se analizará los pilares conceptuales de las crisis económicas, así como la de los ciclos económicos y de las fases con las que están compuestos, seguido de los diversos autores de escuelas de pensamiento económico con respecto a la base teórica de crisis económica. También, se considerará la teoría de la dependencia en América Latina, finalmente, se estudiará la Gran Depresión de los años 30, tanto a nivel mundial como en el caso del Ecuador.

La Gran Depresión de los años 30 fue un suceso importante en la historia y en la evolución de la teoría económica, ya que repercutió en el crecimiento y el desarrollo de muchos países, de igual forma, en esta época se tuvo la oportunidad de estudiar diferentes teorías, teniendo como resultado la aceptación o negación de principios con respecto al origen de una crisis y sus causas.

Por esta razón, como primer punto se expondrá la definición de crisis y ciclo económico, así como las fases del ciclo económico.

Crisis económica

Definición

Según Samaniego (1991), la crisis se la puede definir como una parte del ciclo económico, y está caracterizada por presentar una baja en el crecimiento del producto interno bruto (PIB) de una economía en términos reales, cabe indicar, que dicha baja se presenta por debajo de la tendencia que tiene la tasa de crecimiento experimentada a largo plazo. Por consiguiente, se puede definir a una crisis económica como el momento en donde un país presenta una reducción en la tasa de crecimiento de su producción, así también, se puede definir como la fase más baja de un ciclo económico, es decir, el momento en el que un país o una región pasa de un periodo de crecimiento a un periodo de depresión (“Crisis y Teoría de la Crisis”, 2014: 1).

De acuerdo a Mattick (2012: 39):

[...], la crisis no se puede reducir a fenómenos «económicos-puros», aun cuando tenga unas raíces «económicas-puras», es decir, aun cuando surja de las relaciones sociales de producción disfrazadas con formas económicas.

Por ende, las crisis deben ser entendidas en un contexto amplio del desarrollo social global, debido a que el desarrollo económico se ve influenciado por diversos factores, como es el caso de la

competitividad internacional, en donde se recurre al uso de diferentes medios como son los políticos y los militares (Mattick, 2012: 39).

Ciclo Económico

Definición

La definición de ciclo económico es la siguiente:

Los ciclos económicos son una forma de fluctuaciones que se presentan en la actividad económica agregada de las naciones que organizan su trabajo principalmente en empresas: un ciclo consiste de expansiones que ocurren al mismo tiempo en múltiples actividades económicas, seguidas de recesiones, contracciones y recuperaciones igualmente generalizadas, que se entrelazan con la fase de expansiva del siguiente ciclo; esta secuencia de cambios es recurrente pero no periódica; en duración, los ciclos económicos varían desde más de un año hasta diez o doce años; no son divisibles en ciclos más cortos de carácter similar, cuyas amplitudes se aproximen a la propia (Burns y Mitchell, 1946, citado en Sachs y Larraín, 2002: 189).

Así también, los ciclos económicos son variaciones que describen a las series históricas al nivel de la mayoría de agregados económicos y financieros. Además representan la tendencia a largo plazo de la economía, la cual está influenciada por movimientos a corto plazo, esta tendencia se caracteriza por ser creciente, por tal razón, las expansiones tienden a ser más largas y las fases de contracción más cortas (Gallardo y Pedersen, 2007, citando en Erráez, 2014: 7).

Equivalentemente, según Erráez (2014: 7):

Los ciclos económicos son fluctuaciones en la actividad económica agregada. El punto más bajo de la contracción se denomina valle y el punto más alto en la expansión se denomina pico. Estos puntos identifican el ciclo económico. Los picos del ciclo económico marcan el final de un período de expansión y el comienzo de un período de desaceleración; los valles marcan el final de un período de contracción y el comienzo de un período de recuperación.

Por otra parte, las diferentes variables que muestran cambios en los ciclos económicos se las puede clasificar dependiendo del movimiento en contra, a favor, o independiente del ciclo: las contracíclicas, presentan la tendencia a disminuir durante las expansiones y a incrementar durante las recesiones; en caso de las procíclicas, muestran una tendencia a caer durante las contracciones del ciclo económico y a incrementar durante las expansiones, y finalmente, las acíclicas no presentan ningún movimiento en coordinación con el ciclo económico. Es importante señalar, que la causa de los ciclos económicos son los impulsos o shocks, los cuales muestran afectación en el sistema económico y desencadenan un conjunto de reacciones cíclicas en la economía, así mismo, los shocks pueden tener su origen en el país

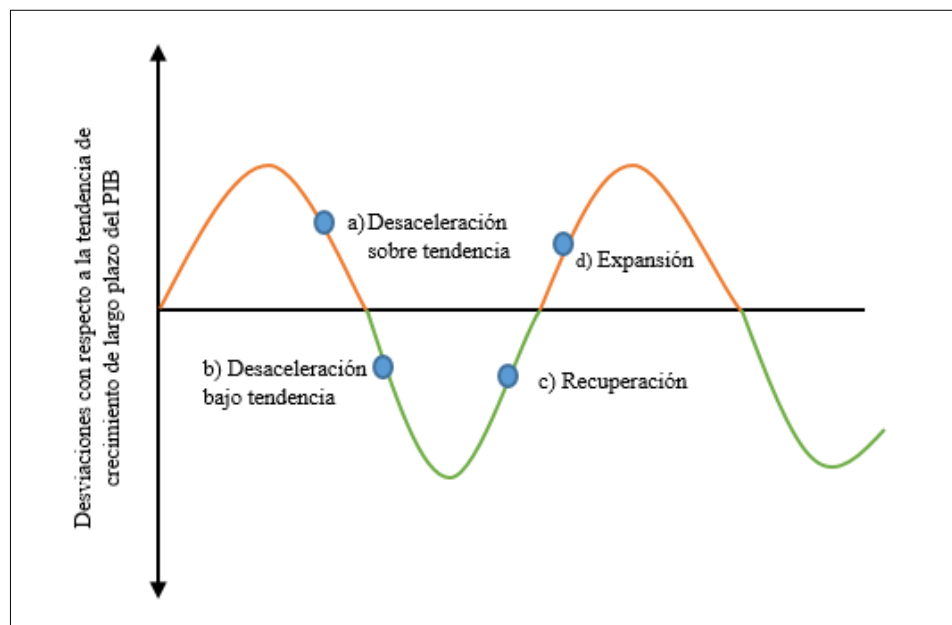
analizado o pueden haber llegado desde afuera por medio de relaciones financieros o del comercio internacional (Sachs y Larraín, 2002: 189-195).

Fases

Según Erráez (2014: 7-8), las fases del ciclo económico son las siguientes:

- a) Desaceleración sobre tendencia.
- b) Desaceleración bajo tendencia.
- c) Recuperación.
- d) Expansión.

Gráfico Nro. 01: Fases del ciclo económico



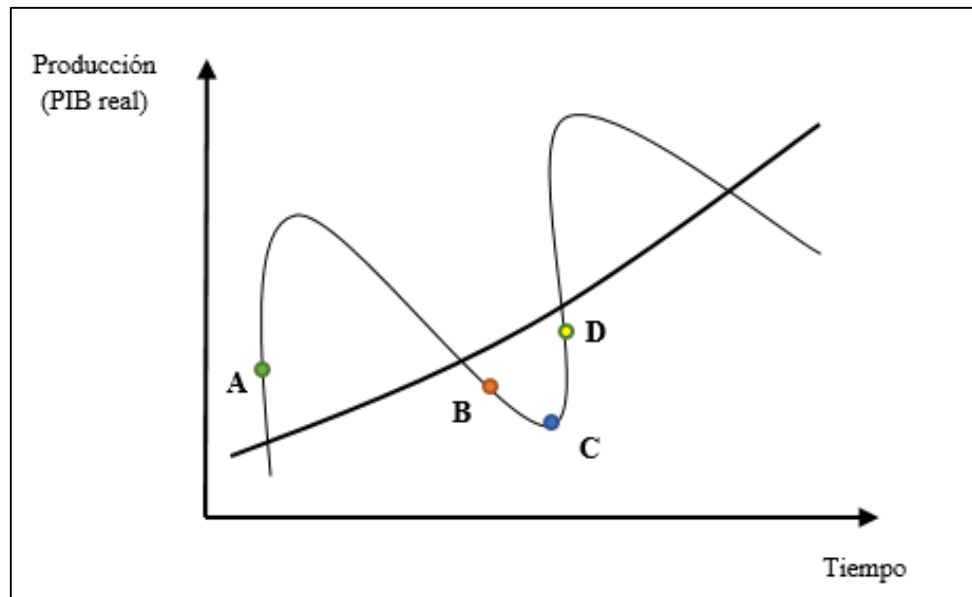
Fuente: Juan Pablo Erráez (2014) - Sistema de Indicadores del Ciclo de Crecimiento Económico.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Por otra parte, también se puede definir a las fases de los ciclos económicos de la siguiente manera: la primera fase es el auge (Punto A), el cual es el momento más elevado del ciclo económico, en donde se producen una serie de comportamientos que interrumpen el crecimiento de la economía, dando como resultado el inicio de una fase de recesión (Punto B), siendo esta la segunda fase, que corresponde a la fase descendente del ciclo económico, es en donde se producen una serie de caídas importantes en el nivel de inversión, de producción y de empleo. Por otra parte, si durante el período de recesión la economía cae por debajo del nivel mínimo de la recesión anterior, se está al frente de una contracción, cabe mencionar, que una crisis es una recesión particularmente abrupta; la tercera fase es la depresión (Punto C) que viene a ser el punto más bajo del ciclo, caracterizado por un alto nivel de desempleo y un nivel bajo en la demanda de los consumidores en relación con la capacidad productiva de bienes de

consumo, cabe indicar, que durante esta fase los precios bajan o permanecen estables, y por último la cuarta fase que es la recuperación o reactivación (Punto D), es donde el ciclo económico presenta una tendencia ascendente, en el que se produce una renovación del capital, dando como resultados efectos multiplicadores sobre la actividad económica, generando una fase de crecimiento económico y por tanto de superación de la crisis. Por tanto, la economía está en una etapa de expansión cuando la actividad económica en general en la fase de recuperación o reactivación supera la fase de auge del ciclo económico anterior.

Gráfico Nro. 02: Ciclo económico



Fuente: Ciclo económico.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Otro aspecto importante de los ciclos económico, es que a los puntos máximos y mínimos del ciclo se los identifica como puntos de giro o de inflexión, dado que indican el inicio o cambio de una fase de expansión a una fase de desaceleración, o caso contrario de una fase de recesión a una fase de recuperación (De Lucas Santos et al, 2011: 76).

Base teórica de crisis económica

Posteriormente, se expondrá a los diferentes autores de las escuelas económicas que contribuyeron y aportaron en la base teórica de crisis económica. Es importante mencionar, que en la época de los años 30, el pensamiento dominante fue el perteneciente a la escuela neoclásica, caracterizada por aceptar el principio económico de la Ley de Say o Ley de los Mercados, el cual indica que no puede existir demanda sin oferta, es decir la oferta crea su propia demanda.

Según Naranjo (1992: 39), “una de las características de la escuela neoclásica es precisamente la aceptación absoluta del principio enunciado, el mismo que, como se ve, permite creer en la igualdad perfecta entre la demandad y la oferta, no habiendo lugar entonces para la sobreproducción”.

Es decir, la Ley de Say expresa lo siguiente:

[...], los costos incurridos en la producción global o los pagados a todos los dueños de los factores de producción usados, son íntegramente gastados en la misma producción. Lo que implica que los empresarios, rentistas y obreros gastan el total de sus ingresos ya sea en consumo o en ahorro, destinando este último al mercado, para que se conviertan en inversión productiva. Es decir que, según esta ley, el simple hecho de producir genera la capacidad de demanda de la misma producción, o sea nunca puede haber un exceso general de producción, ya que siempre están garantizados los ingresos o la capacidad de compra de esta misma (Barón, 2017: 2).

En otras palabras, la Ley de Say concibe a la economía con tendencias hacia un equilibrio permanente entre oferta y demanda agregada, considerando la presencia temporal de cualquier desajuste o desequilibrio, los cuales pueden ser el resultado de la información incompleta, la intervención estatal, la no racionalidad de los agentes, la falla de mercado o cualquier otra desviación. En el caso supuesto de una estructura de mercado de competencia perfecta caracteriza por no presentar desequilibrios, implicará que las fuerzas del mercado guiadas por las señales de los precios reales, llevaran inevitablemente a un equilibrio entre oferta y demanda agregada (Barón, 2017: 1).

La Ley de Say no rechaza la probabilidad de un desequilibrio temporal, como sería el caso de una sobreproducción en un mercado o en un sector de la economía, en razón de que, los productores no disponen de toda la información relevante, y al no contar con dicha información, no serían lo suficientemente previsores con respecto a las cantidades que en un futuro se demandaran. Es decir, dicha sobreproducción tendría afectación en los precios relativos de los bienes de los sectores que transan con el sector con exceso de oferta. No obstante, el exceso de oferta solo podría ser temporal, suponiendo el caso de precios relativos flexibles, los cuales serían corregidos por las fuerzas del mercado, y de libre competencia, (Barón, 2017: 2).

Por otro lado, existieron autores que debatieron el principio de la Ley de Say de Jean Baptiste Say o que concordaron con el mismo, como son David Ricardo y Thomas Roberto Malthus.

David Ricardo, principal exponente de la escuela clásica. El pensamiento de este autor concordó con Say y sus reflexiones, en las cuales no se presagiaban desigualdades entre la oferta y la demanda. Caso contrario fue Thomas Roberto Malthus, quien no concordaba con la ideas de Jean Baptiste Say y David Ricardo. Thomas Roberto Malthus demostró que la Ley de Say no se cumple, ya que en el sistema de intercambio generalizado las personas que perciben rentas pueden tomar la decisión de ahorrar, con lo cual una demanda suficiente no puede nacer únicamente de los gastos hechos por los propios productores, por lo cual la Ley de Say no se cumplirá. Por lo tanto, para Malthus las crisis de sobreproducción son posibles, además, de la presencia eventual de escasez de la demanda, dando como resultado un exceso de capitales. Sin embargo, el pensamiento de Thomas Roberto Malthus no fue

aceptado en aquella época, ya que como se mencionó en párrafos anteriores el pensamiento dominante fue el de la escuela neoclásica; con el principio económico de la Ley de Say (Naranjo, 1992: 41).

En este sentido, el pensamiento de la escuela neoclásica se centraba en que la economía no tenía un proceso permanente, pero la realidad es que la economía estaba marcada por un ritmo cíclico; así pues, se dio paso a nuevas explicaciones sobre el origen de una crisis.

Otro de los autores que aportaron en el tema de crisis fue Karl Max, el cual menciona lo siguiente en su obra "El Capital – Tomo III", en donde se expone lo siguiente:

La razón última de toda verdadera crisis es siempre la pobreza y la capacidad restringida de consumo de las masas, con las que contrasta la tendencia de la producción capitalista a desarrollar las fuerzas productivas como si no tuviesen más límite que la capacidad absoluta de consumo de la sociedad (Marx, 2008: 311-312).

Otro aspecto, es que la teoría de Karl Marx de la acumulación es considerada una teoría de la crisis, por lo siguiente:

La teoría marxiana de la acumulación es de este modo también una teoría de la crisis, ya que las crisis tiene su causa en una insuficiente valorización del capital, lo que a su vez es el resultado de la acción de la tendencia al descenso de la tasa de beneficio. Este tipo de crisis surge directamente de la acumulación de capital determinada por la ley del valor y sólo puede ser superada por la renovación de la valorización, es decir, por el restablecimiento de una tasa de beneficio adecuada para que continúe la acumulación. Está implícita en ella una discrepancia entre el capital acumulado y la plusvalía existente, lo que transforma la caída latente de la tasa de beneficio de una ausencia de beneficio en acto (Mattick, 2012: 30).

Por otra parte, Marx expone su rechazo a toda concepción monocausal de las crisis, en donde las crisis no se deben únicamente al exceso de capitales, a la insuficiencia del poder de compra por parte de las masas, o a la diferencia entre la producción, los bienes de producción y los de bienes de consumo, ya que estas no determinan el inicio de una crisis, pero si influyen en el desencadenamiento de una crisis y en su reproducción cíclica. De tal forma que, Marx presentó su oposición a la "Ley de equilibrio", ya que para Marx, la producción no crea automáticamente su propia demanda (Naranjo, 1992).

Uno de los autores relacionado con el estudio de los ciclos económicos es William Stanley Jevons, el cual relaciona a las manchas solares con los ciclos económicos. Jevons señala que los ciclos económicos en el período de 1721 a 1978 han tenido una duración aproximada de 10,46 años entre una bonanza y otra, además, indica que las manchas solares presentaban una periodicidad de 10,45 años, por lo tanto, concluyó que las mismas producen ciclos en las temperaturas, las cuales dan como resultado ciclos en las lluvias, y las lluvias producen ciclos en las cosechas, por consiguiente, se producen ciclos en los negocios. Es decir, según Jevons las manchas solares tienen influencia sobre las condiciones meteorológicas, por ende determinaban la cantidad y calidad de las cosechas y de esta manera influían

sobre la economía. Cabe mencionar, que el estudio realizado por Jevons sobre el efecto de las manchas solares en los ciclos económicos quedó totalmente anulado, debido a que se realizó cálculos más exactos del apareamiento de las mismas, en donde se elevó la periodicidad a 11 años de las mismas (Naranjo, 1992: 43).

Otro de los autores que contribuyeron es el marginalista Ralph Hawtrey, quien llegó a afirmar que los ciclos económicos y las crisis serían un asunto de análisis, donde el crédito y su inestabilidad vienen hacer la última causa de la crisis (Samaniego, 1991).

Otro pensamiento que tuvo gran influencia en la crisis de los años 30 fue el de John Maynard Keynes, dando lugar a una revolución e innovación en el pensamiento económico dominante, en este caso el de la escuela neoclásica. Como menciona Naranjo (1992: 16), “Keynes, rompiendo con la Ley de Say, fue capaz de demostrar que la demanda no es siempre suficiente para absorber todas las mercancías producidas”, con esta visión se dio origen a nuevas ideas sobre el origen de las crisis y sus causas.

John Maynard Keynes introdujo conceptos que ayudarían a la explicación de la crisis de 1930 en su obra “La teoría general del empleo, el interés y el dinero” publicada en 1936, por lo que logró una revolución y renovación en el pensamiento económico de aquella época. El mensaje principal de Keynes era que las recesiones y las depresiones pueden deberse a que la demanda agregada de bienes y servicios es insuficientes, es así que, evitar una crisis significaba mantener un nivel adecuado de demanda efectiva respecto a la oferta esperada.

Según Keynes (1936):

(...), el volumen de ocupación está determinado por la intersección de la función de demanda global y la función de oferta global, porque es en este punto donde las expectativas de ganancia del empresario alcanzan el máximo (...) el punto de intersección de la función de demanda global con la función de oferta global se denominará la demanda efectiva.

En donde el valor de la oferta global no es otra cosa que el costo total de la producción, el cual se obtiene con el empleo de las diferentes cantidades de trabajo, en otras palabras, es la relación que representa la función de producción multiplicada por los costos de los factores para cada nivel de empleo. En tanto que, la demanda global es el valor del producto que los empresarios esperan recibir con el empleo de cierta cantidad de trabajo, es decir, el precio de las ventas esperadas para cada nivel de ocupación. En este sentido, la demanda efectiva puede verse afectada por las variaciones de la demanda de consumo que se espera va a gastar la comunidad, y por las variaciones que puede presentar la demanda de la comunidad de bienes de inversión.

En base a lo expuesto por Keynes con respecto a las crisis, propuso dos medidas fundamentales: la primera, mantener una tasa de interés baja para que aumente la demanda de crédito para inversión, y la segunda, fortalecer la propensión a consumir de la población, redistribuyendo los ingresos, especialmente a través de la política fiscal (Keynes, 1965).

Conjuntamente Keynes en su modelo otorgó al sector público un papel protagonista en la política de estabilización, además de que se caracterizaba por centrarse en dos ideas, la primera es que la causa de la crisis fue la falta de demanda efectiva, este problema solo podía ser resuelto por el Estado, y la segunda es que el dinero tenía un papel secundario en la política económica planteada por Keynes (Banco Central del Ecuador, 2007).

Para la explicación de las causas del ciclo económico, Keynes explica la dinámica del ciclo, es decir la transición del auge a la depresión. La economía transita de auges a depresiones durante periodos más o menos estables inevitablemente dadas por condiciones de *laissez-faire*¹. Las causas de que se pase del auge a una depresión son las siguientes, en primer lugar, una tasa de interés demasiado alta para la ocupación plena, y en segundo lugar, las expectativas irreales sobre los niveles reales del rendimiento del capital.

Según Keynes (1943), “El auge es una situación tal que el exceso de optimismo triunfa sobre una tasa de interés que mirada en frío parece ser excesivo”. En cuanto a la duración del ciclo, Keynes expone que no es casual y explica que el componente “tiempo” en el ciclo toma a consideración dos elementos importantes, primero la vida de los bienes durables en los cuales se invirtió durante la crisis, y segundo los costos de almacenamiento de las mercancías excedentes. Keynes expresa que la duración del ciclo económico dependerá de la duración de los bienes de capital de una época. Es decir, la eficiencia marginal del capital solo volverá a incrementarse cuando su escasez relativa aumente. La única forma de lograr esto es la contracción del stock actual de capital de una época (López, 1999: 4).

Es importante mencionar, que el origen del ciclo para Keynes se ubica en un colapso de la eficiencia marginal del capital, básicamente siendo la caída de dicha eficiencia debido al aumento en la existencia de bienes durables, cabe indicar que para Keynes esta caída no era real, era simplemente una baja en la eficiencia marginal del capital que por la dinámica de las expectativas desencadenaba una depresión (López, 1999: 8).

Dado que, la principal objeción a la Ley de Say con respecto al pensamiento de la escuela neoclásica, es el hecho de que la oferta no crea su propia demanda, y de que no hay la posibilidad de una crisis de sobreproducción. Con respecto a Keynes, su aporte fue importante, ya que en su obra “La Teoría general del empleo, el interés y el dinero”, realiza un estudio y busca la explicación al funcionamiento del sistema económico en su conjunto, y no solo se centra en el análisis de un mercado, además de los importantes resultados al aplicar sus propuestas de políticas.

¹Laissez-faire: Expresión francesa que significa "dejar hacer", empleada en economía para indicar las bondades del orden natural, en contraposición al Intervencionismo estatal.

Dependencia

Teoría de la dependencia en América Latina

Conjuntamente, a más de exponer los diversos autores del pensamiento económico con respecto a la base teórica de crisis económica, se abordará la teoría de la dependencia en América Latina, puesto que, como se menciona en la introducción, la inserción del Ecuador al mercado internacional dio lugar a una alta dependencia del país con respecto al mercado internacional.

En primer lugar, al subdesarrollo se lo puede distinguir en base al sistema productivo mundial y su proceso de formación histórica. Por tanto, entre las economías desarrolladas y las subdesarrolladas existen las siguientes diferencias: el estado del sistema productivo o la etapa, la función o posición dentro de una misma estructura económica internacional de distribución y producción, lo cual da lugar a una estructura determinada de relaciones de dominación. Cabe indicar, que históricamente la condición de subdesarrollo es el resultado de la expansión del capitalismo comercial y prontamente del capitalismo industrial, lo cual dio paso a la vinculación de las economías en un mismo mercado, dichas economías además de presentar grados diversos de diferenciación del sistema productivo, fueron a ocupar diferentes posiciones en la estructura global del sistema capitalista. Es así que, entre las economías desarrolladas y las subdesarrolladas a más de existir una diferencia de etapa o de estado del sistema productivo, también existen diferencias de función o posición dentro de una misma estructura económica internacional de producción y distribución, es decir, una estructura definida de relaciones de dominación (Cardoso y Faletto, 1977:12).

No obstante, según Cardoso y Faletto (1977:12) la percepción de subdesarrollo se refiere más a la estructura de un tipo de sistema económico, caracterizada por lo siguiente: fuerte concentración de la renta, poca diferenciación del sistema productivo, predominio del sector primario, y predominio del mercado externo sobre el interno.

Socialmente la dependencia implica una forma de dominación, esta se manifiesta por un conjunto de características relacionadas a la forma de actuación y a la orientación en como aparecen tanto los productores como los consumidores en el sistema económico, dicha situación supone casos extremos, como es el caso en donde las decisiones que afectan a la producción o al consumo de una economía dada se toman en función de la dinámica y de los intereses de las economías desarrolladas, un típico ejemplo son los enclaves coloniales. Además, la base de la dependencia “alude directamente a las condiciones de existencia y funcionamiento del sistema económico y del sistema político, mostrando las vinculaciones entre ambos, tanto en lo que se refiere al plano interno de los países como al externo” (Cardoso y Faletto, 1977:12).

Por otra parte, según Frank (1966), citado en Kay (2006: 5) indica lo siguiente:

Los países que ahora son desarrollados nunca fueron subdesarrollados, aunque bien pudieron ser no desarrollados. El subdesarrollo contemporáneo es en gran medida el producto histórico de relaciones económicas y de otras relaciones pasadas y que continúan, entre los satélites subdesarrollados y los ahora países metropolitanos desarrollados.

Otro autor que contribuyó con la teoría de la dependencia en América Latina es Raúl Prebisch, con su enfoque o visión de centro-periferia, siendo un método que caracteriza estructuras socioeconómicas internas y las interrelaciona de manera sinérgica para explicar el progreso en un polo de la economía mundial y el rezago o estancamiento en el otro polo, es decir busca describir el tipo de relación que predominaba entre los países del “primer mundo” y los países del “tercer mundo”.

Desde el punto de Prebisch (1986: 4) los países centrales y los periféricos presentan las siguientes diferencias: en primer lugar, los países centrales estaban caracterizados por tener una estructura productiva relativamente homogénea, además, de contar un mayor nivel de productividad con respecto a los países periféricos; en segundo lugar, los trabajadores, los empresarios y el Estado contaban con la suficiente fuerza para poder apropiarse de una significativa parte del valor agregado producido, por esta razón, y finalmente por medio de los sindicatos y del Estado de bienestar, los asalariados conseguían obtener buena parte del producto.

En el caso de los países periféricos, eran diferenciados por tener estructuras productivas tremendamente heterogéneas con ciertas regiones con alta productividad, no obstante, que no generaban suficiente empleo y era consideradas de baja productividad y de subempleo, al mismo tiempo, los trabajadores y el propio Estado eran considerados débiles, con una reducida capacidad e insuficiente nivel de organización, lo cual se combinaba con el incremento en el nivel de crecimiento demográfico, dando como resultado escenarios en donde los niveles de los salarios se mantienen muy bajos, en términos relativos (Prebisch, 1986: 4).

Conjuntamente, la vinculación de las economías periféricas al mercado internacional es el resultado del desarrollo del capitalismo, cuyo centro ya no actúa solo, sino que lo hace por medio de inversiones industriales directas en los nuevos mercados, y no solo a través del control del sistema de exportaciones e importaciones. Esto se evidencia en los análisis realizados sobre América Latina y su financiamiento externo, en donde se expone la tendencia creciente de las inversiones extranjeras hacia el sector de la manufactura, cuyo flujo opera por medio de un conjunto limitado de empresas, y no solo se expresa a través de inversiones privadas, por lo tanto, la participación directa de empresas extranjeras concede un particular significado al desarrollo industrial de la periferia latinoamericana (Cardoso y Faletto, 1977:57-58).

Por tanto, la dependencia y el subdesarrollo están vinculados a las diferentes tipos de relaciones que existen entre los factores externos e internos, lo cual determina el proceso de desarrollo en América Latina, cabe indicar, que muchos de estos factores surgen desde el origen histórico de los países, así también, influyen en el modo en que el sistema mundial incide en los mismos. Es preciso mencionar la formulación de Gunder Frank “el desarrollo del subdesarrollo”, en cual supone que cuando una economía dependiente crece y se profundizan las características particulares que la separan del

capitalismo existente en los países avanzados, según Marini (1993), citado en Schaposnik (2003: 6), esto equivaldría a decir que a mayor desarrollo capitalista, más dependencia.

Gran Depresión de los años 30

Finalmente, se abordará la Gran Depresión de los años 30 a nivel mundial.

La Gran Depresión de los años 30 fue una crisis que tuvo repercusiones a nivel mundial, teniendo efectos negativos en la economía, en la producción, en los precios, en el empleo, etc., además, de que se expandió desde los países desarrollados hacia los países en desarrollo. La economía de América Latina, de África y de Asia se desplomaron, en razón de que los precios de las materias primas bajaron en los mercados internacionales, después de la drástica caída de la demanda de los países que en ese tiempo eran considerados industrializados, así también, otro efecto negativo fue la inestabilidad política que dio paso a dictaduras en Europa, en el Japón y en general en el mundo en desarrollo, ya que las diferentes dictaduras que en ese momento se encontraban vigentes fueron incapaces de poder manejar el colapso que estaba viviendo la economía. Entre el periodo de 1929 a 1932, se presentó una caída drástica en la producción industrial a nivel mundial, en caso de Alemania fue en un 40%, en Francia fue cerca del 30%, y levemente en un 10 % en el Reino Unido (Sachs y Larraín, 2002: 233-234).

Como se puede observar en el Tabla Nro. 03, la producción industrial de varios países presenta disminuciones a partir de 1930.

Tabla Nro. 03: Producción Industrial, período 1929-1933

País / Año	1929	1930	1931	1932	1933
Estados Unidos	107,2	86,5	73	62,5	56,5
Gran Bretaña	106	87,8	88,8	90,1	89,9
Francia	109,4	110,2	97,6	79,5	80,8
Alemania	100,4	90,1	73,6	61,2	67,3
Japón	111,4	105,6	100,7	101	120,7
Polonio	99,7	81,8	69,3	52,2	48,2
Canadá	108,1	91,7	76,7	62,8	65,2
Bélgica	100,1	89,8	82,8	69,9	74,3

Fuente: Marco Naranjo (1992) - La crisis de 1930 y la teoría económica.

Elaborado: Alejandra Flor Larco.

Del mismo modo, la Gran Depresión de los años 30 provocó el descenso de la base industrial, y lo que siguió fue una reducción en el porcentaje de la renta nacional, el empleo y los precios (Naranjo 1992: 33-34). (Ver Tabla Nro. 04)

Tabla Nro. 04: Porcentaje de reducción de la producción industrial, renta nacional y precios al por mayor

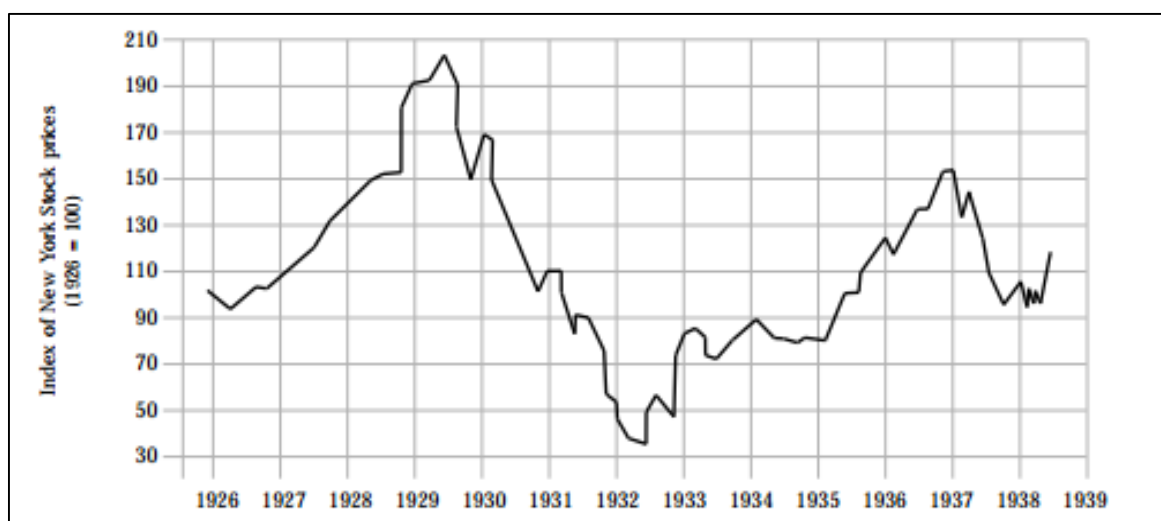
	Estados Unidos %	Alemania %	Gran Bretaña %
Producción industrial	42	17	54
Renta Nacional	53	39	20
Precios al por mayor	38	35	30

Fuente: Marco Naranjo (1992) - La crisis de 1930 y la teoría económica.

Elaborado: Alejandra Flor Larco.

El primer momento más notable y asociado a esta crisis fue el pánico y quiebra que vivió la Bolsa de Valores de New York con la drástica caída de los valores bursátiles, constituyendo la pérdida significativa de ganancias de más de una año, siendo este un fenómeno que desencadenó una serie de acontecimientos y reacciones, mismos que lograron que la crisis se extendiera a diferentes sectores de la economía y al resto del mundo. Como se puede observar el Gráfico Nro. 04, el índice de la Bolsa de Nueva York presenta una la caída a partir del año de 1929.

Gráfico Nro. 03: Evolución del Índice de la Bolsa de Nueva York 1926-1939



Fuente: Bolsa de Nueva York

De igual manera, en el Tabla Nro. 05 se muestra la evolución de los valores de las acciones en la Bolsa de New York, en donde se observa que a partir del año de 1930 se presenta una caída en los valores, siendo en 1932, el valor más bajo (26,82) que registraron las acciones:

Tabla Nro. 05: Evolución de los valores de las acciones en la Bolsa de New York, período 1929-1936

Año	Índice
1929	125,43
1930	95,64
1931	55,47
1932	26,82
1933	36
1934	39,16
1935	41,97
1936	58,98

Fuente: Marco Naranjo (1992) - La crisis de 1930 y la teoría económica.

Elaborado: Alejandra Flor Larco.

Según Naranjo (1992: 29-31), en los primeros meses subsiguientes a la caída la Bolsa de Valores de New York, se tuvo como resultado la pérdida de todo lo ganado en dos años en el mercado, en donde desaparecieron 40.000 millones de dólares valores en ese período; en el año de 1932, se presentó una reducción de un 80% en la fortuna de los inversores.

Una de las principales características que definieron a esta crisis iniciada en los Estados Unidos es la rápida velocidad a la que se extendió a otros países, principalmente aquellos países que encabezaban la economía mundial. Del mismo modo se identificó a esta crisis por la reducción de las corrientes comerciales y financieras mundiales, además de la declaración de inconvertibilidad de las monedas de la mayoría de los países. Simultáneamente, la crisis causó que la reserva monetaria internacional sufriera un drástico descenso, y en conjunto con el desequilibrio de las cuentas externas y la fuga de capitales provocó la incapacidad de emisión de dólares, el encarecimiento del crédito y alza de los tipos de cambio de las distintas divisas. Esto tuvo consecuencias como fue el aumento de desempleo, una serie de presiones inflacionarias, y la quiebra de bancos y empresas. Como señala Varela y Varela (1996: 28) “[...] los errores de la política monetaria americana contribuyeron a la gravedad de la depresión, al permitir una profunda caída de la cantidad de dinero que provocó quiebras bancarias y sumió en el casos al sistema financiera”.

Como se mencionó anteriormente, esto fue una reacción en cadena, ya que la reducción de crédito e inversión provocó que los efectos de la crisis se expandieran al sector industrial y comercial estadounidense. Estos sectores presentaron un incremento en la paralización, además del cierre de muchas empresas. La atmosfera que vivió la industria fue la de afrontar la brusca caída de la demanda, lo que resultó en un incremento del stocks que poseían las empresas, siguiendo con el declive de los precios y la producción. Con respecto al sector agrícola, este también se vio afectado por los problemas en el tema de créditos para sus actividades. En ámbito social, el problema de desempleo y la decadencia de pequeño y grandes inversionistas se vio empeorado por la crisis.

Por otra parte, los diferentes países buscaron distintas estrategias y medidas para sobrellevar la crisis, a las cuales se las puede abarcar en la expresión de “política de empobrecer el vecino”, sin embargo, en

1936, se llegó a un acuerdo entre los países con las monedas más importantes, siendo estas el dólar, la libra y el franco. El mencionado acuerdo tenía dos objetivos, el primero era mantener la estabilidad en las monedas antes indicadas, y el segundo era evitar las diferentes perturbaciones que ocasionaría la toma de decisiones monetarias en un contexto unilateral (Varela y Varela, 1996: 32).

Con respecto a América Latina, los años 30 fue una época de cambios, particularmente en el ámbito económico, debido a que América Latina a más vivir el deterioro de los términos de intercambio y la reducción en el volumen de exportaciones, se le sumó un nuevo destino para las inversiones extranjeras, en razón de que dichas inversiones dejaron la preferencia por las exportaciones tradicionales, y dirigió la preferencia hacia el surgimiento de las nacientes industrias (Guillén, 1989).

En los años 30, el Ecuador se caracterizó por vivir un ambiente de inestabilidad y de reforma, un claro ejemplo es en el contexto político, debido a que el país vivió continuos cambios de gobiernos, sin embargo, a la par de estos sucesivos cambios y como resultados de los mismos, se establecieron diferentes reformas e instituciones como el Seguro Social (1934), el Instituto Nacional de Previsión y la ley del Orgánica del Trabajo (1936), el Código del Trabajo (1938). Además, de la ampliación de las garantías constitucionales, así también, en el ámbito cultural y de la educación, se crea el Archivo Histórico Nacional (1938) y las universidades obtienen la aprobación de la Ley de Educación Superior (1938) respectivamente (Cárdenas, 2006: 38).

En este sentido, y como se menciona en párrafos anteriores, la Gran Depresión se extendió a diferentes países como es el caso del Ecuador, en el cual se presencié una brusca caída en la demanda de cacao y de otros productos agrícolas de exportación, así también, desempleo y miseria, por tal razón, el presidente Isidro Ayora que se encontraba en el poder sufrió diversos ataques debido a la adopción de un programa que resultó en la contracción de la disponibilidad monetaria, la cual era necesaria, ya que a través de su crecimiento se buscaba combatir los estragos de la Gran Depresión (Lauderbaugh, 2015).

Por otra parte, la caída de las exportaciones produjo una semiparálisis de la actividad económica del país, en donde el sector agrario fue el primero en verse afectado por la crisis, tomando en consideración el papel relevante que tenía dicho sector en la economía ecuatoriana. Otro aspecto que se vio afectado fue el medio circulante, puesto que una proporción aceptable de la cantidad de dinero en circulación fue restringida, en razón de que el medio circulante de origen externo a finales de la años 20 representaba más del 60 % del medio circulante total. Por tal razón, se presentó una disminución en los medio de pago que estaban a disposición del público en general y la actividad comercial y financiera sufrió las consecuencias (Cueva, 1991).

En conclusión, la teórica económica que se han expuesto en el presenta fundamentación han contribuido con grandes enseñanzas en lo que respecta a las crisis económicas y su desarrollo, así también, las medidas que se pueden adoptar para afrontar y superar una crisis. Con respecto a la teoría de la dependencia, se puede concluir que en el sistema económico mundial persiste la caracterización por las diferencias entre países periféricos (subdesarrollados) y países centrales (desarrollados). Finalmente, la Gran Depresión de los años 30 fue una crisis que tuvo un alcance a nivel mundial, y que resultó una catástrofe económica, lo cual significó una recesión económica sin precedentes.

Capítulo I: Determinación de la estructura económica del Ecuador en los años 30

Descripción del sector externo e interno

En el presente capítulo se realiza la determinación de la estructura económica del Ecuador en los años 30, a partir de la descripción del sector externo e interno de país.

Sector Externo

De acuerdo al Banco Central del Ecuador, el sector externo engloba las diferentes transacciones que realiza una economía con el resto del mundo, y hace referencia esencialmente a las estadísticas de la balanza de pagos, en donde se puede encontrar las importaciones y las exportaciones, las transferencias recibidas y enviadas, la renta pagada y recibida al y del resto del mundo, las inversiones que extranjeros realizan en el país o las que realizadas por ecuatorianos en el exterior, el movimiento de deuda externa pública y privada, los préstamos recibidos y otorgados, etc.

En este contexto, la descripción del sector externo en los años partirá de cómo se encontraba estructurada y caracterizada la balanza de pagos en aquella época. Como primer punto, las exportaciones se encontraban clasificadas por grupo de productos, siendo las exportaciones petroleras y no petroleras, para los años 30, las exportaciones petroleras se concentraban únicamente en la venta de petróleo crudo y no derivados como se muestra en la Tabla Nro. 06, en las caso de las exportaciones no petroleras, de acuerdo a la Tabla Nro. 07, estas comprendían la exportación de bienes tradicionales y no tradicionales.

Tabla Nro. 06: Exportaciones petroleras, período 1930-1939 (en millones de dólares FOB)

Año	Petróleo crudo	Derivados	Total de exportaciones petroleras
	a	b	a+b
1930	3.128	-	3.128
1931	3.127	-	3.127
1932	2.438	-	2.438
1933	1.911	-	1.911
1934	1.195	-	1.195
1935	1.405	-	1.405
1936	1.280	-	1.280
1937	1.884	-	1.884
1938	1.866	-	1.866
1939	1.687	-	1.687

Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Tabla Nro. 07: Exportaciones no petroleras, período 1930-1939 (en millones de dólares FOB)

Año	Bienes		Total de exportaciones no petroleras
	Tradicional	No tradicionales	
	a	b	a+b
1930	6.293	6.549	12.842
1931	3.691	4.380	8.071
1932	3.477	2.391	5.868
1933	2.459	3.011	5.470
1934	6.005	2.847	8.852
1935	4.081	5.253	9.334
1936	5.170	7.459	12.629
1937	7.299	4.877	12.176
1938	4.735	5.366	10.101
1939	4.084	5.497	9.581

Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

En el Anexo Nro. 01, se puede observar al detalle la clasificación de las exportaciones en los años 30.

Según Acosta (2012: 114), los años treinta fue una época en donde se dio paso a la exportación de productos como arroz, sombreros de paja toquilla, tagua, café, petróleo, entre otros. En la Tabla Nro. 08, se muestra que el producto del cacao era el que se exportaba en mayor proporción, seguido de productos como el caucho y el café en los años de 1933 y 1938.

Tabla Nro. 08: Porcentaje del valor de los productos de exportación (1933-1938)

Año	Cacao	Café	Bananas	Arroz	Azúcar	Tagua	Sombreros de paja	Petróleo	Balsa	Caucho
1933	19,7	12,6	0,1	3,4	1,3	6,7	5,5	27,6	0,2	17,0
1938	36,6	9,8	7,0	8,1	0,1	4,1	4,6	25,7	2,4	12,7

Fuente: Carlos de la Torre (1993) - La Seducción Velasquista.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

El rubro de las exportaciones tenía un peso importante dentro de la economía en los años 30, ya que de ahí se obtenía los mayores ingresos para el país, no obstante, a partir de la Gran Depresión este rubro se vio afectado en gran medida, debido a que los precios de las exportaciones registraron una brusca caída en el período de 1930 a 1934 como se observa en la Tabla Nro. 09; sin embargo los precios de las importaciones subieron, afectando de manera perjudicial a los términos de intercambio entre el Ecuador y el mercado externo.

Tabla Nro. 09: Relación de precios de exportaciones e importaciones

Período	Precios de exportaciones	Precio de importaciones	Relación de precios de intercambio
1928-1929	100,0	100,0	100,0
1930-1934	78,2	98,8	79,3
1935-1939	128,7	202,8	63,2

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Como parte de la balanza de pagos, también está la deuda externa antigua que tenía el Ecuador, según el Banco Central de Ecuador (2017: 122), para finales de 1938 el saldo de la deuda fue de 25 millones 325 mil dólares y para finales de 1939 fue de 25 millones 892 mil dólares, en donde se incluía los saldos de los bonos de FF.CC. del Sur, más los certificados de la sal, más los Bonos Cóndores (Ver Tabla Nro. 010).

Tabla Nro. 010: Desglose de los saldos de la deuda externa antigua, período de 1938 a 1939 (en miles de dólares)

Año	Bonos FF. CC. del sur	Certificados de la sal	Bonos Cóndores	Total
1938	24.127	644	554	25.325
1939	24.664	662	566	25.892

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Es importante mencionar, que en la década de los años 30 la moneda que circulaba en el país y con la cual se realizaban las distintas transacciones era el sucre, sin embargo, con la internación de la Gran Depresión y las diferentes medidas que se adoptaron para sobrellevar los efectos de la crisis, además de la supresión del patrón oro a partir de 1932, el sucre comenzó a devaluarse, logrando que perdiera gran parte de su valor como se observa en la Tabla Nro. 011, en la cual se indica la cotización del sucre por cada dólar en el mercado oficial, al mes de diciembre.

Tabla Nro. 011: Cotización de sucres por cada dólar en el mercado oficial, en el mes de diciembre, período 1930-1939

Año	Sucres por cada dólar
1930	5,05
1931	5,06
1932	6,00
1933	6,00
1934	12,00
1935	10,50
1936	10,50
1937	13,80
1938	14,40
1939	15,00

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Con la devaluación que sufrió el sucre, las reservas de oro del Ecuador también registraron una rápida disminución en comparación a lo que se registra en 1927, en donde la reserva de oro era de 44.085,398 sucres, como se puede ver en la Ver Tabla Nro. 012, así también, a partir de 1931 es en donde se percibe una caída considerable de las reservar de oro del país.

Tabla Nro. 012: Reservas de oro, período 1927-1933

Mes	Año	Sucres
Diciembre	1927	44.085,398
Diciembre	1928	38.029,256
Diciembre	1929	35.063,646
Diciembre	1930	28.915,153
Diciembre	1931	15.567,234
Diciembre	1932	17.408,987
Diciembre	1933	19.097,124

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Como se menciona en párrafos anteriores, el Ecuador presencié la devaluación del sucre y la disminución de la reservas de oro, es así que el país tuvo que afrontar la reducción de los ingresos fiscales, y como consecuencia tuvo que reducir los gastos, como se observa en la Tabla Nro. 013, a partir de 1930, el superávit que registró el Estado comenzó a disminuir, y para 1931, se registró un superávit 93.600,00 sucres, siendo este menor en comparación al año de 1929.

Tabla Nro. 013: Ingresos y egresos del Ecuador (en sucres)

Año	Ingresos	Egresos	Superávit
1929	64.479.700,00	63.294.500,00	1.185.200,00
1930	60.821.500,00	60.177.700,00	643.800,00
1931	45.270.400,00	45.176.800,00	93.600,00

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Sector Interno

El sector interno del Ecuador de los años 30 era relativamente pequeño, y se lo describirá a partir de las actividades económicas que se desarrollaron en las diferentes regiones del país y su estructura.

Principales actividades económicas

En los años 30, las regiones de la costa, la sierra centro-norte, la sierra sur y el oriente presenciaron importantes cambios en la estructura, el surgimiento y el declive de grupos sociales y las diferencias formas de resistencia, forjando una gran variedad de experiencias generales (Deler, 1987; Luna, 1989; Maiguashca, 1989; Maiguashca y North, 1991; Marchán, 1987, citado en De La Torre, 1993: 58).

Por otra parte, el período comprendido desde la crisis hasta 1939 fue distinguido por ser un momento de extrema inestabilidad económica (Miño, 1983, citado en De La Torre, 1993: 59), surgiendo cambios significativos en las cuatro regiones del Ecuador:

La región costa se caracterizó por presentar una crisis en la producción cacaotera; sin embargo, presentó un despunte en el crecimiento de productos como el arroz, el banano y el azúcar. Específicamente en el caso del azúcar y sus derivados, la industria alcanzó un papel muy importante en el período de 1914 a 1929, debido a un incremento en el nivel de los precios del mercado nacional (Guerrero, 1978 y Fischer, 1983, citado en De La Torre, 1993: 61). No obstante, en los años 30 el nivel de la producción nacional experimentó una reducción por la competencia entre los países de Cuba y Perú, ya que en 1931 la producción era de 25.391 toneladas y pasó a ser de 17.479 toneladas en 1933, pero a finales de la década de la producción fluctuó entre 20.009 (Fischer, 1983, citado en De La Torre, 1993: 62). Para 1931, la industria del azúcar estaba liderada por ingenios, siendo estos Valdez y San Carlos, los cuales controlan el 70% de la producción nacional, así también, ocuparon a mediados de los años 30, alrededor de 6.000 trabajadores (Fischer, 1983, citado en De La Torre, 1993: 62).

Por otra parte, la región sierra norte y central se diferenció por presentar modernización, en donde algunos hacendados respondieron adoptando nuevas técnicas productivas, a pesar de esta modernización, la región de la sierra norte y central de la misma manera sufrió un ambiente de estancamiento, en tanto que, la región sierra sur pese a la escasez de información sobre esta región, se puede caracterizarla por la producción de sombreros de paja toquilla, la cual se esparció desde la provincia de Manabí hacia a las provincias de Cañar y Azuay en la época de los años 30 y 40, por esta razón, la producción de sombreros de paja toquilla se convirtió es un importante rubro de la exportación. Adicionalmente, la

producción de sombreros dio lugar a una clase media en la sociedad, por ser otra opción de trabajo en las haciendas, rivalizando en la sociedad la exclusividad de las clases elites (Brownrigg, 1972, citado en De La Torre, 1993: 64).

Así también, la región oriente se caracterizó por el surgimiento de la producción del oro, la balsa y el caucho. Específicamente, en el caso del oro debido al incremento de los precios, el Oriente tendió más hacia el comercio de oro (Muratorio, 1987, citado en De La Torre, 1993: 65). En la región existió una gran competitividad entre el Estado y los hacendados por el trabajo indígena debido a la implementación del peonaje por deudas, además de escasez de mano de obra (Muratorio, 1987, citado en De La Torre, 1993: 64).

Otra segmento importante de la estructura económica y social del Ecuador en los años 30, fue la urbanización y la industrialización limitada que se vivió en aquella época, en donde las principales ciudades del país, como Quito y Guayaquil, vivieron procesos de urbanización, resultando en la conformación del sector marginal urbano, siendo este el efecto social más significativo de la crisis de los años 30 (Cueva 1992, citado en Cárdenas, 2006: 42).

Como se puede observar en la Tabla Nro. 014 y la Nro. 015, existió un crecimiento demográfico tanto en Quito como en Guayaquil.

Tabla Nro. 014: Población de Quito, en los años de 1933 y 1938

Año	Población
1933	120.000
1938	128.103

Fuente: Carlos de la Torre (1993) - La Seducción Velasquista.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Tabla Nro. 015: Población de Guayaquil, en los años de 1930 y 1935

Año	Población
1930	116.000
1935	135.190

Fuente: Carlos de la Torre (1993) - La Seducción Velasquista.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

De igual forma, se puede observar en la Tabla Nro. 016 la estructura ocupacional de Quito en el año de 1936, donde la categoría de los trabajadores independientes es la más significativa (8.133 - 23,5%), como es también el caso de las ciudades de Riobamba y Ambato (Ver la Tabla Nro. 017).

Tabla Nro. 016: Estructura ocupacional de Quito, año 1936

Ocupación	Número	Porcentaje
Empleados públicos	5.893	16,6
Empleados privados	3.025	8,5
Trabajadores industriales	1.651	4,6
Trabajadores talleres	3.555	10,0
Jornaleros	3.678	10,4
Trabajadores independientes	8.133	23,5
Propietarios de talleres	1.085	3,1
Sirvientes	7.464	21,1
Desempleados	795	2,2
Total	34.276	100,0

Fuente: Carlos de la Torre (1993) - La Seducción Velasquista.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Tabla Nro. 017: Estructura ocupacional de Ambato y Riobamba, año 1936

Ocupación	Ambato		Riobamba	
	Número	Porcentaje	Número	Porcentaje
Empleados públicos	742	9,83%	714	14%
Empleados privados	468	6,2%	264	5%
Trabajadores industriales	471	6,23%	263	5%
Trabajadores talleres	737	9,75%	330	7%
Jornaleros	184	2,45%	110	2%
Trabajadores independientes	2.456	32,52%	1.714	35%
Propietarios de talleres	574	7,6%	341	7%
Sirvientes	1.723	22,8%	1.072	22%
Desempleados	196	2,6%	132	3%
Total	7.552	100%	4.930	100%
Total población	17,928	-	15.044	-

Fuente: Carlos de la Torre (1993) - La Seducción Velasquista.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Con respecto a la industrialización, el Ecuador en los años 30 presentó un proceso moderado de industrialización con relación a otros países de Latinoamérica, debido a la ausencia de políticas e infraestructura adecuada. Este proceso de industrialización se centró en los alrededores de la ciudad de Quito (Fischer, 1983, citado en De La Torre, 1993: 70).

En el transcurso de los años 30, en el país se crearon aproximadamente 8.745 empleos más, así también, los sindicatos obreros pasaron de ser 4 a 68 entre el período de 1929 a 1939. Por otra parte, entre 1925 a 1940 la región sierra vivió un desarrollo industrial, como respuesta al crecimiento en la demanda de alimentos y de textiles; en el año de 1939, Quito poseía más de la mitad de la energía disponible en los Andes ecuatorianos (Deler, 1987, citado en De La Torre, 1993: 71).

Finalmente, las organizaciones populares presentaron un importante incremento en número, como se demuestra en la Tabla Nro. 018, en donde las comunas fueron las que crecieron en más número, seguidas los artesanos.

Tabla Nro. 018: Evolución del número de las organizaciones populares

Organizaciones Fundadas	Hasta 1929	1930-1939
Artesanos	28	94
Sindicatos y comités de empresas	2	18
Comunas	-	584
Asociaciones empleados	2	18

Fuente: Carlos de la Torre (1993) - La Seducción Velasquista.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

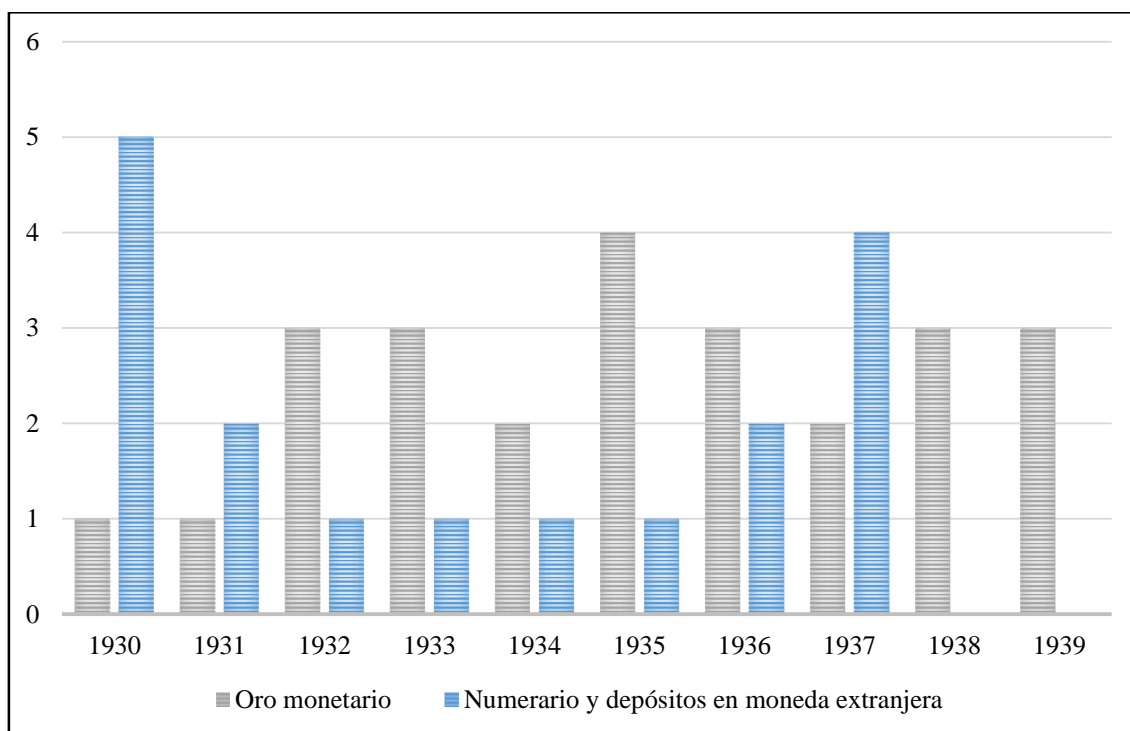
Sector Monetario y Financiero

Según el Banco Central de Ecuador, el sector monetario y financiero comprende las diferentes transacciones económicas que realiza un país en el ámbito monetario y financiero, siendo todas las operaciones que los distintos agentes económicos realizan en las entidades bancarias, en las cooperativas de ahorro y crédito, en las mutualistas, en las tarjetas de crédito, etc.

Con este antecedente, en primer lugar se abordará a la reserva monetaria internacional del Ecuador en los años 30. De acuerdo al Banco Central de Ecuador (2017: 74-75) la reserva monetaria internacional (RMI) estaba definida como la suma de la reserva legal, otros depósitos en bancos del exterior y remesas al exterior. Esta reserva legal estaba compuesta por oro en bóvedas, depósitos en dólares y libras esterlinas. Es importante indicar que el Banco Central del Ecuador hasta el año de 1932, según la Ley, estaba obligado a conservar una reserva de oro equivalente al 50% de sus billetes en circulación y de sus depósitos.

A partir de 1931 la reserva monetaria internacional neta del Ecuador presentó una significativa caída, ya que para ese año se registró 3 millones de dólares con respecto a los 6 millones de dólares que se registraron en 1930 (Ver Anexo Nro. 02), esto se debió a que los activos que conforman la RMI sufrieron un descenso, específicamente, el dinero en efectivo y los depósitos en moneda extranjera presentaron la mayor caída, en comparación con el oro monetario, el cual también presentó una disminución pero no tan drásticas como se observa el Gráfico Nro. 04.

Gráfico Nro. 04: Oro monetario y Numerario y depósitos en moneda extranjera, periodo 1930-1939 (en millones de dólares)



Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

En los años 30, los principales agregados monetarios eran los siguientes: la emisión monetaria, la cual está constituida por las monedas y los billetes puestos en circulación por la entidad emisora; la base monetaria (BM), siendo la creación primaria de dinero, y definida como la suma de especies monetarias en circulación y de los depósitos y obligaciones de las instituciones financieras y del público en el Banco Central; la cantidad de dinero en circulación o medio circulante (M1), que comprende la suma de las especies monetarias en circulación o efectivo del público y los depósitos monetarios a la vista que se encuentra en poder de los agentes económicos en las instituciones financieras; y por último la liquidez bancaria (M2), la cual es la suma del medio circulante (M1) y el cuasidinero, que comprende los depósitos de ahorro, plazo, entre otros (Valle, Salguero y Salgado, 1995: 3).

En la Tabla Nro. 019 se observa a los principales agregados monetarios en el período de 1930 a 1939, a partir de 1930 registran una caída con respecto a 1929, profundizándose en 1931, en donde los saldos de los agregados son relativamente más bajos con respecto a los años subsiguientes. Es preciso mencionar, que desde 1927 hasta 1946, comprende monedas en circulación acuñadas por el gobierno y billetes emitidos por el Banco Central del Ecuador (Banco Central de Ecuador, 2017: 80).

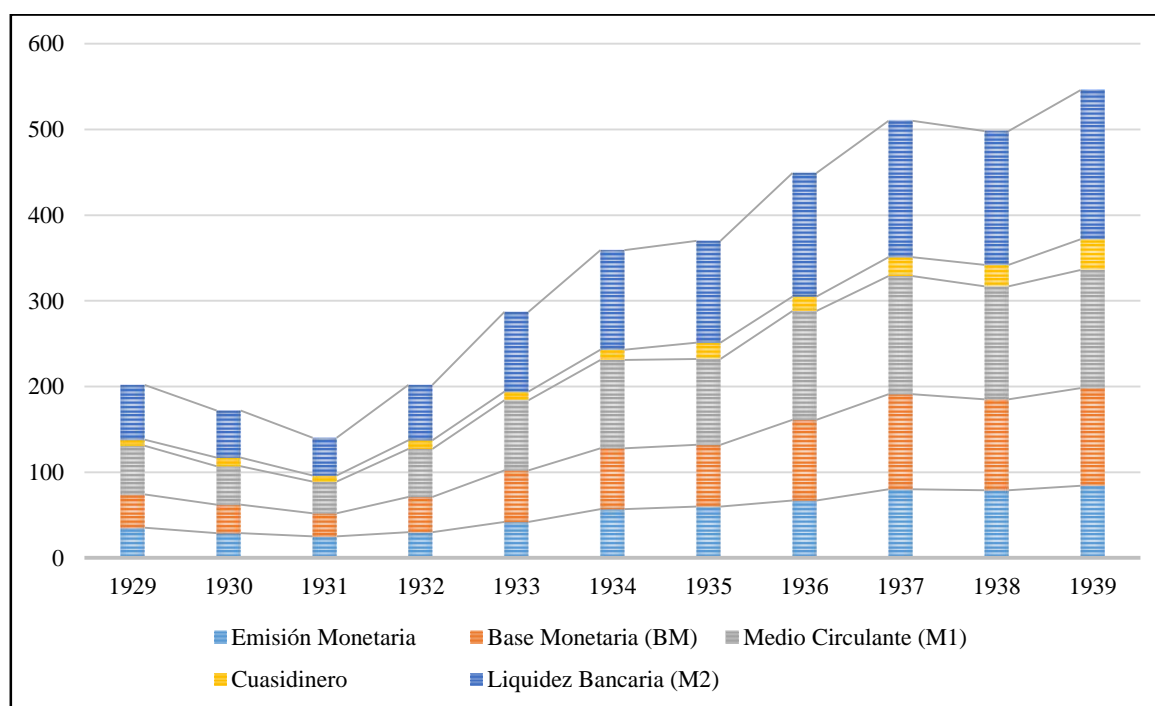
Tabla Nro. 019: Principales agregados monetarios, período 1930-1939 (saldo en millones de sucres)

Año	Emisión monetaria	Base monetaria (BM)	Medio circulante (M1)			Cuasidinero	Liquidez bancaria (M2)
			Total	Especies monetarias en circulación	Depósitos monetarios		
			c=d+e	d	e		
A	b	c=d+e	d	e	f	g=c+f	
1929	35	39	57	31	26	7	64
1930	29	33	45	25	19	10	55
1931	25	27	37	23	14	7	44
1932	30	41	56	28	28	10	65
1933	42	60	82	36	46	10	93
1934	57	71	103	49	54	12	116
1935	60	72	100	52	48	19	119
1936	67	94	127	62	64	17	144
1937	80	111	138	74	64	22	159
1938	79	106	132	73	58	25	156
1939	84	114	138	78	60	36	174

Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 05: Evolución de los principales agregados monetarios, período 1930-1939 (saldo en millones de sucres)



Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Igualmente, en la Tabla Nro. 020 y Nro. 021 se percibe que tanto la liquidez bancaria (44 millones de sucres) y la base monetaria (27 millones de sucres) registraron una reducción en 1931 con relación a años anteriores, esto significó un problema para el Ecuador, debido a que esto afectó el crecimiento del país, por no contar con la suficiente liquidez para diferentes transacciones que se realizaban, además, de que disminuyó el poder adquisitivo de la población.

Tabla Nro. 020: Liquidez bancaria (M2), período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)

Año	Liquidez bancaria (M2)		
	Total	Moneda nacional	Moneda extranjera
	a=b+c	b	c
1930	55	55	-
1931	44	44	-
1932	65	65	-
1933	93	93	-
1934	116	116	-
1935	119	119	-
1936	144	144	-
1937	159	159	-
1938	156	156	-
1939	174	174	-

Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Tabla Nro. 021: Base Monetaria (BM), período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)

Año	Base monetaria (BM)		
	Total	Reservas bancarias (R)	Especies monetarias en circulación (EMC)
	d=e+f	e	f
1930	33	8	25
1931	27	4	23
1932	41	13	28
1933	60	24	36
1934	71	21	49
1935	72	20	52
1936	94	32	62
1937	111	37	74
1938	106	32	73
1939	114	36	78

Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

En el Anexo Nro. 03, se presenta el detalle de los saldo de las principales cuentas del balance en el período de 1930 a 1939.

Otro segmento importante del sector monetario financiero es el crédito. Para los años 30, el crédito estaba destinado hacia el sector público no financiero, el sistema financiero y el sector privado. Específicamente a partir de 1931, el saldo del crédito neto del sector público no financiero y el sector privado empezó a registrar una mejora con respecto a 1930, caso contrario fue el sistema financiero, el cual presentó una leve mejora para 1931. Sin embargo fue superficial, ya que es en donde más se registra saldos negativos en el período de estudio, es decir que el sistema financiero no tenía la capacidad para captar recursos, y por ende no podía prestar dichos recursos a los demandantes.

Para 1935 el saldo neto del crédito del sector público no financiero presentó una caída significativa, ya que se registra un saldo de 1 millón de sucres, con respecto a los 25 millones de sucres de 1935, no obstante, a pesar de esta caída en 1936 las operaciones crediticias crecieron y por ende el saldo del crédito neto tendió a crecer (Ver Tabla Nro. 022).

Tabla Nro. 022: Saldo del crédito neto por sectores, período 1930-1939 (en millones de sucres)

Año	Sector Público No Financiero	Sistema Financiero	Sector Privado
	Total crédito neto	Total crédito neto	Total crédito neto
1930	-1	-1	1
1931	2	1	3
1932	17	-8	5
1933	31	-14	13
1934	25	-10	12
1935	1	-6	19
1936	10	-22	18
1937	15	-19	15
1938	23	-16	13
1939	20	-17	12

Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

En el Anexo Nro. 04, se desglosa el saldo tanto de crédito y de depósitos en moneda nacional como en moneda extranjera por sectores.

Conjuntamente, como parte del sector privado se encuentra la cartera de bancos privados, está estaba constituida por créditos sobre firmas, créditos prendarios, créditos hipotecarios, créditos especiales y otros créditos, concretamente, para la década de los años 30, la cartera se concentraba en los crédito sobres firmas con el 56%, los créditos hipotecarios con el 39% y los créditos prendarios con el 5%, como se puede distinguir en la Tabla Nro. 023 (Ver Gráfico Nro. 06).

Tabla Nro. 023: Cartera de Bancos Privados, período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)

Año	Total Crédito	Créditos sobre firmas (1)	Créditos prendarios	Créditos hipotecarios (2)	Créditos especiales (2)	Otros Créditos
	a=b+c+d+e+f	b	c	d	e	f
1930	74	33	-	40	-	-
1931	60	22	-	38	-	-
1932	60	25	-	35	-	-
1933	72	39	-	33	-	-
1934	82	51	-	31	-	-
1935	81	46	7	28	0	0
1936	85	51	6	28	0	0
1937	94	59	7	27	0	0
1938	106	69	8	29	0	0
1939	120	76	11	33	0	0
Total	834	471	39	322	0	0

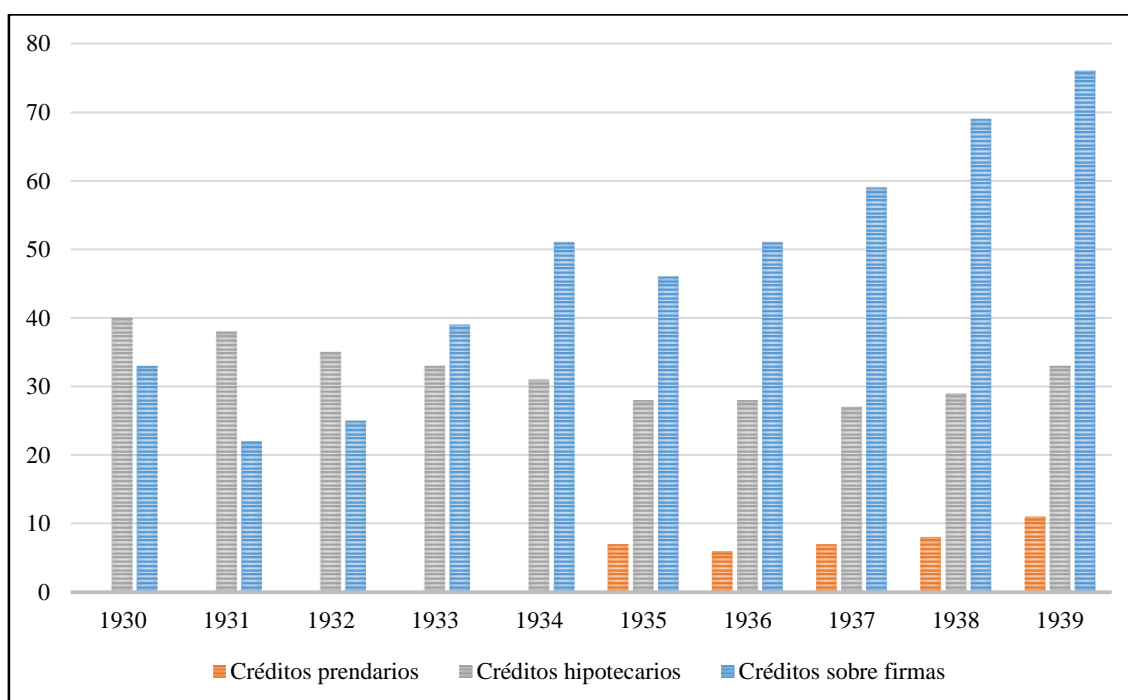
Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Nota: (1) Para el período 1927-1934, la cifra corresponde únicamente a la cartera de bancos comerciales, así también, en el período de 1935-1944, se incluye préstamos sobre firmas, créditos en cuenta corriente y otras cuentas del activo.

(2) Para el período 1927-1934, la cifra pertenece a la cartera de bancos hipotecarios.

Gráfico Nro. 06: Cartera de Bancos Privados, período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)



Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Del mismo modo, en la Tabla Nro. 024 se aprecia que las captaciones de bancos privados en el período de 1930 a 1939 se concentraban en depósitos a las vista (monetarios) y depósitos a plazo.

Tabla Nro. 024: Captaciones de Bancos Privados, período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)

Año	TOTAL CAPTACIONES	Depósitos a la vista				Depósitos a plazo
		Monetarios	Ahorro	Otros depósitos	Garantía	
	a=b+c+d+e+f+g+h+i	b	c	d	e	f
1930	33	23	-	-	-	10
1931	21	13	-	-	-	7
1932	35	26	-	-	-	10
1933	53	43	-	-	-	10
1934	63	50	-	-	-	12
1935	56	39	5	5	-	8
1936	73	51	5	5	-	11
1937	76	52	5	3	-	15
1938	87	60	6	4	-	18
1939	97	57	6	9	-	25

Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Finalmente, para los años 30 el saldo de capital y reservas del sistema bancario era de 550 millones de sucres, los cuales estaba distribuidos en los bancos privados con un 53%, seguido del Banco Nacional de Fomento, el cual comprendía el 35% del capital y reservas, por último el Banco Central que abarcaba tan solo el 13%, es así que se puede determinar que el poder financiero se encontraba en el sector privado del país (Ver Tabla Nro. 025 y Gráfico Nro. 07).

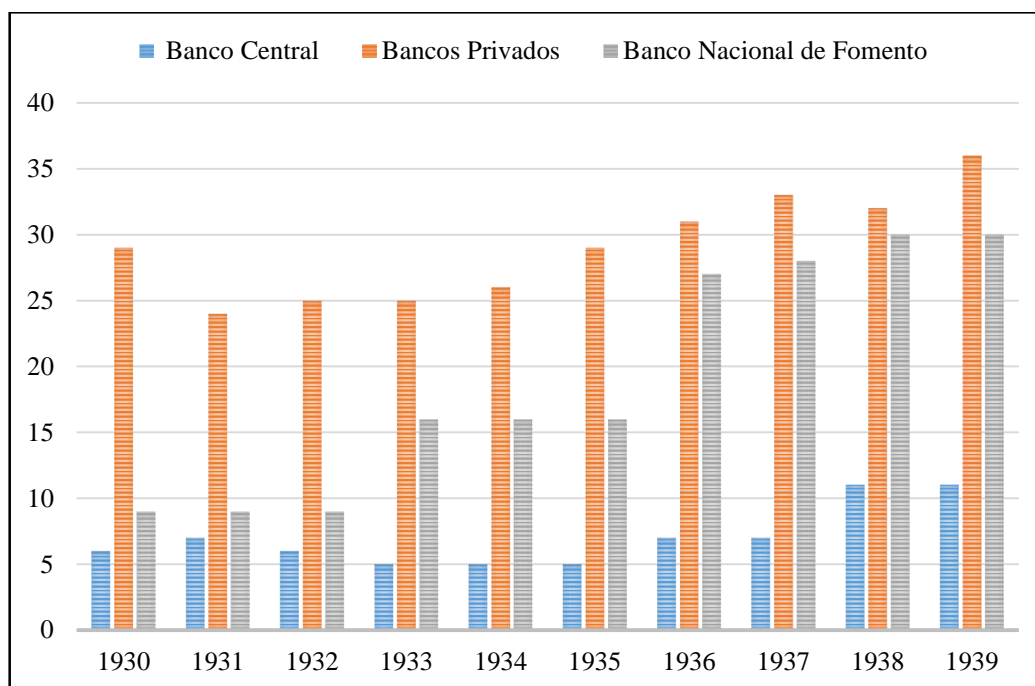
Tabla Nro. 025: Sistema Bancario: capital y reservas, período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)

Año	Banco Central	Bancos Privados	Banco Nacional de Fomento
1930	6	29	9
1931	7	24	9
1932	6	25	9
1933	5	25	16
1934	5	26	16
1935	5	29	16
1936	7	31	27
1937	7	33	28
1938	11	32	30
1939	11	36	30
Total	70	290	190

Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 07: Capital y reservas del Sistema Bancario, período 1930-1939 (saldos en millones de sucres)



Fuente: Banco Central del Ecuador (2017) - Serie de estadísticas históricas (1927-2017).

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

En el Anexo Nro. 05 y 06, se encuentra el balance analítico al 31 de diciembre al detalle de período 1930 - 1935 y del período 1936 - 1940 respectivamente.

Como conclusiones de este capítulo, tenemos que la estructura económica del Ecuador a lo largo de los años 30 presentó grandes cambios en los diferentes sectores que la conforma, esto dio paso a una restructuración del aparato productivo y financiero del país, así también, la población en general creció, lo cual tuvo como resultado una diversificación en la estructura ocupacional. En definitiva, la estructura ocupacional del Ecuador de los años 30 se puede sintetizar en cuatro puntos: el primer lugar, la ciudad de Quito y Guayaquil experimentaron cambios con respecto al proceso de urbanización, además de un mayor crecimiento, por ser los principales centros de comercio; en segundo lugar, es que la estructura ocupacional se centró en los trabajos independientes; como tercer punto, el número de trabajadores artesanales (talleres) fue mayor que el número de trabajadores industriales, y como último punto, es que alrededor del 9 al 16,6% de la población fue empleada por el sector público.

Capítulo II: Establecimiento de los mecanismos de transferencia por los cuales la Gran Depresión llegó al Ecuador

Determinación de los mecanismos de transferencia por los cuales la Gran Depresión llegó al Ecuador

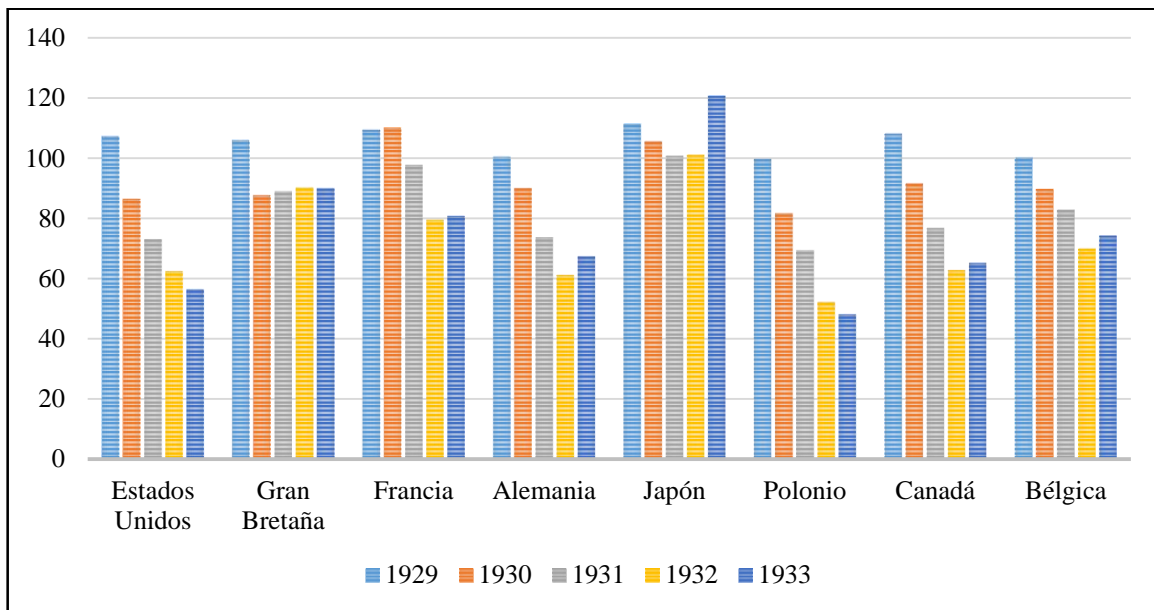
El en presente capítulo se establecen los mecanismos de transferencia de una crisis. Los mecanismos de transferencia por los cuales una crisis llega de un país a otro son trascendentales para poder comprender el inicio y evolución de la misma. En el caso de la Gran Depresión, se partirá de la principal característica de esta crisis, la cual es el lugar de origen: Estados Unidos y no el Ecuador. Esta característica permitirá determinar cuáles fueron los mecanismos que intervinieron en la transferencia de la crisis, claramente de un país desarrollado hacia un país en vías de desarrollo como es el Ecuador.

Concretamente, una de las explicaciones a la expansión de la Gran Depresión al resto del mundo, es el lugar en donde se originó, tomando en consideración que la economía estadounidense tenía un importante papel en el mercado internacional.

El desplome de los precios estadounidenses, pero principalmente la disminución de su poder adquisitivo y las medidas proteccionistas que adoptaron, fue lo que contribuyó a cerrar más el mercado internacional. En este sentido, según Hernández, Moraleda y Sánchez (2011: 77), los mecanismos por los que la Gran Depresión se expandió al resto del mundo son los siguientes: el primer mecanismo fue la disminución que se registró en nivel de importaciones de los Estados Unidos, lo cual provocó una reacción en cadena, ya que derivó en la afectación de las exportaciones de Europa, así como de los países subdesarrollados, caracterizados por ser exportadores de materias prima, lo que a su vez generó la retirada de los créditos e inversiones que en el exterior, como es el caso de los países de América Latina, y en segundo lugar, fue la medida que acogió Estados Unidos de retirar los créditos e inversiones que tenían en Europa, provocando la parálisis en el proceso de reconstrucción que vivía el continente europeo en ese momento.

La reacción en cadena que se menciona anteriormente dio origen a serios problemas en los diferentes sectores de la producción de los países, uno de los sectores más afectados fue el de la industria, en la Gráfico Nro. 08, se observa que gran parte de los países registran una caída en la producción industrial a partir de 1930.

Gráfico Nro. 08: Producción Industrial, período 1929-1933



Fuente: Marco Naranjo (1992) - La crisis de 1930 y la teoría económica.

Elaborado: Alejandra Flor Larco.

La caída que se registró en la producción industrial en los principales países del comercio internacional, provocó que la demanda de mano de obra también sufriera las consecuencias, según Naranjo (1992: 34), en 1932, Gran Bretaña alcanzó la cifra de 3 millones de trabajadores en paro, en Alemania se registró un paro de 6 millones de trabajadores, en la Tabla Nro. 026, se observa el número estimado de trabajadores en paro en los Estados Unidos se, el cual presentó una tendencia creciente desde 1929 hasta 1933.

Tabla Nro. 026: Número estimados de trabajadores parados en los Estados Unidos, período 1929-1933 (en millones)

Año	Cifra total	Porcentaje sobre el total de la población activa civil
1929	1,5	3,1%
1930	4,2	8,8%
1931	7,9	16,1%
1932	11,9	24,0%
1933	12,6	25,2%

Fuente: Marco Naranjo (1992) - La crisis de 1930 y la teoría económica.

Elaborado: Alejandra Flor Larco.

Con estos antecedentes, y después de los años en que la misión Kemmerer ofreciera consejería al gobierno ecuatoriano, como fue con el Proyecto de Ley Orgánica del Banco Central del Ecuador, mismo que se inauguró en 1927, se dio paso a una época de restructuración en el aparato económico y financiero del país. El Ecuador comenzó a tomar decisiones y medidas relativamente independientes, dejando de lado las políticas “kemmerianas”. Las políticas establecidas durante la época de la Gran Depresión fueron dadas en parte en base a los consejos de Kemmerer, a los criterios de los políticos nacionales, a la presión pública, y finalmente en parte por la inestabilidad que se vivía en el Ecuador. Las políticas anticrisis que adoptó el gobierno ecuatoriano fueron establecidas en dos períodos muy claros: el primer período, que se distingue desde 1927 a 1932, mismo que se caracterizó por la influencia de la misión Kemmerer; y el segundo período, que va desde 1932 a 1938, el cual se lo distingue por ser una etapa de inconvertibilidad e inestabilidad (Naranjo, 2016: 156).

En el período de 1927 a 1932, en el caso ecuatoriano, la creación del Banco Central fue el eje central de la misión Kemmerer, debido a que mostraba el cimiento de la nueva institucionalidad financiera. El Banco Central de inmediato comenzó a organizar políticas en torno a la oferta monetaria, utilizando como primera herramienta la impresión de nueva moneda, la cual poseía para la regulación de la circulación de dinero. No obstante, en razón de que se había establecido el patrón oro, la circulación monetaria total debía tener un respaldo del 50% en reservas de oro (Naranjo, 2016: 162).

Es preciso indicar, que las políticas económicas influenciadas por la misión Kemmerer, tenían como objetivo mantener el equilibrio fiscal, es así que, cuando inició la Gran Depresión esta idea se mantuvo. El objetivo de mantener el equilibrio fiscal era equivalente a mantener el sistema oro, siendo un sistema que podía autorregularse mediante el aumento o disminución de la circulación de dinero, el cual podía controlarse a través de la impresión de dinero, a través de las tasas de interés y a través de la compra y venta de giros en el exterior, dichas herramientas se constituyeron como los ejes de una política que se centralizaba en la oferta monetaria, misma que aspiraba controlar los desequilibrios originados en la balanza comercial por medio del control de la oferta monetaria (Naranjo, 2016: 157).

En función de la creación del Banco Central, se dictó la nueva Ley de Monedas, la Ley del Banco Central, la Ley de Cheques para la gestión del mismo, así también, se definió la naturaleza del crédito y la política crediticia, se fijó las tasas de descuento para el inicio de las operaciones, en donde los bancos asociados tenían una tasa del 10% y el público una tasa del 11%. Es importante indicar que el Banco Central de acuerdo a la Ley, tenía la autorización para determinar distintas tasas de descuento para las diferentes clases de documentos y papeles, de igual manera, tenía la facultad de poder elevar el tipo de descuento en ciertas operaciones con la finalidad de limitarlas, y al mismo tiempo podía bajar las tasas de descuento para operaciones relacionadas con la exportación y la producción, con el objetivo de fomentar los préstamos y descuentos respectivos, asimismo, el Banco Central fijó el tipo de cambio por dólar en S/. 5,06, en tanto que los bancos comerciales establecieron en S/. 5,04 (Morillo, 1996: 47).

En este contexto, y de acuerdo a período de estudio, en el año de 1928 se presentaron dificultades en el sector comercial, como fue la reducción en las exportaciones por el atraso de las cosechas, la imposición de nuevos tributos, la disminución en las ventas, entre otras. De acuerdo a Morillo (1996: 51), a partir de estos problemas el Banco Central tomó la decisión de bajar los tipos de descuento para los bancos asociados y para el público, siendo del 8% anual y del 9% anual respectivamente, esta acción tuvo como

sustento la depresión que se vivía y continuaba en los negocios, además, de la limitación que existía en las transacciones.

Por otro lado, como consecuencia de la elevación de las tasas de descuento al 5% que determinó la Reserva Federal de los Estados Unidos para dar por terminado la especulación bursátil, el Ecuador se vio afectado en la demanda de giros, la cual se elevó de manera inaudita en el mes de diciembre, es así que, el Banco Central elevó en dos centavos la cotización del dólar como una advertencia principalmente hacia los bancos, con el propósito de que orienten la política económica hacia el incremento de la producción (Morillo, 1996: 51).

Es preciso señalar, que para 1929 el estado depresivo continuó presente, lo que provocó la reducción de la reserva en 3 millones y por ende la reducción del medio circulante. Es por esta situación, que el Banco Central estuvo sujeto a distintas críticas sobre su capacidad para controlar la depresión que se vivía (Banco Central de Ecuador, 1929, citado en el Morillo, 1996: 55-56), como resultado de la adopción de las siguientes medidas: en primer lugar, la concesión de préstamos directos al público, tomando en consideración que el Banco Central fue creado como complemento y apoyo a los bancos comerciales con respecto a la emisión de créditos de corto plazo, y no como sustituto; en segundo lugar, la aplicación de una política de selección al momento de otorgar créditos directos al público, y por último, para mayo de 1929, el Banco Central decidió elevar de manera paralela el tipo de cambio y la tasa de descuento. La primera a S/. 5,06; y la segunda, al 10% y al 11%, para los bancos asociados y para el público respectivamente.

Con estas medidas adoptadas por en el Banco Central y al continuar con el escenario de depresión en el país, además de sumarle el pánico que vivió los Estados Unidos con la caída de la Bolsa de Valores de New York, según Morillo (1996: 59):

El año de 1929 terminó para el Ecuador con un saldo desfavorable: una actividad económica reducida, perspectivas poco halagadoras para la exportación de café y cacao, valores fiduciarios en proceso de descenso, el inicio de una reducción de las importaciones, el continuo reclamo por la falta de liquidez.

Así también, de acuerdo a Marchán (1991: 45), la política monetaria deflacionista que adoptó los Estados Unidos desde de 1929 desembocó en una disminución y deterioro de los términos de intercambio, y en base a esa política, el Ecuador adoptó una política monetaria que tenía como base el patrón oro y que iba de la mano con la política fiscal, la cual finalmente contribuyó y terminó de dar origen a una crisis de liquidez, debido a las diferentes medidas que adoptó el Banco Central que se mencionan en párrafos anteriores, principalmente reflejadas en una política de crédito restrictiva, dando como resultado una falta de liquidez y una depresión en los negocios.

Es así que, la exposición de la política monetaria y crediticia que implemento el Ecuador tenía dos partes, como indica Morillo (1996; 65), la primera parte establece que una alta tasa de interés frena las tendencias a incrementar las importaciones, siendo esto lógico dado el incremento de costo del crédito,

y como segunda parte, es que el mismo objetivo antes descrito se complementa descontando libremente valores de primera clase. Según Morrillo (1996: 65), “El descuento liberal tiene características contradictorias con el incremento de las tasas de interés. Pero a tasas altas se reduce la demanda”.

Para solucionar la situación que vivía el país con respecto a la falta de liquidez y a la depresión de los negocios, según Morrillo (1996: 64), el Banco debía proceder en varias direcciones, siendo estas las siguientes:

a) la compra de cédulas hipotecarias, la cual, según los críticos era incompatible con las operaciones del banco debido a la naturaleza de amortización a largos plazos de este papel y las continuas fluctuaciones que lo caracteriza; b) la movilización de los depósitos destinados al servicio de la deuda externa que el Gobierno mantiene en el Banco; se dijo que los fondos aludidos se encontraban inmovilizados no por voluntad del Banco Central ni del Gobierno, sino por falta de operaciones propias de las finalidades en las que puede invertir; y c) una política más liberal de redescuentos, frente a la cual surgieron reclamos fundados en el argumento anterior.

Finalmente, es preciso diferenciar la situación del Ecuador con respecto a los Estados Unidos en el ámbito monetario en aquella época. Los Estados Unidos poseían grandes reservas de oro, su moneda se utilizaba como reserva de un gran número de países, poseían autosuficiencia económica. Así también, un incremento de circulante, o al menos al momento de evitar que el circulante descendiera, no afectaría sensiblemente el sector externo de la economía estadounidense, permitiendo una reactivación económica, y el evitando el aumento generalizado de los precios. En el caso del Ecuador, este dependía en gran medida del sector externo, la disponibilidad de reservas era muy limitada, un incremento del circulante que no hubiera tenido como contrapartida el incremento de las reservas o el incremento neto de la producción, se refregaría de inmediato en una pérdida de las reservas, y por consiguientes en un desequilibrio del sistema, por otro lado, el mercado monetario ecuatoriano continuaba en condiciones tensas (Morrillo, 1996: 72).

Dependencia de países en desarrollo

Como se hace mención en la fundamentación teórica, el término de dependencia hace referencia a una representación de dominación, caracterizada por el comportamiento que tienen en el sistema económico tanto los productores como los consumidores.

De acuerdo a Theberge (1971: 327-329), a partir de la dependencia de un país hacia un sector en específico se generan otros problemas, como los siguientes: en el caso de los países que dependen en gran medida del comercio exterior, es decir de las exportaciones, estos tienden a presentar un problema con los términos de intercambio, ya que se comienzan a deteriorar en el largo plazo; otro problema es que a partir del deterioro de los términos de intercambio, los países muestran una reducción en la capacidad de importar, principalmente en lo referente a la tecnología, la maquinaria y los conocimientos necesarios para el desarrollo, así también, al momento que los ingresos generados por las exportaciones

vayan dirigidos a las importaciones, de acuerdo a las necesidades creadas por el crecimiento, esto determina inconvenientes en la balanza de pagos, ya que se restringen el desarrollo de los países que centran sus exportaciones en materias primas.

En este sentido, la dependencia que un país puede tener de un sector o bien de otro país es un factor decisivo que influye en el crecimiento del mismo, ya sea en términos económicos, sociales o políticos, entre otros. En general, los países que se caracterizan por concentrar la producción y el comercio en materias primas son los que han generado un alto grado de dependencia, debido a que de esta producción y comercialización se obtiene la mayor cantidad de ingresos.

A manera de conclusión, la Gran Depresión tuvo una gran repercusión en América Latina, debido a la fuerte dependencia que mantenía con los Estados Unidos. Es así que, la dependencia de un país hacia otro país constituye una vía por la cual se vea afectado por crisis externas, concretamente, en el caso del sector del comercio externo del Ecuador, fue uno de los sectores que sufrió los efectos de la Gran Depresión, debido a que el país tenía una alta dependencia del sector externo, ya que los Estados Unidos suplían del 45% del total de importaciones y 47% del total de exportaciones (Feiker, 1931, citado en Naranjo, 2016: 157).

Así también, la Gran Depresión generó conmociones financieras, comerciales, cambiarias y monetarias en el Ecuador, lo cual forzó a que las autoridades que se encontraban en el poder tomaran decisiones controvertidas, misma que en su momento fueron consideradas como posibles soluciones a los efectos de la Gran Depresión. Por otro lado, es importante mencionar que las políticas anticrisis adoptadas fueron implementadas en una época caracterizada por la fuerte inestabilidad política.

Capítulo III: Identificación de los efectos de la Gran Depresión con relación al crecimiento económico del Ecuador, en el período de 1928 a 1933

Efectos de la Gran Depresión

En el presente capítulo se identifica los efectos que tuvo la Gran Depresión en el crecimiento económica del Ecuador.

El primer momento más notable de la Gran Depresión fue el desplome de la Bolsa de Valores de New York el día martes 29 de octubre de 1929, el cual pasó a llamarse el “martes negro”. En función de este acontecimiento, el Gobierno de Estados Unidos adoptó una serie de medidas, provocando diferentes efectos tanto en la economía estadounidense como en la mundial, esto repercutió negativamente en el crecimiento económico de muchos países que se consideraban desarrollados o en vías de desarrollo, como es el caso del Ecuador. Es preciso indicar, que específicamente la contracción de la economía estadounidense inició en 1929 y duró hasta 1933 (Morillo, 1996: 63).

En este sentido y como primer punto, se expondrá las medidas que adoptaron los Estados Unidos y el resto del mundo para sobrellevar y salir de la crisis, además, de los efectos que surgieron.

En respuesta a la caída de la Bolsa de Valores, los Estados Unidos adoptó como medida inmediata la reducción del tipo de interés, conjuntamente, la política monetaria acogida en ese período en vez de ayudar a superar la depresión que existía, contribuyó a profundizar los problemas que generó la crisis, como es el caos en el que se sumergió el sistema financiera, en razón de la drástica contracción que presentó la cantidad de dinero (Varela y Varela, 1996: 29).

Al mismo tiempo, el comercio internacional se vio afectado por la decisión de Estados Unidos de retirar su capital, provocando la disminución del poder adquisitivo estadounidense y de los países que concentraban su producción en bienes primarios, adicionalmente, todo esto se acumuló y afectó categóricamente a los países industrializados de Europa, los cuales resolvieron reducir el nivel de demanda de los bienes que se producían en el resto del mundo, contribuyendo así a la profundización y expansión de la crisis a nivel internacional.

Otro de los efectos de la Gran Depresión fue la adopción de medidas y políticas con una base proteccionista por parte de los diferentes países para resguardar su economía, induciendo a una reducción considerable en el nivel de la actividad económica mundial. El comercio internacional fue uno de los sectores afectados de la economía mundial, ya que en pro de resguardar a las economías domésticas de los efectos de la Gran Depresión, los países adoptaron medidas con carácter restrictivo, resultando en una reducción del 25% en cantidad y en un 65% en valor de los intercambios (Varela y Varela, 1996: 29-30).

Como se menciona en párrafos anteriores, la Gran Depresión tuvo efectos monetarios y comerciales, de acuerdo a Varela y Varela (1996: 30), una de los efectos monetarios fue el siguiente:

[...] la supresión del patrón oro, que supuso una distorsión total del mercado de cambios. Al abandonarse el sistema tradicional, los tipos de cambio entre las monedas, que se determinaban a través de la relación entre las paridades oro, dejan de tener aquella rigidez y pasan a fluctuar con la oferta y la demanda de divisas.

Con respecto al comercio internacional, Varela y Varela (1996: 32) señala los siguientes efectos: incremento en aranceles, empleo de las restricciones no arancelarias como medida de contingencia, conducta proteccionista en lo administrativo, dumping² y primas a la exportación y utilización del tipo de cambio como arma de competencia.

En el Ecuador, los efectos de la Gran Depresión repercutieron negativamente al crecimiento económico, ya que el país dependía en gran medida del comercio internacional con énfasis en las materias primas, al inicio del año de 1931, los efectos de la Gran Depresión se sentían con gran fuerza en el país (Morillo, 1996: 65).

Según Marchán (1991: 31-60), los efectos de la crisis fueron los siguientes: como consecuencia de la disminución de las importaciones y del poder adquisitivo de los Estados Unidos, el Ecuador registró una reducción en la demanda internacional de sus mercancías, generando desconfianza en el país y provocando la salida de capitales hacia el exterior. Por otra parte, al presentarse la reducción de la inversión extranjera o en ciertos casos la parálisis de la misma, esto contribuyó a que la balanza comercial del país mostrará un desajuste, y se incrementara las adquisiciones de artículos de consumo innecesarios.

Igualmente, uno de los efectos que repercutió más en el crecimiento económico del país fue la brusca caída de las exportaciones del país, lo que desembocó en una parálisis parcial de la actividad económica, así también, al reducirse el nivel de exportaciones, el medio circulante de origen externo experimentó una disminución significativa como se observa en la Tabla Nro. 027 y Grafico Nro. 09, ya que para 1931 se registró 15.537,00 miles de sucres en comparación a años anteriores, esto llevo a que la actividad comercial y financiera también sufriera una caída (Cueva, 1991: 62-63).

Tabla Nro. 027: Medio circulante de origen externo, período 1928-1935 (en miles de sucres)

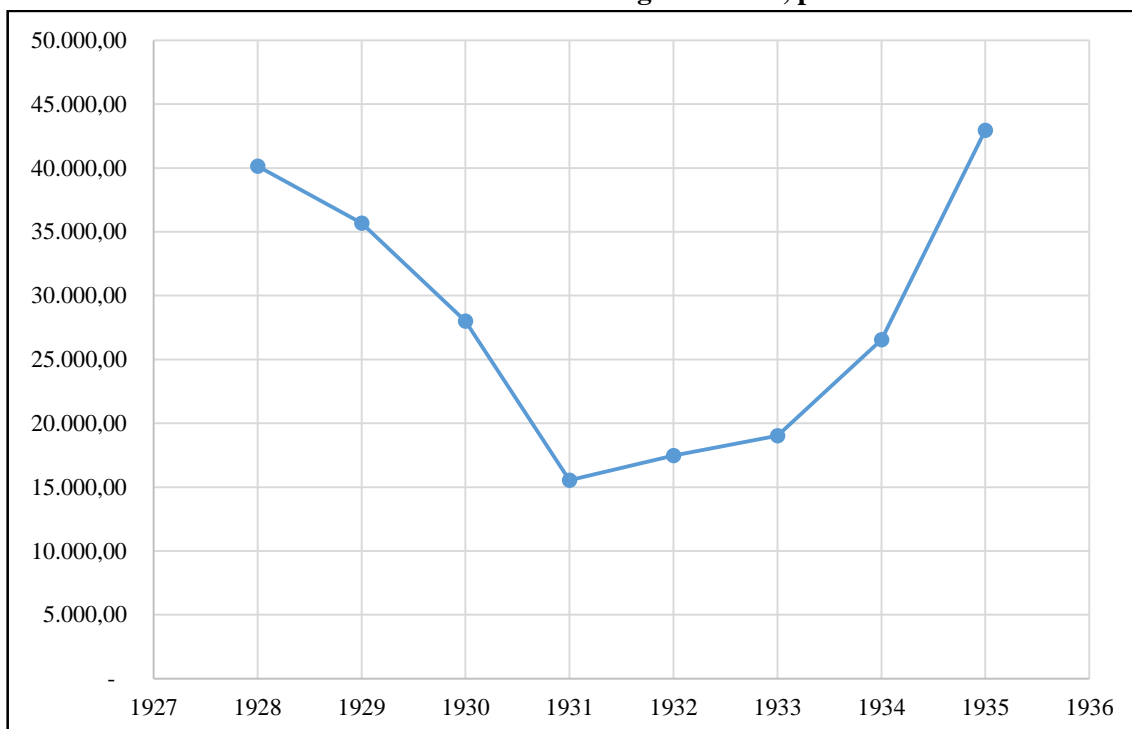
Año	Origen externo
1928	40.137,00
1929	35.668,00
1930	28.013,00
1931	15.537,00
1932	17.470,00
1933	19.035,00
1934	26.541,00
1935	42.941,00

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

² Según la Organización Mundial del Comercio (OMC), el dumping “es la exportación de productos a un precio inferior a su valor normal, es decir, a un precio inferior a aquél al que se venden en el mercado interno o en los de terceros países, o al costo de producción”.

Gráfico Nro. 09: Medio circulante de origen externo, período 1928-1935



Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Cabe mencionar, que la reducción en el medio circulante en el año de 1930 fue en menor medida que la disminución que se presentó en el Producto Interno Bruto (PIB), lo que indujo a un descenso en la velocidad de circulación a 8,41 (Morillo, 1996: 82), en Tabla Nro. 28 se puede ver la variación del PIB real entre 1928 a 1931

Tabla Nro. 028: Variación del PIB real, período 1928-1931 (en porcentaje)

Año	Variación del PIB
1928	4,81%
1929	6,33%
1930	3,82%
1931	0,61%

Fuente: Jaime Morillo (1996) - Economía Monetaria del Ecuador.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

A medida que la crisis se profundizaba y sus efectos se sentían con mayor gravedad en la economía, surgieron diferentes medidas que pudo adoptar el Banco Central para solucionar la situación depresiva que se estaba viviendo, según Morillo (1996: 63-64) estas medidas fueron las siguientes:

- la compra de cédulas hipotecarias, la cual, según los críticos era incompatible con las operaciones del banco debido a la naturaleza de amortización a largos plazos de este papel y las continuas fluctuaciones que los caracterizaban;
- movilización de los depósitos destinados al servicio de la deuda externa que el Gobierno mantiene en el Banco; se dijo que los fondos

aludidos se encontraban inmovilizados no por voluntad del Banco Central ni del Gobierno, sino por la falta de operaciones propias de las finalidades en las que se puede invertir; y, c) una política más liberal de redescuentos, frente a la cual surgieron reclamos fundados en el argumento anterior.

Igualmente, de acuerdo a Morillo (1996; 63 - 123), se identificaron los siguientes efectos en relación al crecimiento económico del Ecuador: en primer lugar, a medida que la situación de depresión avanzaba en el país, las ventas comenzaron a disminuir, los depósitos en los bancos tendieron a disminuir, así también, los valores fiduciarios registraron una tendencia a la baja, por otro lado, a mitad de 1931 las ventas de giros superaban en gran medida la compra de los mismos, lo que resultó en una reacción en cadena, ya que se presentó una reducción en la reserva, y por consiguiente una caída en el circulante, en razón de que los billetes que ingresaban a la caja del banco eran en pago de dichos giros. Así también, a partir de la decisión de Gran Bretaña de abandonar el patrón oro en 1931, el Banco Central de Ecuador sufrió una pérdida valorada en un millón de sucres, la cual se debía reducir de la reserva legal, igualmente, la inseguridad política, la continua discusión de las leyes económicas de emergencia, y la decisión de abandonar el patrón oro parte de Gran Bretaña, afecto negativamente a la población, ya se generó un ambiente de tensión en el mercado monetario.

Análisis de la balanza comercial

En esta sección se realizará un análisis de la balanza comercial, tanto de las exportaciones e importaciones que se registran en el período de estudio, con la finalidad de observar las variaciones que se presentaron cuando se interna la Gran Depresión en la economía ecuatoriana.

A continuación, en la Tabla Nro. 029 se muestra el saldo comercial del país en el período de 1928 a 1933, siendo este negativo, esto indica que el valor de las exportaciones es menor que el valor de las importaciones, es decir que el Ecuador en esa época importaba mayores bienes y servicios de los que era capaz de exportar.

Tabla Nro. 029: Saldo comercial, período 1928-1933 (en miles de dólares)

Año	Saldo Comercial
1928	-1.695
1929	-4.184
1930	-1.291
1931	-1.893
1932	-1.574
1933	-1.106

Fuente: Alberto Acosta (2012) - Breve historia económica del Ecuador.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Exportaciones

Como se menciona en los efectos de la Gran Depresión, las exportaciones se vieron afectadas sustancialmente, ya que presentaron una profunda caída a partir de la internación de la crisis, esta

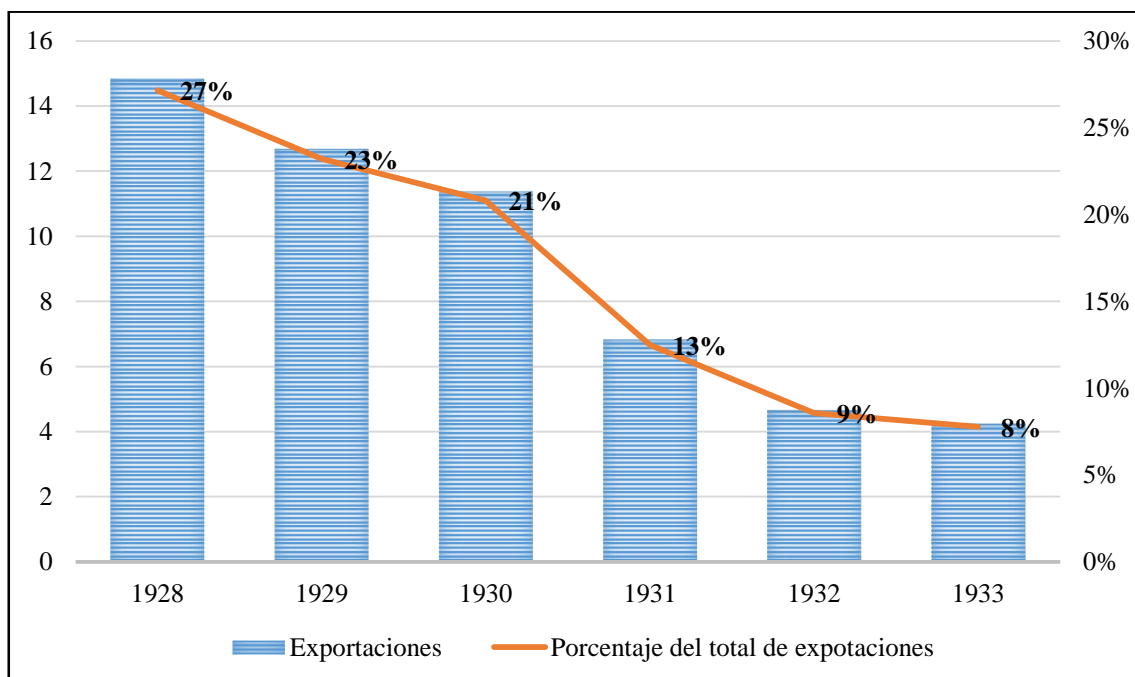
brusca caída se comienza a pervivir a partir de 1930 como se ve en la Tabla Nro. 030; ya que entre 1928 a 1933 hay una disminución porcentual del 19 % de total de exportaciones.

Tabla Nro. 030: Exportaciones, período 1928-1933 (en millones de dólares)

Año	Exportaciones	Porcentaje del total de exportaciones
1928	14,8395	27%
1929	12,6811	23%
1930	11,3781	21%
1931	6,8347	13%
1932	4,6795	9%
1933	4,2481	8%
Total	54,661	100%

Fuente: Alberto Acosta (2012) - Breve Historia Económica del Ecuador.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 010: Evolución de las exportaciones del Ecuador, periodo 1928-1929 (en millones de dólares)



Fuente: Alberto Acosta (2012) - Breve Historia Económica del Ecuador
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Es así, que desde 1929 a 1933, las exportaciones comienzan a registrar una tasa de crecimiento negativa como se indica en la Tabla Nro. 031 (Ver Gráfico Nro. 011), siendo 1931, en el año en donde se registra la más alta tasa de crecimiento negativa de las exportaciones.

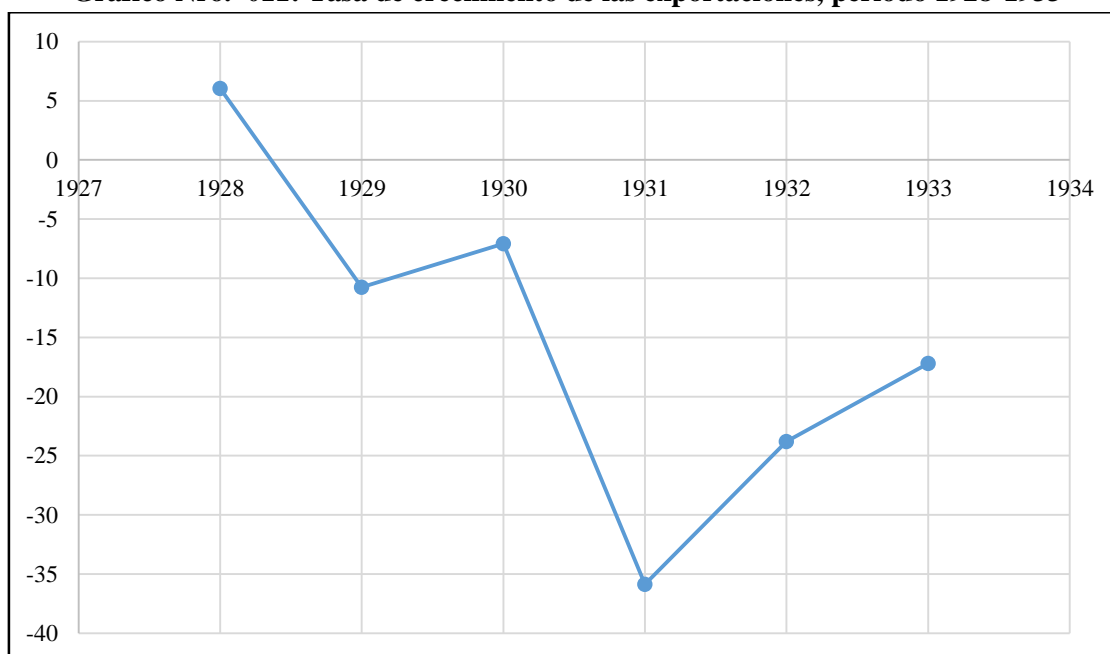
Tabla Nro. 031: Tasa de crecimiento de las exportaciones, período 1928-1933

Año	Tasa de crecimiento de las Exportaciones %
1928	6,04
1929	-10,76
1930	-7,09
1931	-35,88
1932	-23,81
1933	-17,19

Fuente: Marco Naranjo - El Patrón Oro en el Ecuador, 1898 – 1932.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 011: Tasa de crecimiento de las exportaciones, período 1928-1933



Fuente: Marco Naranjo - El Patrón Oro en el Ecuador, 1898 – 1932.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Cabe destacar, que en las regiones de la sierra y la costa era en donde existían las principales industrias de producción, por ende, es allí en donde se encontraba el rubro más importante de las exportaciones a nivel nacional.

A continuación, se expondrá las exportaciones de algunos productos en período de estudio:

En la región costa, uno de los primeros productos a exportar fue el cacao, el cual era una de las fuentes de ingresos para el Ecuador. En la Tabla Nro. 032, se presenta en términos monetarios las exportaciones de cacao en el período 1928-1933, en dicho período se captó 106,3 millones de sucres por exportaciones de cacao (Ver Gráfico Nro. 012).

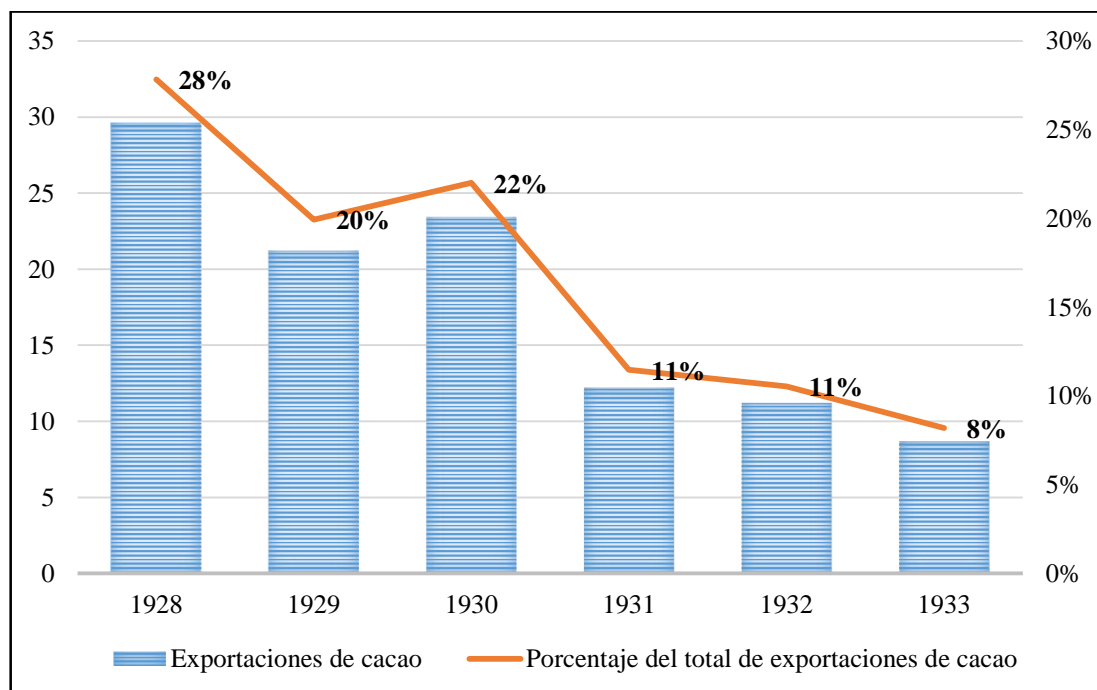
Tabla Nro. 032: Exportaciones de cacao, período 1928-1933 (en millones de sucres)

Año	Exportaciones de cacao
1928	29,6
1929	21,2
1930	23,4
1931	12,2
1932	11,2
1933	8,7
Total	106,3

Fuente: Marco Naranjo - El Patrón Oro en el Ecuador, 1898 – 1932.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 012: Evolución de las exportaciones de cacao, período 1928-1933



Fuente: Marco Naranjo - El Patrón Oro en el Ecuador, 1898 – 1932.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Otro producto a exportar de la región costa era el azúcar, cuyos principales mercados eran el Chile y el de Colombia, conjuntamente, la región costera atravesó dos períodos con respecto al crecimiento de las exportaciones de azúcar, el primer período se lo identifica desde 1927 a 1930, en cual se presentó un transitorio apogeo, sin embargo, para el segundo período que fue desde 1931 a 1932, la industria del azúcar sufrió una importante crisis (Marchán, 1991: 51-52).

En base a los períodos que se indican anteriormente, se puede observar en la Tabla Nro. 033 y 034, que a partir de 1928 hasta 1930, el nivel de exportaciones presenta un crecimiento, ya que de registrar 595,80 toneladas (3%) en 1928, pasó a 3.537,00 toneladas (17%) en 1930, teniendo un crecimiento porcentual

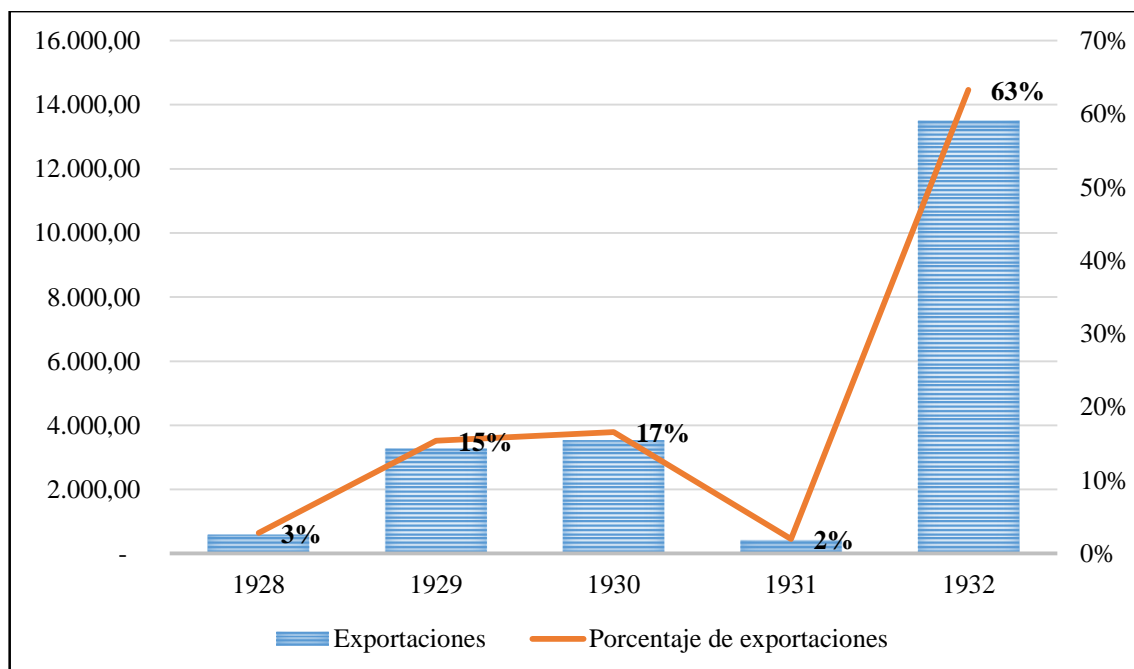
del 14 % entre 1928 a 1930, por otra parte, en 1931 se presentó un drástica caída en las exportaciones, registrando 418,70 toneladas (2%) del total de exportaciones en el período de 1928 a 1932, entre las razones por las cuales se registró esta disminución, se encuentra el desplome en los precios internacionales, el incremento que tuvieron costos de producción, la caída de la producción nacional y la baja en los precios internos, que de registrar 6,58 sucres en 1930 pasó a 5,79 sucres en 1932, y por ende (Ver Gráfico Nro. 013).

Tabla Nro. 033: Exportaciones del azúcar, período 1928-1932 (en toneladas)

Año	Exportaciones	Porcentaje de exportaciones
1928	595,80	3%
1929	3.282,20	15%
1930	3.537,00	17%
1931	418,70	2%
1932	13.503,10	63%
Total	21.336,80	100%

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 013: Porcentaje del total de las exportaciones del azúcar, período 1928-1932



Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Tabla Nro. 034: Precios internos e internacionales del azúcar, período 1928-1932 (en sucres)

Año	Precios Internos	Precios Internacionales
1928	11,62	22,00
1929	9,04	21,00
1930	6,58	16,00
1931	6,31	-
1932	5,79	-

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

En la sierra centro-norte, la industria se caracterizaba por la producción textil, como es el caso de la lana y del algodón. De acuerdo a Marchán (1991: 52), las ventajas comparativas de la región sierra se encontraban en la actividad manufacturera, debido a que las remesas que eran destinadas hacia el exterior, permitían contar con la suficiente cantidad de dinero para poder permitirse el crecimiento y expansión del sector agro, es por esta razón, que los industrias serranas afianzaron su preferencia a exportar.

Como se observa en la Tabla Nro. 035 y Gráfico Nro. 014, en el período de 1928 a 1932 se percibió un total de 797.129,00 P.B.K de exportaciones de la industria textil (lana y algodón), y se identifica dos períodos, el primero fue de expansión (1928-1930), ya que de registrar 199.749,00 P.B.K (25,1%) en 1928 pasó a 372.259,00 P.B.K (46,7%) en 1930, evidenciándose un incremento porcentual de 21,6%³; y el segundo período fue de 1931 a 1932, en donde se presentó una brusca caída en las exportaciones, ya que con respecto al año anterior se registró 12.186,00 P.B.K (1,5%) en 1931, y descendió aún más en 1932 con 1.996,00 P.B.K (0,3%)

Tabla Nro. 035: Exportaciones de la región sierra centro-norte de la industria textil, período 1928-1932 (en P.B.K³)

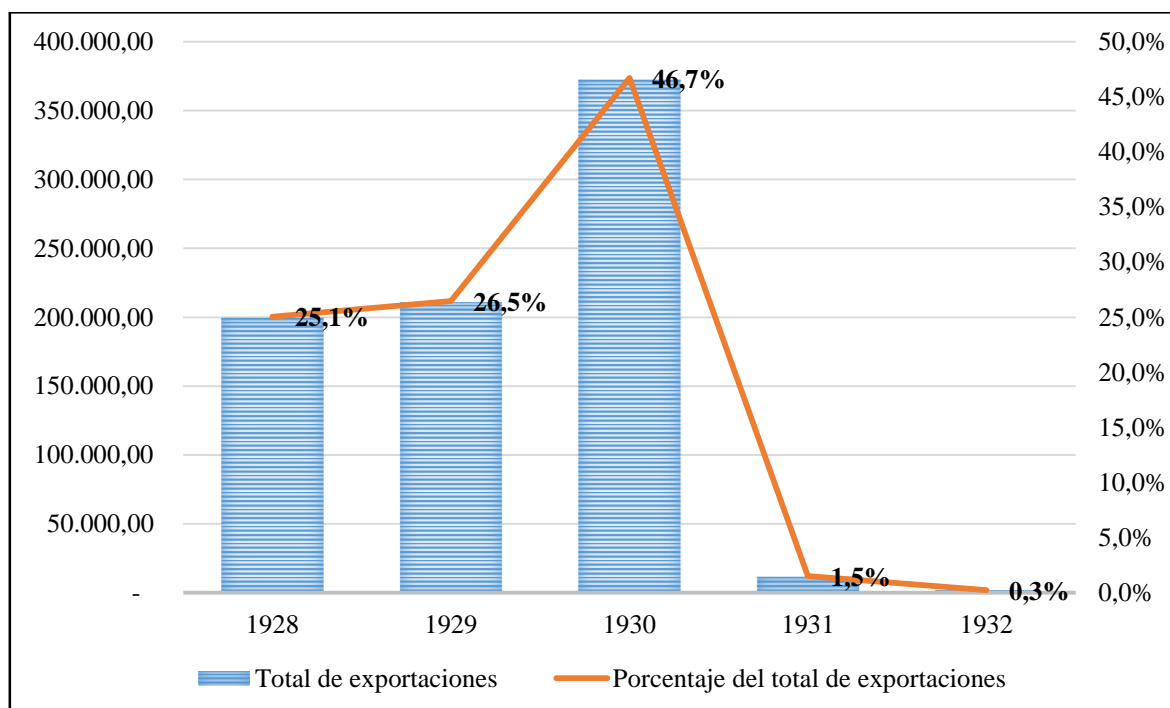
Año	Lana	Algodón	Total de exportaciones	Porcentaje del total de exportaciones
1928	97.523,00	102.226,00	199.749,00	25,1%
1929	84.377,00	126.562,00	210.939,00	26,5%
1930	103.953,00	268.306,00	372.259,00	46,7%
1931	6.417,00	5.769,00	12.186,00	1,5%
1932	1.033,00	963,00	1.996,00	0,3%
Total			797.129,00	100%

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

³ La cantidad de las exportaciones se encuentran en P.B.K (Peso Bruto Kilos).

Gráfico Nro. 014: Porcentaje del total de las exportaciones de la región sierra centro-norte de la industria textil, período 1928-1932



Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

En la Tabla Nro. 036, se observa dos períodos marcados, uno de expansión y otro de contracción de las exportaciones en términos monetarios. A partir del año de 1930, es en donde se ve una brusca caída, ya que en comparación con el año anterior en donde se percibe 1.502.721,00 sucres, se pasó a registrar 927.109,00 sucres, y descendió aún más para el año de 1932 con 14.163,00 sucres.

Tabla Nro. 036: Exportaciones de la región sierra centro-norte de la industria textil, período 1928-1932 (en sucres)

Año	Lana	Algodón	Total de exportaciones
1928	525.457,00	683.923,00	1.209.380,00
1929	600.333,00	902.388,00	1.502.721,00
1930	809.876,00	117.233,00	927.109,00
1931	26.847,00	76.299,00	103.146,00
1932	7.856,00	6.307,00	14.163,00
Total	1.970.369,00	1.786.150,00	3.756.519,00

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Conjuntamente, en la región de la sierra sur se desarrolló la industria de sombreros de paja toquilla, la cual mantenía una mayor preferencia a exportar. En la Tabla Nro. 037, se ve la evolución de las

exportaciones de la industria de sombreros de paja toquilla, tanto en cantidad (docenas) como en valores monetarios (sucres), en donde 1931 es un año crítico en la industria manufacturera, ya que en el mismo se registra una reducción en el valor en sucres de las exportaciones. Por otro lado, se observa que en 1932 la cantidad de exportaciones es significativamente mayor con respecto al año anterior, sin embargo, se obtiene un valor en sucres sumamente inferior en relación a los otros años (Ver Gráfico Nro. 015)

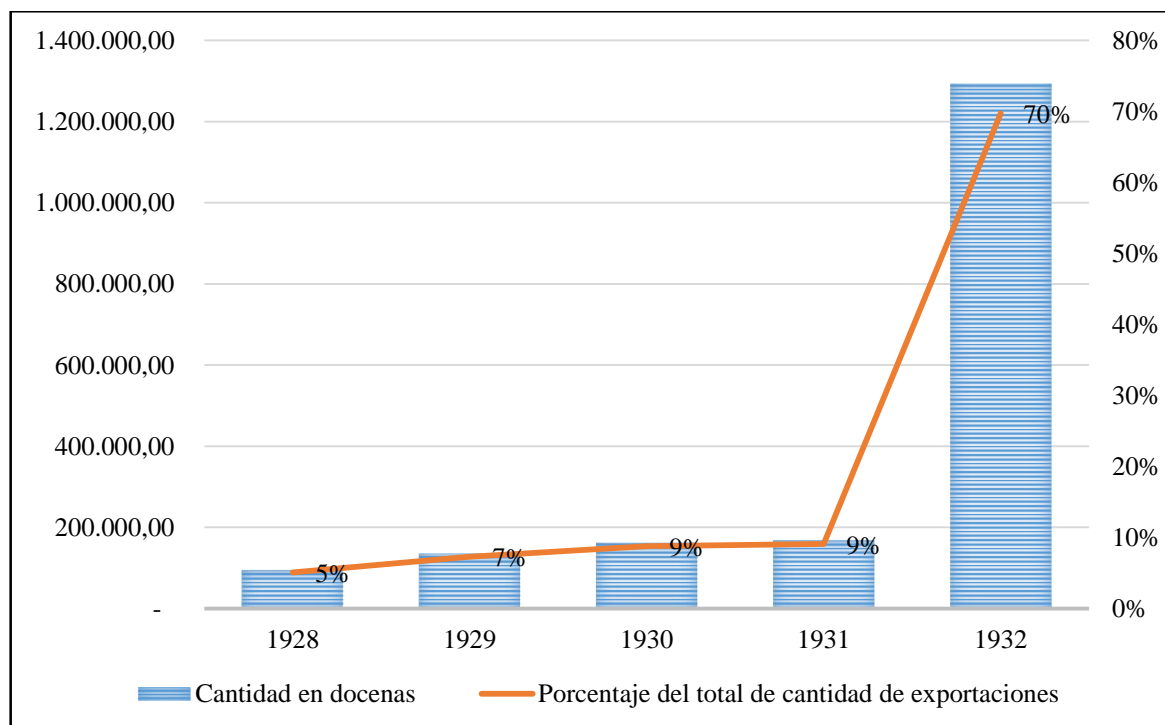
Tabla Nro. 037: Exportaciones de la industria de sombreros de paja toquilla de la región sierra sur, período 1928-1932

Año	Sombreros de paja toquilla		Porcentaje del total de cantidad de exportaciones
	Cantidad en docenas	Valor en sucres	
1928	94.178,00	4.507.806,00	5%
1929	135.536,00	6.788.455,00	7%
1930	162.717,00	8.402.658,00	9%
1931	168.220,00	6.446.653,00	9%
1932	1.292.351,00	2.714.903,00	70%
Total	1.853.002,00	28.860.475,00	100%

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 015: Porcentaje del total de exportaciones de la industria de sombreros de paja toquilla de la región sierra sur, período 1927-1932



Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

La región de la sierra norte se caracterizaba por exportar productos como las papas, el ganado de carne, la leche y sus derivados, el azúcar al mercado colombiano, el cuero al mercado estadounidense, entre otros productos (Marchán, 1991: 55). En la Tabla Nro. 038, se muestra las exportaciones de productos del sector agropecuario de la sierra, en donde el cuero era el producto que se exportaba en mayor cantidad, caso contrario con el ganado que en el período de 1928 a 1932 solo percibe un total de 57.509,00 unidades de ganado (Ver Gráfico Nro. 016).

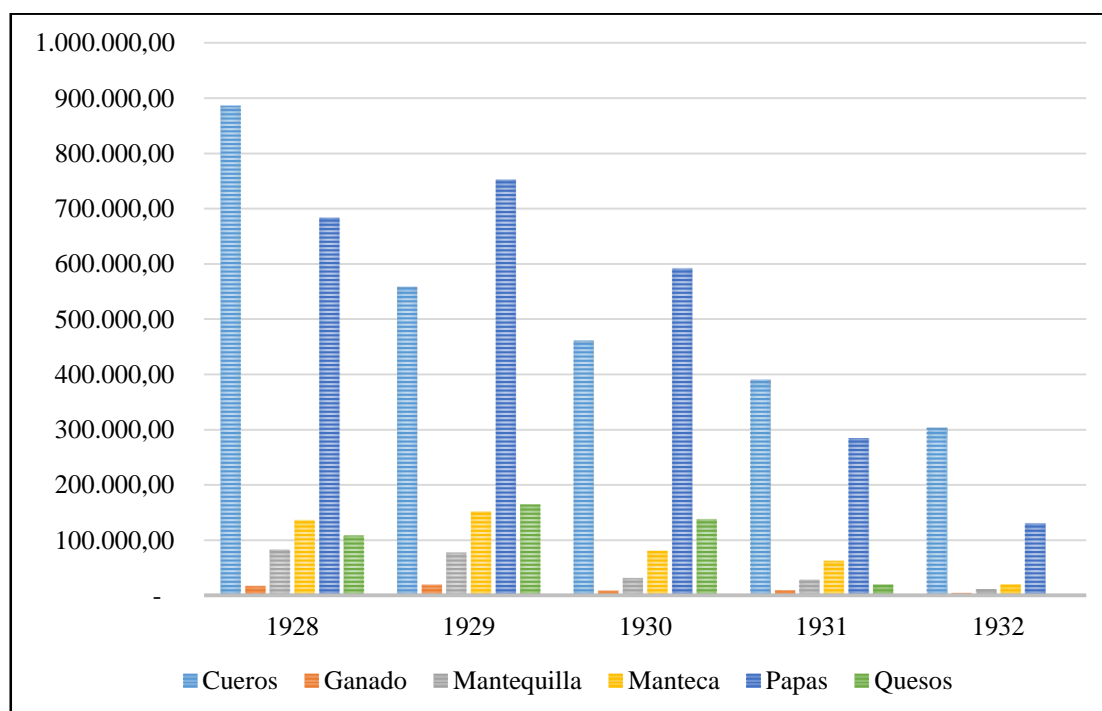
Tabla Nro. 038: Exportaciones de productos del sector agropecuario de la sierra, período 1928-1932 (en cantidad)

Año	Productos agropecuarios					
	Cueros	Ganado	Mantequilla	Manteca	Papas	Quesos
1928	886.042,00	16.487,00	82.615,00	135.859,00	683.019,00	108.814,00
1929	559.007,00	19.077,00	77.106,00	151.250,00	751.619,00	164.567,00
1930	461.181,00	8.603,00	31.506,00	80.667,00	591.417,00	138.338,00
1931	390.891,00	8.829,00	28.495,00	62.705,00	284.575,00	20.797,00
1932	303.681,00	4.513,00	12.119,00	20.350,00	130.691,00	2.262,00
Total	2.600.802,00	57.509,00	231.841,00	450.831,00	2.441.321,00	434.778,00

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 016: Evolución de las exportaciones de productos del sector agropecuario de la sierra, período 1928-1932 (en cantidades)



Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

En el Tabla Nro. 039 se observar la evolución de las exportaciones de productos del sector agropecuario de la sierra en términos monetarios (Ver Gráfico Nro. 017).

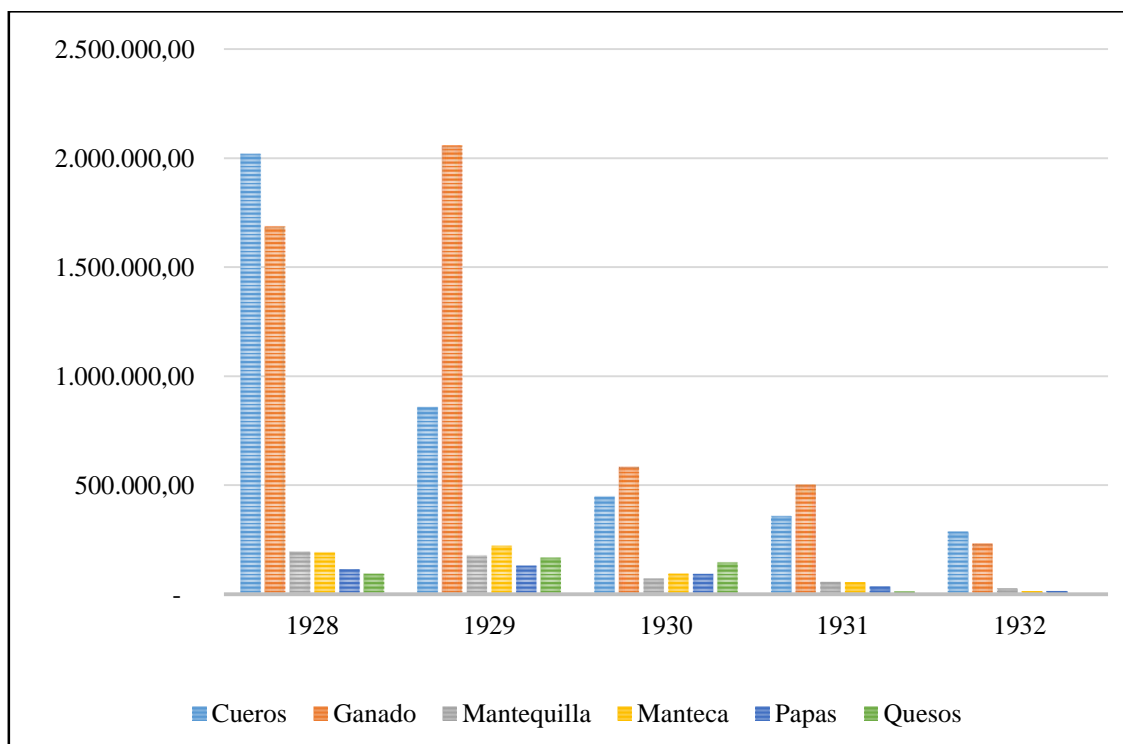
Tabla Nro. 039: Exportaciones de productos del sector agropecuario de la sierra, período 1928-1932 (en sucres)

Año	Productos agropecuarios					
	Cueros	Ganado	Mantequilla	Manteca	Papas	Quesos
1928	2.019.536,00	1.686.632,00	193.139,00	190.750,00	114.369,00	94.909,00
1929	859.492,00	2.058.480,00	176.578,00	221.637,00	131.170,00	167.205,00
1930	448.623,00	585.626,00	72.400,00	95.702,00	93.295,00	145.848,00
1931	359.628,00	504.303,00	56.549,00	55.340,00	36.257,00	13.015,00
1932	287.353,00	234.116,00	27.229,00	14.685,00	15.664,00	2.070,00
Total	3.974.632,00	5.069.157,00	525.895,00	578.114,00	390.755,00	423.047,00

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 017: Evolución de las exportaciones de productos del sector agropecuario de la sierra, período 1928-1932 (en sucres)



Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Importaciones

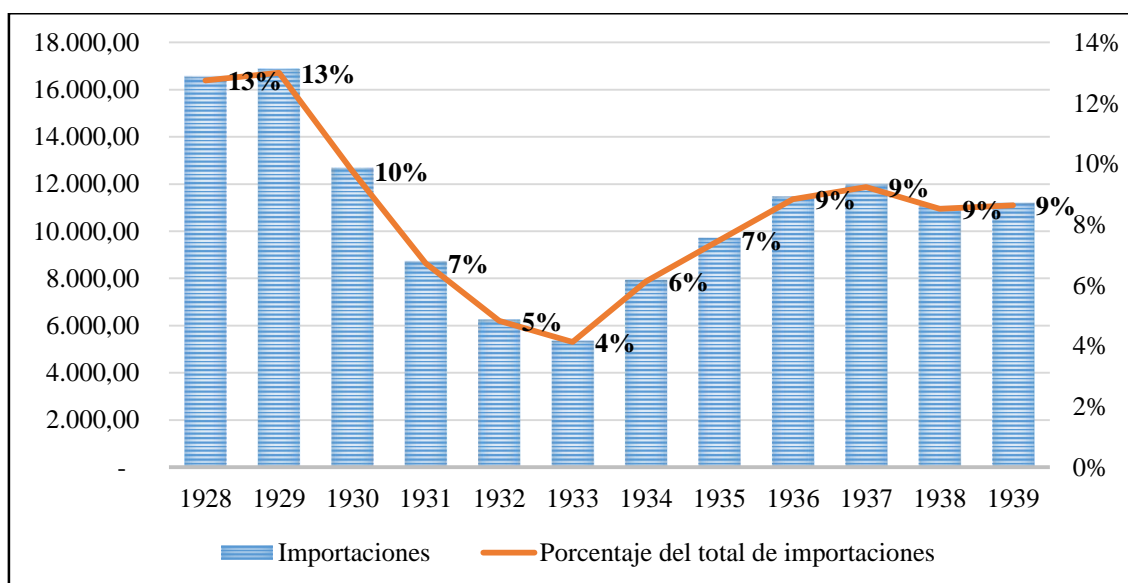
Del mismo modo, las importaciones se vieron afectadas por la crisis ya que se registró una brusca caída como fue en el caso de las exportaciones, como se observa en la Tabla Nro. 040, de percibir 16 millones 535 mil dólares en 1928, se pasó a percibir 5 millones 355 mil dólares en 1933, presentando una disminución del 9%, con respecto al total de las importaciones registradas en el período de 1928 al 1939, así también, se puede ver que en el período de 1930 a 1935, es en donde se registra el más bajo de nivel de las importaciones en el país (Ver Gráfico Nro. 018).

Tabla Nro. 040: Importación, período 1928-1939 (en miles de dólares)

Importación, período 1928-1933 (en miles de dólares)		
Años	Importaciones	Porcentaje de total de importaciones
1928	16.535,00	13%
1929	16.865,00	13%
1930	12.669,00	10%
1931	8.727,00	7%
1932	6.254,00	5%
1933	5.355,00	4%
1934	7.936,00	6%
1935	9.709,00	7%
1936	11.464,00	9%
1937	11.978,00	9%
1938	11.052,00	9%
1939	11.200,00	9%
Total	129.744,00	100%

Fuente: Alberto Acosta (2012) - Breve Historia Económica del Ecuador.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 018: Porcentaje del total de importación, período 1928-1939



Fuente: Alberto Acosta (2012) - Breve Historia Económica del Ecuador.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

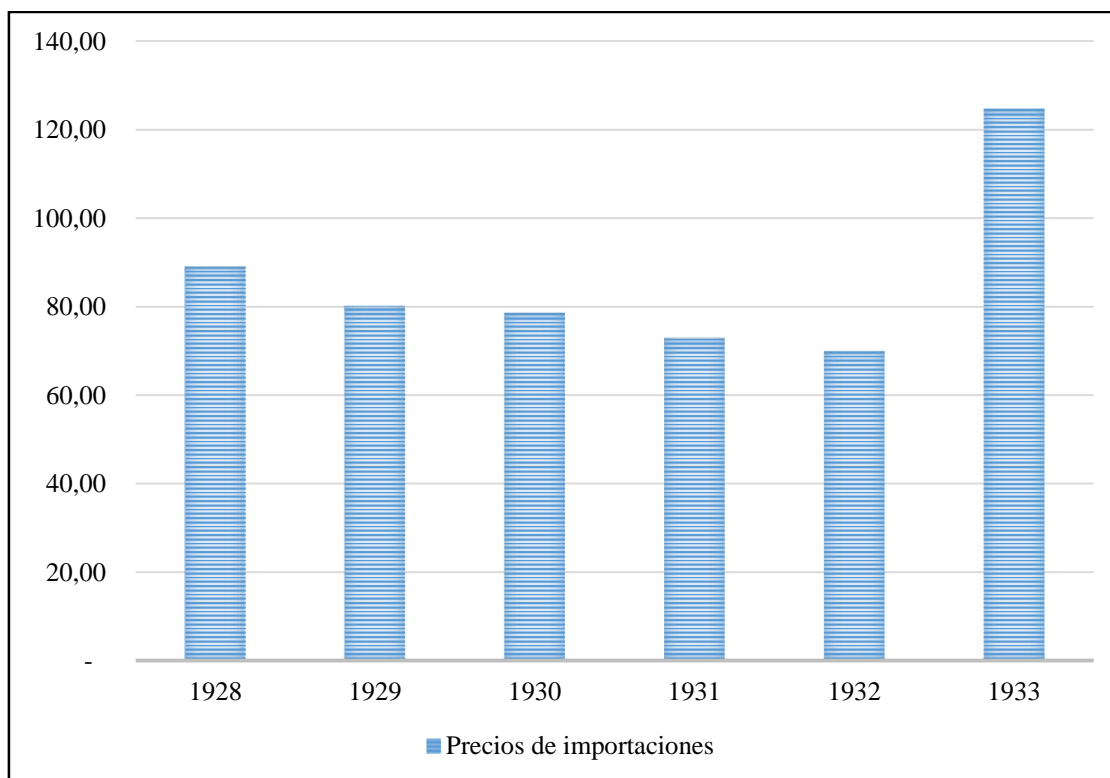
Del mismo modo, los precios de las importaciones presentaron una caída como se puede ver en la Tabla Nro. 041, sin embargo para el año de 1933 se observa un incremento sustancial en relación a los años anteriores, ya que el precio de importación fue de 124,80 (Ver Gráfico Nro. 019).

Tabla Nro. 041: Índice de precio de importación

Año	Precios de importaciones
1928	89,10
1929	80,20
1930	78,70
1931	73,00
1932	70,00
1933	124,80

Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 019: Evolución de los precios de importación



Fuente: Rosemary Thorp et al (1992) - Las crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

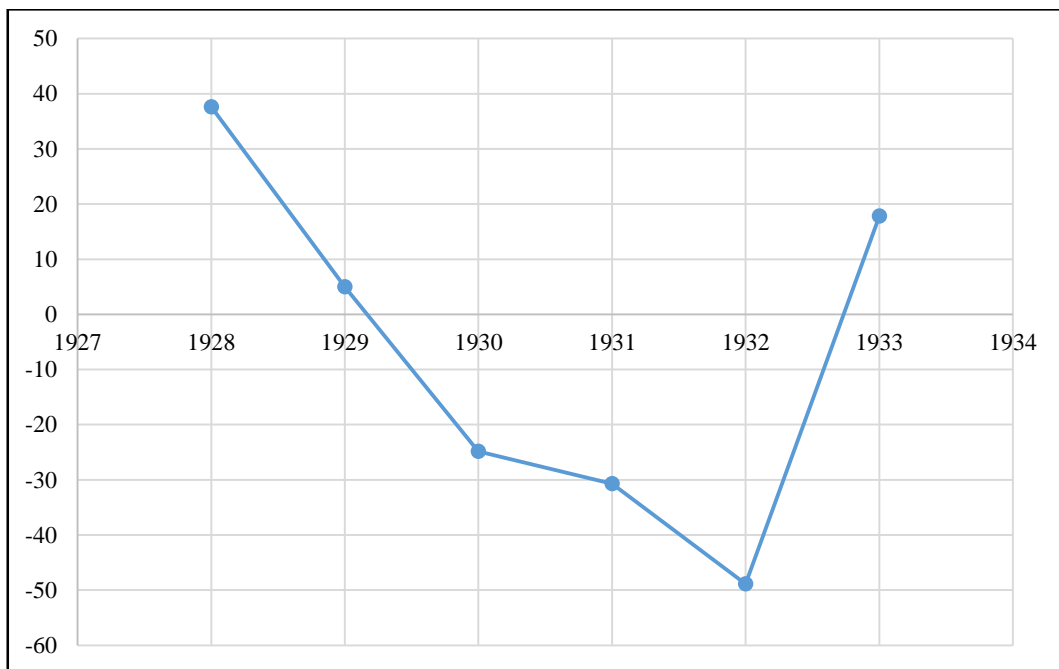
En definitiva, a partir de 1930 hasta 1932 se comenzó a registrar una tasa de crecimiento negativo en las importaciones (Ver Tabla Nro. 042 y Gráfico Nro. 020).

Tabla Nro. 042: Tasa de crecimiento de las importaciones, período 1929-1933

Año	Tasa de crecimiento de las Importaciones %
1928	37,61
1929	4,97
1930	-24,85
1931	-30,71
1932	-48,86
1933	17,78

Fuente: Marco Naranjo - El Patrón Oro en el Ecuador, 1898 – 1932.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Gráfico Nro. 020: Tasa de crecimiento de las importaciones, período 1928-1933



Fuente: Marco Naranjo - El Patrón Oro en el Ecuador, 1898 – 1932.
Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

En conclusión, la Gran Depresión afectó en gran magnitud al Ecuador, ya que resultó en importantes caídas de ingresos, ganancias, precios, y especialmente en los ingresos obtenidos a través del comercio internacional, en razón de la alta dependencia del país hacia el sector externo.

Por otra parte, específicamente en el período de 1930 a 1932 es donde se perciben importantes caídas tanto en el nivel de las exportaciones como de las importaciones totales, esto también se puede observar en las exportaciones de los diferentes productos antes analizados, es importante mencionar, que las importaciones (precios y volúmenes) no se vieron afectadas en la misma magnitud que las exportaciones.

Conclusiones

La Gran Depresión de los años 30 fue una catástrofe económica particular, pues se caracterizó por su intensidad, y principalmente por el alcance que tuvo, siendo este a nivel mundial, lo cual significó una recesión económica sin precedentes. Conjuntamente, esta crisis es uno de los eventos históricos que más lecciones puede entregar a la economía mundial y nacional. En general, la Gran Depresión de los años 30 dejó grandes enseñanzas para la sociedad y para la teoría económica, ya que a partir de esta época, se demostró que existen muchos temas relacionados con las crisis económicas que todavía deben ser estudiados y desarrollados.

La estructura económica del Ecuador en los años 30 era relativamente pequeña, no obstante presentó importantes cambios, dando paso a una reestructuración del aparato financiero y productivo del país, lo que resultó en un mayor crecimiento, produciendo una mayor diversificación en la estructura ocupacional del Ecuador, siendo los trabajos independientes en donde se concentraba el mayor porcentaje de la estructura ocupacional, así también, el sector público fue una importante fuente generadora de trabajo.

Entre los instrumentos que utilizó el gobierno ecuatoriano para controlar los efectos de la Gran Depresión, fue la tasa de interés, siendo este el más utilizado, ya que cuando la balanza comercial era negativa, decrecían las reservas, y por ello el Banco Central, y por consiguiente el resto de bancos privados, ponían en el mercado una mayor cantidad de préstamos a corto plazo, pero con intereses elevados y progresivos.

Tomando en consideración que la Gran Depresión se sintió en Ecuador a través de los desajustes que se presentaron en la balanza comercial, gran parte de los esfuerzos para construir una política anticrisis se centraron alrededor del intento de controlar la balanza comercial.

El comercio internacional fue uno de los sectores de la economía mundial que se vio en gran proporción afectado por la Gran Depresión, ya que a partir de este, muchos países se vieron obligados a cerrar sus puertas al intercambio internacional, lo que conllevó a la reducción de ingresos de fuentes externas.

Para el caso del Ecuador, la Gran Depresión de los años 30 afectó categóricamente a la producción y comercio del país, específicamente con la caída tanto en volumen como precios de sus exportaciones y la disminución de su capacidad de comprar (importar); aquello porque el mercado estadounidense (donde se originó la Gran Depresión) era para el Ecuador el principal consumidor de su producción exportable. Además, el sector externo del país era el que dinamizaba toda la economía nacional.

Recomendaciones

Una conocida frase menciona: “El país que no conoce su historia está condenado a repetirla”. En ese sentido, la presente investigación tiene como recomendación que se promueva la realización de estudios de historia económica del Ecuador para que el país tenga los elementos para enfrentar los próximos desafíos que podrían ser particularmente críticos.

Se debería realizar más investigaciones sobre las crisis económicas y los ciclos económicos ya que son de notable importancia, debido a que a partir de dichos estudios se podría identificar nuevas estrategias y medidas que podría adoptar un país para enfrentar sus efectos. Así también, se podría mejorar el enfoque de la política económica que se implementaría en una época de ciclo económico recesivo con la finalidad de que los sectores que conforman la economía de un país no se vean afectados y no registren grandes pérdidas.

Referencias Bibliográficas

- Acosta, Alberto (2012). *Breve Historia Económica del Ecuador*. (3ª ed.) Quito, Corporación Editora Nacional.
- Banco Central del Ecuador (2007). *Ensayos de la historia económica: La crisis de 1930, el fin del patrón oro, la reforma Gómez Morín de 1938, una nueva ley para el Banco Central*. Quito: Banco Central del Ecuador.
- Banco Central del Ecuador (2011). *Metodología de la Información Estadística Mensual*. Recuperado de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/metodologia/METODOLOGIA3RAed.pdf>
- Banco Central del Ecuador (s.f). *Sector monetario financiero*. Recuperado de <https://www.bce.fin.ec/index.php/sector-monetario-financiero>
- Banco Central del Ecuador (2017). *Noventa Años del Banco Central del Ecuador: Series Estadísticas Históricas*. Recuperado [de https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Anuario/80anios/90%20ANIOS.pdf](https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Anuario/80anios/90%20ANIOS.pdf)
- Bensaïd, Daniel (2010). *Las crisis del capitalismo Karl Marx*. Recuperado de <http://www.sequitur.es/wp-content/uploads/2010/09/las-crisis-del-capitalismo.pdf>
- Bugallo, Javier (2014). *Crisis y Teoría de la Crisis*. Recuperado de <http://www.espacio-publico.com/wp-content/uploads/2014/01/572-CRISIS%20Y%20TEOR%C3%8DA%20DE%20LA%20CRISIS.pdf>
- Caldentey Pérez, Esteban, Sunkel, Osvaldo y Torres Olivos, Miguel (2012). *Raúl Prebisch (1901-1986) Un recorrido por las etapas de su pensamiento sobre el desarrollo económico*. Recuperado de https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/40062/Prebisch_etapas_pensamiento.pdf?sequence=1
- Carbo, Luis (1978). *Historia Monetaria y Cambiara del Ecuador desde la Época Colonial*. Quito: Banco Central del Ecuador.

- Cardoso, Fernando Enrique, Faletto, Enzo (1977). *Dependencia y Subdesarrollo en América Latina*. Recuperado de http://www.fundayacucho.gob.ve/wp-content/uploads/2018/01/Cardoso_-Faletto_Dependencia-y-desarrollo-en-AL.pdf
- Cárdenas, María Cristina (2006). *El Ecuador y la región centro sur en la década de 1930*. En Estudios Ecuatorianos: Un aporte a la discusión (37-56). Recuperado de <http://www.flacsoandes.edu.ec/libros/digital/48921.pdf>
- Cendejas, José Luis (2016). *Ciclo económico: introducción*. Universidad Francisco de Vitoria.
- Del Barrio, Diego (s.f). *Teorías de Ciclos Económicos a través de Ley de Say*. Universidad de Valparaíso.
- Delgado, Gregorio (2010). *Conceptos y metodología de la investigación histórica*. Revista Cubana de Salud Pública, 36 (1), Cuba.
- Erráez, Juan Pablo (2014). *Nota Técnico: Sistema de indicadores del ciclo de crecimiento económico*. Quito: Banco Central de Ecuador.
- Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales (s.f). *Capítulo I: El contexto, Ecuador 1895-1930*. <http://www.flacsoandes.edu.ec/biblio/catalog/resGet.php?resId=5611> [Consulta: 29/04/2018]
- Fusco, Giannina (s.f). *La investigación histórica, evolución y metodología*. Recuperado de <http://servicio.bc.uc.edu.ve/postgrado/manongo32/art11.pdf>
- García, Gregorio (2010). *Conceptos y metodología de la investigación histórica*. Recuperado de http://www.bvs.sld.cu/revistas/spu/vol_36_01_10/spu03110.pdf
- Frontons, Gabriel Darío (2015). *Ciclo y desarrollo económico principales puntos de contacto*. Universidad Nacional de Rosario.
- Hernández, Amparo, Moraleda, Martín Victoria y Sánchez, María Teresa (2010). *Crisis económicas a lo largo de la historia*. Recuperado <http://docplayer.es/2133883-Crisis-economicas-a-lo-largo-de-la-historia.html>
- Guillpen, Arturo (2009). *Economía y Sociedad en América Latina: Entre la Globalización, La Regionalización y El Cambio Estructural*. (México): Universidad Autónoma Metropolitana.

Gunder Frank, André (1965). *Capitalismo y subdesarrollo en América Latina*. Recuperado de <https://elsudamericano.files.wordpress.com/2015/10/39-gunder-frank-colecccic3b3n-web2.pdf>

Jiménez, Absalón (2004). *Algunos elementos para la investigación en historia*. Recuperado de <http://biblioteca.clacso.edu.ar/Colombia/dcs-upn/20121130052750/elementos.pdf>

Kay, Cristóbal (1991). *Teorías latinoamericanas del desarrollo*. Recuperado de https://s3.amazonaws.com/academia.edu.documents/37719095/Teorias_Latinoamericanas_del_Desarrollo.pdf?AWSAccessKeyId=AKIAIWOWYYGZ2Y53UL3A&Expires=1525193612&Signature=mNYz2IVBabwGDfQy%2BHQ%2Bm5wAU%3D&response-content-disposition=inline%3B%20filename%3DCristobal_Kay_Teorias_Latinoamericanas_d.pdf

Kay, Cristóbal (2006). André Gunder Frank (1929-2005): pionero de la teoría de la dependencia y mundialización. *Revista Mexicana de Sociología* 68 (Nro. 01), México.

Katz, Claudio (s.f). *El surgimiento de las Teorías de la Dependencia*. Recuperado de <http://katz.lahaine.org/b2-img/ELSURGIMIENOTODELASTEORASDELADEPENDENCIA.pdf>

Keynes, John Maynard (1965). *Teoría General del empleo, el interés y el dinero*. 7ª Edición. México: Fondo de Cultura Económica.

Kindleberger, Charles (1985). *Historia Económica Mundial del Siglo XX: La crisis económica 1929-1936*. España: HUROPE.

Lauderbaugh, George (2015). *Historia Política del Ecuador*. 1er Edición. Quito: CODEU.

López Fdez de Lascoiti, Enrique (2009). *CRACK DE 1929: Causas, desarrollo y consecuencias*, Revista Internacional del Mundo Económico y del Derecho, vol. 1. Recuperado de <http://www.revistainternacionaldelmundoeconomicoydelderecho.net/wp-content/uploads/CRACK-DE-1929-Causas-desarrollo-y-consecuencias.pdf>

López, Clynton Roberto (1999). *Los Ciclos Económicos*. Recuperado de <http://paginas.ufm.edu/clyntonr/Los%20Ciclos%20Econ%C3%B3micos.pdf>

López, Clynton Roberto (1999). *La teoría del ciclo económico: ¿Revolución keynesiana y ortodoxia austriaca?*. Recuperado de

[http://paginas.ufm.edu/clyntonr/La%20teor%C3%ADa%20del%20ciclo%20econ%C3%B3mico%20\(Master%20version\).pdf](http://paginas.ufm.edu/clyntonr/La%20teor%C3%ADa%20del%20ciclo%20econ%C3%B3mico%20(Master%20version).pdf)

De Lucas, Sonia, Delgado, M. Jesús, Álvarez, Inmaculada y Cendejas, José Luis (2011). *Los ciclos económicos internacionales: antecedentes y revisión de la literatura*. Cuadernos de economía, 34 (s. n), Madrid.

Maesso, María (2011). *La Integración Económica*. (7ª ed.) Madrid: Pearson Educación S.A

Marx, Karl (2008). *El Capital – Tomo II*. Recuperado de <http://aristobulo.psuv.org.ve/wp-content/uploads/2008/10/marx-karl-el-capital-tomo-iii.pdf>

Morillo, Jaime (1996). *Economía Monetaria del Ecuador*. Quito: Imprenta Mariscal.

Naranjo, Marco (1992). *La crisis de 1930 y la teoría económica*, Cuestiones Económicas, vol. 19. Recuperado de https://www.bce.fin.ec/cuestiones_economicas/images/PDFS/1992/No19/No.19-1992NaranjoMarco.pdf

Naranjo, Marco (s.f). *El Patrón Oro en el Ecuador, 1898 – 1932*. Quito.

Naranjo, Cristian (2016). *La Gran Depresión en Ecuador, 1927-1937. Salarios y Precios*. (Tesis de doctorado), Universidad Autónoma de Barcelona, España.

Neffa, Julio César, Narodowsky, Patricio (2006). *La teoría general del empleo según J. M. Keynes*. Recuperado de https://www.researchgate.net/publication/321319568_La_teor%C3%ADa_general_del_empleo_seg%C3%BAn_J_M_Keynes

Pacheco, Diana (2006). *Ecuador: Ciclo Económico y Política Fiscal*. Recuperado de https://www.bce.fin.ec/cuestiones_economicas/images/PDFS/2006/No3/Vol.22-3-2006DianaPacheco.pdf

Prebisch, Raúl (1984). *Capitalismo periférico, crisis y transformación*. México, México, D. F.: Fondo de Cultura Económica.

Quintana, Alberto, (2006). *Metodología de Investigación Científica Cualitativa*. Recuperado de http://cienciassociales.webcindario.com/PDF/Cualitativa/Inv_quintana.pdf

Samaniego, José (1987). *Crisis económica del Ecuador: análisis comparativo de dos períodos históricos: (1929-1933) - (1980-1984)*. (Disertación de grado), Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador, Ecuador.

Schaposnik, Carmen Rosa (2003). *Aportes para una rediscusión de la “Teoría de la Dependencia”*. Recuperado <https://revistas.unlp.edu.ar/aportes/article/download/3197/3114/>

Serrano, María (2010, Marzo), *La crisis económica de 1929: Roosevelt y el New Deal*, Revista de la Facultad de Ciencias Sociales y Jurídicas de Elche, vol. 6. Recuperado de <https://revistasocialesyjuridicas.files.wordpress.com/2010/09/06-tm-08.pdf>

Simiand, Francois (2003). *Método histórico y ciencia social*. Recuperado de https://www.pucsp.br/cehal/downloads/relatorios/revista_empiria_artigos_biblioteca_uned/ese_rv_empiria_metodos_historico_c_sociais.pdf

Theberge, James D. (1971). *Economía del Comercio y Desarrollo*. Buenos Aires: Amorrortu Editores

Thomas, Gordon, Witts, Max Morgan (1986), *El día en que se hundió la bolsa*. (2a ed.) Barcelona: ORBIS.

Thorp, Rosemary, Samaniego, José, Marchán, Carlos, Cueva, Agustín, Maiguashsa, Juan, Bustos, Guillermo, Moncada, José, Roldós, León, Armijos, Ana Lucía, Flores, Marco, Dahik, Alberto, Pachano, Simón, Salgado, Germánico, Portocarrero, Felipe (1991), *La crisis en el Ecuador: los treinta y ochenta*. Quito: Coop. Editora Nacional.

Torre Espinosa, Carlos de la (1993). *Economía y sociedad en el Ecuador de los años 30 y 40*. En la Seducción Velasquista (pp. 57-80). Quito: FLACSO - Sede Ecuador.

Valle, Angélica, Salguero, Magally y Salgado, María Augusta (1995). *Nota Técnica 18: Análisis de los agregados monetarios M1 y M2 como objetivos de política monetaria*. Recuperado de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/NotasTecnicas/nota18.pdf>

Villacañas, José Luis (2013). *Crisis: ensayo de definición*. Vínculos de Historia, 2 (s. n), Madrid.

Varela, Manuel, Varela, Felix (1996), *Sistema Monetario y Financiación Internacional*. España: Pirámide.

Anexos

Anexo Nro. 01: Clasificación de las exportaciones, período 1927-1940

AÑO	TOTAL DE EXPORTACIONES	PETROLERAS				NO PETROLERAS						
		TOTAL	PETRÓLEO CRUDO	DERIVADOS	TOTAL	TRADICIONALES					NO TRADICIONALES	
						Total	Banano y plátano	Café y elaborados	Camarón	Cacao y elaborados		Atún y pescado
a=b+e	b=c+d	c	d	e=f+l	f=g+h+i+j+k	g	h	i	j	k	l	
1927	19.196	1.051	1.051	-	18.145	8.700	144	1.192	-	7.364	-	9.445
1928	19.669	2.327	2.327	-	17.342	9.491	143	3.441	-	5.907	-	7.851
1929	17.058	3.004	3.004	-	14.054	6.679	133	2.320	-	4.226	-	7.375
1930	15.970	3.128	3.128	-	12.842	6.293	154	1.505	-	4.634	-	6.549
1931	11.198	3.127	3.127	-	8.071	3.691	91	1.174	-	2.426	-	4.380
1932	8.306	2.438	2.438	-	5.868	3.477	40	1.432	-	2.005	-	2.391
1933	7.381	1.911	1.911	-	5.470	2.459	55	938	-	1.466	-	3.011
1934	10.047	1.195	1.195	-	8.852	6.005	258	2.482	-	3.265	-	2.847
1935	10.739	1.405	1.405	-	9.334	4.081	303	1.430	-	2.348	-	5.253
1936	13.909	1.280	1.280	-	12.629	5.170	186	1.925	-	3.059	-	7.459
1937	14.060	1.884	1.884	-	12.176	7.299	517	2.238	-	4.544	-	4.877
1938	11.967	1.866	1.866	-	10.101	4.735	563	1.245	-	2.927	-	5.366
1939	11.268	1.687	1.687	-	9.581	4.084	483	1.049	-	2.552	-	5.497
1940	10.463	1.550	1.550	-	8.913	3.339	413	1.048	-	1.878	-	5.574

Fuente: Banco Central del Ecuador – Serie de estadísticas históricas (1927-2017)

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Anexo Nro. 02: Reserva Monetaria Internacional, período 1929-1940 (en millones de dólares)

Año	RESERVA MONETARIA INTERNACIONAL NETA	ACTIVOS						PASIVOS				
		TOTAL	Oro monetario	Posición tramo de reserva en el FMI y DEG	Numerario y depósitos en moneda extranjera	Convenios y acuerdos de pago	Otros activos en moneda extrajera	TOTAL	Corresponsales	Convenios y acuerdos de pago	Uso de crédito del FMI	Otros
1929	7	7	1	-	6	-	-	-	-	-	-	-
1930	6	6	1	-	5	-	-	-	-	-	-	-
1931	3	3	1	-	2	-	-	-	-	-	-	-
1932	3	3	3	-	1	-	-	-	-	-	-	-
1933	4	4	3	-	1	-	-	-	-	-	-	0
1934	3	3	2	-	1	-	-	-	-	-	-	0
1935	4	5	4	-	1	-	-	1	-	-	-	1
1936	5	6	3	-	2	-	-	1	-	-	-	1
1937	4	6	2	-	4	-	-	2	-	-	-	2
1938	3	3	3	-	0	-	-	0	-	-	-	0
1939	3	3	3	-	0	-	-	0	-	-	-	0
1940	5	6	4	-	2	-	-	1	-	-	-	1

Fuente: Banco Central del Ecuador – Serie de estadísticas históricas (1927-2017)

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Anexo Nro. 03: Principales cuentas del balance, período 1929-1940 (saldos en millones de sucres)

Año	R.M.I	Activos internos netos	Crédito neto sector público no financiero	Crédito neto sistema financiero	Crédito neto sector privado	Préstamos externos de mediano y largo plazos	Otros activos netos no clasificados	Emisión monetaria
	a	b=c+d+e+f+g	c	d	e	f	g	h=a+b
1929	35	0	-1	0	0	0	0	35
1930	29	0	-1	-1	1	0	0	29
1931	16	9	2	1	3	0	4	25
1932	17	12	17	-8	5	0	-3	30
1933	18	24	31	-14	13	0	-6	42
1934	26	30	25	-10	12	0	4	57
1935	40	20	1	-6	19	0	7	60
1936	48	19	10	-22	18	0	12	67
1937	44	36	15	-19	15	0	26	80
1938	41	38	23	-16	13	0	18	79
1939	41	43	21	-17	12	0	27	84
1940	79	11	18	-26	6	0	12	90

Fuente: Banco Central del Ecuador – Serie de estadísticas históricas (1927-2017)

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Anexo Nro. 04: Crédito por sectores, período 1927-1940 (saldos en millones de sucres)

Año	SECTOR PÚBLICO NO FINANCIERO					SISTEMA FINANCIERO				SECTOR PRIVADO			
	Total crédito neto	Crédito		Depósitos		Total crédito neto	Crédito	Depósitos		Total crédito neto	Crédito	Depósitos	
		Moneda Nacional	Moneda extranjera	Moneda Nacional	Moneda extranjera		Moneda Nacional	Moneda Nacional	Moneda extranjera		Moneda Nacional	Moneda Nacional	Moneda extranjera
	a=b+c	b	c	d	e	f=g+h+i	g	h	i	j=k+l+m	k	l	m
1927	-2	12	0	14	0	-3	2	6	0	0	1	0	0
1928	2	10	0	8	0	-2	3	5	0	0	1	1	0
1929	-1	10	0	10	0	0	4	4	0	0	1	0	0
1930	-1	9	0	9	0	-1	3	4	0	1	2	0	0
1931	2	8	0	7	0	1	2	1	0	3	4	1	0
1932	17	20	0	2	0	-8	2	9	0	5	7	2	0
1933	31	33	0	3	0	-14	1	15	0	13	15	3	0
1934	25	36	0	11	0	-10	1	11	0	12	15	3	0
1935	1	18	0	18	0	-6	3	9	0	19	22	3	0
1936	10	16	0	6	0	-22	1	23	0	18	22	4	0
1937	15	26	0	11	0	-19	4	23	0	15	23	8	0
1938	23	30	0	6	0	-16	4	20	0	13	20	6	0
1939	20	29	0	8	0	-17	4	21	0	12	22	10	0
1940	18	26	0	9	0	-26	5	31	0	6	20	14	0

Fuente: Banco Central del Ecuador – Serie de estadísticas históricas (1927-2017)

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Anexo Nro. 05: Balance analítico al 31 de diciembre, período 1930 – 1935 (saldos en millones de sures)

Cuentas / Años	1927	1928	1929	1930	1931	1932	1933	1934	1935
Tipo de cambio US\$ 1=S/	5,00	5,00	5,00	5,00	5,03	5,48	5,18	9,15	9,95
ACTIVO									
Oro en Bóveda	10	6	6	6	6	14	14	10	28
Depósitos convertibles en Oro	33	24	29	23	10	1	2	8	5
Oro Movilizable y Comprado	0	0	0	0	0	0	0	6	9
RESERVA LEGAL	43	30	34	29	15	15	17	24	41
Otros Dep en Bancos Ext.	0	7	0	0	0	0	0	2	8
Rems al Ext y Letras Comps	1	2	1	0	0	2	3	0	0
Incautación	0	0	0	0	0	0	0	1	1
RESERVA ORO	44	38	35	29	16	17	19	28	50
Plata, Níquel	1	2	1	2	3	3	2	1	0
Cheques y otras monedas	0	1	1	2	1	0	0	0	0
RESERVA TOTAL	45	42	38	33	19	21	21	29	50
CARTERA	16	15	14	13	14	29	50	51	43
Bancos Asociados	2	3	4	3	2	2	1	1	3
Público	1	1	1	2	4	7	15	15	22
Gobierno Nacional	12	10	10	9	8	20	33	36	18
Mobiliario y Gastos de Inst.	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Edificios	1	1	1	0	1	1	1	1	1
Gastos	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otras Cuentas	1	1	2	3	4	2	1	2	4
Pérdidas y Ganancias	0	0	0	0	1	0	0	0	0
Ajustes	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Gastos Incautación	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Intereses ganados y no percibidos	0	0	0	0	0	0	1	1	0
TOTAL DEL ACTIVO	62	58	55	49	40	52	75	85	99
PASIVO									
CIRCULACION	39	37	30	23	19	25	36	47	49
DEPOSITOS	20	14	16	16	9	14	20	28	30
Bancos Asociados	6	5	4	4	1	9	15	11	9
Público	0	1	0	0	1	2	3	3	3
Gobierno Nacional	13	6	8	9	7	2	3	11	18
Dependencias Gob. Ncnal	1	3	2	0	0	0	0	0	0
Otros Depósitos	0	0	1	2	0	0	0	3	1
CIRCULACION Y DEPOSITOS	58	51	46	40	28	38	56	74	79
Exigibilidades en Monedas Extranjeras	0	0	0	0	0	0	1	1	10
Intereses Percibidos y no ganados	0	0	0	2	0	0	0	0	0
Otras Obligaciones	0	0	0	0	5	8	13	1	3
TOTAL PASIVO	58	51	46	42	34	46	70	77	92
CAPITAL PAGADO	4	6	6	6	6	6	5	5	5
Intereses, Comisiones Cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	1
RESERVA	0	0	0	0	1	0	0	3	2
Pérdidas y Ganancias	0	1	2	1	0	0	0	0	0
Fondo para Conversión	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL PASIVO , CAPITAL Y RESERVAS E INGRESOS	62	58	55	49	40	52	75	85	99
TOTAL CUENTAS DE ORDEN	3	16	18	47	51	35	53	49	71

Fuente: Banco Central del Ecuador – Serie de estadísticas históricas (1927-2017)

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.

Anexo Nro. 06: Balance analítico al 31 de diciembre, período 1936 – 1940 (saldos en millones de sures)

Cuentas / Años	1936	1937	1938	1939	1940
Tipo de cambio US\$ 1=S/	11	11	14	15	16
ACTIVO					
RESERVAS	53	50	41	41	79
Oro acuñado y en barras (Depto. de Reserva)	31	36	32	36	52
Aporte en Oro: FMI	-	-	-	-	-
Oro acuñado y en barras (Depto. Bancario)	-	-	4	3	9
Divisas o Cambio Extranjero	22	14	5	2	18
Recursos Afectos a Obligaciones en Oro y					
Moneda Extranjera	4	9	1	4	16
APORTE FMI.- Moneda Nacional	-	-	-	-	-
MONEDAS DE PLATA Y MENORES	1	0	2	2	7
Cheques y Valores de Cobro Inmediato	0	2	3	10	8
OPERACIONES GENERALES	41	52	55	55	51
Del Público	22	23	47	22	20
Anticipos	0	0	2	1	1
Descuentos con Colateral Prendaria	0	0	2	1	1
Aceptaciones Bancarias	0	0	4	5	3
Préstamos	22	23	25	4	4
Descuentos	0	0	8	10	8
Contratos por compras de oro	0	0	0	0	1
Cartera Vencida	0	0	6	1	2
De Bancos Asociados	1	4	4	4	5
Redescuentos Bancos Asociados	1	4	4	4	5
Créditos Simples	-	-	-	-	-
Créditos en Cuenta Corriente	-	-	-	-	-

Del Gobierno Nacional	17	26	5	29	26
Varias Cuentas Deudoras	17	26	5	5	3
Empréstito Consolidado	-	-	-	24	23
OTRAS CUENTAS	12	10	9	3	2
INVERSIONES TRANSITORIAS (En títulos)	-	1	0	8	8
INVERSIONES PERMANENTES (Muebles e inmuebles)	2	2	2	3	4
SUCURSALES	-	-	-	-	-
VARIOS CARGOS DIFERIDOS	0	16	6	3	0
TOTAL DEL ACTIVO	112	143	119	128	176
PASIVO					
OBLIGACIONES SUJETAS A RESERVA	95	122	102	107	131
Billetes en Circulación	57	68	69	69	78
Cuenta Billetes	88	92	90	90	99
Billetes en Caja	-32	-25	-21	-21	-21
Depósitos y Exigibilidades en sucres	39	54	33	39	53
Del Público	10	10	6	10	14
Depósito FMI	0	0	0	0	0
BIRF	0	0	0	0	0
De Bancos Asociados	23	31	20	21	31
De Bancos no Asociados	0	0	0	0	0
Del Estado	6	14	6	8	8
Cuenta General del Tesoro	0	0	0	3	0
Otros Depósitos del Gobierno	0	0	0	0	3
Depósitos de Reparticiones	6	11	6	5	5
Depósitos en Garantía	0	0	0	0	0
Otras Instituciones del Estado	0	0	0	0	0
Depósitos para cubrir sobregiro	0	0	0	0	0
OBLIGACIONES EN MONEDAS EXTRANJERAS	5	0	1	4	16

Del Público	5	0	1	3	15
De Bancos Asociados	0	0	0	0	0
Del Estado	0	0	0	1	1
Cuenta General del Tesoro	0	0	0	1	0
Otros Depósitos del Gobierno	0	0	0	0	1
Depósitos de Reparticiones	0	0	0	0	0
Depósitos a la Vista	0	0	0	0	0
Otras Instituciones del Estado	0	0	0	0	0
OTRAS CUENTAS	4	9	2	5	2
TOTAL PASIVO	104	131	106	116	149
CAPITAL Y RESERVAS	7	7	11	11	26
TOTAL PASIVO, CAPITAL Y RESERVAS E INGRESOS	112	143	119	128	176
TOTAL CUENTAS DE ORDEN	130	143	152	228	298

Fuente: Banco Central del Ecuador – Serie de estadísticas históricas (1927-2017)

Elaborado por: Alejandra Flor Larco.