

PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL ECUADOR - MATRIZ

FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS Y CONTABLES

**TESIS DE MAGÍSTER EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS CON
MENCION EN NEGOCIOS INTERNACIONALES**

**ANÁLISIS DEL PROCESO DE NEGOCIACIÓN APLICADA A LA
INDUSTRIA DE DISTRIBUIDORES ECUATORIANOS DE
DIGITALIZACIÓN E IMPRESIÓN DE IMAGEN PARA DIAGNÓSTICO
MÉDICO CON ESTADOS UNIDOS Y CHINA. PERIODO 2013 - 2014**

LIC. ANDREA GABRIELA BERRAZUETA SUBÍA

DIRECTOR: ING. DARWIN RAMÍREZ CÁRDENAS, MBA.

QUITO, 2014

DIRECTOR:

Ing. Darwin Ramírez Cárdenas, MBA.

INFORMANTES:

Ing. Fernando Rosas Salas, MBA.

Ing. Víctor Hugo Ramírez Lafuente, MBA.

DEDICATORIA

A ti mami por llenarme de amor y darme todas las armas necesarias para emprender mi vuelo. Ale, Juan Fer y Nico por llenar mi vida de magia y sonrisas. A mis primos y mi ángel del cielo que hicieron que el camino tenga una mezcla de locura y color. A mi compañera de cuatro patitas y nariz mojada que abrigó cada uno de mis mejores y peores momentos. A mi familia y mis amigas incondicionales. Y a ti mi amor por incentivar me a lograrlo y extender tu mano para guiarme por este mundo.

Los amo.

AGRADECIMIENTO

A Dios por enseñarme el camino correcto para lograr esta meta que significa el inicio de una nueva vida. Agradezco infinitamente a mi mamá por ser la mejor y hacer de mi la mujer que soy en la actualidad. A la Pontificia Universidad Católica por brindarme una educación de calidad basada en valores de alto nivel. Y a mi director e informantes por su gran disposición para guiarme en el desarrollo de esta tesis con sus valiosos conocimientos.

ÍNDICE

RESUMEN EJECUTIVO.....	x
INTRODUCCIÓN.....	1
1 NEGOCIACIÓN ECUATORIANA, PERFIL DE LA POBLACIÓN, INTERCAMBIOS COMERCIALES Y EMPRESAS CON MAYOR PARTICIPACIÓN DE MERCADO EN EL ÁREA DE DIGITALIZACIÓN E IMPRESIÓN DE IMAGEN PARA DIAGNÓSTICO MÉDICO.....	20
1.1 PRODUCTOS TRADICIONALMENTE IMPORTADOS A ECUADOR.....	20
1.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DEL ECUADOR Y LOS PRODUCTOS QUE MAYOR PESO TIENEN AL MOMENTO DE IMPORTAR.....	21
1.3 FACTORES CULTURALES, SOCIALES, POLÍTICOS Y RELIGIOSOS DE LOS ECUATORIANOS QUE PUEDEN INFLUIR EN UNA NEGOCIACIÓN	23
1.3.1 Rasgos culturales.....	24
1.3.2 Religión.....	25
1.3.3 Política.....	26
1.4 PRINCIPALES DISTRIBUIDORES Y LA PARTICIPACIÓN DE MERCADO DE CADA UNO DE ELLOS EN EL ÁREA DE DIGITALIZACIÓN E IMPRESIÓN DE IMAGEN PARA DIAGNÓSTICO MÉDICO	28
1.5 IDENTIFICACIÓN DE COMPETENCIAS NECESARIAS PARA NEGOCIAR.....	31

2	CONSUMIBLES DE LOS EQUIPOS DE IMPRESIÓN DE IMAGEN PARA DIAGNÓSTICO MÉDICO IMPORTADOS DESDE LOS ESTADOS UNIDOS, DIFERENCIAS RACIALES, CULTURALES, ECONÓMICAS Y ACTUAL INTERACCIÓN COMERCIAL CON ESTE PAÍS	35
2.1	IMPORTACIONES DE PLACAS PARA IMPRESORAS LÁSER PARA DIAGNÓSTICO MÉDICO DESDE ESTADOS UNIDOS	35
2.2	FACTORES IMPORTANTES AL MOMENTO DE NEGOCIAR CON ESTADOS UNIDOS: COMPETENCIAS DEL NEGOCIADOR, LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS ENTRE LAS PARTES	40
2.3	CARACTERÍSTICAS RACIALES, CULTURALES Y ECONÓMICAS DE ESTADOS UNIDOS A TOMAR EN CUENTA PARA UNA NEGOCIACIÓN EXITOSA	43
3	NUEVAS OPORTUNIDADES ECONÓMICAS Y DE NEGOCIACIÓN CON CHINA. DIFERENCIAS RELIGIOSAS, IDIOMÁTICAS, SOCIALES Y APERTURA AL MUNDO	48
3.1	SITUACIÓN COMERCIAL ACTUAL ENTRE CHINA Y ECUADOR.....	48
3.1.1	Posibilidades de financiamiento chino.....	50
3.2	CARACTERÍSTICAS CULTURALES, SOCIALES, IDIOMÁTICAS A TOMAR EN CUENTA PARA NEGOCIAR CON CHINA.....	53
3.3	ACEPTACIÓN DE TECNOLOGÍAS DE IMAGEN PARA DIAGNÓSTICO MÉDICO CHINOS EN EL MERCADO ECUATORIANO	56
4	ANÁLISIS, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....	58
4.1	ANÁLISIS	58
4.2	CONCLUSIONES.....	59
4.3	RECOMENDACIONES	61
	BIBLIOGRAFÍA	64

ANEXOS	68
ANEXO 1	69
ANEXO 2	83
ANEXO 3	90
ANEXO 4	92

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Importaciones Mensuales por Continente, Área Económica y País.....	4
Tabla 2. Principales Productos Importados por Ecuador desde Estados Unidos	22
Tabla 3. Cartas de Crédito de Importación.....	42
Tabla 4. Principales Productos Importados por Ecuador desde China.....	48

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1.	Composición de las importaciones del Ecuador.....	3
Figura 2.	Importaciones del Ecuador por Uso o Destino Económico.....	20
Figura 3.	Principales Productos Importados por Ecuador desde China.....	23
Figura 4.	Diferencia entre tsáchilas y otavalos	25
Figura 5.	Ecuador – Riesgo País	28
Figura 6.	Arancel Integrado de Importaciones del Ecuador	29
Figura 7.	Participación de Mercado enero 2013 – febrero 2014.....	31
Figura 8.	Formación de la imagen de película seca	36
Figura 9.	Procesado y Tratamiento de la Imagen Radiológica	37
Figura 10.	Participación de Mercado, consumo de placas enero 2013 – febrero 2014	39
Figura 11.	Importaciones del Placas Realizadas desde Estados Unidos vs. el Resto del Mundo.....	40
Figura 12.	Relación Comercial Ecuador China	49

RESUMEN EJECUTIVO

El antiguo proceso de revelado de placas para diagnóstico médico causaban algunos efectos negativos en la eficiencia de los centros de imagen, a más del desperdicio de material y el uso de químicos que producían daños en la salud de los tecnólogos y del medio ambiente. Por estos motivos, se han desarrollado nuevas tecnologías que han permitido que todo este proceso se resuma en digitalización e impresión de la imagen facilitando el diagnóstico y volviendo mas sencillo al procedimiento.

Es así que empresas ecuatorianas han encontrado una oportunidad de mercado y han realizado acuerdos de distribución exclusiva de estos equipos en el país, habiendo tres empresas que dominan el mercado en la actualidad. Esta investigación tuvo como objetivo analizar los puntos clave que deben tener estas empresas para entrar en un proceso de negociación con los Estados Unidos, resaltando la cultura ecuatoriana y adecuándola a una cultura estadounidense para llegar a mejores acuerdos. A la vez se analizó si los equipos médicos chinos son aceptados en el país. Llegando a la conclusión de que estos distribuidores si están preparados para negociar con otra cultura, obteniendo importantes acuerdos que han permitido que puedan crecer en el mercado. A su vez se ha llegado a la conclusión de que los equipos médicos chinos de esta complejidad no son aceptados en el Ecuador, pero que existen acuerdos de Estado importantes con China en el sector salud para la modernización de hospitales y de equipamiento que han contribuido a que estos negocios puedan seguir creciendo.

INTRODUCCIÓN

Hace aproximadamente seis o siete años en el Ecuador se dio el fenómeno de la digitalización de equipos análogos de rayos x y mamografía para diagnóstico médico. Convencionalmente el proceso de emisión de una placa radiografía consistía en la toma de la imagen y el revelado con químicos fijadores y reveladores de la placa.

Este proceso hacía que el procedimiento tome más tiempo para el paciente lo cual no permitía que los equipos sean más eficientes, para mejorar la productividad del negocio, tema fundamental al momento de pensar en el periodo de recuperación que requiere invertir en un equipo de tal envergadura.

Como efecto colateral se debe tomar en cuenta que el uso de químicos reveladores y fijadores para el revelado de las placa, significan un peligro a largo plazo para los tecnólogos que realizan el proceso, ya que los mismos producen afecciones a la salud respiratoria de las personas involucradas. Junto con este punto importante, se debe considerar que se requiere de un proceso específico para el desecho de estos químicos, lo cual incrementan los costos y aumenta los problemas de contaminación ambiental.

Finalmente, se debe considerar que el proceso manual de revelado implica un desperdicio importante de placas, ya que el médico que realiza el diagnóstico, solo podrá saber si la toma fue bien hecha cuando la placa ya este revelada, mientras que al momento de digitalizar la imagen, el medico podrá ver en la estación del trabajo del digitalizador la imagen tomada para decidir si está bien realizada, o si la claridad es la necesaria para poder hacer un correcto diagnóstico. Una vez que el medico este conforme se imprimirá la placa. Este cambio en el proceso contribuye a un ahorro importante en placas.

Por lo expuesto en los párrafos anteriores, de manera bastante resumida podemos evidenciar que la digitalización de los equipos para diagnóstico medico es una necesidad

para los centros de imagen que buscan día a día mejorar su tecnología y ser más eficientes para ofrecer un mejor servicio a sus pacientes.

La tecnología que se necesita para realizar el procedimiento de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico, proviene de diversas partes del mundo, lo que ha vuelto necesario, el aprender a negociar con diferentes países, respetando sus culturas y sus formas para siempre lograr llegar a acuerdos que resulten beneficiosos para ambas partes.

Este tema en particular, ha despertado un gran interés para investigar más a fondo que habilidades y factores se requieren para lograr una negociación exitosa.

Durante el primer capítulo se plantearon las preguntas de investigación, los objetivos de este trabajo, la teoría a utilizarse y el argumento.

El desarrollo del segundo capítulo es un análisis de la manera de negociar de los ecuatorianos, perfil cultural, social, económico y político. Se revisó el modelo de negociación que sería el adecuado para tener éxito al momento de negociar. También se investigó la participación de mercado que tienen las empresas que se dedican a la comercialización de equipos de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico.

En el tercer capítulo, se estudió la apertura hacia el mercado estadounidense, las características principales para negociar con Estados Unidos. Factores a tomar en cuenta para estar preparados como negociador ecuatoriano en pro de la digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico. Esto con el fin de analizar la manera en la que los ecuatorianos negociamos con esta cultura.

El cuarto capítulo, es un análisis de lo que se requiere para negociar con China, desde las diferencias raciales, religiosas, costumbres e idioma hasta el desarrollo de nuevas tecnologías para el área de imagen para diagnóstico médico y la aceptación de esas tecnologías en el Ecuador.

Finalmente, el quinto capítulo consta de un análisis del trabajo de disertación a más de las conclusiones que se pueden obtener en base a los objetivos y las recomendaciones a futuro sobre lo adecuado para una negociación exitosa a futuro.

ANTECEDENTES

Con el pasar de los años el Ecuador ha ido teniendo la necesidad de expandir el comercio a mercados internacionales no tradicionales. Es decir, el país ha tenido que buscar nuevos proveedores en el exterior para satisfacer las necesidades del mercado interno tanto en calidad, precio e innovación.

Habitualmente, el Ecuador ha venido importando productos procesados, no tradicionales, tecnología y demás, sea por no producirlos o por lograr mejores precios y que exista mayor competencia en el mercado. Como podemos ver en la figura 1, elaborado por Proecuador (PROECUADOR, 2014), las importaciones de Ecuador están concentradas en materias primas, bienes de capital, bienes de consumo, combustibles y lubricantes, otros.

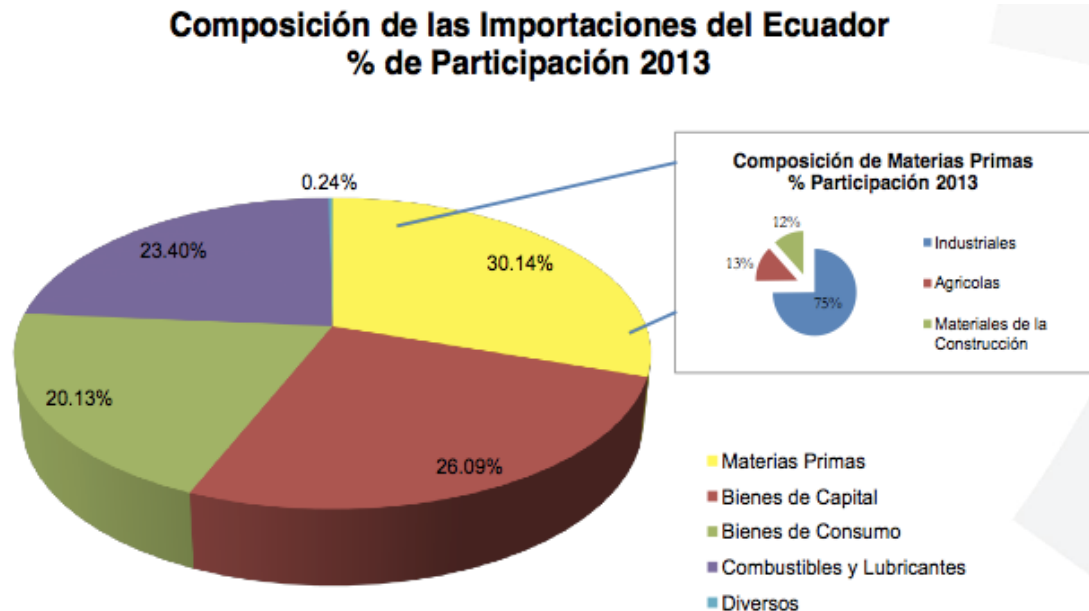


Figura 1. Composición de las importaciones del Ecuador

Fuente: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones, PROECUADOR, BCE, 2013

Como podemos ver en la tabla 1, elaborado por Proecuador (PROECUADOR, 2014) al 2012 y 2013 los principales países proveedores del Ecuador han sido Estados Unidos y

China. Lo cual, nos da una pauta para investigar si los ecuatorianos saben negociar correctamente con estos países con culturas completamente diferentes.

Tabla 1

Importaciones Mensuales por Continente, Área Económica y País

IMPORTACIONES MENSUALES POR CONTINENTE, AREA ECONOMICA Y PAIS				
millones de dólares/valor Fob				
CONTINENTE, AREA ECONOMICA Y PAÍS	2012	% de	2013	% de
	Ene.-dic	Participación 2012	Ene.-dic.	Participación 2013
TOTAL GENERAL	24,181.6		25,979.6	
AMERICA	15,200.6	62.86%	16,236.8	62.50%
ESTADOS UNIDOS (2)	6,507.4	26.91%	7,534.1	29.00%
MERCADO COMUN CENTRO AMERICANO	86.3	0.36%	100.1	0.39%
ASOC. LATINOAMERICANA DE INTEGRACION	7,416.8	30.67%	8,057.6	31.02%
Argentina	442.7	1.83%	387.5	1.49%
Brasil	881.0	3.64%	831.1	3.20%
Chile	597.1	2.47%	601.0	2.31%
México	844.6	3.49%	911.0	3.51%
Venezuela	222.4	0.92%	45.3	0.17%
Panamá (4)	1,573.2		1,791.7	6.90%
Otros países	93.6	0.39%	79.6	0.31%
COMUNIDAD ANDINA (3)	3,238.6	13.39%	3,410.5	13.13%
Bolivia	29.0	0.12%	103.8	0.40%
Colombia	2,121.8	8.77%	2,219.3	8.54%
Perú	1,087.9	4.50%	1,087.0	4.18%
RESTO DE AMERICA	700.7	2.90%	532.3	2.05%
EUROPA	3,103.0	12.83%	3,047.9	11.73%
UNION EUROPEA	2,769.5	11.45%	2,779.3	10.70%
Bélgica y Luxemburgo	312.4	1.29%	308.0	1.19%
Francia	156.4	0.65%	122.0	0.47%
Holanda	201.1	0.83%	280.3	1.08%
Italia	268.9	1.11%	275.8	1.06%
Reino Unido	468.0	1.94%	328.1	1.26%
Alemania	563.9	2.33%	554.8	2.14%
España	583.6	2.41%	699.3	2.69%
Otros países	195.1	0.81%	211.2	0.81%
ASOC. EUROPEA DE LIBRE COMERCIO	169.0	0.70%	155.7	0.60%
RESTO DE EUROPA	164.5	0.68%	112.9	0.43%
ASIA	5,489.9	22.70%	6,330.5	24.37%
Taiwán	181.8	0.75%	196.9	0.76%
Japón	692.5	2.86%	562.1	2.16%
Rep. Popular China	2,609.1	10.79%	3,270.5	12.59%
Corea del Sur	736.5	3.05%	947.9	3.65%
Otros países	1,269.9	5.25%	1,353.1	5.21%
AFRICA	114.4	0.47%	14.9	0.06%
OCEANIA	26.1	0.11%	30.8	0.12%
OTROS PAISES NEP.	247.5	1.02%	318.7	1.23%

Fuente: Guía Comercial de la República del Ecuador 2014

Poco a poco, la tendencia de importar desde países como los Estados Unidos y los países asiáticos, empieza a cambiar y a incrementar las necesidades de encontrar otros proveedores alrededor del mundo que nos ofrezcan variedad y calidad. A la vez, es muy importante conocer las técnicas y perfeccionarnos en las mismas para poder ganar mayor terreno y dominio al momento de negociar y lograr que nuestras condiciones y necesidades sean mejor aceptadas.

En el caso de las relaciones bilaterales con China, hay que tomar en cuenta que a partir del Gobierno de Rafael Correa, ha existido un lazo más fuerte con este país dadas las coincidencias ideológicas y de política internacional. Lo cual ha puesto a estos dos países en una situación bastante beneficiosa al momento de negociar.

El Ecuador ha puesto especial interés en establecer aristas básicas en tema de diplomacia y comercio con China para lograr mejores condiciones al momento de establecer acuerdos bilaterales. Ecuador busca un correcto entendimiento comercial con China para fortalecer los vínculos que ya existen, logrando una simbiosis entre la política ecuatoriana el “Buen Vivir” junto con la china del “Desarrollo Armonioso”, esto tras la idea del “ganar – ganar”.

De la relación bilateral de estos dos países, Ecuador se encuentra atrás de los siguientes objetivos:

- Mejorar la relación política diplomática, para ser un complemento comercial, financiera y de cooperación.
- Atraer la inversión china a proyectos productivos y de desarrollo.
- Impulsar la exportación de productos ecuatorianos al mercado chino.
- Cooperación mutua en la ciencia y tecnología, para de esta manera contribuir al desarrollo tecnológico del Ecuador.
- Impulsar los acuerdos financieros bilaterales.

Se debe importante profundizar en lograr una manera adecuada de negociar con China, Estados Unidos y Alemania y compararlos entre sí, dado que la tendencia actual es de mayor comercio con China, por ser el país que está más involucrado con el Ecuador. Se da esta comparación, porque en los últimos años de historia son los países con quien mayor y mejor relación y actividad comercial hemos mantenido.

Después de todo lo comentado, entramos en el tema de la radiología para diagnóstico médico. En el Ecuador y en gran parte de los países de Latinoamérica se ha venido usando una manera bastante precaria de revelado de las placas de cada uno de los análisis realizado a pacientes.

El proceso de revelado manual consiste en sumergir la película en un tanque que contiene líquidos reveladores durante 5 minutos, luego de este tiempo se la debe sumergir en un líquido fijador. Finalmente se debía colgar la placa para que se seque y después de una hora la radiografía estaba lista. Todo este proceso se debía realizar en un cuarto oscuro.

El revelado manual representa un desperdicio considerable de películas, ya que solamente cuando la imagen estaba lista se podía ver si la toma estaba correcta o no, y esto provocaba que en ocasiones el paciente deba volver a hacerse el estudio o que los resultados no fueran realmente certeros.

Adicionalmente, uno de los temas más importantes a tomarse en cuenta cuando se habla de revelado manual de películas, es el riesgo para la salud de las personas que manipulan estos químicos. En estas personas se presentan trastornos respiratorios, inflamación de las vías respiratorias y en algunos casos se ha presentado descamación de la piel, úlceras en la boca, zumbidos en los oídos, dolores de cabeza, náuseas entre otros. (Galvez & Martin, 2001).

Los motivos expuestos anteriormente, como el desperdicio que se genera, la demora en la obtención de los resultados para el diagnóstico y los daños a la salud de las personas que realizan el revelado hacen que las empresas expertas en temas radiográficos crearan máquinas que eliminan estos efectos con la digitalización e impresión de estas placas. Estas son tecnologías que han venido desarrollando países como China, Estados Unidos y Alemania, que son los países involucrados en esta investigación. (Galvez & Martin, 2001)

Por los motivos expuestos la importancia de un análisis sobre la manera de negociar con estos países y tener éxito en este proceso, porque hay una oportunidad de mercado al momento de evidenciar que el revelado manual deberá desaparecer por los efectos negativos que esto trae.

PRINCIPALES ACERCAMIENTOS BILATERALES (China, 2013)

Los principales acercamientos bilaterales, desde diciembre de 2010, fueron los siguientes:

- Suscripción del Acuerdo Comercial para la construcción de la Hidroeléctrica ToachiPilatón, a cargo de la empresa China Water and Electricity –CWE- (Quito, 24 de diciembre de 2010). (China, 2013)
- Venta anticipada de crudo, suscrita entre PETROECUADOR y “China NationalUnitedOilCorporation” -PETROCHINA- (Beijing, 2011). (China, 2013)
- Suscripción del Acuerdo entre el Ministerio Coordinador de Seguridad del Ecuador y la empresa china CEIEC para el proyecto de seguridad ciudadana (Quito, 22 febrero de 2011.) (China, 2013)
- Suscripción del Convenio de Financiamiento de la Fase II (CHINA – ECUADOR) con el Banco de Desarrollo de China (CDB) para proyectos de inversión en el Ecuador (Beijing, 28 de junio de 2011). (China, 2013)
- Suscripción de Acuerdo con la empresa “Goldwind” para la construcción del Proyecto Villanaco que consta de once turbinas eólicas de 1,5 MW cada una, con un poder generador total que asciende a 16,5 MW. (Loja, Ecuador, junio de 2011). (China, 2013)
- Suscripción del Acuerdo Comercial con la Empresa CEIT para el proyecto de rehabilitación del ferrocarril transandino. (6 de julio de 2011). (China, 2013)

- Suscripción de Acuerdo de Crédito con el EXIMBANK para financiar la construcción de la represa Hidroeléctrica “Sopladora” - Gezhouba - (Beijing, 18 de octubre de 2011). (China, 2013)
- Suscripción de Acuerdo Comercial para la construcción de la Hidroeléctrica Delsitanisagua. Esta obra será construida con la empresa Hidrochina. (Zamora Chinchipe, Ecuador, octubre de 2011). (China, 2013)
- Dos Proyectos Hidroeléctricos: Mazar Dudas y Quijos serán construidos por la Empresa CNEEC. (China, 2013)
- Firma del “Convenio de Cooperación Económica y Técnica entre la R.P. China y la República del Ecuador”, de 21 de diciembre de 2011. El Ecuador recibió recursos no reembolsables para proyectos de su interés. (China, 2013)
- Entrega de la donación de 50 computadoras y 40 laptops a SENESCYT por parte del Ministerio de Ciencia y Tecnología de la R.P. China. (China, 2013)
- Firma del contrato entre la Corporación Eléctrica del Ecuador (CELEC EP) y la Empresa Pública China Harbin Electric International Co. Ltd. para la construcción del Proyecto Hidroeléctrico “Minas San Francisco” que aportará al sistema nacional interconectado 275 MW de potencia. (30 de diciembre de 2011). (China, 2013)
- CELEC adjudicó a Harbin Electric International el contrato para desarrollar la central de 96MW Esmeraldas II. (China, 2013)
- El Ministerio de Coordinación de Seguridad y CEIEC firmaron el contrato de la segunda fase de la implementación del proyecto de Servicio Integrado de Seguridad ECU-911, según el cual el MICS contará con 8 centros 911. (China, 2013)

Todos estos acuerdos, acercamientos, visitas y firmas de contratos han favorecido a la relación comercial, diplomática y de cooperación de China con el Ecuador. Argumento que queda demostrado con los préstamos dados por China a nuestro país para proyectos

como el proyecto de la Hidroeléctrica Coca Codo Sinclair, con 1.700 millones de dólares para su construcción, otorgados por el Eximbank de China.

VISITAS AL ECUADOR DE AUTORIDADES CHINAS

Las relaciones Ecuador China han ido reforzándose en los últimos años, siendo una clara muestra de ello la gran cantidad de visitas que hemos tenido de varios funcionarios públicos y diplomacia de ese país, las cuales cito a continuación: (China, 2013)

- Visita del Viceministro de Salud de China, Li Xi (19 al 22 de junio de 2011). Suscripción de un Acuerdo de Cooperación en Salud entre el Ministerio de Salud Pública del Ecuador y el Ministerio de Salud Pública de la República Popular China. (China, 2013)
- Visita de una delegación de China Export & Credit Insurance Corporation(SINOSURE) en abril de 2011. Esta visita –encabezada por el Vicepresidente de SINOSURE- fue muy importante porque permitió la posterior firma del Acuerdo de Crédito con el EXIMBANK sobre el Proyecto Hidroeléctrico Sopladora. (China, 2013)
- Visita del Ministro Asistente del Ministerio de Relaciones Exteriores de la R.P. China, Zhang Kusheng, para participar en el Sexto Mecanismo de Consultas Políticas Ecuador -China, Quito, 17 de agosto de 2011. (China, 2013)
- Visita de una delegación del Eximbank para revisar los proyectos en curso (Coca Codo Sinclair y Sopladora) así como nuevos proyectos (noviembre 2011). (China, 2013)
- Visita del Primer Vicepresidente del Banco de Desarrollo de China (CDB) para la evaluación de las líneas de créditos recibidas (noviembre del 2011). Esta delegación fue recibida por el Presidente Correa y el Ministro de Finanzas. (China, 2013)

VISITAS MINISTERIALES Y DE AUTORIDADES BILATERALES

- Visita del Ministro de Relaciones Laborales, Richard Espinosa Guzmán, a Beijing y Shanghái (febrero 2011). Se acordó la capacitación en temas de empleo para el Ecuador. (China, 2013)
- Visita del Gerente de la Empresa Nacional de Ferrocarriles del Ecuador, Ingeniero Jorge Eduardo Carrera, (marzo 2011 y 6 de Julio de 2011). Suscripción del Acuerdo Comercial con la Empresa CEIT para el proyecto de rehabilitación del ferrocarril transandino. (China, 2013)
- Visita del Comandante General de la FAE, General Leonardo Barreiro. (28 de marzo al 2 de abril de 2011). (China, 2013)
- Visita del Viceministro Coordinador de Seguridad. Proyecto de Seguridad Ciudadana con la Empresa – CEIEC. (China, 2013)
- Visita del Subsecretario de Comercio e Inversiones del Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio e Integración, doctor Héctor Egüez (3 al 19 de junio de 2011). Las reuniones con autoridades del Ministerio de Comercio, instituciones públicas, empresas públicas y privadas tuvieron por objeto promover la oferta exportable y los proyectos de inversión del país. (China, 2013)
- Visita del Ministro de Recursos Estratégicos No Renovables, Ingeniero Wilson Pastor (junio 2010). El Ministro mantuvo una importante reunión de trabajo con la Administración de Energía de China para informar sobre el desarrollo de la Refinería del Pacífico. Mantuvo reuniones –con el mismo propósito- con los Vicepresidentes de SINOPEC y CNPC que son las dos principales empresas petroleras de China. (China, 2013)
- Visita del Ministro Coordinador de Sectores Estratégicos, Jorge Glas. Durante su estadía se suscribió el Acuerdo de Crédito con el Eximbank, Proyecto Hidroeléctrico “Sopladora” (17 al 25 de octubre del 2011) y mantuvo diversas reuniones con

empresas que tienen proyectos en el Ecuador o que están interesadas en invertir en el país. (China, 2013)

- Visita del Alcalde de Quito, doctor Augusto Barrera. Reuniones con empresas y entidades financieras chinas sobre el Proyecto del Metro de Quito (9 al 15 de Octubre del 2011). (China, 2013)
- Visita de una delegación del Movimiento “Alianza País” en atención a la invitación del Departamento Internacional del Comité Central del Partido Comunista de China (Beijing, Shanghái y Kuming; noviembre – diciembre 2011). Fueron recibidos por altas autoridades del Partido Comunista -la Consejera de Estado LiuYandong y el Viceministro de Relaciones Internacionales-. (China, 2013)
- Visita del señor Subsecretario de Investigación Científica de la Secretaría Nacional de Educación Superior, Ciencia, Tecnología e Innovación (SENESCYT). Visita a Parques Tecnológicos en Beijing y Suzhou a fin de buscar cooperación para el Proyecto de la Ciudad del Conocimiento (12 al 16 de diciembre de 2011). (China, 2013)

SGP y el ATPDEA: Principales acuerdos comerciales

En 1976, el Ecuador inicia acuerdos comerciales formales con los Estados Unidos por medio del SGP¹ (Sistema Generalizado de Preferencias) (OFICINA DEL REPRESENTANTE COMERCIAL DE LOS ESTADOS UNIDOS, 2013), para posteriormente fortalecerse en 1991 con la creación del ATPA (BUSINESSCOL, 2013)² el cual fue renovado en el 2002 con la firma del ATPDEA (ECUAVISA, 2013)³, que fue un acuerdo que los Estados Unidos realizó con Bolivia, Colombia, Perú y Ecuador para la liberación arancelaria a una serie de productos agrícolas, esto a manera de una compensación económica a estos países por su lucha contra el tráfico de drogas.

¹ Programa unilateral y temporal que estableció preferencias relativas a la exención de aranceles para unos 4200 productos agrícolas, manufacturados y semi-manufacturados, provenientes de 149 países.

² Ley de Preferencias Comerciales Andinas.

³ Ley de Preferencias Arancelarias Andinas y Erradicación de Droga, por sus siglas en inglés.

Este acuerdo tuvo fin incluyendo las prórrogas entregadas por el Senado de los Estados Unidos en febrero del 2011, sin tener ninguna otra opción para entablar procesos de intercambio y negociación favorables para el Ecuador. Situación que se empeoró con la decisión del Presidente Correa de dar por terminado el acuerdo de la Base de Manta que se mantenía con los Estados Unidos, lo cual ayudaba al control de las drogas en el país, lo cual fue visto como una acción que iba en contra del principio más importante de este acuerdo comercial.

DELIMITACIÓN

Se analizó el fenómeno tan fuerte en el campo de la digitalización durante los años 2013 y 2014 ya que para el Ecuador han sido los años más fuertes para el intercambio de estas nuevas tecnologías.

METODOLOGÍA

Para comprobar la veracidad o no de mi planteamiento se utilizaron procedimientos científicos como investigación y entrevistas. Se manejaron documentos e información obtenida de embajadas y consulados de los países a considerar en esta investigación. Publicaciones de la Cámara de Comercio, de Aduana, Organización Mundial de Comercio, distribuidores de equipos de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico, libros de negociación y de culturas del mundo y enunciados de políticas comercio de los países en referencia dentro de esta investigación.

JUSTIFICACIÓN

Justificación Práctica

La justificación práctica de la investigación consiste en establecer la manera exitosa de negociar considerando aspectos culturales de otros países. Conocer si los ecuatorianos estamos listos para ser ciudadanos del mundo y poder manejar diferencias raciales, religiosas, económicas, idiomáticas, entre otras. Además establecer una estrategia de negociación con cada uno de los países involucrados en esta investigación, con el objetivo

final de que los empresarios de la industria de esta rama de la salud cumplan con los siguientes enunciados:

- Establecer relaciones con nuevos proveedores a nivel mundial de equipos e insumos necesarios para el área de imagen.
- Llegar a mejores negociaciones con los proveedores existentes en el exterior y lograr menores costos de los equipos.
- Crecer y ganar mayor participación de mercado frente a la competencia.
- Participar e integrarse en una economía globalizada de mercado.
- Encontrar productos novedosos para el mercado ecuatoriano fruto del poder de negociar con otros países.
- Disminuir el riesgo de depender de un solo proveedor de equipos e insumos para emisión de imagen de diagnóstico médico.

Justificación Teórica

El estudio elaborado, buscó mediante la aplicación de los conceptos desarrollados en el libro SI DE ACUERDO, Como negociar sin ceder de Roger Fisher y William Uri, donde se analiza la estructura del MAAN (Mejor Alternativa a un Acuerdo Negociado). (Fisher, Uri, & Patton, 1993)

Teoría que consiste en determinar la alternativa que tenemos antes de una negociación. Es decir, prepararnos antes de la negociación para encontrar cual sería la mejor opción que nos queda en el caso en el que no se logre lo previsto en una primera fase.

Por otra parte se tomó en cuenta uno de los lineamientos básicos de la negociación, la técnica del GANAR – GANAR, es decir, en el mundo de las ventas de equipos de

digitalización e impresión de imagen, es completamente conveniente para ambas partes llegar a acuerdos beneficiosos.

Justificación Metodológica

En esta investigación se emplearon métodos empíricos que es la manera en la que recogemos la información. Es el momento en el que recopilamos toda la información existente para poderla utilizar en el trabajo a realizarse.

También se utilizaron los métodos teóricos específicamente el análisis y síntesis, es decir ir de la información más general a la más específica lo que permitirá responder las preguntas de investigación y cumplir con los objetivos planteados en este trabajo.

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

Preguntas de investigación

Tras el desarrollo de la tecnología para la digitalización de equipos análogos de imagen para diagnóstico médico, ¿cuáles son los factores más relevantes al momento de negociar y lograr los mejores precios y condiciones que contribuyan a ser más competitivos en el mercado?

Después del análisis de las maneras y técnicas para negociar con otras culturas, ¿estamos o no preparados los ecuatorianos para llegar a un acuerdo satisfactorio entre las partes?

Objetivos

Objetivo General

Realizar un análisis de la manera de negociar que usan los distribuidores en el Ecuador de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico con Estados Unidos y China.

Objetivos Específicos

- Evidenciar las competencias necesarias que debe tener un negociador al momento de negociar con otros países.
- Identificar las empresas proveedoras para el Ecuador de equipos e insumos para digitalización de imagen para diagnóstico médico.
- Determinar las diferencias culturales, sociales, costumbres y habilidades del negociador ecuatoriano para llegar a un acuerdo satisfactorio para las partes con Estados Unidos y China.
- Proponer factores importantes que una empresa debe tomar en cuenta para tener una mejor posición para negociar.

FUNDAMENTO TEÓRICO

Interdependencia compleja

La interdependencia compleja es un factor relevante dentro de la política mundial, se considera que actualmente vivimos en una era de interdependencia. “El mundo se ha vuelto interdependiente en economía, en comunicaciones y en el campo de las aspiraciones humanas”. (Hoffman, 1975)

La interdependencia compleja ha enfrentado a los tradicionalistas con los nacionalistas puesto que los primeros creen en una interdependencia militar no en una económica, social y ecológica. (Hoffman, 1975) Mientras que los segundos ponen en duda de que esté ocurriendo una extinción del Estado – nación.

La interdependencia afecta la política mundial y el accionar de los Estados, pero lo que provoca una influencia en los modelos de interdependencia son las acciones gubernamentales. Acuerdos gubernamentales a los que se denominan regímenes internacionales los que agrupan a los países en torno a problemas comunes y su eficacia está en función del tiempo y del tema. (Keohane, 1988)

En el momento en el que los líderes políticos y las relaciones diplomáticas usan el concepto de interdependencia sostienen que esta reduce los conflictos de intereses y que la cooperación es la solución a los problemas mundiales. (Keohane, 1988)

De una manera más sencilla la interdependencia significa la dependencia mutua, favorecerse unos de otros, en este caso se trata de acciones recíprocas entre los países y las empresas, a menudo estos intercambios por así decirlo se realizan en flujos de dinero, bienes, personas y mensajes que van más allá de las fronteras internacionales.

La interdependencia se realiza en el caso de que las dos partes obtengan un beneficio. Aunque existen costos que surgen de este efecto de interdependencia puesto que reduce la autonomía de los países. Pero los costos y los beneficios pueden ser analizados por medio de las ganancias o pérdidas de las partes involucradas y en el énfasis que se le ponga a las ganancias relativas y en la distribución de los temas a ser tratados. (Keohane, 1988)

La diferencia entre la política internacional conocida desde siempre y una política interdependiente es que la primera presenta juegos de suma cero en el que lo que la una parte gana la otra pierde. La política de interdependencia significa un juego de suma no cero puesto que ambas partes obtienen una ganancia. (Hoffman, 1975)

La interdependencia compleja habla de una interdependencia asimétrica como fuente de poder considerándolo como el control sobre los recursos o como el potencial para afectar los resultados. Para entender el verdadero significado del poder en la interdependencia se distingue entre la sensibilidad y la vulnerabilidad. Sensibilidad implica grados de respuesta dentro de una estructura política.

La sensibilidad de la interdependencia se crea mediante interacciones dentro de un marco de políticas. En cuanto a la vulnerabilidad de la interdependencia se apoya en la disponibilidad relativa y en el costo de las alternativas que los actores involucrados deben enfrentar. La vulnerabilidad puede definirse como "... la desventaja de un actor que continua experimentando costos impuestos por acontecimientos externos aún después de haber modificado las políticas..." (Hoffman, 1975)

La interdependencia compleja tiene tres características principales:

Canales múltiples

Los canales múltiples conectan las sociedades, incluye nexos informales entre élites gubernamentales como acuerdos formales entre agencias de servicio exterior, además de nexos informales entre élites no gubernamentales y organizaciones transnacionales. Estos canales pueden ser resumidos como relaciones interestatales, transgubernamentales y transnacionales. Las primeras son los canales normales propuestos por los realistas. Las segundas aparecen cuando se flexibiliza el supuesto realista de que los Estados actúan coherentemente como unidades y finalmente las relaciones transnacionales surgen cuando se flexibiliza el supuesto de que los Estados son las únicas unidades. (Keohane, 1988)

Falta de jerarquización entre las cuestiones

La ausencia de jerarquía en los temas significa que la seguridad militar no domina consistentemente la agenda, donde la diferenciación entre temas externos e internos se vuelve imprecisa. Diferentes problemas generan diferentes coaliciones, dentro y fuera del gobierno y mantienen ciertos grados de conflicto. (Hoffman, 1975)

Menor papel de la fuerza militar

Cuando la interdependencia compleja es la que predomina la fuerza militar no es empleada por los gobiernos contra otros gobiernos de la región. La fuerza militar puede ser irrelevante para resolver desacuerdos sobre aspectos económicos entre los miembros de una alianza y al mismo tiempo puede ser muy importante para las relaciones políticas y militares de esa alianza con un bloque rival. (Hoffman, 1975)

La evolución tecnológica y el aumento de la interdependencia económica determinarán la obsolescencia de los regímenes internacionales existentes. Por otra parte se considera que el gobierno será altamente responsable frente a las demandas políticas internas que reclaman una elevación del nivel de vida, puesto que para todo Estado siempre será de gran importancia el bienestar económico nacional y el aumento del producto interno bruto.

Finalmente, la tercera premisa de esta teoría dice que los grandes beneficios económicos conjuntos proporcionados por los movimientos internacionales de capital, bienes, trabajo que otorgan los gobiernos fuertes incentivos para modificar o revisar los regímenes internacionales y de esta manera restaurar su eficacia. (Keohane, 1988)

La interdependencia entre las naciones siempre va a ser más baja que la interdependencia dentro de una misma nación. La mayoría de las naciones son menos interdependientes ahora de lo que eran en el siglo XIX. (Hoffman, 1975)

Se ha escogido esta teoría para el desarrollo de este trabajo de investigación porque en todos los puntos que se tratan aquí, la necesidad de buscar un beneficio y una solución para todos es imperiosa. Ambas partes dentro de una negociación requieren de este principio para lograr el máximo beneficio para así abrir sus mercados al resto del mundo.

ARGUMENTO

Se considera que el modelo de pensamiento más adecuado para aplicarlo a esta disertación de tesis es la interdependencia compleja.

Esta es una de las teorías que se ha mostrado más completas para cumplir con los puntos que fueron tratados durante la elaboración de este trabajo. En la necesidad de lograr un intercambio comercial exitoso ente Ecuador y el resto de países y que la nueva era de jóvenes emprendedores, conozcan si están o no preparados para negociar con diversas culturas, costumbres e idioma.

No se va a usó el realismo político ya que restringe el campo de acción ya que considera al poder del gobierno por la base de lo que debe hacer un Estado. Es decir consideraría solamente los acuerdos comerciales que han realizado los gobiernos de los países dejando de lado el factor humano y las habilidades del negociador.

Y al contrario si solamente se hubiera usado el humanismo para este trabajo solo se tomaría en cuenta al hombre y no se analizarían los acuerdos que existan entre los países, lo que es algo que definitivamente se debe tomar en cuenta y aprovechar para en conjunto con la parte humana lograr el éxito al momento de negociar.

Es así que con la interdependencia compleja, se puede acoplar perfectamente a la necesidad de buscar un beneficio mutuo al momento de negociar entre ambas partes, tanto para el proveedor como el distribuidor llegar a un buen acuerdo es importante para poder ser competitivos en el mercado. Este marco permite concentrarse claramente en el punto básico de esta disertación que es que en base a la teoría de la interdependencia compleja se encuentre la manera adecuada en la que las empresas distribuidoras de equipos de digitalización de imagen médica negocien con los proveedores de otros países y lleguen a demostrar que un buen acuerdo logrará beneficios para ambas partes.

1 NEGOCIACIÓN ECUATORIANA, PERFIL DE LA POBLACIÓN, INTERCAMBIOS COMERCIALES Y EMPRESAS CON MAYOR PARTICIPACIÓN DE MERCADO EN EL ÁREA DE DIGITALIZACIÓN E IMPRESIÓN DE IMAGEN PARA DIAGNÓSTICO MÉDICO

1.1 PRODUCTOS TRADICIONALMENTE IMPORTADOS A ECUADOR

Según una guía comercial realizada por ProEcuador en el 2014 (PROECUADOR, 2014), existen una diversidad de productos tradicionalmente importados por el Ecuador desde diversas partes del mundo, las cuales serán citadas en el siguiente punto de este capítulo.

Como se puede evidenciar, tradicionalmente el porcentaje más grande al momento de estudiar las importaciones es de materias primas, representando un 30,14% (PROECUADOR, 2014) de las mismas, y de esta manera se va dividiendo los porcentajes del pastel entre bienes de capital, bienes de consumo, combustibles y lubricantes y finalmente el porcentaje más pequeño corresponde a todo lo demás, lo cual podemos notar de una mejor manera en la figura 2.

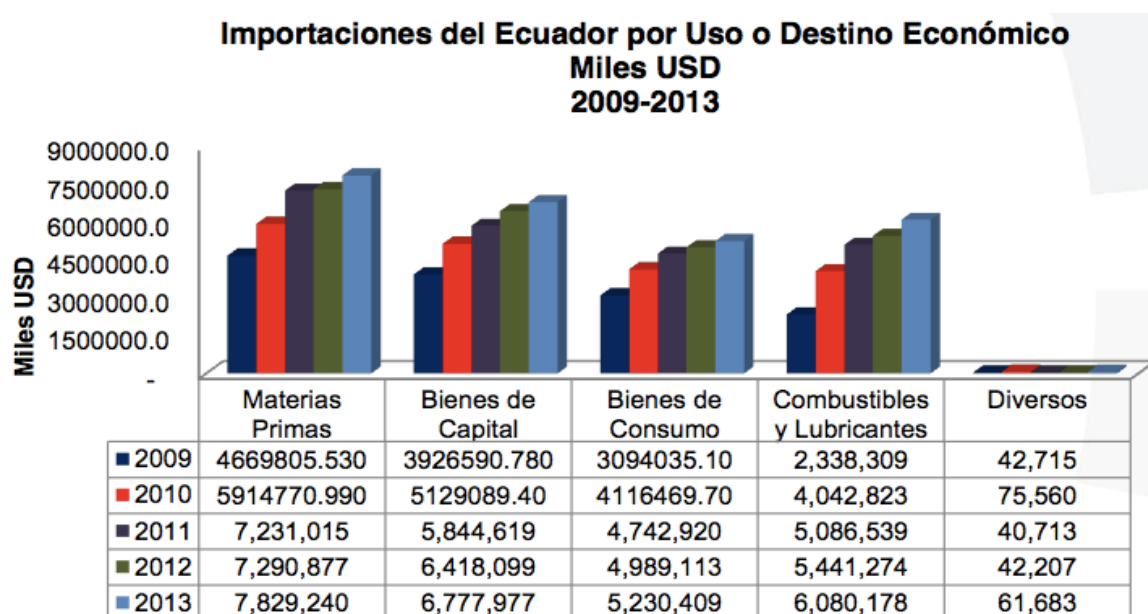


Figura 2. Importaciones del Ecuador por Uso o Destino Económico

Fuente: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones, PRO ECUADOR, BCE, (2014)

La información más reciente que existe presentada por ProEcuador es a diciembre 2013, lo cual nos da una buena pauta de las tendencias de importaciones que tiene el Ecuador, ya que la variación entre rubro y rubro no será muy diferente a esta tendencia.

1.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DEL ECUADOR Y LOS PRODUCTOS QUE MAYOR PESO TIENEN AL MOMENTO DE IMPORTAR

Como se puede evidenciar en la tabla 1 que se encuentra en la introducción de esta investigación, las principales importaciones del Ecuador provienen de los países que conforman la Asociación Latinoamericana de Integración, contemplada por Argentina, Brasil, Chile, México, Venezuela, Panamá entre otros. Lo cual ubica a los Estados Unidos como el principal país proveedor del Ecuador con un peso del 29%, siguiendo definitivamente por China con un 12,59% y España y Alemania representando Europa con un 2,69% y 2,14% respectivamente. (PROECUADOR, 2014)

En el caso de los Estados Unidos existe una variedad de productos que Ecuador importa, los cuales en su mayoría son productos relacionados con los derivados del petróleo, ya que si bien el Ecuador es un país productor de petróleo, sus derivados necesitamos ingresar al país. Lo cual podemos evidenciar en la tabla 2, en el cual se muestran los principales productos importados por Ecuador desde Estados Unidos desde el año 2007 hasta el año 2012.

Tabla 2
Principales Productos Importados por Ecuador desde Estados Unidos

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS POR ECUADOR DESDE ESTADOS UNIDOS									
Miles USD FOB									
Subpartida	Descripción	2007	2008	2009	2010	2011	2012*	TCPA 2007-2011	Part % 2011
2707.50.10.00	NAFTA DISOLVENTE	46,787	42,482	324,095	449,051	690,463	614,056	96.00%	11.95%
2710.19.21.30	DIESEL 2	79,898	40,568	256,330	640,897	611,989	1,207,964	66.36%	10.59%
2710.19.19.00	LOS DEMÁS ACEITES DE PETROLEO	0	349,532	176,888	238,166	200,285	99,612	4983.14%	3.47%
2711.19.00.00	LOS DEMÁS GAS DE PETROLEO LICUADOS	25,305	51,968	97,446	216,303	137,917	3,063	52.79%	2.39%
8471.30.00.00	MÁQUINAS AUTOMÁTICAS DIGITALES PORTATILES PARA PROCESAMIENTO DE DATOS	42,715	73,335	90,721	114,207	136,737	120,892	33.76%	2.37%
2711.12.00.00	PROPANO	6	11	10	10	134,522	130,557	1123.15%	2.33%
2710.11.13.10	GASOLINA SIN PLOMO PARA VEHICULOS CON UN ÍNDICE DE ANTIDETONANTE, SUPERIOR O IGUAL A 80, PERO INFERIOR A 87	-	-	-	189,524	122,186	-	-	2.11%
2304.00.00.00	TORTAS Y DEMÁS RESIDUOS SÓLIDOS DE LA EXTRACCIÓN DEL ACEITE DE SOJA	25,182	31,579	28,874	44,456	98,087	168,569	40.49%	1.70%
8443.99.00.00	LAS DEMÁS PARTES Y ACCESORIOS PARA MÁQUINAS Y APARATOS PARA IMPRIMIR	8,457	53,389	58,101	71,212	75,936	71,628	73.11%	1.31%
8517.12.00.90	LOS DEMÁS TELÉFONOS MÓVILES (CELULARES) Y DE OTRAS REDES INALÁMBRICAS	-	-	-	30,638	66,893	48,218	-	1.16%
3904.10.20.00	POLI (CLORURO DE VINILO) OBTENIDO POR POLIMERIZACIÓN EN SUSPENSIÓN	8,101	35,701	29,729	45,925	64,838	42,332	68.20%	1.12%
1005.90.11.00	MAIZ AMARILLO	90,773	46,474	59,004	21,066	60,389	1,727	-9.69%	1.04%
8473.30.00.00	PARTES Y ACCESORIOS DE MÁQUINAS DE LA PARTIDA 84.71	57,248	32,842	38,525	48,661	53,150	45,525	-1.84%	0.92%
8517.62.20.00	TELÉFONOS CON CORRIENTE PORTADORA	21,006	42,955	41,410	42,957	52,696	54,515	25.85%	0.91%
3901.10.00.00	POLIETILENO DE DENSIDAD INFERIOR A 0,94	46,332	75,253	49,746	52,127	48,693	34,588	1.25%	0.84%
Demás productos		2,236,230	2,606,726	2,399,375	3,179,275	3,224,990	3,212,458	9.59%	55.80%

Fuente: Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones, PROECUADOR, BCE (hasta noviembre 2012)

Dentro de los países que conforman la ALADI, hay dos de gran importancia en las importaciones del Ecuador, estos son Panamá y Brasil con 6,90% y 3,20% respectivamente. (PROECUADOR, 2014)

Desde Panamá, al 2013 los principales productos importados (no petroleros) son medicamentos, receptores de televisión, máquinas mecánicas, aparatos grabadores y reproductores, cámaras de fotos y de videos digitales. (PROECUADOR, 2012)

Y de Brasil, al 2013 los principales productos que ha importado el Ecuador son, medicamentos, teléfonos móviles, polietileno de densidad inferior, tortas y residuos de aceite de soya y productos laminados de hierro o acero. (PROECUADOR, 2012)

Por su parte, uno de los socios comerciales más fuertes de Ecuador es China, con un 12,59% (PROECUADOR, 2014), entre lo que se encuentra lo relacionado con máquinas, medios de transporte, y metales, lo cual podrá evidenciarse en la figura 3.



Figura 3. Principales Productos Importados por Ecuador desde China.

Fuente: Trade Map, Centro de Comercio Internacional

1.3 FACTORES CULTURALES, SOCIALES, POLÍTICOS Y RELIGIOSOS DE LOS ECUATORIANOS QUE PUEDEN INFLUIR EN UNA NEGOCIACIÓN

El Ecuador es un país multiétnico y multicultural con aproximadamente quince millones de habitantes que se encuentran asentados en las sus cuatro regiones, Costa, Sierra, Oriente y Galápagos. Como se ha dicho, es multiétnico porque dentro de un país así de pequeño reúne a indígenas, negros, mestizos, afroecuatorianos y blancos.

Ni hablar de la diversidad de lenguas que posee, que aunque ser un país en donde el idioma español predomina hay más de una decena de lenguas nativas como el quichua, shuar, achuar, secoya entre otros.

Cada uno de los diferentes grupos étnicos tienen sus propias costumbres, organización política, tendencia religiosa, dialecto, gastronomía, festividades y rituales; su intento de mantener estas tradiciones hacen que las diferentes culturas que tiene el Ecuador se mantengan lo más intactas posibles con el pasar del tiempo.

1.3.1 Rasgos culturales

Por cultura se entiende al conjunto de creencias y conductas de un grupo social, en el siglo XX, la cultura surge como parte central de la antropología, por ende se considera como las diferentes maneras de vivir de las personas de distintas partes del mundo, lo cual hace que unas culturas sean diferentes a otras.

La cultura es una serie de costumbres que son transmitidas de generación en generación, que son imitadas entre unos y otros habitantes de un grupo social o un país. Es un conjunto de conocimientos y modo de vida de la población de un país. (Real Academia Española, 2014)

Las características principales de la cultura se notan por la forma de hablar, las expresiones que usan las personas, su manera de vivir, de alimentarse y de relacionarse entre sí. Un claro ejemplo de la diversidad de culturas es la gastronomía, incluso dentro de un mismo país la comida es completamente diferente entre un región y otra. En Ecuador, la costumbre alimenticia es completamente diferente entre la costa, la sierra y el oriente.

Ecuador es un país que culturalmente, tiene una mezcla de las influencias de la conquista española, en conjunto con las costumbres de ancestrales de pueblos precolombinos, por lo cual la diversidad está completamente marcada.

Los ecuatorianos tienen una cultura muy marcada, muy arraigada a antiguas costumbres y a la interacción entre familias. Incluso, se marcan claras diferencias cuando se tratan de distintos grupos étnicos, en donde sus vestidos y accesorios, atados junto al folclor ecuatoriano los hace únicos dentro de sus comunidades. Un claro ejemplo de esto es la diferencia entre los tsáchilas y los otavalos lo que puede evidenciarse en las siguientes imágenes.



Figura 4. Diferencia entre tsáchilas y otavalos

1.3.2 Religión

En el Ecuador existe completa libertad de culto, tiene un 91,5% de población religiosa de los cuales el 80,4% es católica y la diferencia a otro tipo de religiones como protestantes, adventistas, mormones y testigos de Jehová entre otras según un estudio realizado por la INEC en el 2012 (INEC, 2012) Los católicos ecuatorianos profesan claramente su fe a Santos y a la Virgen, haciendo muy importantes las festividades que se rinden en honor a los mismos, como es el caso de la Virgen del Quinche, del Cisne o de la Merced.

Sin embargo, existen algunos grupos étnicos que a pesar de estar apegados a la fe Católica, conservan sus rituales de adoración al sol, a la tierra y a las montañas sobretodo en época de siembra.

1.3.3 Política

La República del Ecuador, es un país constitucional y de derecho y justicia social, democrático, soberano. Según su constitución está dividida en cinco funciones del Estado, la ejecutiva, legislativa, judicial, de transparencia y control social y finalmente la electoral.

El Presidente de la República, es Rafael Correa Delgado, se encuentra en el poder desde enero del 2007, es decir se encuentra en su segundo periodo electoral. Hasta el momento de su elección pasaron diez años de inestabilidad política, durante los cuales pasaron por el poder 9 presidencias. Los mismos que se citan a continuación con sus respectivos periodos: (Americas, 2009)

- 1996 – 1997 Abdalá Bucaram Ortiz
- 1997 Fabián Alarcón
- 1997 Rosalía Arteaga Serrano
- 1997 – 1998 Fabián Alarcón
- 1998 – 2000 Jamil Mahuad
- 2000 Coronel Lucio Gutiérrez
Carlos Antonio Vargas
Carlos Solórzano
- 2000 – 2002 Gustavo Noboa
- 2002 – 2005 Lucio Gutiérrez
- 2005 – 2007 Alfredo Palacio
- 2007 – 2014 Rafael Correa

Esta inestabilidad política provocó que el riesgo país (Índice de Riesgo de los Bonos de Mercados Emergentes) aumente de manera considerable durante el transcurso de estos años, por este motivo, el riesgo país más alto se registró en junio del 2000, llegando a 4712 puntos, fue en este año que el Ecuador adoptó el dólar como moneda de intercambio y eliminó el sucre.

El Riesgo País es una medición hecha por empresas como Reuters y JP Morgan para calcular el nivel de riesgo de la deuda soberana de un país frente a la Reserva Federal de

Estados Unidos. El riesgo país, toma en consideración varios factores como entorno político, económico, seguridad pública; este indicador es dedicado al riesgo de invertir en un país.

El riesgo país ha fluctuado durante estos años hasta que a inicios de enero del 2007 de estar en 797 puntos llegó a 1.039 puntos tras la elección de Rafael Correa como Presidente Constitucional del Ecuador. (Economista, 2013) y a finales del mismo mes se evidencia una caída histórica de este indicador a 184,74 puntos, al tener una estabilidad política con la elección del nuevo Presidente.

Los temas políticos, citados en los párrafos anteriores, claramente afectan en el tema a tratar, ya que en el negocio de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico el financiamiento y las líneas de crédito con los proveedores en el exterior es fundamental, pues el periodo de recuperación de equipo médico es a mediano plazo, dado que la ganancia real se encuentra en los consumibles de las impresoras, esto es las placas que tienen una rotación bastante alta, el costo es bajo en relación al margen de utilidad y que el volumen de venta es alto, ya que al ganar participación en el mercado de una marca en específica de estos equipos, obliga de cierta manera al cliente a consumir estas placas porque una impresora de este tipo, funcionará solamente con insumos de la misma marca.

A marzo de 2014, el riesgo país se encuentra en 528 puntos aproximadamente, con una tendencia marcada a la baja como podemos ver en la figura 5, aquí se podrá ver de una manera más clara los históricos más altos y bajos que se han presentado de riesgo país y la variación porcentual que ha ido presentando.

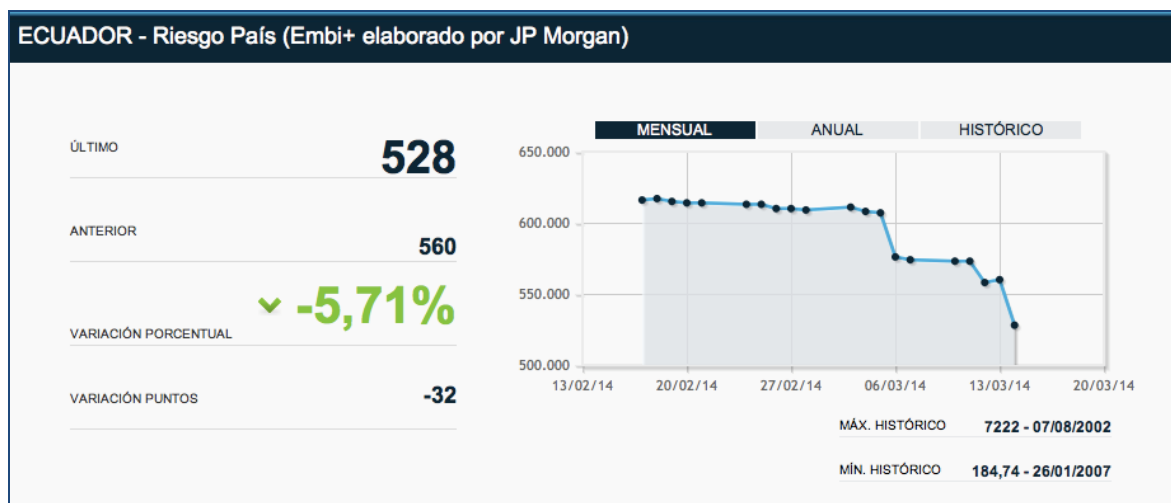


Figura 5. Ecuador – Riesgo País
Fuente: Ambito.com

Es importante resaltar el riesgo país del Ecuador durante estos años, ya que para que una empresa que vende tecnología médica tenga éxito, los proveedores en el exterior de estos equipos deben conocer sobre la estabilidad de un país y sobre el riesgo que su inversión tendrá en el mismo, ya que con una buena negociación, el proveedor entregará al distribuidor líneas de crédito para la proyección y venta de equipamiento y sus consumibles.

1.4 PRINCIPALES DISTRIBUIDORES Y LA PARTICIPACIÓN DE MERCADO DE CADA UNO DE ELLOS EN EL ÁREA DE DIGITALIZACIÓN E IMPRESIÓN DE IMAGEN PARA DIAGNÓSTICO MÉDICO

En el Ecuador hay tres empresas que son las líderes en el mercado representando a marcas como Fujji, Konica Minolta y Agfa. Cada una de estas marcas está liderado por Orimec C.A., Salumed S.A. y Ecuador Overseas C.A. respectivamente. Existen otras marcas como Kodak que realmente no tienen un peso importante en el mercado por lo cual son estas las tres empresas más importantes al momento de analizar la participación de mercado.

El arancel que se usa en el Ecuador para la importación de equipos de digitalización, impresión, placas y accesorios para imagen de diagnóstico médico es el 9018909000, está dentro de la descripción arancelaria de “instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, incluidos los de centello grafía y demás aparatos electro médicos, así como los aparatos para pruebas visuales”, el arancel advalorem es del 0% por

estar dentro de la categoría de equipo médico, lo que si debe pagar este tipo de importación es el FODINFA (Fondo de desarrollo para la infancia) que es el 0,5% y el 12% de IVA, datos que se pueden observar en la figura 6.

Figura 6. Arancel Integrado de Importaciones del Ecuador

Fuente: Manosalvas, 2013

El distribuidor más joven de equipos de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico en el Ecuador es Salumed S.A. con RUC 1792011523001 que es distribuidor exclusivo de la marca Kónica Minolta en la división médica. La empresa lleva operando en el mercado aproximadamente por cinco años, y lo que ha hecho que vaya ganando mercado ha sido la alta calidad de sus equipos y de la calidad de imagen al momento de imprimir, lo cual facilita el diagnóstico del médico.

Durante el periodo enero 2013 y febrero 2014 la empresa realizó importaciones de equipos, accesorios, repuestos y consumibles por un total de USD1'529.978,91 CIF, datos adjuntos en anexo #1. Esta situación pone a la empresa en una posición difícil frente a la

competencia. Sin embargo, para ser una empresa nueva, se encuentra entre las tres más fuertes al momento de hablar de calidad, servicio y mantenimiento.

Dentro de esta misma categoría se encuentra la empresa Orimec con RUC 1791271750001 que distribuye de manera exclusiva para el Ecuador la marca Fujifilm Healthcare la que maneja únicamente la línea médica. Esta empresa lleva operando en el mercado de diagnóstico médico por 10 años y su estrategia de ventas ha sido poner un precio más bajo de los consumibles respecto a la competencia, hablando de una relación 2 a 1 cuando se hablan de precios de las placas.

Por hacer una relación, el precio promedio de las placas es de dos dólares, las placas que ofrece Orimec tienen un precio de aproximadamente la mitad. Esta empresa durante el periodo enero 2013 y febrero 2014, importó la cantidad de USD4'056.008 CIF lo cual puede ser visto con claridad en el anexo #2.

Y finalmente podemos decir que dentro de esta participación de mercado entra fuertemente posicionada la empresa Ecuador Overseas con RUC 0990015325001 que mantiene la distribución exclusiva de la marca Agfa Healthcare. Esta empresa es la que mayor participación tiene en el mercado, de hecho tiene una larga experiencia de 70 años en el mercado ecuatoriano siendo el exponente más fuerte en la comercialización y distribución de equipo médico.

Se puede evidenciar claramente en el Anexo #3 las importaciones que realizó esta empresa entre enero 2013 y febrero 2014, llega a tener una fortísima participación con un monto CIF de importaciones de USD5'073.978 CIF, rubro que comprende la distribución de equipos de digitalización, impresión, repuestos y placas considerados los consumibles de los equipos.

Este rubro de importaciones es tan fuerte, ya que esta empresa ya tiene ubicados sus equipos en un 48% del mercado, entre los cuales están clientes privados y públicos, lo cual obliga al cliente a adquirir siempre las placas de la misma marca lo que tiene un peso bastante considerable en el total de importaciones de esta empresa.

Adjunto figura 7 en el que se puede revelar la participación de mercado que tiene cada una de las empresas investigadas, es una clara demostración del pedazo del pastel que le toca a cada una de ellas.

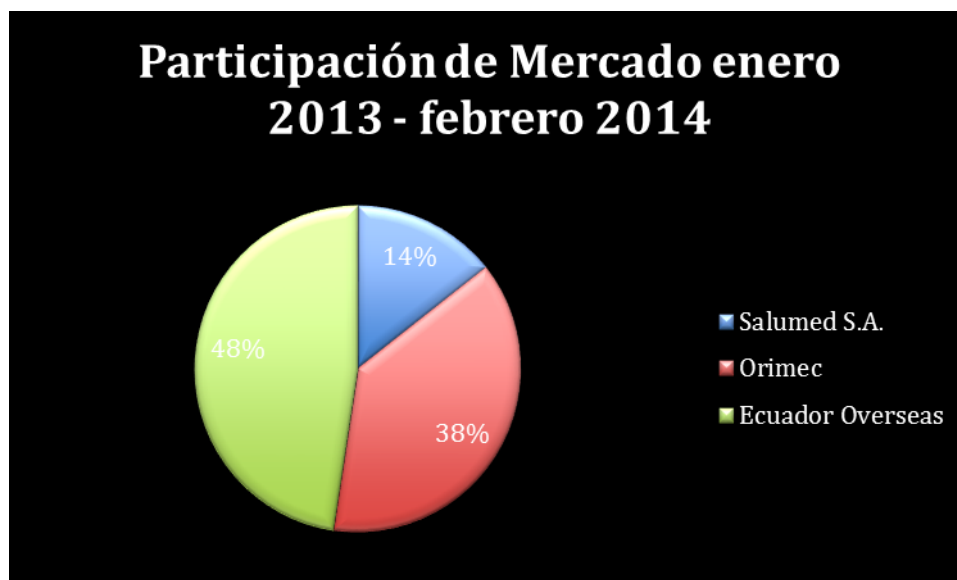


Figura 7. Participación de Mercado enero 2013 – febrero 2014

Fuente: Cobus Ecuador

1.5 IDENTIFICACIÓN DE COMPETENCIAS NECESARIAS PARA NEGOCIAR

El libro escrito por Roger Fisher, Bruce Patton y William Ury, Si...¡de acuerdo!, como negociar sin ceder nos brinda una serie de pasos claves al momento de negociar, los cuales pueden ser aplicados en la vida cotidiana para solucionar un conflicto, hasta en negociaciones de mayor envergadura en donde se cierren importantes acuerdos de miles de dólares.

Este es un libro de fácil lectura pero que a su vez está lleno de elementos aplicables cuando se trata de un distribuidor mediano o pequeño que debe llegar a un acuerdo con un proveedor dueño de una marca de renombre en el mundo. (Fisher, Uri, & Patton, 1993)

Este es el caso de las tres empresas distribuidoras de equipos de digitalización e imagen para diagnóstico médico, cada una de ellas mantiene un porcentaje de participación de mercado que ha sido ganado con los años y la experiencia, unas más grandes que otras, pero que al final deben optar por encontrar la mejor posición que tengan a su alcance para

llegar a acuerdos satisfactorios con estas marcas líderes en varias áreas a nivel mundial, como es Fuji, Agfa y Kónica Minolta.

Por la naturaleza de estas empresas se considera que se debe tomar de este libro la parte de negociación, más que la parte de solución de conflictos, por esto se considera que se pueden aplicar los siguientes puntos para desarrollar las competencias necesarias para negociar.

Concentrarse en las personas no en el problema

Siempre para toda circunstancia o tipo de negociación no se debe dejar de un lado que se trata de personas ante todo, con sentimientos, vivencias, experiencias y por ende, al tratar con seres humanos con necesidades, debemos centrarnos en separar el problema de las personas ya que al ofrecer seguridad y tranquilidad a la otra parte al momento de negociar, podrá centrarse en llegar a un acuerdo amistoso que satisfagan a las dos partes.

Si conocemos bien a la otra parte y nos preocupamos como negociadores de conocer lo que le gusta o le disgusta y de llegar a una empatía sólida se podrán hacer buenas negociaciones que perduren en el tiempo.

Otro de los puntos relevantes en el desarrollo de este libro es no negociar en base a las posiciones (Fisher, Uri, & Patton, 1993), en este caso una posición muy fuerte que tiene el proveedor de la marca frente a su distribuidor es que en el caso de no cumplir con los objetivos planteados la distribución podría ser removida, claro que viendo desde la otra perspectiva, los distribuidores que estoy analizando son empresas fuertes en el mercado que han hecho que las marcas tengan una importante participación de mercado. Por esto podemos ver que cualquiera de las partes puede tener una posición a su favor que de uno u otro punto de vista puede resultar favorecedor, pero enfrascarse en estas posiciones podrían complicar el proceso de negociación.

Para evitar enfrentarse con una barrera al momento de negociar por hacerlo fijándose en las posiciones, ambas partes deben concentrarse en los intereses y no en las posiciones, cada uno debe tener claro cuál es el punto que desea negociar y el terreno que quiere ganar para encontrar beneficios mutuos. (Fisher, Uri, & Patton, 1993)

Un buen negociador debe generar y tener claras las posibilidades que manejará sobre la mesa antes de decidirse a actuar, en este caso como distribuidor se puede tomar en cuenta puntos completamente relevantes como lograr que el proveedor de la marca otorgue una línea de crédito que permita a la empresa apalancar sus operaciones y conocer claramente cuál va a ser el flujo que va a necesitar a lo largo del tiempo para tener la capacidad de disponer de un stock interesante para así ganar una mejor posición que la competencia ya que hay una cantidad importante de clientes que por la urgencia de continuar con sus operaciones basan su decisión de compra en el tiempo de instalación que le puede ofrecer el distribuidor.

Otra posibilidad, muy importante que un distribuidor debe tener claro antes de entrar en la mesa de negociación es lograr buenos descuentos por volumen de equipos y consumibles de los mismos. Por regla general, una empresa distribuidora de equipos de digitalización debe enviar a su proveedor una proyección de compras que le permita programar lo que va a comprar y el flujo de dinero que va a necesitar y por ende lograr los mejores precios posibles.

Una nueva posibilidad que puede resultar útil siendo un distribuidor puede ser plantear entregas parciales y pagos parciales mientras logra cumplir con el periodo de recuperación necesario para cumplir con el ciclo del negocio.

Una vez que las partes han logrado generar un ambiente de negociación cómodo y han tenido claras cuáles son las posibilidades que tienen, deben encargarse de hacer que la otra parte comprenda claramente la importancia de sus intereses, hay que ser muy específico en lo que se busca lograr y para donde se quiere llegar, sin cerrarse a analizar nuevas ideas y opciones que pueden también ser interesantes al momento de negociar. (Fisher, Uri, & Patton, 1993)

Cuando ambos negociadores tienen claros sus objetivos, sus opciones y defienden con firmeza sus intereses, podría provocar que todos se concentren activamente en la búsqueda de soluciones que beneficien a las dos partes. (Fisher, Uri, & Patton, 1993)

Otro punto muy importante que resaltan los autores del libro tomado como referencia es encontrar los intereses comunes que tengan las partes al momento de negociar y que de seguro un negociador que tenga la habilidad suficiente notará al instante ya que siempre están latentes durante el proceso. Encontrar los intereses comunes es encontrar una oportunidad que puede poder a las partes en otro nivel más elevado de negociación y dejarlos claros sobre la mesa pueden lograr que sea la negociación más fácil y beneficiosa. (Fisher, Uri, & Patton, 1993)

Si se analiza desde el otro lado, se puede decir que los proveedores dueños de la marca pueden ser más poderosos, por lo cual los distribuidores antes de entrar en una negociación deben tener claro cuál es su MAAN (Mejor Alternativa para Negociar un Acuerdo) es decir que mientras mayor sea el MAAN del distribuidor mayor será el poder que tenga en sus manos, lo cual le va a permitir tener un punto fuerte a defender por más pequeño que pueda ser junto a la otra parte. (Fisher, Uri, & Patton, 1993).

Por dar un ejemplo de lo que significa identificar el MAAN de una empresa, se puede citar el de la empresa SALUMED S.A. la cual pertenece al grupo Viennatone, el MANN de esta empresa es que pertenece a una empresa mucho mas grande con una trayectoria de mas de 35 años en el mercado, la cual es el único distribuidor para el Ecuador de General Electric en cuidados médicos, GE HEALTHCARE, por lo cual cuenta con un respaldo económico y de financiamiento importante como para poder aguantar grandes inversiones. Esto puede ser considerado como el MANN de Salumed, ya que tiene un fuerte respaldo, comparado con otras empresas y según la entrevista realizada, abrirá sus operaciones también en Perú. (Paredes, 2014)

Finalmente, siempre un buen negociador debe tener en cuenta que si empieza con propuestas extremas y hasta algo aventuradas debe tratar de llegar a un acuerdo rápidamente antes de que las exigencias de la otra parte se vuelvan más grandes y se dificulte el resultado final. En resumidas, el negociador puede lanzar una propuesta un tanto avezada para tomar a la otra parte por sorpresa y así ganar ventaja. (Fisher, Uri, & Patton, 1993)

2 CONSUMIBLES DE LOS EQUIPOS DE IMPRESIÓN DE IMAGEN PARA DIAGNÓSTICO MÉDICO IMPORTADOS DESDE LOS ESTADOS UNIDOS, DIFERENCIAS RACIALES, CULTURALES, ECONÓMICAS Y ACTUAL INTERACCIÓN COMERCIAL CON ESTE PAÍS

2.1 IMPORTACIONES DE PLACAS PARA IMPRESORAS LÁSER PARA DIAGNÓSTICO MÉDICO DESDE ESTADOS UNIDOS

Las placas que se usan en la actualidad para impresoras láser, son láminas para impresión en seco dejando de lado el revelado manual con líquidos reveladores y fijadores que se usaban en el pasado. A diferencia de las placas húmedas como las llaman, las placas secas permiten al médico radiólogo tener una mejor imagen y definición de los pequeños detalles permitiendo aumentar la confiabilidad del diagnóstico final.

Estas películas secas se procesan térmicamente y ya no requieren del proceso húmedo usado durante años. El proceso de formación de la imagen es la siguiente figura 8: (Konica Minolta Medical Imaging USA, INC.)

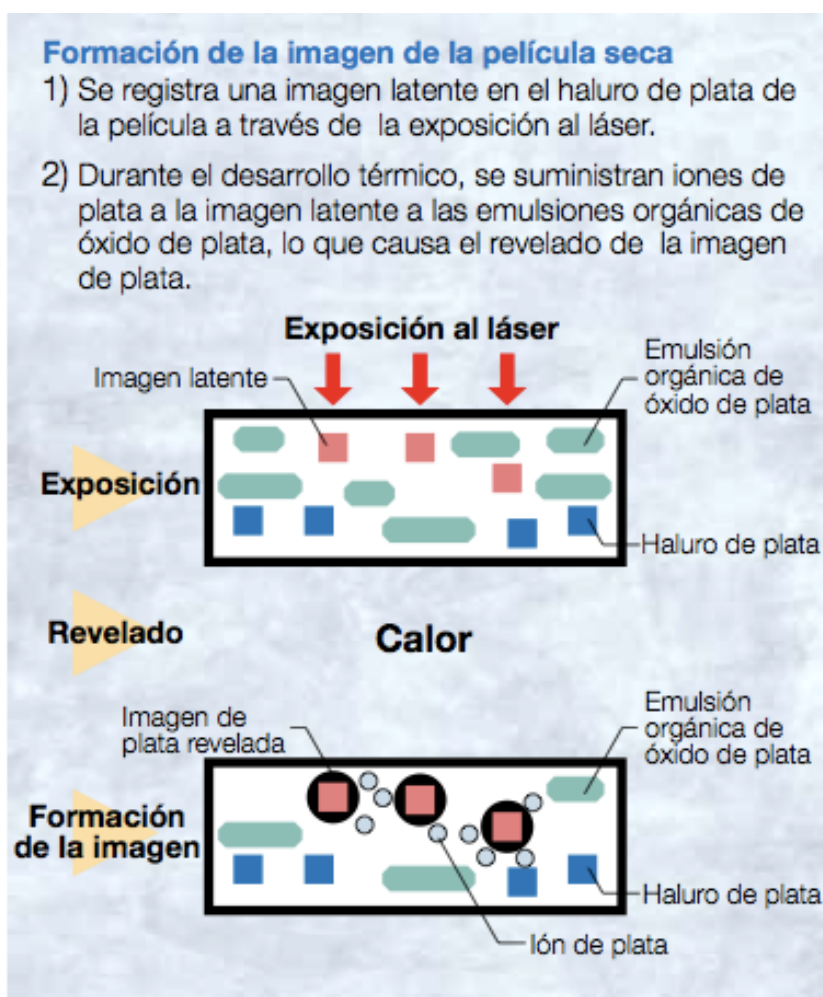


Figura 8. Formación de la imagen de película seca

Fuente: Catálogo Película Seca para Imágenes Médicas SD-Q, Konica Minolta.

Otra clara ventaja que tienen este tipo de películas secas es que no es necesario ese tiempo que antes se usaba con la técnica anterior, ya que las películas húmedas requerían de un tiempo para su secado luego de ser reveladas, lo que disminuía la capacidad de atención de un centro médico. En la actualidad, luego de que las placas salen de la impresora pueden ser entregadas de manera inmediata reduciendo al máximo el tiempo de atención por paciente, lo que permite al centro de imagen y diagnóstico ser más productivos.

Adicionalmente, el uso de películas secas reduce al máximo el daño al medio ambiente ya que elimina por completo el uso de químicos reveladores y fijadores, los mismos que luego de un tiempo de uso deben ser desechados, proceso que aumenta el costo por placa. Los químicos reveladores y fijadores constituyen un 60% a 80% de los líquidos peligrosos.

Normalmente, cuando se usa el proceso de revelado manual de placas, es necesario un cuarto oscuro con algunas áreas importantes para obtener el resultado final, es indispensable disponer de un espacio amplio en donde quepa la procesadora, la mezcladora de líquidos, un lavabo, el lugar en donde se pondrán las placas para su secado y el armario de almacenamiento, todo esto es eliminado en el momento en el que se usa una impresora láser, ya que únicamente requerirá del espacio que usa la procesadora y el resto del espacio podrá ser usado para diversas cosas como una estación de diagnóstico o mejorar el área para la comodidad de los médicos tratantes y tecnólogos, a continuación la figura 9 que muestra claramente el espacio que se requiere para un cuarto oscuro: (Junta de Comunidades de Castilla, 2012)

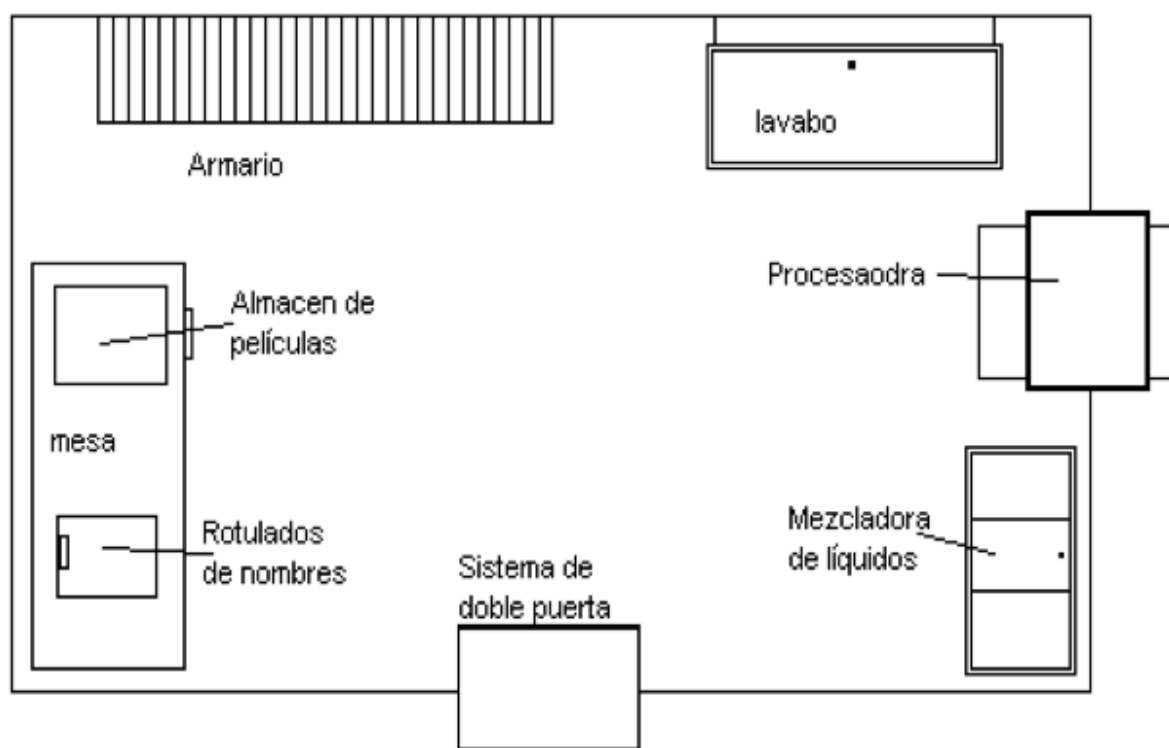


Figura 9. Procesado y Tratamiento de la Imagen Radiológica

Fuente: Portal de Educación de la Junta de Comunidades de Castilla

Como un extra a todas estas ventajas, el uso de películas secas disminuye el desperdicio que se genera, ya que al digitalizar la imagen y tener la misma en una estación de diagnóstico y procesamiento, el médico radiólogo podrá visualizar primero en la pantalla si la toma fue bien realizada, e incluso realizar modificaciones de imagen, realizar medidas y aclarar u oscurecer para que al momento de imprimir, la placa sea exactamente lo que el médico necesita para realizar su diagnóstico.

Lo anteriormente señalado no pasa cuando se usa películas húmedas, ya que el médico solamente podrá saber si la toma fue bien hecha o no en el mismo momento en el que la placa es revelada. Esto provoca un desperdicio muy grande de insumo y de tiempo, ya que el mismo paciente deberá volver o esperar para volver a realizar el estudio. (Junta de Comunidades de Castilla, 2012)

Dejando claras todas las ventajas de la impresión en seco láser, se puede entender el motivo por el cual este mercado ha crecido tanto en Ecuador. Para las empresas distribuidoras de equipos de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico ganar mercado ubicando sus equipos es indispensable, ya que el negocio realmente está en la venta de consumibles, ya que una impresora láser de placas podrá usar sola y exclusivamente las placas de la misma marca.

Por este motivo es muy común en estos distribuidores la práctica de dejar equipos en comodato o en apoyo tecnológico a cambio de contratos de consumo de placas por un tiempo determinado, el periodo de recuperación de un equipo puede ser de uno a dos años, y durante el resto del tiempo es netamente ganancia, ya que comúnmente estos contratos son por un plazo de cinco años.

Esta observación puede verse reflejada en la cantidad de placas que ha importado cada uno de los distribuidores en el periodo 2013 – 2014. La partida arancelaria que se usa para la importación de este insumo es el 3702.10.00.00 y el 3701.10.00.00. Según un reporte de las importaciones de placas, bajo las dos partidas arancelarias, sacada del programa de gestión y de estadísticas de aduana Cobus Ecuador, cada uno de los tres distribuidores de estas marcas entre enero 2013 y febrero 2014 realizaron los siguientes montos en importaciones: (Cobus Ecuador, 2013)

Salumed S.A.	USD655.004,21	Konica Minolta
Orimec	USD2'793.815,08	Fuji
Ecuador Overseas	USD3'684.553,41	Agfa

Estos montos son una clara demostración de la participación de mercado que tiene cada empresa, la cantidad de placas importadas es un equivalente a la cantidad de equipos instalados en el sector público y privado.

La figura 10, indica claramente la participación que tiene cada una de estas empresas:

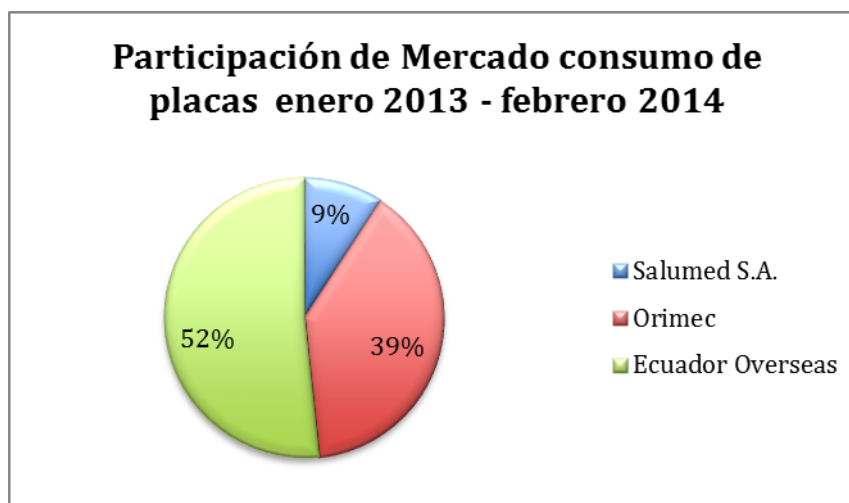


Figura 10. Participación de Mercado, consumo de placas enero 2013 – febrero 2014
Fuente: Cobus Ecuador

Existen otras empresas aparte de estas tres empresas distribuidoras que son las que dominan el mercado que también realizan importaciones de placas desde cualquier parte del mundo. Estas empresas representan en total un 15% del mercado. Es así que podemos decir que del universo del 100% del total de las importaciones de placas desde cualquier parte del mundo existen las que se realizan exclusivamente desde los Estados Unidos, uno de los primeros socios comerciales del Ecuador.

Tras la información filtrada y obtenida de Cobus Ecuador durante el periodo enero 2013 y febrero 2014 se importaron en total USD8'396.107 desde varias partes del mundo. Y concretamente, desde Estados Unidos se importa un 24% del total, lo que en términos prácticos es un monto bastante fuerte que refleja lo que históricamente se viene dando desde este país, como se explica al inicio de esta investigación, Estados Unidos es el primer socio comercial del Ecuador. A continuación la figura 11 que evidencia estos datos. (Cobus Ecuador, 2013)

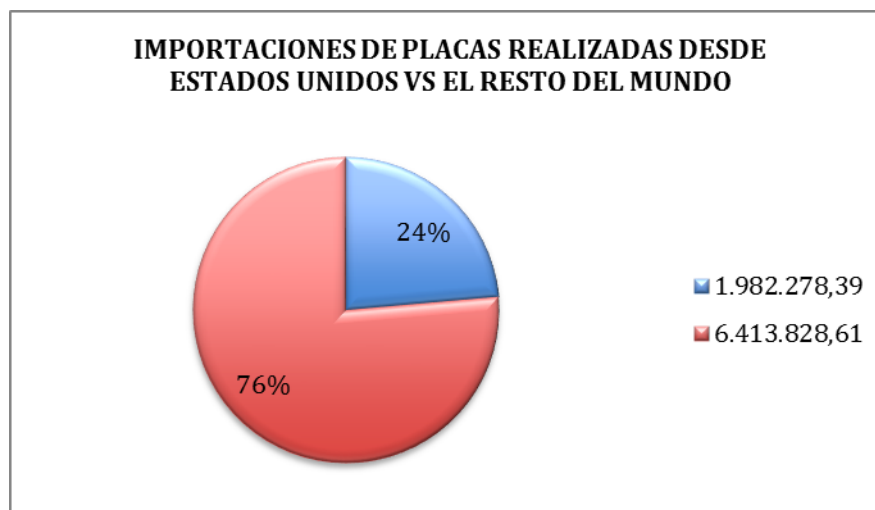


Figura 11. Importaciones de Placas Realizadas desde Estados Unidos vs el Resto del Mundo
Fuente: Cobus Ecuador

2.2 FACTORES IMPORTANTES AL MOMENTO DE NEGOCIAR CON ESTADOS UNIDOS: COMPETENCIAS DEL NEGOCIADOR, LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS ENTRE LAS PARTES

A simple vista, negociar con los Estados Unidos es una tarea casi cotidiana para un empresario ya que el intercambio de bienes y servicios con este país viene dándose desde siempre. Por eso la importancia de analizar los factores que siempre un negociador debe tener en cuenta sobre la otra parte para llegar a un acuerdo que sea favorable de manera bilateral.

Una empresa que desee representar o trabajar con una empresa establecida en los Estados Unidos primeramente debe tener claro cuál es su FODA (fortalezas, oportunidades, debilidades y amenazas) para que sepa exactamente cuál es su potencial y los objetivos que tenga a futuro. Adicionalmente debe conocer lo mejor posible a la competencia y al mercado que está desatendido o que quiere dominar y sobre analizar las necesidades de sus clientes.

Por otra parte, la empresa involucrada y su negociador deben saber qué es lo que quieren, importar y vender en Ecuador o ser un distribuidor exclusivo en Ecuador. En el caso de las empresas distribuidoras de equipos de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico, la clave es en la distribución exclusiva para Ecuador de cada una de esas marcas, ya que Ecuador es un país pequeño que tiene un mercado pequeño que

compartir por lo cual tener dos distribuidores de una misma marca en el mismo territorio causaría canibalismo entre las empresas y el proveedor de la marca saldría perjudicado.

Una vez que estos factores hayan sido tomados en cuenta el negociador local y su empresa distribuidora deberán considerar el factor económico que les permitirá estar en una posición de ventaja frente a la contraparte. La empresa distribuidora deberá tener un abanico de opciones que encuadren de la mejor manera posible con las necesidades de la empresa y los requerimientos de la empresa proveedora de la marca.

Existen varias opciones al momento de analizar las posibilidades de pago y de crédito que una empresa puede tener:

- La más elemental, es una forma de pago, en la que el distribuidor pone el pedido, realiza la transferencia al exterior con el pago y se despacha el producto. Esta opción necesariamente hace que la empresa necesite liquidez inmediata para cumplir con los plazos de entrega y deba usar sus propios recursos o apalancarse en un crédito nacional que termina encareciendo el producto para el consumidor final, lo cual implica una desventaja al momento de competir con las demás marcas.
- La siguiente manera, es acudir a líneas de crédito con los bancos locales, con una porción dedicada exclusivamente a comercio exterior, para que las empresas distribuidoras puedan valerse de cartas de crédito para importar los equipos e insumos para digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico. Una carta de crédito es un instrumento de pago mediante el cual un banco se obliga a pagar al beneficiario final por orden de su cliente. Existe una amplia diversidad de cartas de crédito que le dan la opción al distribuidor de tomar la mejor decisión de acuerdo a las circunstancias de la negociación.

Una carta de crédito permite que pueda tener una serie de garantías y seguridades para realizar el pago, inclusive existe la opción de que una de las condiciones para que el banco realice el pago es que una vez que la mercadería sea despachada, embarcada, y que llegue al puerto de origen, lo cual brinda al distribuidor una serie de garantías que el pago directo no las da. (Gestiopolis, 2013) A simple vista, esta parecería ser una de las mejores opciones por la seguridad que representa, pero la desventaja es que el costo de una carta de

crédito es del 4% anual más las comisiones y costos de transacción y envío de Swift. (Banco Pichincha, 2014) Detalle que se puede observar en la tabla 3. Además, para que una empresa pueda acceder a este tipo de herramienta debe tener un fuerte respaldo que garantice la línea de crédito a la que acceda en un banco.

Tabla 3
Cartas de Crédito de Importación

CARTAS DE CREDITO DE IMPORTACIÓN	Comisión anual de apertura (mínimo 90 días o fracción)	4% anual
	Comisión por enmienda	-
	Por extensión de plazo	4% anual
	Por cambio de texto (por término)	\$ 10.00
	Comisión de aceptación	4% anual
	Comisión de negociación vista/plazos (flat)	1.0%
	Comisión mínima (15)	\$ 100.00
	Reconocimiento de firmas (24)	\$ 11.00
	Swift	\$ 25.00

Fuente: Banco Pichincha, porcentajes de comisiones y costos por emisión de las cartas de crédito.

En el caso de las empresas distribuidoras en Ecuador de equipos e insumos de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico el uso de una carta de crédito es una opción adicional para el pago de sus obligaciones pero por la investigación realizada y la experiencia en el tema, se puede decir que no es una de las más usadas, ya que los proveedores de las marcas son empresas fuertes, con las que existen contratos de distribución exclusiva y que por ende no requieren de tantas seguridades al momento de hacer la transacción, y más bien al contrario, lo que las empresas buscan es reducir al máximo los costos de la negociación para poder tener lo mejores precios de mercado.

Una opción acertada que el negociador debe tomar en cuenta, y a la cual debe llegar con la otra parte es a tener financiamiento directo y línea de crédito directa con el proveedor. Esta manera de pago, puede resultar ser la más adecuada, ya que permite al distribuidor manejar de manera correcta la liquidez de la empresa, poner pedidos más grandes de acuerdo a una proyección de ventas que realice, manejar stock, y reducir al máximo los costos de la transacción.

Todo buen negociador, debe llegar a este punto con la contraparte, para poder entablar una excelente relación con el proveedor, manejar mejores precios y mejores plazos de entrega,

lo que hoy en día representa una de las claves al momento que el cliente final debe decidir su opción de compra. Adicionalmente a estas ventajas, la empresa distribuidora puede lograr una tasa más baja que la comercial vigente en el Ecuador e incluso lograr un 0% de interés dependiendo del acuerdo al que pueda llegar con su contraparte.

Un ejemplo de este tipo de negociación es el logrado por la empresa Salumed S.A., según la entrevista realizada al Sr. José Antonio Andrade, Gerente General de la empresa, han logrado un crédito directo con su proveedor Cónica Minolta por USD300.000,00 a 90 días, lo que les permite manejar stock de placas y poner pedidos de equipos programados para esos días. Esta opción en conjunto con fondos propios de la empresa y financiamiento local ha permitido que la empresa pueda continuar con el giro normal del negocio. (Paredes, 2014)

Negociar con empresas que están ubicadas en Estados Unidos hace más sencillo el llegar a un acuerdo porque se maneja la misma moneda y no se debe pensar en tipos de cambio ni en el efecto que la inflación puede provocar.

Los distribuidores de esta clase de equipos en Ecuador deben aprovechar definitivamente de la ventaja que les da ser un país dolarizado, y tener al dólar como moneda oficial, ya que es fuerte para negociar con cualquier país del mundo y los niveles de inflación son relativamente bajos como para poder lograr tener un crédito directo con su proveedor en el exterior.

2.3 CARACTERÍSTICAS RACIALES, CULTURALES Y ECONÓMICAS DE ESTADOS UNIDOS A TOMAR EN CUENTA PARA UNA NEGOCIACIÓN EXITOSA

Los Estados Unidos, es un país mega diverso considerado como una potencia mundial y a su vez uno de los principales socios comerciales del Ecuador. De una u otra manera, todas las empresas y negocios están relacionados con el mercado estadounidense, y por tal motivo es de suma importancia que el negociador conozca las características más básicas a las más complejas para poder estar en una mejor posición y llegar a mejores acuerdos.

Estados Unidos es un país multiétnico, divididos en varios grupos étnicos y raciales, como los nativos americanos, los blancos, los negros, los asiáticos, los indios americanos y los hispanos y no hispanos, siendo los hispanos la minoría más representativa en este país. Sin embargo, la mayoría lo registran los blancos estadounidenses con un 75% a un 80%. (Enciclopedia Universal, 2012)

Este es un factor muy importante a tomar en cuenta, ya que para negociar debemos prepararnos a enfrentar otro idioma con la suficiente capacidad para hablarlo de manera fluida y no encontrar trabas por el idioma en medio de la negociación.

Una negociación con una contraparte estadounidense debe ser clara y precisa. Sin ningún tipo de rodeo, y de la manera más transparente posible. Se debe dejar sobre la mesa lo que el negociador busca, las herramientas que tiene para lograrlo y la manera en la que lo va a hacer.

Una reunión de este tipo no puede ser improvisada, debe ser programada con antelación para que las personas claves puedan asistir, se debe preparar una presentación en la que se evidencie la situación actual de la empresa y la proyección que tenga a futuro. Su base instalada de equipos, clientes más importantes y proyectos cerca de concretarse.

Una buena preparación dejará claro el panorama para negociar, y si a toda la preparación expuesta se incluye un buen ambiente que permita entrar en confianza con la contraparte, realizar desayunos, almuerzos o cenas de negocios es frecuente cuando se trata de negociar con estadounidenses, así que es beneficioso aprovechar de esta oportunidad para lograr los acuerdos deseados.

Culturalmente, los estadounidenses tienen claro el concepto de “time is money”, por lo cual se debe estar preparado, ser conciso, estar listo para responder una serie de preguntas. Una contraparte norteamericana, será directo en primera instancia si el negocio le interesa o no, ya que siempre tomarán muy en serio que una pérdida de tiempo es una pérdida de dinero. Por lo cual siempre se deben respetar los compromisos, las fechas límite, y la entrega de información solicitada de ser el caso. (English.com, 2012)

Un estadounidense, no tendrá reparo en aventurarse a tomar riesgos que les permitan quedarse con la mayor ganancia del negocio y así tomar decisiones rápidas y definitivas y cuando llegan a un acuerdo difícilmente cambiará de opinión. Los americanos tienden a siempre ver al futuro y aceptar ideas innovadoras. (English.com, 2012)

Particularmente, lo que influye al momento de tomar una decisión es el precio y la rentabilidad también se deben considerar puntos clave como volumen, stock, plazo de entrega, forma de pago, calidad del producto, servicio postventa y atención al cliente.

Estos factores serán muy relevantes para el distribuidor de la marca, porque requiere estar seguro que la honra y el buen nombre de la marca siempre se mantendrán con cuidado, y requiere asegurarse que su cliente final siempre sea bien atendido. (Gestion, 2012)

Para una contraparte estadounidense, siempre será bien visto y será necesario agendar la reunión con un mes de anticipación, y luego confirmarla una semana antes.

En el caso de las empresas distribuidoras de equipos de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico, el primer acercamiento con la empresa proveedora de la marca para iniciar las negociaciones para así tener la distribución se debió realizar en un inicio una visita en la casa matriz de la marca proveedora, para subsecuentemente a eso invitarlos al Ecuador para que puedan conocer la empresa interesada en distribuir la marca, la solidez que tiene en el mercado, el manejo de otros productos, la cartera de clientes que manejan y así poder afinar detalles del contrato que firmarán, las líneas de crédito que puedan manejar, formas de pago, tiempos de entrega, proyección de ventas de la empresa y posibles proyectos en el sector privado y público. (Gestion, 2012)

Una herramienta que resulta de gran utilidad y que demostrará la seriedad de la empresa es el manejo de una página web bien elaborada y con toda la información de la empresa y sus productos, ya que una vez firmado el contrato de distribución, la empresa proveedora de la marca, ubicará en su página web a estas empresas como distribuidor en el Ecuador, y direccionará a sus clientes para que puedan contactarse y adquirir sus productos.

Tener una página web deficiente o no tenerla, podría indicar que la empresa no maneja de una manera adecuada su marketing para impulsar a la venta de sus productos.

La página web del distribuidor deberá hablar sobre la misión, visión y objetivos de la empresa. Paralelamente a esto, deberá desplegar un árbol de opciones en donde se detalle claramente los productos que venden con enlaces que permitan descargar catálogos en español y en inglés. Finalmente, una buena herramienta web, tendrá toda la información necesaria para que los clientes puedan contactar a su departamento de ventas, e incluso un formulario de contacto en donde el cliente pueda plantear sus dudas y requerimientos a la empresa.

Ser un buen anfitrión con nuestra contraparte norteamericana, afianzará los lazos de confianza y suavizarán el terreno para llegar a la negociación, cuando son ellos los que visitan el Ecuador es muy bien visto, poner un auto a su disposición con un chofer que los pueda ir a recoger del aeropuerto y los lleve a las reuniones y a los hoteles, e incluso de ser el caso, un alto funcionario de la empresa podrá encargarse de esta labor, para dar un grado más formal y de importancia a la visita que se está recibiendo.

Adicionalmente a todas estas formalidades y reglas básicas para negociar, un factor de gran relevancia para el proveedor de la marca de este tipo de equipos que manejan un alto nivel de tecnología, es el manejo de un completo equipo para el servicio técnico, con las herramientas necesarias para desempeñar su trabajo y que a su vez puedan hacer un servicio postventa efectivo para los clientes.

Un proveedor de estas marcas siempre tomará en cuenta que el equipo de servicio técnico, tenga una formación superior adecuada, experiencia en el medio para que así la empresa pueda invertir en la capacitación de este personal cuando se trata de una tecnología nueva que la empresa vaya a distribuir. (Vaca, 2014)

Para mayor tranquilidad del negociador ecuatoriano, la contraparte estadounidense también se preocupará por prepararse y por obtener la información necesaria sobre las costumbres y hábitos del Ecuador, ya sabrán que el ecuatoriano es más relajado e informal que el resto de países de Latinoamérica, y lo más probable es que una empresa proveedora de marcas tan grandes e importantes tengan personas encargadas de Latinoamérica y por lo tanto hablen español, aunque no es una ley, es muy probable que la barrera del lenguaje se vea eliminada.

La contraparte estadounidense, ya conoce que no debe cambiar a las personas que asistirán a la reunión ya que los ecuatorianos sienten que es con la persona con la que están negociando no con la empresa en sí. Además aceptarán sin problema asistir a almuerzos de negocios ya que un buen negociador norteamericano sabrá que esta es la comida más importante del día, y que será aquí en donde se llegarán a grandes acuerdos. (Morrison & Conaway)

Un buen negociador entenderá que su contraparte estadounidense está orgulloso de su país, del peso económico que tiene y de su estabilidad política. Además, resaltarán sus logros profesionales antes que los familiares esto es algo que el negociador ecuatoriano deberá entender para saber qué temas tratar durante la reunión. (Morrison & Conaway)

Aunque todo lo citado durante este capítulo no quiere decir que sea una regla general y siempre habrán excepciones que salga de lo que se piensa que debe ser, son generalidades que para el negociador ecuatoriano van a ser útiles al momento de llegar a acuerdos. Estas características ayudarán a conocer cómo tratar con la contraparte estadounidense, a estar familiarizado con pautas sociales, culturales, historia e identidad.

Además, para un estadounidense, cuando las partes llegan a acuerdos, los mismos deberán ser plasmados de forma escrita y se firmará un contrato donde queden muy claras estas particularidades en los dos idiomas.

Una vez que se haya llegado a un acuerdo y una negociación satisfactoria para las partes, es necesario que se respete el cumplimiento de estos acuerdos de parte y parte, que siempre se maneje una completa comunicación, que siempre se planifique la proyección de ventas mes a mes y que en el caso de que exista alguna novedad que pudiera crear una diferencia o un cambio a lo acordado siempre sea comunicado a tiempo a la otra parte para que así nuevamente puedan ponerse de acuerdo y que siempre se mantenga una buena relación que favorezca al crecimiento de la empresa distribuidora de equipos de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico y que a su vez contribuya a que el proveedor de la marca gane participación en el mercado ecuatoriano. (Morrison & Conaway)

3 NUEVAS OPORTUNIDADES ECONÓMICAS Y DE NEGOCIACIÓN CON CHINA. DIFERENCIAS RELIGIOSAS, IDIOMÁTICAS, SOCIALES Y APERTURA AL MUNDO

3.1 SITUACIÓN COMERCIAL ACTUAL ENTRE CHINA Y ECUADOR

China es uno de los socios comerciales más importantes del Ecuador, tomándolo en cuenta como un solo país y no como un bloque es el segundo más importante luego de Estados Unidos.

Según la guía comercial de China elaborada por Proecuador en el 2013 (PROECUADOR, 2013) con datos del año citado y del 2012 se evidencia que los productos de mayor importación al Ecuador provenientes de China son tubos, neumáticos y vehículos de motor como se puede ver en la tabla 4 adjunta:

Tabla 4
Principales Productos Importados por Ecuador desde China

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS POR ECUADOR DESDE CHINA			
Miles de USD FOB			
Subpartida	Descripción	2010	Participación 2010
4011.20.10.00	RADIALES DE NEUMATICOS EN LOS TIPOS UTILIZADOS EN AUTOBUSES O CAMIONES	41,710	2.90%
8711.20.00.10	MOTOCICLETAS EN CKD	33,360	2.32%
8528.72.00.90	LOS DEMAS MONITORES Y PROYECTORES	27,971	1.95%
8517.62.20.00	DIGITAL	24,018	1.67%
7208.39.99.00	LOS DEMÁS LAMINAS DE ACERO O HIERRO SIN ALEAR	22,914	1.60%
4014.10.10.00	RADIALES DE NEUMÁTICOS UTILIZADOS EN TRANSPORTES DE TURISMO	19,861	1.39%
8430.31.00.00	MAQUINAS Y APARATOS PARA EXPLANAR AUTOPROPULSADAS	19,380	1.35%
8539.31.30.00	LAMPARAS Y TUBOS ELECTRICOS COMPACTOS INTEGRADOS Y NO INTEGRADOS	19,099	1.33%
7304.29.00.00	LOS DEMÁS TUBOS Y PERFILES HUECOS, SIN SOLDADURA	16,019	1.12%
0703.20.90.00	LOS DEMÁS CEBOLLAS CHALOTES AJOS	15,911	1.11%
8528.51.00.00	CON MÁQUINAS AUTOMÁTICAS PARA TRATAMIENTO O PROCESAMIENTO DE DATOS DE LA	15,349	1.07%
8711.20.00.90	LOS DEMÁS MOTOCICLETAS	15,321	1.07%
8415.10.10.00	MAQUINAS Y APARATOS DE ACONDICIONAMIENTO DE AIRE CON EQUIPO DE ENFRIAMIENTO INFERIOR O IGUAL A 30.000 BTU/HORA	14,938	1.04%
8517.62.90.00	LOS DEMÁS (Aparatos para la recepción, conversión y transmisión o regeneración de voz, imagen u otros datos, incluidos los de conmutación y enca minamiento (switching and routing apparatus))	10,239	0.71%
9503.00.99.00	LOS DEMÁS JUGUETES (Tricidos, patinetes, coches de pedal y juguetes similares)	9,812	0.68%
	Demás Productos	1,132,542	78.73%
	TOTAL GENERAL	1,438,442	100.00%

Fuente: PRO ECUADOR

Por su parte el Ecuador, tiene el petróleo como principal producto exportable a China con un peso del 77% del total de exportaciones que realiza a este país. El resto de productos se encuentra entre 85 subpartidas que corresponden a productos primarios y semielaborados. A continuación la figura 12 en el que se detalla de una manera más precisa lo que el Ecuador compra y vende a China. (Cámara de Comercio de Guayaquil, 2013)

Exportaciones	#	Importaciones
Petróleo	1	Neumáticos radiales
Madera y Manufacturas	2	Motocicletas terminadas y en CKD
Productos de Cobre y Desechos	3	Televisores
Harina de Pescado	4	Productos laminados de hierro
Camarones	5	Lámparas Fluorescentes
Desechos de Aluminio	6	Aparatos de Telecomunicación
Desechos de Plástico	7	Tubos de Hierro
Banano	8	Ajo
Frutas	9	Monitores
Botones de Plástico o Tagua	10	Acondicionadores de aire

Figura 12. Relación Comercial Ecuador China

Fuente: Cámara de Comercio de Guayaquil

En septiembre del 2012, el Ministro de Comercio de la República Popular China visitó Ecuador junto con una amplia delegación de representantes del Banco de Desarrollo de China, inversionistas del sector petrolero, minería, energías alternativas, infraestructura y tecnología.

En esta reunión se firmaron una serie de acuerdos que impulsan el sector productivo y comercial del Ecuador, no solamente estos acuerdos fueron del sector público sino también del sector privado, es así que se firmaron acuerdos para la compra de mariscos, cacao y banano por el monto de 33 millones de dólares y se comprometieron en facilitar el ingreso de productos como la piña, mango, limón entre otra serie de productos. (Embajada del Ecuador en la República Popular de China, 2013)

También se firmó un acuerdo de cooperación técnica y económica por 4,7 millones de dólares para equipos de escaneo de contenedores para la aduana, y un convenio con el

EximBank para una línea de crédito de 80 millones de dólares para la ampliación de la vía Simón Bolívar para la ruta que se construye hacia el nuevo aeropuerto de Quito. Lo cual llevó a que el representante de China expusiera el deseo de su país de crear un vuelo comercial directo entre estos dos países para incrementar su relación comercial, económica y de turismo. (Embajada del Ecuador en la República Popular de China, 2013)

En cuanto al sector salud, el Vicepresidente de la República del Ecuador, Jorge Glas, en enero del 2014, visitó la empresa Sinopharm Group Limited, la cual pertenece a uno de los grupos farmacéuticos más importantes de China en cuanto a desarrollo, investigación e inversión para la fabricación de medicamentos. (Sinopharm, 2014)

Esta visita se realizó en conjunto con el Ministro de Industrias, de Finanzas, Negocios Internacionales, y de Ciencia y Tecnología, con el objetivo de construir alianzas estratégicas entre Ecuador y esta farmacéutica China. (Sinopharm, 2014) Esta reunión buscó la probabilidad de instaurar en Ecuador una fábrica de medicamentos en Ecuador a más de transferencia de tecnología, ya que el mercado de genéricos en el país es muy alta.

Adicionalmente, se destacó el interés por esta empresa por la experiencia que han venido manejando en la capacitación a personal médico, enfermería y administrativo, además de la alta inversión en equipos para el desarrollo y producción de medicamentos biológicos. Además de la alta producción de vacunas. Por su parte los empresarios chinos mostraron un alto interés en participar en el desarrollo de la industria. (Vicepresidencia República del Ecuador, 2014)

3.1.1 Posibilidades de financiamiento chino

En agosto del 2012, la Ministra de Salud del Ecuador, Karina Vance visitó China, junto con una comitiva encargada de Cooperación y Relaciones Internacionales y Provisión de Servicios de Salud, para una reunión con el Ministro de Salud de este país y una diversidad de empresas relacionadas con el sector Salud para definir la cooperación de China en áreas como infraestructura hospitalaria, emergencias y prevención de desastres, a más de solicitar cooperación en capacitación de medicina tradicional con pasantías que realizarán médicos ecuatorianos en hospitales chinos. (Embajada del Ecuador en la República Popular de China, 2012)

Esta visita permitió que la representante de la salud ecuatoriana, lograra acercamientos importantes con empresas del estado chino especializadas en construcción e implementación de equipos médicos para hospitales de alta tecnología que pusieron a disposición del Ecuador sus servicios para implementarla en proyectos de hospitales a nivel nacional. (Embajada del Ecuador en la República Popular de China, 2012)

El Embajador de Ecuador tras esta serie de reuniones expuso que “el sector salud será un importante componente de la relación bilateral con proyectos concretos que redunden en beneficio de la población ecuatoriana a lo que se sumará la capacitación de profesionales ecuatorianos, en particular en las áreas identificadas en nuestro país.” (Embajada del Ecuador en la República Popular de China, 2012)

Fue así que tras la visita de la Ministra de Salud a China, en febrero del 2012, el Banco de Desarrollo de China, desembolsó 1.400 millones de dólares para el financiamiento del Plan Anual de Inversiones 2013. Esta cantidad es una parte de los 2.000 millones de dólares del acuerdo total con China, este crédito está fijado por 8 años a una tasa relativamente baja del 7% para empezar a pagar desde el 2015. Este dinero está dirigido a proyectos eléctricos, inversión y sobretodo programas de salud para la construcción de hospitales, equipamiento, adquisición de ambulancias y capacitación de médicos. (América Economía, 2012)

Posteriormente a la visita de la Ministra de Salud, Karina Vance, a China, presentó los avances de los proyectos de cooperación que se han ido concretando tras la firma del acuerdo bilateral en salud pública, la Ministra señaló que aproximadamente 50 millones de dólares del crédito chino corresponden a la compra de 200 a 300 ambulancias y al equipamiento de algunas salas de emergencia. (Mercachina Marketplace Español con China, 2013)

La representante de la Salud ecuatoriana, indicó que el interés del país en tener relaciones de cooperación y financiamiento con China es de gran importancia ya que existe el plan para la construcción de 16 hospitales nuevos y la reconstrucción o remodelación de 1000 centros de atención médica, y es imperioso que se pueda contar con esta ayuda para continuar con este proyecto. (Mercachina Marketplace Español con China, 2013)

De la misma manera en enero del 2014, el Vicepresidente del Ecuador, Jorge Glas, presentó a China su nuevo plan de desarrollo en busca de inversión para el sector productivo del país. Este plan, llamado por el Gobierno ecuatoriano como el plan para el Buen Vivir requiere de grandes inversiones extranjeras para fortalecer la investigación y desarrollo de nuevas tecnologías que permitan al país innovar y crear productos procesados que sean atractivos para el mercado mundial y así crear un equilibrio en la balanza comercial. Esta visita a China, busca afianzar la relación entre los países y lograr la cooperación de este país de oriente en los sectores productivos y de salud. (Diario El Comercio, 2013)

Concretamente, en esta visita del Vicepresidente de la República del Ecuador a China, se encontraba como punto importante en su agenda la reunión con representantes del ICBC (Industrial and Commerce Bank of China), el cual es considerado como uno de los bancos más grandes del mundo para presentar el plan de construcción de la Refinería del Pacífico y el deseo del Ecuador de obtener financiamiento para el mismo para lo cual el máximo representante del ICBC declaró que este es un proyecto con bases sólidas y que podría ser el primer proyecto que ellos financien en nuestro país. (Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana, 2014)

Se resaltó el punto de que la construcción de este proyecto permitirá que el Ecuador deje de importar derivados de petróleo y que se abastezca de la misma producción nacional y así aumentar las exportaciones del país a los países de la región. (Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana, 2014)

El motivo por el cual los países latinoamericanos regresan a ver a China al momento de solicitar cooperación y financiamiento es que comparado con el Banco Mundial, el Banco Interamericano de Desarrollo y el Banco de Importación y Exportación de los Estados Unidos es que los bancos chinos no imponen ningún tipo de condición política, los requerimientos medio ambientales son menos estrictos, además las tasas de interés que cobra el Exim Bank de China son mucho más bajas que del Exim Bank de Estados Unidos, y en sí países como Venezuela, Ecuador y Argentina no pueden acceder de manera sencilla a créditos en los países u organismos que ofrecen capital. (GDAE Institute at Tufts University, 2013)

La condición que ponen los bancos chinos a los países latinoamericanos es la compra de equipamiento y en algunas ocasiones acuerdos de venta de petróleo. Y un factor adicional es que China prefiere financiar proyectos medioambientales, infraestructura e industriales. (GDAE Institute at Tufts University, 2013)

3.2 CARACTERÍSTICAS CULTURALES, SOCIALES, IDIOMÁTICAS A TOMAR EN CUENTA PARA NEGOCIAR CON CHINA

Para poder incursionar en el mercado de China es necesario que el negociador tenga nociones claras de la cultura, ya que hay puntos básicos como el respeto y códigos esenciales de comportamiento, costumbres y hábitos que se deben considerar para lograr mayor confianza de la otra parte.

Culturalmente, existen algunas maneras de iniciar el acercamiento que son aceptadas, inclinar un poco el torso y la cabeza es una gran señal de respeto que muestra a la contraparte china el interés que ha tenido el negociador en estudiar una cultura diferente a la suya con el objeto de llegar a buenos acuerdos.

Otro punto a tomar en cuenta al momento de entregar la tarjeta de presentación al inicio de la reunión es tomar la misma de los extremos con ambas manos y entregarla con el mismo ademán del momento del saludo, una pequeña inclinación del torso y la cabeza. Y al momento en el que recibimos la tarjeta de presentación de la otra parte se la debe leer con detenimiento e interés y guardarla en el bolsillo de la camisa, ya que guardarla en la billetera o rayarla se considera como una falta de respeto.

En cuanto a la barrera del idioma, la probabilidad de que la contraparte hable inglés es bien alta, lo cual puede facilitar la negociación ya que es más factible que el negociador local hable inglés antes de que hable chino; pero si este no es el caso los empresarios chinos suelen viajar con un intérprete, es aquí cuando se debe poner especial atención a la manera de dirigirse, ya que aunque el idioma no sea el mismo, se debe mirar directamente al tomador de decisiones como si se hablara el mismo idioma, ya luego se le pondrá atención al intérprete. (CNNEXPANSION, 2011)

Es costumbre que si la reunión es en China, se realice una invitación a comer ya que esos son los momentos en los que se puede entablar una relación de confianza entre las partes, por eso es importante estar dispuestos a probar de los platillos que sean ofrecidos por más extraños que parezcan.

Y si es la parte china quien visita el país, al menos traerán consigo alguna bebida alcohólica típica de su país y que también deberá ser bien aceptada ya que realizar negocios con China requiere de acercamientos, de toma de confianza y de familiarizarse la una parte con la otra.

Esto a simple vista podría hacer sentir a la parte ecuatoriana que el proceso llegue a tomar mucho tiempo, pero es importante ser paciente y cumplir con todos los protocolos establecidos, ya que una vez que se logre entablar una buena relación, las negociaciones y los negocios serán a largo plazo de forma segura, estable y certera. (CNNEXPANSION, 2011)

Una característica que será bien vista es que al momento de comer el negociador occidental demuestre dominio en el uso de los palillos chinos ya que es una clara señal de cortesía y al momento de realizar el primer brindis debe ser a cargo del anfitrión y con una bebida alcohólica. Este es un punto muy importante ya que es necesario aprender del arte de beber, ya que es costumbre que en las reuniones de negocios se beba mucho “baijou” que es como el aguardiente nacional. (CNNEXPANSION, 2011)

En China se habla de una cultura de mesa ya que es en este lugar en donde se llegan a cerrar grandes tratos, por lo cual es muy importante que el negociador occidental esté preparado para esto, para no pasar un mal momento por eso es una buena idea que si el negociador no está acostumbrado a esto se excuse de beber al inicio de la reunión por algún motivo de salud. En la actualidad existen escuelas en China para aprender a beber ya que como dice el comunicador, Xiu Weiliang “la regla no escrita es que la cantidad que se bebe refleja la cercanía que sientes hacia esa persona.” (Protocolo, 2011)

Cultural y socialmente, es costumbre de las personas de negocios de China tener una red de contactos sólida, que van a utilizar durante el transcurso de sus vidas para crecer profesionalmente y siempre estarán prestos a hacer favores pero con el compromiso de ser

retribuidos en el futuro cuando sea necesario, una persona que no devuelva un favor es considerada desleal y saldrá de manera inmediata de esta red. Este es un punto muy importante que debe tener en cuenta un negociador del occidente, ya que todo será cuestión de constancia y de perseverar hasta lograr que la relación con la contraparte china sea estable y sobre todo duradera. (Protocolo, 2011)

Algo que jamás se debe dejar de lado es el respeto a la jerarquía de las personas y la obediencia a las personas mayores ya que por su mayor experiencia en la vida son considerados como personas más sabias, por lo que el negociador occidental deberá dirigirse con máximo respeto y siempre la parte dura de la negociación la hará el segundo al mando.

En cuanto a los regalos siempre son bien vistos, los chinos suelen entregar detalles con caligrafía china, y mientras más manual sea mayor valor tendrá. Y por su parte, ellos siempre preferirán recibir regalos que representen la cultura de la otra parte, hay que tener especial énfasis en no abrirlo en ese momento y en entregarlo al final de la reunión. (MBA & Educación Ejecutiva, 2011)

Un claro ejemplo de la importancia de generar confianza con la contraparte China al momento de entablar relaciones comerciales y de cooperación, es lo declarado por el Vicepresidente del Ecuador, Jorge Glas en una entrevista realizada a su persona por un representante de China Hoy, medio de comunicación de este país. El consejo que el vicepresidente da a los empresarios latinoamericanos que desean llegar a negociaciones con chinos, es que la mutua confianza es el primer paso. Para lo cual trajo a resaltar la primera negociación realizada por el país para la construcción de la hidroeléctrica Coca Codo Sinclair, que en la actualidad la construye la empresa Sinohydro con el respaldo financiero de Eximbank. (China Hoy, 2010)

Esta negociación fue de suma importancia y trazó el camino para futuras negociaciones, ya que el Ecuador demostró la seriedad del proyecto, adecuadamente sustentados con respaldo técnico y viabilidad económica. Esto unido a los proyectos que se han venido dando en el Ecuador en temas hidroeléctricos, el desarrollo económico y la reducción de la pobreza, ha permitido que China confíe de una manera más sólida en los ecuatorianos. Glas sostiene que China y Ecuador son países complementarios, ya que China tiene la tecnología y los

recursos económicos que el Ecuador necesita, mientras que Ecuador tiene los recursos naturales no renovables que China necesita para continuar con su crecimiento. (China Hoy, 2010)

3.3 ACEPTACIÓN DE TECNOLOGÍAS DE IMAGEN PARA DIAGNÓSTICO MÉDICO CHINOS EN EL MERCADO ECUATORIANO

Cada año en China hay una feria de enormes proporciones sobre equipamiento médico llamado China Med la cual se desarrolla en Beijing – Pekin en las instalaciones del recinto ferial China International Exhibition Center, es aquí en donde las empresas encuentran las últimas innovaciones en tecnologías médicas. (China Med, 2014)

A esta feria acuden como expositores las más grandes marcas de equipos médicos del mundo entre las cuales se pueden encontrar a General Electric (GE), Olympus, Toshiba, Agfa, Carestream, Siemens, Philips, entre otros. (China Med, 2014)

Definitivamente, China, es el lugar de encuentro de las más grandes marcas de expositores, en donde ofrecen sus equipos al mundo, innovaciones tecnológicas y nuevos desarrollos en bienestar de la salud. Por este motivo, todas las empresas medianas a grandes, hospitales y personas involucradas en la salud se dan cita año a año en este lugar para encontrar las mejores opciones de productos que les permita satisfacer las necesidades de sus mercados.

Aunque es muy común que diverso tipo de industrias trasladen su plantas de producción a China por los costos más bajos por el tema de mano de obra barata, en la industria de equipamiento médico esta práctica no es común ya que un producto de este tipo requiere cumplir con altos estándares de calidad y control higiénico sanitario para así poder tener la aprobación de la FDA para su distribución y es por este motivo que China no tiene una buena imagen en este ámbito como para que digitalizadores e impresoras de imagen para diagnóstico médico sean producidas en este país. (ICEX, 2010)

En el Ecuador existe la empresa Equimedica del Ecuador S.A. la cual importa en una mínima cantidad de equipos Chinos entre los cuales se pueden destacar la marca EDAN que distribuye para el mundo equipos como monitores fetales, colposcopias, equipo para realización de histograma, oxímetro para el dedo, pediátrico y neonatal con pantalla LED

entre algunas otras cosas pequeñas. Así mismo, Equimedica distribuye la marca china CONTEC, con oxímetros, monitores, estetoscopios, ultrasonidos por citar algunos de los productos que se venden en Ecuador. (Equimedica, 2014)

En cuanto a equipos médicos chinos, de acuerdo a la investigación realizada, en Ecuador no hay una gran participación de mercado de equipos de procedencia de este país. Sin embargo, existen algunas empresas que venden aparatos ortopédicos como sillas de ruedas, andadores, muletas, bastones, camas eléctricas, tobilleras, muñequeras, rodilleras, entre otro tipo de productos.

En conclusión, según la información que se ha recopilado y la investigación que se ha realizado se puede ver que los equipos médicos chinos no son aceptados en el Ecuador porque existe un gran dominio de las marcas japonesas, alemanas, norteamericanas, de los Países Bajos, Bélgica entre otras potencias mundiales en cuanto a tecnología médica. Probablemente, y según la experiencia durante el tiempo personal de trabajo en este campo, esta falta de participación de mercado de equipos chinos se debe a varios factores, siendo uno de los más importantes la falta de servicio técnico y repuestos en el país para poder dar el mantenimiento que estos equipos requieren normalmente para poder funcionar de una manera adecuada.

El equipo podrá tener las mejores características, innovaciones, y los mejores precios del mercado, pero si no existe servicio técnico completo, el cliente no tomará el riesgo de adquirirlo, porque podría ser un problema a mediano o largo plazo.

4 ANÁLISIS, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

4.1 ANÁLISIS

La interdependencia compleja es una teoría que maneja el concepto de cooperación mutua para aminorar las repercusiones que conllevan el comercio entre dos países cuando uno de ellos pertenece al tercer mundo como es el caso de Ecuador, que es un país pequeño sin las mismas oportunidades económicas que puede tener otro y que aparentemente lo puede poner en un lugar de desventaja al momento de negociar.

La interdependencia compleja es depender unos de otros para obtener una ganancia mayor a la que se obtendría si un país actuara aislado de otros. Es así que esta teoría fue considerada como la más adecuada para desarrollarse en conjunto con este tema.

Este pensamiento fue tomado como un método posible para solucionar la coyuntura que se presenta en el momento en el que un país como Ecuador quiere ser más grande, logrando negociaciones directas a nivel privado con grandes países como es Estados Unidos y China. Como se ha visto durante la investigación realizada en la elaboración de esta disertación la necesidad que tiene el país de introducir nuevas tecnologías que mejoren el sistema de salud es de vital importancia para brindar un mejor bienestar a la población.

Las consecuencias de continuar con el uso de químicos reveladores y fijadores para poder producir una placa, han hecho que las personas vayan teniendo una conciencia ambiental y humana más sólida y que poco a poco se cree la necesidad de cambiar a tecnologías que permitan digitalizar e imprimir las imágenes médicas para diagnóstico.

Además el mundo va a un ritmo tan acelerado en temas de salud que va mostrando que en un mediano plazo el uso de placas ya dejará de ser una práctica habitual y se verán forzados los países a entrar en nuevas tecnologías de PACS (Picture Archiving and Communication System) que es básicamente un sistema para el uso digital de imágenes

médicas radiológicas que serán transmitidos a estaciones de diagnóstico médico, y es así que el primer paso para lograr esto es que todos los módulos de imagen sean digitalizados para entregar en un futuro solamente discos compactos con la información de cada paciente.

4.2 CONCLUSIONES

1. El Ecuador es un país que ha pasado por una serie de conflictos políticos durante los últimos 15 años, lo cual ha provocado que económicamente tenga grandes desequilibrios causando que los gobiernos y el sector privado no puedan contar con los recursos para apoyar al desarrollo del sector salud. Por este motivo, es necesario reconocer que la administración del Presidente el Señor Rafael Correa Delgado ha tenido como objetivo de gobierno tener un fuerte presupuesto para gasto público, lo que ha permitido que las empresas distribuidoras de equipos de digitalización e impresión para diagnóstico médico crezcan de una manera acelerada durante los últimos 5 años.
2. La necesidad de estas empresas de llegar a acuerdos satisfactorios con sus contrapartes ha hecho que vayan formando equipos fuertes de negociadores que se han ido preparando para enfrentar el reto de negociar con empresas de gran envergadura como Konica Minolta, Agfa y Fujifilm en su línea médica. Estos distribuidores han logrado manejar con éxito la distribución exclusiva de las mismas para el Ecuador, lo cual representa un gran compromiso para cumplir a cabalidad los requisitos que requieren reunir para cumplir con los contratos que han firmado con las marcas.

Por eso, se ha visto durante la investigación, el trabajo de campo y la propia experiencia en el medio, que los departamentos comerciales de estas empresas cuentan con personas jóvenes, con importante preparación en negocios internacionales y que adicionalmente tienen un correcto dominio del inglés y de algún idioma adicional.

3. Los acuerdos previos que requieren tener las empresas en temas económicos y de financiamiento antes de entrar en la negociación han sido de vital importancia para

lograr mejores acuerdos. En el caso de estas tres empresas, el financiamiento de los bancos privados ha sido un punto relevante al momento de negociar, ya que cuentan con garantías reales que les ha permitido tener un respaldo económico para lograr líneas de crédito para sus cartas de crédito con el exterior.

4. Se ha visto que el éxito de estas empresas radica que la relación de confianza y la cercanía que han ido entablando con los dueños de las marcas en el exterior, ya que de a poco los acuerdos son más satisfactorios para ambas partes y ya no es indispensable en todas las negociaciones el uso de cartas de crédito que respalden y garanticen la operación. El crecimiento de estas empresas ha permitido que les sean otorgadas una serie de ventajas que les ha dado la oportunidad de estar en mejores condiciones para poder competir en el mercado, un claro ejemplo de esto es el acuerdo logrado por la empresa Salumed S.A. desde hace seis meses aproximadamente, que ha permitido que exista un crédito directo por un monto fijo, que equivale a tener una línea de crédito revolvente que permita a la empresa tener un plazo para pagar con el mismo giro del negocio.
5. Hablando del tema de la importación de placas radiológicas para su impresión, esta es una negociación que se hace directamente con Estados Unidos, ya que si bien es cierto son fabricadas en Japón, el distribuidor para América es Estados Unidos. Por lo cual, el acercamiento es importantísimo ya que el éxito de estas empresas distribuidoras de equipos e insumos para la digitalización e impresión de imagen de diagnóstico médico es mantener un stock constante de placas, ya que la ganancia real radica en el consumo que sus clientes de la base instalada de equipos realizan. Muchas veces la ganancia en la venta de un equipo no es tan grande comparado con la ganancia de la venta de las placas, ya que el margen es mayor y el volumen es mayor. Por este motivo, las estas empresas han tenido que ingeniar la manera de que sus negociaciones con el exterior sean lo mejores posibles, ya que en el momento en el que una de las empresas no puede completar los pedidos de placas de sus clientes, es seguro que la competencia entrará a ubicar sus impresoras bajo un modelo de comodato para así ganar el consumo de ese cliente.
6. En cuanto al tema de China, esta investigación ha permitido conocer que los equipos médicos chinos no dominan el mercado ecuatoriano, por una serie de factores, como

el dominio de marcas mundialmente conocidas, hasta por la falta de servicio técnico en el Ecuador, lo que pone a los clientes frente a una decisión riesgosa al momento de adquirir estos equipos. Por este motivo, se ha podido evidenciar que las negociaciones con China son importantes al momento de buscar inversionistas para el tema salud en el Ecuador.

Es así que el acercamiento que se hace en su mayoría con China en este negocio es del Estado con este país oriental, ya que al lograr financiamiento, inversión y capacitación médica para los profesionales de la salud ecuatorianos, abre una gran puerta para que estas empresas distribuidoras de equipos de digitalización e impresión, puedan participar en importantes licitaciones en el Sector Público.

7. Como se citó anteriormente, lograr un negocio importante en el Sector Público, garantiza el consumo de placas por al menos tres años, lo cual para una de estas empresas es uno de los mejores clientes que puede tener, ya que un hospital público tiene una cantidad de pacientes mas alta que un Hospital de similares características del sector privado, por lo cual el consumo de placas es más alto. La negociación y el acercamiento en este caso debe ser con los funcionarios del Ministerio de Salud o de la Seguridad Social para presentar proyectos atractivos que ayuden a disminuir el gasto actual en ciertos rubros y a la vez mejorar la atención que se brinda a los pacientes.

4.3 RECOMENDACIONES

En base a este trabajo de investigación se han analizado e investigado la manera de negociar de las empresas ecuatorianas, distribuidoras de equipos de digitalización e impresión de imagen para diagnóstico médico con países como Estados Unidos y China, para así lograr una mayor participación del mercado. Ahora en base a las conclusiones que se han sacado tras este estudio existen algunas recomendaciones a plantearse.

1. El Ecuador es un país que está en el camino de innovar la tecnología para la impresión de placas, aún existe un 70% de equipos análogos en el sector público (Baquero, 2014) y el gasto en placas es de aproximadamente doce millones de dólares anual, ya que sumado todos los insumos que se necesita para revelar

manualmente una placa es prácticamente cinco dólares versus un precio de dos dólares la placa, por lo que se recomienda poner especial énfasis en este punto al momento de negociar ya que puede representar un alto ahorro para otros proyectos y con eso ya no se deba usar el dinero en comprar químicos que hacen daño a la salud y que vuelven al proceso poco eficiente, ya que la atención es más lenta y el desperdicio es considerable al momento de revelar.

2. En cuanto a la negociación con Estados Unidos, se recomienda para el futuro de los estudiantes del MBA en Negocios Internacionales, que se exija dominio del inglés, ya que se ha visto durante la investigación que se ha realizado para este trabajo y por la experiencia propia, que a pesar de que la contraparte domine el español, hay detalles que se deberán preparar antes de la reunión hasta los documentos que se deberán firmar después de llegar a acuerdos que de manera obligatoria serán en inglés, y el no dominio del idioma va a generar trabas importantes cuando se trata de lograr un beneficio para la empresa.
3. Personalmente, me atrevo a recomendar que este tipo de postgrados exijan un nivel medio a alto de dominio de inglés, para que los profesores puedan impartir a sus alumnos clases en este idioma tan importante, e incluso se pueda entregar documentación sobre negociación que permitan al estudiante tener una idea global del verdadero significado de estudiar una maestría dedicada a negocios internacionales, ya que estudiar esto permite ser un ciudadano del mundo, conocer sobre diferentes culturas, tener técnicas de negociación y herramientas sólidas al momento de pertenecer al departamento comercial y negociadores de una empresa.
4. Sobre el tema de la importación de placas desde Estados Unidos, se recomienda que la empresa distribuidora tenga una línea de crédito aprobada en su banco de cabecera para que esta sea una herramienta que le permita empezar a entablar acuerdos al negociador con su contraparte, ya que al tener un tema estable en cuanto a temas financieros, se puede lograr que la contraparte también otorgue una línea de crédito directa para poder mantener el abastecimiento de placas de acuerdo a la proyección que las empresas tienen semestralmente.

5. Aunque se ha visto, que la negociación con China para incursionar con equipos de digitalización e impresión para diagnóstico médico en Ecuador no es algo que puede llegar a un feliz termino por temas de posicionamiento de marcas, se recomienda al negociador que conozca sobre las técnicas para lograr un acercamiento con esta cultura, ya que cualquier falla podrá ser considerado como una falta de seriedad y podría caerse la negociación ya que existen algunas líneas de negocio relacionadas con esta industria como es la importación de RX que de lo investigado, se ha podido ver que estas empresas distribuidoras están entrando también en esta línea de negocio ya que al ser equipos que se complementan, han ido buscando la manera de brindar mayores servicios a sus clientes y las líneas de RX si son aceptadas en el país.

6. De esta recomendación podría derivar otra que es mantener un contacto directo con el personal del Ministerio de Salud y del Instituto de Seguridad Social encargados del equipamiento e innovación de equipos médicos, ya que todos los acuerdos de financiamiento que el Ecuador ha logrado con China para los temas de salud permite al negociador crear la necesidad y así equipar los hospitales públicos de los equipos de digitalización e impresión que en la actualidad necesitan ya que existe un 70% de hospitales de este sector que aún no están adecuadamente equipados.

BIBLIOGRAFÍA

- América Economía. (2012). *Ecuador recibe crédito de US\$1.400 M del Banco de Desarrollo de China*. Recuperado el 25 de abril de 2014, de <http://www.americaeconomia.com/economia-mercados/finanzas/ecuador-recibe-credito-de-us1400m-del-banco-de-desarrollo-de-china>
- Américas. (2009). República del Ecuador. Obtenido de *Cronología de Presidentes*: <http://pdba.georgetown.edu/Executive/Ecuador/pres.html>
- Banco Pichincha. (2014). *Tarifario Banco Pichincha*. Obtenido de <http://www.pichincha.com/LinkClick.aspx?fileticket=uR-nRjC8m6k%3D&portalid=0&language=es-ES>
- Baquero, M. (15 de febrero de 2014). Técnico del Ministerio de Salud encargado de innovar los equipos de imagen de los Hospitales Públicos. (A. Berrazueta, Entrevistador) Quito, Ecuador.
- Businesscol. (2013). *Ley de Preferencias Comerciales Andinas*. Recuperado el 18 de AGOSTO de 2013, de http://businesscol.com/comex/exporconv_atpa.htm
- Cámara de Comercio de Guayaquil. (2013). *Relación Comercial Ecuador - China*. Recuperado el 4 de mayo de 2014, de <http://www.lacamara.org/prueba/images/boletines/informacion-comercial/relacion%20comercial%20ecuador%20-%20china.pdf>
- China Hoy. (2010). *La clave para negociar con China es generar confianza*. Recuperado el 4 de mayo de 2014, de http://www.chinatoday.mx/eco/analys/content/2014-03/13/content_606660.htm
- China Med. (2014). *International Medical Instruments and Equipment Exhibition*. Recuperado el 1 de mayo de 2014, de <http://www.chinamed.net.cn/en/index.asp>
- Embaja de la República de China,. (2013). *Relaciones bilaterales Ecuador - China*. Recuperado el 7 de Agosto de 2013, de <http://www.ecuadorenchina.org.ec/ecuador-china>
- Embajada del Ecuador en la República Popular China. (2013). *Gobiernos de Ecuador y China firmaron siete convenios bilaterales en cooperación, comercio y seguridad*. Recuperado el 21 de abril de 2014, de <http://www.ecuadorenchina.org.ec/boletines/gobiernos-de-ecuador-y-china-firmaron-siete-convenios-bilaterales-en-cooperación-comercio>

- CNN Expansion. (2011). *ABC para hacer negocios en China*. Recuperado el 24 de abril de 2014, de <http://www.cnnexpansion.com/emprendedores/2013/08/16/protocolo-chino-para-hacer-negocios>
- Cobus Ecuador. (2013). *Importaciones de equipos de digitalización e impresión para diagnóstico médico*. Recuperado el 2014, de www.cobusecuador.ec
- Diario El Comercio. (2013). *Ecuador presenta en China su plan de desarrollo en busca de inversiones*. Recuperado el 20 de abril de 2014, de http://www.elcomercio.com/politica/ecuador-visita-china-plan-inversion-glas_0_1069693182.html
- Economista, E. (2013). *Riesgo País Ecuador se dispara hasta 1039 puntos en inicio Gobierno Correa*. Recuperado el 16 de marzo de 2014, de <http://www.economista.es/mercados-cotizaciones/noticias/136957/01/07/riesgo-pais-ecuador-se-dispara-hasta-1039-puntos-en-inicio-gobierno-correa.html#.kku8aqrthckibab>
- Ecuavisa. (2013). *¿Qué es exactamente el Atpdea?* Recuperado el 18 de agosto de 2013, de <http://www.ecuavisa.com/articulo/noticias/actualidad/34199-que-es-exactamente-el-atpdea>
- Embajada del Ecuador en la República Popular China. (2012). *Ecuador profundiza cooperación en salud con la República Popular de China*. Recuperado el 20 de abril de 2014, de <http://www.ecuadorenchina.org.ec/boletines/ecuador-profundiza-cooperacion-en-salud-con-la-rp-china>
- Enciclopedia Universal. (2012). *Etnografía de los Estados Unidos*. Recuperado el 18 de abril de 2014, de http://enciclopedia_universal.esacademic.com/2042/Etnograf%C3%ADa_de_los_Estados_Unidos
- English.com. (2012). *Etiqueta de Negocios en Estados Unidos*. Recuperado el 13 de abril de 2014, de <http://www.englishcom.com.mx/consejos/etiqueta-de-negocios-en-estados-unidos>
- Equimeda. (2014). *Lista de Productos*. Recuperado el 5 de mayo de 2014, de www.equimeda.com
- Fisher, R., Uri, W., & Patton, B. (1993). *Si De Acuerdo! Como negociar sin ceder*. Bogotá: Editorial Norma.
- Galvez, F., & Martin, V. (2001). *Riesgos Derivados de la Utilización de los Productos de Procesado de Radiografías, Centro Nacional de Nuevas Tecnologías*.
- GDAE Global Development and Environment Institute At Tufts University. (2013). *Un mejor trato? Análisis comparativo de los préstamos chinos en América Latina*. Recuperado el 30 de abril de 2014, de http://www.ase.tufts.edu/gdae/policy_research/NewBanksSpanish.html
- Gestion. (2012). *Como negociar con Estados Unidos*. Recuperado el 13 de abril de 2014, de <http://www.gestion.org/estrategia-empresarial/comercio-internacional/37012/como-negociar-con-estados-unidos/>

- Gestiopolis. (2013). *Definición y características de las cartas de crédito*. Recuperado el 11 de enero de 2014, de <http://www.gestiopolis.com/recursos/documentos/fulldocs/fin1/cartacredito>
- Hoffman, S. (1975). *Notes on the Elusiveness of Modern Power*. (Vol. 30). International Journal.
- Instituto Español de Comercio Exterior. (2010). *El Mercado de equipamiento médico en Taiwan*. Recuperado el 2 de mayo de 2014, de http://www.icex.es/staticFiles/Id%20419281%20EM%20Taiwan%20Equipamiento%20Medico_12313_.pdf
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. (2012). *INEC presenta por primera vez estadísticas sobre religión*. Recuperado el 10 de marzo de 2014, de http://www.inec.gob.ec/inec/index.php?option=com_content&view=article&id=513%3Ainec-presenta-por-primera-vez-estadisticas-sobre-religion&catid=56%3Adestacados&Itemid=3&lang=es
- Junta de Comunidades de Castilla. (2012). *Procesamiento y Tratamiento de la imagen Radiológica*. Recuperado el 30 de marzo de 2014, de *Procesamiento de la Película Radiográfica*: <http://edu.jccm.es/ies/torreon/Sanidad/Imagen/ptir/pdf/ut06.pdf>
- Keohane, R. (1988). *Poder e Interdependencia*. Buenos Aires: Grupo Editor Latinoamericano.
- Konica Minolta Medical Imaging USA, INC. (2006). *Película Seca para Imágenes Médicas SD-Q*. Salumed S.A., Departamento Comercial.
- MBA & Educación Ejecutiva. (2011). *Para hacer negocios con China, fijese en 6 aspectos claves de su cultura*. Recuperado el 24 de abril de 2014, de <http://mba.americaeconomia.com/articulos/columnas/para-hacer-negocios-con-china-fijese-en-6-aspectos-claves-de-su-cultura>
- Mercachina Marketplace Español con China. (2013). *Ecuador fortalece cooperación con China en salud pública*. Recuperado el 30 de abril de 2014, de <http://es.mercachina.com/news/content>
- Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana. (2014). *Visita del Señor Vicepresidente de la República, Jorge Glas, a la República Popular China del 20 al 24 de enero*. Recuperado el 4 de mayo de 2014, de <http://www.ecuadorenchina.org.ec/sites/default/files/boletin%20especial.pdf>
- Morrison, T., & Conaway, W. (2010). *Kiss, Bow, or Shake Hands: The bestselling guide to doing business in more*. Adams Media.
- Oficina del Representante Comercial de los Estados Unidos. (2013). *Concepto de SGP*. Recuperado el 18 de agosto de 2013, de http://www.ustr.gov/sites/default/files/uploads/gsp/asset_upload_file925_14706.pdf
- Paredes, J. (2014). Gerente General Salumed S.A. (A. Subia, Entrevistador) Quito, Ecuador.

- Proecuador. (2012). *Indicadores Básicos de Brasil*. Recuperado el 12 de marzo de 2014, de <http://www.proecuador.gob.ec/institucional/oficinas/red-internacional/brasil/>
- Proecuador. (2012). *Indicadores Básicos de Panamá*. Recuperado el 12 de marzo de 2014, de <http://www.proecuador.gob.ec/institucional/oficinas/red-internacional/panam%C3%A1>
- Proecuador. (2013). *Guía Comercial de China*. Recuperado el 20 de abril de 2014, de [http://www.ecuadorenchina.org.ec/sites/default/files/FICHA%20comercial%20china\[1\].pdf](http://www.ecuadorenchina.org.ec/sites/default/files/FICHA%20comercial%20china[1].pdf)
- Proecuador. (2013). *Guía Comercial de la República del Ecuador*. Recuperado el 21 de octubre de 2013, de http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2013/02/proec_gc2013_ecuador.pdf
- Protocolo. (2011). *Negociar en China. Aprende a beber*. Recuperado el 24 de abril de 2014, de http://www.protocolo.org/internacional/asia/negociar_en_china_aprende_a_beber.html
- Real Academia Española. (2014). *Cultura*. Recuperado el 14 de marzo de 2014, de <http://lema.rae.es/drae/?val=cultura>
- Sinopharm. (enero de 2014). *Vice President of Ecuador: Me with Chairman of Board of Sinopharm International*. Recuperado el 4 de mayo de 2014, de <http://www.sinopharm.com/398-1108-35205.aspx>
- Vaca, R. (febrero de 2014). Jefe de Técnicos y Soporte de la empresa Salumed S.A. (A. Berrazueta, Entrevistador) Quito, Ecuador.
- Vicepresidencia República del Ecuador. (2014). *Vicepresidente Jorge Glas: El gran desafío de Ecuador es tener una fábrica de medicamentos*. Recuperado el 4 de mayo de 2014, de <http://www.vicepresidencia.gob.ec/vicepresidente-jorge-glas-el-gran-desafio-de-ecuador-es-tener-una-fabrica-de-medicamentos>

ANEXOS

ANEXO 1

NOMBRE COMERCIAL	DESCRIPCION DEL DESPACHO	FECHA EMBARQUE	PAIS PROCEDENCIA	VIA TRANSPORT	FOB U\$\$	FLETE U\$\$	SEGURO U\$\$	CIF U\$\$	EMBARCADOR	PAIS DESTINO
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINT SERVER	2013-01-16	US	AEREA	657,02	31,45	1,69	690,16	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	MONNITOR FOR PRINTLINK	2013-01-16	US	AEREA	158,07	7,57	0,41	166,04	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 832 LASER IMAGER - B2	2013-01-16	US	AEREA	5184,91	248,2	13,29	5446,41	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 832 OPTIONAL FILM TRAY	2013-01-16	US	AEREA	1800	86,17	4,62	1890,78	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	SIGMA ROLLER	2013-01-15	US	AEREA	140	19,45	1,15	160,6	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2013-01-15	US	AEREA	289	40,13	2,36	331,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2013-01-15	US	AEREA	145	20,14	1,18	166,32	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 10X12	2013-01-15	US	AEREA	248	34,44	2,02	284,46	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2013-01-15	US	AEREA	124	17,22	1,01	142,23	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	SIGMA ROLLER	2013-01-15	US	AEREA	140	19,44	1,14	160,59	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2013-01-15	US	AEREA	289	40,13	2,36	331,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2013-01-15	US	AEREA	145	20,14	1,18	166,32	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 10X12	2013-01-15	US	AEREA	248	34,44	2,02	284,46	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2013-01-15	US	AEREA	124	17,22	1,01	142,23	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CF CARD	2013-01-15	US	AEREA	463,54	64,37	3,79	531,7	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CF CARD	2013-01-15	US	AEREA	92,71	12,88	0,76	106,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-01-19	US	AEREA	938,8	88,88	2,31	1029,99	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-01-19	US	AEREA	7820,4	740,4	19,28	8580,08	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-01-19	US	AEREA	1060,5	100,41	2,61	1163,52	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT SIGMA 25	2013-01-19	US	AEREA	9267,1	240,76	21,6	9529,46	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19" LCD MONITOR	2013-01-19	US	AEREA	160,6	4,17	0,37	165,15	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500GB HDD 4GB RAM	2013-01-19	US	AEREA	764,65	19,86	1,78	786,3	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES - MEDIA SW LIC	2013-01-19	US	AEREA	110	2,86	0,26	113,11	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM PRINT SW LIC	2013-01-19	US	AEREA	479,6	12,46	1,12	493,18	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM MWL LIC	2013-01-19	US	AEREA	110	2,86	0,26	113,11	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	ADDL IMAGE PILOT DICOM STORE SW	2013-01-19	US	AEREA	398	10,34	0,93	409,27	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DVD BACKUP TOOL	2013-01-19	US	AEREA	110	2,86	0,26	113,11	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIGH RESOLUTION LIC	2013-01-19	US	AEREA	15	0,39	0,03	15,42	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT TOUCH SIGMA	2013-01-19	US	AEREA	1152,8	29,95	2,69	1185,43	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MAUSEPAD	2013-01-19	US	AEREA	2,96	0,08	0,01	3,04	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CR OPERATION MANUAL	2013-01-19	US	AEREA	21,52	0,56	0,05	22,13	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOR CR QUICK GUIDE	2013-01-19	US	AEREA	4,84	0,13	0,01	4,98	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL, MONITOR	2013-01-19	US	AEREA	4,35	0,11	0,01	4,47	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL, PC	2013-01-19	US	AEREA	4,35	0,11	0,01	4,47	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2013-01-19	US	AEREA	140,68	3,65	0,33	144,66	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 10X12	2013-01-19	US	AEREA	232,23	6,03	0,54	238,8	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2013-01-19	US	AEREA	146,27	3,8	0,34	150,41	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2013-01-19	US	AEREA	288,05	7,48	0,67	296,2	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR

SALUMED S.A.	DRYPRO SIGMA LASER PRINTER UL	2013-01-19	US	AEREA	3200	96,05	7,75	3303,8	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT SIGMA 25	2013-01-19	US	AEREA	9267,1	278,14	22,41	9567,65	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19 LCD MONITOR-LE 1911	2013-01-19	US	AEREA	160,6	4,82	0,39	165,81	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500GB HDD 4GB RAM	2013-01-19	US	AEREA	764,65	22,95	1,85	789,45	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES MEDIA SW LIC	2013-01-19	US	AEREA	110	3,3	0,27	113,57	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM PRINT SW	2013-01-19	US	AEREA	479,6	14,39	1,16	495,15	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM MWL LIC	2013-01-19	US	AEREA	110	3,3	0,27	113,57	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	ADDL IMAGEPILOT DICOM STORE SW	2013-01-19	US	AEREA	398	11,95	0,96	410,91	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DVD BACKUP TOOL	2013-01-19	US	AEREA	110	3,3	0,27	113,57	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIGH RESOLUTION LIC	2013-01-19	US	AEREA	15	0,45	0,04	15,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT TOUCH SIGMA	2013-01-19	US	AEREA	1152,8	34,6	2,79	1190,19	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-01-19	US	AEREA	2,96	0,09	0,01	3,06	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CRE OPERATION MANUAL	2013-01-19	US	AEREA	21,52	0,65	0,05	22,22	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CR QUICK GUIDE	2013-01-19	US	AEREA	4,84	0,14	0,01	5	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL MONITOR	2013-01-19	US	AEREA	4,35	0,13	0,01	4,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL PC	2013-01-19	US	AEREA	4,35	0,13	0,01	4,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2013-01-19	US	AEREA	140,68	4,22	0,34	145,24	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 10X12	2013-01-19	US	AEREA	232,23	6,97	0,56	239,76	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14Z17	2013-01-19	US	AEREA	146,27	4,39	0,35	151,01	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14CX17	2013-01-19	US	AEREA	288,05	8,64	0,7	297,39	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO SIGMA LASER	2013-01-26	US	AEREA	12800	266,29	29,71	13095,99	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT SIGMA 25 LA	2013-01-26	US	AEREA	27800,2	578,32	64,49	28442,97	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT SIGMA 25 MT	2013-01-26	US	AEREA	9338,32	194,26	21,66	9554,25	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19 LCD MONITOR	2013-01-26	US	AEREA	481,8	10,02	1,12	492,94	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	EIZO 23 MULTI TOUCH MONITOR	2013-01-26	US	AEREA	1072,5	22,31	2,49	1097,3	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500 GB HDD	2013-01-26	US	AEREA	3060,12	63,66	7,1	3130,88	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DISPLAYPORT TO DVI ADAPTOR	2013-01-26	US	AEREA	16,5	0,34	0,04	16,88	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPRT IMAGES MEDIA LIC	2013-01-26	US	AEREA	440	9,15	1,02	450,17	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM PRINT LIC	2013-01-26	US	AEREA	1918,4	39,91	4,45	1962,76	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM MWL LIC	2013-01-26	US	AEREA	440	9,15	1,02	450,17	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DVD BACKUP TOOL	2013-01-26	US	AEREA	440	9,15	1,02	450,17	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIGH RESOLUTION LIC	2013-01-26	US	AEREA	40	0,83	0,09	40,92	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT TOUCH SIGMA	2013-01-26	US	AEREA	4611,2	95,93	10,7	4717,82	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA MOUSEPAD	2013-01-26	US	AEREA	11,84	0,25	0,03	12,11	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CR OPERATION MANUAL	2013-01-26	US	AEREA	86,08	1,79	0,2	88,07	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CR QUICK GUIDE	2013-01-26	US	AEREA	19,36	0,4	0,04	19,81	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL, MONITOR	2013-01-26	US	AEREA	17,4	0,36	0,04	17,8	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL, PC	2013-01-26	US	AEREA	17,4	0,36	0,04	17,8	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETES RC - 300 SIGMA 10X12	2013-01-26	US	AEREA	1125,44	23,41	2,61	1151,46	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP - 1S SIGMA 10X12	2013-01-26	US	AEREA	146,27	3,04	0,34	149,65	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP - 1S SIGMA 10X12	2013-01-26	US	AEREA	288,05	5,99	0,67	294,71	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETES RC - 300 SIGMA 14X17	2013-01-26	US	AEREA	1170,16	24,34	2,71	1197,22	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP - 1S SIGMA 14X17	2013-01-26	US	AEREA	1152,2	23,97	2,67	1178,84	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR

SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP - 1S SIGMA 14X17	2013-01-26	US	AEREA	3018,92	62,8	7	3088,72	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL VPRINT SERVER	2013-02-08	US	AEREA	1313,48	26,8	2,98	1343,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-02-08	US	AEREA	305,44	6,24	0,68	312,36	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 823 LASER IMAGER	2013-02-08	US	AEREA	5190,54	105,9	11,76	5308,2	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 832 OPTIONAL FILM TRAY	2013-02-08	US	AEREA	1800	36,73	4,08	1840,81	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 LASER IMAGER	2013-02-08	US	AEREA	9190,54	187,52	20,84	9398,9	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 OPT FILM TRAY KIT	2013-02-08	US	AEREA	2000	40,81	4,53	2045,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	IBM PC THINK CENTRE CS2	2013-02-08	US	AEREA	1310,56	26,74	2,97	1340,27	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	EIZO 17 INCH	2013-02-08	US	AEREA	2024,02	41,3	4,59	2069,91	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	CTRL STN MEMORY UPGR 1 GB M58	2013-02-08	US	AEREA	40,32	0,82	0,09	41,23	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	NANO C CLASS W MAMMO LA HQ	2013-02-08	US	AEREA	29783,7	607,69	67,5	30458,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 MEDIA STORAGE	2013-02-08	US	AEREA	233,2	4,76	0,53	238,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 ONE READER STD SW	2013-02-08	US	AEREA	657,8	13,41	1,49	672,7	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY SOFTWARE OPTION	2013-02-08	US	AEREA	3291,2	67,15	7,46	3365,81	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 OPERATION MANUAL	2013-02-08	US	AEREA	46,34	0,95	0,11	47,4	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	UPGRADE CS2 CS 2000 LABELS	2013-02-08	US	AEREA	1,2	0,02	0,01	1,23	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-02-08	US	AEREA	5,92	0,12	0,01	6,05	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASS PLATE 15X30 DENTAL PAN	2013-02-08	US	AEREA	900	18,36	2,04	920,4	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE PLATE 10X12	2013-02-08	US	AEREA	1740	35,5	3,94	1779,44	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE PLATE 14X17	2013-02-08	US	AEREA	2847	58,09	6,45	2911,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY CAS PLATE 18X24CM	2013-02-08	US	AEREA	5805,76	118,46	13,16	5937,38	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGIN USA, IN	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-02-21	US	AEREA	3801,6	278,7	11,17	4091,47	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-02-21	US	AEREA	760,32	55,74	2,24	818,3	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-02-21	US	AEREA	1117,2	81,9	3,28	1202,38	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-02-21	US	AEREA	1527,2	111,95	4,49	1643,64	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-02-21	US	AEREA	1314,32	96,35	3,86	1414,53	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-02-21	US	AEREA	30164,4	2211,35	88,58	32464,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2013-03-02	US	AEREA	146	114,11	2,6	262,71	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2013-03-02	US	AEREA	289	225,89	5,15	520,04	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	MECHANICAL CONTROL BOARD	2013-03-15	US	AEREA	500	36,15	1,75	537,9	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	OPTICAL UNIT REG 210	2013-03-15	US	AEREA	6000	433,85	21	6454,85	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP PC BASE GHOST IMAGE	2013-03-15	US	AEREA	300	21,7	1,05	322,75	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-03-18	US	AEREA	8307,2	600,84	20,39	8928,43	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-03-18	US	AEREA	36169,4	2616,05	88,8	38874,2	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-03-18	US	AEREA	938,8	67,91	2,31	1009,02	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINT SERVER	2013-04-02	US	AEREA	655,83	107,27	3,33	766,43	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-04-02	US	AEREA	145,56	107,27	3,33	256,16	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 832 LASER IMAGER-B2	2013-04-02	US	AEREA	5198,6	107,27	3,33	5309,2	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 832 OPTIONAL FILM TRAY	2013-04-02	US	AEREA	1800	107,27	3,33	1910,6	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC300 SIGMA 8*10	2013-04-02	US	AEREA	130,64	107,27	3,33	241,24	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 8*10	2013-04-02	US	AEREA	335,37	107,24	3,35	445,96	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY MAMMO FILM	2013-04-03	US	AEREA	1575	216,82	7,16	1798,98	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	LEFT DOOR ASSY	2013-04-03	US	AEREA	110	15,14	0,5	125,64	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	MAGNET	2013-04-03	US	AEREA	53,33	7,34	0,24	60,91	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR

SALUMED S.A	CASSETE RC-300	2013-04-03	US	AEREA	45	6,19	0,2	51,39	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	REGIUS PLATE FP-1S	2013-04-03	US	AEREA	100	13,77	0,45	114,22	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	FEEDING ROLLER	2013-04-03	US	AEREA	25	3,44	0,11	28,55	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PROCESSOR	2013-04-03	US	AEREA	2628	361,76	11,92	3001,68	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	HALOGEN LAMP REGIUS 110	2013-04-03	US	AEREA	1632,63	224,74	7,41	1864,78	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PHOTO SENSOR	2013-04-03	US	AEREA	21,12	2,91	0,1	24,13	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	CF CARD REGIUS 110	2013-04-03	US	AEREA	278	38,27	1,26	317,53	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PLACAS DE RAYOS X	2013-04-15	US	AEREA	5632	875,77	14,53	6522,3	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PLACAS DE RAYOS X	2013-04-15	US	AEREA	15640,8	2432,12	40,36	18113,28	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PLACAS DE RAYOS X	2013-04-15	US	AEREA	1126,4	175,15	2,91	1304,46	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PLACAS DE RAYOS X	2013-04-15	US	AEREA	1696,8	263,85	4,38	1965,03	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PLACAS DE RAYOS X	2013-04-15	US	AEREA	1272,6	197,89	3,28	1473,77	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PLACAS DE RAYOS X	2013-04-15	US	AEREA	4468,8	694,89	11,53	5175,22	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PLACAS DE RAYOS X	2013-04-15	US	AEREA	751,04	116,79	1,94	869,77	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	SYSTEM CONRTROL BOARD 3 REGIUS	2013-04-29	US	AEREA	923	100,33	5,28	1028,61	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	SWITCHING REGULADOR	2013-04-29	US	AEREA	120	100,33	5,28	225,61	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	INTERLOCK RELAY REGIUS 210	2013-04-29	US	AEREA	240	100,34	5,28	345,62	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGE PILOT ACRONIS IMAGE HP Z	2013-04-29	US	AEREA	179,76	100,33	3,85	283,94	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	CASSETTE RC-300 SIGMA 15*30	2013-04-29	US	AEREA	223,3	100,33	3,85	327,48	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 15*30	2013-04-29	US	AEREA	449,7	100,33	3,84	553,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PRINT SERVER	2013-05-02	US	AEREA	655,48	17,04	1,55	674,07	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-05-02	US	AEREA	145,56	3,76	0,34	149,66	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	DRYPRO 832 LASER IMAGER B2	2013-05-02	US	AEREA	5198,96	134,75	12,12	5345,83	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGEPILOT SIGMA 25-LA	2013-05-02	US	AEREA	18546,5	480,71	43,25	19070,45	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IP SERVER 500GB HDD 4GB RAM CR	2013-05-02	US	AEREA	1581,79	40,99	3,69	1626,47	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	HP 19" LCD MONITOR	2013-05-02	US	AEREA	337,82	8,75	0,79	347,36	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	EXPORT IMAGES-MEDIA SW LIC	2013-05-02	US	AEREA	220	5,7	0,51	226,21	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGEPILOT DICOM PRINT SW LIC	2013-05-02	US	AEREA	857,8	22,23	2	882,03	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGEPILOT DICOM MWL LIC	2013-05-02	US	AEREA	220	5,7	0,51	226,21	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGEPILOT DVD BACKUP TOOL	2013-05-02	US	AEREA	220	5,7	0,51	226,21	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGEPILOT HIGH RESOLUTION LIC	2013-05-02	US	AEREA	20	0,52	0,05	20,57	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGEPILOT TOUCH SIGMA	2013-05-02	US	AEREA	2305,6	59,74	5,37	2370,71	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-05-02	US	AEREA	5,92	0,16	0,01	6,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGEPILOT CR OPERATION MANUAL	2013-05-02	US	AEREA	43,04	1,1	0,1	44,24	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGEPILOT CR QUICK GUIDE	2013-05-02	US	AEREA	9,68	0,26	0,02	9,96	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGEPILOT LOGO LABEL, MONITOR	2013-05-02	US	AEREA	8,7	0,23	0,02	8,95	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IMAGEPILOT LOGO LABEL, PC	2013-05-02	US	AEREA	8,7	0,23	0,02	8,95	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2013-05-02	US	AEREA	281,36	7,29	0,66	289,31	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 10X12	2013-05-02	US	AEREA	464,46	12,05	1,08	477,59	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2013-05-02	US	AEREA	292,54	7,58	0,68	300,8	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2013-05-02	US	AEREA	576,1	14,94	1,34	592,38	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	PHOTO SENSOR	2013-05-09	US	AEREA	9,05	154,5	2,96	166,51	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	BELT	2013-05-09	US	AEREA	274,91	154,5	2,96	432,37	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	IBM PC THINK CENTRE -CS2	2013-05-06	US	AEREA	654,51	49,49	3,75	707,75	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	EIZO 17" TOUCH PANEL MONITOR	2013-05-06	US	AEREA	1012	49,53	3,8	1065,33	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	CTRL STN MEMORY UPGR 1 GB M58	2013-05-06	US	AEREA	18,45	49,53	3,8	71,78	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A	NANO C CLASS W/MAMMO LA-HQ	2013-05-06	US	AEREA	16294,3	49,53	3,8	16347,66	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR

SALUMED S.A.	CS2 MEDIA STORAGE	2013-05-06	US	AEREA	116,6	49,53	3,8	169,93	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 ONE READER STD SW	2013-05-06	US	AEREA	328,9	49,53	3,8	382,23	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY SOFTWARE OPTION	2013-05-06	US	AEREA	1645,6	49,53	3,8	1698,93	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-2 OPERATION MANUAL	2013-05-06	US	AEREA	23,17	49,53	3,8	76,5	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	UPGRADES CS-2,CS-200LABELS	2013-05-06	US	AEREA	0,6	49,53	3,8	53,93	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-05-06	US	AEREA	2,96	49,53	3,8	56,29	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY CAS/PLATE 18/24CM	2013-05-06	US	AEREA	2902,88	198,11	15,18	3116,17	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 8X10"	2013-05-22	US	AEREA	3285,8	478,64	20	3784,44	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 10*12	2013-06-13	US	AEREA	8448	951,06	33,26	9432,32	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 14*17	2013-06-13	US	AEREA	27930	1585,11	55,44	29570,55	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-P 10*12	2013-06-13	US	AEREA	1408	158,51	5,54	1572,05	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-P 14*17	2013-06-13	US	AEREA	8379	475,53	16,63	8871,16	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-PM 8*10	2013-06-13	US	AEREA	1696,8	126,81	4,44	1828,05	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-PM 8*10	2013-06-13	US	AEREA	1696,8	126,81	4,44	1828,05	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 8*10	2013-06-13	US	AEREA	751,04	126,81	4,44	882,29	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 11*14"	2013-06-13	US	AEREA	904,1	79,26	2,77	986,13	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINT SERVER	2013-06-18	US	AEREA	654,5	25,83	1,58	681,91	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-06-18	US	AEREA	136,49	5,39	0,33	142,21	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 LASER IMAGER-B2	2013-06-18	US	AEREA	6209,01	245,03	14,99	6469,03	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 OPT FILM TRAY KIT	2013-06-18	US	AEREA	2000	78,93	4,83	2083,76	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IBM PC THINK CENTRE-CS2	2013-06-18	US	AEREA	654,5	25,83	1,53	681,86	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	EIZO 17" TOUCH PANEL MONITOR	2013-06-18	US	AEREA	1012	39,93	2,46	1054,39	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CTRL STN MEMORY UPGR 1 GB M58	2013-06-18	US	AEREA	18,45	0,73	0,04	19,22	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	NANO C CLASS W/MAMMO LA-HQ	2013-06-18	US	AEREA	16294,3	643,03	39,15	16976,52	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 MEDIA STORAGE	2013-06-18	US	AEREA	116,6	4,6	0,28	121,48	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 ONE READER STD SW	2013-06-18	US	AEREA	328,9	12,98	0,79	342,67	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY SFTWARE OPTION	2013-06-18	US	AEREA	1645,6	64,94	3,97	1714,51	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-2 OPERATION MANUAL	2013-06-18	US	AEREA	23,17	0,91	0,06	24,14	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	UPGRADED CS-2 CS-200 LABELS	2013-06-18	US	AEREA	0,6	0,02	0,25	0,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-06-18	US	AEREA	2,96	0,12	0,01	3,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE/PLATE 10*12	2013-06-18	US	AEREA	551	21,74	1,33	574,07	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE/PLATE14*17	2013-06-18	US	AEREA	902	35,6	2,18	939,78	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY CAS/PLATE 18*24 CM	2013-06-18	US	AEREA	2902,88	114,56	7,01	3024,45	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO SIGMA LASER PRINTER UL	2013-07-08	US	AEREA	3200	128,2	9,19	3337,39	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINT SERVER	2013-07-08	US	AEREA	654,5	26,22	1,87	682,59	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-07-08	US	AEREA	136,49	5,47	0,39	142,35	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 832 LASER IMAGER - B2	2013-07-08	US	AEREA	5209,01	208,7	14,91	5432,62	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT SIGMA 25-LA	2013-07-08	US	AEREA	9269,49	371,39	26,53	9667,41	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500GB HDD 4GB RAM CR	2013-07-08	US	AEREA	790,9	31,69	2,26	824,85	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19 LCD MONITOR - LA1956 CR	2013-07-08	US	AEREA	175,11	7,02	0,5	182,63	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES-MEDIA SW LIC	2013-07-08	US	AEREA	110	4,41	0,31	114,72	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM PRINT SW LIC	2013-07-08	US	AEREA	428,9	17,18	1,23	447,31	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM MWL LIC	2013-07-08	US	AEREA	110	4,41	0,31	114,72	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DVD BACKUP TOOL	2013-07-08	US	AEREA	110	4,41	0,31	114,72	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIGH RESOLUTION LIC	2013-07-08	US	AEREA	10	0,4	0,03	10,43	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR

SALUMED S.A.	IMAGE PILOT TOUCH SIGMA	2013-07-08	US	AEREA	1152,8	46,19	3,3	1202,29	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-07-08	US	AEREA	2,96	0,12	0,01	3,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CR OPERATING MANUAL	2013-07-08	US	AEREA	21,52	0,86	0,06	22,44	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CR QUICK GUIDE	2013-07-08	US	AEREA	4,84	0,19	0,01	5,04	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL, MONITOR	2013-07-08	US	AEREA	3,13	0,13	0,01	3,27	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL, PC	2013-07-08	US	AEREA	3,13	0,13	0,01	3,27	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2013-07-08	US	AEREA	140,68	5,64	0,4	146,72	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLASTE FP-1S SIGMA 10X12	2013-07-08	US	AEREA	232,23	9,3	0,66	242,19	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2013-07-08	US	AEREA	146,27	5,86	0,42	152,55	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLASTE FP-1S SIGMA 14X17	2013-07-08	US	AEREA	288,05	11,54	0,82	300,41	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY CAS/PLATE 18X24	2013-07-08	US	AEREA	841	103	10	954	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASS/PLATE 14X17	2013-07-08	US	AEREA	949	103	5	1057	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASS/PLATE 10X12	2013-07-08	US	AEREA	510	103	5	618	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 14X17	2013-07-15	US	AEREA	13965	301,98	40,78	14307,76	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 8X10	2013-07-15	US	AEREA	4694	101,5	13,71	4809,21	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY FILM	2013-07-23	US	AEREA	11264	1275,29	42,38	12581,67	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY FILM BLUE	2013-07-23	US	AEREA	33516	1912,94	63,58	35492,52	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY FILM BLUE	2013-07-23	US	AEREA	1408	159,41	5,3	1572,71	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY MAMMO FILM	2013-07-23	US	AEREA	1696,8	127,53	4,24	1828,57	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY MAMMO FILM	2013-07-23	US	AEREA	1696,8	127,53	4,24	1828,57	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT SIGMA 25-LA	2013-07-12	US	AEREA	9273,24	287,11	26,89	9587,24	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500GB HDD 4GB RAM CR	2013-07-12	US	AEREA	790,9	24,49	2,29	817,68	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19" LCD MONITOR LA1956 CR	2013-07-12	US	AEREA	168,91	5,23	0,49	174,63	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES MEDIA SW LIC	2013-07-12	US	AEREA	110	3,41	0,32	113,73	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM PRINT SW LIC	2013-07-12	US	AEREA	428,9	13,28	1,24	443,42	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	ADDL IMAGE PILOT MODALITY LIC.	2013-07-12	US	AEREA	1000	30,96	2,9	1033,86	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM MWL LIC	2013-07-12	US	AEREA	110	3,41	0,32	113,73	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DVD BACKUP TOOL	2013-07-12	US	AEREA	110	3,41	0,32	113,73	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HOGH RESOLUTION LIC	2013-07-12	US	AEREA	10	0,31	0,03	10,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT TOUCH SIGMA	2013-07-12	US	AEREA	1152,8	35,69	3,34	1191,83	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-07-12	US	AEREA	2,96	0,09	0,01	3,06	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT CR OPERATION MANUAL	2013-07-12	US	AEREA	21,52	0,67	0,06	22,25	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT CR QUICK GUIDE	2013-07-12	US	AEREA	4,84	0,15	0,01	5	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL MONITOR	2013-07-12	US	AEREA	4,35	0,13	0,01	4,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL PC	2013-07-12	US	AEREA	4,35	0,13	0,01	4,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 8X10	2013-07-12	US	AEREA	130,64	4,04	0,38	135,06	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 8X10	2013-07-12	US	AEREA	335,36	10,38	0,97	346,71	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2013-07-12	US	AEREA	140,68	4,36	0,41	145,45	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 10X12	2013-07-12	US	AEREA	232,23	7,19	0,67	240,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2013-07-12	US	AEREA	146,27	4,53	0,42	151,22	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2013-07-12	US	AEREA	288,05	8,92	0,83	297,8	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 15X30	2013-07-12	US	AEREA	446,6	13,83	1,29	461,72	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 15X30	2013-07-12	US	AEREA	899,4	27,85	2,61	929,86	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	AERODR 14X17 HQ PRO PKG LA	2013-07-15	US	AEREA	25058,2	259,11	64,54	25381,84	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US	ECUADOR
SALUMED S.A.	AERODR DOCK STATION -ADD1	2013-07-15	US	AEREA	1596,06	16,51	3,78	1616,35	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US	ECUADOR
SALUMED S.A.	AEROI/F BOX	2013-07-15	US	AEREA	3346,32	34,61	7,93	3388,86	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US	ECUADOR
SALUMED S.A.	GEN I/F BOX-SSRM	2013-07-15	US	AEREA	2293,17	23,72	5,43	2322,32	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US	ECUADOR
SALUMED S.A.	AERO DR GEN I/F SSRM KIT	2013-07-15	US	AEREA	706,83	7,31	1,67	715,81	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US	ECUADOR

SALUMED S.A.	AERO DR SYSYTEM POWER CABLE HG	2013-07-15	US	AEREA	90,55	0,94	0,21	91,7	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	19"MONITOR FOR CS-7DR	2013-07-15	US	AEREA	902	9,33	2,14	913,47	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	AERO DR WIRELESS AP	2013-07-15	US	AEREA	1062,25	10,99	2,52	1075,76	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 WORKSTATION DR	2013-07-15	US	AEREA	654,53	6,77	1,55	662,85	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS7 OPERATION MANUAL	2013-07-15	US	AEREA	5	0,05	0,01	5,06	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS7 USER TOOL MANUAL	2013-07-15	US	AEREA	5	0,05	0,01	5,06	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS7 QUICK SHEET	2013-07-15	US	AEREA	5	0,05	0,01	5,06	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 STANDARD SW LIC DR	2013-07-15	US	AEREA	842,6	8,71	0,24	851,55	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 HQ FPD LICENSE	2013-07-15	US	AEREA	545,6	5,64	0,24	551,48	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DET TAG KEY LIC DR	2013-07-15	US	AEREA	101,2	1,05	0,24	102,49	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DET IMAG SET LIC DR	2013-07-15	US	AEREA	101,2	1,05	0,23	102,48	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DET ANNOT LIC DR	2013-07-15	US	AEREA	101,2	1,05	0,24	102,49	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 WIRELESS LAN CCONNECT LIC	2013-07-15	US	AEREA	258,5	2,67	0,24	261,41	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 CR CONNECTION HIGH VOLUME	2013-07-15	US	AEREA	39,6	0,41	0,24	40,25	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 MVM LIC DR	2013-07-15	US	AEREA	548,9	5,68	0,24	554,82	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 MULTI STUDY LIC	2013-07-15	US	AEREA	101,2	1,05	0,24	102,49	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DICOM STORE LICENSE DR	2013-07-15	US	AEREA	101,2	1,05	0,24	102,49	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DICOM PRINT LICENSE DR	2013-07-15	US	AEREA	548,9	5,68	0,24	554,82	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGGING US ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINT SERVER	2013-07-12	US	AEREA	654,5	17,81	1,87	674,18	KONICA MINOLTA NEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-07-12	US	AEREA	136,49	3,72	0,39	140,6	KONICA MINOLTA NEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 LASER IMAGEN - 82	2013-07-12	US	AEREA	9209,01	250,78	26,41	9486,2	KONICA MINOLTA NEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE/PLATE 10X12	2013-07-12	US	AEREA	1160	31,59	3,33	1194,92	KONICA MINOLTA NEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE/PLATE 14X17	2013-07-12	US	AEREA	1898	51,69	5,44	1955,13	KONICA MINOLTA NEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY CAS./PLATE 24X30CM	2013-07-12	US	AEREA	4920	133,98	14,11	5068,09	KONICA MINOLTA NEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	RACK ASSEMBLY	2013-09-03	US	AEREA	655,45	257,2	15,04	927,69	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	SLIT UNIT DP832	2013-09-03	US	AEREA	450,55	176,8	10,34	637,69	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY FILM BLUE	2013-09-03	US	AEREA	31281,6	1633,57	89,01	33004,18	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY FILM BLUE	2013-09-03	US	AEREA	1408	73,53	4,01	1485,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY MAMMO FILM	2013-09-03	US	AEREA	2121	110,76	6,03	2237,79	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY MAMMO FILM	2013-09-03	US	AEREA	2121	110,76	6,03	2237,79	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY FILM BLUE	2013-09-03	US	AEREA	12953,6	676,45	36,86	13666,91	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY FILM BLUE	2013-09-03	US	AEREA	16896	922,16	48,58	17866,74	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY FILM /832/873 BLU	2013-09-03	US	AEREA	5027,4	274,39	14,45	5316,24	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY FILM BLUE	2013-09-03	US	AEREA	9388	512,39	26,99	9927,38	KONICAL MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	MECHANICAL CONTROL BOARD	2013-09-05	US	AEREA	608	72,79	5,61	686,4	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	SYSTEM CONTROL BOARD	2013-09-05	US	AEREA	923	110,5	8,51	1042,01	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	ANALOG TO DOGIAL BOARD	2013-09-05	US	AEREA	1050	125,71	9,68	1185,39	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO SIGMA LASER PRINTER UL	2013-07-12	US	AEREA	6400	489,57	20	6909,57	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500GB HDD 4 GB	2013-09-09	US	AEREA	3772,58	61,8	4	3838,38	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19"LED MONITOR	2013-09-09	US	AEREA	178,2	61,8	4	244	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	KMMI MOUSEPAD	2013-09-09	US	AEREA	2,96	61,8	4	68,76	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	IP LOGO LABEL MONITOR	2013-09-09	US	AEREA	3,13	61,8	4	68,93	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	IP LOGO LABEL PC	2013-09-09	US	AEREA	3,13	61,8	4	68,93	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINT SERVER	2013-07-15	US	AEREA	654,5	6,85	1,58	662,93	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-07-15	US	AEREA	136,4	1,43	0,33	138,16	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 LASER IMAGER B2	2013-07-15	US	AEREA	9209,01	96,44	22,24	9327,69	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	IBM PC THINK CENTRE CS2	2013-07-15	US	AEREA	654,5	6,85	1,58	662,93	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	EIZO 17"TOUCH PANEL MONITOR	2013-07-15	US	AEREA	1012	10,6	2,44	1025,04	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR

SALUMED S.A.	CTRL STN MEMORY UPGR 1GB M5B	2013-07-15	US	AEREA	19,52	0,2	0,05	19,77	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	NANO C CLASS W/MAMMO LA -HQ	2013-07-15	US	AEREA	20293,3	212,51	49,01	20554,79	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 MEDIA STORAGE	2013-07-15	US	AEREA	116,6	1,22	0,28	118,1	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 ONE READER STD SW	2013-07-15	US	AEREA	328,99	3,45	0,79	333,23	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY SOFTWARE OPTION	2013-07-15	US	AEREA	1645,6	17,23	3,97	1666,8	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-2 OPERATION MANUAL	2013-07-15	US	AEREA	23,17	0,24	0,06	23,47	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	UPGRADED CS-2 CS-200LABELS	2013-07-15	US	AEREA	0,6	0,02	9,76	10,38	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-07-15	US	AEREA	2,96	0,03	0,24	3,23	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE/PLATE 10X12	2013-07-15	US	AEREA	580	6,07	0,24	586,31	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE/PLATE 14X17	2013-07-15	US	AEREA	949	9,94	0,24	959,18	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY CAS/PLATE 18X24CM	2013-07-15	US	AEREA	2902,88	30,4	0,24	2933,52	KONIUCA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY MAMMO FILM	2013-09-19	US	AEREA	5302,5	450	20	5772,5	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT SIGMA 45 LA	2013-10-04	US	AEREA	8775,91	324,76	21,2	9121,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19 LCD MONITOR	2013-10-04	US	AEREA	178,2	6,59	0,41	185,2	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500 GB	2013-10-04	US	AEREA	790,9	29,27	1,91	822,08	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY PRO SIGMA LASER	2013-10-04	US	AEREA	3200	118,42	7,73	3326,15	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES	2013-10-04	US	AEREA	110	4,07	0,25	114,32	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMGE PILOT DICOM	2013-10-04	US	AEREA	438,9	16,24	1,06	456,2	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM	2013-10-04	US	AEREA	110	4,07	0,27	114,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DVD BACKUP	2013-10-04	US	AEREA	110	4,07	0,27	114,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIGH RESOLUTION	2013-10-04	US	AEREA	1	0,04	0,01	1,05	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT TOUCH SIGMA 1.50	2013-10-04	US	AEREA	1152,8	42,66	2,78	1198,24	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIGH SPEED SIGMA	2013-10-04	US	AEREA	110	4,07	0,27	114,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA MOUSEPAD	2013-10-04	US	AEREA	2,96	0,11	0,01	3,08	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IP VERSION 1.60 R01	2013-10-04	US	AEREA	1	0,04	0,01	1,05	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT CR QUICK GUIDE	2013-10-04	US	AEREA	4,84	0,18	0,01	5,03	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL MONITOR	2013-10-04	US	AEREA	3,13	0,12	0,01	3,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL PC	2013-10-04	US	AEREA	3,13	0,12	0,01	3,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETES RC-300 SIGMA	2013-10-04	US	AEREA	140,68	5,21	0,34	146,23	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE	2013-10-04	US	AEREA	232,23	8,59	0,56	241,38	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETES RC-300 SIGMA	2013-10-04	US	AEREA	146,27	5,41	0,35	152,03	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE	2013-10-04	US	AEREA	288,05	10,66	0,7	299,41	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-10-09	US	AEREA	9856	581,23	24,68	10461,91	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-10-09	US	AEREA	2262,24	133,42	5,67	2401,33	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-10-09	US	AEREA	27930	1647,09	69,95	29647,04	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-10-09	US	AEREA	1408	83,03	3,53	1494,56	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-10-09	US	AEREA	2121	125,08	5,31	2251,39	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-10-09	US	AEREA	563,2	33,21	1,41	597,82	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT 45-LA	2013-10-09	US	AEREA	8075,91	137,97	19,49	8233,37	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19 LCD MONITOR	2013-10-09	US	AEREA	178,2	3,04	0,41	181,65	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500 GB	2013-10-09	US	AEREA	790,9	13,51	1,91	806,32	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO SIGMA LASER PRINTER	2013-10-09	US	AEREA	3200	54,67	7,73	3262,4	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES-MEDIA SW LIC	2013-10-09	US	AEREA	110	1,88	0,27	112,15	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM PRINT	2013-10-09	US	AEREA	438,9	7,5	1,06	447,46	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM MWL	2013-10-09	US	AEREA	110	1,88	0,27	112,15	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DVD BACKUP	2013-10-09	US	AEREA	110	1,88	0,27	112,15	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIGH RESOLUTION	2013-10-09	US	AEREA	1	0,02	0,01	1,03	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT TOUCH SIGMA	2013-10-09	US	AEREA	1152,8	19,69	2,78	1175,27	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIGH SPEED	2013-10-09	US	AEREA	110	1,88	0,27	112,15	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-10-09	US	AEREA	2,96	0,05	0,01	3,02	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING ECUADOR

SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CR QUICK GUIDE	2013-10-09	US	AEREA	4,84	0,08	0,01	4,93	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL MONITOR	2013-10-09	US	AEREA	3,13	0,05	0,01	3,19	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL PC	2013-10-09	US	AEREA	3,13	0,05	0,01	3,19	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP VERSION 1.60R01	2013-10-09	US	AEREA	1	0,02	0,01	1,03	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETE RC-300	2013-10-09	US	AEREA	140,68	2,4	0,34	143,42	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S	2013-10-09	US	AEREA	232,23	3,97	0,56	236,76	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S	2013-10-09	US	AEREA	146,27	2,5	0,35	149,12	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S	2013-10-09	US	AEREA	288,05	4,92	0,7	293,67	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	AERODR 14X17 HQ PRO PKG LA	2013-10-31	US	AEREA	16011,3	227,03	38,01	16276,29	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	AERODR DOCK STATION ADDI	2013-10-31	US	AEREA	1600,45	22,69	3,83	1626,97	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	AERO I/F BOX	2013-10-31	US	AEREA	3374,63	47,84	8,07	3430,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	GEN I/F BOX-SSRM	2013-10-31	US	AEREA	3288,03	46,61	7,86	3342,5	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	AERO DR GEN I/F SSRM KIT	2013-10-31	US	AEREA	711,97	10,09	1,7	723,76	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	AERO DR SYSTEM POWER CABLE HG	2013-10-31	US	AEREA	91,26	1,29	0,22	92,77	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	19" MONITOR FOR CS-7 DR	2013-10-31	US	AEREA	902	12,79	2,16	916,95	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	AERO DR WIRELESS A/P	2013-10-31	US	AEREA	1072,81	15,21	2,57	1090,59	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 WORKSTATION DR	2013-10-31	US	AEREA	654,5	9,28	1,57	665,35	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS7 OPERATION MANUAL	2013-10-31	US	AEREA	1	0,01	0,1	1,11	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS7 USER TOOL MANUAL	2013-10-31	US	AEREA	1	0,01	0,1	1,11	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS7 QUICK SHEET	2013-10-31	US	AEREA	1	0,01	0,1	1,11	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 STANDARD SW LIC DR	2013-10-31	US	AEREA	842,6	11,94	2,02	856,56	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 HQ FPD LICENSE	2013-10-31	US	AEREA	545,6	7,73	1,31	554,64	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DET TAG KEY LIC DR	2013-10-31	US	AEREA	101,2	1,43	0,24	102,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DET IMAG SET LIC DR	2013-10-31	US	AEREA	101,2	1,43	0,24	102,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DET ANNOT LIC DR	2013-10-31	US	AEREA	101,2	1,43	0,24	102,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 WIRELESS LAN CANNNECT LIC	2013-10-31	US	AEREA	258,5	3,66	0,62	262,78	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 CR CONNECTION HIGH VOLUME	2013-10-31	US	AEREA	39,6	0,56	0,09	40,25	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 MWM LIC DR	2013-10-31	US	AEREA	548,9	7,78	1,31	557,99	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 MULTI STUDY LIC	2013-10-31	US	AEREA	101,2	1,43	0,24	102,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DICOM STORE LICENSE DR	2013-10-31	US	AEREA	101,2	1,43	0,24	102,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DICOM PRINT LICENSE DR	2013-10-31	US	AEREA	548,9	7,78	1,31	557,99	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO SIGMA LASER PRINTER UL	2013-07-22	US	AEREA	3200	108,51	8,01	3316,52	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINT SERVER	2013-07-22	US	AEREA	654,5	22,19	1,64	678,33	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-07-22	US	AEREA	136,49	4,63	0,34	141,46	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY PRO 832 LASER IMAGER B2	2013-07-22	US	AEREA	9209,01	312,28	23,04	9544,33	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IBM PC THINK CENTRE -CS2	2013-07-22	US	AEREA	654,5	22,19	1,64	678,33	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	EIZO 17 TOUCH PANEL MONITOR	2013-07-22	US	AEREA	1012	34,32	2,53	1048,85	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CTRI STN MEMORY UPGR 1GB M58	2013-07-22	US	AEREA	19,52	0,66	0,05	20,23	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	NANO C CLASS W/MAMMO LA-HQ	2013-07-22	US	AEREA	20293,3	688,15	50,77	21032,19	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT SIGMA 25-LA	2013-07-22	US	AEREA	18539	628,66	46,38	19214,01	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500GB HDD 4GB RAM CR	2013-07-22	US	AEREA	1581,8	53,64	3,96	1639,4	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19"LCD MONITOR -LA 1956 CR	2013-07-22	US	AEREA	350,22	11,88	0,88	362,98	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS MEDIA STORAGE	2013-07-22	US	AEREA	116,6	3,95	0,29	120,84	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 ONE READER STD SW	2013-07-22	US	AEREA	318,9	10,81	0,8	330,51	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY SOFTWARE OPTION	2013-07-22	US	AEREA	1645,6	55,8	4,12	1705,52	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES-MEDIA SW LIC	2013-07-22	US	AEREA	220	7,46	0,55	228,01	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM PRINT SW	2013-07-22	US	AEREA	877,8	29,77	2,2	909,77	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM SWL	2013-07-22	US	AEREA	220	7,46	0,55	228,01	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DVD BACKUP TOOL	2013-07-22	US	AEREA	220	7,46	0,55	228,01	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR

SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIGHT RESOLUTION LIC	2013-07-22	US	AEREA	20	0,68	0,05	20,73	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT TOUCH SIGMA	2013-07-22	US	AEREA	2315,6	78,52	5,79	2399,91	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-2 OPERATION MANUAL	2013-07-22	US	AEREA	23,17	0,79	0,06	24,02	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	UPGRADED CS-2 CS-200LABELS	2013-07-22	US	AEREA	0,6	0,02	0,1	0,72	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-07-22	US	AEREA	8,88	0,3	0,02	9,2	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CR OPERATION MANUAL	2013-07-22	US	AEREA	43,04	1,46	0,11	44,61	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CR QUICK GUIDE	2013-07-22	US	AEREA	9,68	0,33	0,02	10,03	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL MONITOR	2013-07-22	US	AEREA	6,26	0,21	0,02	6,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL PC	2013-07-22	US	AEREA	6,26	0,21	0,02	6,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASS/PLATE 14X17	2013-07-22	US	AEREA	1898	64,36	4,75	1967,11	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY CAS/PLATE 10X12	2013-07-22	US	AEREA	2902,88	98,44	7,26	3008,58	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASS/PLATE 10X12	2013-07-22	US	AEREA	1160	39,34	2,9	1202,24	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2013-07-22	US	AEREA	281,35	9,54	0,7	291,59	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 10X12	2013-07-22	US	AEREA	464,46	15,75	1,05	481,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2013-07-22	US	AEREA	292,54	9,92	0,73	303,19	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUSPLATE FP-1S SIGMA 14X17	2013-07-22	US	AEREA	576,1	19,54	1,44	597,08	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 14X17 DRY FILM BLUE	2013-12-05	US	AEREA	44688	1571,97	88,14	46348,11	KONICA MINOLTA IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 14X17 DRY FILM BLUE	2013-12-05	US	AEREA	6759,36	707,39	39,66	7506,41	KONICA MINOLTA IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 14X17 DRY FILM BLUE	2013-12-05	US	AEREA	29326,5	2086,47	74,2	31487,17	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-12-10	US	AEREA	4468,8	201,54	4,84	4675,17	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-12-10	US	AEREA	2252,8	201,54	4,84	2459,17	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-12-10	US	AEREA	1502,08	201,54	4,84	1708,45	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	PLACAS DE RAYOS X	2013-12-10	US	AEREA	1696,8	403,07	9,68	2109,55	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINT SERVER	2013-11-06	US	AEREA	654,5	27,36	1,48	683,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-11-06	US	AEREA	136,49	5,7	0,33	142,52	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 LASER IMAGER B2	2013-11-06	US	AEREA	6209,01	259,5	14,96	6483,47	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	NANO C CLASS LATIN AMERICA HQ	2013-11-06	US	AEREA	10971,9	458,57	26,44	11456,88	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IBM PC THINK CENTRE CS2	2013-11-06	US	AEREA	654,5	27,35	1,58	683,43	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	EIZO 17" TOUCH PANEL MONITOR	2013-11-06	US	AEREA	1012	42,3	2,44	1056,74	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 MEDIA STORAGE	2013-11-06	US	AEREA	116,6	4,87	0,28	121,75	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 ONE READER STD SW	2013-11-06	US	AEREA	328,9	13,75	0,79	343,44	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-2 OPERATION MANUAL	2013-11-06	US	AEREA	23,17	0,97	0,06	24,2	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	UPGRADED CS-2 CS-2000LABELS	2013-11-06	US	AEREA	0,6	0,03	0,1	0,73	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-11-06	US	AEREA	2,98	0,12	0,01	3,11	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASS/PLATE 10X12	2013-11-06	US	AEREA	1002,6	41,9	2,42	1046,92	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASS /PLATE 14X14	2013-11-06	US	AEREA	1636,78	68,41	3,53	1708,72	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETE	2013-12-17	US	AEREA	1872	99,67	9,6	1981,27	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETE	2013-12-17	US	AEREA	1740	99,67	9,6	1849,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETE	2013-12-17	US	AEREA	8541	99,67	9,6	8650,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT SIGMA 45-LA	2013-12-17	US	AEREA	8075,91	227,41	20,02	8323,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19"LCD MONITOR LA 1956 CR	2013-12-17	US	AEREA	178,2	5,02	0,44	183,66	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500GB HDD 4GB RAM	2013-12-17	US	AEREA	790,9	22,27	1,96	815,13	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRY PRO SIGMA LASER PRINTER UL	2013-12-17	US	AEREA	3200	90,11	7,73	3297,84	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES MEDIA SW LIC	2013-12-17	US	AEREA	110	3,1	0,27	113,37	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR

SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM PRINT SW LIC	2013-12-17	US	AEREA	438,9	12,36	1,09	452,35	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DICOM MWL LIC	2013-12-17	US	AEREA	110	3,1	0,27	113,37	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT DVD BACKUP TOOL	2013-12-17	US	AEREA	110	3,1	0,27	113,37	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIGH RESOLUTION LIC	2013-12-17	US	AEREA	1	0,03	0,1	1,13	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT TOUCH SIGMA 1,50	2013-12-17	US	AEREA	1152,8	32,46	2,86	1188,12	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT HIG SPEED SIGMA	2013-12-17	US	AEREA	110	3,1	0,27	113,37	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-12-17	US	AEREA	2,96	0,08	0,01	3,05	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT CR QUICK GUIDE	2013-12-17	US	AEREA	4,84	0,14	0,01	4,99	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL MONITOR	2013-12-17	US	AEREA	3,13	0,09	0,01	3,23	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGE PILOT LOGO LABEL PC	2013-12-17	US	AEREA	3,13	0,09	0,01	3,23	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP VERSION 1,60R01 OPER MANUAL	2013-12-17	US	AEREA	1	0,03	0,1	1,13	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2013-12-17	US	AEREA	140,68	3,96	0,35	144,99	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 10X12	2013-12-17	US	AEREA	232,23	6,54	0,58	239,35	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2013-12-17	US	AEREA	146,27	4,12	0,36	150,75	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2013-12-17	US	AEREA	288,05	8,11	0,71	296,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINT SERVER	2013-12-17	US	AEREA	654,5	112,5	7,25	774,25	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-12-17	US	AEREA	136,49	112,5	7,25	256,24	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 LASER IMAGER B2	2013-12-17	US	AEREA	9209,01	112,5	7,25	9328,76	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 OPT FILM TRAY	2013-12-17	US	AEREA	2000	112,5	7,25	2119,75	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 15X30	2013-12-17	US	AEREA	411	75	10	496	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 15X30	2013-12-17	US	AEREA	262	75	10	347	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL-V-PRINT SERVER	2013-12-08	US	AEREA	654,5	19,78	1,54	675,82	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2013-12-08	US	AEREA	136,49	4,13	0,33	140,95	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPO 873 LASER IMAGER - B2	2013-12-08	US	AEREA	9209,01	278,43	22,03	9509,47	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	IBM PC THINK CENTRE CS2	2013-12-08	US	AEREA	655,29	19,81	1,57	676,67	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	EIZO 17" TOUCH PANEL MONITOR	2013-12-08	US	AEREA	1012	30,6	2,41	1045,01	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	NANO C CLASS LATIN AMERICA HQ	2013-12-08	US	AEREA	16231	490,73	38,82	16760,53	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 MEDIA STORAGE	2013-12-08	US	AEREA	106,7	3,23	0,26	110,19	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 ONE READER STD SW	2013-12-08	US	AEREA	328,9	9,94	0,79	339,63	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-2 OPERATION MANUAL	2013-12-08	US	AEREA	23,17	0,7	0,06	23,93	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	UPGRADED CS-2, CS-2000 LABEL	2013-12-08	US	AEREA	0,6	0,02	0,01	0,63	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2013-12-08	US	AEREA	2,96	0,09	0,01	3,06	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE/PLATE 10X12	2013-12-08	US	AEREA	1002,62	30,31	2,4	1035,33	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE/PLATE 14X17	2013-12-08	US	AEREA	1636,78	49,49	3,92	1690,19	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 OPT FILM TRAY KIT	2014-01-03	US	AEREA	4000	207,46	9,75	4217,21	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	NUT	2014-01-03	US	AEREA	24,36	1,26	0,06	25,68	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	ASSEMBLY COMPACT FLASH	2014-01-03	US	AEREA	1101	57,1	2,68	1160,78	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	ASSEMBLY MOTHERBOARD	2014-01-03	US	AEREA	6175	320,26	15,06	6510,32	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPOSURE UNIT	2014-01-03	US	AEREA	1300	67,42	3,17	1370,59	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	EIZO 17" TOUCH PANEL MONITOR	2014-01-03	US	AEREA	1000	51,86	2,44	1054,3	KONICA MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-S DRY FILM 14X17-125SH/SIGMA	2014-01-17	US	AEREA	5586	277,68	13,56	5877,24	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-S DRY FILM 10X12-125SH/SIGMA	2014-01-17	US	AEREA	2816	139,99	6,83	2962,82	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-S DDRY FILM 8X10-125SH/SIGMA	2014-01-17	US	AEREA	1877,6	93,34	4,56	1975,5	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-PM 8X10 DRY MAMMO FILM	2014-01-17	US	AEREA	5514,6	274,13	13,38	5802,11	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 14X17 DRY FILM BLUE	2014-01-17	US	AEREA	69825	3471,05	169,41	73465,46	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 8X10 DRY FILM BLUE	2014-01-17	US	AEREA	6571,6	326,68	15,94	6914,22	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-P 10X12 DRY FILM BLUE	2014-01-17	US	AEREA	2816	139,99	6,83	2962,82	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-P 14X17 DRY FILM BLUE	2014-01-17	US	AEREA	19551	971,9	47,43	20570,33	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-Q 10X12 DRY FILM BLUE	2014-01-17	US	AEREA	22528	1119,88	54,66	23702,54	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR

SALUMED S.A.	SD-S DRY FILM 14X17-125SH/SIGMA	2014-01-17	US	AEREA	3351,6	166,61	8,13	3526,34	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-S DRY FILM 10X12-125SH/SIGMA	2014-01-17	US	AEREA	1689,6	83,99	4,1	1777,69	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	SD-D DRY FILM 8X10-125SH/SIGMA	2014-01-17	US	AEREA	1126,5	56	2,73	1185,23	KONICAL MINOLTA MEDICAL	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2014-01-22	US	AEREA	2,96	0,19	0,01	3,16	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL MONITOR	2014-01-22	US	AEREA	3,13	0,2	0,01	3,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL PC	2014-01-22	US	AEREA	3,13	0,2	0,01	3,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP VERSION 1,60R01 OPER MANUAL	2014-01-22	US	AEREA	1	0,06	0,1	1,16	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 10X12	2014-01-22	US	AEREA	232,23	14,91	0,56	247,7	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2014-01-22	US	AEREA	146,27	9,39	0,35	156,01	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PALE FP-1S SIGMA 14X17	2014-01-22	US	AEREA	288,05	18,49	0,69	307,23	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO SIGMA LASER PRINTER UL	2014-01-22	US	AEREA	2880	184,87	6,89	3071,76	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT SIGMA 25-LA	2014-01-22	US	AEREA	7985,91	512,61	19,1	8517,62	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500GB HDD 4GB RAM CR	2014-01-22	US	AEREA	790,9	50,77	1,89	843,56	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19" LCD MONITOR LA 1956 CR	2014-01-22	US	AEREA	178,2	11,44	0,23	189,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES MEDIA SW LIC	2014-01-22	US	AEREA	110	7,06	0,26	117,32	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DICOM PRINT SW LIC	2014-01-22	US	AEREA	438,9	28,17	1,05	468,12	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DICOM MWL LIC	2014-01-22	US	AEREA	110	7,06	0,26	117,32	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DVD BACKUP TOOL	2014-01-22	US	AEREA	110	7,06	0,26	117,32	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT HIGH RESOLUTION LIC	2014-01-22	US	AEREA	1	0,06	0,1	1,16	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT TOUCH SIGMA	2014-01-22	US	AEREA	1152,8	74	2,76	1229,56	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT SIGMA 45-LA	2014-01-29	US	AEREA	8775,91	341,75	20,79	9138,45	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19" LCD MONITOR-LA 1956CR	2014-01-29	US	AEREA	178,2	6,94	0,43	185,57	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP SERVER 500GB HDD 4GB RAM	2014-01-29	US	AEREA	790,9	30,8	1,89	823,59	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO SIGMA LASER PRINTER UL	2014-01-29	US	AEREA	3200	124,61	7,65	3332,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES-MEDIA SW LIC	2014-01-29	US	AEREA	110	4,28	0,26	114,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DICOM PRINT SW LIC	2014-01-29	US	AEREA	438,9	17,09	1,05	457,04	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DICOM MWL LIC	2014-01-29	US	AEREA	110	4,28	0,26	114,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DVD BACKUP TOOL	2014-01-29	US	AEREA	110	4,28	0,26	114,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT HIGH RESOLUTION LIC	2014-01-29	US	AEREA	1	0,04	0,1	1,14	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT TOUCH SIGMA 1.5	2014-01-29	US	AEREA	1152,8	44,89	2,76	1200,45	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT HIGH SPEED SIGMA	2014-01-29	US	AEREA	110	4,28	0,26	114,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2014-01-29	US	AEREA	2,96	0,12	0,01	3,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT CR QUICK GUIDE	2014-01-29	US	AEREA	4,84	0,19	0,01	5,04	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL, MONITOR	2014-01-29	US	AEREA	3,13	0,12	0,01	3,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL, PC	2014-01-29	US	AEREA	3,13	0,12	0,01	3,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IP VERSION 1.60R01 OPER MANUAL	2014-01-29	US	AEREA	1	0,04	0,1	1,14	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2014-01-29	US	AEREA	140,68	5,48	0,34	146,5	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2014-01-29	US	AEREA	232,23	9,04	0,56	241,83	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2014-01-29	US	AEREA	146,27	5,7	0,35	152,32	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2014-01-29	US	AEREA	288,05	11,22	0,69	299,96	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT SIGMA 45-LA	2014-01-29	US	AEREA	8775,91	341,75	20,79	9138,45	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP 19" LCD MONITOR-LA 1956CR	2014-01-29	US	AEREA	178,2	6,94	0,43	185,57	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	HP SERVER 500GB HDD 4GB RAM	2014-01-29	US	AEREA	790,9	30,8	1,89	823,59	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO SIGMA LASER PRINTER UL	2014-01-29	US	AEREA	3200	124,61	7,65	3332,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES-MEDIA SW LIC	2014-01-29	US	AEREA	110	4,28	0,26	114,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DICOM PRINT SW LIC	2014-01-29	US	AEREA	438,9	17,09	1,05	457,04	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DICOM MWL LIC	2014-01-29	US	AEREA	110	4,28	0,26	114,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DVD BACKUP TOOL	2014-01-29	US	AEREA	110	4,28	0,26	114,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT HIGH RESOLUTION LIC	2014-01-29	US	AEREA	1	0,04	0,1	1,14	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT TOUCH SIGMA 1.5	2014-01-29	US	AEREA	1152,8	44,89	2,76	1200,45	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I	ECUADOR

SALUMED S.A.	IMAGEPILOT HIGH SPEED SIGMA	2014-01-29	US	AEREA	110	4,28	0,26	114,54	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2014-01-29	US	AEREA	2,96	0,12	0,01	3,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT CR QUICK GUIDE	2014-01-29	US	AEREA	4,84	0,19	0,01	5,04	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL, MONITOR	2014-01-29	US	AEREA	3,13	0,12	0,01	3,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL, PC	2014-01-29	US	AEREA	3,13	0,12	0,01	3,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IP VERSION 1.60R01 OPER MANUAL	2014-01-29	US	AEREA	1	0,04	0,1	1,14	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2014-01-29	US	AEREA	140,68	5,48	0,34	146,5	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 10X12	2014-01-29	US	AEREA	232,23	9,04	0,56	241,83	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2014-01-29	US	AEREA	146,27	5,7	0,35	152,32	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2014-01-29	US	AEREA	288,05	11,22	0,69	299,96	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINTER SERVER	2014-02-01	US	AEREA	654,5	41,75	1,6	697,85	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2014-02-01	US	AEREA	136,49	8,71	0,33	145,53	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 LASER IMAGER - B2	2014-02-01	US	AEREA	8209,01	523,67	20,01	8752,69	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 LASER OPT FILM TRAY	2014-02-01	US	AEREA	1800	114,83	4,39	1919,22	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IBM PC THINK CENTRE CS2	2014-02-12	US	AEREA	655,05	11,69	1,55	668,29	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	EIZO 17" TOUCH PANEL MONITOR	2014-02-12	US	AEREA	1012	18,06	2,4	1032,46	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CTRL SITN MEMORY UPGR 1GB M58	2014-02-12	US	AEREA	32	0,57	0,08	32,65	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	NANO C CLASS	2014-02-12	US	AEREA	17590,1	313,9	54,24	17958,28	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 MEDIA STORAGE	2014-02-12	US	AEREA	106,7	1,9	0,25	108,85	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 ONE READER STD SW	2014-02-12	US	AEREA	328,9	5,87	0,78	335,55	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY SOFTWARE OPTION	2014-02-12	US	AEREA	1645,6	29,37	3,9	1678,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	ADDITIONAL DICOM OUTPUT #1 IQ	2014-02-12	US	AEREA	450	8,03	1,07	459,1	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS2 OPERATION MANUAL	2014-02-12	US	AEREA	23,17	0,41	0,05	23,63	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	UPGRADED CS-2 CS-2000 LABELS	2014-02-12	US	AEREA	0,6	0,01	0,1	0,71	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2014-02-12	US	AEREA	2,96	0,05	0,01	3,02	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASS7PLATE 15X30 DENTAL	2014-02-12	US	AEREA	1620	28,91	3,84	1652,75	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CLASS/PLATE 10X12	2014-02-12	US	AEREA	1044	18,63	0,24	1062,87	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASS/PLATE 14X17	2014-02-12	US	AEREA	1708,2	30,48	0,24	1738,92	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	MAMMOGRAPHY CAS/PLATE 18X24	2014-02-12	US	AEREA	2902,88	51,8	0,24	2954,92	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO SIGMA LASER PRINTER UL	2014-02-12	US	AEREA	2880	100,71	6,96	2987,67	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT SIGMA 25-LA	2014-02-12	US	AEREA	7985,91	279,25	19,29	8284,45	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 500GB HDD 4GB RAM CR	2014-02-12	US	AEREA	790,9	27,66	1,91	820,47	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	HP19" LCD MONITOR LA1956 CR	2014-02-12	US	AEREA	178,2	6,23	0,43	184,86	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES-MEDIA SW LIC	2014-02-12	US	AEREA	110	3,85	0,27	114,12	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DICOM PRINT SW LIC	2014-02-12	US	AEREA	438,9	15,35	1,06	455,31	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DICOM MWL LIC	2014-02-12	US	AEREA	110	3,85	0,27	114,12	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DVD BACKUP TOOL	2014-02-12	US	AEREA	110	3,85	0,27	114,12	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT HIGH RESOLUTION LIC	2014-02-12	US	AEREA	1	0,03	0,32	1,35	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT TOUCH SIGMA	2014-02-12	US	AEREA	1152,8	40,31	2,78	1195,89	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2014-02-12	US	AEREA	2,96	0,1	0,01	3,07	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL MONITOR	2014-02-12	US	AEREA	3,13	0,11	0,24	3,48	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL PC	2014-02-12	US	AEREA	7,97	0,28	0,24	8,49	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IP VERSION 1.60R01 OPER MANUAL	2014-02-12	US	AEREA	1	0,03	0,1	1,13	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2014-02-12	US	AEREA	140,68	4,92	0,34	145,94	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 10X12	2014-02-12	US	AEREA	232,23	8,12	0,24	240,59	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CASSETTE RC-300 SIGMA 14X17	2014-02-12	US	AEREA	146,27	5,11	0,24	151,62	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	REGIUS PLATE FP-1S SIGMA 14X17	2014-02-12	US	AEREA	288,05	10,07	0,24	298,36	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR

SALUMED S.A.	AERO DR SRD PRO PKG	2014-02-12	US	AEREA	16886	275,06	39,62	17200,71	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	AERODR DOCK STATION-ADD"L	2014-02-12	US	AEREA	1612,76	26,27	3,78	1642,81	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	AERO I/F BOX	2014-02-12	US	AEREA	3382,95	55,11	7,94	3446	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	GERI I/F BPX SSRM	2014-02-12	US	AEREA	2883,41	46,97	6,76	2937,14	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	AERO DR GEN I/F SSRM KIT	2014-02-12	US	AEREA	716,59	11,67	1,68	729,94	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	AERO DR SYSTEM POWER CABLE HG	2014-02-12	US	AEREA	91,77	1,49	0,22	93,48	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	19" MONITOR FOR CS-7 DR	2014-02-12	US	AEREA	902	14,69	3,83	920,52	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	AERO DR WIRELESS AP	2014-02-12	US	AEREA	1076,89	17,54	2,53	1096,96	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 WORKSTATION DR	2014-02-12	US	AEREA	654,5	10,66	1,54	666,7	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 STANDARD SW LIC DR	2014-02-12	US	AEREA	842,6	13,73	1,98	858,31	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 STANDARD FPD LICENSE	2014-02-12	US	AEREA	545,6	8,89	0,24	554,73	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DET TAG KEY LIC DR	2014-02-12	US	AEREA	101,2	1,65	0,24	103,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DET IMAG SET LIC DR	2014-02-12	US	AEREA	101,2	1,65	0,24	103,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DET ANNOT LIC DR	2014-02-12	US	AEREA	101,2	1,65	0,24	103,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 WIRELESS LAN CONNECT LIC	2014-02-12	US	AEREA	258,5	4,21	0,24	262,95	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 CR CONNECTION HIGH VOLUME	2014-02-12	US	AEREA	39,6	0,65	0,09	40,34	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 MWM LIC DR	2014-02-12	US	AEREA	548,9	8,94	0,24	558,08	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 MULTI STUDY LIC	2014-02-12	US	AEREA	101,2	1,65	0,24	103,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DICOM STORE LICENSE DR	2014-02-12	US	AEREA	101,2	1,65	0,24	103,09	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS-7 DICOM STORE LICENSE DR	2014-02-12	US	AEREA	548,9	8,94	1,29	559,13	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS7 OPEEERATION MANUAL	2014-02-12	US	AEREA	1	0,02	0,24	1,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS7 USER TOOL MANUAL	2014-02-12	US	AEREA	1	0,02	0,24	1,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	CS7 QUICK SHEET	2014-02-12	US	AEREA	1	0,02	0,24	1,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT 110 MT-LA	2014-02-12	US	AEREA	17211,4	397,71	40,12	17649,27	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	EIZO 23" MULTI TOUCH MONITOR	2014-02-12	US	AEREA	1072,5	24,78	2,54	1099,82	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IP SERVER 2TB R5 HDD 4GB RAM	2014-02-12	US	AEREA	1600,5	36,98	3,79	1641,27	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMPORT IMAGES MEDIA SW LIC	2014-02-12	US	AEREA	119,9	2,77	0,28	122,95	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	EXPORT IMAGES-MEDIA SW LIC	2014-02-12	US	AEREA	110	2,54	0,26	112,8	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	PAPER PRINT (WINDOWS) SW LIC	2014-02-12	US	AEREA	110	2,54	0,26	112,8	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT CLIENT SW LICENSE	2014-02-12	US	AEREA	110	2,57	0,26	112,83	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	DICOM STORE SOFTWARE LICENSE	2014-02-12	US	AEREA	110	2,54	0,26	112,8	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DICOM PRINT SW LIC	2014-02-12	US	AEREA	438,9	10,14	1,04	450,08	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT REPORT TOOL	2014-02-12	US	AEREA	300,3	6,94	0,71	307,95	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DICOM MWL LIC	2014-02-12	US	AEREA	110	2,54	0,24	112,78	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT DVD BACKUP TOOL	2014-02-12	US	AEREA	110	2,54	0,24	112,78	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT TOUCH	2014-02-12	US	AEREA	1261,7	29,15	2,99	1293,84	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	KONICA MINOLTA CS MOUSEPAD	2014-02-12	US	AEREA	2,96	0,07	0,01	3,04	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT CR QUICK GUIDE	2014-02-12	US	AEREA	4,84	0,11	0,24	5,19	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL MONITOR	2014-02-12	US	AEREA	3,13	0,07	0,01	3,21	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IMAGEPILOT LOGO LABEL PC	2014-02-12	US	AEREA	3,13	0,07	0,24	3,44	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	IP VERSION 1.60R01 OPER MANUAL	2014-02-12	US	AEREA	1	0,02	0,24	1,26	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE/PLATE 10X12	2014-02-12	US	AEREA	501,31	11,58	1,19	514,08	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	XPRESS CASSETTE/PLATE14X17	2014-02-12	US	AEREA	818,39	18,91	1,94	839,24	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	DP832/873 PL V-PRINTER SERVER	2014-02-19	US	AEREA	654,5	41,75	2,1	698,35	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	MONITOR FOR PRINTLINK	2014-02-19	US	AEREA	136,49	8,71	0,33	145,53	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 OPT FILM TRAY	2014-02-19	US	AEREA	1800	114,83	4,39	1919,22	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR
SALUMED S.A.	DRYPRO 873 LASER IMAGER - B2	2014-02-19	US	AEREA	8209,01	575,79	20,01	8804,81	KONICA MINOLTA MEDICAL IMAGING USA, I ECUADOR

TOTAL IMPORTACIONES

1.529.978,91

ANEXO 2

NOMBRE COMERCIAL	DESCRIPCION DEL DESPACHO	FECHA EMBARQUE	PAIS PROCEDENCIA	VIA TRANSPORT	FOB US\$	FLETE US\$	SEGURO US\$	CIF US\$	EMBARCADOR	PAIS DESTINO
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS DE PELICULA	2013-01-02	UNITED STATES	MARITIMO	13109,89	1879,09	127,17	15116,15	FUJIFILM HUNT CHEMICALS US	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS DE PELICULA	2013-01-02	UNITED STATES	MARITIMO	7861,66	1950	76,26	9887,92	FUJIFILM HUNT CHEMICALS US	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS DE PELICULA	2013-01-02	UNITED STATES	MARITIMO	544,43	35,45	5,28	585,16	FUJIFILM HUNT CHEMICALS US	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS DE PELICULA	2013-01-02	UNITED STATES	MARITIMO	476,82	35,46	4,63	516,91	FUJIFILM HUNT CHEMICALS US	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULA PARA RAYOS X	2012-12-18	JAPAN	MARITIMO	8841	123,37	78,81	9043,18	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULA PARA RAYOS X	2012-12-18	JAPAN	MARITIMO	1086,8	24,67	9,68	1121,15	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULA PARA RAYOS X	2012-12-18	JAPAN	MARITIMO	102240	1233,69	911,43	104385,12	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULA PARA RAYOS X	2012-12-18	JAPAN	MARITIMO	56526	740,22	503,9	57770,12	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULA PARA RAYOS X	2012-12-18	JAPAN	MARITIMO	15303	370,11	136,42	15809,53	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULA PARA RAYOS X	2012-12-18	JAPAN	MARITIMO	1380,24	22,21	12,3	1414,75	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULA PARA RAYOS X	2012-12-18	JAPAN	MARITIMO	4726,4	49,35	42,13	4817,88	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULA PARA RAYOS X	2012-12-18	JAPAN	MARITIMO	5802	37,01	51,72	5890,73	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULA PARA RAYOS X	2012-12-18	JAPAN	MARITIMO	3989,7	160,37	35,57	4185,64	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-01-30	MEXICO	MARITIMO	5944	410	64,72	6418,72	FUJIFILM DE MEXICO SA DE CV	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTO QUIMICO PARA REVELADO DE PELICULAS	2013-02-13	UNITED STATES	MARITIMO	15061	1519,09	145,77	16725,86	FUJIFILM HUNT CHEMICALS US	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTO QUIMICO PARA REVELADO DE PELICULAS	2013-02-13	UNITED STATES	MARITIMO	7475	1265,91	72,35	8813,26	FUJIFILM HUNT CHEMICALS US	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-02-01	JAPAN	MARITIMO	8841	65,06	85,67	8991,73	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-02-01	JAPAN	MARITIMO	2354,4	52,04	22,81	2429,25	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-02-01	JAPAN	MARITIMO	678,3	3,9	6,57	688,77	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL DRY IMAGING FILM	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	30672	352,46	273,98	31298,44	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL DRY IMAGING FILM	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	25505	587,41	227,84	26320,25	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL DRY IMAGING FILM	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	8841	117,48	78,97	9037,45	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL DRY IMAGING FILM	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	2943	117,48	26,29	3086,77	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL X RAY SUPER HR	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	452,2	4,7	4,04	460,94	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL X RAY IMAGING FILM	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	102240	1174,84	913,28	104328,12	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL DRY IMAGING FILM	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	20404	469,94	182,26	21056,2	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL DRY IMAGING FILM	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	18842	234,97	168,31	19245,28	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL X RAY FILM SUPER	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	2300,4	35,26	20,55	2356,21	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL X RAY FILM SUPER	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	7089,6	70,49	63,33	7223,42	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MEDICAL X RAY FILM	2013-02-13	JAPAN	MARITIMO	6138	234,97	54,83	6427,8	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	3793,6	66,41	33,89	3893,9	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	1471,5	83	13,15	1567,65	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	2717	83	24,27	2824,27	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	2652,3	49,8	23,69	2725,79	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	102240	1660,11	913,38	104813,49	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	20404	664,04	182,28	21250,32	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	18842	332,02	168,33	19342,35	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	766,8	16,6	6,85	790,25	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	3094,4	26,56	27,64	3148,6	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CABLE	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	37,5	8,3	0,34	46,14	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	5625	8,3	50,25	5683,55	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	1200	8,3	10,72	1219,02	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	555	3,32	4,96	563,28	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	3000	8,3	26,8	3035,1	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CABLE	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	29,6	8,3	0,26	38,16	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIO PARA MAQUINA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	343,24	3,32	3,07	349,63	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIO PARA MAQUINA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	1242,8	16,6	11,1	1270,5	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	1094,8	16,6	9,78	1121,18	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	221,95	8,3	1,98	232,23	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACAS PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	443,85	8,3	3,97	456,12	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	11540,1	8,3	103,1	11651,5	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR

ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	DIGITALIZADOR PARA RAYOS X	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	8877	8,3	79,31	8964,61	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	946,9	8,3	8,46	963,66	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	591,8	8,3	5,29	605,39	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-03-22	JAPAN	MARITIMO	2367,2	8,32	21,15	2396,67	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS DE PELICULAS	2013-04-28	UNITED STATES	MARITIMO	12342,5	1391,33	120,41	13854,24	FUJIFILM HUNT CHEMICALS US/ECUADOR	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS DE PELICULAS	2013-04-28	UNITED STATES	MARITIMO	7162,5	1391,33	69,87	8623,7	FUJIFILM HUNT CHEMICALS US/ECUADOR	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS DE PELICULAS	2013-04-28	UNITED STATES	MARITIMO	652,58	36,17	6,37	695,12	FUJIFILM HUNT CHEMICALS US/ECUADOR	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS DE PELICULAS	2013-04-28	UNITED STATES	MARITIMO	565,22	36,17	5,51	606,9	FUJIFILM HUNT CHEMICALS US/ECUADOR	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	FCR PRIMA T2 PNTM	2013-04-06	JAPAN	MARITIMO	34875	115	311,82	35301,82	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	FCR CAPSULA XL2	2013-04-06	JAPAN	MARITIMO	61251,3	115	547,65	61913,95	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	OPTION FOR DPXPLUS	2013-04-06	JAPAN	MARITIMO	1950	69	17,44	2036,44	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	FCR PRIMA T	2013-04-06	JAPAN	MARITIMO	51480	396	461,32	52337,32	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	FCR PRIMA OPTION	2013-04-06	JAPAN	MARITIMO	3250	220	29,12	3499,12	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MAIN UNIT	2013-04-06	JAPAN	MARITIMO	54000	396	483,91	54879,91	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	IP CASSETTE	2013-04-06	JAPAN	MARITIMO	416	88	3,73	507,73	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CABLE	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	58,5	7,59	0,5	66,59	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	7020	7,59	62,25	7089,84	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	2164,5	7,59	19,19	2191,28	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	2340	7,59	20,75	2368,34	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CONSOLA	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	4680	7,59	41,5	4729,09	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	1485	7,59	13,17	1505,76	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACAS PARA RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	2691	15,18	23,86	2730,04	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACAS PARA RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	149,5	1,69	1,33	152,52	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACAS PARA RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	97,5	1,69	0,86	100,05	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQUINAS RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	58,5	0,84	0,52	59,86	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQUINAS RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	58,5	0,84	0,52	59,86	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQUINAS RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	58,5	0,84	0,52	59,86	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	DIGITALIZADORES PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	9750	4,22	86,45	9840,67	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQUINAS RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	4563	15,18	40,46	4618,64	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQUINAS RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	377	1,69	3,34	382,03	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	4522	33,71	40,1	4595,81	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	2717	42,15	24,09	2783,24	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	122688	1011,87	1087,84	124787,71	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	28263	252,97	250,6	28766,57	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	1533,6	16,86	13,6	1564,06	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	5802	25,3	51,44	5878,74	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	5908	42,16	52,38	6002,54	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	8,14	1,69	0,06	9,89	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	22	16,87	0,2	39,07	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	964,41	0,84	8,54	973,79	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	935,6	1,69	8,3	945,59	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	25,42	0,84	0,23	26,49	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	28,81	0,84	0,26	29,91	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	45	50,59	0,4	95,99	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	12,24	6,75	0,11	19,1	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	115,92	10,12	1,03	127,07	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	19,04	11,81	0,17	31,02	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	13,2	5,06	0,12	18,38	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	1,08	2,53	0,01	3,62	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	3,06	2,53	0,03	5,62	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	2,7	5,06	0,02	7,78	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	1,38	2,53	0,01	3,92	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	18,36	10,12	0,16	28,64	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	13,23	2,53	0,12	15,88	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR

ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	13,23	2,53	0,12	15,88	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	16,32	10,12	0,14	26,58	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	16,74	7,59	0,15	24,48	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	2,25	2,53	0,02	4,8	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	23,91	2,53	0,21	26,65	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	14,24	3,37	0,13	17,74	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	287,5	0,84	2,55	290,89	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	1192,5	0,84	10,57	1203,91	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	747,5	0,84	6,63	754,97	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	20,28	10,12	0,18	30,58	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	134,24	6,75	1,19	142,18	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	1277,97	0,84	11,33	1290,14	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	40,5	25,3	0,36	66,16	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	106,68	35,42	0,95	143,05	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	183,06	5,06	1,62	189,74	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	183,06	5,06	1,62	189,74	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	5,42	1,69	0,05	7,16	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	1779,66	2,53	15,78	1797,97	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	128,1	17,71	1,14	146,95	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	6,3	17,71	0,06	24,07	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	92,53	16,02	0,82	109,37	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	242,13	17,71	2,15	261,99	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	7,62	2,53	0,07	10,22	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	101,7	2,53	0,9	105,13	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	4,66	1,69	0,04	6,39	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	161	3,37	1,43	165,8	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	5,08	1,69	0,05	6,82	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	508,48	1,69	4,51	514,68	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	601,7	1,69	5,34	608,73	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	783,05	0,84	6,94	790,83	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	776,27	0,84	6,88	783,99	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	1362,72	1,69	12,08	1376,49	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	222,46	0,84	1,97	225,27	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	1540	0,84	13,66	1554,5	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	869,49	0,84	7,71	878,04	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	486,44	0,84	4,31	491,59	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PARTES DE DIGITALIZADORES	2013-04-17	JAPAN	MARITIMO	991,53	0,84	8,79	1001,16	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	IMPRESORAS PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-04-18	CHINA	MARITIMO	30000	259	279,84	30538,84	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	51120	369,17	436,93	51926,1	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	102240	738,32	873,85	103852,17	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	153360	1107,48	1310,77	155778,25	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	12752,5	184,58	218,46	13155,54	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	56526	442,99	524,31	57493,3	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	RESPUESTOS PARA MAQUINAS DIGITALIZADORA	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	3600	4,43	5,24	3609,67	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	RESPUESTOS PARA MAQUINAS DIGITALIZADORA	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	494,92	2,95	3,5	501,37	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	RESPUESTOS PARA MAQUINAS DIGITALIZADORA	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	1928,82	1,48	1,75	1932,05	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	RESPUESTOS PARA MAQUINAS DIGITALIZADORA	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	25,42	0,74	0,87	27,03	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	RESPUESTOS PARA MAQUINAS DIGITALIZADORA	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	28,81	0,74	0,87	30,42	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	RESPUESTOS PARA MAQUINAS DIGITALIZADORA	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	9,52	5,17	6,12	20,81	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	RESPUESTOS PARA MAQUINAS DIGITALIZADORA	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	2,25	2,21	2,62	7,08	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	RESPUESTOS PARA MAQUINAS DIGITALIZADORA	2013-05-13	JAPAN	MARITIMO	2,33	0,74	0,87	3,94	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	6699,6	199,78	200,52	7099,9	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	22102,5	79,91	79,57	22261,98	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	882,9	417,01	415,21	1715,12	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR

ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	8841	271,64	270,47	9383,11	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	173808	80,2	79,86	173968,06	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	33156,5	1406,08	1400,04	35962,62	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	51815,5	8,07	8,04	51831,61	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	1533,6	93,26	92,86	1719,72	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	3868	66,62	66,33	4000,95	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	5908	213,43	212,52	6333,95	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	12399,5	24,98	24,87	12449,35	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	RESPUESTOS PARA MAQUINAS DIGITALIZADORA	2013-05-27	JAPAN	MARITIMO	0,6	0,02	0,02	0,64	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	1130,5	18,71	10,1	1159,31	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	1471,5	24,36	13,15	1509,01	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	71568	1184,72	639,46	73392,18	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	2550,5	42,22	22,79	2615,51	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	14131,5	233,93	126,27	14491,7	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	7349,04	121,65	65,66	7536,35	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	3868	64,03	34,56	3966,59	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	5908	97,8	52,79	6058,59	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	24799	410,52	221,58	25431,1	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	783,05	12,96	7	803,01	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-06-18	JAPAN	MARITIMO	6,12	0,1	0,05	6,27	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	452,2	6,56	4,04	462,8	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	102240	1484,2	912,77	104636,97	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	40808	592,4	364,32	41764,72	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	56526	820,58	504,65	57851,23	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	1471,5	21,39	13,13	1506,02	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	9919,6	144	88,56	10152,16	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	10207	148,17	91,13	10446,3	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	9452,8	137,22	84,39	9674,41	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	3868	56,15	34,53	3958,68	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	910,17	13,21	8,13	931,51	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	2,16	0,03	0,02	2,21	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	9,74	0,14	0,09	9,97	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	5,08	0,07	0,05	5,2	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	SOFTWARE EN CD	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	6300	91,46	56,24	6447,7	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	152,54	2,21	1,36	156,11	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	49,15	0,71	0,44	50,3	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	300,85	4,37	2,69	307,91	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	656,82	9,53	5,86	672,21	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	0,66	0,01	0,01	0,68	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	14032,22	203,7	125,28	14361,2	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	2,54	0,04	0,02	2,6	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	2,54	0,04	0,02	2,6	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA DIGITALIZADORA	2013-07-22	JAPAN	MARITIMO	1709,38	24,81	15,26	1749,45	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MAQUETA	2013-09-09	UNITED STATES	AEREA	500	390,85	11,36	902,22	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	SOPORTE	2013-09-09	UNITED STATES	AEREA	200	390,85	7,54	598,38	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	SOPORTE	2013-09-09	UNITED STATES	AEREA	265	390,85	8,37	664,21	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	SOPORTE	2013-09-09	UNITED STATES	AEREA	265	390,85	8,37	664,21	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	4522	55,04	40,03	4617,07	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	3027	36,84	26,8	3090,64	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	3349,8	40,78	29,66	3420,24	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	2060,1	25,08	18,24	2103,42	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	13261,5	161,43	117,41	13540,34	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	1471,5	17,91	13,03	1502,44	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	5434	66,15	48,11	5548,26	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR

ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	204480	2489,03	1810,37	208779,41	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	25505	310,46	225,81	26041,27	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	113052	1376,12	1000,91	115429,03	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	5802	70,62	51,37	5923,99	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	5908	71,91	52,31	6032,22	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	4082,8	49,7	36,15	4168,65	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-08-26	JAPAN	MARITIMO	12399,5	150,93	109,78	12660,21	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	2041,4	7,25	18,45	2067,1	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	9919,6	35,21	89,6	10044,41	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	2363,2	8,39	21,34	2392,93	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CABLE DE PODER	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	47,36	0,17	0,43	47,96	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIO PARA MAQ RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	1716,3	6,07	15,51	1737,88	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIO PARA MAQ RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	3976,96	14,11	35,94	4027,01	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIO PARA MAQ RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	266,3	0,95	2,41	269,66	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	4627,74	16,42	41,82	4685,98	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	1970,64	6,99	17,81	1995,44	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	816,72	2,9	7,38	827	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	1731,21	6,14	15,64	1752,99	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	443,9	1,58	4,01	449,49	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	1331,55	4,73	12,03	1348,31	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	284,06	1,01	2,57	287,64	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	230,8	0,82	2,09	233,71	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MAQ. AUTOMATICA PARA PROSESAMIENTO DE DATOS	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	18464,16	65,53	166,84	18696,53	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	7101,6	25,2	64,17	7190,97	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	1515,04	5,38	13,69	1534,11	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	946,88	3,36	8,56	958,8	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	3787,52	13,44	34,22	3835,18	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CABLE DE PODER	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	75	0,27	0,68	75,95	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIO PARA MAQ DE RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	1087,5	3,86	9,83	1101,19	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	4312,5	15,31	38,97	4366,78	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	2775	9,85	25,07	2809,92	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	431,25	1,53	3,9	436,68	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	1068,75	3,79	9,66	1082,2	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	281,25	1	2,54	284,79	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MAQ AUTOMATICAS PARA PROCESAMIENTO DE DATOS	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	11250	39,93	101,65	11391,58	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	2400	8,52	21,69	2430,21	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-13	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	6000	21,29	54,22	6075,51	FUJIFILM CORPROATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MAQ. DIGITALIZADORA PARA RAYOS X	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	49001,04	497,14	440,85	49939,03	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQ. RAYOS	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	6000,8	60,88	53,99	6115,67	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQ. RAYOS	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	3314,08	33,62	29,82	3377,52	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQ. RAYOS	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	3030,08	30,74	27,26	3088,08	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQ. RAYOS	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	5148,6	52,24	46,32	5247,16	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	IMPRESORA PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	60000	608,73	539,81	61148,54	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQ. RAYOS	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	7020	71,22	63,16	7154,38	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQ. RAYOS	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	1837,5	18,64	16,53	1872,67	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQ. RAYOS	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	4080	41,39	36,71	4158,1	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQ. RAYOS	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	1740	17,65	15,65	1773,3	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	IMPRESORA PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-09-06	CHINA	MARITIMO	60000	608,73	539,81	61148,54	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	1125	4,37	9,95	1139,32	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	102240	396,79	904,65	103541,44	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	35707	138,58	315,95	36161,53	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	94210	365,62	833,6	95409,22	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	28528,5	110,72	252,43	28891,65	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	1197	4,65	10,59	1212,24	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR

ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	2496,6	9,69	22,09	2528,38	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CABLE	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	62,7	0,24	0,55	63,49	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	456	1,77	4,03	461,8	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CABLE	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	342	1,33	3,03	346,36	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	216,6	0,84	1,92	219,36	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PROCESADOR DE DATOS	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	5016	19,47	44,38	5079,85	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	182,4	0,71	1,61	184,72	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	114	0,44	1,01	115,45	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CON SOFTWARE	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	456	1,77	4,03	461,8	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CABLE	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	353	1,37	3,12	357,49	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-09-30	JAPAN	MARITIMO	684	2,65	6,05	692,7	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS	2013-10-19	UNITED STATES	MARITIMO	13648,8	1243,21	137,83	15029,84	FUJIFILM M HUNT CHEMICALS L	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS	2013-10-19	UNITED STATES	MARITIMO	7919,37	1290,12	80	9289,49	FUJIFILM M HUNT CHEMICALS L	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS	2013-10-19	UNITED STATES	MARITIMO	363,9	30,49	3,66	398,05	FUJIFILM M HUNT CHEMICALS L	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PRODUCTOS QUIMICOS PARA REVELADOS	2013-10-19	UNITED STATES	MARITIMO	165,15	18,77	1,67	185,59	FUJIFILM M HUNT CHEMICALS L	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	BOTELLAS VACIAS PLASTICAS	2013-10-19	UNITED STATES	MARITIMO	6,97	2,35	0,07	9,39	FUJIFILM M HUNT CHEMICALS L	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	BOTELLAS VACIAS PLASTICAS	2013-10-19	UNITED STATES	MARITIMO	12,9	23,46	0,13	36,49	FUJIFILM M HUNT CHEMICALS L	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	BOTELLAS VACIAS PLASTICAS	2013-10-19	UNITED STATES	MARITIMO	2,58	4,69	0,03	7,3	FUJIFILM M HUNT CHEMICALS L	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CAJAS VACIAS DE CARTON	2013-10-19	UNITED STATES	MARITIMO	20,64	46,91	0,21	67,76	FUJIFILM M HUNT CHEMICALS L	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	DETECTOR	2013-10-25	JAPAN	AEREA	47000	122,22	417,87	47540,1	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CARGADOR	2013-10-25	JAPAN	AEREA	800	122,22	8,18	930,4	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD	2013-10-25	JAPAN	AEREA	320	122,22	3,92	446,14	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD	2013-10-25	JAPAN	AEREA	430	122,22	4,9	557,12	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD	2013-10-25	JAPAN	AEREA	200	122,22	2,86	325,08	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD	2013-10-25	JAPAN	AEREA	800	122,22	8,18	930,4	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	BATERIA	2013-10-25	JAPAN	AEREA	1200	366,67	13,89	1580,56	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA MAQUINA RAYOS X	2013-10-25	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	455,93	1,34	1,23	458,5	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-10-25	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	8271,2	93,85	85,82	8450,87	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-10-25	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	10207	67,04	61,3	10335,34	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-10-25	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	17359,3	93,85	85,82	17538,97	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-10-25	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	3349,8	26,81	24,52	3401,13	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-10-25	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	2717	67,04	61,3	2845,34	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-10-25	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	5434	134,07	122,6	5690,67	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MAQUINA DIGITALIZADORA PARA RAYOS X	2013-10-18	CHINA	MARITIMO	49001,04	200	247,39	49448,43	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	MAQUINA DIGITALIZADORA PARA RAYOS X	2013-10-18	CHINA	MARITIMO	69750	500	618,47	70868,47	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	IMPRESORA PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-10-18	CHINA	MARITIMO	8450	50	61,84	8561,84	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	IMPRESORA PARA EQUIPOS RAYOS X	2013-10-18	CHINA	MARITIMO	45000	500	618,47	46118,47	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PANTALLAS PARA MAMOGRAFIAS	2013-11-13	JAPAN	AEREA	3373,5	50	38,49	3461,99	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	EQUIPO	2013-11-04	UNITED STATES	AEREA	70000	592,88	622,3	71215,18	FUJIFILM MEDICAL SYSTEMS U	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CABLE	2013-11-04	UNITED STATES	AEREA	130	592,88	6,37	729,25	FUJIFILM MEDICAL SYSTEMS U	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	DISPARADOR	2013-11-04	UNITED STATES	AEREA	320	592,88	8,05	920,93	FUJIFILM MEDICAL SYSTEMS U	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	TARJETA	2013-11-04	UNITED STATES	AEREA	480	592,88	9,46	1082,34	FUJIFILM MEDICAL SYSTEMS U	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	IMPRESORAS PARA RAYOS X	2013-11-14	CHINA	MARITIMO	24000	135,2	154,29	24289,49	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	IMPRESORAS PARA RAYOS X	2013-11-14	CHINA	MARITIMO	36000	202,8	231,44	36434,24	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	OPTION FOR DPXPLUS	2013-11-14	CHINA	MARITIMO	3250	169	192,87	3611,87	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	38,48	4,34	8,43	51,25	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	964,41	0,54	1,05	966	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	813,56	0,54	1,05	815,15	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	7,62	1,63	3,16	12,41	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	7,62	1,63	3,16	12,41	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	455,93	0,54	1,05	457,52	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	67,12	2,17	4,21	73,5	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	31,28	12,47	24,23	67,98	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC	MARITIMO	1,38	1,63	3,16	6,17	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR

ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	2,7	3,25	6,32	12,27	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	244,08	4,88	9,48	258,44	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	1,08	1,63	3,16	5,87	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	2,25	1,63	3,16	7,04	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	1090,9	1,08	2,11	1094,09	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	72,72	1,08	2,11	75,91	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	80,5	1,08	2,11	83,69	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	6,68	2,17	4,21	13,06	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	86,66	1,08	2,11	89,85	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	73,34	1,08	2,11	76,53	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	2340	13,01	25,29	2378,3	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	457,63	0,54	1,05	459,22	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	7,04	8,67	16,86	32,57	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	27,04	8,67	16,86	52,57	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	139,84	1,08	2,11	143,03	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORAS RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	1,2	1,08	2,11	4,39	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	ACCESORIOS PARA MAQUINA RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	2257,65	4,88	9,48	2272,01	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PLACA PARA RAYOS X	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	994,8	5,42	10,54	1010,76	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	CD CONTIENE SOFTWARE	2013-11-22	KOREA, REPUBLIC MARITIMO	7101,6	2,17	4,21	7107,98	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-11-22	UNITED STATES MARITIMO	3349,8	34,77	30,33	3414,9	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-11-22	UNITED STATES MARITIMO	17682	183,56	160,09	18025,65	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-11-22	UNITED STATES MARITIMO	5434	56,41	49,2	5539,61	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-11-22	UNITED STATES MARITIMO	766,8	7,96	6,94	781,7	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-11-22	UNITED STATES MARITIMO	3868	40,15	35,02	3943,17	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-11-22	UNITED STATES MARITIMO	5908	61,33	53,49	6022,82	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-11-22	UNITED STATES MARITIMO	8165,6	84,77	73,93	8324,3	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-11-22	UNITED STATES MARITIMO	14879,4	154,46	134,72	15168,58	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-11-22	UNITED STATES MARITIMO	9207	95,58	83,36	9385,94	FUJIFIM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	88,29	1,69	0,8	90,78	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	2854,71	54,59	25,89	2935,19	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	12399,5	28,14	112,44	12540,08	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	766,8	5,63	6,95	779,38	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	3069	56,28	27,83	3153,11	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	5434	56,28	49,27	5539,55	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	20448	112,56	185,42	20745,98	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	25505	281,39	231,27	26017,66	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	11604	33,77	105,22	11742,99	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORA DE RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	6,36	1,11	0,06	7,53	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	REPUESTOS PARA IMPRESORA DE RAYOS X	2013-12-21	UNITED STATES MARITIMO	1,36	0,56	0,01	1,93	FUJIFILM CORPORATION	ECUADOR
ORIMEC ORIENTAL MEDICAL DEL ECUADOR C.A.	EQUIPO PARA RAYOS X	2014-02-18	UNITED STATES AEREA	130000	3838,4	1170,4	135008,8	FUJI FILM	ECUADOR

4.056.008,52

TOTAL IMPORTACIONES

ANEXO 3

NOMBRE COMERCIAL	DESCRIPCION DEL DESPACHO	FECHA EMBARQUE	PAIS PROCEDENCIA	VIA TRANSPORTE	FOB US\$	FLETE US\$	SEGURO US\$	CIF US\$	EMBARCADOR	PAIS DESTINO
EOS HEALTHCARE	SISTEMA DE DIGITALIZACION	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	17180	49,44	45,91	17275,35	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SISTEMA DE DIGITALIZACION	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	34360	98,93	91,8	34550,73	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	260	0,75	0,69	261,44	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	520	1,5	1,39	522,89	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	800	2,31	2,14	804,45	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	600	1,73	1,6	603,33	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	1600	4,61	4,27	1608,88	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	1200	3,46	3,21	1206,67	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	1040	3	2,78	1045,78	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SOFTWARE NX PRECISION TOOLS	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	100	0,02	0,27	100,29	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	GARANTIA SIST. DIGITALIZACION (CR 30X WARRANTY)	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	600	0,01	1,6	601,61	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SOFTWARE PRECISION TOOLS	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	200	0,02	0,53	200,55	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	GARANTIA SIST. DIGITALIZACION (CR 30X WARRANTY)	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	1200	0,01	3,21	1203,22	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SOFTWARE NX OPTVIEW	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	100	0,02	0,27	100,29	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	GARANTIA SIST. DIGITALIZACION (OEM PARTS ONLY WARRANTY)	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	600	0,01	1,6	601,61	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SOFTWARE NX OPTVIEW	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	200	0,02	0,53	200,55	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	GARANTIA SIST. DIGITALIZACION (OEM PARTS ONLY WARRANTY)	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	1200	0,01	3,21	1203,22	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SISTEMA DE DIGITALIZACION	2012-12-04	BELGIUM	MARITIMO	92023,9	500	240	92763,87	AGFA GEVAERT NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CPU	2013-01-15	UNITED STATES	AEREA	20000	0	51,25	20051,25	AGFA HEALTHCARE	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SISTEMA DE DIGITALIZACION E IMPRESION DE IMAGENES DIAGNOSTICAS	2013-02-11	COLOMBIA	AEREA	238506	4050	607,5	243163,8	AGFA HEALTHCARE COLOMBIA	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SISTEMA DE DIGITALIZACION PARA EQUIPOS MEDICOS CON SU COMPONENTES	2013-01-21	BELGIUM	MARITIMO	200730	1306,03	500,71	202536,8	AGFA HEALTHCARE N.V	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SISTEMA DE DIGITALIZACION PARA EQUIPOS MEDICOS CON SU COMPONENTES	2013-01-21	BELGIUM	MARITIMO	1168,39	7,6	2,91	1178,9	AGFA HEALTHCARE N.V	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SISTEMA DE DIGITALIZACION PARA EQUIPOS MEDICOS CON SU COMPONENTES	2013-01-21	BELGIUM	MARITIMO	1168,39	7,6	2,91	1178,9	AGFA HEALTHCARE N.V	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SISTEMA DE DIGITALIZACION PARA EQUIPOS MEDICOS CON SU COMPONENTES	2013-01-21	BELGIUM	MARITIMO	9347,15	60,82	23,32	9431,29	AGFA HEALTHCARE N.V	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SISTEMA DE DIGITALIZACION PARA EQUIPOS MEDICOS CON SU COMPONENTES	2013-01-21	BELGIUM	MARITIMO	7010,36	45,62	17,49	7073,47	AGFA HEALTHCARE N.V	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SISTEMA DE DIGITALIZACION PARA EQUIPOS MEDICOS CON SU COMPONENTES	2013-01-21	BELGIUM	MARITIMO	6075,65	39,53	15,16	6130,34	AGFA HEALTHCARE N.V	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS DRYSTAR	2013-02-03	BELGIUM	MARITIMO	1173,9	632	193,57	1999,47	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS DRYSTAR	2013-02-03	BELGIUM	MARITIMO	296625	632	193,57	297450,6	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS DRYSTAR	2013-02-03	BELGIUM	MARITIMO	23076	632	193,57	23901,57	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS DRYSTAR	2013-02-03	BELGIUM	MARITIMO	59430	632	193,57	60255,57	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS DRYSTAR	2013-02-03	BELGIUM	MARITIMO	840,9	632	193,57	1666,47	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SISTEMA MEDICO RICS PACS CON SUS COMPONENTES DE FONCIONAMIENTO	2013-03-26	UNITED STATES	MARITIMO	437966	1784,25	1105	440855,7	AGFA HEALTHCARE CORP	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS ORTHO	2013-04-13	BELGIUM	MARITIMO	34340	516,11	193,57	35049,68	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS ORTHO	2013-04-13	BELGIUM	MARITIMO	11050	182,01	193,57	11425,58	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS DRYSTAR	2013-04-13	BELGIUM	MARITIMO	237300	2536,31	193,57	240029,9	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS DRYSTAR	2013-04-13	BELGIUM	MARITIMO	69228	743,2	193,57	70164,77	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS RADIOGRAFICAS DRYSTAR MAMMO	2013-04-13	BELGIUM	MARITIMO	2522,7	19,58	125,71	2667,99	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	MAMORAY HDR-C PLUS NIF 100 18CM X 24 CM	2013-06-02	BELGIUM	MARITIMO	4662	103,24	11,84	4777,08	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 35CM X 43 CM	2013-06-02	BELGIUM	MARITIMO	300185	2611,84	762,61	303558,9	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 28CM X 35 CM	2013-06-02	BELGIUM	MARITIMO	36537	490,36	92,82	37120,18	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 28 CM X 35CM	2013-06-02	BELGIUM	MARITIMO	9615	129,04	24,43	9768,47	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 20,3CM X 25,4 CM	2013-06-02	BELGIUM	MARITIMO	79240	2064,69	201,31	81506	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT2 MAMMO 100 25,4CM X 30,5CM	2013-06-02	BELGIUM	MARITIMO	1681,8	20,65	4,27	1706,72	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 35CM X 43CM	2013-06-02	BELGIUM	MARITIMO	39154,5	340,67	99,47	39594,64	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 28CM X 35CM	2013-06-02	BELGIUM	MARITIMO	4615,2	61,94	11,72	4688,86	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 20,3CM X 25,4CM	2013-06-02	BELGIUM	MARITIMO	25871,9	674,12	65,73	26611,71	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 35CM X 43CM	2013-06-02	BELGIUM	MARITIMO	174416	1517,55	443,1	176376,2	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2B 100 35CM X 43CM	2013-06-08	BELGIUM	MARITIMO	376121	2399,77	950,07	379470,3	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 28 CM X 35 CM	2013-06-08	BELGIUM	MARITIMO	72304,8	711,6	182,64	73199,04	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR

EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 20,3CM X 25,C,	2013-06-08	BELGIUM	MARITIMO	45444,1	868,31	114,79	46427,24	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR 30-XM DIGITIZER	2013-06-19	BELGIUM	AEREA	98904	3883,55	257,5	103045,1	AGFA GEVAERT NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	MAMORAY HDR-C PLUS NIF 100 18CM X 24 CM	2013-06-16	PAISES BAJOS	MARITIMO	88390,2	920,33	225,4	89535,88	AGFA HEALTHCARE NV BE04030	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 35CM X 43 CM	2013-06-16	PAISES BAJOS	MARITIMO	88390,2	920,29	225,42	89535,86	AGFA HEALTHCARE NV BE04030	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 28CM X 35 CM	2013-06-16	PAISES BAJOS	MARITIMO	88390,2	920,29	225,42	89535,86	AGFA HEALTHCARE NV BE04030	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 20,3CM X 25,4CM	2013-06-16	PAISES BAJOS	MARITIMO	88390,2	920,29	225,42	89535,86	AGFA HEALTHCARE NV BE04030	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 MAMMO 100 20,3CM X 25,4CM	2013-06-16	PAISES BAJOS	MARITIMO	88390,2	920,29	225,42	89535,86	AGFA HEALTHCARE NV BE04030	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT2 MAMMO 100 25,4CM X 30,5CM	2013-06-16	PAISES BAJOS	MARITIMO	88390,2	920,29	225,42	89535,86	AGFA HEALTHCARE NV BE04030	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CABLE	2013-08-16	GERMANY	AEREA	5784,83	50	58,35	5893,18	AGFA HEALTHCARE	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	COMPUTADOR	2013-08-18	BELGIUM	AEREA	23032,5	445,36	212,5	23690,37	AGFA HEALTHCARE CORP	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	EQUIPO DIGITAL MOVIL DE RAYOS X	2013-08-13	BELGIUM	MARITIMO	100758	310,57	257,5	101326,1	AGFA HEALTHCARE CORP	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	3574,96	101,03	9,61	3685,6	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	1430	100,9	3,84	1534,74	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	1040	100,9	2,8	1143,7	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	1545,6	100,9	4,15	1650,65	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	1419,6	100,9	3,82	1524,32	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	1089,98	100,9	2,93	1193,81	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	856,81	100,9	2,3	960,01	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	323,39	100,9	0,87	425,16	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	298,2	100,9	0,8	399,9	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	10918,6	100,9	29,34	11048,82	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MD4 general set	2013-08-27	GERMANY	AEREA	9132,18	100,9	24,54	9257,62	AGFA HEALTHCARE NC	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DETECTOR DE RADIACION CON SUS COMPONENTES	2013-09-04	BELGIUM	MARITIMO	42995	233,42	112,5	43340,92	AGFA HELTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-21	BELGIUM	MARITIMO	30906	796,38	318,87	32021,25	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-21	BELGIUM	MARITIMO	12868	350,41	132,76	13351,19	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-21	BELGIUM	MARITIMO	3886	176,97	40,09	4103,06	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-21	BELGIUM	MARITIMO	9324	353,95	96,2	9774,15	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-21	BELGIUM	MARITIMO	3565,8	159,28	36,79	3761,87	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-21	BELGIUM	MARITIMO	10301,2	460,13	106,28	10867,61	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-21	BELGIUM	MARITIMO	23645,3	702,58	243,95	24591,85	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2013-09-21	BELGIUM	MARITIMO	27150,3	858,32	280,11	28288,73	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS	2013-10-14	BELGIUM	AEREA	129,98	13,19	1,45	144,62	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS	2013-10-14	BELGIUM	AEREA	178,68	19,79	1,99	200,46	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS	2013-10-14	BELGIUM	AEREA	1399,5	164,88	15,62	1580	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 35CM X 43CM	2013-11-22	BELGIUM	MARITIMO	391545	1682,44	985,53	394213	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 28CM X 35 CM	2013-11-22	BELGIUM	MARITIMO	69228	458,85	174,25	69861,1	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 20,3 CM X 25,4 CM	2013-11-22	BELGIUM	MARITIMO	27734	356,88	69,81	28160,69	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 25,4 CM X 30,5 CM	2013-11-22	BELGIUM	MARITIMO	8934	76,47	22,49	9032,96	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 MAMMO 100 20,3 CM X 25,4 CM	2013-11-22	BELGIUM	MARITIMO	27990	254,92	70,45	28315,37	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 25,4 CM X 30,5 CM	2013-11-22	BELGIUM	MARITIMO	7325,88	62,71	18,44	7407,03	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	DRYSTAR DT 2 B 100 25,4 CM X 30,5 CM	2013-11-22	BELGIUM	MARITIMO	13520,1	115,73	34,03	13669,88	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	SET CASSETTE	2014-01-24	BELGIUM	AEREA	719,82	12,04	7,32	739,17	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CR MM3 0T MAMMO SET 18X24 CM PARA EQUIPO DE DIGITALIZACION CR35	2014-01-24	BELGIUM	AEREA	1987,74	33,25	20,21	2041,19	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	CASSETTE EN BLANCO	2014-01-24	BELGIUM	AEREA	281,79	4,72	2,87	289,37	AGFA HEALTHCARE NV	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2014-01-26	BELGIUM	MARITIMO	182688	2193,35	469,23	185350,6	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2014-01-26	BELGIUM	MARITIMO	2797,2	79,76	7,19	2884,15	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2014-01-26	BELGIUM	MARITIMO	5199,2	106,34	13,35	5318,89	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2014-01-26	BELGIUM	MARITIMO	3886	132,93	9,98	4028,91	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2014-01-26	BELGIUM	MARITIMO	182688	2193,35	469,23	185350,6	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2014-01-26	BELGIUM	MARITIMO	61536	1063,44	158,05	62757,49	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2014-01-26	BELGIUM	MARITIMO	51506	1728,1	132,29	53366,39	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR
EOS HEALTHCARE	PELICULAS PARA RAYOS X	2014-01-26	BELGIUM	MARITIMO	28588,8	638,07	73,43	29300,3	AGFA HEALTHCARE N.V.	ECUADOR

TOTAL IMPORTACIONES

5.073.978,94

ANEXO 4**ENTREVISTA**

NOMBRE: José Antonio Andrade Paredes

CARGO: Gerente General

EMPRESA: Salumed S.A.

PREGUNTAS**1. ¿Cuántos años de funcionamiento en el Mercado tiene la empresa Salumed S.A.?**

5 años a 6 años aproximadamente

2. ¿Qué líneas maneja la empresa con distribución exclusiva?

La empresa ha manejado la exclusividad principal de la marca Konica Minolta para todo el Ecuador, en su línea de digitalizadores e impresoras de imagen para diagnóstico médico y los respectivos consumibles.

Complementario a este negocio, se esta manejando la distribución de dos marcas para sistemas de PACS, las cuales aun no pueden ser reveladas hasta concluir con la negociación.

También maneja la distribución en mejor magnitud de la marca Medtron para inyectores de medios de contraste para tomografía.

Finalmente, la empresa Salumed maneja la distribución de insumos para medicina nuclear, que significa un interesante negocio en crecimiento, ya que en el Ecuador no existe otra empresa que pueda vender este tipo de químicos.

3. ¿Cuál es aproximadamente el porcentaje de base instalada en el Ecuador?

Aproximadamente del 30%

4. ¿La empresa cuenta con el respaldo de un grupo económico importante, me puede comentar al respecto?

La empresa pertenece al Grupo Viennatone, el cual distribuye de manera exclusiva para el Ecuador de la marca General Electric en la línea médica. Este grupo económico cuenta con la empresa Finanmed la cual se encarga del financiamiento de estas empresas, por lo cual, la empresa Salumed, tiene la opción que no tienen otras empresas de presentarse en proyectos grandes que requieran liquidez para poder soportar anticipos, comodatos de equipos, inventario suficiente para el giro del negocio y a la vez para poder llegar a acuerdos con los proveedores de las marcas.

5. Adicionalmente, a este soporte financiero de Viennatone, qué otras opciones maneja la empresa para poder tener el respaldo económico para poder lograr una adecuada negociación con sus proveedores.

Salumed ha negociado líneas de crédito con el Banco Internacional y el Banco Pichincha específicamente para cartas de crédito de importación. Esto ha dado el respaldo a la empresa para lograr que Konica Minolta otorgue una línea de crédito directa también que ha permitido que se pueda manejar un stock de placas y de equipos lo cual permite que exista un mayor poder frente a la competencia.

6. ¿La empresa cuenta con un servicio técnico que respalde el funcionamiento de estos equipos?

Salumed cuenta con un equipo de ingenieros capacitados en el exterior para poder dar un respaldo de mantenimiento preventivo y correctivo lo cual da un respaldo a los clientes y confianza que se requiere en este tipo de negocios. Por este motivo, la empresa tiene servicio técnico en las ciudades principales del Ecuador (Quito, Guayaquil y Cuenca). El encargado principal del departamento de servicio técnico es el Ing. Raúl Vaca, el cual ha tenido capacitaciones en Brasil, Estados Unidos y México junto con los empleados principales de servicio. A su vez ha venido al Ecuador tecnólogos especializados en cada una de estas áreas para dar capacitación al resto del personal, en sitio, donde los clientes, practicando con verdaderos pacientes.

7. ¿Cuáles son los planes a futuro para la empresa?

La empresa logró un acuerdo con Konica Minolta para la distribución exclusiva en Perú por lo cual el plan es que aproximadamente para octubre 2014 ya se empiecen las actividades también dentro de este país.