

**PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL ECUADOR  
SEDE ESMERALDAS**



**FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS Y CONTABLES**

**ESCUELA DE COMERCIO EXTERIOR**

**TESIS DE GRADO**

ANÁLISIS DE LAS VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE LA FIRMA DEL  
TRATADO DE LIBRE COMERCIO DE PERÚ Y COLOMBIA PAÍSES MIEMBROS  
DE LA CAN CON ESTADOS UNIDOS Y SU IMPACTO EN EL COMERCIO  
EXTERIOR ECUATORIANO.

**LÍNEA DE INVESTIGACIÓN**

ACUERDOS, TRATADOS COMERCIALES E INTEGRACIÓN

**PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE**

INGENIERA EN COMERCIO EXTERIOR

**AUTORA:**

MARÍA FERNANDA SANTANA PILATAXI

**ASESOR:**

MGT. FRANCISCO MILA CARVAJAL

**ESMERALDAS- ECUADOR**

2016

## **TRIBUNAL DE GRADUACIÓN**

Trabajo de tesis aprobado luego de haber dado cumplimiento a los requisitos exigidos por el reglamento de grado de la PUCESE previo a la obtención del título de Ingeniería en Comercio Exterior

---

Presidente Tribunal de Graduación

---

Ing. Chila Isabel / Lector 1

---

Ing. Dueñas Andrea / Lector 2

---

Mgt. Mila Francisco / Director de la Escuela Comercio Exterior

---

Mgt. Mila Francisco / Director de tesis

## **AUTORÍA**

Yo, **MARIA FERNANADA SANTANA PILATAXI**, declaro que la presente investigación enmarcada en el actual trabajo de tesis es absolutamente original, auténtica y personal.

En virtud que el contenido de esta investigación es de exclusiva responsabilidad legal y académica de la autora y de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador Sede Esmeraldas.

---

**MARÍA FERNANDA SANTANA PILATAXI**

**C.I. 080209316-1**

## **AGRADECIMIENTO**

Agradezco, a todos los docentes que he conocido a lo largo de mi carrera universitaria de Comercio Exterior, ya que con su sabiduría impartida me formaron como una buena profesional.

## **DEDICATORIA**

Primeramente dedico este trabajo, a mi Padre Celestial por permitirme cumplir esta nueva meta, ya que esto es solo un escalón de todo lo que tengo en mi camino; ya que Todo lo puedo en Cristo que me Fortalece.

Agradezco a mis padres por ser un eje fundamental en mi vida y apoyo incondicional en mi carrera profesional, pero sobre todo a mí mamá Olga Alicia Pilataxi por siempre darme ejemplos de superación, entrega y optimismo, ya que gracias a ella hoy puedo culminar este sueño.

A mi asesor Mgt. Francisco Mila por creer en mí y darme el entusiasmo necesario para culminar este proyecto.

Y por último a mi novio por siempre estar presente en cada meta que me propongo y además impulsarme en los momentos más difíciles de mi vida.

# ÍNDICE

1. INTRODUCCION .....	1
1.1.ANTECEDENTES .....	1
1.2.PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA .....	2
1.3.OBJETIVO .....	4
1.4.OBJETIVO GENERAL.....	4
1.5.OBJETIVO ESPECIFICOS.....	4
1.4. JUSTIFICACIÓN .....	5
2.MARCO TEÓRICO .....	6
2.3. DEFINICIONES CONCEPTUALES .....	11
2.3.1. COMUNIDAD ANDINA.....	11
2.3.2. LIBRE CIRCULACIÓN DE BIENES .....	11
2.3.3. ACUERDO .....	12
2.3.4. QUE ES EL TLC .....	12
2.4.-FUNDAMENTACIÓN LEGAL .....	14
2.4.1.- DECISIÓN 486 .....	14
2.4.2.-COMITÉ DE COMERCIO EXTERIOR COMEX .....	15
ESTRATEGIA METODOLÓGICA.....	16
3.1.-TIPO DE ESTUDIO .....	16
DESCRIPTIVO .....	16
3.2.-MÉTODO DE INVESTIGACIÓN.....	16
CUALITATIVA .....	16
3.3.-TÉCNICAS.....	16
ENTREVISTA.....	16
4.-BALANZAS COMERCIALES DE COLOMBIA Y PERÚ.....	18
4.1. COLOMBIA .....	19
4.1.2. POLÍTICA COMERCIAL.....	19
4.1.3. ASPECTOS PRODUCTIVOS .....	20
4.1.5. SECTOR INDUSTRIAL COLOMBIANO .....	22
4.1.6. SECTOR TEXTIL COLOMBIANO .....	22
4.1.7. TRATADO LIBRE COMERCIO CON ESTADOS UNIDOS .....	24
4.1.8. BALANZA COMERCIAL COLOMBIANA.....	25

4.1.8.1. ANTES DEL ACUERDO CON ESTADOS UNIDOS .....	26
4.1.9. CRECIMIENTO ECONÓMICO .....	32
4.2. PERÚ .....	34
4.2.1. POLÍTICA COMERCIAL PERUANA .....	34
4.2.2. SECTOR AGROPECUARIO PERUANO .....	35
4.2.3. SECTOR TEXTIL PERUANO .....	35
4.2.4. SECTOR INDUSTRIAL PERUANO .....	36
4.2.5. TLC-USA CON PERÚ .....	37
4.2.6. BALANZA COMERCIAL PERUANA .....	38
4.2.8. CRECIMIENTO ECONÓMICO PERÚ .....	43
BENEFICIOS Y PERJUICIOS PRINCIPALES DEL TLC PARA LOS SECTORES MÁS RESTABLE DE COLOMBIA Y PERÚ .....	45
BENEFICIOS PRINCIPALES DEL TLC .....	45
CARACTERÍSTICAS DEL TLC .....	45
5.1. COLOMBIA Y SUS BENEFICIOS .....	46
5.1.1 SECTORES BENEFICIADOS .....	47
SECTOR AGROPECUARIO .....	47
AZÚCAR .....	48
PRODUCTOS LÁCTEOS .....	49
TABACO .....	49
FLORES .....	49
5.1.2. SECTOR INDUSTRIAL .....	50
5.1.2.1. CONSTRUCCIÓN .....	50
5.1.2.3. energías alternativas: .....	50
5.1.3 SECTOR COLOMBIANO Y SUS DESVENTAJAS EN SUS SECTORES PRODUCTIVOS .....	51
5.1.3.1. SECTOR AGRÍCOLA .....	51
5.1.3.2. SECTOR INDUSTRIAL .....	53
5.1.4 PERÚ .....	55
5.1.4.1 BENEFICIOS .....	56
5.1.4.2. PERJUICIOS .....	57
5.1.4.3. INDUSTRIA .....	57
5.1.4.4. AGRICULTURA .....	58
5.1.4.5. OTRAS VENTAJAS DEL SECTOR AGRÍCOLA .....	61

4.1.4.6. DESVENTAJAS DE LA PRODUCTIVIDAD .....	61
IMPACTO ECONÓMICO EN EL COMERCIO EXTERIOR ECUATORIANA FRENTE A UN TLC .....	63
5.1. ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL .....	63
5.2. ECUADOR Y SUS DOS MIEMBROS DEL BLOQUE CAN .....	63
5.3.1. PRINCIPALES BENEFICIOS QUE SE ESPERA DE UN TLC.....	64
5.3.1.2. TLC ECUADOR – EE.UU .....	64
5.3.2. ECONOMÍA ECUATORIANA .....	65
DISCUSIÓN .....	75
CONCLUSIONES .....	77
RECOMENDACIONES.....	78
BIBLIOGRAFÍA .....	79
ANEXOS .....	84

## ÍNDICE GRÁFICO

BLOQUE CAN .....	29
NEGOCIACIONES .....	29
ASPECTOS PRODCUTIVOS.....	31
CECIMIENTO ANUAL DEL PIB .....	31
VALOR DE LAS EXPORTACIONES .....	33
BALANZA COMERCIAL .....	35
MERCANCIAS ORIGINARIAS .....	36
COLOMBIA IMPORTACIONES SEGÚN CIU.....	38
SECTOR AGROPECUARIO .....	40
SECTOR TEXTIL .....	41
CRECIMIENTO INDUSTRIAL PRIMARIO Y NO PRIMARIO .....	42
EXPORTACION E IMPORTACION REAL .....	45
EXPORTACION E IMPORTACION NOMINAL.....	46
PRODUSCTO INTERNO BRUTO .....	47
PRINCIPALES PRODUCTOS DE VENTA .....	48
ULTIMOS AÑOS DE LA ECONOMIA PERU .....	57

## ÍNDICE TABLA

FECHAS DE REUNIONES .....	21
PRODUCTOS BENEFICIADOS TLC.....	34
PRODUCTOS .....	40
PRODUSCTOS NO TRADICIONALES .....	43
EXPORTACION E IMPORTACION .....	44

## **ABREVIATURAS**

ALADI	Asociación Latinoamericana de Integración. ALALC
BCIE	Banco de Integración Económica
BM	Banco Mundial.
CAN	Comunidad Andina de Naciones.
CELAC	Comunidad de Estados Latinoamericanos y del Caribe.
EE.UU.	Estados Unidos de América.
IED	Inversión Extranjera Directa.
NAFTA	Siglas en inglés para el Tratado de Libre Comercio para América del Norte.
OMC	Organización Mundial de Comercio.
PIB	Producto Interno Bruto.
TLC	Tratado de libre comercio
OEA	Organización de Estados Americanos.
CEPAL	Comisión Económica para América Latina y el Caribe.
SUNAT	Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria.
INEN	Servicio Ecuatoriano de Normalización.
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística.
FDA	Administración de Medicamentos y Alimento.

## RESÚMEN

La globalización se ha vuelto parte importante de la economía dando paso a una inclusión a nuevos mercados comerciales y al surgimiento de procesos de integración ideados para responder a los retos que conlleva el mismo.

Los procesos de integración económica son acuerdos comerciales que cumplen con el objetivo elevar los niveles de competencia y de eficiencia con los que operan los sectores de la economía. El principal representante y precursor de los tratados de libre comercio es Estados Unidos, país que ha llevado adelante por mucho tiempo, una contienda en favor de la liberalización del comercio.

Es aquí donde dos países miembros de la CAN y fronterizos (Colombia y Perú) del Ecuador optaron por un surgimiento de industria.

Colombia cerró la negociación con Estados Unidos en el año 2009 representando un éxito de la política de integración comercial, por otro lado Perú también optó por un cambio económico, surgimiento industrial y agrícola por lo cual decide firmar un tratado de libre comercio. Es aquí donde ambos países consideran si es óptimo efectuar negociaciones con una potencia.

Es importante indicar que la presente investigación consta de tres secciones en las cuales se determina los beneficios dentro de sus balanzas comerciales dentro de un periodo determinado para así sintetizar las ventajas que alcanzaron sus sectores más rentables o perjuicios, los cuales sirvieron como un preámbulo para establecer y determinar un impacto en el comercio ecuatoriano de una posible firma.

Además, los métodos de estudios utilizados permitieron establecer el tipo de análisis a realizar, para obtener los resultados con los cuales se reflejó en las entrevistas realizadas.

Finalmente, es importante indicar que con la investigación realizada se pudo concluir que las balanzas comerciales Perú y Colombia durante los primeros años de tratado no obtuvieron una variación económica significativa, puestos que las industrias no contaron con la infraestructura necesaria para atender la demanda prevista. Por lo que después de estos tropiezos se reflejaron una optimización en sus industrias con aumento en las exportaciones y una generación significativa de empleo, pero hubo pequeña

industrial que no obtuvieron con esta ventaja sino que obtuvieron pérdidas, ya que no contaron con infraestructura y capital necesario.

Todo esto conllevó a la economía ecuatoriana a tener una expectativa económica de que nuestros productos nacionales, competirían con los estadounidenses y los perjuicios que tendríamos en los primeros años de tratado.

## **ABSTRACT**

Globalization has become an important part of the economy leading to an inclusion to new commercial markets and the emergence of integration processes designed to meet the challenges of the same.

The processes of economic integration are trade agreements that meet the objective to raise levels of competence and efficiency with the operating sectors of the economy. The main representative and precursor of free trade agreements is the United States, which has carried out for a long time, a contest in favor of trade liberalization.

It is here that two member countries of CAN and border (Colombia and Peru) of Ecuador opted for a rise of industry.

Colombia closed the negotiations with the United States in 2009 representing a successful policy of trade integration on the other side also chose Peru economic change, industrial, agricultural emergence and thus decide to sign a free trade agreement. It is here that both countries consider optimal effect if negotiations with power.

It is important to note that this research consists of three sections in which the benefits in their trade balances is determined in a given order to synthesize the advantages achieved their most profitable damages sectors or which served as a preamble to set period and determine an impact on the Ecuadorian trade of a possible signature.

In addition, the study methods used for drawing up the type of analysis to be performed to obtain the results which was reflected in the interviews.

Finally, it is important to note that the research conducted it was concluded that the trade balances Peru and Colombia during the first years of untreated obtained a significant economic change, positions that industries did not have the necessary infrastructure to meet anticipated demand. So after these setbacks optimization in their industries with increased exports and significant job creation they were reflected, but there were small industrialist who did not get this advantage but got lost because they did not have infrastructure and capital necessary.

All this led to the Ecuadorian economy to have an economic expectation as our domestic products, compete with the Americans and the damage would have in the early years of the treaty.

# INTRODUCCIÓN

## 1.1. ANTECEDENTES

La globalización se ha vuelto parte importante en factores de economía, infraestructura, cultura, religión, tecnología dando paso a la inclusión de nuevos mercados comerciales para obtener una competencia directa entre potencias.

Las políticas económicas de los países de América Latina, se orientan hacia un desarrollo de competitividad de productos y bienes, hacía una expansión de libre comercio, para ello se debe intervenir en la industria productiva interna.

Por eso la mayoría de los países, utilizan un sinnúmero de acuerdos, tratados, resoluciones que le permiten obtener una libre y fácil circulación de mercancías con cero pagos de tributos.

En América Latina se cuenta con una gama de recursos, mano de obra barata, por ello viene a ser un atractivo comercial para las demás potencias, en América del Sur hay países que mantienen acuerdos comerciales, es por ello que EEUU el 4 de diciembre de 1991, da a conocer la Ley de Preferencias Arancelarias la cual elimina los aranceles de una serie de productos para Perú, Bolivia, Colombia y Ecuador dando como objetivo fortalecer la industria legal como una alternativa a la producción. Este es el primer paso que da EEUU para mantener relaciones políticas y comerciales con los países andinos, ya que con el TLC ganan especialmente los países pequeños.

Perú y Colombia se acogieron a la oportunidad de firmar este acuerdo, como un comienzo a la libre circulación de productos, bienes de importación y exportación.

Estos países llevaron más de 5 años de negociaciones empezando desde el 18 de noviembre del 2003, el 1 de enero 2007 se oficializó el acuerdo y entra en vigencia el 17 de febrero del mismo año, este acuerdo trae consigo una variación de ventajas para sectores de la economía pero también contrae desventajas, ya que algunos sectores no cuentan con la tecnología adecuada para competir con el mercado; por lo cual, se analizó el flujo de capital, exportación, además, de verificar el impacto en el comercio exterior ecuatoriano que dos de sus socios comerciales fronterizos mantienen negociaciones con el país del norte.

## **1.2. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA**

La superación económica abarca el preámbulo principal de cada país, tomando en cuenta las medidas productivas internas necesarias para fortalecer la balanza comercial.

La economía de un país depende mucho de las políticas nacionales que se manejen dentro del mismo, los aportes de la producción interna es fundamental así como la correcta administración de los mismos.

Las estrategias comerciales han existido como mecanismos de búsqueda de mejores mercados para transferir la producción de los pueblos, el TLC nace con la expectativa de consolidar mercados y desarrollar una oferta de exportación que sea competitiva, que genere empleo a la población y se mejore la economía de un país.

La necesidad de promover una integración comercial entre países es fundamental ya que esto permite ampliar y buscar nuevos mercados en el exterior.

Un tratado de libre comercio es un acuerdo comercial mediante el cual se suscriben entre dos o más países, con el fin de acordar preferencias arancelarias mutuas y reducción de barreras no arancelarias en el comercio de bienes y servicios. Cabe indicar que, el objetivo principal es profundizar la integración económica de los países firmantes, un TLC incorpora el acceso a nuevos mercados, propiedad intelectual, inversiones, políticas de competencia, servicios financieros, telecomunicaciones, asuntos laborales, normas medioambientales y mecanismos de defensa comercial y de solución de controversias.

Ecuador ha vivido periodos económicos con desaciertos intensos, por lo cual es necesario buscar mecanismos, pactar acuerdos con diferentes países aliados que conlleven a un mejoramiento de la actividad comercial, productividad económica.

Ecuador al pertenecer a la CAN y al no firmar el TLC-USA, se encuentra en desventaja competitiva ya que tiene 2 países fronterizos que firmaron el TLC-USA, por lo que resulta necesario analizar las condiciones en las que Ecuador se encuentra y cuál sería su efecto y que provocara la no firma en nuestro comercio exterior. Sabiendo de ante mano que es un tema de actualidad global que se debe analizar y considerar.

Por otro lado, Perú y Colombia han sobrellevado los problemas de recesión, y subempleo, pobreza extrema en sectores urbanos alejados de la vista pública, la concentración de la riqueza en manos de los políticos, la deuda externa acareada desde hace 4 décadas y la inflación, estos factores reducen el ingreso de capital extranjero ya que sus políticas-económicas no dan las garantías necesarias para invertir libremente, como se inyecta capital en un sector que no se encuentra reestructurado productivamente, pero hay sectores productivos que cuentan con los productos exportables pero no tienen el capital necesario para hacerlo.

Es por ello que ambos países optan por una vía de desarrollo como el TLC, siendo esta la puerta fundamental para demostrar su capacidad y gama productiva.

Para estos problemas se plantearon las siguientes interrogantes:

¿Cuáles son las ventajas y desventajas de la firma del tratado de libre comercio de Perú y Colombia países miembros del CAN con Estados Unidos y su impacto en el comercio exterior ecuatoriano?

- ¿Cuáles son las balanzas comerciales establecidas en el tratado de libre comercio de Perú y Colombia?
- ¿Cuáles son las ventajas y desventajas hacia los sectores productivos con la firma del tratado de libre comercio para Perú y Colombia?
- ¿Cuál es el impacto en el comercio ecuatoriano a partir de una firma del TLC – USA?

### **1.3. OBJETIVOS**

#### **1.3.1. OBJETIVO GENERAL**

Evaluar las ventajas y desventajas de la firma del tratado de libre comercio de Perú y Colombia países miembros del CAN con Estados Unidos y su impacto en el comercio exterior ecuatoriano.

#### **1.3.2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS**

- Analizar de las Balanzas comerciales de Colombia y Perú, antes y después de la firma del TLC – USA para comparar el crecimiento económico.
- Examinar las ventajas y desventajas que trae consigo la firma del TLC-USA a Colombia y Perú.
- Analizar el impacto de la no firma del TLC con Estados Unidos para el Comercio Exterior Ecuatoriano.

## 1.4. JUSTIFICACIÓN

La presente investigación tiene el objetivo principal de analizar el por qué y cómo se llevó a cabo la decisión de la firma del acuerdo de libre comercio de Perú y Colombia países miembros de la CAN con EEUU, así como determinar los sectores beneficiados con el acuerdo y perjudicados con el mismo, adicionalmente también demostrar el impacto que conllevaría la firma del tratado en el comercio exterior ecuatoriano. Así mismo analizar la problemática que incide al tener a Estados Unidos como un socio importante, determinar las desventajas en el comercio internacional en vista de que tomaron la decisión de crecer como industria doméstica, industrial y productiva.

Ecuador al pertenecer a la CAN y al no firmar el TLC-USA, se encuentra en desventaja competitiva por cuanto tiene 2 países fronterizos que firmaron el TLC-USA, y es entonces necesario analizar las condiciones en las que Ecuador se encuentra y cuál sería su efecto y que provocará la no firma en el comercio exterior. Sabiendo de ante mano que es un tema de actualidad global que se debe considerar.

La incursión en este tema investigativo es muy crucial ya que la economía del Ecuador se ha visto afectado a causa de la firma del TLC, sin embargo son pocos los avances que se dan para mejorar la situación, este trabajo cuenta con el interés desarrollado por parte de la investigadora y sobre todo la predisposición por buscar posibles alternativas de solución luego de determinar las ventajas y desventajas que acarrea el tratado en mención, existe además la suficiente información bibliográfica que sustente la investigación.

## **2.-MARCO TEÓRICO**

### **2.1. BASES TEÓRICAS**

Como lo indica la Teoría del Comercio Internacional

Según la (Pontificie Universidad Católica del Ecuador, 2016) expresa en su página de Economía y Finanzas que la teoría clásica del comercio desarrollada por Smith, Ricardo y Mill se ocupaba sobre todo de analizar las ganancias derivadas del libre comercio. Sin embargo, la teoría moderna del comercio internacional acepta la veracidad de la teoría de la ventaja comparativa y se centra en analizar los patrones de comercio de cada país y los orígenes de dicha ventaja. Además Los teóricos clásicos suponían que las diferencias en las ventajas comparativas se debían a la diferente productividad de los recursos, lo que reflejaba una desigual distribución entre países de tecnología y cualificación de mano de obra.

Es decir esta teoría estudia la relatividad y fenómenos económicos, con el fin de analizar los beneficios que lleva consigo un libre comercio contribuyendo a la veracidad de la Teoría Absoluta la cual indica que:

Según (Enciclopedia de Economía, 2009) la teoría de Adam Smith en la cual manifiesta que “cada país se especializará en los bienes que produce de forma más eficiente que el resto, importando aquellos en los que sea menos productivo.”

Cada país se encarga de producir los productos, bienes y / o servicios de los cuales son aptos de exportar, es decir los productos que son más eficientes y eficaces son los favorecidos para ser producidos.

Por último la Teoría Comparativa.

Según (Enciclopedia de Economía, 2009) David Ricardo, en su teoría de la ventaja comparativa es la regla que rige el valor relativo de los bienes al interior de un país, no es la misma que regula el valor relativo de los productos

intercambiados entre dos o más países. Este modelo se fundamenta en la teoría del comercio internacional y muestra que los países tienden a especializarse en producción y exportación de bienes que se fabrican con un costo bajo respecto al resto de las naciones.

## 2.2. ESTUDIOS PREVIOS

Acuerdo comercial entre ambos mandatarios Colombia y Perú.

Según (Pérez. J, 2011) manifiesta que en el Texto del acuerdo entre Barack Obama y Juan Manuel Santos El 7 de abril de 2011 los presidentes Obama y Santos acordaron una propuesta de protección laboral para complementar el tratado entre Colombia y Estados Unidos, país que busca ampliar su agenda comercial y estimular el crecimiento. El acuerdo debe incluir una protección de los derechos de los trabajadores para competir en igualdad de condiciones, basada en el acuerdo bipartidista Congreso-Ejecutivo firmado el 10 de mayo de 2007, que incorpora altos estándares laborales.

El presidente de Estados Unidos, expresa la importancia de evitar levantamientos por parte de los sindicatos en Colombia lo cual provoque levantamientos y perjudique la economía interna del país a inicios de un repunte en la economía colombiana; por lo que ambos presidentes optaron por un plan laboral que beneficie al trabajador colombiano y no se vea perjudicado.

Tratado de Libre Comercio, una oportunidad para crecer sostenidamente

Según (Morón. E, 2005) manifiesta que El mecanismo a través del cual el TLC traería prosperidad a la economía Peruana es el incremento de la productividad total de los factores. Como se revisó en el capítulo 2.2, la literatura empírica sobre la relación entre apertura y productividad demuestra que la apertura comercial incentiva a las firmas a ser más eficientes con ese propósito a incorporar en sus procesos productivos tecnologías de punta para poder competir con las empresas extranjeras. Además, permite importar insumos y bienes de capital a precios más baratos, que a su vez incrementan la productividad de las firmas.

Partimos de un ejemplo concreto TLC de México con Estados Unidos.

Según (Rosenzweig. A, 2005) expresa que “el TLCAN ha permitido una expansión de las actividades industriales y comerciales territorialmente más equilibrada, ya que no se ha concentrado en las tres grandes zonas metropolitanas tradicionales y en las franjas fronterizas, lo cual redundará en

beneficio de la generación de empleos para la población rural. Es fundamental generar las condiciones de infraestructura física y de capacitación de la población rural para que ninguna región del país quede marginada del desarrollo económico global.”

El autor manifiesta que con el tratado permite una libre adquisición de bienes, productos y servicios lo cual contribuyen al crecimiento de una nación.

Adicionalmente en el Sector Agropecuario y Agroindustrial conjuntamente con el Comercio de Estados Unidos.

Según el (Banco Mundial, 2003) “Estados Unidos es el principal socio comercial de los países de la región, en conjunto e individualmente. De hecho, a este mercado se dirigen entre 23% (El Salvador) y 53% (Honduras) de las exportaciones centroamericanas, a la vez que en él se originan entre 24% (Nicaragua) y 51% (Costa Rica) de las importaciones que realizan los países centroamericanos. Es claro de las cifras del Cuadro 1 que la mayor dependencia comercial con EEUU la presentan Costa Rica y Honduras. El sector primario (agropecuario y agroindustrial) de Centroamérica constituye una importante fuente de generación de ingresos de exportaciones para los diferentes países de la región.”

América Central muestra que también puede realizar negociaciones con el país del norte, siendo factible para su economía. Además que sus productos agrícolas sobresalen al momento de exportarlos por el consumidor estadounidense.

El Objetivo primordial del TLC.

Según (Castro, Figueroa, y Mauricio, 2008, p. 66) manifiestan que “El objetivo primordial del TLC es promover el fortalecimiento económico mundial mediante el libre comercio de bienes entre países, con la disminución de las barreras arancelarias; de igual forma, son un medio para la generación de empleo y aumento de inversión. Así mismo, generan condiciones para competir (cooperar) justamente y establece procesos efectivos para estimular la producción entre los países que conforman la alianza”

Principalmente consiste en un acuerdo comercial regional o bilateral, mediante el cual se permite una libre circulación de bienes y servicios entre los países participantes del acuerdo; cabe señalar que, el objetivo fundamental es la eliminación de los aranceles para los bienes entre ambas partes firmante, bajo las reglas de la Organización Mundial del Comercio.

## **2.3. DEFINICIONES CONCEPTUALES**

### **2.3.1. COMUNIDAD ANDINA**

Según (Comunidad Andina de Naciones, 2011) es una organización subregional con personalidad jurídica internacional. Está formada por Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela y por los órganos e instituciones del Sistema Andino de Integración (SAI). Sus antecedentes se remontan a 1969 cuando se firmó el Acuerdo de Cartagena, también conocido como Pacto Andino. La CAN inició sus funciones en agosto de 1997.

Cuenta con 4 países miembros: Colombia, Ecuador, Perú y Bolivia lo común de ellos es que se encuentran en la cordillera de los andes y cuenta con países asociados como Uruguay, Paraguay, Brasil y Argentina.

Este es uno de los bloques más antiguas de América su propósito fundamental es de fortalecer la integración andina, una libre circulación de bienes y servicios con el cero pago de tributo.

### **2.3.2. LIBRE CIRCULACIÓN DE BIENES**

Según (Del Real. M, 2007) manifiesta que es la facultad que tienen las personas que en una economía emprenden actividades comerciales, generalmente con el fin de obtener un beneficio, de hacer llegar estas a cualquier punto de un territorio sin que les sean impuestas trabas, salvo las que legalmente se dispongan por razones de seguridad para la población.

Es la potestad con la que cuenta un grupo de personas para poder emprender una actividad comercial, con el fin de hacer llegar sus productos hasta un territorio diferentes sin las trabas tributarias.

### **2.3.3. ACUERDO**

Según (Diccionario Economico , 2002)” un acuerdo comercial es un convenio bilateral o multilateral entre estados, que busca conformar los intereses de cada una de las partes y aumentar el intercambio comercial, entre otros objetivos.”

Es un convenio entre dos o más partes, al cual llegan a un convenio mutuo.

### **2.3.4. TRATADO DE LIBRE COMERCIO**

Según (Estudio Juridico Santos , 2012)”Es un acuerdo comercial entre dos o más países, para ampliar sus respectivos mercados de bienes y servicios.”

Es una herramienta de comercio global, donde el apoyo entre naciones permite la generación de empleo, posibilidad de exportar con el cero pago de tributos garantizando el medio eficaz y el útil de acceso de productos nacionales al mercado extranjero.

### **2.3.5. BALANZA COMERCIAL**

Según (PROEcuador, 2013) expresa que “es el registro de las importaciones y exportaciones de un país durante un período. El saldo de la misma es la diferencia entre exportaciones e importaciones. Es positiva cuando el valor de las importaciones es inferior al de las exportaciones, y negativa cuando el valor de las exportaciones es menor que el de las importaciones.”

Prácticamente es el registro de las importaciones y exportaciones de una nación o país durante un periodo determinado.

### **2.3.6. CRECIMIENTO ECONÓMICO**

Según (González.J, 2016) es el ritmo al que se incrementa la producción de bienes y servicios de una economía y por lo tanto su renta, durante un periodo determinado. Este período puede ser muy corto (un Trimestre o un año); pero la teoría del crecimiento económico se ocupa principalmente de analizar los factores que influyen en el ritmo al que crece una economía por término medio durante periodos más largos.

Es el aumento en el valor de los bienes y servicios producidos por una economía durante un tiempo establecido, es decir la productividad generada por un año es el incrementó en su economía.

### **2.3.7. POLÍTICA COMERCIAL**

Según (Veletanga.G, 2012)la política comercial está orientada hacia el comercio exterior y la búsqueda de mercados en los ámbitos bilateral, multilateral y regional, sobre la base de acuerdos o tratados de libre comercio.

Se refiere a las medidas que optan un país para regular los flujos comerciales con el resto de los países, además determina el nivel de contacto entre el consumidor y productos con los precios a nivel mundial o regional.

## 2.4. FUNDAMENTACIÓN LEGAL

### 2.4.1. DECISIÓN 486

Régimen Común sobre Propiedad Industrial

Comisión de la Comunidad Andina

Según, lo indica (Acuerdo de Integración Subregional Andino, 2009) Artículo 27.- La Secretaría General o los Países Miembros deberán presentar sus propuestas con por lo menos quince días de antelación a la fecha de reunión del Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores o de la Comisión, según corresponda. Únicamente en casos excepcionales debidamente justificados y conforme al ordenamiento jurídico de la Comunidad Andina, podrá prescindirse de la antelación requerida, siempre que el proponente y los demás Países Miembros estuvieren de acuerdo. Las propuestas que contaren con el voto favorable de la mayoría absoluta de los Países Miembros pero que fueren objeto de algún voto negativo deberán ser devueltas al proponente para la consideración de los antecedentes que hubieren dado origen a ese voto negativo. En un plazo no menor de un mes ni mayor de tres, el proponente elevará nuevamente la propuesta a la consideración del órgano que corresponda con las modificaciones que estime oportunas y, en tal caso, la propuesta así modificada se entenderá aprobada si cuenta con el voto favorable de la mayoría absoluta de los Países Miembros.”

### NORMATIVA ANDINA

El Programa de Liberación andino garantiza el libre comercio, es decir la eliminación de restricciones de todo orden, para aquellos bienes calificados como originarios de un País Miembro.

(Comunidad Andina, 2012) cuenta con normas para la calificación del origen de las mercancías adoptadas mediante la **Decisión 416**, que establecen los criterios que deben cumplir las mercancías para ser consideradas como originarias de un País Miembro y, luego de ello, beneficiarse de las ventajas que le otorga el mercado ampliado.

Las autoridades aduaneras no podrán impedir el desaduanamiento de las mercancías en casos de duda acerca de la autenticidad de la certificación de origen, presunción de incumplimiento de las normas establecidas en esta Decisión, cuando la mercancía se encuentre en la Nómina de Bienes No-Producidos en la subregión (NBNP), o cuando el certificado de origen no se presente, contenga errores, o esté incompleto. En tales situaciones se podrá exigir la constitución de una garantía por el valor de los gravámenes aplicables a terceros países, de conformidad con las legislaciones nacionales de los Países Miembros.”

## **2.4.2. COMITÉ DE COMERCIO EXTERIOR COMEX**

### **Resolución N° 82**

Ley de Comercio Exterior Título IV aranceles y medidas de regulación y restricción no arancelarias del comercio exterior capítulo II medidas de regulación y restricción no arancelarias Sección primera disposiciones generales.

**Artículo 16.-** las medidas de regulación y restricción no arancelarias a la importación, circulación o tránsito de mercancías, a que se refieren las fracciones III y IV del Artículo 4, se podrán establecer en los siguientes casos:

- I. cuando se requiera de modo temporal para corregir desequilibrios en la balanza de pagos, de acuerdo a los tratados o convenios internacionales de los que MEXICO sea parte.

**Artículo 25.-** la secretaria, previa consulta a la comisión, podrá exigir que una mercancía importada al territorio nacional ostente un marcado de país de origen en donde se indique el nombre de dicho país.

# **ESTRATEGIA METODOLÓGICA**

## **3.1. TIPO DE ESTUDIO**

### **DESCRIPTIVO**

Se utilizó con la finalidad de realizar la descripción de los datos y características más relevantes del proceso investigativo, es decir datos específicos y sistemáticos que nos permitieron determinar los sectores beneficiados y perjudicados por el acuerdo; además se determinó los impactos conllevaría al Ecuador al no acceder a la firma del tratado.

## **3.2. MÉTODO DE INVESTIGACIÓN**

### **CUALITATIVA**

Se utilizó este método con el fin describir de una forma particular los eventos, hechos, situaciones y comportamientos relevantes de la balanza comercial, crecimiento económico de los países fronterizos de Ecuador; para así determinar las falencias del acuerdo en los sectores productivos vulnerables, pero sobre todo demostrar los beneficios que han conseguido los mismos. Para que Ecuador establezca sus ideas de firma o no.

## **3.3. TÉCNICAS**

### **ENTREVISTA**

Se realizó con el objetivo principal de obtener información veraz para el tema a desarrollar, ya que con opiniones diversas nos permitió obtener un enfoque distinto y a su vez claro de lo que es el TLC, sus principios, objetivos, y ventajas para los sectores más relevantes de cada país.

## **ENTREVISTADOS**

### **DOCENTES**

Ing. David Granados                      Docente d la Escuela de Comercio Exterior.

Ing. Lisette Bucheli                      Docente d la Escuela de Comercio Exterior.

### **ECONOMISTAS**

Eco. José Caicedo                      Jefe del Departamento Jurídico del Distrito de Quito.

Eco. Roxana Benítez                      Docente de la PUCESE.

Eco. Hugo Villacres Endara              Subgerente General del Banco Central del Ecuador.

Eco. Máximo Meza M.                      Director de Desarrollo Organizacional.

Eco. Roberto Gonzabay Mazza              Tercer secretario, Ministerio de Relaciones Exteriores.

## ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS

### BALANZAS COMERCIALES DE COLOMBIA Y PERÚ, ANTES Y UN DESPUÉS DE LA FIRMA DEL TLC-USA

La Comunidad Andina de Naciones es una organización regional formada por 4 países de América del Sur:

Colombia

Ecuador

Perú

Bolivia

Los cuales cuentan con un objetivo en común que es alcanzar un desarrollo integral equilibrado, mediante la integración de los mismos; a continuación se describe los países que conforman el bloque comercial.

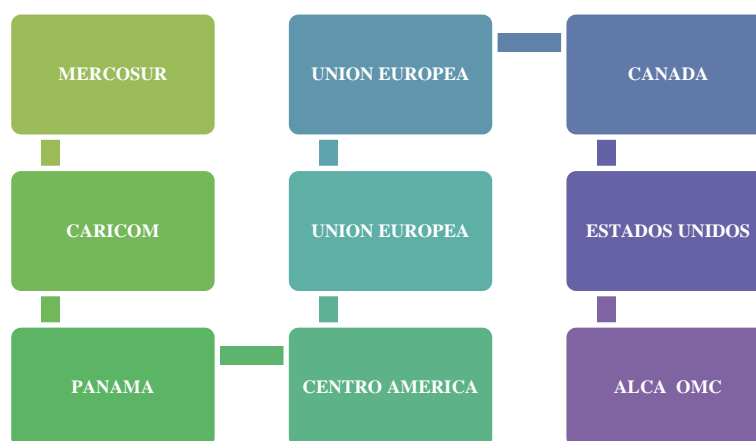
Gráfico N°1  
Bloque Conformado por la CAN



Elaborado por: La Autora

Además una de las prioridades para la comunidad andina, es impulsar una integración regional con el objetivo de fomentar un mercado latinoamericano común, adicionalmente promoviendo negociaciones (económicas) con bloques alternos; a continuación se detalla los bloques con el cual mantiene negociaciones la CAN según gráfico N°2:

Gráfico N°2  
Can y sus Acuerdos Comerciales



Elaborado por. La Autora

Por ello el estudio que se está realizando con el fin de conocer la realidad de los 03 países miembros de la CAN sobre su realidad económica y productiva empezando por Colombia uno de los países del bloque más productivo y competitivo en la industria del bloque CAN.

#### 4.1. COLOMBIA

País autónomo, de libre elección del voto popular para elegir sus mandatarios por periodos establecidos de mandato económico y político.

##### 4.1.2. POLÍTICA COMERCIAL

Se refiere a las medidas que aplica un estado para regular los flujos comerciales con el resto de las naciones del mundo y así determinar el grado de consumo de productos y consumidores nacionales con el precio mundial establecido.

Las exportaciones colombianas ha aumentado según el Economista Carlos Quenan, Vicepresidente del Instituto de las Américas en los últimos 12 años, como resultado a las estrategias de internacionalización de la economía sin embargo, hay desafíos que aún persisten en la economía como deudas externa, narcotráfico (guerrilla) que aun abarcan.

Colombia en la última década ha conseguido la firma de 10 tratados comerciales, 8 acuerdos de protección recíproca de inversiones sin contar con las secciones a la protección de la inversión incluidos en el TLC según el Economista Carlos Quenan, programas para la fomentar la inversión en la industria nacional, desarrollo en infraestructura.

Con el TLC Colombia apunta a una mejor inclusión en el mercado norteamericano fortaleciendo acuerdos mediante la priorización de socios comerciales estratégicos, fácil comercio con un amplio cupo de exportación, con el fin, que el productor no torno trabas para exportar sus productos y/o servicios, además de un fortalecimiento de cooperación internacional competitiva.

#### **4.1.3. ASPECTOS PRODUCTIVOS**

La actividad productiva, se refiere específicamente a una parte de la actividad económica cuyos elementos cuentan características comunes, a continuación se detalla en el siguiente gráfico los porcentajes de la actividad económica Colombia por sectores productivos.

Gráfico N° 3  
Sectores Productivos de Colombia



Fuente: DANE Departamento Administrativo Nacional de Estadística  
Elaborado: Por la Autora

#### 4.1.4. SECTOR AGROPECUARIO COLOMBIANO

Según la (FAO, 2014) Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación Colombia se ubica en el puesto 22 entre 223 países agrícolas, contando con 2 millones de hectáreas aptas para el desarrollo de cultivos de cacao. A continuación en la siguiente tabla se describe los principales productos agrícolas de Colombia:

Tabla N° 2  
Productos Agrícolas más Rentables de Colombia

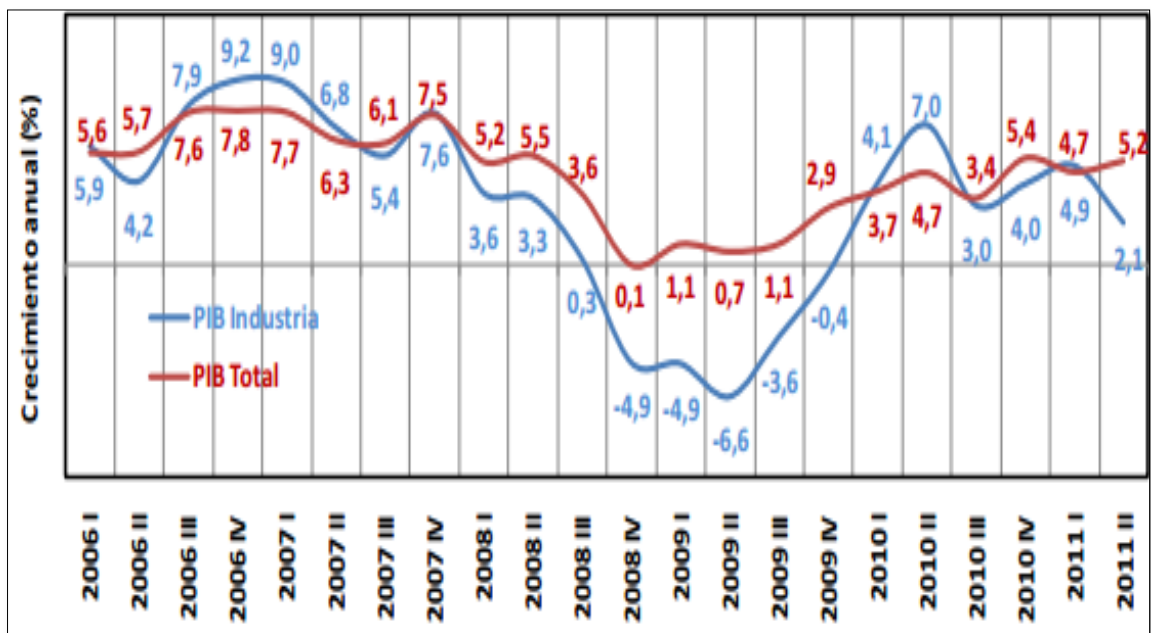
Maíz	Trigo
Cebada	Frijol
Carne de Bovino	Arroz
Tubérculo	Hortalizas
Algodón	Frutas Tropicales
Plátano	Cacao

Fuente: FAO Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación  
Elaborado por: La Autora

#### 4.1.5. SECTOR INDUSTRIAL COLOMBIANO

El surgimiento de la industria en Colombia fue uno de los más tempranos en América Latina, por lo que enfrentó retos de los cuales le permitieron actualmente ser un eje principal en industria textil en América Latina, a continuación en el siguiente gráfico se visualiza el crecimiento anual del PIB reflejado en ventas, incremento de la capacidad productiva, disminución del nivel de inventarios, aumento en el volumen de pedidos en un periodo estratégico.

Gráfico N°4  
Crecimiento Anual del PIB (%) Sector Industrial

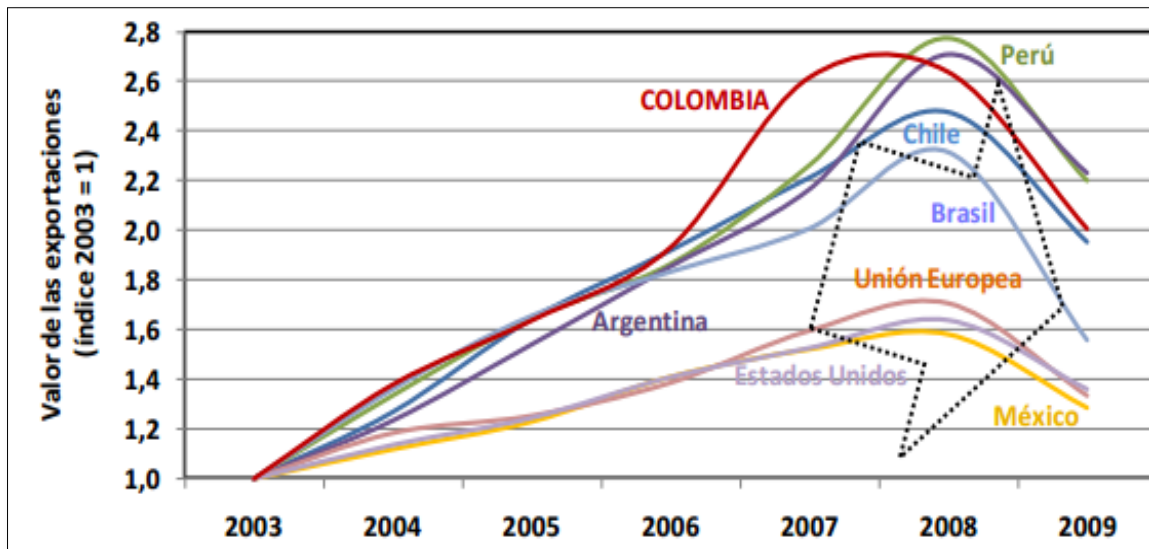


Fuente: DANE Departamento Administrativo Nacional de Estadística

#### 4.1.6. SECTOR TEXTIL COLOMBIANO

Su posición geográfica ha favorecido a que los acuerdos comerciales suscritos en los últimos años favorezcan a la producción, distribución y exportación hacia los mercados internacionales con una mano de obra calificada y productiva.

Gráfico N° 5  
Valor de las Exportaciones Porcentaje (2003-2009)



Fuente: Banco Mundial, Cálculos DNP Departamento Nacional de Planeación

Según el (CEDATOS, 2014)“El sector manufacturero ha crecido de una manera muy importante según PROEXPOR el PIB de la industria manufacturera en Colombia creció 11,4% en el 2011, alcanzando los US\$ 41.035 millones. Siendo esta la tercera industria más importante del país representando en el 2011 el 14% del valor agregado nacional y el 13% del PIB, las exportaciones entre 2002 y 2011 se cuadruplicaron, pasando de 13 mil millones a 57 mil millones de dólares, habiendo firmado 12 tratados de libre comercio en parte gracias a su ubicación geográfica y crece cada vez más.”

Además (CEDATOS, 2014) manifiesta que “Las exportaciones totales entre 2002 y 2011 se cuadruplicaron alrededor de 13 mil millones a 57 mil millones de dólares a finales del periodo 2011.”

Para el año 2012 según el Economista Carlos Quenan, Colombia contaba con 12 tratados de libre, los que permitió que el comercio colombiano contará con una amplia de consumismo.

#### 4.1.7. TRATADO LIBRE COMERCIO CON ESTADOS UNIDOS

El 15 de mayo de 2012 entra en vigencia el Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos, con el objetivo primordial de promover el comercio entre ambos países. Según (Correa & y Gonzalez, 2014) desde mayo a diciembre del 2013 las exportaciones colombianas al mercado estadounidense cayeron 3,4 % frente a las de mayo del 2010 a diciembre del 2011, tomando en consideración los bienes no tradicionales (que excluyen petróleo, carbón, ferroníquel y café) crecieron en un 11,9%.

A continuación se describe en la siguiente tabla N°3 los principales productos beneficiados por el TLC.

Tabla N° 3

##### Productos Beneficiados con el TLC-USA

Textiles
Confecciones incluyendo Ropa Interior Femenina, Vestidos de Baño , Confecciones para el hogar
Cuero
Calzado, Artículos de Cuero, incluyendo el Calzado elaborado con materias Primas Sintéticas
Granos , Sus Derivados , Chocolate
Banano, Aguacate, Melón, Pimentón, Maracuyá, Piña, Papaya, Limón.
Verduras Y Hortalizas
Tomate, Acelga, Salvia, Espinaca, Arrúgala, Apio
Flores
Carnes Frías
Cigarrillos
Algodón – Etanol – Aceite De Palma
Preparaciones Alimenticias , Pastes Y Galletería
Yogurt
Porcelanas Y Joyería
Productos Metalmecánicos como Ventanearía y Herramientas
Productos Químicos Y Petroquímicos
Cosméticos y Perfumes Se Consolida el Acceso sin Aranceles de todos los Productos que se encontraban en ATPDEA - 99,9% de la Oferta Industrial Exportable entrara a Estados Unidos Sin Arancel

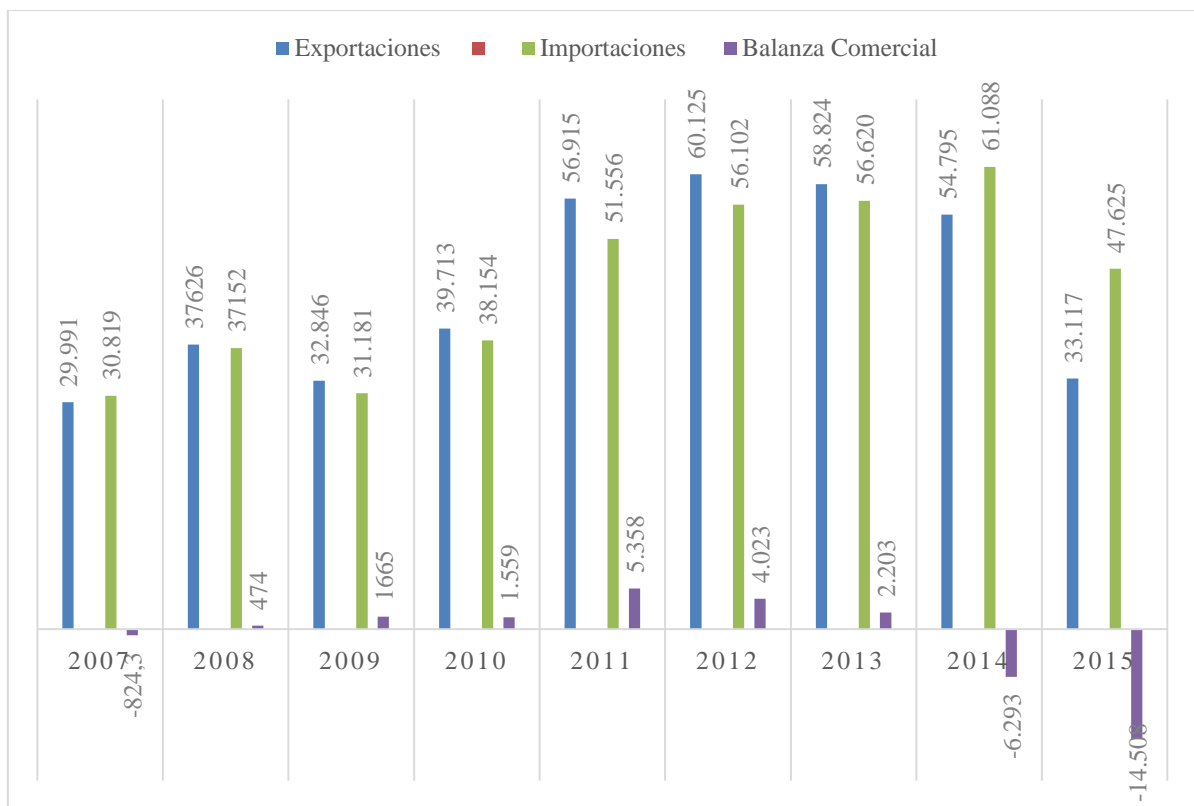
Fuente: (Portafolio Economico, 2012)

#### 4.1.8. BALANZA COMERCIAL COLOMBIANA

El registro de las importaciones y exportaciones realizadas durante un periodo determinado, con un resumen de sus sectores más estratégicos.

A continuación se reflejara un resumen de la economía Colombia Antes de que inicie negociaciones con el país del norte, determinado que los porcentajes de ingresos de exportación variaron.

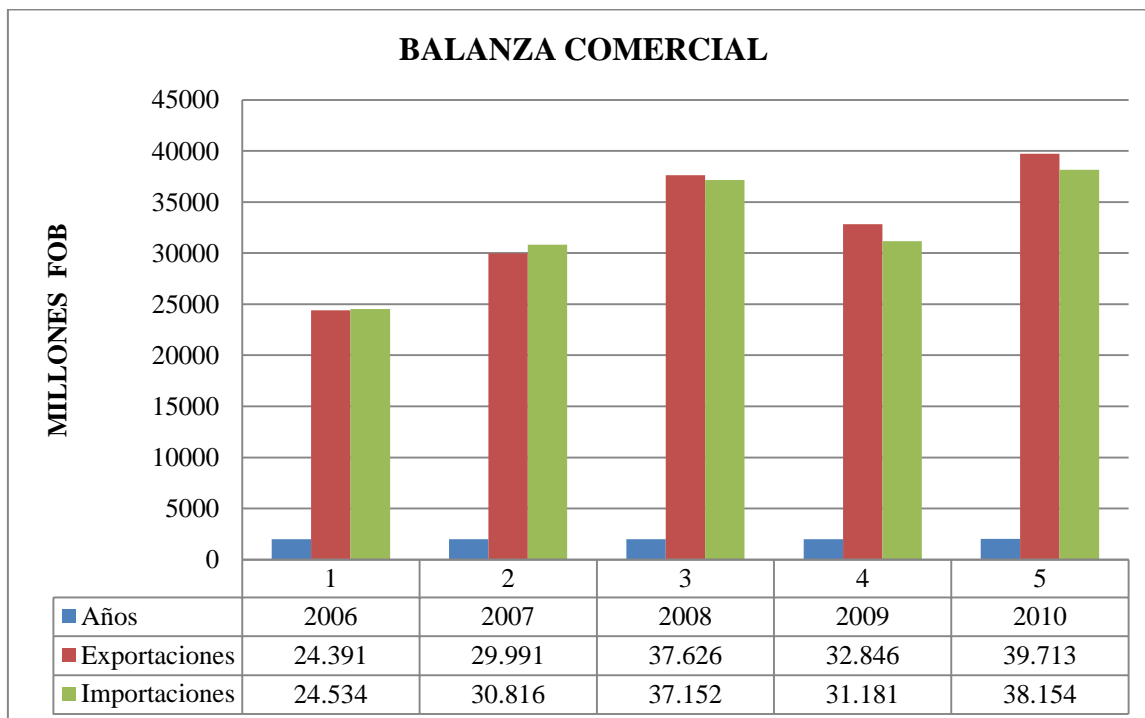
Gráfico N° 6  
Balanza Comercial



Fuente: DANE Departamento Administrativo Nacional de Estadística

#### 4.1.8.1. ANTES DEL ACUERDO CON ESTADOS UNIDOS

Gráfico N° 8  
Balanza Comercial Periodo 2006 - 2010



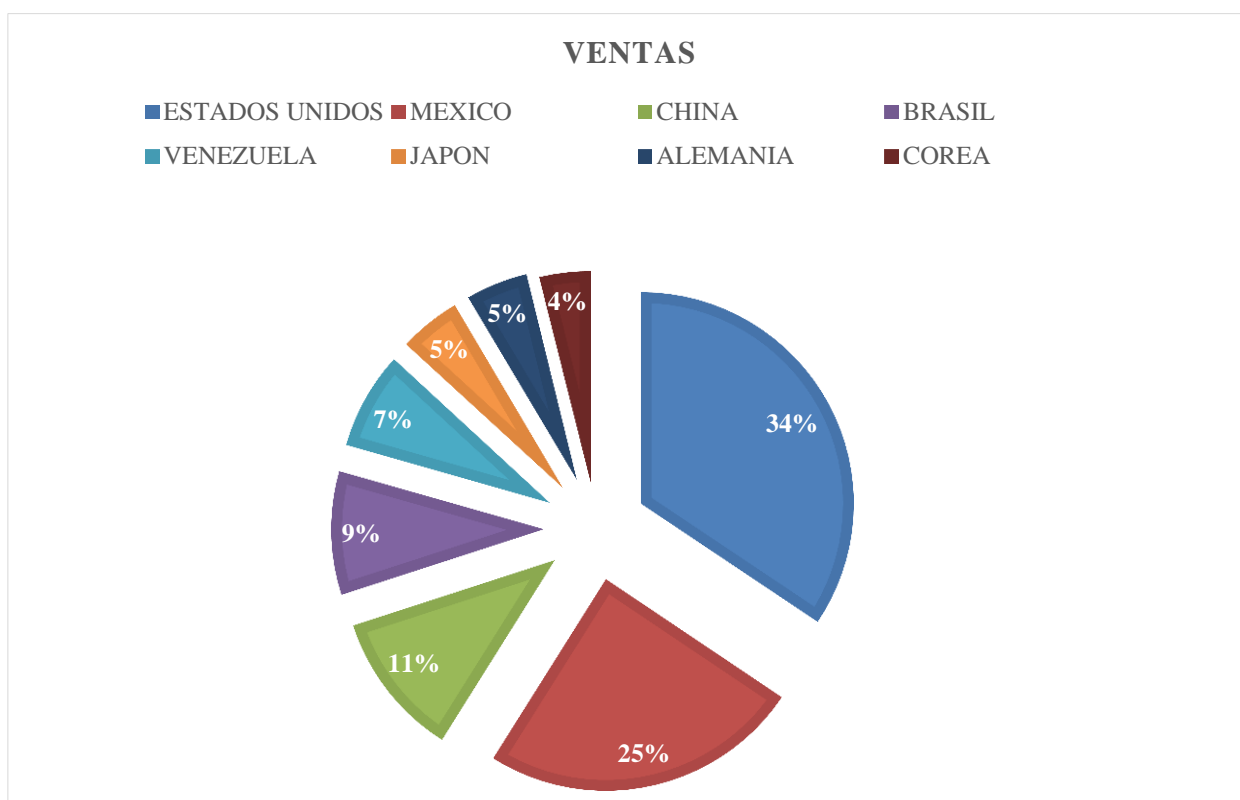
Fuente: DANE Departamento Administrativo Nacional de Estadística

Durante el periodo 2006 la economía colombiana según el DANE contó con un aumento del CIF un 23.4% con respecto con el periodo 2005, las mayoría de la importaciones provenían del país de Norte como vehículos y sus partes(SKD), derivados de hidrocarburos, material eléctrico y partes tecnológicas, sin contar los bienes de capital y materiales de construcción.

Según menciona (Zorrilla. A, 2006) Las mercancías compradas por Colombia y señaladas como originarias de Estados Unidos, participaron con el 26,4% del total registrado en el año 2006; de México con el 8, 8%; de China con el 8,5%; de Brasil con el 7,2 %; de Venezuela con el 5,7%; de Japón con el 3,6 %; de Alemania con el 3,6% y de Corea con el 2,9%.”, lo cual se represente en el siguiente gráfico.

Gráfico N° 9

## Mercancías Originarias



Fuente: DANE Departamento Administrativo Nacional de Estadística

Además las importaciones realizadas por Colombia desde los países de la CAN aumentaron en un 24.3% durante el 2005.

Por lo que(Guitierrez. T, 2010) menciona que “durante el año 2006, se registró déficit en la balanza comercial colombiana de US\$143,0 millones FOB. Los mayores superávits se registraron con Estados Unidos, Venezuela, Ecuador y Puerto Rico. El déficit más alto se presentó con México, Brasil y China.”

En ese año las importaciones ascendieron en aparatos de calderas y sus partes ya que la industria comenzó a prepararse para un nuevo periodo de crecimiento.

Según las importaciones realizadas por Colombia durante el 2006, las compras en materias primas para la industria participaron con el (Guitierrez. T, 2010)36,1% del total importado.

Colombia siendo socio comercial con Estados Unidos por la preferencia arancelaria establecida años atrás, le permitió un ingreso oportuno de productos agrarios, industriales, CKD de vehículos, productos originarios etc., pero es importante destacar

que contaba con productos limitados ( cupos) establecidos por EEUU, lo cual Colombia de igual manera supo aprovechar y explotar lo más que podía para aumento significativos en su balanza comercial, pero conto con la apertura de establecer una negociación directa que beneficiaria en su gran mayoría a todos sus productos, servicios, industria sin restricciones o delimitar la cantidad de exportación.

Tabla N° 4  
Exportaciones por Sectores

Sectores/ Productos	Antes del TLC		Durante TLC	
	Enero/2012 a Marzo/2013	Variación 2013/2012	Enero/2013 a Marzo/2014	Variación 2014/2013
<b>PRODUCTOS PRIMARIOS</b>	25.161.938.823,27	-4%	20.437.995.782,10	-19%
Tradicionales	20.054.388.465,82	-9%	16.588.511.198,41	-17%
Carbón	13.776.150.104,42	0%	11.835.132.552,81	-14%
Café	968.015.667,59	-27%	998.337.555,18	3%
Petróleo	3.307.638.674,66	-12%	2.015.825.229,97	-39%
Banano	275.548.183,03	12%	261.839.679,20	-5%
Flores	314.306.401,65	-18%	344.461.166,33	10%
<b>OTROS AGROPECUARIOS</b>	109.659.900,74	8%	122.091.784,83	11%
<b>INDUSTRIALES</b>	1.654.167.873,29	2%	1.615.131.531,03	-2%
<b>AGROINDUSTRIALES</b>	395.002.578,24	5%	350.356.787,73	-11%
<b>INDUSTRIALIVIANA</b>	684.598.695,72	-2%	706.760.443,70	3%
Confeciones	75.872.544,90	19%	70.155.544,39	-8%
Textiles	153.794.868,14	9%	141.608.718,14	-8%
<b>INDUSTRIA BÁSICA</b>	351.798.287,36	-3%	307.757.180,56	-13%
<b>INDUSTRIA AUTOMOTRIZ</b>	17.730.733,71	52%	16.669.927,11	-6%

Fuente: RECALCA Red Colombiana de Acción frente al Libre Comercio

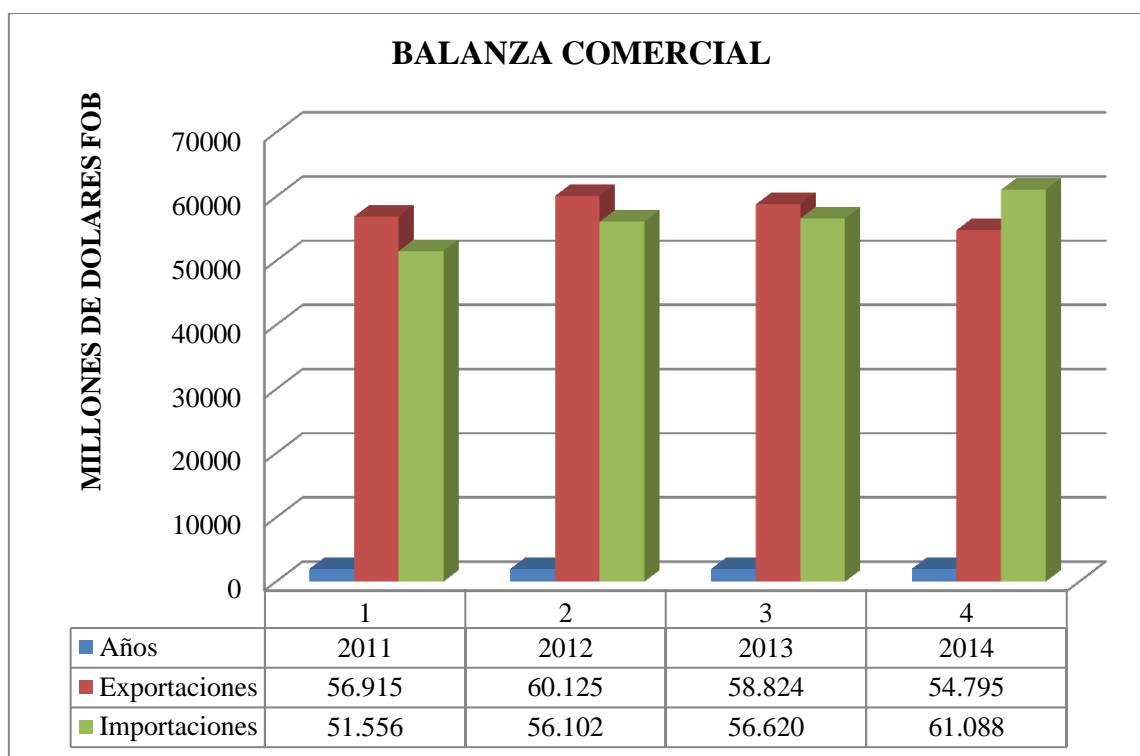
Como se puede evidenciar en la tabla N° 4 los productos tradicionales en el APTDEA mantuvieron su tendencia normal es decir decreciente entre el periodo antes de la firma del TLC y durante el mismo acuerdo, con dos excepción que son en los productos como café y las flores, otro aspecto el cual resalta el comportamiento en los sectores económicos que antes del TLC presentaban crecimiento en sus exportaciones y luego de entrar en vigencia el mismo disminuyeron como el caso según (Rojas S, 2014) Ministro de Comercio el caso de los textiles que pasaron de aumentar sus exportaciones en un

9% antes del TLC a un -8% durante el mismo. Igualmente pasa con el banano (de 12% a -5%), productos Industriales (de 2 a -2%), agroindustriales (5% a -11%), confecciones (de 19% a -8%), textiles (de 9 a -8%) y finalmente, la industria automotriz que pasó de exportar a tasas del 52% al -6%.

## PROGRESO ECONÓMICO

Estados Unidos es el principal socio comercial, por lo que indispensable contar con preferencias arancelarias permanentes que garanticen un libre acceso de los bienes y servicios al país del norte.

Gráfico N° 10  
Balanza Comercial Periodo 2006 – 2010



Fuente: DANE (Departamento Administrativo Nacional de Estadística)

Después de 21 años de gozar de un ATPDEA, Colombia decidió fortalecer más su industria y de crecer económicamente con el TLC EEUU el cual brinda la apertura a nuevos mercados globales.

Según (Santos. J, 2013, p. 2) manifestó que Colombia sigue "...buscando solucionar los problemas que se constituyen a nivel de comercio, en segundo lugar se está elaborando

un diagnóstico de fortalezas y debilidades del aparato productivo colombiano y finalmente se está aterrizando el TLC en el aspecto regional."

Además (Santos. J, 2013, p. 2) establece que según la Administración de Comercio Exterior del Departamento de Comercio de Estados Unidos, durante la vida del ATPDEA, las importaciones desde Colombia fueron primordialmente petróleo y sus subproductos, con promedio de participación del 80% en términos nominales, seguidas de flores frescas.

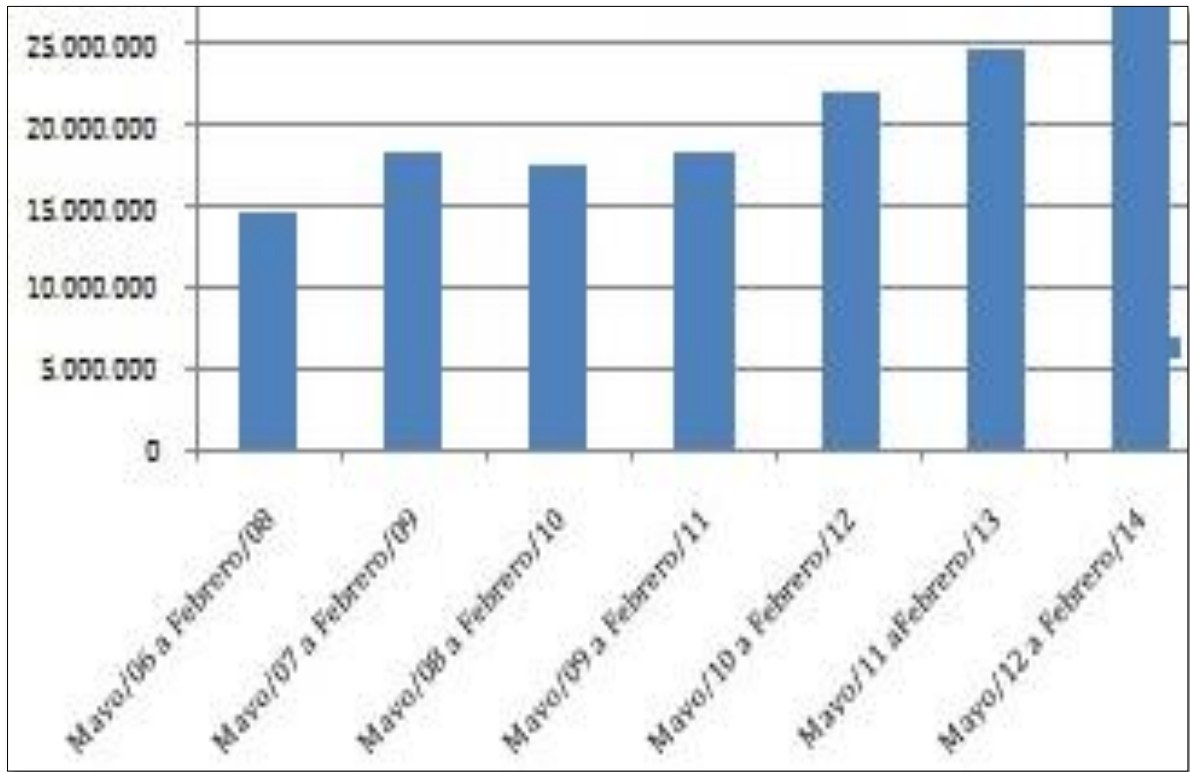
Adicionalmente (Da Silva. C, 2013, p. 1) manifiesta que también entre los periodos de 2010 y 2011 las rosas frescas cortadas generaron ganancias de entre 8,9 millones de dólares y 9,2 millones de dólares, ya no solo era producto industrial sino que la agricultura ha ganado bastante territorio con este tratado.

Entre 2012 y 2011 se reflejó un aumento en las exportaciones hacia el país del Norte desde Colombia según (Da Silva. C, 2013, p. 1) es de 14,5% mayor que las importaciones que fue de 6,6%, esta balanza entre los dos países ha sido favorable, a Colombia en términos que las cifras en su mayoría provienen de los bienes del orden primario como petróleo, minería, agricultura además el área textil (sector en el cual se destaca a nivel mundial).

Adicionalmente (Álvarez. A, 2013, p. 5) manifiesta que durante el primer trimestre de 2013, con TLC entro en pleno vigor más que los años anteriores, aquí las exportaciones colombianas hacia Estados Unidos cayeron 21,3% al totalizar 2.319 millones de dólares, según cifras del Departamento Administrativo Nacional de Estadística.

Según (Rojas S, 2014) indica que el "Ministro de Comercio expresa que parte de las importaciones crecieron en el periodo de 21 meses de US\$24.708 millones entre mayo de 2011 y febrero de 2013 a USD\$28.142 millones. Esto significa que las importaciones crecieron 13.9% durante el TLC con EEUU, como se puede evidenciar en el siguiente gráfico."

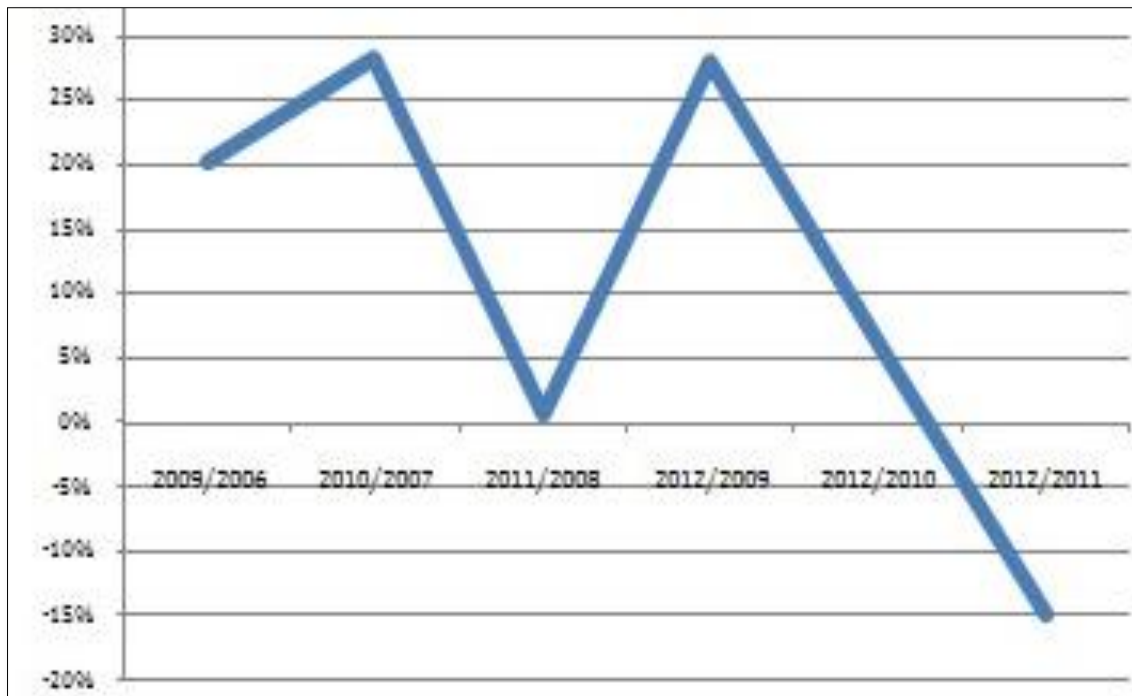
Gráfico N° 11  
Importaciones a Estados Unidos



Fuente: RECALCA Red Colombiana de Acción frente al Libre Comercio.

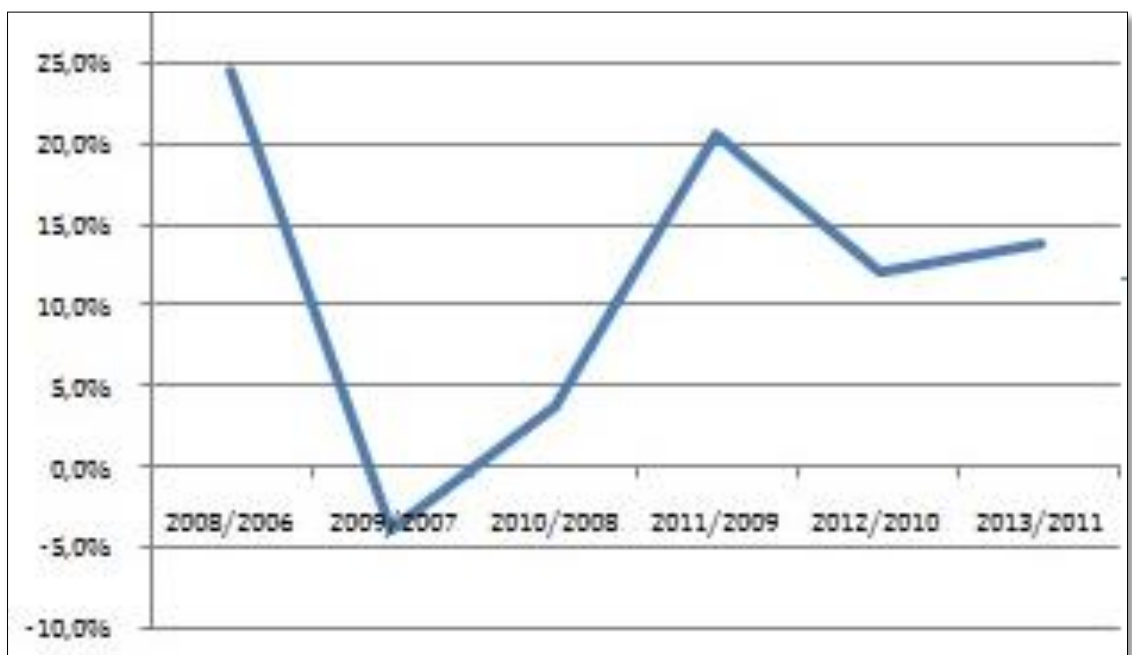
#### 4.1.9. CRECIMIENTO ECONÓMICO COLOMBIANO

Gráfico N° 12  
Crecimiento en Exportaciones



Fuente: RECALCA Red Colombiana de Acción frente al Libre Comercio

Gráfico N° 13  
Crecimiento en Importaciones



Fuente: RECALCA Red Colombiana de Acción frente al Libre Comercio

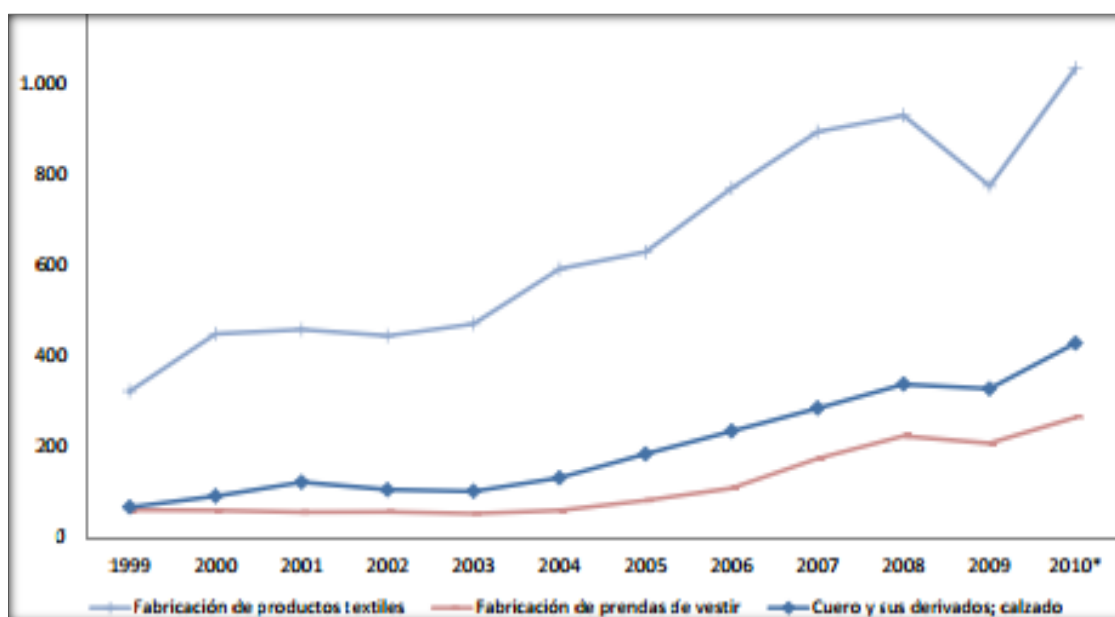
Colombia es la tercera economía de Latinoamérica en términos de población y la quinta en nivel de producción.

El Gobierno colombiano ha sido fiscalmente conservador y previsor, lo que ha permitido al país cumplir con sus obligaciones como país, sin cambiar las tarifas, además el déficit presupuestal se ha mantenido en orden incluso con varias catástrofes naturales y baja de la moda con respecto a otras.

Colombia enfrenta varios retos, de los cuales las autoridades económicas son conscientes. En materia financiera, el grado de bancarización de la población es aún bajo comparado con otras economías de la región, explicado en parte por algunas restricciones a la oferta de crédito.

Según (Sanchez. S, 2013) en el 2012 las importaciones y exportaciones en Colombia marcaron un record al llegar a 58632,4 millones de dólares en el CIF y un crecimiento anual de 7,2%, donde las exportaciones al país del norte marcaron un gran cambio en lo que son las industrias textil y confección ya que en el año 2010 representaron el 10%. A continuación se puede evidenciar en el Gráfico N° 13 las importaciones según clasificación CIU, productos textiles, vestimenta y calzado y sus derivados en el periodo 1999 – 2010.

Gráfico N° 14  
Variación Comercial



Fuente: DANE Departamento Administrativo Nacional de Estadística

A continuación con el tema de investigación, se procederá hablar de otro país el cual decidió firmar un acuerdo comercial para beneficio de su nación.

## **4.2. PERÚ**

País soberano el cual ha pasado por conflictos a nivel regional, como la crisis externa, pero en las últimas décadas ha socializado con bloques comerciales para contar con un mejor crecimiento económico.

### **4.2.1. POLÍTICA COMERCIAL PERUANA**

Las convicciones políticas e ideales propios en este gobierno colocaron en riesgo la economía peruana por falta de recursos a explotar. Empezando negociaciones con sus países vecinos del sur de América, caracterizándose por el dialogo con el gobierno brasileño y chileno donde ambos estados democráticos le mostraron su industria creciente y crecimiento económico potencial el cual se logró por medio de acuerdo comerciales e inyecciones de capital.

En los últimos años la economía peruana ha disfrutado un crecimiento notable con respecto a otras economías, según la revista América Económica y el FMI comentan que en el año 2008 Perú tuvo la segunda inflación más baja del mundo y en la historia del país.

Perú tiene el objetivo de forjar un nuevo modelo de desarrollo sobre la base de construcción de economía nacional de mercado fomentando los mercados internos para solventarlos con insumos necesarios. Es aquí donde Perú analiza sus falencias y toma en consideración lo que EEUU le había propuesto ya no solo un ATPDEA sino que un TLC con ellos.

#### 4.2.2. SECTOR AGROPECUARIO PERUANO

Perú no solo sobresale en la producción de productos minerales también ocupa lugares de privilegio en la producción de bienes agrícolas o agroindustriales, como por ejemplo la harina de pescado, además es importante mencionar que Perú continúa siendo productor y primer exportador de espárragos, quinto productor café en Latinoamérica.

A continuación en la tabla N°4 se procederá a manifestar los principales productos agrícolas de Perú.

Tabla N° 5

##### Productos de Exportación

Uva	Espárragos
Alcachofas	Ají Jalapeño
Aguacate	Mango
Mandarina Naranja	Café
Cacao	Banano

Elaborado Por: La Autora

Adicionalmente es importante destacar que el algodón es considerado por muchos años como el motor de Perú, tradicionalmente como una materia prima de mayor utilización en la industria textil.

#### 4.2.3. SECTOR TEXTIL PERUANO

El sector textil y de confecciones abarca el tratamiento de fibras naturales para la elaboración de hilos, continuando con la fabricación y acabado de telas.

La producción en Perú ha mostrado un gran crecimiento los últimos años y en el mercado internacional demostrando su alta calidad, prestigio de las fibras es importante considerar la inversión de las empresas del sector en equipo de última generación para la producción de hilados y fibras este proceso de modernización ha permitido aumentar el nivel de producción de las empresas en el mercado nacional y extranjero.

#### 4.2.4. SECTOR INDUSTRIAL PERUANO

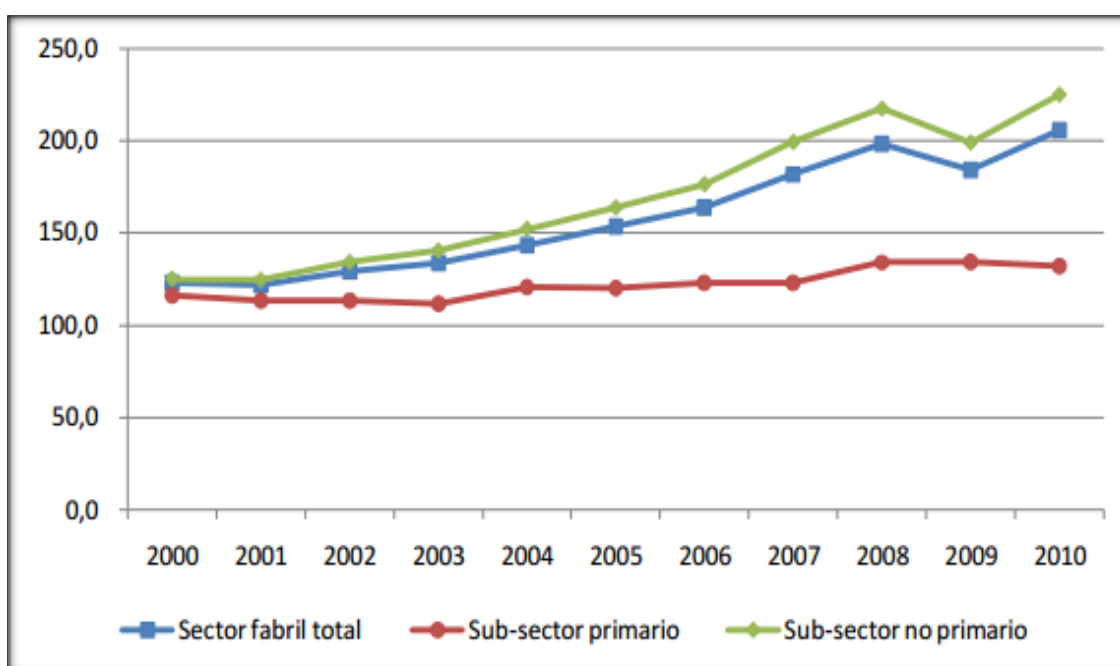
La industria peruana se desarrolla principalmente en las grandes ciudades del Perú.

Según (Maldonado. A, 2010) manifiesta que “Asimismo, el crecimiento del sector industrial se encuentra sustentado en la mayor importación de bienes de capital que son maquinarias y equipos destinados a la producción”

Pero en el siguiente periodo la industria peruana la falta de infraestructura y la crisis internacional creció un 2.3% impulsado básicamente por la industria no primaria la cual creció un 3.5%, mientras que la industria primaria cayó en un 3.5% y en año pasado creció un 5.6% (en la industria primaria creció 12.3% y la no primaria 4.4%).”

A continuación en el siguiente gráfico se describe el crecimiento industrial primario y no primario:

Gráfico N° 14  
Crecimiento industrial primario y no primario 2000-2010



Fuente: INEI Instituto Nacional de Estadística e Informática.

#### **4.2.5. TLC-USA CON PERÚ**

El Acuerdo Comercial se concretó en Washington D.C. el 12 de abril de 2006 y entró en vigencia el 1 Febrero 2009.

La especulación de que el tratado no sería beneficioso quedó en la palestra económica ya que han ocurrido percances que se han salido de los malos del gobierno.

La principal razón de llegar a esta firma fue de crecer como industria económica y política, pero la situación industrial peruana se encuentra en un equilibrio moderado no cuenta con el capital suficiente para mejorar todavía su producción (faltantes de recursos) productos que ingresan a Perú desde EEUU cuentan con mejor resolución en calificación de calidad. Perú creía que sus exportaciones crecerían pero no contó que sus habitantes prefieran lo extranjero a menor precio.

Los principales productos exportados de Perú a los Estados Unidos son: minerales y metales, textiles, pesca, petróleo crudo, alcachofa, café, cacao, artesanías, uva, mango, mandarina, paprika, espárragos.

Según INEI durante 2000-2010, el comercio internacional entre Perú y los Estados Unidos registró un crecimiento anual del 12% y un aumento del 13% en productos no tradicionales, además a principios del año 2010 realizó sus primeras exportaciones a Estados Unidos por un total de 5.911 millones de USD.

A continuación en la siguiente tabla se evidencia los productos no tradicionales que más sobresalen en el acuerdo.

Tabla N°6  
Productos No Tradicionales Beneficiados en el Acuerdo

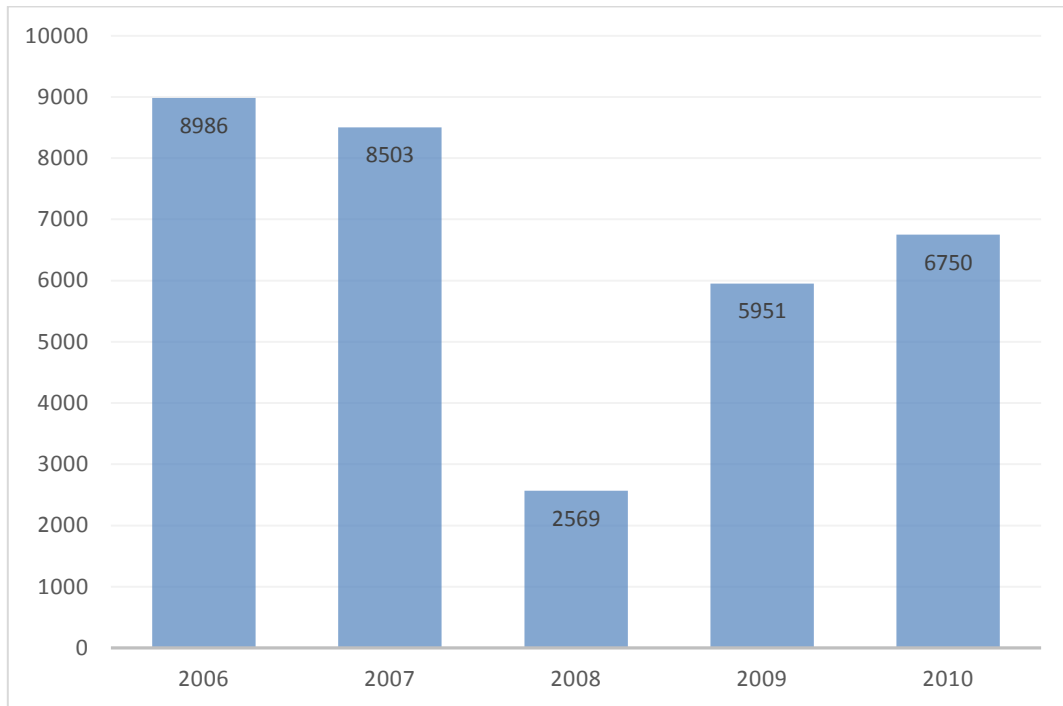
<b>Espárragos, Frescos o Refrigerados</b>
<b>T-Shirts De Algodón para Hombre/Mujer de un solo color</b>
<b>Los Demás T-Shirts de Algodón, para Hombre/Mujer</b>
<b>Alcachofas</b>
<b>Uvas Frescas</b>
<b>Camisas de punto de Algodón, para Hombre y Mujer</b>
<b>Colas / Aguas</b>
<b>Demás Hortalizas, Frutas y demás partes comestibles de plantas, preparadas o conservadas en vinagre</b>

Fuente: INEI Instituto Nacional de Estadística e Informática.

#### **4.2.6. BALANZA COMERCIAL PERUANA**

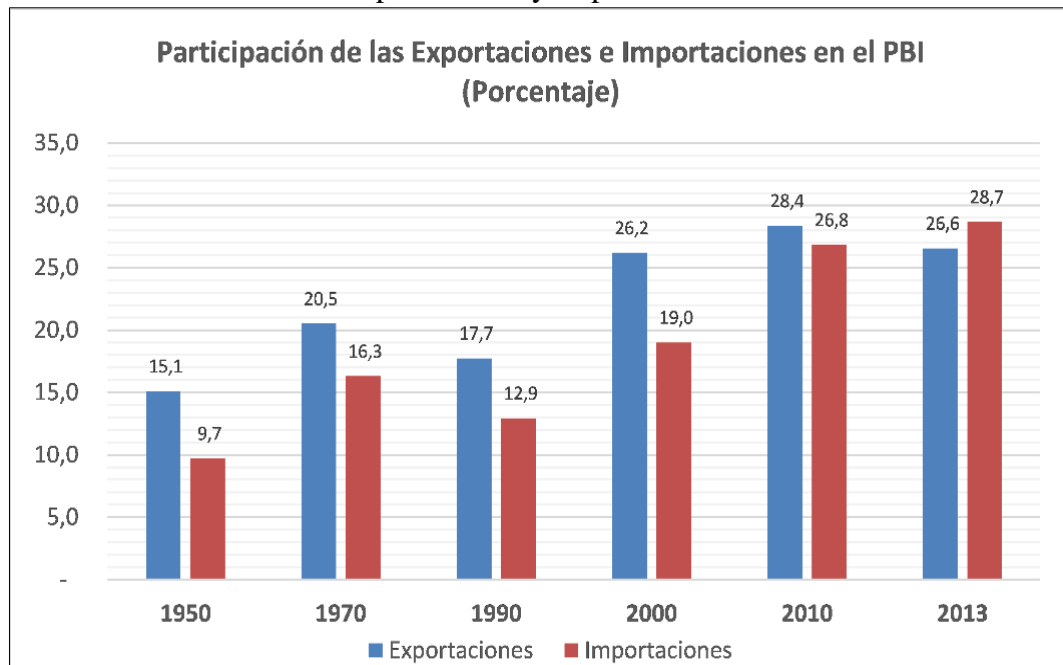
A continuación un resumen estadístico económico de la economía Peruana Antes de firmar el acuerdo con el país del norte, en el gráfico N° 15 se puede evidenciar las exportaciones e importación de los últimos 04 periodos económicos:

Gráfico N 15  
Balanza Comercial en Millones FOB



Fuente: BCRP, SUNAT Banco de la Nación

Gráfico N°16  
Importaciones y Exportaciones



Fuente: DANE Departamento Administrativo Nacional de Estadística

ATPDEA fue ventajoso para la economía peruana, pero sin lugar a duda las restricciones de ciertos productos agrarios, que son los principales de Perú (los agrícolas) permitieron que en ciertos periodos económicos mantuvieran una baja significativa, pero de igual manera se supo sobrellevar.

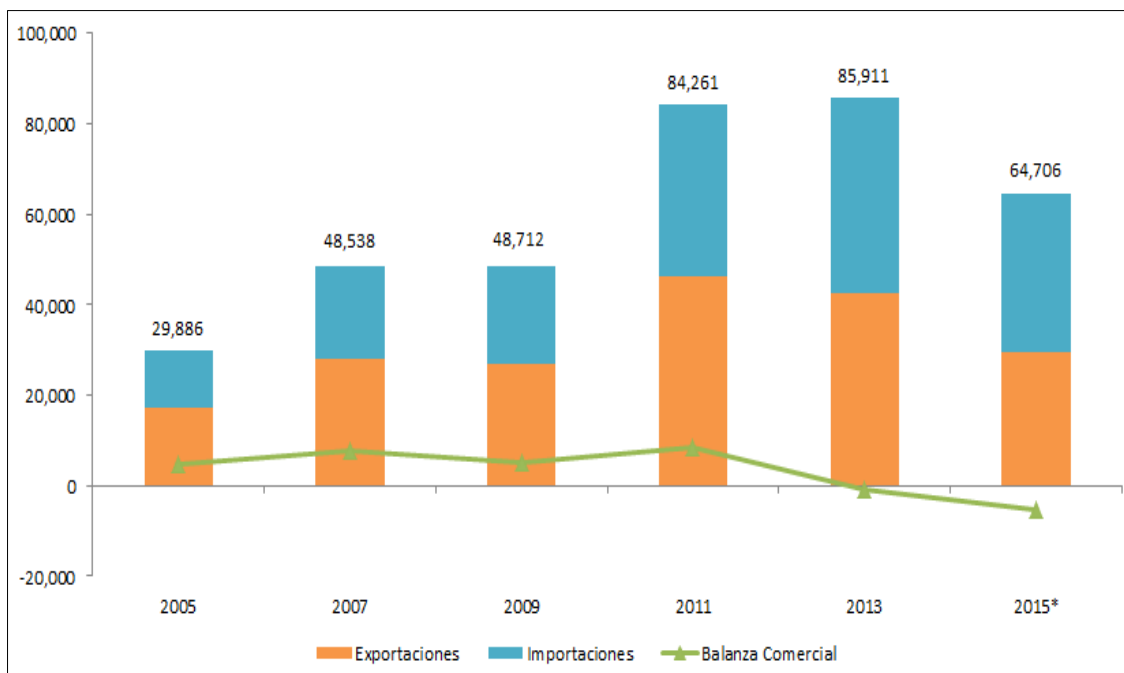
Todo tratado conlleva a superaciones económicas y políticas por lo que Perú decidió dejar a un lado un acuerdo arancelario limitando de cupos de exportación, para dar paso a un Tratado de libre comercio.

Los acuerdos comerciales han mitigado el receso económico que ha habido en los últimos años. Perú encontró su fuente de avance con los tratados comerciales que lo han ayudado a salir del déficit fiscal que ha tenido por más de 20 años.

Para el año 2008 la economía peruana se caracterizó por un relativo equilibrio en su balanza comercial siendo su diferencia un superávit según el INEI fue de USD 187,770 millones, estos datos macroeconómicos nos muestran el buen funcionamiento de las políticas macroeconómicas de la fecha en ese periodo dando como paso a nuevos retos comerciales.

Para el año 2009 la relación comercial disminuyó con una menor participación de exportaciones e importaciones entre Perú y los Estados Unidos la variación pudo ser por malas estrategias al momento de comercializar o basarse en la experiencia del 2008 que se tuvo buena influencia comercial o como los economistas atribuyen este resultado negativo a la crisis financiera que azotaba a la economía estadounidense.

Gráfico N° 17  
Balanza Comercial



Fuente: INEI Instituto Nacional de Estadística e Informática.

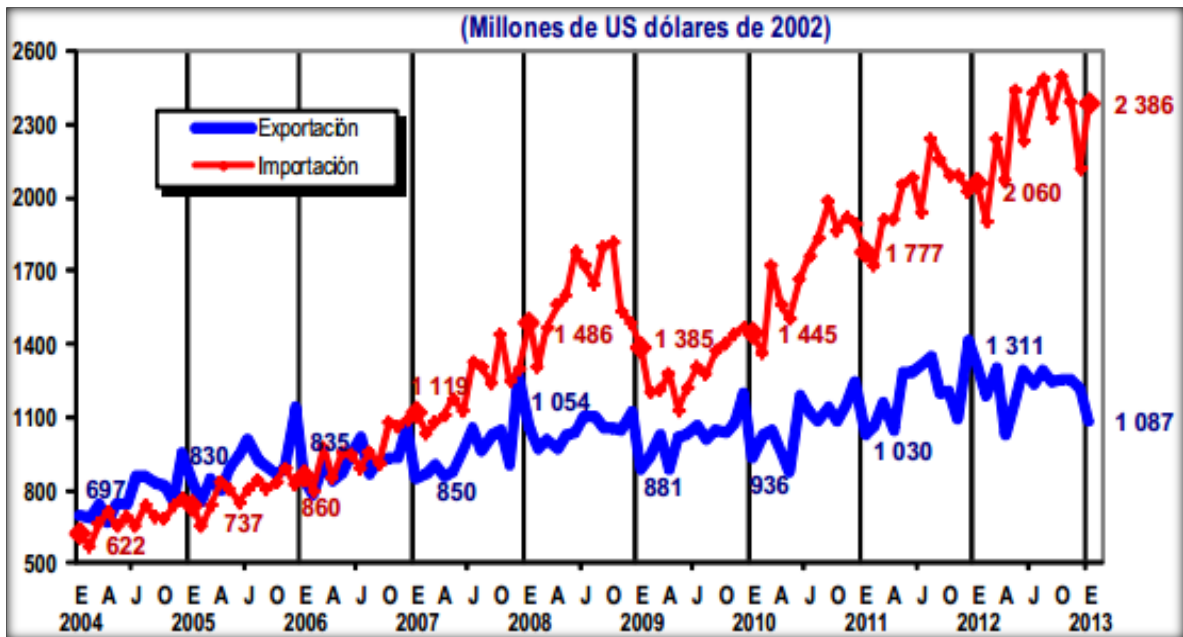
Según (Presidencia de la Republica Peruana, 2011) en el informe de su año presidencial manifestó que en el año 2010 se alcanzó con US\$ 35 mil millones de dólares en la balanza comercial el doble de lo alcanzado en el periodo de 2005 y 5 veces superior a inicios de la década, además y manifiesta que en el año 2011 las exportaciones e importaciones Peruanas se incrementaron de manera menos equitativa pero se contó con un equilibrio.

Finalmente es importante destacar que en el año 2011 la balanza comercial se caracterizó por un comportamiento deficitario de USD 1, 346,830 millones a favor de los Estados Unidos, pero en materia de recaudación de tributos el gobierno incrementó un 13,9% en términos reales con respecto al año 2010 en cuanto al gasto corriente aumentó un 7,2% concentrándose la inversión en los siguientes sectores.

En el gráfico N°18 y N°19 se puede evidenciar las importaciones y exportaciones en términos FOB nominal y real , en el real se refleja una diferencia los últimos 03 periodos en términos de importación ; mientras que en el nominal las exportaciones cuentan con una pequeña diferencia de ventaja.

Gráfico N° 18

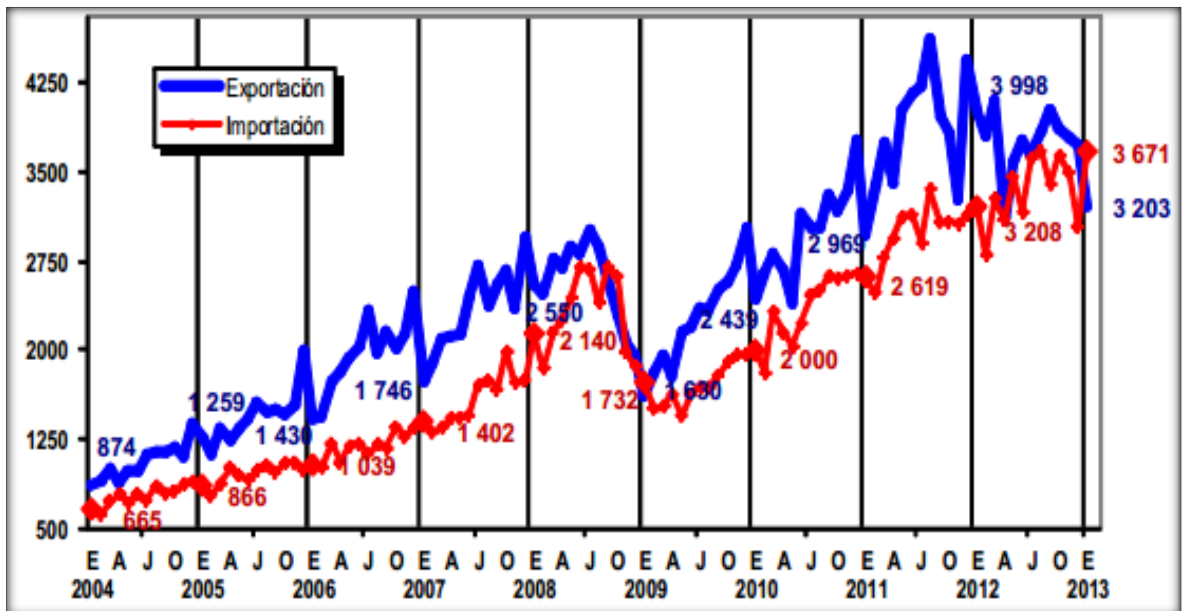
Exportaciones e Importaciones FOB Reales (2004-2013)



Fuente: SUNAT, INEI Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 19

Exportaciones e importaciones FOB nominales (2004-2013)



Fuente: SUNAT, INEI Instituto Nacional de Estadística e Informática.

#### 4.2.8. CRECIMIENTO ECONÓMICO PERÚ

En el 2006 la economía peruana tuvo una expansión económica del 8.0 % con lo cual le permitió tener un incremento en el PIB per cápita del 23% los ingresos fiscales incidieron en el superávit del 2,1% del PIB del sector público no financiero junto con el flujo de las divisas permitiendo así mitigar la vulnerabilidad externa con la reducción de la deuda y un incremento de las reservas internacionales, además (Farah. E, 2008) dice que la baja inflación del 1.1% a finales del periodo 2006 y los gastos de capital se mantuvieron en términos de PIB y los gastos totales de gobierno central bajaron del 16.5% del PIB 2005 al 16.0% en el 2006, en el 2007 el PIB marco un 22,9%.

Por lo que (Farah. E, 2008, p. 3) señaló que en el 2008 hubo un alza del 9.84% del PIB con una expansión del empleo del 8.3% y se registró un superávit fiscal del 2.1% del PIB que beneficia a reducir la deuda pública, la expansión del empleo formal fue de 8,3% y se registró un superávit fiscal del 2,1% del PIB que facilitó a reducir la deuda pública contraída, además creció el comercio en un 12% y la industria manufacturera en un 8.53%.

Además (Garcia. A, 2008, p. 12) manifiesta que en el informe del INEI mediante el cual se informan que el año 2008, Perú alcanzó un record extraordinario de producción y el crecimiento fue de 9.84%. Por un poco hubiéramos alcanzado el 10% de no haber sido por la crisis mundial.”

En los primeros meses del periodo 2010 la economía peruana mostro un ritmo de expansión creciente, con una recuperación del gasto privado, tal como lo señalan los indicadores adelantados de actividad.

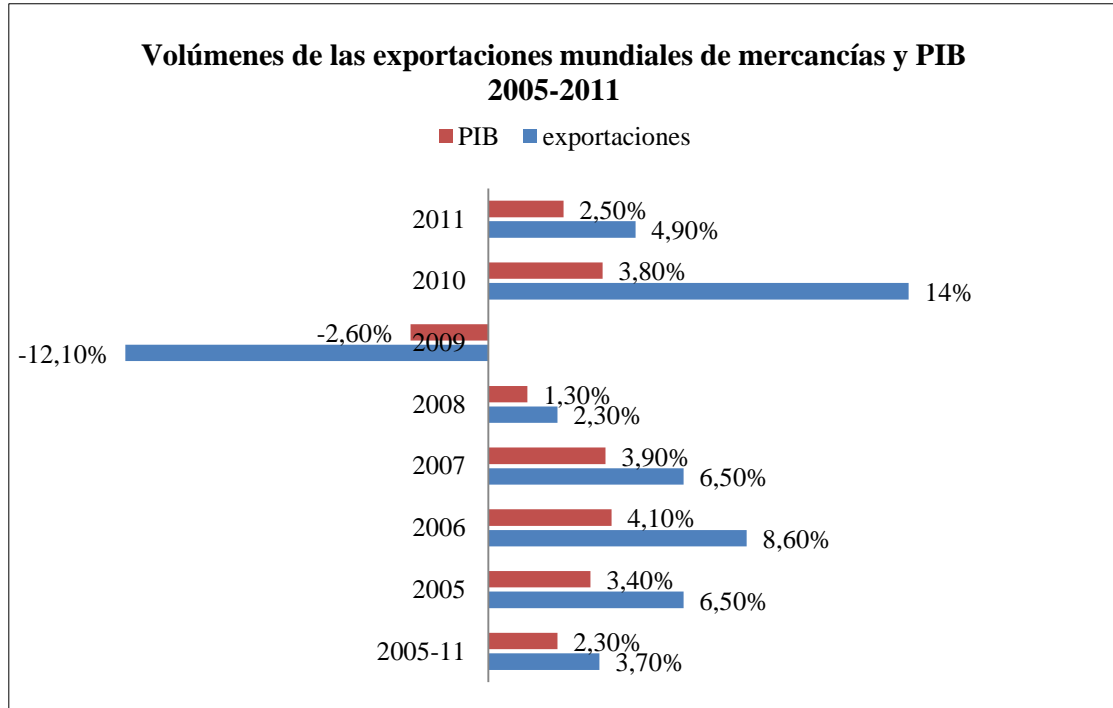
Basándose en hechos relevantes e indicadores y pronósticos de los años pasados cayeron en agregar que la contribución del gasto fiscal al crecimiento del producto aún sería más significativa ese año por lo que se estimó que la cuarta parte de la tasa de expansión se debido principalmente a la inversión pública en infraestructura.

A continuación en el gráfico N°20 se manifiesta la recuperación cíclica de los ingresos tributarios esperando que en el 2010 el déficit fiscal se redujera a un 2,1% a 1,4% del

PIB y que al momento de la deuda pública sobre PIB retome su tendencia decreciente y se ubique a fines de ese año en 24,0% y hacia 2012 en 20,2%.

Gráfico N° 20

Producto Interno Bruto Millones de Soles



Fuente: INEI Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Adicionalmente es importante mencionar que en los primeros meses del periodo 2010 la economía peruana mostro un ritmo de expansión creciente, con una recuperación del gasto privado, tal como lo señalan los indicadores adelantados de actividad.

## **BENEFICIOS Y PERJUICIOS PRINCIPALES DEL TLC PARA LOS SECTORES MÁS RESTABLE DE COLOMBIA Y PERÚ**

A continuación se detalla los principales beneficios y características de un TLC.

### **BENEFICIOS PRINCIPALES DEL TLC**

- ✓ Un aumento en la tasa de crecimiento económico.
- ✓ Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación.
- ✓ Flujo significativo de inversión extranjera.
- ✓ Tecnología avanzada.
- ✓ Expansión en las exportaciones.
- ✓ Aumento en la competitividad.
- ✓ Creación de empleos.

### **CARACTERÍSTICAS DEL TLC**

- ✓ Acceso a nuevos grandes mercados.
- ✓ Globalización.
- ✓ Profundización en el comercio (exportacione).
- ✓ Disciplinas técnicas.

A continuación en el gráfico N° 21 se especifica los principales productos que oferta Colombia a Estados Unidos:

Gráfico N° 21  
Productos principales Colombianos que se venden a EE.UU.



Fuente: Gustavo Veloz Posada 2013.

## 5.1. COLOMBIA Y SUS BENEFICIOS

Desde el año 2004 el TLC el gobierno Colombiano empezó a negociar a negociar con Estados Unidos un tratado de libre comercio, se firmó el acuerdo el 22 de noviembre de 2006, el Congreso Colombiano aprueba dicha resolución un 30 de octubre de 2007, entrando en vigencia un 2012, por lo cual empezó un sin número de beneficios que se detallan a continuación:

- Da la apertura a una gran circulación de bienes y servicios.
- Promueve la inversión nacional y extranjera, brindando una estabilidad y predictibilidad en el comercio de bienes y servicios entre ambos países.
- Aumento la exportación y genera empleo.
- Garantiza una total desgravación a todos los bienes y servicios que Colombia exporte a EEUU.
- La eliminación permanente de aranceles y el establecimiento puntual de las reglas sanitaria y fitosanitaria beneficiaron a los sectores agropecuarios y agroindustrial.

Según (Cooperativismo e Internacionalización, 2012) manifiesta los siguientes beneficios:

- El esquema de desgravación arancelaria beneficia al sector industrial con la maximación de oportunidades de exportados de 99% de los productos.
- El sector agrario y agropecuario se beneficia con mayor acceso al mercado estadounidense, puesto que las reglas en materias sanitarias y fitosanitarias se eliminaron.
- Colombia otorgo desgravación inmediata para el 82% de importaciones de EEUU.
- Garantiza un mayor acceso de los productos, bienes de capital, maquinaria y equipos.
- El consumidor final (usuario) es el grupo más beneficiados con el acuerdo, ya que cuenta con una gama de productos a seleccionar, con lo que incrementa el poder adquisitivo en Colombia.
- Genera estabilidad jurídica para los inversionistas junto con un posicionamiento hacia la plataforma de EEUU.

### **5.1.1 SECTORES BENEFICIADOS**

#### **SECTOR AGROPECUARIO**

Se beneficia de un acceso mayoritario al mercado estadounidense, no solo por la eliminación de los aranceles, sino también por el establecimiento de reglas fijas claras sanitarias y fitosanitarias para un mejor apoyo de acceso real a la producción.

A continuación se refleja los siguientes beneficios al sector agrícola:

- Estabilidad jurídica e inversión para empresarios de la región y del mundo lo que incentivaría la inversión nacional y extranjera en Colombia.

Además (Nuñez. J, 2015) manifiesta los siguientes beneficios como:

- Aumento del volumen de exportaciones e importaciones, calculado por el DNP en un 6,44% y 11,92%, respectivamente, con una tendencia en 10 años de que las exportaciones superen las importaciones totales.

- Mejoramiento de la imagen internacional de Colombia con notables efectos sobre la reducción del riesgo país y del costo de la deuda externa.
- Mayor control a la biodiversidad nacional.
- Acceso a capacitación, asistencia técnica y transferencia tecnológica.
- Posibilidades de intercambio de profesionales colombianos para la prestación de servicios en los Estados Unidos.

En el área agropecuaria los rubros con potencialidades de exportación son las frutas tropicales, verduras y hortalizas, palma aceitera, cacao, yuca, café, entre otros siendo necesario fortalecer los sectores como la producción arroz, productos avícolas, ganadería y sus derivados. La diferencia del mercado americano y el colombiano al momento de consumir son los productos exóticos y con un alto valor agregado, hecho que requiere que se innove y fortalezca la agroindustrial nacional a fin de poder competir con los productos estadounidenses.

Adicionalmente (Nuñez. J, 2015) dice que “Colombia en el marco del TLC puede impactar favorablemente en el sector agropecuario y agroindustrial aprovechando la riqueza de la biodiversidad natural existente en sus territorios, mejorando así las condiciones de competitividad de los rubros con mayor aceptación en el mercado estadounidense”

Y a su vez (Proexport Colombia, 2013, p. 4) manifiesta que “Antes del TLC productos colombianos como aceites y grasas pagaban aranceles de alrededor de 0 y 19,1%, o unos aranceles específicos entre 0,68 US\$/kg y 34,2 US\$/kg. Con el TLC la totalidad de los productos ingresarán sin arancel.”

## **AZÚCAR**

Al ser un producto de primera necesidad a nivel mundial e imprescindible en el hogar de cada ciudadano; Colombia es un producto potencial y de mayor protección en Estados Unidos, el TLC aumenta de manera significativa e importante una cuota de exportación alta para Colombia y a sus derivados de azúcar.

## **PRODUCTOS LÁCTEOS**

Colombia obtiene una cuota de acceso preferencial para los productos lácteos, de los cuales la mayoría son sus derivados como el queso, mantequilla y sus saborizantes en leches.

## **TABACO**

El TLC consolida y mejora un mejor acceso al país del norte a producto de consumo como el cigarrillos, el cual obtiene una norma de origen la cual permitió que en los primeros años se obtengan grandes beneficios económicos para Colombia con un cupo libre de exportación de este producto, además (Nuñez. J, 2015) manifiesta que se obtuvo una cuota preferencial sin aranceles junto con una desgravación a 15 años con una generación de 250 empleos por tonelada.

## **FLORES**

Garantiza un libre acceso, con el cero pago de aranceles hacía del país del norte a diferencia del ATPDA se pagaba un 6%, este sector depende en su totalidad de las exportaciones, además de generar un aproximado de 200 mil fuentes de empleos.

Flores frescas y follajes ingresaban al mercado estadounidense con el ATPDA con aranceles de (Proexport Colombia, 2013) 0 y 6,8% y con el TLC, todos los productos ingresan sin arancel.

(Proexport Colombia, 2013, p. 2) En el 2012 según información de Trademap y cálculos de Proexport-, Estados Unidos importó US \$ 1.1 mil millones en flores frescas y follajes, siendo Colombia su mayor proveedor, con una participación del 60,7% del total de importaciones, equivalente a US\$ 700 millones. Adicionalmente, entre 2010 y 2011, las importaciones de estos productos desde Colombia crecieron 2,3%. Ecuador ocupa el segundo lugar, con 16,2%; Canadá tercer puesto con el 7,0%.

En el 2011, Colombia exportó al mundo según (Proexport Colombia, 2013) la cantidad de US\$ 1.244 millones en flores frescas y follajes, este es el mayor volumen de flores que ha ingresado desde Colombia a Estados Unidos representando un 77,1% equivalente según (Proexport Colombia, 2013, p. 2) US\$ 959 millones.

(Proexport Colombia, 2013, p. 2) Colombia también exporta flores frescas y follajes a Rusia con el 4,9% del total de exportaciones, Reino Unido representando el 3,5%, al bloque asiático con el 3,5%, y Canadá, con 2,3%.

La producción de flores se la realiza con altos estándares de calidad para garantiza el tamaño e intensidad de colores, variedad de formas y estilos, con el fin de satisfacer los mercados mundiales, se debe contar con innovación de tendencias de procesos logísticos que aseguran la entrega del producto en condiciones óptimas para el consumidor.

### **5.1.2. SECTOR INDUSTRIAL**

El esquema de desgravación arancelaria acorde al ámbito industrial maximiza las oportunidades competitivas, a fin de aportar al aparato productivo, con un acceso libre de aranceles para un 99% de la producción exportable de Colombia y a su vez el país Colombiano otorga una desgravación inmediata del 82% de las importaciones de Estados Unidos, las cuales en su mayoría son para los bienes de capital o bienes y productos no producidos en el país.

#### **5.1.2.1. CONSTRUCCIÓN**

Según (Nuñez. J, 2015) en el periodo de 2002 a 2008 el sector de la construcción fue muy dinámico con una tasa de crecimiento anual de 8,66%, siendo un sector clave para evitar una caída en el PIB en el 2009 debido a la recesión económica que acechaba a Latinoamérica; Este Sector favorecido por la inyección de dineros del gobierno en trabajos de construcción en obras civiles con un crecimiento altísimo de 33,9%, que permitió un aumento acelerado del PIB del sector de 12,9%.

#### **5.1.2.3. ENERGÍAS ALTERNATIVAS**

El país del norte cuenta con una gran demanda por combustibles obtenidos de fuentes diferentes al petróleo, para Colombia fue importante consolidar las preferencias incluidas en el ATPDEA referentes al Etanol abriendo el acceso para los combustibles generados por la palma africana.

## **5.1.3 SECTOR COLOMBIANO Y SUS DESVENTAJAS EN SUS SECTORES PRODUCTIVOS**

### **5.1.3.1. SECTOR AGRÍCOLA**

Según (Nuñez. J, 2015) Este sector es uno de lo que menos ha crecido en el periodo 2002-2010 con respecto a la economía , es decir en 8 años ha contribuido con una tasa del 2% a 4%, lo cual resulta devastador para Colombia, una ausencia notable en el desarrollo de políticas para el sector.

Cabe señalar que, en el mandato de Uribe opto por incentivar una política con tendencia a la competitividad agropecuaria, fomentando créditos pero dada su orientación hacia el favorecimiento del capital, bajo la concepción de que son los grandes empresarios los que promueven el crecimiento y el empleo, creando una serie de atractivos fiscales y crediticios como los Incentivos a la “Capitalización Rural-ICR; Agro Ingreso Seguro-AIS; el Certificado de incentivo Forestal- CIF, y el programa de apoyo gubernamental para la caficultura-AGC” , medidas que con el pasar del tiempo demostraron los favores hechos a los grandes propietarios, ampliando la inequidad y no resolviendo los problemas estructurales del campo; aunque se impulsó a los sectores con mayor ventaja de campo de productividad pero no se obtuvo un resultado óptimo para todos los campos de la agricultura.

La inserción de Colombia en los buscar nuevas metas para internacionalizar sus productos en el medio global, ha ocasionado una preocupación en los sectores productivos del país colombiano especialmente en el sector agropecuario.

Según (Nuñez. J, 2015) Debido a una mejor productividad, niveles tecnológicos, alto valor agregado y mejores métodos de comercialización de sus productos. Una eminente entrada de productos frescos y elaborados provenientes de los Estados Unidos permitirá evidenciar hasta qué punto el sector agrícola colombiano se encuentra preparado para el intercambio comercial en un escenario establecido por la competitividad de la oferta, calidad y precios de sus bienes y servicios. Entre en algunas de las desventajas, que presenta el agro colombiano frente a un inminente intercambio de productos y servicios en el

marco del TLC se destacan: malas condiciones de las vías de comunicación, puertos y aeropuertos, escasa industrialización y tecnificación del sector agrícola, débiles capacidades educativas de los productores agropecuarios, políticas proteccionistas, altos costos de producción, bajos precios de los productos agrícolas nacionales, cadenas de almacenamiento y frío no adecuadas, narcotráfico, alto costo de los insumos agrícolas en el país.

Y a su vez (Rendon, 2004, p.2) establece el campo colombiano no se encuentra totalmente industrializado para poder competir contra los productos agropecuarios de Estados Unidos, ni tiene los suficientes mecanismos de producción y calidad. Los campesinos colombianos tampoco tiene la suficiente capacidad educativa para responder a las exigencias que se les van hacer.

La producción agrícola colombiana es eminentemente primaria, sustentada en una agricultura familiar de subsistencia, con bajos niveles tecnológicos y de rentabilidad, ofertando productos frescos a mercados locales y regionales.

En el núcleo familiar colombiano los niveles de escolaridad son bajos, especialmente entre los grupos sin niveles de estudio, limitando su capacidad de incorporación de tecnologías para una buena producción y comercialización de productos.

Adicionalmente (Nuñez. J, 2015) afirma que para la Asociación de Agricultores de Colombia (SAC) la preocupación de la inserción en el TLC es que “la infraestructura del país no es la adecuada, están atrasadas las inversiones en tecnología, y la revaluación sigue siendo una amenaza.”

Dando paso a grandes distancias tecnológicas e infraestructuras a favor del País del Norte en el acuerdo, entre otros aspectos en los cuales se evidencia falencias son las vías terrestres, acuáticas y aéreas para una movilización de grandes volúmenes de producción.

Según (Nuñez. J, 2015) visualiza los siguientes efectos negativos en el sector agropecuario colombiano de la siguiente manera:

Entrada de cereales (arroz, maíz, trigo, sorgo) y leguminosas (soya frijol) subsidiados y con alta productividad con el subsiguiente reemplazo de las áreas cultivadas por cultivos tropicales y bovinos.

Importaciones masivas de pollo pueden afectar la pervivencia de la producción nacional.

Disminución del empleo en los sectores de cereales, papa y hortalizas.

También expresa (Nuñez. J, 2015) que en el informe de Planeta Paz, Sociedad Civil de EE.UU y Osfam (2012) denominado “Impactos del TLC con Estados Unidos sobre la economía campesina colombiana” se prevén un conjunto de aspectos que afectarían la producción agropecuaria. Estos se resumen en los siguientes ítems:

El 70% de los hogares campesinos (1,36 millones de hogares) serán afectados por una disminución del 16% de sus ingresos.

Además el Tratado se permitió que Estados Unidos continuara con la política de subsidios a la producción interna mientras que se le exigió a Colombia el desmonte del Sistema Andino de Franjas de Precios.

Se estima una caída del 10,5% de la ganancia neta a los hogares campesinos de Colombia.

Reducción en los precios de los cultivos: arroz, cebada, maíz, sorgo, trigo, frijol, arveja y hortalizas.”

Como se observa los impactos que se pueden presentar se ubican en aquellos rubros donde Estados Unidos es un productor y competidor fuerte a nivel mundial, por lo que sus productos primarios y con valor agregado entrarían al mercado nacional, libre de todo gravamen arancelario, a competir con productos locales más caros y con escasa agro transformación. Además de los rubros señalados por el autor es necesario adicionar la problemática que se podría presentar con la producción porcina ya que Estados Unidos es el segundo productor mundial de carne de cerdo.

### **5.1.3.2. SECTOR INDUSTRIAL**

El sector industrial en el gobierno de Uribe siguió el modelo des-industrializador y se afianzó la vinculación a la división internacional del trabajo como la de un país exportador de recursos minero-energéticos y productos agropecuarios tropicales, según

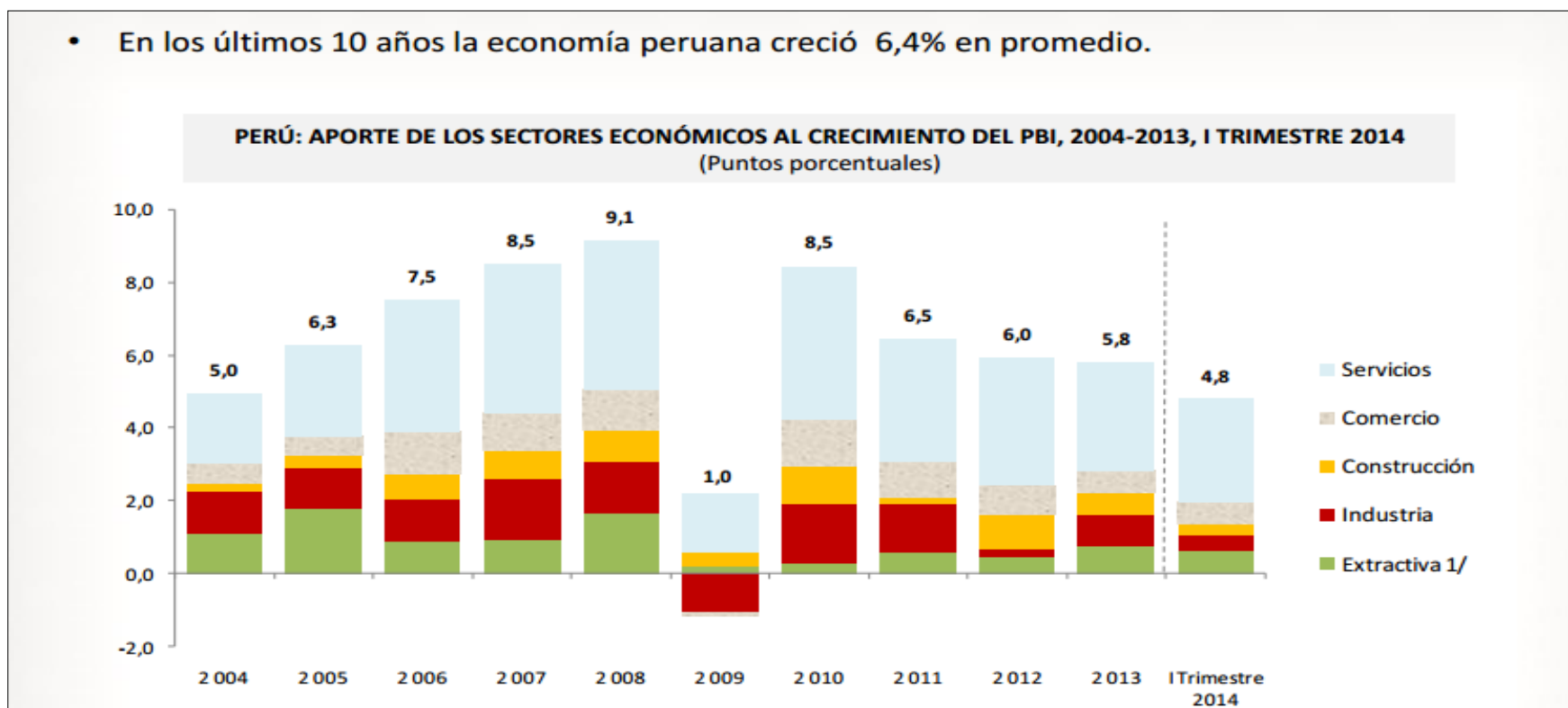
(Proexport Colombia, 2013) se contó con una tasa de crecimiento anual en el periodo de 2002 a 2009 de apenas 2,5%.

Según (Álvarez. A, 2013) el sector industrial hasta el año 1995 contaba con una tasa de crecimiento anual positiva pero bajo a partir de 1996 rató de recuperarse en cuatro años pero bajo 5% más. En los siguientes cinco años se contó con un ambiente expansivo no solo en la economía Colombiana sino de Latinoamérica, la industria colombiana obtuvo en el 2007, pero la crisis financiera de los dos años siguientes un crecimiento máximo de 9,54% buen desempeño, alcanzando el máximo crecimiento en 2007 con 9.54%; sin embargo, como producto de la crisis financiera internacional entró en recesión en 2008.

### 5.1.4. PERÚ

A continuación se puede observar el gráfico N° 22 mediante el cual indica los sectores económicos en el periodo 2004 al 2013 por periodos porcentuales

Grafico N ° 22



Fuente: BCRP Series Estadísticas  
MTPE DGPE

Desde el 2009 que entra en vigencia el acuerdo hasta el año 2013 las exportaciones más importaciones entre el Perú y el País del norte se duplicaron pasando según lo indica (Silva, La Republica , 2014) Ministra de Comercio Exterior el ingreso económico fue de aproximadamente de USD \$9,100 millones a \$18,200 millones. Además las exportaciones de EE.UU a Perú en el 2013 según alcanzaron USD \$10,100 millones, un aumento de casi 8% comparado con el total de USD \$9,400 millones del 2012.

#### **5.1.4.1 BENEFICIOS**

A continuación se detallara los benéficos que Perú ha adquirido con la firma del TLC:

- Apertura a más mercados en los cuales se diversificaran todos los productos y servicio eliminación de las barreras arancelarias con el cual se permite el ingreso de bienes de capital.
- Modernización de los sistemas productivos con la reducción de costos.
- Competitividad entre las empresas.
- Permite el incremento de la exportaciones.
- Provee la descentralización productiva.
- Contribución en infraestructura.
- Inversión extranjera directa, la cual contribuye en el PIB.
- Inversión en la educación, capacitación laboral y desarrollo tecnológico.
- Competitividad tecnológica, fomentando a Perú a que inyecte capital para que su industria entre a la par con Estados Unidos.
- Mejor capacidad de adquisición.
- Generación de empleo e incremento en la producción.
- Incremento de las exportaciones y demanda productiva.

#### **5.1.4.2. PERJUICIOS**

Todo tratado cuenta con beneficios que favorecen a la economía de una nación como también prevalecen perjuicios los cuales representan una baja y/o caída al crecimiento económico:

- Ingreso de productos subsidiados lo cual se ve en desventaja en la economía peruana.
- Problemática exportable, es decir problemas con la oferta del producto.
- Perjuicio a la pequeña industria.

A continuación se detallara los beneficios a la industria Peruana.

#### **5.1.4.3. INDUSTRIA PERUANA**

Dentro del sector industrial se encuentra la manufactura no primaria, según (CEDATOS, 2014) en el periodo 2008 se logró exportar textiles y confecciones según el por un valor de 2,000 millones de dólares hasta el país del norte. Durante el periodo 2009 este subsector le afectó seriamente la crisis financiera mundial que azotaba en aquel entonces los meses más negativos fueron entre abril y agosto reflejando una tasa promedio que disminuida en un 14% mensualmente, a comparación de las exportaciones no tradicionales conseguidas durante los últimos 5 años con un notable crecimiento económico; pero a finales del año (diciembre) se evidencio una notable mejora en la tasa de crecimiento. A inicios del 2010 se ve refleja un crecimiento de 18.10% en los productos textiles, la recuperación de la demanda externa y el consumo privado, impulsarán la manufactura no primaria hasta en un 6,1% según el Ministerio de Economía y Finanzas, 2010.

El crecimiento del sector industrial, es medido por el Índice de Crecimiento Industrial (ICI), fue de 5,1% en mayo del 2011 impulsado principalmente por el subsector No Primario, conjuntamente registro en junio del mismo año un crecimiento de 6,7%.

Según (America Economía , 2012) manifiesta “Todos los sectores han seguido creciendo en estos últimos seis meses excepto Construcción debido a la mayor cautela por parte de los inversionistas, quienes están a la espera de los anuncios que dará el nuevo gobierno.”

Además (America Economía , 2012) indica que según el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), la actividad Manufacturera reportó un avance de 11,30% enero y abril del presente año debido al resultado positivo de los subsectores Fabril Primario (18,26%) y Fabril No Primario (10,10%).

Adicionalmente (Expansion.com, 2014) indica que el gerente de Estudios Económicos y Proyectos de la Sociedad Nacional de Industrias (SNI), Javier Dávila, estimó que el sector industrial peruano cerró el año 2014 con un crecimiento de hasta 4%, en base a los resultados del primer trimestre.

Asimismo (Expansion.com, 2014) expresa que “Deberíamos estar creciendo entre 3.5% y 4%. Esto es un escenario conservador, esperemos hacia finales de junio para poder manejar si esta cifra se queda o podría mejorar un poco más, pero creemos que como está viniendo el año, va estar cerrando en el mejor de los casos en 4%.”

Finalmente (Salazar.L, 2013, p. 6) indica que Perú tiene ventajas para lograr una mayor industrialización, debido al “bono demográfico”, que le permitirá una fuerza laboral juvenil más numerosa que la de países desarrollados, sostuvo el presidente de la Sociedad Nacional de Industrias (SNI).

Con este bono se prevé una producción durante los próximos 20 años y un aumento entre el 13 y 14 % del PIB.

Es importante indicar que el 100% de las importaciones que realiza el país del norte desde Perú de bienes industriales no textiles, a encontraron liberados desde el inicio del Tratado, esto quiere decir que todos productos que se encantaban con el ATPDEA también están incluidos en la liberación arancelaria.

#### **5.1.4.4. AGRICULTURA**

Perú la tasa promedio anual creció en un 4.6% hasta alcanzar en el año 2012 una producción de aproximadamente de 13.076 millones (soles peruanos), además da un crecimiento de 1.5 millones de nuevos puestos aumentando así el ingreso por familia.

La Asociación de Exportadores de Perú manifiesta que la crisis económica que azotó en el 2010 fue uno de los principales motivos que impidió que el Perú pueda apreciar los beneficios de este tratado comercial, es por ello que los sectores más productivos decayeron, siendo el más afectado el sector agrícola.

Según (Silva. M, 2014) declara que el sector agrícola fue el más beneficiado, pues productos como quinua, palta, espárragos, uvas frescas y mangos son muy demandados en el mercado norteamericano.

Asimismo (Silva. M, 2014) Ministra de Comercio Exterior expresa que Con el TLC se logró el ingreso libre de aranceles para el 90% del universo de los productos agrícolas peruanos.

Hay otros sectores que con el inicio el tratado se han beneficiado como los micros, pequeñas y medianas empresas, cabe señalar que en Perú existen aproximadamente 3,5 millones de empresas las cuales constituyen uno de los pilares de la economía nacional peruana representando un 45% del PIB.

De la misma manera (Silva. M, 2014) Ministra de Comercio Exterior declara que Algunas Pymes ya están insertadas en el mercado internacional, exportando sus productos directamente o proveyendo insumos, productos y servicios intermedios a empresas exportadoras.

Las exportaciones agrícolas, pesqueros y forestales según (Silva. M, 2014) alcanzaron en el año 2013 un total de USD \$1,500 millones, un aumento del 5% comparado con el año 2012, pero el acuerdo no solo se limita a facilitar e incrementar el mercado de productos sino también el de incorporar, optimizar e innovar la protección al medio ambiente, desde que se adoptó el TLC se ha obtenido nuevos mercados con los que se han fomentado un crecimiento económico.

Aunque se creía que el sector más perjudicado con este tratado sería el Agrícola hoy por hoy es un sector rentable por lo que en sus últimos 6 años hay un aumento del 25.5% sus exportaciones.

- Se da apertura a los productos agrarios en un mercado 180 veces más grandes que al de Perú, ya que posee una población con un poder adquisitivo.
- Reducción de costos con lo que podemos importar a menores precios los fertilizantes, los insumos agropecuarios.

Cabe señalar que, los productos hortofrutícolas como la palta, espárragos, uvas frescas, mangos, entre otros han sido uno de los principales productos más beneficiados en el acuerdo.

#### **5.1.4.5. OTRAS VENTAJAS DEL SECTOR AGRÍCOLA**

A continuación se detallara las ventajas que ha adquirido el sector agrario con el TLC:

- ✓ Ejecución de medidas de salvaguardia agrícola.
- ✓ Eliminación de restricciones.
- ✓ Acceso a un mercado 180 veces mayor que al peruano.
- ✓ Diversificación de la oferta exportable gracias a la desgravación de aranceles.
- ✓ Reducción de costos y una modernización del campo.
- ✓ Desarrollo y crecimiento del sector agrario.
- ✓ Creación de empleos un aproximado de 120,000 ciudadanos.
- ✓ En los últimos años se ha potenciado a un crecimiento del 50%.
- ✓ protección al agricultor por parte del Estado.
- ✓ Ingreso a un mercado competitivo.
- ✓ Empleo agroexportador es 1 de cada 4 relacionados directa e indirectamente.
- ✓ Crecimiento del PBI.
- ✓ Eliminación de la pobreza en zonas rurales por las inversiones.
- ✓ Mejoramiento de infraestructura, carreteras, electricidad, servicios, educación.
- ✓ Comercialización entre poblaciones y a la vez posibilidad de asociarse a medianos y grandes exportadores.

#### **4.1.4.6. DESVENTAJAS DE LA PRODUCTIVIDAD**

Según (Ministerio de Comercio Exterior y Turismo, 2009) están son las desventajas que conlleva el TLC:

- Generación desempleo debido a producción norteamericana ingrese libre de aranceles.
- Las medidas de salvaguardias agrícolas no son suficientes.
- Las propuestas de compensación que envió el ejecutivo al congreso para su aprobación no son suficientes.
- La biodiversidad entraría en peligro debido al ingreso que se entregaría un 15% a las grandes empresas farmacéuticas norteamericanas.
- Los pequeños agricultores y ganaderos serán excluidos del mercado.
- Impulsar la migración.

- Los principales beneficiados son EUA y las transnacionales.
- Solo un 3% de la superficie sembrada del Perú va a la agro exportación aproximadamente un 5% de agricultores.
- Miles de familias perderán su única fuente de vida: su chacra.
- Solo unos cuantos productos nuestros tendrán beneficios y no todos, el más beneficiado es el textil.
- La agricultura en el Perú está en crisis por políticas no llevadas con un plan a varios años.
- Se negoció mal, porque no hubo un estudio acorde a la envergadura del tratado.
- Perderíamos nuestra franca de precios, único mecanismo de protección de nuestros productos.
- El 2.8 millones de peruanos aprox. Trabaja en el campo que representa al 21% de la PEA.
- No se respetó el Pacto Agrario Nacional o Carta Verde, tiene como uno de los principales compromisos el de defender la producción agrícola nacional.
- Nuestros productos sensibles como el arroz, azúcar, trigo están desprotegidos.
- Posibilidad que numerosos acuerdos con países como Chile, MERCOSUR y otros también quieran tener estas ventajas.
- La Salvaguardia Especial Agraria solo duraría unos años a lo mucho 16 años.

# **IMPACTO ECONÓMICO EN EL COMERCIO EXTERIOR ECUATORIANA FRENTE A UN TLC**

## **CAN**

La Comunidad Andina de Naciones es un bloque regional conformado por países como Ecuador, Colombia, Perú, Bolivia, constituida por el Acuerdo de Cartagena del 26 de mayo de 1969 con el fin de afianzar una alianza económica, política y social para la región con la regulación de los órganos e instituciones que lo conforman para así profundizar una integración y consolidar las relaciones comerciales.

### **5.1. ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL**

A continuación se enunciará la estructura de la Comunidad Andina de Naciones:

- ✓ El Sistema Andino.
- ✓ Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores.
- ✓ La Comisión de la Comunidad Andina.
- ✓ La Secretaría General de la Comunidad Andina.
- ✓ El Tribunal de Justicia.

Es importante mencionar que el Ecuador pertenece desde 1969 al Acuerdo de Integración Andino, el mismo que desde 1995 se convierte en la Comunidad Andina.

### **5.2. ECUADOR Y SUS DOS MIEMBROS DEL BLOQUE CAN**

En la actualidad Ecuador, Perú y Colombia cuentan con preferencia arancelaria del ATPDA la cual les otorga el valor nulo en el mercado Estadounidense según (Vera. T, 2014) con los 5600 productos aproximadamente, con esta preferencia productos como camarón, flores, brócoli, textiles, atún en funda son beneficiados con el 0% pago de aranceles.

### **5.3.1. PRINCIPALES BENEFICIOS QUE SE ESPERA DE UN TLC**

A continuación se enunciará los principales beneficios al firmar un TLC:

- ✓ Incremento de la eficiencia económica.
- ✓ Promueve la eficiencia, permitiendo que el ingreso real aumente, a través de mayores tasas de crecimiento económico que reducirán la pobreza absoluta, generando un ingreso per cápita ascendente.
- ✓ Los mayores flujos de inversión.

#### **5.3.1.2. TLC ECUADOR – EE.UU**

Las economías de Ecuador y del País del Norte son totalmente diferentes ya que cuentan con lineamientos opuestos de crecimiento económico, siendo una de ellas una potencial mundial y la otra una economía en ascenso, es por ello que Ecuador no encuentra una posibilidad clara de firmar el TLC con Estados Unidos.

Estados Unidos produce productos agrícolas que cuentan con el subsidiado del gobierno americano, los mismos productos que también son elaborados y producidos por pequeños y medianos empresarios ecuatorianos, quienes no cuentan con la variedad de la oferta y sobre todo con el subsidio para así competir con la producción del país del Norte.

Por otro lado, el libre ingreso de estos productos norteamericanos al Estado Ecuatoriano, implicaría el ingreso más baratos y a su vez certificación FDA de estándares de calidad reconocidos mundialmente; por lo que el consumidor ecuatoriano optaría por la adquisición de precios bajos y calidad de producción.

Para tener una perspectiva más clara de los subsidios norteamericanos a sus agricultores

a.- EEUU subsidia a su agricultura con aproximadamente \$50 000 millones., recibiendo cada agricultor un promedio de entre \$20 y \$22 mil anuales de subsidio.

b.-En el caso del algodón \$4000 millones al año en subsidios a sus 25 mil algodoneiros. En algunas ocasiones los subsidios llegan a ser superiores al valor de su producción.

c.- En el caso del sector pecuario, el subsidio alcanza a \$2 diarios por vaca.

En Ecuador la industria agropecuaria y agrícola, según la CEPAL cuenta con 3.1 millones de ecuatorianos, de los cuales 2.5 millones son pequeños propietarios y 500 mil son trabajadores contratados., también precisa que cerca de 843 mil unidades productivas ecuatorianas re presentan el 46,1 %son productos amenazados por el TLC, y 57,6 % corresponde a las de nivel de subsistencia.

Hay productos del sector agrícola que prácticamente desaparecerían o bajarían su ingreso de producción en el Ecuador, ya que al competir con una producción subsidiada de Estados Unidos es complicado, es importante señalar que aproximadamente 1 millón de personas que contaban con el ingreso agrícola, perderían su empleo.

Por otro lado, quienes están a favor del TLC, establecen que se debe precisar en los sectores que son rentables para el TLC, o también Ecuador puede fomentar el subsidio a los sectores que se verán afectados por productos estadounidenses, con el fin de mejorar su capacidad productiva y no dejar a miles de personas sin empleo.

No obstante, podemos dejar por alto que el TLC es una calle de dos vías, donde no solo se importa sin arancel sino también se exporta sin arancel.

Por ejemplo:

Si no se firma el TLC productos como flores, camarón y banano no van a poder competir con sus similares de los vecinos en el mercado de Estados Unidos. De igual manera, si se firma el TLC los productos con ventaja comparativa entrarían con más intensidad lo que generaría más fuentes de trabajo.

En ambas posiciones en el ámbito económico son muy válidas si se decidió a firmar o no el TLC, pero esta decisión depende exclusivamente de la tendencia económica política a la cual se debe analizar en costos y beneficios en la balanza comercial y en la generación de empleo.

### **5.3.2. ECONOMÍA ECUATORIANA**

Ecuador cuenta con nueve años de mandato del presidente socialista Rafael Correa lo cual ha significado una transformación histórica en distintos ámbitos de la economía ecuatoriana.

Según (CEDATOS, 2014) manifiesta que “Al cierre de 2014, la gestión del mandatario ecuatoriano fue aprobada por un 60% de los ecuatorianos, mientras su forma de gobernar recibió un 74% de aceptación al sumar las calificaciones de "buena" y "muy buena.”

Además, (CEDATOS, 2014) expresa que “desde el 2007, Ecuador es uno de los países que más crecimiento registró en la región. Los datos del organismo muestran que mientras América Latina y el Caribe crecieron un 3,4%, Ecuador alcanzó el 4,2%.”

Asimismo, aseguro que la economía ecuatoriana crecerá el próximo año 3,8%, por encima del 2,2% estimado para la región, por lo que enfrenta un desafío de dinamizar el crecimiento y revertir la desaceleración en el actual contexto mundial.

También (Altmann. J, 2014) establece que La CEPAL reconoce además que Ecuador es el país suramericano que tiene la tasa de desempleo más baja de Sudamericano con un 4,9%, por debajo de Brasil (5,5%), Perú (6%), América Latina (6,3) y Colombia (10,6%). Durante el tercer trimestre de 2014 la economía ecuatoriana creció en un 3.4% comparada con el período de 2013, componentes del Producto Interno Bruto que aportaron a este crecimiento económico fue la del consumo en los hogares, inversión y exportaciones.

Según los resultados de las Cuentas Nacionales Trimestrales, publicados por el Banco Central del Ecuador (BCE) (Agencia Pública de Noticias del Ecuador y Sudamérica, 2015) a través de un boletín de prensa, en el tercer trimestre de 2014 el PIB de la economía ecuatoriana tuvo un crecimiento de 3.4%, con relación al tercer trimestre de 2013 y de 1.1% respecto al segundo trimestre de 2014.

La economía ecuatoriana en los últimos siete años ha tenido un crecimiento económico favorable, según (Espinosa. R, 2015) Ministro Coordinado expresa que en el año 2007 y 2013 el país experimentó en promedio un crecimiento más alto que lo alcanzado en los últimos 30 años en relación al PIB No petrolero, pasando de un 3,4% a uno 5,1%. “Este ritmo de crecimiento nos ha permitido reducir a niveles históricos la tasa de desempleo y la pobreza en el Ecuador. Ahora estamos en el proceso de convertirnos en un país realmente industrializado, con alto valor agregado, menos dependiente de la exportación de productos primarios.”

Además manifiesta (Espinosa. R, 2015).

“Hemos generado grandes estándares para la producción y comercialización local, a través de la emisión de más 4.800 nuevas normas de calidad. Con esto se abren oportunidades como nunca antes para ampliar líneas de producción, incrementar la capacidad productiva y crear nuevos emprendimientos que generen empleos dignos, tanto en antiguas como en nuevas empresas.”

En el año 2007 no se veía factible invertir en los pequeños micro negocios ya que no contaban con las herramientas y normas para una correcta producción.

Ecuador está trabajando en ser no solamente un país productor de banano, camarón, cacao fino de aroma, madera de balsa o tener la mejor flor o alcohol para perfumería en el mundo, sino en fomentar una mejor productividad para competir globalmente con otros productos agrícolas.

Pese a los cuestionamientos, el TLC continua siendo una política alineada con la corriente ideológica de quienes están en el poder, el Gobierno de Rafael Correa es muy crítico al respecto; esto no descarta negociaciones que se han dado para logara acuerdos bajo otras condiciones, aunque al futuro inmediato se descarta una firma del TLC; la suspensión del ATPDA parece que obligará al gobierno a subsidiar la producción en lugar de estimular la firma del TLC.

A continuación se detallara las entrevistas realizadas a docente y economistas conocedores del tema, con la finalidad de obtener una perspectiva distinta del Tratado Libre Comercio.

## **1. TLC Colombia y Perú países andinos**

Según David Gradados manifiesto que “básicamente es una gran oportunidad para estos países andinos porque de alguna manera van hacia el rumbo de un crecimiento económico efectivo, sabiendo de ante mano lo que conlleva un tratado de libre comercio que les permite el ingreso con cero desgravación de arancelaria o con preferencias arancelarias a cada uno de sus mercados internacionales de los cuales mantienen tratados.”

Por otra parte la docente Lisette Bucheli

Declara que “es una oportunidad significativa de crecimiento productivo para estos países hablando con evidencias en la industria y agricultura de la producción interna de la industria peruana y colombiana y viceversa que van estar destinadas a EEUU que permitirá un incremento crecimiento a estos países.”

Con este acuerdo se opta a una oportunidad para los empresarios a ofertar sus bienes y servicio sin restricciones arancelarias. Adicionalmente es importante mencionar que el TLC garantiza un mayor acceso productivo con una adquisición de bienes de capital.

### **Ventajas y desventajas en el sector productivo con el TLC**

Según David Granados indica que uno de los tantos beneficios son el:

- ✓ Aumento de la competitividad por el acceso a nuevos insumo.
- ✓ Mayor flujo de capital.
- ✓ Modernización del sector productivo.

Por otra parte Lisette Bucheli manifiesta que lo que “En un reto para los gobiernos de estos países y las empresas privadas porque para sobrevivir a la competencia deberán innovar procesos y productos al 100%, abriendo a nuevos canales de distribución, para que no afecten la entrada de empresas extranjeras.”

Ahora se indicara las desventajas de las mismas indicadas por los docentes entrevistados:

David Granados establece que “Las inversiones no solo será justamente de las empresas norteamericanas de pronto, ya que de pronto ven un mercado atractivo a los que podrían aprovechar la mano de obra barata y utilizarla para abaratar costos de producción así como también obtener materia prima barata para lograr producir más a salarios bajos.

### **Inversionistas o demás potencias, para invertir capital**

Según David Granados manifiesta: indica que “No solo serían solamente los inversionistas de esos países sino varios inversionistas de otros países que ven la oportunidad de aprovechar el crecimiento de estos países en el mercado, y así aprovechar la reducción de sus costos unitarios y poder ser más competitivos en el mercado internacional”

Mientras que Lisette Bucheli expresa

“Desde un punto de vista objetivo puede haber contrarios ya que los tratados de libre comercio son una vía de oportunidad para la inversión donde se estimula el incentivo a los sectores productivos para tener una mayor cantidad de ideas que puedan experimentar un valor agregado a los mercados que les facilitan Perú y Colombia la inversión”

### **El TLC formula necesaria para el crecimiento económico de una economía.**

Por lo cual David Granados manifiesta que “el origen del comercio es justamente crece a la necesidad existente de cada uno de los pueblos y de existir

una gran demanda de los sectores justamente se necesita la importación en las fronteras para poder solucionar este problema por lo tanto creo que habrá la oportunidad con este tratado de libre comercio la eliminación de las barreras arancelarias, obstáculos al comercio internacional que permita la libre circulación de bienes y servicios evidentemente es una fórmula para el crecimiento.”

Por su parte Lisette Bucheli expresa “Como existen desventajas hay ventajas que han sido objeto de cuestionamiento, que para mi punto de vista un TLC es una fórmula de crecimiento donde los gobiernos deben analizar estratégicamente ventajas y aprovechando para su crecimiento.”

### **Ecuador y sus negociaciones con Estados Unidos para contar con esta firma de un TLC**

Según David Granados manifiesta que “Bueno creo que justamente no podemos adelantarnos a un criterio ya que el día de mañana este gobierno decida firmarlo, porque la revolución ciudadana justo hoy en día no existe firmas de TLC comercio que incentiven la economía porqué creo q es un poco preocupante ya que TLC genera crecimiento económico, fluidez comercial y de recurso para cada uno de los países por eso veo un poco preocupante que no tengamos firmado un tlc, si nosotros analizamos a nivel del mundo los países que estén fueran de un tratado comercial yo diría que no existen hoy en día ninguno todos los países buscan aliados esas estrategias que permitan generan crecimiento económico, por tanto creo que ecuador debe llevar estrategias adecuadas para firmas de tratados comerciales, no necesariamente TLC pero si debemos firmar tratados comerciales que generan crecimiento económico, el gobierno está en libre voluntad de decidir junto con su equipo si se firma algún acuerdo o tratado y creo que si es necesario firmarlo ya que permitirá el crecimiento económico y que exista y crezca la empresa privada.

A continuación se detallara las entrevistas realizadas a economistas con los cuales se obtuvieron un punto de vista diferente y relevante:

### **Producción nacional colombiana y peruana**

El Eco. Roberto Gonzabay manifiesta que Cada país tiene un productos en el cual se destaca como en Colombia ensambla los automóviles de la marca CHEVROLET recordando que es una economía que lleva más de 20 años en adelanto tecnológico y obviamente con una producción mejor y dinámica que la peruana, no podría decir bien porque no tengo bien la información para comentarla, entonces en este sentido podremos definir el número de productos colombianos que se comercializa aquí , el gobierno ha conseguido diversos tratados para llevar fuera igual el Ecuador tiene un catálogo en cual se detalla los productos que pueden ser comercializados en el exterior y a través de las reuniones bilaterales hemos podido llegar a distribuir nuestra producción nacional.

### **Crecimiento en los Sectores agrícolas e industrial**

Según el Eco. Máximo Meza menciona que el sector de la industria está bastante retrasado y poder llegar a lanzarnos con un tratado así debemos primero diversificarnos adecuadamente nuestra industria para poder exportar y tener la capacidad de llevar esa demanda que haber, a veces no podemos exportar porque no cumplimos con las cuotas que debemos cumplir entonces en ese sentido nos damos cuenta que nuestras plantas son pequeñas comparadas con las grandes plantas industriales que hay , como por ejemplo Brasil es una de las mejores economías latinas entonces en ese sentido al ecuador todavía le falta bastante desarrollo industrial con respecto al tamaño de la infraestructura que le permita abrir y cumplir con las cuotas que le exigen otros países .

## **Empresas Ecuatorianas frente al TLC**

El Eco. Roberto Gonzabay “Recordemos que a pesar que la noche oscura del liberalismo que habla el presidente el talento humano era sobrevalorado desechable y no servía sin embargo recordemos que lo más importante en las empresas son las personas o empleados por eso en ese sentido se reconoce los beneficios sociales se le da la importancia de ser obrero trabajador que antes no se le daba , y en este sentido nuestra economía está encaminando a suplir las necesidades del mercado y largo plazo le podría decir que es un proceso de 10 años por lo menos el Ecuador alcance la demanda exigida, sin embargo recordemos que nuestro banano es uno de los más reconocidos a nivel mundial igual nuestro cacao ventajas geográficas con la que contamos recordando que somos un país exportador de bienes para depender de la regla de juego , hay que ver si son exigibles o ningún país puede obligar a otro a firmar ningún tipo de acuerdo que nos parezca, es un tema muy amplio que nos permite analizar ya que un tratado no se firma de la noche a la mañana esto pude acusar si no se analiza correctamente una repercusión económica y política.

## **Sanciones al incumplimiento del tratado**

Según el Eco. Máximo Meza indica que “el incumplimiento de un tratado de libre comercio vendrán incautaciones cierre de fronteras decomisos de container son diferentes condiciones que están establecidas como multa a la falta de cumplimiento para esta situación, ya que cada tratado cuenta con sus reglas y condiciones establecidas.”

## **Impactos a la producción interna por las importaciones.**

El Eco. Roberto Gonzabay indica lo siguiente recordando el plan nacional de desarrollo del buen vivir está haciendo una remasterización de modelo de exportaciones que trato de establecer la CEPAL en lo 60y 70 entonces que es lo que consiste en esto que ya en vez de importar una cierta cantidad de productos donde el gobierno debe ser el motor para que incurra a las empresas, como hoy en diaconamos con una fabricación de combustible para exportar este es un claro ejemplo de la realización de una idea demostrando que en este países puede

realizar un sin número de proyectos con calidad de exportación, este gobierno tiene más de 6 años se ha podido palpar del cambio.

### **Estados Unidos y sus reglas al momento de negociar**

El Economista Hugo Villacres manifiesta lo siguiente De ante mano se puede establecer que ninguna potencia económica puede obligar a un país en desarrollo a firmar cualquier tratado, recordando que la obligación de la firma de cualquier tratado puede conllevar a una crisis política interna o hasta la guerra, no se puede obligar a firmar a un estado un acuerdo sin consentimiento de la población y del estado, sin embargo en otro aspecto existe un poder Hard-Power que ejercen los grandes países como lo hace EEUU, Inglaterra que basado en una carrera armamentista pueden obligar terceros países acceder a sus criterios como ha pasado en medio oriente, Irán, Afganistán.

Somos un país soberano libre y democrático, no somos industrial pero si agrícola.

No creo que con este gobierno se firme un TLC ya que las condiciones que nos presenta EEUU son muy exigentes para nosotros y el actual gobierno busca la apertura de nuevos nichos para que ingresen nuestros productos y no solo depender del país del norte.

### **Producción Ecuatoriana sin el ingreso a los EEUU.**

Según el Economista Roberto Gonzabay indica que “Recordemos antes que empezara esta transformación social de la revolución ciudadana prácticamente el 70% al 80% de las exportaciones se dirigían hacia a EEUU de los cuales del 100%,el 70% correspondía a producción petrolera por eso en este gobierno se ha venido a la diversificación de las exportaciones y búsqueda de nuevos nichos para exportar nuestra producción por ello se han abierto relaciones con China, con Irán, a pesar que es un país que cuentan con problemas internos de seguridad social y administrativa es un país donde se puede comercializar nuestros productos eso es lo que se está buscando.

## **Producción ecuatoriana y su mercado a exportar**

Según el economista Hugo Villacres expresa “Somos un país muy diverso y variado con una gran gama de producto a ofrecer al mundo.”

## DISCUSIÓN

La formación de mecanismos económicos, en distintas evoluciones de la integración económica y aduanera ha contribuido a una estrategia de producción e intercambio comercial entre países, con el fin de ampliar y abrir mercados en territorios extranjeros que requieran bienes y servicios. Hoy en día países desarrollados y en vías de desarrollo, cuentan con mecanismos de integración aduanera donde aprovechan y a su vez protegen sus economías ante incertidumbres posibles de impactos negativos que puedan predominar en los tratados afectando así la economía interna; un acuerdo tiene la finalidad de promover la eficacia productiva de una forma sencilla y sin barreras arancelarias, aumentando la comercialización de productos nacionales, competencia justa e incremento de la inversión extranjera, además de una generación significativa de fuentes de empleo.

Se cuenta ejemplos directos en los cuales se puede resaltar de esta investigación, como la industria colombiana la cual obtuvo un TLC ventajoso debido a una coyuntura política económica, dado que su principal aliado estratégico términos de economía es Estados Unidos; cabe indicar que, Colombia conto con estrategias definidas para la protección a sus sectores más vulnerables ante el TLC, de este modo garantizo minimizar el riesgo en el intercambio comercial con el país del norte, para que los ingresos económicos sean casi por igual. Por otra parte, también es importante resaltar que la industria peruana de igual forma ha contado con una mejora en su competitividad aprovechando con las ventajas que ofrece un TLC ya que también resulto ventajosa para su productividad e industria, a un largo plazo.

No se puede dejar de lado que en los primeros años de firma del TLC ambos países no obtuvieron resultados ventajosos, debido a la falta protección y preparación de los sectores, ya que los gobiernos dieron por hecho que obtendría beneficios en sus sectores productivos en un corto plazo no a largo plazo.

Observando los resultados obtenidos, en la investigación se puedo determinar que las balanzas comerciales, crecimiento económico a principios del acuerdo no fueron ventajosos para las economías firmantes, la capacidad productiva no lleno las expectativas previstas ya que el consumismo norteamericano es 5 veces mayor a la de Colombia y Perú, con el paso de los años las falencias se corrigieron y se obtuvieron

mejoras competitivas que han logrado aprovechar el TLC; inversión extranjera, ingreso de nuevas empresas , generación de empleo, incremento productivo se han visto reflejado en la Balanza comercial.

Ecuador no está preparado para manejar las reglas del País del Norte, por lo que este Gobierno no ve la necesidad aun de aferrarse a una sola economía e ingreso de capital productivo, ya que cuenta con una mentalidad de inclusión económica en la búsqueda de nuevos mercados para oferta los servicios y productos ecuatorianos.

Finalmente, el TLC no necesariamente será positivo para los países firmantes, puesto que la economía norteamericana es extremadamente fuerte en términos productivos, de modo que el Ecuador se verá indirectamente afectado por el contrabando de productos de alta calidad y bajo precio que accederá desde los países vecinos.

## CONCLUSIONES

- Las balanzas comerciales de los países firmantes del Tratado no presentaron una variación económica significativa, puesto que los primeros 4 años de firma del acuerdo no reflejan incrementos considerables en el PIB, ya que sus industrias no contaban con la infraestructura necesaria productiva para atender la demanda consumista del país del norte.
- Perú, Colombia obtuvieron beneficios económicos representativos como aumento en la tasa de crecimiento, expansión en las exportaciones de productos agrícolas como también del industrial, aumento en de competitividad de empresas, generación significativa de fuentes empleo y una diversificación de la composición. Pero asimismo la apertura de este Tratado conllevó al ingreso de productos subsidiados conllevando a una baja de la productividad, problemática exportable, es decir problemas con la oferta del producto y por último perjuicio a la pequeña industria.
- Las economías de Perú, Colombia y Ecuador, al ser complementarias, producen bienes similares y su ventaja comparativa frente a los EEUU son parecidas. Esto implica que el TLC firmado por los países andinos afectaría severamente a los productos ecuatorianos que compiten en el mercado estadounidense.

## RECOMENDACIONES

- Determinar mediante un estudio las falencias productivas, con el fin de obtener beneficios en la balanza comercial en un corto plazo.
- Coordinar un cronograma de estudio en el cual se analizara las falencias de cada sector, con el fin de realizar un plan de ayuda para fortalecer la industria, es decir creación de subsidios, créditos sectoriales y la fomentación de una práctica legal de competencia, con el fin de fortalecer y proteger el comercio ecuatoriano de una posible firma con el país de norte.
- Al ser una economía en ascenso Ecuador opta por una inserción con otras potencias económicas, a fin de no depender solo de EEUU. La experiencia de sus países fronterizos Perú y Colombia en sus balanzas comerciales da un pequeño preámbulo de lo que podría pasar con sus ingresos y crecimiento económico.

## BIBLIOGRAFÍA

- Acuerdo de Integración Subregional Andino. (s.f.). *Tribunal Andino*. Recuperado el 21 de 01 de 2016, de [http://www.tribunalandino.org.ec/sitetjca1/T\\_Acuerdo%20de%20Cartagena.pdf](http://www.tribunalandino.org.ec/sitetjca1/T_Acuerdo%20de%20Cartagena.pdf)
- Agencia Pública de Noticias del Ecuador y Sudamérica. (06 de Enero de 2015). Obtenido de <http://www.andes.info.ec/es/noticias/economia-ecuatoriana-crecio-34-tercer-trimestre-2014-segun-banco-central.html>
- Altmann, J. (15 de Junio de 2014). *Modelos de desarrollo, alianzas políticas e integración latinoamericana*. Obtenido de <https://openaccess.leidenuniv.nl/bitstream/handle/1887/32789/Dissertation%20Josette%20Altmann%20Borb%C3%B3n.pdf?sequence=4>
- Álvarez, A. (2013). *EL IMPACTO DE LAS BARRERAS NO ARANCELARIAS EN EL TRATADO*. Santiago de Cali: UNIVERSIDAD ICESI.
- América Economía . (07 de Junio de 2012). *Agencia Peruana de Noticias*. Obtenido de Perú: sector Industrial crece 5,1% en mayo impulsado por subsector no primario que avanzó 5,3%: <http://www.americaeconomia.com/economia-mercados/finanzas/peru-sector-industrial-crece-51-en-mayo-impulsado-por-subsector-no-primar>
- Banco Mundial. (Junio de 2003). *Retos y Oportunidades para los Sectores Agropecuario y Agroindustrial de Centro América ante un Tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos*. Recuperado el 22 de Enero de 2016, de [http://www-wds.worldbank.org/external/default/WDSContentServer/WDSP/IB/2006/05/04/000012009\\_20060504140831/Rendered/PDF/359650v20SPANI1nge120CAFTA01PUBLIC1.pdf](http://www-wds.worldbank.org/external/default/WDSContentServer/WDSP/IB/2006/05/04/000012009_20060504140831/Rendered/PDF/359650v20SPANI1nge120CAFTA01PUBLIC1.pdf)
- Bernal. (2011). *Inserción del TLC agricultura colombiana*. Colombia.
- Blogspot Manufacturero. (s.f.). *Evolución del Sector Manufacturero en Colombia*. Recuperado el 8 de Abril de 2015, de <http://manufacturero.blogspot.com/2013/02/evolucion-del-sector-manufacturero-en.html>
- C.V., D. H. (6 de Febrero de 2015). Analizan el sector minero en Colombia. *LA PRENSA GRAFICA*.
- Castro, Figueroa, & Mauricio. (2008). *Manual de Exportaciones*. 66.
- CEDATOS. (Diciembre de 2014). Obtenido de [://www.andes.info.ec/es/noticias/crecimiento-economico-sociedad-menos-desigual-entre-logros-alcanzados-ultimos-8-anos](http://www.andes.info.ec/es/noticias/crecimiento-economico-sociedad-menos-desigual-entre-logros-alcanzados-ultimos-8-anos)
- CEDATOS. (Diciembre de 2014). *Agencia Pública de Noticias del Ecuador y Sudamérica* . Obtenido de [://www.andes.info.ec/es/noticias/crecimiento-economico-sociedad-menos-desigual-entre-logros-alcanzados-ultimos-8-anos](http://www.andes.info.ec/es/noticias/crecimiento-economico-sociedad-menos-desigual-entre-logros-alcanzados-ultimos-8-anos)
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe, C. (Noviembre de 2014). Obtenido de <http://www.andes.info.ec/es/noticias/crecimiento-economico-sociedad-menos-desigual-entre-logros-alcanzados-ultimos-8-anos>

- Comunidad Andina. (5 de Enero de 2012). *Comunidad Andina*. Recuperado el 21 de Septiembre de 2016, de <http://www.comunidadandina.org/Seccion.aspx?id=93&tipo=TE&title=normas-de-origen>
- Comunidad Andina de Naciones. (12 de Junio de 2011). *CAN*. Recuperado el 28 de Septiembre de 2015, de <http://www.americaeconomica.com/zonas/can.htm>
- Cooperativismo e Ingternacionalización. (22 de Agosto de 2012). *Condiciones y lineamientos para su desarrollo en Colombia*. Obtenido de [www.orgsolidarias.gov.co/sites/default/files/pagina-basica/pdf/275000EXPORT\\_LIBRO%20COOPERATISMO](http://www.orgsolidarias.gov.co/sites/default/files/pagina-basica/pdf/275000EXPORT_LIBRO%20COOPERATISMO)
- CORDEU, J. (mayo de 2009). *TRATADO DE LIBRE COMERCIO*. Recuperado el 2013, de [ftp.fao.org/docrep/fao/008/ae982.pdf](ftp://ftp.fao.org/docrep/fao/008/ae982.pdf).
- Correa, J. (10 de Mayo de 2014). *El Tiempo*. Obtenido de <http://www.eltiempo.com/economia/sectores/dos-anos-del-tlc-con-estados-unidos-/13972131>
- Correa, J., & y Gonzalez, F. (10 de 05 de 2014). *El Tiempo*. Recuperado el 8 de 5 de 2015, de <http://www.eltiempo.com/economia/sectores/dos-anos-del-tlc-con-estados-unidos-/13972131>
- CRESPO, M. P. (15 de AGOSTO de 2011). *IMPACTOS PARA EL ECUADOR. DIARIO HOY*.
- Da Silva, C, y. B. (2013). *Agroindustrias para el desarrollo*. Roma: Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura.
- DANE. (2010). *IMPORTACIONES-EXPORTACIONES COLOMBIA Y CHILE. COLOMBIA*.
- DANE. (Agosto de 2013). Recuperado el 20 de marzo de 2014
- Del Real, M. (29 de Enero de 2007). *Consumoteca*. Recuperado el 15 de Septiembre de 2015, de <http://www.consumoteca.com/economia-familiar/economia-y-finanzas/libre-circulacion-de-bienes/>
- Diccionario Economico . (15 de Enero de 2002). Obtenido de <http://www.gestiopolis.com/que-es-un-acuerdo-comercial/>
- Economía y Finanzas. (5 de Octubre de 2010). *ECONOMIA Y FINANZAS*. Recuperado el 2 de Marzo de 2014, de *ECONOMIA Y FINANZAS*.
- Economía y Finanzas. (5 de Octubre de 2010). *ECONOMIA Y FINANZAS*. Recuperado el 2 de Marzo de 2014, de *ECONOMIA Y FINANZAS*: [www.economiayfinanzas.com](http://www.economiayfinanzas.com)
- ECONOMICA, A. (3 de ENERO de 2011). *CHILE Y SUS 7 AÑOS DE ACUERDO*. Obtenido de <http://.americaeconomia.com/economia-mercados/tlc-entre-chile-y-eeuu-cumple-siete-anos-y-se-eliminan-134-nuevos-productos>

- Eduardo Morón, M. B. (Diciembre de 2005). *Tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos: una oportunidad para crecer sostenidamente*. Lima: Universidad del Pacífico. Recuperado el 22 de Enero de 2016, de <http://190.216.182.148/bitstream/handle/11354/218/MoronEduardo2005.pdf?sequence=3>
- Enciclopedia de Economía. (2009). *Teorias Economicas*. Recuperado el 22 de Enero de 2016, de <http://www.economia48.com/spa/d/ventaja-absoluta-teoria-de-la/ventaja-absoluta-teoria-de-la.htm>
- Espinosa, M. C. (06 de Enero de 2015). *Agencia Publica de Noticias del Ecuador y Sudamerica*. Obtenido de <http://www.produccion.gob.ec/el-crecimiento-economico-y-productivo-de-ecuador-es-inclusivo-y-democratico/>
- Estudio Juridico Santos . (23 de Enero de 2012). *Conceptos Basicos* . Obtenido de <http://www.estudiojuridicolingsantos.com/2012/01/tratados-de-libre-comercio-concepto.html>
- Expansion.Com. (09 de Junio de 2014). *Diario Gestión de Perú*. Obtenido de <http://www.expansion.com/2014/06/09/latinoamerica/economia/1402318275.html>
- FAO. (21 de 01 de 2014). *Organización de la Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura*. Obtenido de [www.fao.org/home/es/](http://www.fao.org/home/es/)
- Farah. E. (Abril de 2008). *Reduccion Arancelaria*. Recuperado el 22 de Julio de 2015, de [http://www2.sni.org.pe/servicios/publicaciones/download/Industria\\_Peruana\\_042007.pdf](http://www2.sni.org.pe/servicios/publicaciones/download/Industria_Peruana_042007.pdf)
- Floricultura Colombiana en Contexto. (28 de Abril de 2011). *Oportunidades en nuevos mercados* . Obtenido de <file:///C:/Users/USER/Downloads/2701-10550-1-PB.pdf>
- González.J. (10 de Enero de 2016). *Expansion*. Recuperado el 27 de Enero de 2016, de <http://www.expansion.com/diccionario-economico/crecimiento-economico.html>
- Guitierrez, T. (10 de Septiembre de 2010). *Importaciones Colombianas*. Obtenido de <http://chiapas.academiajournals.com/downloads/CHIS%20ADM.pdf.pdf>
- Informe de Planeta Paz, Sociedad Civil de EE.UU. (2012). *Ingresos de campesinos bajarían 70% por TLC entre Colombia y EEUU*. Recuperado el 15 de Mayo de 2014, de <http://www.elpais.com.co/elpais/colombia/noticias/ingresos-campesinosbajarían-70-por-tlc-entre-colombia-y-eeuu>.
- Jose, C. (mayo de 2009). *Tratado de Libre Comercio*. Recuperado el 2013, de [ftp.fao.org/docrep/fao/008/ae982.pdf](ftp://ftp.fao.org/docrep/fao/008/ae982.pdf).
- LinitaF. (s.f.). *Evolucion del Sector Manufacturero en Colombia* . Recuperado el 8 de Abril de 2015, de <http://manufacturero.blogspot.com/2013/02/evolucion-del-sector-manufacturero-en.html>
- Maldonado. A. (Octubre de 2010). *Evolucion del crecimiento industrial y transformacion productiva Colombiana*. Obtenido de Universidad Nacional de Colombia: [http://www.bdigital.unal.edu.co/2021/1/TESIS\\_ORIGINAL\\_OCTUBRE\\_12\\_\(1\).pdf](http://www.bdigital.unal.edu.co/2021/1/TESIS_ORIGINAL_OCTUBRE_12_(1).pdf)

- Ministerio de Comercio Exterior y Turismo. (Enero de 2009). Obtenido de TLC Perú-Estados Unidos: Nociones:  
[http://www.sice.oas.org/TPD/AND\\_USA/Studies/TLCPeruNocionesClave\\_s.pdf](http://www.sice.oas.org/TPD/AND_USA/Studies/TLCPeruNocionesClave_s.pdf)
- Núñez, J, J. B. (15 de 02 de 2015). *El TLC con Estados Unidos y su impacto en el Sector Agropecuario Colombiano*. Obtenido de  
<http://service.udes.edu.co/revistas/index.php/Lex-UDES/article/P6.pdf>
- PADILLA, P. (10 de AGOSTO de 2012). Obtenido de  
<http://andes.info.ec/econom%C3%ADa/7380.html>
- Pérez, J. A. (Mayo de 2011). *Tratado de Libre Comercio*. Recuperado el 22 de Enero de 2016, de <http://revistas.utadeo.edu.co/index.php/EXP/article/view/785/796>
- Pontificie Universidad Catolica del Ecuador. (s.f.). *Economia y Finanzas Internacionales* . Recuperado el 22 de Enero de 2016, de  
<http://www.puce.edu.ec/economia/efi/index.php/economia-internacional/2-uncategorised/41-teoria-clasica-del-comercio-internacional>
- Portafolio Economico. (6 de Junio de 2012). Obtenido de [www.portafolioeconomico.com](http://www.portafolioeconomico.com)
- Presidencia de la Republica Peruana. (15 de 09 de 2011). *Informe Prelectoral Administración 2006-2010*. Obtenido de  
[http://www.mef.gpb.pe/contenidos/pol\\_econ/documentos/Informe\\_Prelectoral2011.pdf](http://www.mef.gpb.pe/contenidos/pol_econ/documentos/Informe_Prelectoral2011.pdf)
- PROECUADOR. (03 de Marzo de 2013). *PROECUADOR*. Obtenido de  
<http://www.proecuador.gob.ec/glossary/balanza-comercial/>
- Proexport Colombia. (8 de Junio de 2013). *Tratado de libre comercio con EEUU*. Recuperado el 8 de Mayo de 2014, de  
[https://www.bancoldex.com/documentos/3758\\_TLC\\_eltiempo\\_03.pdf](https://www.bancoldex.com/documentos/3758_TLC_eltiempo_03.pdf)
- Rendon. (2004). *Ventajas y desventajas para Colombia el TLC*. Obtenido de Revista virtual Mercatura a, Facultad de Ciencias Empresariales:  
[web.usbmed.edu.co/usbmed/mercatura/nro4/ventajas.htm](http://web.usbmed.edu.co/usbmed/mercatura/nro4/ventajas.htm)
- Rojas S. (15 de Mayo de 2014). *RECALCA*. Obtenido de <http://www.recalca.org.co/dos-anos-del-tlc-con-estados-unidos-pronosticos-incumplidos-y-malos-resultados/>
- Romeo. (2007). *Efectos negativos en la Agricultura Colombiana*. Recuperado el 14 de Mayo de 2014, de Revista Interdisciplinar Entelequia:  
<http://www.eumed.net/entelequia/pdf/2007/e03a02.pdf>
- Rosenzweig, A. (2005). *El debate sobre el sector agropecuario mexicano en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte* . Mexico: Naciones Unidas .
- Rudiger, D., & Fischer, S. (2010). *Macroeconomía*. Mexico: McGraw-Hill, Sexta Edición.
- Rudiger, D., & Fischer, S. (s.f.). *Macroeconomía*. McGraw-Hill, Sexta Edición, México.
- Sanchez. S. (21 de Noviembre de 2013). Plan de Exportacion. Santiago de Cali: Tesis.
- Santos, P. (21 de Mayo de 2013). *TLC Beneficios*, pág. 3.

- Silva, M. d. (5 de Febrero de 2014). Recuperado el 2015 de 20 de Junio, de La Republica :  
<http://larepublica.pe/05-02-2014/us-16-mil-millones-alcanza-comercio-entre-peru-y-eeuu>
- VEGA, M. C. (2009). ES LA CAN UN ESQUEMA VIGENTE DE INTEGRACION .  
*FRIEDRICH STIFYUNG*.
- Veletanga.G. (31 de Octubre de 2012). *Pontificia Universidad Catolica del Ecuador*.  
Recuperado el 18 de Septiembre de 2015, de  
<http://www.puce.edu.ec/economia/efi/index.php/economia-internacional/14-competitividad/74-politica-comercial>
- Vera Triana, J. E. (Septiembre de 2014). *UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL*. Obtenido de  
<http://repositorio.ucsg.edu.ec/bitstream/123456789/2219/1/T-UCSG-PRE-ESP-CFI-54.pdf>
- Zoellick, R. (19 de Noviembre de 2003). VIII Reunion Ministerial ALCA. Miami, Estados Unidos.
- Zorrilla. (DICIEMBRE de 2006). *Derecho Aduanero*. Obtenido de  
<http://es.scribd.com/doc/207319804/141829094-Derecho-Aduanero-Maximo-Carvajal-Contreras#scribd>

# ANEXOS



la presente entrevista tiene la finalidad de recopilar información para ser utilizada para el desarrollo del tema: “Análisis de las ventajas y desventajas de la firma del TLC Perú y Colombia países miembros de la CAN con USA “, de la Estudiante de la Escuela de Comercio Exterior de la PECESE Fernanda Santana Pilataxi, previo a la obtención del título de Ing. Comercio Exterior

### **Docentes**

**1. ¿Qué opina usted sobre el TLC de EEUU que mantiene con Perú y Colombia y como impactara en el comercio exterior ecuatoriano?**

-----  
-----

**2. ¿Qué ventajas y desventajas tendría el sector productivo con el TLC-USA? de su opinión**

-----  
-----

**3. ¿Cree usted que este acuerdo facilite la inversión pública y privada de estos países ‘**

-----  
-----

**4. ¿Cree usted que los inversionistas extranjeros vean a estos dos países como un atractivo económico para invertir?**

-----  
-----

**5. Cree usted que el TLC es una fórmula necesaria para el crecimiento de una economía, y ¿además en materia de inversión qué cree usted que esperan estos dos países?**

-----  
-----



La presente entrevista tiene la finalidad de recopilar información para ser utilizada para el desarrollo del tema: “Análisis de las ventajas y desventajas de la firma del TLC de Perú y Colombia países miembros de la CAN con USA y su impacto en el comercio exterior ecuatoriano”, de la Estudiante de la Escuela de Comercio Exterior Fernanda Santana Pilataxi, previo a la obtención del título de Ing. Comercio Exterior

## **ECONOMISTAS**

**1. ¿Cómo catalogaría usted la producción nacional colombiana y peruana?**

-----  
-----

**2. Cree que los sectores agroindustria e industrial puedan crecer o decrecerán económicamente con el acuerdo de libre comercio con EEUU**

-----  
-----

**3. ¿Cómo cree que deben prepararse las empresas de los distintos sectores para afrontar el Tratado de Libre Comercio?**

-----  
-----

**4. ¿Qué sanciones se le pueden imponer a Colombia y Perú por el incumplimiento de un tratado de libre comercio en la producción nacional?**

-----  
-----

**5. ¿Cuál cree usted que sería el impacto a la producción interna, en las importaciones de algunos productos de EEUU?**

-----  
-----