PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL ECUADOR

FACULTAD DE ECONOMÍA

Disertación previa a la obtención del título de

Economista

Impacto de la Segunda Guerra Mundial en la Economía del Ecuador, periodo 1939-1945.

Barahona Morocho Karol Michelle

Karito_2244@hotmail.com

Director: Dr. Marco Naranjo

mpnaranjo@puce.edu.ec

Quito, 23 de noviembre de 2018

Resumen

La presente disertación examinó la incidencia de la Segunda Guerra Mundial (1939 – 1945) en la economía del Ecuador, mediante un contraste histórico de los sucesos relacionados con el conflicto y el impulso del comercio exterior en el crecimiento económico del país. La Segunda Guerra Mundial potencializó la balanza comercial gracias al aumento de las exportaciones de productos estratégicos como: caucho natural, balsa, arroz y chinchona, cuya demanda se incrementó notablemente para satisfacer las necesidades de las naciones beligerantes. Para evidenciar lo mencionado, se analizaron las series estadísticas provistas por el Banco Central del Ecuador (BCE) y la Dirección Nacional de Estadística (1944) con respecto a las variables más importantes del aparato productivo nacional, las cuales reflejaron el escenario global de la situación ecuatoriana entre 1939 y 1945. Los efectos del conflicto mundial fueron en su gran mayoría positivos, sobre todo los que hicieron referencia al sector externo de la economía, de igual forma, existieron impactos benéficos en el sector interno, debido a la notable dependencia de este sector del comercio internacional. Sin embargo, este dinamismo perduró esencialmente durante la conflagración, pues al llegar su fin, se evidenció una ralentización de la actividad exportadora junto a un incremento paulatino de las importaciones y consecuentemente alteraciones en el panorama económico, político y social del país.

Palabras clave*: Comercio exterior, Historia económica, Economía internacional, Exportaciones, Productos estratégicos, Sector interno.*

A mi madre, Lily sin cuyo apoyo, dedicación y sobre todo amor incondicional cada meta lograda no habría sido posible, pues su valentía y abnegación han sido siempre fuente de admiración e impulso en mi día a día.

A toda mi familia, que siempre ha estado presente en los momentos más importantes de mi vida, con motivación y consejos valiosos que me alentado a perseguir mis sueños.

A Sergio, por brindarme su amor, comprensión, sabiduría y paciencia durante todo este proceso, siempre con una palabra de aliento y esperanza, porque todo aquello invaluable en esta efímera vida proviene de la creación…nuestra creación.

Al Dr. Marco Naranjo, mi director, cuya dirección y acompañamiento durante esta etapa académica ha sido sustancial, pues su apoyo y valioso aporte en la investigación fue esencial para lograr un trabajo exitoso.

Impacto de la Segunda Guerra Mundial en la Economía del Ecuador, periodo 1939-1945

Introducción **9**
Preguntas de Investigación 11
Objetivos de Investigación 11

Metodología de Investigación **12**
Estrategia de Investigación 12
Procedimiento Metodológico 13
Fuentes de Información 13
Índices y Variables 14

Marco Teórico **15**
Economía Internacional 15
Teorías del Comercio Internacional 15
Mercantilismo 15
La Escuela Clásica 16
Adam Smith (Ventaja Absoluta) 17
David Ricardo (Ventaja Comparativa) 18
Teoría de Hecksher y Ohlin 20
Teorías alternativas de Comercio Internacional 22
Índice de Ventaja Comparativa Revelada 23
Modelo Primario-Exportador 24
Economía de Guerra 25

Contexto Histórico de la Segunda Guerra Mundial **28**
Acciones y Acontecimientos durante la Segunda Guerra Mundial 29
Consecuencias de la Segunda Guerra Mundial 30
Sociales 30
Territoriales 30
Políticas 31
Económicas 31

Capítulo 1: Sector Interno del Ecuador 1939-1945 ..... **32**

Ecuador en 1939-1945 34
Conflicto armado entre Perú y Ecuador en 1941 35
Contexto político 35
Conflicto armado 36
Protocolo de Río de Janeiro 38
Clasificación del Sector Interno del Ecuador 40
Demografía del Ecuador 40
Sector Real del Ecuador 1939-1945 42
Sector Monetario y Financiero del Ecuador 1939-1945 47
Sector Fiscal del Ecuador 1939-1945 51
Sector Socio-Económico 52

Capítulo 2: Sector Externo del Ecuador 1939-1945 57
Deuda Externa del Ecuador 1939-1945 58
Tipo de Cambio del Ecuador 1939-1945 60
Reservas Monetarias de Ecuador 1939-1945 61
Balanza Comercial del Ecuador 1939-1945 62
Exportaciones del Ecuador durante 1939-1945 64
Destino de las Exportaciones por Países 66
Exportaciones de Guerra 1939-1945 70
Caucho Natural 72
Balsa (Madera de Balsa) 75
Arroz 77
Cascarilla 79
Importaciones del Ecuador 1939-1945 81
Importaciones por Países de Origen 84
Importaciones de Productos más Importantes 86
Harina de Trigo 86
Tejidos de Algodón 88
Cemento Portland 90

Conclusiones 93
Referencias Bibliográficas 96
Anexos 104

Índice de Cuadros

Cuadro a. Variables e Indicadores 14
Cuadro b. Causas de la Segunda Guerra Mundial 28
Cuadro c. Acciones y Acontecimientos durante la Segunda Guerra Mundial 29
Cuadro d. Índice de Precios 1938-1945 33
Cuadro e. Promedio Anual de Cotización de Cambio 33
Cuadro f. Características de las Zonas Naturales del Ecuador en 1939-1945 34
Cuadro g.Clasificación del Sector Interno del Ecuador 40
Cuadro h. Clasificación del Sector Externo del Ecuador 1939-1945 57
Cuadro i. Clasificación de las Importaciones por secciones 1939-1945 82

Índice de Tablas

Tabla 1 Población Total del Ecuador 1939-1946 41
Tabla 2 Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador 1939-1945 42
Tabla 3 Producto Interno Bruto (PIB) per cápita del Ecuador 1939-1945 44
Tabla 4 Remuneraciones en el mercado laboral 1939-1943 45
Tabla 5 Agregados monetarios 1939-1945 47
Tabla 6 Crédito neto por sector 1938-1945 49
Tabla 7 Situación fiscal del Ecuador 1938-1945 51
Tabla 8 Deuda Externa del Ecuador 1939-1945 58
Tabla 9 Reservas Monetarias del Ecuador (Oro y Divisas) 1939-1945 61
Tabla 10 Balanza Comercial de Ecuador 1939-1945 62
Tabla 11 Exportaciones de Caucho Natural 1939-1945 73
Tabla 12 Exportaciones de Balsa 1939-1945 75
Tabla 13 Exportaciones de Arroz 1939-1945 78
Tabla 14 Exportaciones de Cascarilla 1939-1945 80
Tabla 15 Importación de Harina de Trigo 1939-1945 87
Tabla 16 Importación de Tela de Algodón 1939-1945 89
Tabla 17 Importación de Cemento ¨Portland¨ 1939-1945 91

Índice de Gráficos

Gráfico 1 Frontera de Posibilidades de Producción 20
Gráfico 3 Frontera de posibilidades de producción con dos bienes (a y b)..... 22
Gráfico 4 Crecimiento poblacional 1938-1946 41
Gráfico 5 Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador 1939-1945..... 43
Gráfico 6 Producto Interno Bruto (PIB) per cápita del Ecuador 1939-1945 44
Gráfico 7 Índice de precios al consumidor 1939-1945 (tasa de variación anual)..... 46
Gráfico 8 Agregados monetarios 1939-1945..... 48
Gráfico 9 Crédito neto por sector 1938-1945 49
Gráfico 10 Situación fiscal del Ecuador 1938-1945..... 52
Gráfico 11 Población Escolar por Provincias y Grado de Cultura 1939 (derecha) y 1942 (Izquierda) 54
Gráfico 12 Costo del Servicio Médico por Provincias..... 56
Gráfico 13 Deuda Externa del Ecuador 1939-1945..... 59
Gráfico 14 Tipo de Cambio Oficial del Ecuador 1939-1945..... 60
Gráfico 15 Reservas Monetarias del Ecuador 1939-1945 62
Gráfico 16 Balanza Comercial de Ecuador 1939-1945..... 63
Gráfico 17 Tasas de variación anual Exportaciones e Importaciones 1939-1945..... 64
Gráfico 18 Exportaciones del Ecuador por Grupos de origen 1939-1945..... 65
Gráfico 19 Tasa de Crecimiento de las Exportaciones de Ecuador 1939-1945..... 66
Gráfico 20 Exportaciones del Ecuador por principales países de destino 1939-1945 67
Gráfico 21 Exportaciones por país de destino 1939……68
Gráfico 22 Exportaciones por país de destino 1945..... 68
Gráfico 23 Exportaciones de Ecuador destinadas a Alemania, Japón e Italia 1939-1945 69
Gráfico 24 Exportaciones de Guerra (kilos)…. 71
Gráfico 25 Exportaciones de Guerra (dólares constantes)..... 71
Gráfico 26 Exportaciones de Guerra vs Exportaciones Normales 1939-1945 72
Gráfico 27 Exportaciones de Caucho Natural 1939-1945 74
Gráfico 28 Exportaciones de Balsa 1939-1945 76
Gráfico 29 Exportaciones de Arroz 1939-1945..... 78
Gráfico 30 Exportaciones de Cascarilla 1939-1945 80
Gráfico 31 Importaciones del Ecuador 1938-1945 83
Gráfico 32 Tasa de Crecimiento de Importaciones 1939-1945..... 84
Gráfico 33 Importación de Productos por País de Origen 1939-1945 85
Gráfico 34 Importación de Harina de Trigo 1939-1945..... 87
Gráfico 35 Importación de Tela de Algodón 1939-1945 89
Gráfico 36 Importación de Cemento ¨Portland¨ 1939-1945..... 91

Índice de Anexos

Anexos 1 Población Urbana y Rural 1938-1942 104
Anexos 2 Cooperativas por su naturaleza 1942 105
Anexos 3 Población Escolar Por Provincias y Grado de Cultura 1939-1945 105
Anexos 4 Presupuesto General vs. Presupuesto de Previsión Social 1938-1942 106
Anexos 5 Costo del Servicio Médico por Provincias 1938-1945 106
Anexos 6 Presupuesto de Previsión Social y Trabajo por Sectores 1938-1942 107
Anexos 7 Tipo de Cambio del Ecuador Mensual 1939-1945 107
Anexos 8 Exportaciones del Ecuador por grupos de origen 1939-1945 108
Anexos 9 Exportaciones de Guerra en Kilos 109
Anexos 10 Exportaciones de Guerra en Dólares Constantes 1939-1945 109
Anexos 11 Exportaciones de Ecuador por países de destino más importantes 1939-1945 110
Anexos 12 Clasificación de las Importaciones del Ecuador por secciones 1939-1945 111
Anexos 13 Clasificación de las Importaciones del Ecuador por secciones 1939-1945 112
Anexos 14 Importaciones del Ecuador por país de origen 1939-1945 113

Introducción

Actualmente con el desarrollo de teorías orientadas a las predicciones económicas y en función de los problemas coyunturales, no se han realizado estudios que vinculen hechos históricos con la economía ecuatoriana, en especial de aquellos cuya lejanía mostraba una aparente desvinculación con el país y cuya incidencia estaba prácticamente alejada, como es el caso de la Segunda Guerra Mundial.

La economía ecuatoriana ha sido afectada por varios acontecimientos internacionales durante el pasado siglo XX, entre los más evidentes se encuentra la Gran Depresión, la cual empezó a finales de 1929 con la caída de la bolsa de valores de Nueva York. Al representar Estados Unidos cerca del 45% de la producción mundial, la crisis se trasmitió mediante los precios de intercambio por lo que tuvo gran impacto en el sector externo del país. Según Cueva (1991:61-62) y Naranjo (2005: 61), como consecuencia de la brusca caída de los precios de las exportaciones se generó una parálisis en la actividad económica del Ecuador, debido a que dichos precios bajaron a la mitad de lo que habían sido en 1927 y solo a partir de 1933 comenzaron a mejorar.

A mediados del siglo XX, tras enfrentar un periodo de efectos negativos, como la Primera Guerra Mundial y la mencionada Gran Depresión, surge la Segunda Guerra Mundial con el enfrentamiento de dos alianzas militares: Aliados (Francia, Gran Bretaña y URSS) y Potencias del Eje (Alemania, Italia y Japón).

Contrario a lo que comúnmente se podría pensar, para el caso del Ecuador, la Segunda Guerra Mundial fue particularmente positiva, pues le generó un auge económico importante, ya que le brindó la oportunidad de producir y exportar artículos estratégicos para la Guerra. Como menciona Acosta (2012:114), el palo de balsa, el caucho natural, la chinchona y el arroz fueron ofertados a un precio alto debido a la creciente demanda de los países beligerantes.

A partir de aquello, por primera vez en la historia de la República se diversifica la producción del país orientada a la exportación, esencialmente en la Costa, tal como indica Deler, Gómez y Portais (1983:190) esta región se constituía como el lugar de concentración y de expedición de cosechas, plaza comercial y financiera, en sí, era el nervio del sistema agro- exportador de la época en el país.

El impulso de la economía nacional durante esta época, se manifestó esencialmente en la balanza comercial, a la par de ello, en el sector interno también se evidenciaron efectos positivos a causa de su estrecha dependencia del sector exportador. Como señala Miño (2008: 101-102) en términos generales el panorama nacional se

avizoraba halagador de acuerdo a los registros económicos de este periodo, que en su conjunto le otorgaron un gran respiro a la crisis económica ecuatoriana, según establece Naranjo (2005:68).

La investigación que se presenta a continuación, se enfoca en las variables nacionales más representativas que experimentaron la incidencia del conflicto mundial de 1939-1945. Por una parte: para caracterizar la situación interna del Ecuador durante la Segunda Guerra Mundial se usan: los agregados monetarios, crédito neto, ingresos y gastos fiscales, educación, salud y trabajo, en lo que respecta al sector externo: la balanza comercial y sus componentes. Al englobar todos los sectores, es posible visualizar a través del Producto Interno Bruto (PIB) de la época, el crecimiento o decrecimiento de la economía.

En el primer capítulo, se realiza una descripción del contexto histórico de la investigación, la cual consiste en: los sucesos que conformaron la Segunda Guerra Mundial y sus consecuencias en los ámbitos, políticos, sociales, territoriales y económicos. En el segundo capítulo, se estudia en general el sector interno del Ecuador, a través de una exploración de la situación del país entre 1939 y 1945 como preliminar y, posteriormente, un análisis descriptivo de las fluctuaciones con respecto a las variables características del sector. En este punto, como en el anterior, se evidencia la evolución de la economía del país.

En el tercer capítulo, se desarrolla un estudio detenido del sector externo del Ecuador, el cual se vio potenciado a raíz de la Segunda Guerra Mundial mediante un auge de producción y exportación de productos agrícolas. Dentro de esta sección, para comenzar se delimita al sector a través de las variables fundamentales: balanza comercial, cuenta de capital, reservas monetarias y tipo de cambio, básicamente para abarcar las relaciones del país con el mundo. Se presta detallada atención a la balanza comercial y sus componentes, con el objetivo de establecer la incidencia de cada producto y destino sujeto de comercialización, para con ello ejecutar un balance de los resultados obtenidos. Adicionalmente, durante este lapso de tiempo el Ecuador entra hacia un mundo de convenios estratégicos con los Estados Unidos, que se consolidaron como consecuencia a la coyuntura mundial, a la par el país se involucra de forma activa en el conflicto y logra mantener su producción atractiva en el mercado internacional. A través de cuadros estadísticos, que fueron el principal mecanismo para ilustrar las oscilaciones de la época, es posible evidenciar las causas y consecuencias que devinieron en la situación del país entre 1939 y 1945.

Finalmente, se recogen los resultados y en base a ellos se presentan las conclusiones correspondientes, las que exponen la importancia de un shock externo que potencie el comercio internacional de una economía tan dependiente del él como la del país. Al respecto, se destaca la trascendencia de un estudio de esta índole, pues a partir del

mismo, es posible determinar si un conflicto de índole bélico es beneficioso para países como el Ecuador, tomando como premisa que cuando el socio comercial potencial de una nación entra en guerra, éste experimenta efectos de carácter económico durante el periodo beligerante.

Preguntas de Investigación

Pregunta general

¿Cuál fue el impacto de la Segunda Guerra Mundial en la economía del Ecuador durante el periodo 1939-1945?

Preguntas Específicas

- ¿Qué influencia generó la dinámica de la Segunda Guerra Mundial en el sector interno del Ecuador?
- ¿Cómo incidió la Segunda Guerra Mundial en el sector externo del país?

Objetivos de Investigación

Objetivo general

Determinar el impacto de la Segunda Guerra Mundial en la economía del Ecuador durante el periodo 1939-1945.

Objetivos específicos

- Identificar la influencia de la dinámica de la Segunda Guerra Mundial en el sector interno del Ecuador.
- Establecer la incidencia de la Segunda Guerra Mundial en el sector externo del país.

Metodología de Investigación

Estrategia de Investigación

La presente investigación estudió el impacto de la Segunda Guerra Mundial en la economía del Ecuador durante el periodo 1939-1945, para lo cual se consideró una investigación de enfoque mixto, abarcando tanto la parte cuantitativa como cualitativa.

En el enfoque cuantitativo, mediante la recopilación de información histórica de variables correspondientes al sector externo del Ecuador, se cuantificó su nivel de incidencia en la dinámica de la economía entre 1939 y 1945. Es importante mencionar que a pesar de haberse realizado un exhaustivo estudio de este sector, el enfoque primordial de la investigación se concentró en la balanza comercial, ya que es el canal de trasmisión de los efectos del conflicto bélico en el país, es así que los datos arrojados del análisis cuantitativo fueron el respaldo para la etapa descriptiva.

En lo que respecta al cualitativo, se efectuó un análisis descriptivo de los sucesos que giraron en torno a la Segunda Guerra Mundial. Posteriormente, se realizó un análisis con el fin de identificar el comportamiento y evolución del sector externo y a partir de ello se realizó una descripción del panorama global de la época en el sector interno mediante las variables más representativas, además se establecieron las condiciones que propiciaron la aparición de nuevos productos estratégicos de gran demanda por los países beligerantes y los lugares de destino para los cuales dichos artículos resultaban atractivos.

Cabe mencionar que, debido a la inexistencia de un estudio previo sobre la problemática presentada para el caso del Ecuador en la Facultad de Economía, la disertación constituyó una investigación de tipo exploratoria. De la misma manera, se la puede contextualizar como un estudio descriptivo y analítico de carácter histórico, pues en él se incluyeron elementos, factores e incluso contextos empíricos de 78 años atrás.

Finalmente, para cumplir con los objetivos de estudio, se utilizaron fuentes de información como: Banco Central del Ecuador, Ecuador en Cifras 1938-1942 y Textos Históricos, por mencionar algunos, mediante las cuales se logró generar información consistente que reflejó la situación económica del país durante el periodo determinado para el análisis.

Procedimiento Metodológico

Se empezó elaborando una reseña histórica de la Segunda Guerra Mundial y sus consecuencias a nivel mundial, con el objetivo de forjar un panorama más amplio sobre las condiciones en las que se encontraba el mundo, por su puesto hay que mencionar que el eje principal de la investigación se concentró el sector externo del Ecuador, pero resultó de gran importancia elaborar una descripción de la dinámica de dicho impacto en el sector interno de manera general en cuanto a sus variables. Conjuntamente a lo mencionado se tomó en cuenta los conflictos de origen político y territorial vigentes en el periodo 1939-1945 que contribuyeron a esclarecer y generar una aproximación de la realidad nacional en los ámbitos sociales, políticos y económicos.

Posteriormente, se estudió el sector externo del país, lo cual implicó un análisis de las variables más representativas del sector, como aquellas de la balanza de pagos, balanza comercial, cuentas de capital y tipo de cambio del Ecuador en el periodo determinado. A partir de ello, se prestó especial atención en la variación, estructura y evolución de su balanza comercial tanto importaciones como exportaciones, especialmente en aquellas de naturaleza tradicional. Consecuentemente, se procedió a determinar los principales productos que emergieron de este proceso de auge con mayor fuerza en el mercado internacional para satisfacer la creciente demanda.

Finalmente, considerando todo el análisis previo en base al panorama generado por la Segunda Guerra Mundial en todos los sectores de la economía ecuatoriana, se elaboraron conclusiones acerca de este escenario enfocadas en dinamismo producido por el conflicto mundial.

Fuentes de Información

Para el desarrollo del estudio se utilizaron fuentes domesticas tales como: el Banco Central de Ecuador, encargado de elaborar síntesis macroeconómicas de forma periódica provistas a la comunidad para que todos los agentes económicos tengan conocimiento de la situación del país, al tratarse de una investigación de carácter histórico, se utilizarán los boletines trimestrales correspondientes a los años 1939 a 1945 de los registros que residen en la biblioteca de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador así como los textos de Cuestiones Económicas del (BCE). Con ello se satisfizo la mayor parte de datos, especialmente en lo referente al sector externo y variables macroeconómicas del país. A pesar de ello, fue necesario indagar en fuentes alternas como ¨Ecuador en Cifras 1938-1942¨ de la Dirección Nacional de Estadísticas y Revistas e Informes de la CEPAL.

Como fuentes para respaldo de información se tomaron como referencia los marcos teóricos de historia económica y economía internacional así como textos que hacían alusión a la situación ecuatoriana en la época.

Índices y Variables

En el cuadro a continuación se muestra la lista de indicadores y variables a usados en la disertación:

Cuadro a. Variables e Indicadores

Objetivos	Variables	Indicadores
Identificar la influencia de la dinámica de la Segunda Guerra Mundial en el sector interno del Ecuador	-Sector Real	-Evolución del PIB -Índice de Precios al Consumidor
	-Sector Monetario y Financiero	-Agregados Monetarios -Crédito Neto
	- Sector Fiscal	-Ingresos del Gobierno -Gastos del Gobierno
	-Sector socio económico	-Educación -Salud -Trabajo
Establecer la incidencia de la Segunda Guerra Mundial en el sector externo del país.	*Balanza Comercial	*Exportaciones *Importaciones
	*Cuenta de Capital y financiera	*Deuda Externa
	*Tipo de Cambio	*Cotización sucre/dólar
	*Reservas monetarias	*Valores en oro y divisas

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Karol Barahona

Marco Teórico

Es importante mencionar que, debido a la naturaleza histórica del estudio, los instrumentos teóricos que lo respaldan no solo se remontan a los de la época, sino también aquellos que se desarrollaron posteriormente al periodo. Resulta útil analizarlos bajo un contexto moderno, con el objetivo de escalecer y validar que la toma de decisiones de acuerdo a la coyuntura fueron las más acertadas, sin dejar a un lado los pilares conceptuales que se han desarrollado acerca del comercio internacional cuyo enfoque es el núcleo de la disertación.

Dentro del presente estudio se expone los temas relevantes a nivel teórico para entender el alcance de la investigación, para ello se analiza en primer lugar, los conceptos de economía internacional, así como los fundamentos teóricos del comercio internacional, modelos determinantes de ventaja comparativa y adicional a ello una aproximación conceptual de la economía de guerra.

Economía Internacional

Esta rama utiliza los mismos métodos fundamentales de análisis que las otras secciones de la economía, porque la motivación y la conducta de los individuos y de las empresas son las mismas, en el comercio internacional como en las transacciones nacionales (Krugman y Obstfield, 2006:5). Su importancia yace en las conexiones extra limítrofes que propicia, ya que estas son el vínculo de las naciones con el mudo y suponen oportunidades de crecimiento hacia afuera.

Teorías del Comercio Internacional

Las teorías que han emergido de acuerdo a los procesos coyunturales de cada época en cuento al intercambio comercial entre naciones e incluso regiones, buscan esencialmente conocer y justificar las razones y el origen de los efectos provocados por el comercio exterior, a la par de ello el patrón de producción y consumo de las economías partícipes de este proceso.

Mercantilismo

En el transcurso del siglo XVI surge el primer encuentro teórico relacionado con el comercio exterior con la doctrina mercantilista, misma que se ha considerado como la

base fundamental de la cual se derivaron los distintos enfoques y principios del contexto mencionado. Su pensamiento económico dominante yacía en el fortalecimiento de los de los estados-nación de Europa y centraba sus ideas en la fuerte intervención del Estado, ya que consideraba que el comercio internacional era el origen de los beneficios para una nación. La doctrina mercantilista plantea una estrecha relación entre el poder político y la actividad económica, mediante la concentración de recursos e imposiciones de aranceles los productos extranjeros (Chacholiades, 1992:37-38).

Los mercantilistas tienen como principal objetivo el incremento y la perpetuación del patrimonio por medio del Estado, mismo que debía procurar un saldo de la balanza comercial favorable en donde se promueva la salidas de bienes y se restrinja la entrada de aquellos que no se elaboren en la nación, para lograrlo era preciso motivar a la industria de la producción y así estimular el consumo interno y las ventas destinadas para el exterior.

El papel estatal fue el centro predominante del comercio exterior, ya que su rol principal se desarrollaba en torno a la protección de los bienes y el resguardo a la libertad de adquisición de ciertos bienes no producidos por las naciones. Además se encargaba de estimular la colonización, ya que mediante el aumento de la demanda de bienes y de acceso a nuevas fuentes de materias primas, fue posible reabsorber los excedentes de población (Oyarzun, 1993: 2-17).

Dentro de esta doctrina, se caracterizaba como ¨buenas¨ a las exportaciones porque potenciaban la riqueza si eran superiores a las importaciones definidas como ¨malas¨, pues la nación al registrar un superávit de balanza comercial aumentaría su cantidad de metales preciosos (oro y plata). Además consideraban que el comercio constituía una actividad de suma cero ya que si se obtenía una mayor cantidad de oro y plata se evidenciaba un superávit comercial que suponía un déficit para otro (Chacholiades, 1992:37-38).

La Escuela Clásica

Esta escuela de pensamiento nota sus inicios en 1776 con Adam Smith, cuyo contexto centra su eje principal en el capitalismo y que en torno a la revolución industrial, cuya sociedad que se regía bajo un sistema feudal sufrió grandes cambios. A diferencia del mercantilismo, el estado no debía intervenir en el funcionamiento de oferta y demanda, por lo que las políticas fiscales, monetarias y los subsidios constituyen un obstáculo en el funcionamiento del mercado. Se desarrollaron en esta escuela: esquemas de precios relacionados a los bienes y a modo de costo de producción una teoría del valor.

Adam Smith (Ventaja Absoluta)

A finales del siglo XVII, Adam Smith, señaló que con el libre comercio cada país debía especializarse en la producción de aquellos bienes en los cuales, tuviera una ventaja absoluta, es decir, que su respectivo costo de producción sea menor a la de otro país. De esta manera, la ventaja absoluta impulsaría a las naciones a especializarse en la producción de aquellos bienes en los cuales expresara eficiencia e importaría aquellos bienes donde fuera menos eficiente en su elaboración (González, 2011:104).

De acuerdo a la premisa que deja sentada Smith, la existencia por sí mismo del comercio se centra en la producción de algún bien que posea ventaja absoluta, pues el aprovechar al máximo dicha ventaja conduce un incremento de la renta para los países. Al contrario de los mercantilistas, Smith consideraba que el beneficiar a las exportaciones y desfavorecer a las importaciones provocaba perturbaciones a nivel nacional, pues las exportaciones no solo eran deseables por el incremento de la riqueza sino porque permitían solventar las importaciones.

La división del trabajo, según lo planteado por Smith, dispara la productividad de un país, pues lo lleva a especializarse en la elaboración de bienes que cuentan con ventaja absoluta, con ello se experimenta un alza en la cantidad producida como efecto de la eficiencia y eficacia. Además, argumenta que un incremento de la actividad económica responde a una actividad más intensiva en el ámbito del comercio exterior y por ende un aumento de la renta del país por los ingresos percibidos ante la mayor producción (Escribano, s.f.).

Con el objetivo de ilustrar esta teoría, se ha tomado de Ellswoth y Clarck Leith (1978: 57-59) el siguiente modelo: Se supone un mundo con dos países:

- País nacional
- Resto del mundo

En ambos se producen dos bienes: A y B con un único factor de la producción, caracterizado a través de la variable trabajo. Además de ello, se señala que cada país cuenta con una dotación inicial de factores que permite especializarse en un bien, siendo los límites de la producción, los siguientes:

$a_{LA}X_A + a_{LB}X_B \leq$ L: Frontera de posibilidades del país nacional

$a^*_{LA}X^*_A + a^*_{LB}X^*_B \leq$ L*: Frontera de posibilidades del resto del mundo

En donde:

$\boldsymbol{a_{LA}}$: Horas de trabajo requeridas para producir una unidad del bien A en el país nacional.

$\boldsymbol{a_{LB}}$: Horas de trabajo requeridas para producir una unidad del bien B en el país nacional.

$\boldsymbol{a^*_{LA}}$: Horas de trabajo requeridas para producir una unidad del bien A en el extranjero.

$\boldsymbol{a^*_{LB}}$: Horas de trabajo requeridas para producir una unidad del bien B en el extranjero.

$\boldsymbol{X_A}$: Producción (pcc) del bien A en la economía del país nacional.

$\boldsymbol{X_B}$: Producción (pcc) del bien B en la economía del país nacional.

L : Oferta total de trabajo

A partir de esta sección se supone que la especialización del país nacional en la producción del bien A, entonces:

$$a_{LA}/a_{LB}X_B<a^*_{LA}+a^*_{LB}$$

Bajo el contexto teórico de Smith, el modelo que precede ilustra la condiciones en las cuales se determina la ventaja absoluta en un país, que en este caso resulta ser el país nacional en la producción del bien A, por lo cual es posible que se especialice en elaborar dicho bien mediante la dotación inicial del factor productivo. Adicional a ello con la productividad de cada uno en la elaboración del bien A y B es posible establecer también los flujos del comercio.

David Ricardo (Ventaja Comparativa)

Durante el siglo XIX, David Ricardo desarrolló la teoría de ventaja comparativa tomando como referencia la establecida por Adam Smith. El comercio internacional seria mutuamente beneficioso si existieran entre los países ¨ventajas comparativas¨[1] pues según González (2011: 104) y Krugman y Obstfeld (2006:29) la razón por la cual existe el comercio de acuerdo al pensamiento de Ricardo, yace en que todas las naciones son distintas, por lo que el producir aquellos bienes que implican menores costos, conlleva a que al ofertarlos se complementen entre sí las necesidades de los países y de esta manera obtener ganancias mutuas.

[1] David Ricardo (1817), en su libro ¨Principios de Política Económica¨ menciona que la ventaja comparativa es la diferencia en la productividad de cada país, la que de cierta manera brinda una oportunidad para el comercio internacional pues del se derivan las ganancias de una nación.

Tanto Smith como Ricardo, consideraban que el trabajo era el fundamento de todo valor, ya que en los mercados competitivos los precios de los bienes reflejan los costes de trabajo necesario para producirlos (Prugel, 2004:54). Bajo este contexto, David Ricardo introdujo el concepto de ¨coste de oportunidad¨ a su aporte de la ventaja comparativa, según Chacholiades (1992:39), el concepto consiste en: ¨el coste de oportunidad de producir más de un determinado producto en un país, es la cantidad de otros bienes a los que hay que renunciar¨; según esta lógica cada país exportará aquellos bienes que tienen un menor coste de oportunidad e importará aquellos que tienen un alto coste de oportunidad.

Chacholiades (1992) ilustra el razonamiento de Ricardo a través del siguiente modelo: se supone dos países que cuentan con un solo factor de producción, caracterizado por el trabajo, en los cuales se producen dos bienes A y B, se sintetiza a la tecnología en la productividad de trabajo mediante la cantidad de horas que demandan la producción de una unidad de A o una unidad de B.

Entonces: a_1 y b_1 sean las unidades de costo por el trabajo de producir bienes en el país 1, en este caso de acuerdo a lo mencionado anteriormente A y B y a_2 y b_2 bajo las mismas condiciones en el país 2. La siguiente expresión se refiere a las relaciones de costos al interior de país 1 y 2 antes del intercambio comercial:

$$a_1 / b_1 < a_2 / b_2 \qquad (1)$$

En el país 1 la mercancía A es relativamente más barata y B relativamente más cara que en el país 2, una vez que sucede el comercio la expresión cambia:

$$a_1 / a_2 < b_1 / b_2 \qquad (2)$$

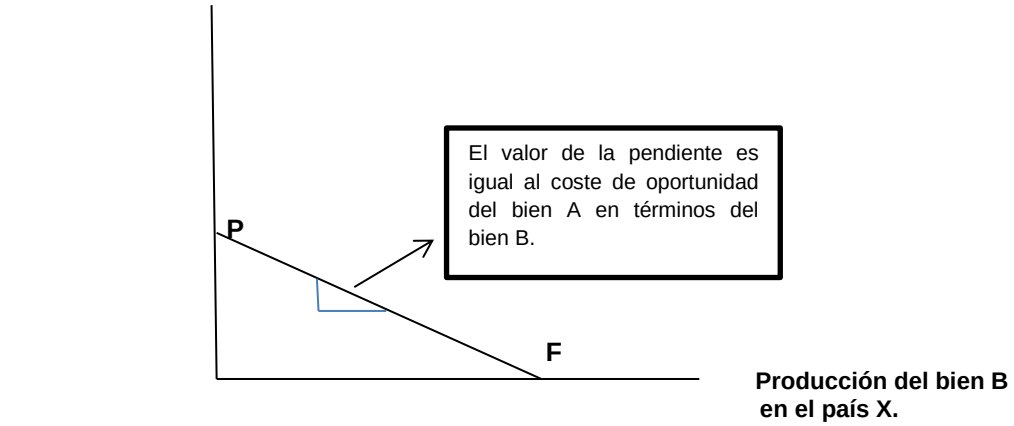
El patrón de especialización es determinado por las ventajas comparativas en términos de costos de los países 1 y 2, al ser evidente en la expresión (2) que el costo de la mercancía A es menor en el país 1 que ene país 2 en relación al costo de la mercancía B. como resultado de ello el país 1 exporta la mercancía A e importa la mercancía B del país 2 y a la vez el país 2 exporta la mercancía B e importa la mercancía A del país 1.

En el modelo de Ricardo un país exportará aquel bien que posea mayor ventaja absoluta, mismo que constituirá el bien con ventaja comparativa. Consecuentemente determina que la causa el comercio internacional se halla en la diferencia de

productividad de trabajo en los países, así mismo establece que siempre y cuando existan diferencias en relación a los costos relativos de los bienes entre los países involucrados en el intercambio, sus precios serán distintos y a la par será beneficiosos para ambos actores pues se genera un aumento de producción total.

Debido a que todo país posee recursos limitados debe realizar una elección referente a lo que se debe producir (ya que al producir más de un bien significa sacrificar la producción de otro) que se ve reflejado en la Frontera de Posibilidades de Producción[2] Krugman y Obstfeld (2006:30) en la misma línea, Malvin Burke (1995: 139) menciona que es mayor eficiente producir bienes bajo la perspectiva de la ventaja comparativa, ya que es así que se obtiene mayor eficiencia en la producción y por ende mayor ingreso, consecuentemente el potencializar a las exportaciones y limitar las importaciones supone un incremento en el bienestar social.

Gráfico 1 Frontera de Posibilidades de Producción



Fuente: Krugman, Paul y Obstfield, Maurice (2006) **Economía Internacional: teoría y política.** (7ma ed.) Pearson Educación (Pág. 30)
Elaboración: Karol Barahona

Teoría de Hecksher y Ohlin

Eli Hecksher y Bertil Ohlin desarrollaron la ¨Teoría de las proporciones factoriales¨ que establece el análisis con respecto a la interacción entre los factores que están disponibles en un país y las proporciones que son necesarias para la producción de diversos bienes (Krugman y Obstfeld, 2006:55). César Velandia (2011: 60) señala que a través del modelo de Heckscher-Ohlin, se pretende identificar los determinantes de las ventajas comparativas de una nación, en el cual se resaltan las diferencias entre

[2] La Frontera de posibilidades de producción es aquella muestra la cantidad máxima de producción que es posible producir posterior a la decisión de producir determinada cantidad de cierto bien (Krugman y Obstfeld, 2006:30).

insumos y factores de producción, esto ha permitido que grandes empresas busquen los mercados más adecuados para su inserción.

Este modelo, según señala Krugman y Obstfeld (2006:55), predice si un país posee abundancia relativa de algún factor de producción como trabajo o capital, que consecuentemente tendrá ventaja comparativa y competitiva en ciertos bienes que demanden mayor cantidad del factor, lo que lleva a los países a exportar los bienes intensivos en los factores dotados abundantemente.

El modelo, ha sido extraído de Krugman y Obstfeld (2006:55-58), el cual se desarrolla de la siguiente manera:

Existen dos países (País 1 y País 2), dos bienes (a y b) y a la par dos factores de producción (tierra y trabajo). Con el objetivo de establecer el grado de relación entre los factores, se supone que la relación de ambos para la producción de a es mayor que la relación de tierra y trabajo para la producción de b:

$$a_{la}/a_{ta} > a_{lb}/\ a_{tb} \qquad (1)$$

De tal manera que:

a_{la} = horas de tierra usadas para producir una unidad de a

a_{ta} = hectáreas de tierra usadas para producir una unidad de a

a_{lb} = horas de tierra usadas para producir una unidad de b

a_{tb} = hectáreas de tierra usadas para producir una unidad de b

L = oferta de trabajo en la economía

T = oferta de tierra en la economía

En lo referente a la producción existen dos restricciones, la primera constituye la tierra usada en la producción de los dos bienes a y b, no puede ser mayor que la oferta total de la tierra y la segunda establece que el trabajo usado en la producción del bien a y b no puede ser mayor que la oferta total de trabajo, entonces:

$$Q_a{*}a_{ta} + Q_b{*}a_{tt} \leq t \qquad (2)$$

$$Q_a{*}a_{la} + Q_b{*}a_{ll} \leq l \qquad (3)$$

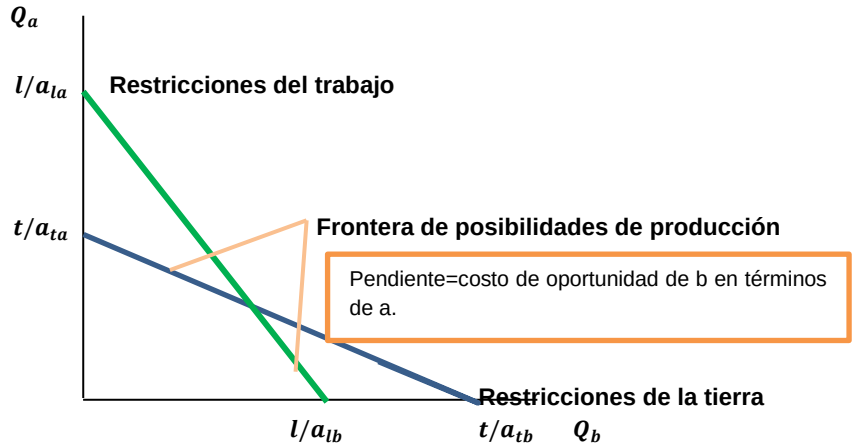
De tal manera que:

Q_a = producción del bien a

Q_b = producción del bien b

Según lo mencionado anteriormente, la economía debe producir conforme a las restricciones, por lo que la frontera de posibilidades de producción constituye el costo de oportunidad de producir una unidad adicional del bien a en términos del bien b.

Gráfico 2 Frontera de posibilidades de producción con dos bienes (a y b)



Fuente y elaboración: Krugman, Paul y Obstfield, Maurice (2006) ***Economía Internacional: teoría y política.*** (7ma ed). Pearson Educación. Pág. 57.

La teoría neoclásica se contrapone a las teorías previas, en especial la de David Ricardo, la cual establecía que todos los participantes del comercio se veían beneficiador por él. A diferencia de ello, se establece una mejora en la integración de los factores productivos y un enfoque más acertado en cuanto a la especialización.

Teorías alternativas de Comercio Internacional

Gracias a los avances tanto tecnológicos como de transporte a partir del siglo XX, las distancias se han visto afectadas de manera positiva, ya que dichos cambios han propiciado un acercamiento de los involucrados en los procesos comerciales lo que se tradujo en ahorro en costos de transacción y gastos que con los avances resultan innecesarios. Así, el nacimiento de nuevas formas de intercambio fue innovando el concepto de comercialización mundial, hasta llegar a los términos actuales.

Índice de Ventaja Comparativa Revelada

Balassa (1965) propuso la construcción de un índice (IVCR) para indicar que las ventajas comparativas entre naciones pueden ser reveladas mediante el flujo del comercio de bienes, por lo que el intercambio real de estos refleja los costos relativos y las diferencias existentes entre los países como mencionan Durán y Álvarez (24:2008) el IVCR mide el grado de importancia de un producto dentro de las exportaciones de un mercado a otro mercado versus la importancia de las exportaciones de un producto en las exportaciones del producto al mundo.

El Índice de Ventaja Comparativa Revelada, elaborado por Balassa (1965) se expresa formalmente de la siguiente forma:

$$\textbf{IVCR}=\frac{\frac{X_{\propto}^{i}}{X_{w}^{i}}}{\frac{X_{\propto}^{t}}{X_{w}^{t}}}$$

X : caracteriza las exportaciones.

i : un producto identificado por su código arancelario.

α : el país a analizar.

t : el total de productos exportados por el país de análisis.

w : un conjunto de países (es el que se usa generalmente en el mundo).

$X_{\propto}^{i}$: las exportaciones de un producto (i) por el país (α).

X_{w}^{i} : las exportaciones de un producto (i) por parte del mundo (w).

$X_{\propto}^{t}$: las exportaciones totales (t} por parte del país (α).

X_{w}^{t} : las exportaciones totales (t) por parte del mundo (w).

Se consideran las importaciones con la motivación de calcular la ventaja comparativa neta, por lo que la fórmula del IVCR se especifica como:

IVCR=VCE-VCI

Dónde:

VCE : Ventaja competitiva de exportación.

VCI : Ventaja competitiva de importación.

Modelo Primario-Exportador

Surge como la parte de la acumulación de capital de países en desarrollo que se especializaron en la producción de bienes primarios para su exportación. La doctrina de la división internacional del trabajo condujo a los países latinoamericanos a especializarse en la exportación de metales preciosos, tales como el oro y la plata; mientras que las potencias coloniales desarrollaron la industria manufacturera (Guillén, s.f: 2-3)

Según Prebich (1950) y Singer (1950) el proceso de desarrollo se ha llevado a cabo en mayor parte en el sector industrial en las grandes potencias, en base a su hipótesis que manifiesta que el precio de los bienes primarios decrecerán con el tiempo y por tanto su productividad será baja frente a bienes manufacturados, caso contrario se dio en América Latina, pues Krugman y Obstfeld (2006: 22) así como Ernest Mendel (2015:119) mencionan que es durante el auge de la Segunda Guerra Mundial, que el mercado movió los precios a favor de los productos primarios, los cuales en su gran mayoría eran provenientes de América Latina y debido a la gran demanda internacional de productos tradicionales, Estados Unidos generó una estrecha relación comercial con la región, lo que la llevo a convertirse en la gran potencia hegemónica de la época.

Con el objetivo de cubrir sus necesidades, varios países demandaban productos tradicionales de América Latina, bajo este contexto, según Sachs y Warner (1995:2-4) los recursos naturales en abundancia, si son fuente de ingreso y por lo mismo potenciadores de la producción, pero a pesar de ello, Prebich y Singer (1950:499) mencionan que son estos recursos, los cuales intensificaron la permanencia de latinoamericana en el modelo agro-exportador y de cierta manera marcaron pauta de lo que sería el desafío futuro de cada gobierno por generar un cambio en la matriz productiva tanto de Ecuador como de América Latina.

Los productos de la región pueden ser competitivos entre sí, y éstos al contar con poco valor agregado, no son competitivos, en el mercado mundial (Philips 2004), por lo cual Stefano Palestini (2016: 376) menciona que el modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI), podía haber contribuido al desarrollo y crecimiento de América Latina, cuyo retraso puede ser explicado por la coyuntura de la época y la

intensificación de producción agrícola destinada en su mayoría a la exportación, por los países de la región.

Economía de Guerra

Las primeras aproximaciones acerca de un marco conceptual de ¨economía de guerra¨ surgen en Alemania, como consecuencia a su experiencia se constituye como pionero en esta disciplina. Neurath (Kriegswirtschft als. Sonderdisziplin, en Weltwirtschaftliches Archiv, 1913, citado en Salzman 1943) puntualiza la necesidad de crear sistemas unitarios para hacer frente a las guerras como estrategia económica.

La economía de guerra según como menciona Ramo (2008) y Salzman (1943) es aquella que se aplica en momentos de conflicto sin necesidad de que estos sean armados, pues la capacidad bélica de un país no solo se mide por su estructura militar, sino por su capacidad de respuesta en todos los ámbitos. El Estado es quien se encarga de garantizar el abastecimiento interno de una nación, así como ajustar los gastos con el objetivo de satisfacer los requerimientos alimenticios de la población.

Por otro lado, Motta (66-68) señala que de acuerdo a la teoría de Ivan Bolch, las principales preocupaciones para un país que emergen de un conflicto bélico se resumen en las siguientes:

- Incursión en altos gastos de índole militar.
- Necesidad de financiamiento externo.
- Debilitamiento del aparato productivo nacional.
- Capital humano reducido y vulnerable
- Desequilibrios en el comercio exterior (debido a la estrecha dependencia por productos estratégicos).

En concordancia a lo mencionado anteriormente, Ricardo (1817) considera que los gastos a lo largo de una guerra destruyen el capital productivo, como respuesta a que estos se dirigen específicamente para financiar el conflicto, mas no para fines de progreso interno. No obstante, menciona que los recursos deben ser extraídos del ingreso fiscal por concepto de impuestos, en lugar de incurrir en adquisición de deuda, así mismo, Say (Kennedy, 1983:13-14) se enfoca en los costos relacionados con el capital humano, a través de los cuales intenta estimar el valor de las vidas humanas, con el objetivo de generar conciencia acerca de las perdidas valiosas en un conflicto.

Frank Eulemburg, de acuerdo a Salzman (1943) caracteriza a la economía de guerra bajo un contexto político, la misma que se expresa en fluctuaciones del consumo, precios, producción, dinero y en sí en distorsiones de los mercados. Esta concepción indica que la economía de guerra solo se desarrolla mientras esté vigente la contienda y construye perturbaciones de económicas anormales, lo cual lo lleva a concluir que: sobre lo temporal y lo anormal no es posible formular una ¨teoría ¨ por cuanto la guerra significa solamente una crisis de grandes dimensiones y cuyos efectos a pesar de ser similares, no son objeto de predicción exacta.

Bajo el mismo contexto, Francis Hirst (1915) sostiene que el asimilar a la economía de guerra bajo un marco político cae en contradicción, pues la política económica normalmente sugiere algo positivo y se la relaciona con progreso para la sociedad, mientras que la guerra supone periodos de destrucción y carencia sin control. Bajo esta premisa, señala que en un periodo beligerante, en el cual se persiguen ideales de poder y liderazgo se trata con superficialidad los efectos que causan estos hechos, ya que no se trata de ciertos ¨países¨ sino del mundo y no se trata de ¨ naciones¨ sino de la humanidad, pues en lapsos de conflicto el panorama mundial toma un giro de 360 grados llegando a afectar cada país del globo terrestre en incalculables dimensiones.

Por otra parte, Paul Einzig (citado en Salzman, 1943) distingue dos enfoques de economía de guerra, las que se componen de la siguiente manera:

- **Ofensiva:** es aquella que intenta a toda costa debilitar la potencialidad económica y desestabilizar a su enemigo, a través de la una estrategia de bloqueo, es decir, la destrucción de sus recursos y oportunidades de progreso a través del comercio exterior.
- **Defensiva:** es aquella que pone todos sus esfuerzos en fortalecer el aparato productivo nacional y sus fuentes económicas. Entre estas medidas se destaca: la acumulación de reservas monetarias y alimenticias y la adopción de medidas que faciliten el financiamiento de la guerra.

De todas maneras, en la economía de guerra, cada rama funciona de igual forma como en una economía ¨normal¨ lo que la diferencia, yace en la dirección de sus objetivos, pues en guerra cada acción productiva va para la guerra, cuando en términos de paz, se direccionan para el progreso de la nación.

A pesar de que el medio más importante en una guerra es el ejército, el comercio exterior durante este lapso desempeña un papel esencial, más o incluso igual que el servicio militar, pues debido a la escasez de mercancías y a la necesidad de financiamiento, se recurre a una vía alterna constituida por las relaciones

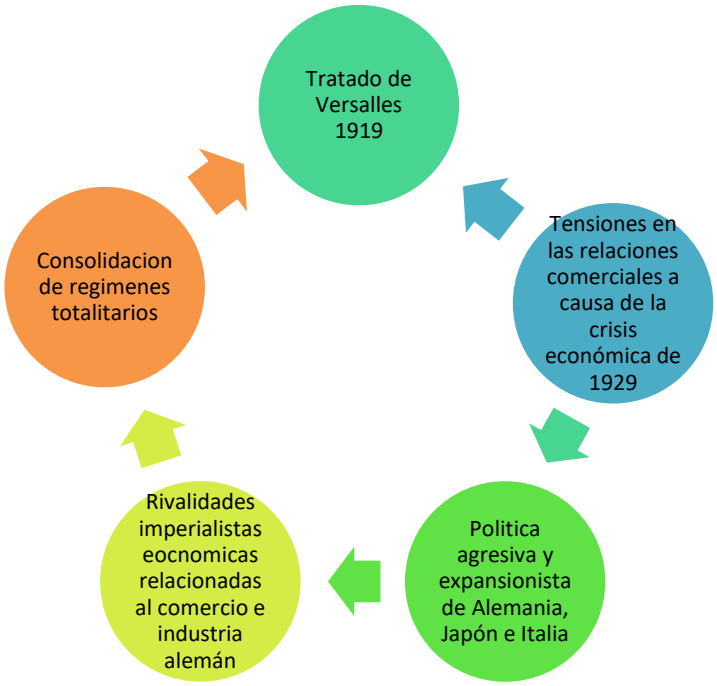
internacionales. Pigou (1921:74-75) manifiesta que en este ámbito lo más importante es que quienes se encuentran en conflicto buscan concesiones en países subdesarrollados y a ello se le suman los acuerdos internacionales que proponen un trato igualitario entre países con poder, mientras que otros países tienen que acogerse a lo que éstos convengan, sea o no beneficioso para ellos. Igualmente, establece la importancia del enfoque en cuanto a la conducta de los individuos en lugar de aquella del Estado, ya que su comportamiento focalizado al corte de gasto contribuye en mayor proporción con la nación, por supuesto sin dejar a de lado el rol del gobierno quien tiene que regular cada sector de la economía según sus posibilidades coyunturales.

Contexto Histórico de la Segunda Guerra Mundial

La Segunda Guerra Mundial se desarrolló entre 1939 y 1945, cuyos escenarios de conflicto fueron: Europa, Norte de África, Asia, Océano Pacífico y Océano Atlántico. Así mismo, los enfrentamientos bélicos se llevaron a cabo con armamento moderno, ya sea para el ataque en tierra como en aire: tanques de guerra, ametralladoras, portaviones, radares e inclusive se dio la aparición de misiles y bombas nucleares. Cabe mencionar que la tenencia de armamento era desigual al inicio del enfrentamiento bélico, ya que era clara la superioridad militar Alemana pues dentro de su arsenal contaban 3500 tanques y 5200 aviones.

La contienda se llevó a cabo entre dos ideologías opuestas agrupadas en bloques de países, los del Eje (conformada por Alemania, Italia y Japón) y los Aliados (Francia, Gran Bretaña y URSS). Es importante mencionar que, a lo largo de la Segunda Guerra Mundial se fueron sumando más aliados a cada bando, a causa del desarrollo del conflicto ya sea por presiones económicas, estratégicas o como respuesta de invasión territorial. Entre las causas de la Segunda Guerra Mundial se encuentran rivalidades ideológicas, políticas y económicas[3]

Cuadro b. Causas de la Segunda Guerra Mundial



Fuente: Historia Universal y Banrepcultural-Histografía de la Gran Guerra ***Elaboración:*** *Karol Barahona.*

[3] El Tratado de Versalles, fue un acuerdo de paz firmado por más de 50 países europeos dando fin oficial a la Primera Guerra Mundial, entre los principales puntos de este tratado se estipulaba que la responsabilidad del conflicto era de Alemania provocando que, la República de Weimar, el estado sucesor a la Primera Guerra Mundial, se enfrentara a términos ¨humillantes ¨ ya que debían pagar indemnizaciones desmesuradas, entregar territorio, des militarse y demás, por lo que se considera que esta fue la principal causa que detonó la Segunda Guerra Mundial (Shuster, s.f.).

Acciones y Acontecimientos durante la Segunda Guerra Mundial

Cuadro c. Acciones y Acontecimientos durante la Segunda Guerra Mundial

FASE INICIAL **1939-1941**	Durante esta fase inicial se lleva a cabo la conquista de territorios tales como: Polonia, Dinamarca, Noruega, Holanda, Bélgica y Luxemburgo. Se suscitó una invasión a Francia por parte de los alemanes quienes bajo su dominancia ocuparon París, que tuvo que firmar su rendición y ceder las ¾ partes de su territorio. De la misma manera, Gran Bretaña se enfrenta sola ante Alemania en la Batalla de Inglaterra cuyos ataques masivos por parte de los alemanes no fueron suficientes para quebrar a la resistencia británica, forjada por el primer ministro electo de la época Winston Churchill. Alemania al conquistar Grecia, Yugoslavia, Hungría, Rumania y Bulgaria propicia que estos países se unan al Eje. (Gómez, s.f:2)
FASE MEDIA Y FINAL **1941-1945**	Hitler junto a un gigantesco armamento bélico intenta una invasión a la URSS pero las condiciones climáticas y las tropas soviéticas hábiles lograron la reorganización ofensiva de la URSS y detuvieron a los invasores. El 7 de diciembre de 1941, Japón en su afán de dominar el Pacífico ataca la base americana de Pearl Harbor, por lo cual Estados Unidos se une a los Aliados declarando la guerra a Japón. A mediados de 1942 se da un cambio de tendencia, pues, Japón es derrotado en Midway y Guadalcanal. E.E.U.U empieza la reconquista del Pacífico. En lo que respecta a Alemania, es derrotada en dos frentes y da pie al declive de los países del Eje a partir de 1943. En junio de 1944, los Aliados iniciaron in recorrido por Europa para liberar los territorios conquistados por los países del Eje, al mismo tiempo los soviéticos se dirigen hacia Berlín que aceptó su derrota en mayo de 1945, además se presume que Hitler se suicida en abril del mismo año en un búnker. En agosto de 1945, los norteamericanos lanzaron la primea bomba atómica sobre la ciudad de Hiroshima y días después cayó la segunda sobre Nagasaki, actos que ocasionaron la rendición de Japón. (Gómez, s.f:3)

Fuente: Historia Universal y Edugoro – La Segunda Guerra Mundial (pág.: 2 -3).
Elaboración: *Karol Barahona.*

Consecuencias de la Segunda Guerra Mundial

Este conflicto no solo influyó en los países beligerantes, de hecho, también existieron consecuencias en distintos ámbitos para todo el mundo, pues las conexiones, negociaciones y actividades relacionadas con el comercio exterior se vieron comprometidas más allá del campo de batalla, por ello se los aborda en los siguientes aspectos:

Sociales

Dentro de las consecuencias más graves dentro del aspecto social se encuentran las numerosas pérdidas humanas que trajo consigo el conflicto, pese a que es casi imposible calcular con exactitud el número de decesos, se presume que aproximadamente perdieron la vida entre cincuenta y setenta millones de personas, bajo esta línea el asesinato de millones de personas ejecutado por el régimen nazi en los campos de concentración, lugares de exterminio de judíos, gitanos y demás grupos sociales provocó conmoción a nivel mundial debido a las crueles prácticas y delitos de lesa humanidad, de igual forma, las pérdidas humanas causadas por los bombardeos masivos y el ataque con bombas atómicas a Hiroshima y Nagasaki, constituyeron un desolador panorama para toda la humanidad.

Como consecuencia de los cambios en las fronteras europeas debido a la perdida de territorio de Alemania, Italia y Japón, se propició un desplazamiento humano forzoso, que provocó un cambio en el panorama étnico de Europa.

Adicional a lo mencionado anteriormente, dentro del ámbito social, una de las consecuencias más trascendentales es el proceso de emancipación de la mujer y su rol dentro de la cotidianeidad e incluso de forma progresiva en el campo profesional, a pesar de los obstáculos y prejuicios de la sociedad (Instituto Nacional de Tecnologías Educativas y de Formación, España).

Territoriales

Como consecuencia del debilitamiento de grandes imperios, la modificación de fronteras de países que perdieron su territorio y otros que adicionaron territorio al suyo, como el caso de Alemania, Italia y Japón que tras la derrota se vieron obligados a ceder parte de su poderío, en donde Alemania fue la más afectada entregando más de cien mil km2 a Polonia y URSS y siendo dividida en zonas de ocupación ajenas a su composición imperial, igualmente Yugoslavia y Grecia se vieron beneficiados por la anexión de importantes territorios.

Políticas

En el aspecto político, la Segunda Guerra Mundial favoreció la integración de naciones a través de organizaciones a modo de estados miembros, ya que al término del conflicto muchos territorios se encontraban devastados y ávidos de paz. Mediante la aprobación de la Carta de las Naciones Unidas, el 24 de octubre de 1945 se crea la Organización de las Naciones Unidas (ONU) motivada por Franklin D. Roosevelt, que inició en San Francisco con 51 países de acuerdo a información de la ONU Es claro que el objetivo principal de su creación fue mantener la paz y la seguridad internacional junto a la cooperación de los estados miembros en distintos ámbitos, pues su rol de portavoz de las necesidades y derechos humanos se ha perpetuado en el tiempo y fortalecido de acuerdo a la coyuntura.

Como consecuencia de la contienda bélica el declive de poder en Europa fue inevitable, pues se había propiciado la supremacía de los Estados Unidos sobre el territorio como menciona Chomsky (2011), ya que al salir de la guerra ejerce sobre una posición de poder al poseer la mitad de la riqueza mundial lo que provoco que cuya industrialización se potenciaría a más del doble, mientras que quienes hasta antes de la Segunda Guerra Mundial ostentaban el poder hegemónico se veían arrasados durante la postguerra.

Económicas

Tras la Segunda Guerra Mundial, se identificaron varios aspectos que tuvieron efecto en el ámbito económico, no solo para países beligerantes sino para todo el mundo entre ellos: se identificó una transformación del panorama mundial en cuanto a la producción, ya que por la guerra se requerían productos estratégicos para satisfacer las necesidades emergentes, mas no las necesidades humanas pues dicha producción estaba destinada a la destrucción (de vidas y bienes) a la par con lo mencionado, el comercio mundial se vio afectado por el conflicto pues se suspendieron los movimientos comerciales entre ciertos territorios debido a las ideologías opuestas, en efecto, antes de la guerra, América Latina transaba con Europa, Alemania y Francia por mencionar algunos , sin problema, más, al estallar el conflicto se tuvo que limitar a vender sus productos principalmente a Estados Unidos, Gran Bretaña y en sí, países miembros de las Naciones Unidas. Además de la destrucción material y humana, es importante mencionar que desde el inicio de la guerra, todos los países experimentaron inflación monetaria, pues los Estados aumentaban su circulación monetaria para cubrir sus gastos en aumento (Hediger, 1944: 117-120).

Capítulo 1: Sector Interno del Ecuador 1939-1945

Debido a la naturaleza histórica de la investigación, es importante hacer un estudio a nivel global de la situación interna del país en el periodo de análisis, pues las consecuencias de la Segunda Guerra Mundial, se propagaron rápidamente por los sectores que dependían del comercio exterior.

Es imperante recalcar que el análisis y la clasificación de las cuentas y variables más representativas de la economía ecuatoriana, están basados en la estructura coyuntural de la época, por lo cual se mantendrá dicha caracterización en la investigación. De la misma manera, la serie original se encuentra en sucres pero se desea expresarla en dólares norteamericanos (moneda de curso legal en el Ecuador de hoy) en términos constantes[4], para tener una visión actual de los hechos pasados.

Para cumplir con este objetivo se llevará a cabo un proceso conocido como "Deflactar una serie", es decir, revalorizar cada cifra en precios de un año elegido (un año base) para todas las series (Ramón M., 2001). El cual se puede realizar por diferentes métodos; el primero, corresponde al uso de un deflactor que es construido a través de la base de datos de donde se obtengan las variables y se compara entre los valores corrientes y constantes.

$$Deflactor_t = \frac{(Valor\ corriente)_t}{(Valor\ constante)_t} * 100$$

Sin embargo, se puede utilizar un índice de precios para convertir una serie en constante. Esta forma de deflactar una serie considera la expresión anterior igualando al valor constante.

$$Valor\ constante^{5}{}_t = \frac{(Valor\ corriente)_t}{(Deflactor)_t} * 100$$

[4] Es importante mencionar que, una serie monetaria es considera como una serie "corriente" si los precios en los cuales se encuentra expresada corresponde al mismo periodo de análisis. Por otro lado, una serie es considera como "constante" si sus valores están expresados a precios de un determinado periodo t (Ramón M., 2001).

[5] Valores que se utilizan generalmente para eliminar los efectos que introducen las fluctuaciones de los precios en cada periodo.

Para el caso de esta investigación se usara el segundo método, por tanto, se considera al índice de precios al consumidor anual del periodo 1939-1945 como la mejor aproximación para deflactar a la serie. Este dato se obtiene del boletín mensual de diciembre de 1945 del Banco Central del Ecuador, tomando como año base a 1927=100, las cantidades señaladas en la tabla a continuación están expresadas en sucres.

Cuadro d. Índice de Precios 1938-1945

	IPC[6]	EXPORTACION	PODER ADQUISITIVO DE MONEDA
1938	160,62	123	62,3
1939	160,41	141,3	62,26
1940	170,81	141,15	58,44
1941	181,27	142,69	55,4
1942	227,59	169,24	43,96
1943	286,99	169,5	35,4
1944	337,42	175,54	29,68
1945	421,03	196,52	23,96

Fuente y elaboración: Banco Central del Ecuador (1945) ***Boletín No.219.220*** *Quito: Banco Central del Ecuador (pág. 63).*

A partir de aplicar el deflactor en las series objeto de estudio, se procede a expresarlas en dólares norteamericanos, de acuerdo al tipo de cambio dólar/sucre correspondiente a cada año entre 1939 y 1945, en la tabla a continuación se evidencia un promedio de la cotización de sucres por cada dólar en términos anuales.

Cuadro e. Promedio Anual de Cotización de Cambio
(Sucres por cada Dólar)

1939	14.83
1940	16,04
1941	15,00
1942	14,33
1943	14,10
1944	14,03
1945	13,50

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***Boletín No.221.222*** *Quito: Banco Central del Ecuador (pág. 55).*
Elaboración: Karol Barahona

Con la base de datos expresada en dólares se elaboran los análisis respectivos tanto del sector interno como del externo del Ecuador durante 1939-1945.

[6] El índice de precios al consumidor está calculado con año base 1927, de acuerdo al Banco Central del Ecuador (1945) ***Boletín No.219.220.***

Ecuador en 1939-1945

En esta sección se presenta un contexto de la situación del país durante la época y sus características generales.

Ecuador está situado en la costa noroccidental del Sudamérica, su superficie a partir de 1942 es de 283.560 km^2 y contaba en 1945 con 3.101.710 habitantes. A modo de contraste, cabe mencionar que en relación con el continente americano el país no poseía gran densidad poblacional y se caracterizaba por ser una economía pequeña, en donde la mayor parte de sus habitantes se asentaban en las zonas rurales, pues durante el periodo de análisis había experimentado una tasa de crecimiento poblacional de (93%), mientras que Argentina alcanzó la mayor tasa de crecimiento poblacional de América del Sur con (222,71%), además solo la población ubicada en la capital argentina (Buenos Aires) ascendía a 2.444.000 habitantes, casi el total de la población ecuatoriana, seguido por Río de Janeiro y México con 1.802.000 y 1.215.000 habitantes respectivamente, estas ciudades en conjunto, al tener importante concentración de personas en zonas urbanas, demostraron su potencial crecimiento, pues durante un largo del tiempo lideraron junto a Estados Unidos el comercio de la región y aceleraron sus procesos de industrialización.

En cuanto a la posición del país como territorio, está conformado por cuatro zonas naturales que gracias a su privilegiada ubicación en el globo terráqueo, permite gran diversidad de flora y fauna, mismo que se estructura de la siguiente manera:

Cuadro f. Características de las Zonas Naturales del Ecuador en 1939-1945

COSTA	Cuenta con una superficie de 68.633 km^2 y entre su producción más relevante se encuentran productos en el ámbito agrícola como: caco, café, caucho, palo de balsa, caña de azúcar, plátanos, tagua, arroz, paja toquilla, maderas, algodón, naranjas, entre otros. Además dentro del campo minero: oro, plata, petróleo etc.
SIERRA	Cuenta con una superficie de 70.344 km^2 y entre su producción más representativa se encuentran productos, en el ámbito agrícola como: papas, maíz, trigo, cebada, lentejas, frutas de clima templado y en si toda clase de legumbres. Dentro del campo minero: oro, plata, cobre, mármol, azufre, cal, etc.
ORIENTE	Cuenta con una superficie de 120.000 km^2 y entre su producción más relevante se encuentran productos en el ámbito agrícola como: zona casi inexplotada y apta para cualquier clase de producción tropical o semi tropical. Más en el campo minero; petróleo y lavaderos auríferos.

GALÁPAGOS	Cuenta con una superficie de 7.880 km^2, es un archipiélago formado por 13 islas principales cuya flora y fauna es abundante y de incomparable belleza, sus aguas además ofrecen la variedad más grande del mundo en cuanto a pesca.

Fuente: Dirección Nacional de estadística (1944) ***Ecuador en Cifras 1938-1942.*** *Quito: Imprenta del Ministerio de Hacienda. (pág. 2-7).*
Elaboración: *Karol Barahona.*

Dentro del periodo en el que sucedió la Segunda Guerra Mundial, específicamente en 1941, el Ecuador entra en guerra con el Perú a causa de una disputa territorial la cual culmina con la derrota ecuatoriana y constituye un acontecimiento sin precedentes en la historia nacional.

Conflicto armado entre Perú y Ecuador en 1941

Contexto político

En Ecuador, posterior al proceso electoral de 1940, Carlos Arroyo del Río (representante del partido Liberal Radical Ecuatoriano) asumió la presidencia luego de un proceso elector que fue acusado como fraudulento. Para tal periodo los candidatos a la presidencia restantes fueron Jacinto Jijón y Caamaño, por parte del Partido Conservador y José María Velasco Ibarra, que fue impulsado por un apoyo heterogéneo (Oña, 1986). Tal candidato se sostuvo en la posición de que el ascenso al poder por parte de Arroyo del Río se suscitó de forma fraudulenta gracias a la interferencia de Miguel Ángel Albornoz, miembro del Partido Liberal, que para tal periodo presidia el Congreso Nacional (Delgado, 1992).

El gobierno de Arroyo del Río se caracterizó por una constante represión a los derechos humanos entre los que destacan la aprensión y exilio de algunos de sus antagonistas políticos, entre ellos el ex presidente Velasco Ibarra, el uso de las fuerzas armadas para mitigar movilizaciones civiles causadas tanto por el descontento civil de la derrota en la guerra peruano-ecuatoriana de 1941 y en manifestaciones en contra de su gobierno en general; lo que provocaría en 1944, poco antes de la finalización de su periodo presidencial, el estallido de la “Revolución” del 28 de mayo de 1944, que devino en la renuncia ineludible para el presidente Arroyo del Río y el ascenso por parte de Velasco Ibarra al poder, sin la necesidad de convocar a otro proceso electoral (Gándara, 2000).

Respecto al Perú, en 1939 se llevó a cabo las elecciones presidenciales registrando como candidatos a José Quesada Larrea, por parte del Frente Patriótico, y Manuel Carlos Prado, por parte del Partido Conservador, de las cuales se proclamó vencedor

el candidato conservador con un extenso margen de más del 70% de los votos (Zanabria, 1996). Respecto a este gobierno, se caracterizó inicialmente por un cambio en la postura tomada por su antecesor respecto a la segunda guerra mundial, por cuanto el ex presidente Oscar Benavides registró cierto apego con el fascismo italiano, mientras que el presidente Prado mostró una contundente alianza con los Estados Unidos (Cotler, 1978).

El mandato en análisis afrontó algunas complicaciones económicas, a pesar de ello enfoco su política en la industrialización de varios sectores (Guerra, 1984). Respecto al accionar político, similar al mandato ecuatoriano, se apresó a algunos miembros de los partidos Aprista y Comunista considerados opositores al corte ideológico presidencial de la época, lo que devino en el exilio de los dirigentes Carlos Manuel Cox, Pedro Muñiz y Haya de la Torre (Contreras & Cueto, 2013). A pesar de lo anteriormente señalado, el mandato de Manuel Prado concluyó de forma democrática el 28 de julio de 1945, ascendiendo al poder José Luis Bustamante y Rivero, proclamado presidente mediante elecciones de 10 de junio de 1945.

Conflicto armado

Respecto a la conformación del conflicto no existe un consenso entre los países implicados acerca del origen del mismo: El Ecuador señala, por una parte, que el gobierno peruano a manera de excusa llevó a cabo el ataque militar dados los incidentes suscitados entre patrullas de ambas nacionalidades, lo que demandó tomar un acción por parte del Perú, que incline al Ecuador a suscribir un convenio limítrofe que defina de forma concluyente los límites geográficos entre ambas naciones (BCE, 1982). Por otra parte, la versión peruana sostiene que el conflicto se suscitó en respuesta a la invasión por parte de tropas ecuatorianas al territorio de Zarumilla (Urteaga, 1962).

Ibarra (1999) apunta como antecedente relevante, la suscripción en la ciudad de Lima del Acta de 6 de julio de 1936, la cual instituía un status quo de posiciones que, a juicio del gobierno peruano, habría sido violada en base en la movilización de fuerza militar del destacamento de El Oro para implementar puestos marciales en la Meseta del Caucho en el mes de noviembre de 1940. Dado lo anterior, en diciembre del mismo año, existe una pugna entre las fuerzas armadas y la cancillería respecto a la postura de la supuesta violación al Acta de 1936 (Tobar, 1945). A pesar de ello, para finales de 1940 el conflicto bélico estaba prácticamente declarado (Ibarra, 1999).

Para el mes de julio de 1941, la milicia peruana abarcó la Isla de Noblecilla y una porción de la Región del Caucho. Consecutivamente, tras vencer a la fuerza armada ecuatoriana ocuparon Chacras y Huaquillas, llegando a extenderse el enfrentamiento hasta la provincia de El Oro. Dada la superioridad del ejército peruano tanto en aviación como en tropa, zonas de la sierra y del oriente como las provincias de Loja,

Sucumbíos, Napo, Zamora Chinchipe y Pastaza también fueron invadidas (Quintana, 2016). Previo al cese del fuego el 31 de julio del año en cuestión, la aviación peruana incluso llegó a sobre volar el Azuay, registrando también combates en Zapotillo, Porotillo y en el fortín Fluvial de Rocafuerte (Basadre, 1948).

Respecto al despliegue de fuerza militares de parte de cada uno de los países implicados, si bien como se mencionó anteriormente, a lo largo del conflicto armado se evidencia una notable superioridad -en número- por parte de las tropas peruanas sobre las ecuatorianas, la cifra de soldados exacta ha sido tergiversada debido a las múltiples interpretaciones provistas a lo largo del tiempo. A pesar de ello, respecto al caso ecuatoriano se destaca lo señalado por el Ministerio de Defensa, estimando en julio de 1941 un total de 5000 hombres dentro del ejército ecuatoriano, acotando que apenas 1724 del total estaban ubicados en la frontera (Rodríguez, 1948). Respecto a la milicia peruana, Zook (citado en Tobar, 1945), un experto en milicia de Norteamérica, destaca que el número aproximado de milicia peruana en la frontera fue de 4000 hombres, cifra que fue ratificada por los estudiosos militares de los países que intervinieron en el cese del conflicto.

De esta manera, Zook (1964) señala un conjunto de causas mediante las cuales se posibilitó el triunfo de las tropas peruanas sobre las ecuatorianas:

(i) Deficiencias en la provisión de armas y preparación para combarte al ejército ecuatoriano.

(ii) Falencias registradas en la gestión del alto mando militar en la gestión estrategia del combate.

(iii) Desaliento por parte de las tropas ecuatorianas frente a la irrupción de la fuerza aérea peruana en el conflicto.

(iv) Errores en los canales de información.

(v) Sobre enaltecimiento de las habilidades de combate de las fuerza armadas ecuatorianas.

(vi) Falencias en los planes de protección a la población civil de la provincia de El Oro.

(vii) Declive nacional a causa de los conflictos políticos internos suscitados desde el año de 1925.

Adicionalmente, un factor extensamente mencionado a lo largo de las evidencias históricas consiste el atribuir cierto grado de culpa a la gestión de Carlos Arroyo del Río, quien en aras de mitigar levantamientos contra su gobierno, evitó por una parte

que una importante porción del ejército ecuatoriano se movilice hacia la frontera y por otra, el dotar de armamento a la población civil (Cueva, 1988).

Protocolo de Río de Janeiro

El 29 de enero de 1942, posterior a la intervención diplomática de Argentina, Brasil, Chile y Estados Unidos dentro del conflicto, se suscribió el Protocolo de Río de Janeiro, documento que exigía la terminación del conflicto limítrofe para ambos países en disputa (Valencia, 1988). Disponía nueve puntos en su parte resolutiva los cuales estipulaban lo siguiente:

> "1) Los Gobiernos del Perú y del Ecuador, afirman solemnemente su decidido propósito de mantener entre los dos pueblos relaciones de paz y amistad, de comprensión y de buena voluntad, y de abstenerse, el uno respecto del otro, de cualquier acto capaz de perturbar esas relaciones.
>
> 2) El Gobierno del Perú retirará, dentro del plazo de 15 días, a contar de esta zas militares a la línea que se halla descrita en el Artículo VIII de este Protocolo.
>
> 3) Estados Unidos de América, Argentina, Brasil y Chile, cooperarán, por medio de observadores militares, a fin de ajustar a las circunstancias la desocupación y el retiro de tropas; en los términos del Artículo anterior.
>
> 4) Las fuerzas militares de los dos Países, quedarán en sus nuevas posiciones hasta la demarcación definitiva de la línea fronteriza. Hasta entonces, el Ecuador tendrá solamente jurisdicción civil en las zonas que desocupará el Perú, que quedan en las mismas condiciones en que ha estado la zona desmilitarizada del Acta de Talara.
>
> 5) La gestión de Estados Unidos, Argentina, Brasil y Chile, continuará hasta la demarcación definitiva de las fronteras entre el Perú y el Ecuador, quedando este Protocolo y su ejecución bajo la garantía de los cuatro países mencionados al comenzar este artículo.
>
> 6) El Ecuador gozará para la navegación en el Amazonas y sus afluentes septentrionales, de las mismas concesiones de que gozan el Brasil y Colombia,

más aquéllas que fueren convenidas en un Tratado de Comercio y Navegación destinado a facilitar la navegación libre y gratuita en los referidos ríos.

7) Cualquier duda o desacuerdo que surgiere sobre la ejecución de este Protocolo, será resuelto por las partes con el concurso de los Representantes de Estados Unidos, la Argentina, Brasil y Chile, dentro del plazo más breve que sea posible.

8) El octavo artículo muestra las diferentes delimitaciones geográficas que serán acatadas por ambos países.

9) Queda entendido que la línea anteriormente descrita será aceptada por el Perú y el Ecuador para la fijación, por los técnicos, en el terreno, de la frontera entre los dos países. Las Partes podrán, sin embargo, al procederse a su trazado sobre el terreno, otorgarse las concesiones recíprocas que consideren convenientes a fin de ajustar la referida línea a la realidad geográfica. Dichas rectificaciones se efectuarán con la colaboración de Representantes de los Estados Unidos de América, República Argentina, Brasil y Chile.”

Respecto a lo expuesto se destaca lo mencionado en el numeral 8 del Protocolo en cuestión, mediante el cual el Ecuador perdía 13.480 km2 de la región amazónic, propinando legalidad jurídica al territorio que ya había sido abarcado por el Perú desde el año 1936 (Pareja, 1979). En este sentido el presidente Arroyo del Río requirió al Congreso con la finalidad de que mismo sea el encargado de autorizar la suscripción de tal Protocolo, lo que devino en que el 26 de febrero de 1942 el Congreso expida un decreto donde se apruebe el mismo (Quintana, 2016).

A pesar de que este conflicto no haya durado mucho tiempo y cuyo efecto en el país no tuvo mayor relevancia en el aspecto económico como consecuencia de que el mismo no estaba vinculado con los sistemas productivos de la época, constituyó como un atentado a la soberanía del país y por ello resulta importante poner en contexto lo sucedido.

Clasificación del Sector Interno del Ecuador

Existen históricamente múltiples segmentos que en su conjunto explican la situación interna del Ecuador durante un tiempo determinado, por lo cual en esta sección se analizan las variables más representativas de cada división, las cuales han sido estudiadas de acuerdo a la asignación de la época, ya que el objetivo es en lo posible evidenciar la información más apegada a la coyuntura de 1939-1945, así, los resultados pueden ser comparados con la actualidad, cuya categorización elaborada por el Banco Central del Ecuador es muy diferente, pues responde a las necesidades del presente.

De esta forma, se ha conformado al Sector Interno del Ecuador, de la siguiente manera:

Cuadro g. Clasificación del Sector Interno del Ecuador

Fuente: Dirección Nacional de estadística (1944) ***Ecuador en Cifras 1938-1942.*** *Quito: Imprenta del Ministerio de Hacienda.*
Elaboración: *Karol Barahona.*

Demografía del Ecuador

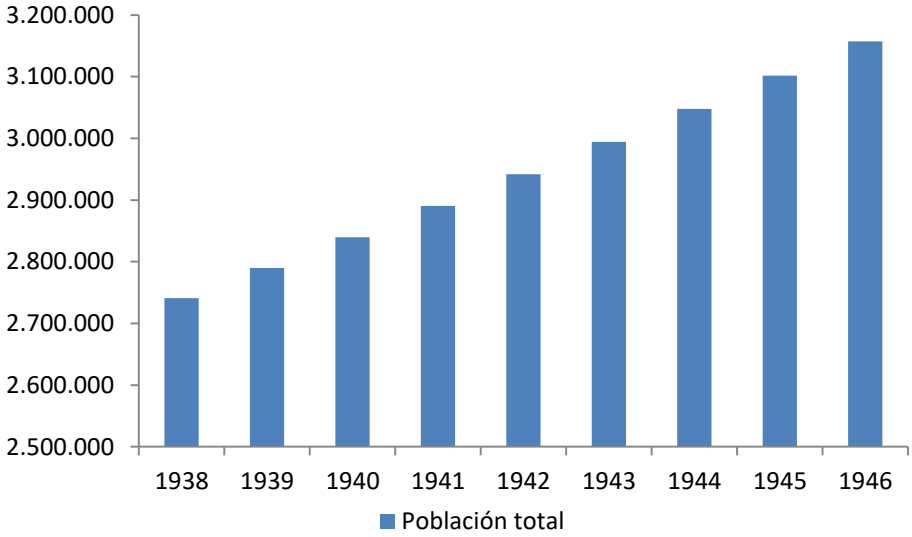
El Ecuador registró tasas de crecimiento poblacional superiores al 1,7% durante el periodo de la Segunda Guerra Mundial. Como se puede observar en la tabla N° 1, en 1939 la población era de 2.789.979 habitantes, mientras que para el año 1945 se había alcanzado un total de 3.101.710 habitantes

Tabla 1 Población Total del Ecuador 1939-1946

Año	Población total
1938	2.741.159
1939	2.789.979
1940	2.839.668
1941	2.890.243
1942	2.941.718
1943	2.994.110
1944	3.047.435
1945	3.101.710
1946	3.156.951

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Gráfico 3 Crecimiento poblacional 1938-1946



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

En lo que respecta a la composición de la población de acuerdo a su asentamiento, según la Dirección Nacional de Estadística (1944) se ha podido determinar que a lo largo del tiempo analizado, la población rural superaba a la urbana, ya que en promedio representaba el (66,074%) de la población y el restante (33,926%) correspondía a la población urbana. (Véase anexo N°1)

Como consecuencia de que la mayoría de habitantes se encontrase en la zona rural del país, el porcentaje de analfabetos era dramáticamente alto, pues para 1942 era superior al 60%[7] del total mientras que la población alfabeta constituía el 20% y el restante se componía de personas semi-alfabetas, denominadas de esta forma por su capacidad lectora más no escritora.

Sector Real del Ecuador 1939-1945

El sector real durante esta época se ha constituido por el Producto Interno Bruto, el Índice de Precios al Consumidor y el Mercado laboral.

Es preciso destacar que el panorama dentro del periodo 1939-1945 se caracterizó por tasas de crecimiento positivas, como respuesta al aumento de las exportaciones generada por la Segunda Guerra Mundial. De igual forma, el crecimiento del PIB per cápita se estimó con base al año 1980, de acuerdo al volumen 21 de Cuestiones Económicas del Banco Central del Ecuador (1994:7) el cual sostiene que la tasa de crecimiento de esta variable en comparación a los países de América Latina, se ubicó sobre el promedio.

Producto Interno Bruto (PIB)

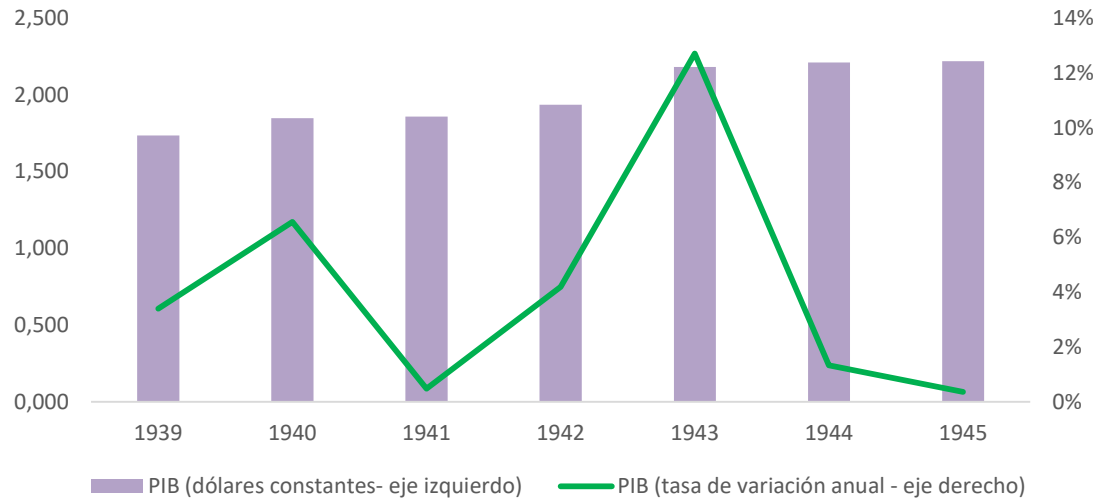
Tabla 2 Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador 1939-1945
(Valores expresados en millones dólares constantes)

Años	PIB (Millones Dólares Constantes)
1938	1,678
1939	1,735
1940	1,849
1941	1,858
1942	1,936
1943	2,182
1944	2,211
1945	2,219

Fuente y elaboración: Cuestiones Económicas (1994). Banco Central del Ecuador (Vol 21)

[7] Es importante destacar que este cálculo elaborado por la Dirección Nacional de Estadística (1944:54) se basó en el Censo de la Población Escolar, la Celebración de Matrimonios y la Cédula de Identidad.

Gráfico 4 Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador 1939-1945
(Tasa de variación)



Fuente: Cuestiones Económicas (1994). Banco Central del Ecuador (Vol 21)
Elaboración: Karol Barahona

Respecto del crecimiento del Producto Interno Bruto, en el gráfico que antecede se destaca, por una parte, una tendencia creciente respecto a la serie expresada en dólares. Por otra parte, al momento de analizar la variación anual del PIB mismo muestra una tendencia volátil. Se destaca por una parte una reducción sustancial del producto para el año 1941 registrando una tasa de variación de 0%, la cual se explica principalmente por el estancamiento en la producción y gastos generados a causa del conflicto armado con el Perú.

Por otra parte se destaca un shock positivo en los años 42 y 43 registrando tasas de crecimiento de 4% y 13%, respectivamente (Acosta, 2001). Este escenario se explica principalmente por el impulso que recibieron las exportaciones de productos como el caucho, balsa, cascarilla, arroz, etc., a causa del aumento de la demanda por parte de los Estados Unidos, que encontró en los países latinoamericanos un mercado para la importación y exportación de productos dado el cierre de las relaciones comerciales con países de Europa y Asia (Arosemena, 1993).

Tal escenario anteriormente mencionado se revierte para el año de 1944, que estuvo marcado por la movilización social de “La Gloriosa”, que derrocó a Carlos Arroyo del Río, dejando de sucesor a José María Velasco Ibarra, quien caracterizó su mandato por un desorden en el manejo económico, lo que se reflejaría en que la economía registre una tasa de crecimiento de 1% (Oña, 2000). Para 1945, el crecimiento de la

economía vuelve a registrar una tasa de 0%, lo que devino en que en dicho periodo el Ecuador ingrese al sistema de Bretton Woods (Carbo, 1978).

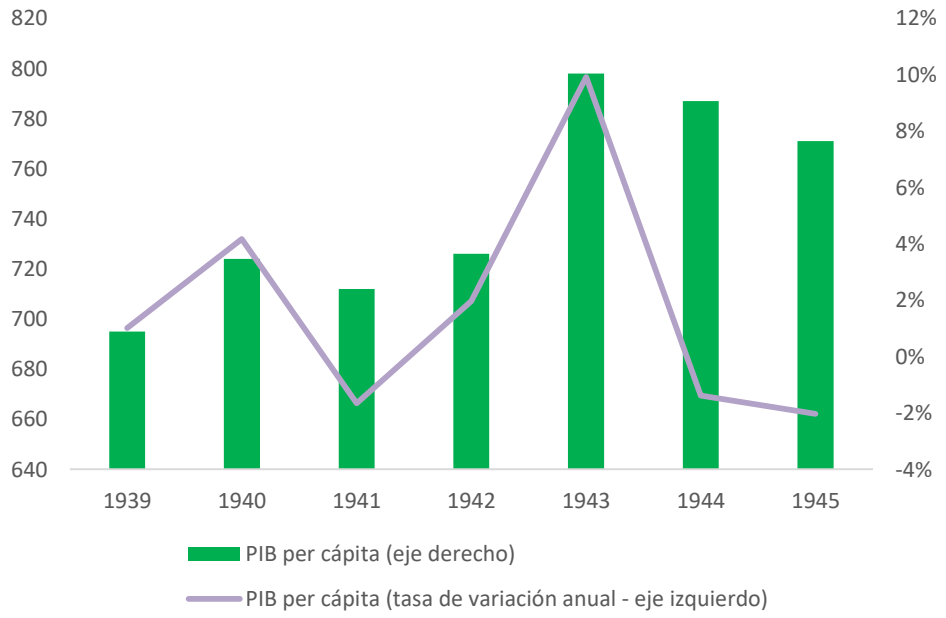
Producto Interno Bruto (PIB) per cápita

Tabla 3 Producto Interno Bruto (PIB) per cápita del Ecuador 1939-1945
(Valores expresados en dólares constantes)

Años	PIB per cápita(Dólares Constantes)
1938	688
1939	695
1940	724
1941	712
1942	726
1943	798
1944	787
1945	771

Fuente y elaboración: Cuestiones Económicas (1994). Banco Central del Ecuador (Vol 21)

Gráfico 5 Producto Interno Bruto (PIB) per cápita del Ecuador 1939-1945
(Valores expresados en dólares constantes)



Fuente: Cuestiones Económicas (1994). Banco Central del Ecuador (Vol 21)
Elaboración: Karol Barahona

Respecto al comportamiento del PIB per cápita, a lo largo del periodo analizado se observa que la serie en valores nominales, muestra una tendencia mucho más volátil que la serie del PIB deflactado. Se destaca los años de 1941, 1944 y 1945 periodos en los cuales el PIB per cápita registró contracciones de 2%, 1% y nuevamente 2%, respectivamente. Lo que denota que a pesar de las complicaciones económicas suscitadas, el crecimiento poblacional se mantuvo creciente y provocó un mayor impacto en las fluctuaciones de la serie en cuestión.

Mercado Laboral

Con el fin de construir una aproximación sobre el mercado laboral durante la Segunda Guerra Mundial, se recogieron datos provistos por el Ministerio de Previsión Social y publicados por la Dirección Nacional de Estadística y Datos del Banco Central del Ecuador durante el periodo de análisis.

Tabla 4 Remuneraciones en el mercado laboral 1939-1943
(Valores expresados en dólares constantes)

EMPLEADOS FISCALES Y PARTICULARES	1939	1943	Tasa de variación
Empleados fiscales (admin)	134.3	135	1%
Empleados del FF.CC	164.4	229	39%
Empleados municipales	160	224	40%
Institución publica	177.4	200	13%
Ejercito	197.4	120	-39%
EMPLEADOS FISCALES			
Empleados superiores	105	125	19%
Empleados inferiores	146.6	147	0%
Enseñanza superior	149	200	34%
Enseñanza secundaria	145.5	160	10%
Enseñanza inferior	193	203	5%
Jefes del ejercito	173	174	1%
Tropa y Marinería	189	218	15%
EMPLEDAOS Y OBREROS MUNICIPALES			
Sueldos Administrativos	160	220	38%
Jornales	210	259	23%
EMPLEADOS BANCARIOS			
Sueldos superiores	119	139	17%
Sueldos medianos	155	180	16%
FF.CC. DEL SUR			
Sueldos superiores	99	122	23%
Sueldos inferiores	164	235	43%
Tabajadores a)	206	283	37%
Trabajadores b)	166	250	51%
OTROS TIPOS DE EMPLEADOS			
SUELDOS COMERCIALES			

Quito-Guayaquil	166	181	9%
SUELDOS INDUSTRIALES			
Guayaquil	206	262	27%
SUELDOS INDUSTRIALES			
Quito	255	416	63%
Tasa de variación promedio de remuneraciones			21%

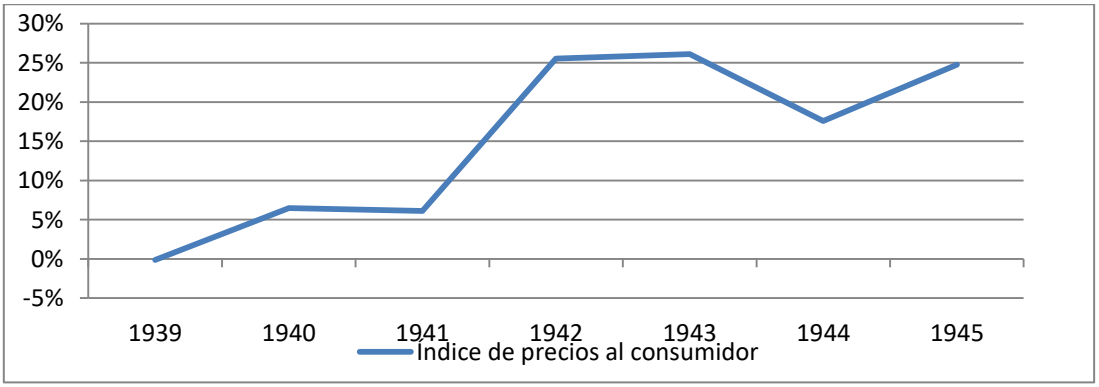
Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Respecto a la tabla N°4 que antecede, se observa un crecimiento considerable de las remuneraciones a lo largo del periodo analizado, registrando una tasa de variación promedio de remuneraciones del (21%). Se destacan los empleados municipales administrativos, industriales de Quito y sueldos inferiores de quienes trabajaban en el Ferrocarril del Sur (FF.CC. DEL SUR) con tasas de variación de 40%, 63% y 43% respectivamente. Si bien a priori a un análisis más profundo, tales estadísticos muestran una mejora en la calidad de vida de las personas, se trae a consideración la inflación registrada en tasas que oscilan entre el 25% y 30%, lo que permite concluir que el aumento en salarios registrado durante el periodo de análisis, no devino en un aumento considerable de la capacidad adquisitiva de los grupos de empleo considerados.

Índice de Precios al Consumidor

El alza de los precios durante la época de la Segunda Guerra Mundial se sostuvo incontenible, como se puede observar en el gráfico N°7 basado en el índice de precios al consumidor. Es importante mencionar que el índice proporcionado por el Banco Central del Ecuador (1945), aunque es de mucha utilidad, no reflejaba la realidad global del consumo, pues se basó en solo 14 artículos de subsistencia en Quito, por tanto, la situación real de los precios era más aguda de lo que señalaba el índice.

Gráfico 6 Índice de precios al consumidor 1939-1945 (tasa de variación anual)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

En lo que respecta al aumento de precios, en el gráfico que antecede se destaca una tendencia creciente a lo largo del tiempo, principalmente en el periodo de 1942 debido al aumento de la emisión monetaria enfocada para cubrir los costos del conflicto armado. Tal tendencia se revierte para los años posteriores debido a las medidas tomadas por las autoridades económicas, entre las cuales se destaca la contracción del crédito en 1943 y el aumento del encaje bancario en el año 1944.

Sector Monetario y Financiero del Ecuador 1939-1945

En lo que respecta al sector monetario y financiero, se ha logrado evidenciar la tendencia de sus variables más representativas durante el periodo de análisis, tales como: base monetaria y cantidad de dinero en circulación, cuya interacción permite identificar las decisiones de política adoptadas durante la Segunda Guerra Mundial. Principalmente, se detalla el movimiento de los agregados monetarios que de acuerdo a su naturaleza, constituyen un indicador del impacto de política monetaria sobre la economía durante un tiempo determinado.

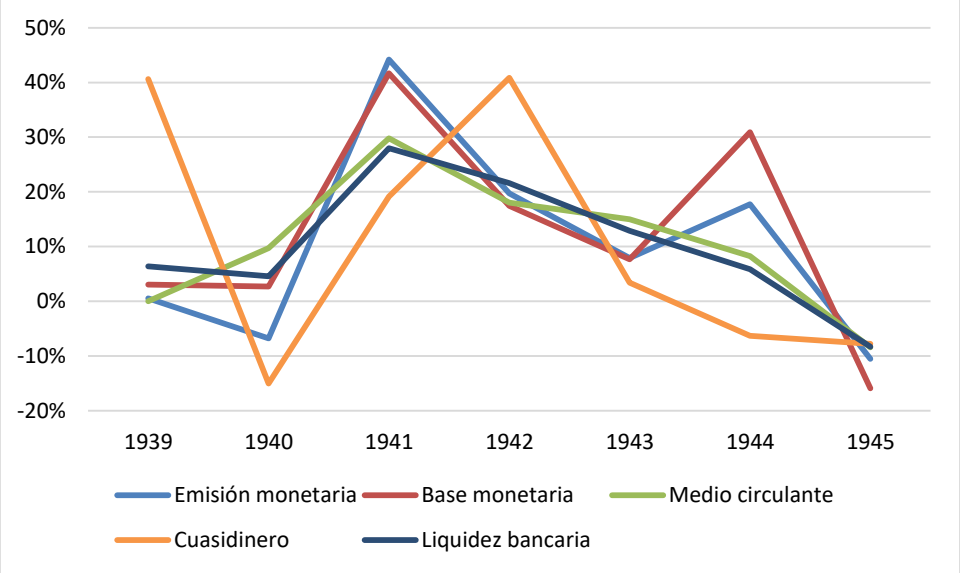
Con el objetivo de abarcar el segmento financiero en la mayor proporción posible, se analizó el crédito otorgado por entidades privadas, financieras y no financieras de la época, reflejando así el dinamismo y las oportunidades de financiamiento interno, que durante el periodo beligerante pudieron propiciar una más amplia distribución del crédito hacia sectores estratégicos.

Tabla 5 Agregados monetarios 1939-1945
(Valores expresados en dólares constantes)

Año	EMISION MONETARIA	BASE MONETARIA BM	MEDIO CIRCULANTE (M1)			CUASIDINERO	LIQUIDEZ BANCARIA	MULTIPLICADORES		COEFICIENTE
			TOTAL	Especies monetarias en circulación	Depósitos monetarios			M1/BM	M2/BM	RMI/M2
1938	349.319	465.240	579.839	322.234	257.605	108.025	687.864	1,24632	1,47852	0,26
1939	351.102	479.469	579.916	327.267	252.648	151.920	731.836	1,20950	1,52635	0,23
1940	327.331	492.479	636.234	292.540	343.694	129.068	765.303	1,29190	1,55398	0,38
1941	472.021	697.681	825.766	441.952	383.814	153.745	979.511	1,18359	1,40395	0,43
1942	565.110	819.562	974.785	519.246	455.539	216.523	1.191.308	1,18940	1,45359	0,53
1943	609.740	882.426	1.120.673	573.707	546.966	223.827	1.344.500	1,26999	1,52364	0,66
1944	717.965	1.155.006	1.213.312	622.273	591.039	209.637	1.422.948	1,05048	1,23198	0,69
1945	642.562	971.188	1.111.201	565.178	546.022	193.383	1.304.584	1,14417	1,34329	0,50

Fuente y elaboración: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)

Gráfico 7 Agregados monetarios 1939-1945
(Tasa de variación anual)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

La información constante en el gráfico N° 8 corresponde a la tasa de variación anual de los principales agregados monetarios en el periodo 1939-1945. De forma general se observa una tendencia volátil en el tiempo, donde se destaca el año 1941, momento en el cual el gobierno llevó a cabo una elevada emisión de dinero con la finalidad, por una parte, de afrontar los gastos provocados por el conflicto bélico con el Perú y, por otra parte, para el desarrollo de actividades en la industria y agricultura, esto a través de la aprobación de una *Ley de Emergencia* que permitió al Gobierno Central requerir prestamos de forma ilimitada al Banco Central.

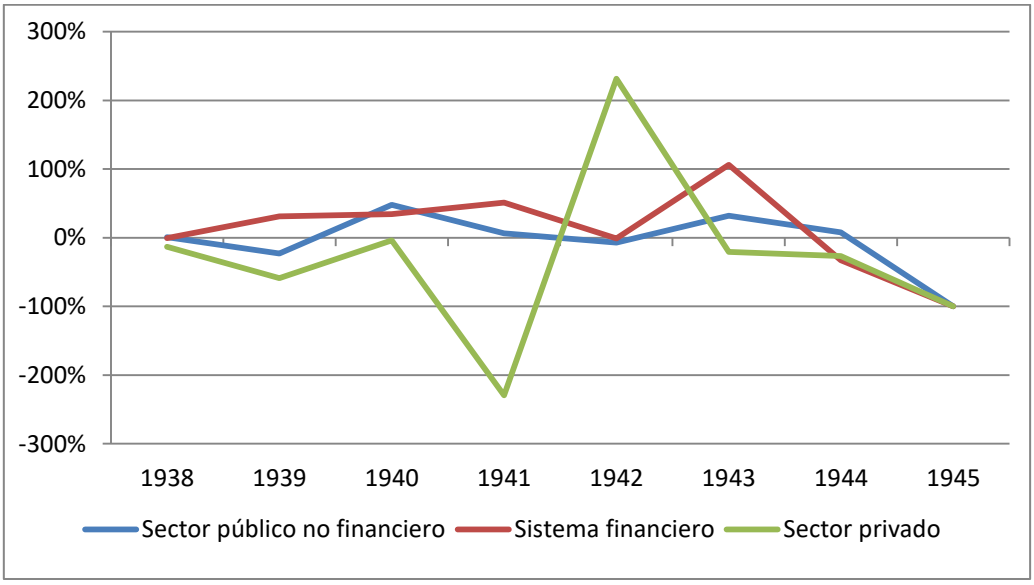
Tal comportamiento se revierte para el año 1943, periodo en el cual mediante decretos de 7 de junio, 13 de julio y octubre se establecen entre otros el aumento del encaje bancario a 20%, la obligación por parte de las instituciones financieras a invertir el 15% de su cartera en actividades agrícolas y el 20% de sus depósitos en la adquisición de certificados oro emitidos por el Banco Central, la conformación de un fondo de estabilización para atenuar las demandas de liquidez en el periodo de posguerra y un aumento al impuesto a la emisión de crédito en 0.5% del 1% anual sobre operaciones de préstamo y descuento por parte de las instituciones financieras comerciales e hipotecarias.

Tabla 6 Crédito neto por sector 1938-1945
(Valores expresados en dólares constantes)

Año	SECTOR PÚBLICO NO FINANCIERO	SISTEMA FINANCIERO	SECTOR PRIVADO
	TOTAL CRÉDITO NETO	TOTAL CRÉDITO NETO	TOTAL CRÉDITO NETO
1938	159.582	-72.340	58.796
1939	160.445	-71.777	51.079
1940	123.436	-94.091	21.049
1941	182.608	-126.357	20.264
1942	194.293	-191.224	-26.198
1943	180.499	-188.921	-86.886
1944	238.067	-389.470	-69.020
1945	256.014	-261.575	-50.694

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Gráfico 8 Crédito neto por sector 1938-1945
(Tasa de variación anual)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

En el presente gráfico se detalla la trayectoria del crédito neto por sector, expresado en tasa de variación anual para el periodo 1938-1945. Se destaca el periodo de 1944 en el cual el gobierno elevó gradualmente el encaje bancario de (20%) a (35%) lo cual

se tradujo en una reducción del crédito para los tres sectores analizados. Respecto al crédito del sector privado, se destaca el año 1941, periodo en el cual el crédito se contrajo en (-229%), seguido de un alza de (232%) provocada por los esfuerzos por parte del gobierno ecuatoriano junto con el estadounidense para la creación de la Ecuador Developement Corporation, misma que se orientó a la implementación de plantaciones agrícolas, proyectos industriales y obras públicas dentro del territorio.

Posteriormente, se observó una caída de (-21%) causada por las restricciones crediticias aplicadas para 1943. El crédito del sector público no financiero y sistema financiero registraron comportamientos similares en el tiempo, respondiendo entre otros a las medidas aplicadas por el gobierno, tanto para el incentivo del sector agricultor como para la mitigación de los efectos inflacionarios provocados por la emisión registrada en el año 1941.

Como respuesta al comportamiento del crédito durante 1939-1945, se favoreció un escenario para la creación de cooperativas, las cuales aumentaron exponencialmente, en especial aquellas direccionadas al ámbito agrícola, lo que justifica el surgimiento de al menos 7 organizaciones de esta índole. Para 1942 representaban el (84%) del total de cooperativas, gracias al auge de exportaciones primarias (véase anexo 2).

Wilson Miño (2013) menciona que: ¨El origen del cooperativismo en el Ecuador, se viene a dar como parte de la sociedad humana, ya que siempre ha existido el cooperativismo como una práctica en el desarrollo, que en sí está relacionado con un comportamiento totalmente coordinado y organizado con la finalidad de conseguir un objetivo o meta común¨. En efecto, las condiciones del periodo entre 1939 y 1945 propiciaron que se desarrolle esta actividad ¨natural¨ en niveles extraordinarios, pues los capitales invertidos en el sector agricultor, trajeron consigo réditos para los asociados, permitiéndoles a estas organizaciones generar recursos para mantener y desarrollar sus actividades en el mercado financiero.

Para enmarcar el cooperativismo en la ley, como menciona Poveda-Burgos et al (2017), en 1937 se expide la primera Ley de Cooperativas que buscaba modernizar la economía a través de cooperación y bajo su respectiva normativa racionalizar la economía tradicional, de igual forma en 1937 también entra en vigencia la Ley de Comunas y el Estatuto Jurídico de la Comunidades Campesinas como medidas a la necesidad de innovar las formas de producción agrícola. Con estos antecedentes se potencia este sector en el tiempo y se propicia la creación de nuevas instituciones con el enfoque cooperativo que han perdurado hasta la actualidad.

Sector Fiscal del Ecuador 1939-1945

Se detalla dentro de este sector, el movimiento fiscal durante el periodo 1939-1945 a través del Presupuesto del Gobierno Central, que estaba estructurado de la siguiente manera: Ingresos Generales y Particulares con su contrapartida correspondiente: Egresos Generales y Particulares.

En lo referente a los Ingresos, éstos estaban conformados por las rentas de propiedades y servicios nacionales, impuestos, rentas de monopolios e ingresos varios no especificados. El rubro de ingresos por recaudaciones era aquel con mayor incidencia en esta sección, para la época de la Segunda Guerra Mundial el estado percibía rentas por impuestos directos, indirectos, recaudaciones aduaneras (provenientes de exportaciones e importaciones) y rendimientos de estancos[8] en promedio por aproximadamente el (90%) del total.

Por el contrario, los egresos se sustentaban de acuerdo a las necesidades del Estado a través de sus poderes: legislativo, ejecutivo y judicial direccionado hacia los diversos ministerios existentes, mismo que de acuerdo a los requerimientos fluctuaba en el tiempo. Más el rubro permanente mandatorio lo constituía la deuda interna, cuya estructura, se atribuía a bonos y certificados del Banco Central del Ecuador y sus respectivos intereses.

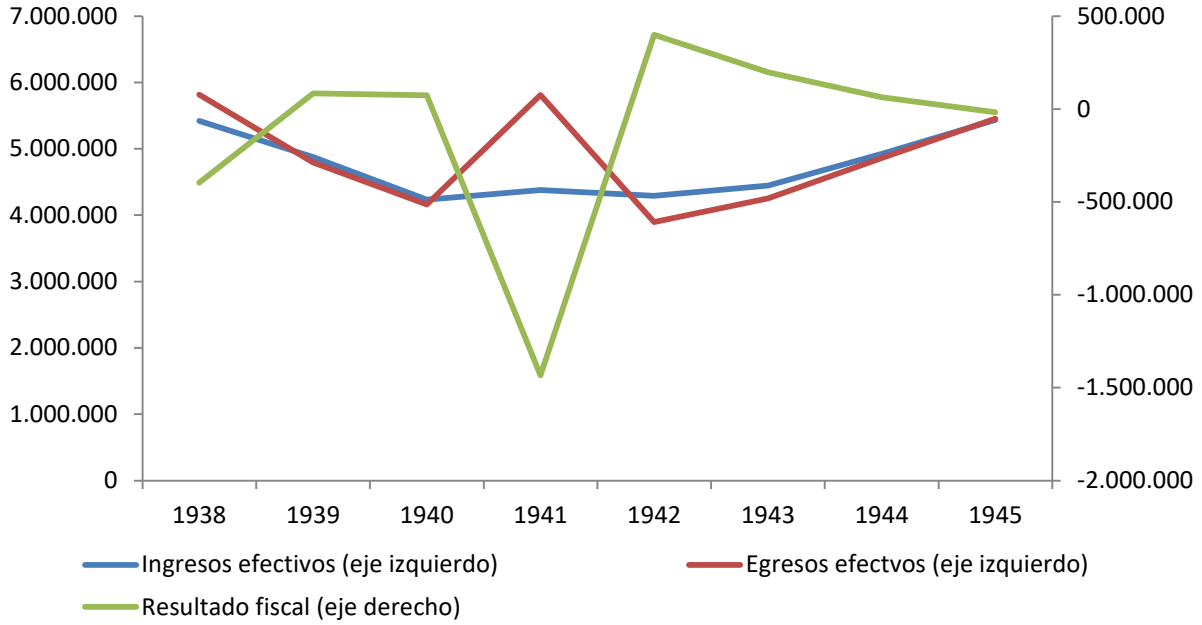
Tabla 7 Situación fiscal del Ecuador 1938-1945
(Valores expresados en dólares constantes)

Año	Ingresos efectivos (eje izquierdo)			Egresos efectivos (eje izquierdo)		
	Generales	Particulares	Totales	Generales	Particulares	Totales
1938	5.287.367	132.184	5.419.551	5.727.981	88.123	5.816.104
1939	4.539.951	336.293	4.876.244	4.497.914	294.256	4.792.171
1940	3.941.905	291.993	4.233.897	3.905.405	255.494	4.160.899
1941	4.008.753	367.776	4.376.529	5.516.633	294.220	5.810.853
1942	3.955.399	337.282	4.292.682	3.618.117	275.958	3.894.075
1943	4.151.676	296.548	4.448.224	3.978.689	271.836	4.250.525
1944	4.457.116	464.723	4.921.839	4.414.869	443.599	4.858.468
1945	4.433.572	1.002.832	5.436.403	4.451.165	1.002.832	5.453.997

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

[8] Impuesto a los estancos, gravaba la adquisición de bienes de ¨lujo¨ que en la época hacía referencia a: cerveza, aguardiente, miel, panela, licor y chicha.

Gráfico 9 Situación fiscal del Ecuador 1938-1945
(Tasa de variación)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

En el gráfico N°10 se detalla el panorama fiscal durante de la Segunda Guerra Mundial. A lo largo del periodo analizado se observa una ligera disminución de la renta fiscal, específicamente de la proveniente de las aduanas, la cual se explica principalmente por el cierre de la economía ecuatoriana al mercado europeo y la disminución del comercio en 1945 por el final de la guerra. Es necesario acotar que para este periodo, la recaudación proveniente del comercio exterior representaba el 50% de los ingresos fiscales. A pesar de ello también se destacan herramientas recaudatorias como el impuesto a la propiedad rural o el impuesto a la renta, mismas que registraron un alza considerable durante el periodo de guerra. Respecto a los gastos, durante 1940 el crecimiento de la deuda externa tuvo un papel negativo, dado el elevado costo del servicio de la deuda, que generó un estancamiento en su pago. A pesar de ello, en la mayor parte de los años analizados se observan resultados fiscales positivos, exceptuando de forma notoria 1941 dado elevado aumento del gasto fiscal en el sector de agricultura y el conflicto armado con el Perú.

Sector Socio-Económico

En esta sección, se construye una aproximación sobre la calidad de vida de los ecuatorianos en el ámbito socio-económico, a través de la recopilación de datos relevantes del sector educativo y de la salud durante la Segunda Guerra Mundial.

Sector Educativo

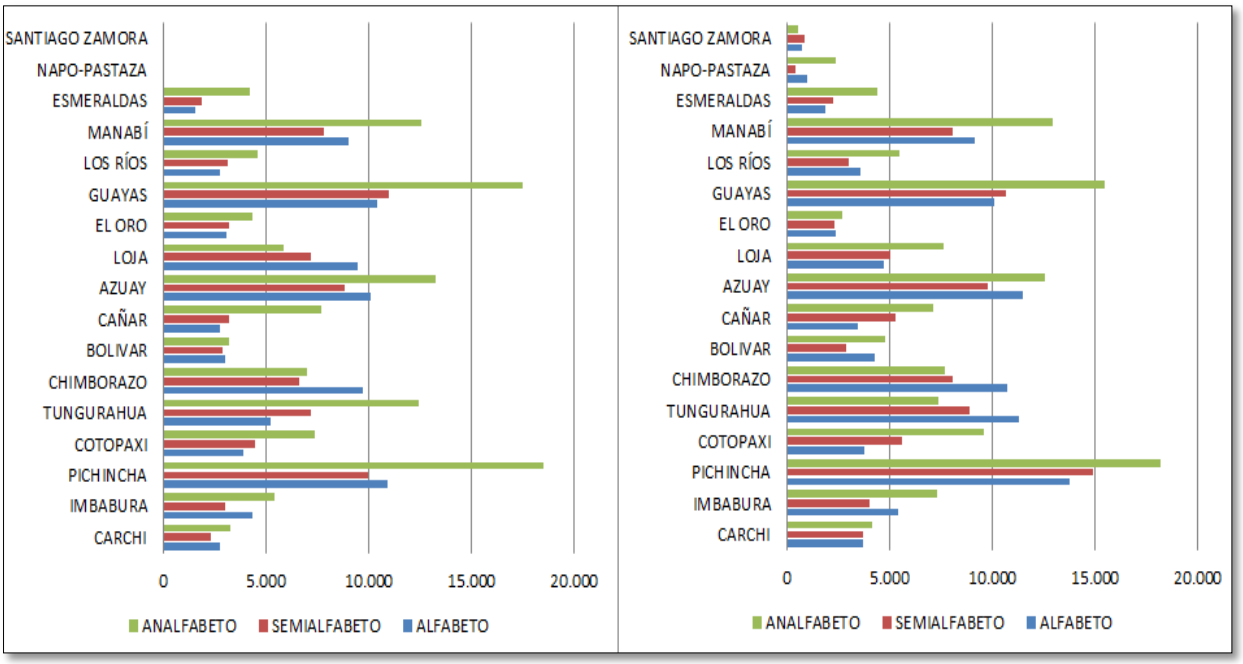
Considerando que el factor humano es el elemento esencial de no solo una economía sino de una nación, dentro de esta sección se desarrollara la situación de acuerdo a la calidad de vida de los ecuatorianos durante el periodo de estudio 19939-1945. Es trascendental incluir a la educación en este análisis, pues, como menciona Schultz (1981:16-17) la educación se constituye como quizás el factor más importante en cuanto a calidad e inversión para el mejoramiento de la población, especialmente de las personas de bajos recursos. Señala, además, que es imperante prestar atención a la escolaridad y sanidad del capital humano (personas que reciben educación), debido a que las condiciones del entorno para el desarrollo de habilidades cognitivas y no cognitivas influyen en la calidad de vida de las personas a largo plazo.

De acuerdo a información de la Dirección Nacional de Estadística (1944), el Presupuesto de Educación Pública durante 1939-1945, alimentaba varias secciones de la educación, tales como: enseñanza primaria, especial y profesional, secundaria, superior, subvenciones y becas, además de sustentar las oficinas del ministerio y otros establecimientos. Para el año 1942 el rubro de educación en el Presupuesto General del Estado, experimentó un aumento de cuatro puntos porcentuales con respecto al año 1939, es decir (17%).

De la proporción asignada por el estado ecuatoriano para la educación, en promedio el (44%) estaba orientada para: educación primaria (pre-escolar y escolar), mientras que el restante se repartía entre: educación especial (escuelas profesionales), secundaria y superior (Institutos Superiores y Universidades).

Gráfico 10 Población Escolar por Provincias y Grado de Cultura 1939 (derecha) y 1942 (Izquierda)

(Expresada en número de habitantes)



Fuente: Dirección Nacional de estadística, Ecuador en Cifras (1944: 89)
Elaboración: Karol Barahona

En el grafico N° 11 que precede, se puede observar a la población escolar de acuerdo a su grado de cultura, que hace referencia la capacidad lectora y escritora de los habitantes según las provincias del Ecuador. Se evidencia claramente el aumento progresivo de la población alfabeta en las provincias de: Pichincha, Guayas, Azuay, Manabí e Imbabura que paradójicamente albergan la mayor proporción de analfabetos, esta conducta responde al aumento paulatino de instituciones educativas primarias en la república, pues pasaron de ser 2.722 en 1938 a 3.114 en 1942. Cabe destacar, que en 1938 en la provincia en Zamora y Pastaza no existían personas que pertenecieran a alguna categorización, más en 1942, ya era posible evidenciar la inserción de habitantes al grupo de alfabetos con 959 y 757 personas en Zamora y Pastaza respectivamente gracias a la instalación de 77 escuelas primarias en dicha región (véase anexo 3).

Sector Salud

Durante la Segunda Guerra Mundial, la cooperación de Estados Unidos con América Latina para la salud se llevó acabo a cabo a través de instituciones norteamericanas, bajo este contexto, la estrecha relación que había nacido con el Ecuador en la época

propició que varias organizaciones se interesaran en el país, como es el caso de la Fundación Rockefeller, pues con su aval para 1940 se levantó el Instituto Nacional de Higiene con la promulgación de su respectiva ley de creación en el mismo año, principalmente esta institución estaba orientada para la investigación y tratamiento de enfermedades virales y bacteriológicas tropicales. A partir de ahí con la ayuda de la fundación Rockefeller se instalaron laboratorios y departamentos médicos de investigación paulatinamente (Aguas, 2012:12-16).

En 1944 se constituyó el Código Sanitario del Ecuador, en el cual se le atribuía todo el poder de legislación y control al Ejecutivo, con la mayoritaria participación de la Dirección General de Sanidad, misma que ejercía en materia de salubridad y contingencia en casos emergentes que vulneren la salud y seguridad del país, como señala Aguas (2012:22).

Gracias a la institucionalización de los procesos orientados a preservar y tratar la salud durante la Segunda Guerra Mundial, se desarrollaron varias campañas en la zona rural del territorio nacional, como consecuencia a su vulnerabilidad ante enfermedades tropicales. Las campañas sanitarias hacían referencia a enfermedades como: Viruela, Difteria, Disentería Amebiana, Tifoidea, Tifus exantemático y Paratifoidea.

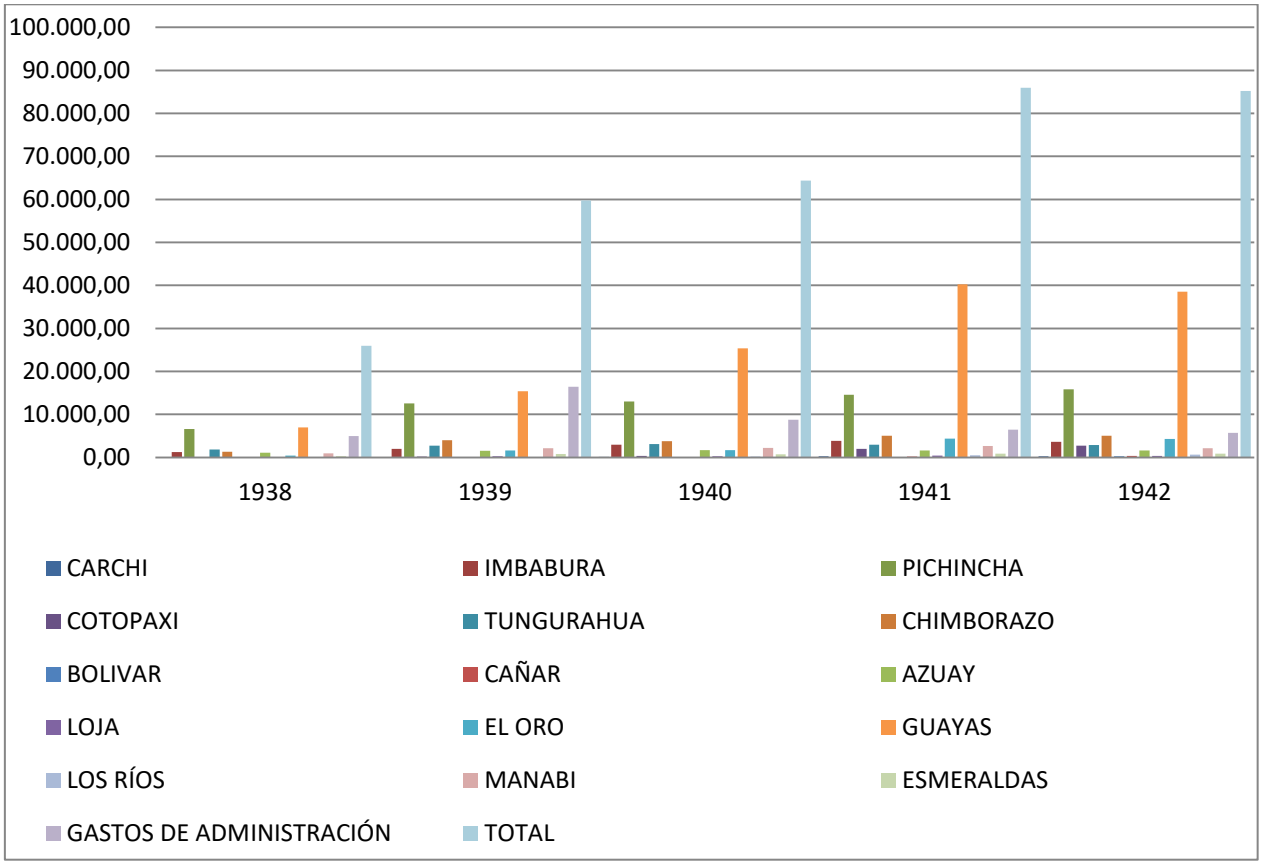
Adicional a lo señalado anteriormente, la morbilidad observada en los hospitales a causa de enfermedades endémicas[9], dominantes y sociales, presentaron un mayor índice por enfermedades a causa de la Tuberculosis, mientras que los mayores casos registrados en los hospitales para su atención fueron causados por Paludismo. Considerando la locación del Ecuador y su economía incipiente de prácticamente nula industrialización de la época, las consecuencias de estas enfermedades no solo minaban la economía del país, sino que los alcances del sistema de sanidad no eran los adecuados, por lo que la población ecuatoriana en su mayoría estaba desatendida y carecía de conocimiento de temas médicos y de prevención.

Como se puede apreciar en el gráfico N° 12 en la provincia del Guayas, el costo anual de servicios médicos fuel el más alto del Ecuador durante el periodo estudiado, alcanzando un rubro por 126.446,06 dólares, mientras que la provincia de Bolívar resultó ser a la cual se destinó menos recursos, pues el costo anual de servicios médicos fue el más bajo del país con un total de 296,37 dólares.

[9] Enfermedades Endémicas, hace referencia a enfermedades infecciosas cuyo foco son microorganismos patógenos tales como: hongos, bacterias, virus y parásitos, propicios a desarrollarse en la región Latino Americana, África y demás debido a la zona climática en la cual se localiza, de acuerdo a la información del portal web de la Organización Mundial de la Salud (OMS) recuperado de: http://www.who.int/topics/infectious_diseases/es/.

Los servicios médicos generalmente eran prestados por la caja del seguro, entre ellos constaban: las consultas y visitas médicas, exámenes de rutina y laboratorio, radiografías, fisioterapia y operaciones tanto mayores como menores.

Gráfico 11 Costo del Servicio Médico por Provincias
(Valores expresados en dólares constantes)



Fuente: Dirección Nacional de estadística (1944) ***Ecuador en Cifras 1938-1942.*** *Quito: Imprenta del Ministerio de Hacienda. (pág.170).*
Elaboración: Karol Barahona.

Capítulo 2: Sector Externo del Ecuador 1939-1945

El principal canal de transmisión del impacto de la Segunda Guerra Mundial en la economía del Ecuador yace en la balanza comercial (importaciones vs exportaciones) de 1939-1945, por lo que constituye el pilar fundamental de la investigación. Sin embargo, se analizaron variables destacadas del sector externo de la época, con el fin de tener un panorama global de afectación.

En esta sección se tratarán las transacciones que el país sostuvo con socios comerciales, instituciones financieras o gubernamentales internacionales y demás obligaciones, dentro del periodo en el que se desarrolló la Segunda Guerra Mundial. Debido a que no se contaba en la época con un ¨Sector Externo¨ consolidado estructuralmente per sé, con los recursos disponibles se logró construir un esquema que muestre las actividades y transacciones más relevantes de este ámbito.

El detalle del sector externo se consideró en base a los datos registrados en la Dirección General de Aduanas, extraídos de Ecuador en Cifras 1938 a 1942 y los Boletines del Banco Central del Ecuador de cada año (1939-1945).

Para definir el sector externo del país se han considerado las siguientes variables:

Cuadro h. Clasificación del Sector Externo del Ecuador 1939-1945

Elaboración: Karol Barahona

Deuda Externa del Ecuador 1939-1945

La deuda externa en el Ecuador se remonta a sus inicios como república con la repartición de la deuda gran colombina. Debido a ello, el país registró saldos en contra de $ 22.230.631,24 pesos, brindándole una posición marginal ante el mundo, según menciona Núñez (2013: 22-24) en oportunidad de negociación y apertura comercial esencialmente. En el periodo de estudio, Ecuador continúa pagando los saldos de la famosa ¨deuda inglesa¨, pues sería solo a partir de 1950 que se salde totalmente ese rubro gracias los ingresos provenientes de la exportación de petróleo.

Tabla 8 Deuda Externa del Ecuador 1939-1945

(Valores expresados en dólares constantes)

	ANTIGUA DEUDA						
	BONOS FF.CC.SUR	**CERTIFICADOS DE LA SAL**	**BONOS CÓNDORES**	**BONOS EMPRESTITO ITALIANO**	**EMPRÉSTITO DEL EXIMBANK**	**OTROS**	**TOTAL**
1939	24.663.000	662.000	566.000	882.000			26.773.000
1940	25.200.000	684.000	579.000	921.000			27.384.000
1941	25.736.000	699.000	591.000	966.000	382.000		28.374.000
1942	26.272.000	717.000	604.000	1.003.000	770.000	99.000	29.473.000
1943	26.810.000	936.000	617.000	1.050.000	1.008.000	99.000	30.318.000
1944	27.344.000	754.000	629.000	1.092.000	997.000	94.000	30.910.000
1945	27.612.000	763.000	636.000	1.113.000	865.000	137.000	31.126.000
	94,47%			**3,44%**	**1,97%**	**0,12%**	100,00%

Años	Deuda Antigua (2)	Bonos Empréstito italiano	Empréstito del Eximbank	Corporación Ecuatoriana de Fomento	Otros	TOTAL
1939	25.892	882	-	-	-	26.774
1940	26.460	924	-	-	-	27.384
1941	27.026	966	382	-	-	28.374
1942	27.594	1.008	770	-	102	29.474
1943	28.161	1.050	1.008	-	137	30.356
1944	28.727	1.092	998	-	133	30.950
1945	29.295	1.134	832	5.000	132	36.393
	193.155	**7.056**	**3.990**	**5.000**	**504**	**209.705**

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***Boletín Nos.221-222.*** *Quito: Banco Central del Ecuador (pág.58).*

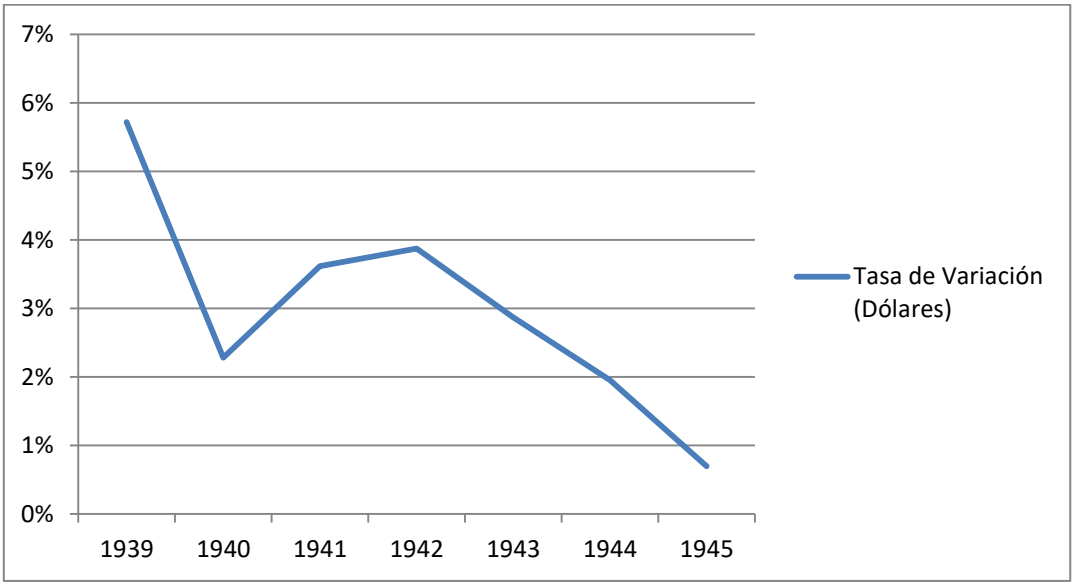
Elaboración: Karol Barahona

En la tabla N°8, es posible observar que del total de deuda externa el mayor rubro se lo atribuyó a la deuda antigua, pues de acuerdo a su composición es la que ejerció

mayor peso con (94,47%) durante los 7 años de estudio, adicional a ello, se encuentran los títulos de deuda emitidos por Italia y aquellos emitidos por la Agencia de Créditos para las Exportaciones de los Estados Unidos (EXIMBANK) con (3,44%) y (1,9%) del total respectivamente, además de otros provenientes de organismos internacionales de menor incidencia con un (0,12%) del total.

Conforme se mencionó, los empréstitos provenientes del EXIMBANK figuraron como parte del saldo de la deuda externa desde el año 1941, lo que se explica principalmente por participación del Ecuador en la Segunda Guerra Mundial como parte de los ¨Aliados¨ y la estrecha relación con Estados Unidos que devino de dicha inserción. Consecuentemente, al tener a Estados Unidos como principal socio comercial y ser el principal destino de exportación, EXIMBANK, constituyó parte fundamental para el financiamiento de la producción ecuatoriana hacia el exterior. Como resultado de ello, la deuda adquirida con dicha institución durante 1939-1945 y posterior, fue un canal que le brindó oportunidades al país para la apertura comercial y el dinamismo de su economía.

Gráfico 12 Deuda Externa del Ecuador 1939-1945
(Tasa de variación)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***Boletín Nos.221-222.*** *Quito: Banco Central del Ecuador (pág.58).*
Elaboración: Karol Barahona

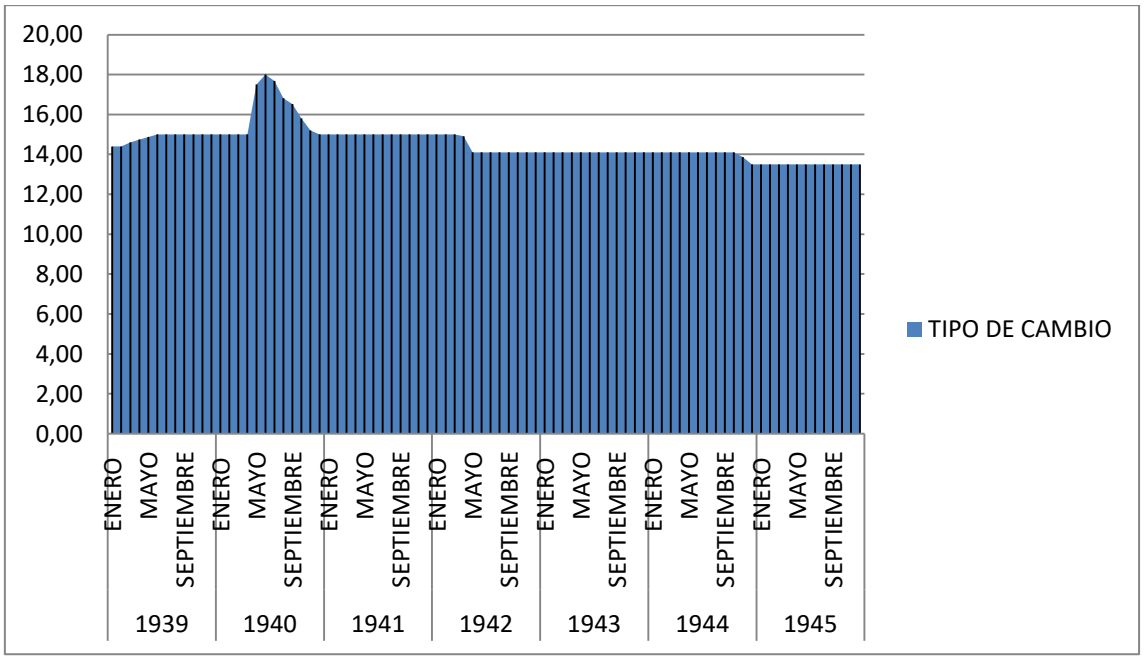
En el Gráfico N°13 que precede, se evidencian tasa de variación con tendencia decreciente a partir del año 1943, a pesar de que la deuda externa continuó subiendo paulatinamente, debido al patrón por adquisición de títulos de crédito del país a diversas Organizaciones Internacionales y Estados, su incremento fue a tasas

menores en relación a periodos previos, este comportamiento puede ser explicado por la adquisición de duda interna en mayor proporción con el Banco Central del Ecuador.

Tipo de Cambio del Ecuador 1939-1945

Las cotizaciones del dólar estadounidense durante la Segunda Guerra Mundial, se registraron en base a los tipos de venta en Quito y en conformidad con el promedio de cotizaciones de los distintos bancos nacionales hasta el año 1927 (agosto) y a partir del mes de diciembre de 1945, de acuerdo a lo señalado por el Banco central del Ecuador (véase anexo 6).

Gráfico 13 Tipo de Cambio Oficial del Ecuador 1939-1945
(Sucres por cada Dólar de Estados Unidos)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***Boletín Nos.221-222.*** *Quito: Banco Central del Ecuador (pág.55).*
Elaboración: Karol Barahona

Como es posible apreciar en el grafico N° 14, el tipo de cambio sucre/dólar norteamericano en el mercado, demostró una tendencia prácticamente estable durante los 7 años de análisis, de los cuales, a mediados de 1942 hasta aproximadamente finales de 1943 se observa que fue el mayor tiempo en el que el tipo de cambio se mantuvo constante, dicha conducta obedece a las recomendaciones de expertos en política monetaria, que en convenio con el Fondo Monetario Internacional (FMI) intervinieron para evaluar la situación monetaria del Ecuador con respecto a la fijación

del tipo de cambio, con el objetivo de proteger al país de los posibles procesos deflacionarios.

Con ello se evidencia la revaluación de la moneda nacional durante los años de estudio, pues el aumento de valor del sucre frente al dólar es evidente.

Reservas Monetarias de Ecuador 1939-1945

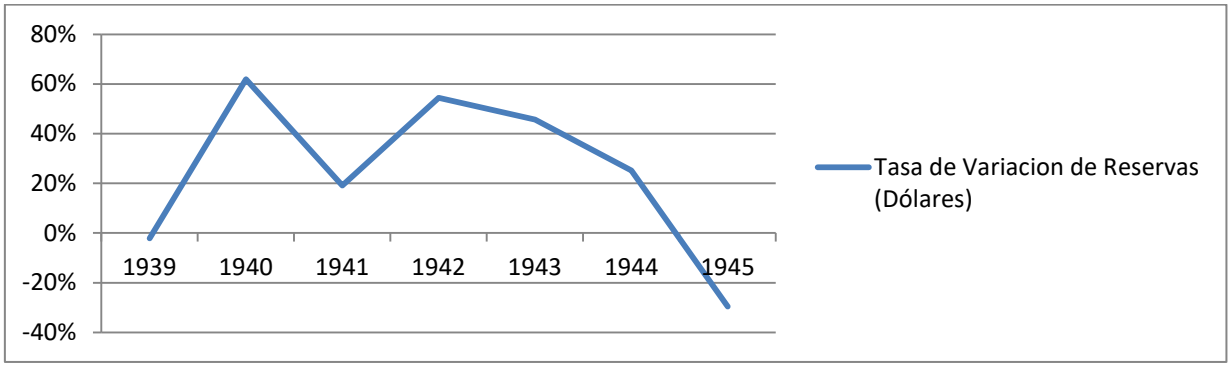
El rubro de reservas establecido por el Banco Central del Ecuador, estaba compuesto por dos variables: oro (acuñando y en barras) y divisas (cambio extranjero). Como se puede observar en la tabla N° 9, el total de reservas con el desarrollo de la Segunda Guerra Mundial se incrementó paulatinamente como respuesta al rápido crecimiento de las exportaciones. Sin embargo, en 1945 al culminarse el conflicto bélico, las reservas se redujeron, alcanzando un valor de $6.566.409 dólares, aproximadamente tres veces menor a las existencias durante la guerra.

Tabla 9 Reservas Monetarias del Ecuador (Oro y Divisas) 1939-1945
(Valores expresados en dólares constantes)

	RESERVAS		Totales
	Oro	Divisas	
1938	1.605.773	149.809	**1.755.582**
1939	1.635.097	82.392	**1.717.489**
1940	2.224.074	556.028	**2.780.101**
1941	2.649.455	662.364	**3.311.818**
1942	4.091.692	1.022.915	**5.114.607**
1943	5.823.442	1.628.767	**7.452.208**
1944	6.097.082	3.229.635	**9.326.716**
1945	5.081.637	1.484.771	**6.566.409**
TOTALES	**29.208.251**	**8.816.680**	

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Gráfico 14 Reservas Monetarias del Ecuador 1939-1945
(Tasa de variación anual)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

El gráfico N°15 permite mostrar las tasas de variación de las reservas monetarias, las cuales muestran volatilidad a lo largo del tiempo. Sin embargo, en el año 1940 se registró una tasa de crecimiento de (62%) siendo este el pico más alto del periodo, de igual forma, es a partir de 1942 que se registraron tasas de variación con tendencia decreciente, de las cuales en el año 1945 se evidenció una tasa negativa (-30%). Estas reducciones respondieron a la disminución progresiva de las exportaciones

Balanza Comercial del Ecuador 1939-1945

La balanza comercial del Ecuador durante los 7 años de análisis alcanzó en su mayoría superávit, cuyo resultado es fruto del potencial incremento de las exportaciones motivadas por la gran demanda de productos estratégicos. Por otro lado, en 1940 se registró un único déficit de balanza comercial por $ 367.987 dólares debido un ligero aumento en las importaciones, específicamente de bienes para el consumo. En el caso de las exportaciones totales de todo el periodo, estas alcanzaron un nivel FOB de $152.524.616 dólares, mientras que las importaciones totales registraron un valor FOB de $117.553.948 dólares.

Tabla 10 Balanza Comercial de Ecuador 1939-1945
(Valores expresados en Dólares constantes)

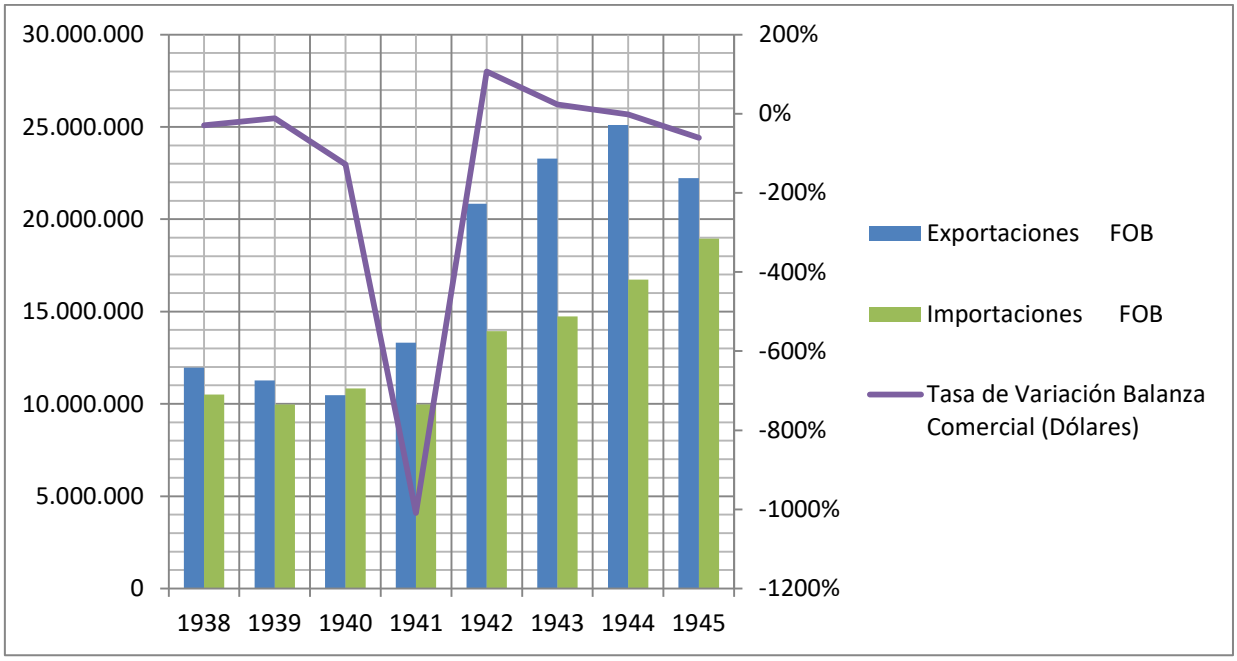
Años	Exportaciones FOB	Importaciones FOB	Balanza Comercial
1937	14.060.000	11.967.000	2.093.000
1938	11.967.136	10.496.455	1.470.681
1939	11.270.950	9.970.346	1.300.604
1940	10.464.514	10.832.501	-367.987
1941	13.313.584	9.966.615	3.346.969
1942	20.843.700	13.936.854	6.906.846

1943	23.276.764	14.739.144	8.537.620
1944	25.096.829	16.720.784	8.376.045
1945	22.231.140	18.944.250	3.286.890
TOTALES	**152.524.616**	**117.573.948**	**34.950.668**

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***Boletín Nos.221-222.*** *Quito: Banco Central del Ecuador (pág.60).*
Elaboración: Karol Barahona

El grafico N° 16 muestra la tendencia de los valores totales del flujo comercial del Ecuador en el periodo 1939-1945. La balanza comercial en valores anuales denota una tendencia positiva a partir de 1942, con una tasa de variación del (106%). Es importante acotar que en los años previos: 1939, 1940 y 1941 se evidenciaron tasas de variación negativas (-12%), (-128%) y (-1010%) respectivamente, como respuesta al aumento casi a la par de las importaciones con respecto a las exportaciones. A pesar de que en años siguientes se registraron superávits, es evidente su disminución progresiva, registrando tasas de variación en 1943, 1944 y 1945 de (24%), (-2%) y (-61%) respectivamente, lo que marcó la posibilidad de una trayectoria descendente en el dinamismo comercial del Ecuador para 1946 y años posteriores.

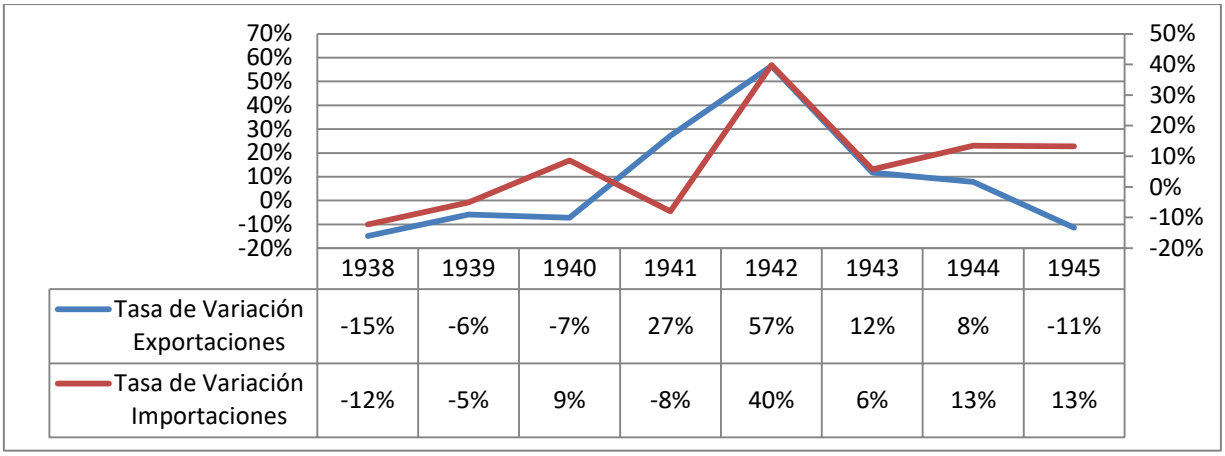
Gráfico 15 Balanza Comercial de Ecuador 1939-1945
(Valores expresados en dólares constantes y tasa de variación)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***Boletín Nos.221-222.*** *Quito: Banco Central del Ecuador (pág.60).*
Elaboración: Karol Barahona

De igual manera, en el grafico N° 17 se puede apreciar las tasas de variación anuales correspondientes a exportaciones e importaciones, cuya tendencia resulta ser volátil. A partir del año 1941, se evidencian tasas de crecimiento positivas de las exportaciones, pues en porcentaje su crecimiento superó al de las importaciones en (57%). Además, se observa su pronunciado declive con tasas de variación negativas a partir de 1943, tal cual el comportamiento de las importaciones. Dicha conducta se explica por coyuntura del mercado internacional.

Gráfico 16 Tasas de variación anual Exportaciones e Importaciones 1939-1945
(Valores expresados en porcentaje)



	1938	1939	1940	1941	1942	1943	1944	1945
Tasa de Variación Exportaciones	-15%	-6%	-7%	27%	57%	12%	8%	-11%
Tasa de Variación Importaciones	-12%	-5%	9%	-8%	40%	6%	13%	13%

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***Boletín Nos.221-222.*** *Quito: Banco Central del Ecuador (pág.60).*
Elaboración: Karol Barahona

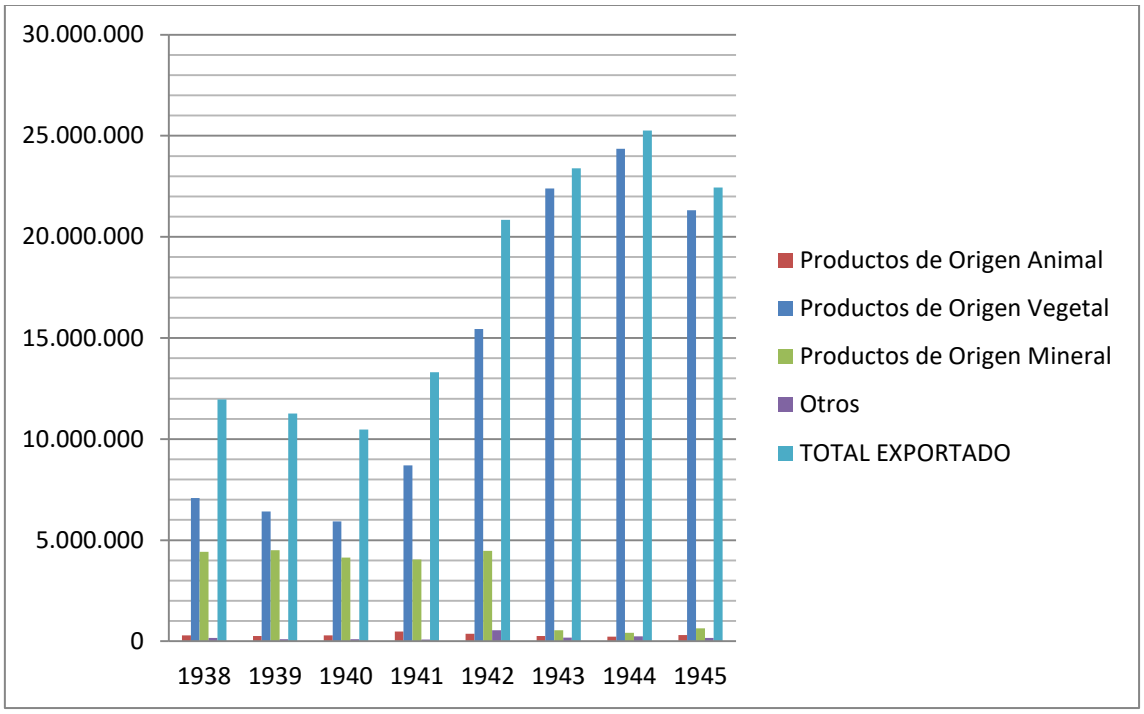
Exportaciones del Ecuador durante 1939-1945

Durante el siglo XIX, la economía del Ecuador dependía totalmente de las exportaciones agrícolas tradicionales, debido a que la mayor parte de su población se asentaba en las zonas rurales del país, lo que favoreció el desarrollo de la producción para la subsistencia y el expendio de cultivos no solo a nivel nacional sino también internacional.

A finales del siglo XIX, el Ecuador se posicionó como el mayor productor de cacao a nivel mundial, puesto que suplía de este producto en alrededor del 28,3%. A causa de las enfermedades de cultivos y de la caída de precios mundiales causada por la crisis de la Gran Depresión (1929), se encarecieron las exportaciones de cacao. Pasaron de representar el 63% del total de exportaciones en 1933, a no superar el 20% de la comercialización al exterior en años posteriores. Posterior a este colapso, surge la Segunda Guerra Mundial en 1939, cuyo desarrollo propició la diversificación y el auge de productos estratégicos en base a las necesidades de guerra.

Con el objetivo de visualizar la tendencia del comercio exterior del Ecuador durante el periodo de estudio en cuanto a las exportaciones, se las ha clasificado en grupos de origen, constituidos por: productos industriales, productos manufacturados, productos alimenticios y en el caso del grupo denominado como otros, productos mecánicos/eléctricos y varios no especificados en la clasificación anterior.

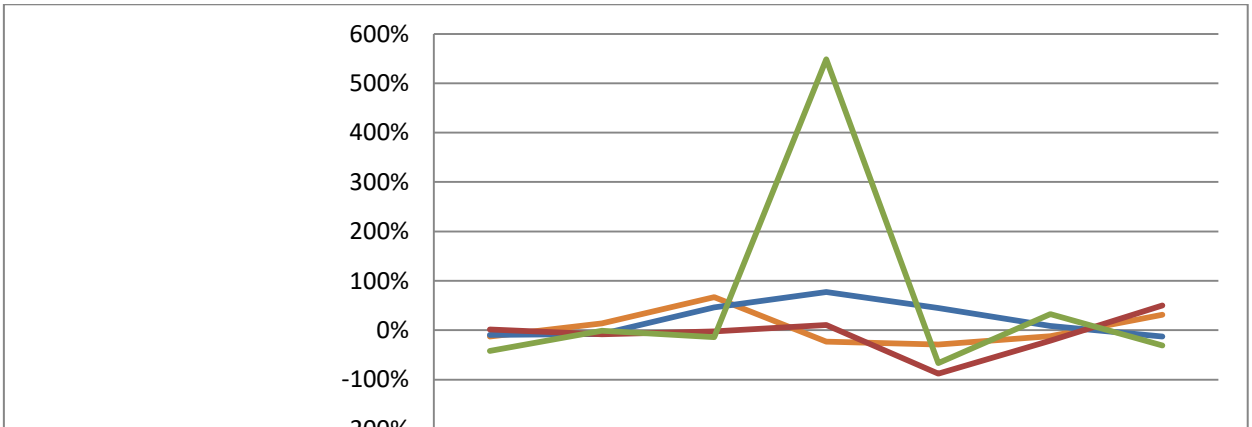
Gráfico 17 Exportaciones del Ecuador por Grupos de origen 1939-1945
(Valores expresados en Dólares constantes)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Como se aprecia en el Gráfico N° 18, se destaca la tendencia creciente de forma progresiva de aquellos productos de origen vegetal, cuyo pico más alto sucedió en 1944 con $ 24.357.958 dólares, por el contrario es notoria la tendencia decreciente de los productos de origen mineral, pues su punto más bajo se presentó en 1944 con $ 436.395 dólares. Se recalca que la pendiente de las exportaciones totales se debe en mayor parte a la evolución de la comercialización internacional de productos de origen vegetal a partir del año 1940.

Gráfico 18 Tasa de Crecimiento de las Exportaciones de Ecuador 1939-1945
(Valores expresados en porcentajes)



	1939	1940	1941	1942	1943	1944	1945
Productos de Origen Animal	-13%	14%	67%	-23%	-29%	-12%	31%
Productos de Origen Vegetal	-9%	-7%	47%	78%	45%	9%	-12%
Productos de Origen Mineral	2%	-8%	-2%	11%	-88%	-21%	50%
OTROS	-42%	-1%	-14%	549%	-66%	33%	-31%

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

El grafico N°19 ilustra las tasas de crecimiento anuales de las exportaciones del Ecuador durante 1939-1945, en donde se puede observar un shock importante para el año 1942 de las exportaciones otros (productos mecánicos/eléctricos y varios) con una tasa de crecimiento de (549%). Por otra parte, es evidente un crecimiento acelerado de las exportaciones de origen vegetal, alcanzando tasas de crecimiento positivas anuales a partir de 1941 superiores al (50%), en lo referente a los productos de origen animal y mineral es posible apreciar una tendencia a la baja debido a una desaceleración de su dinamismo a través del tiempo.

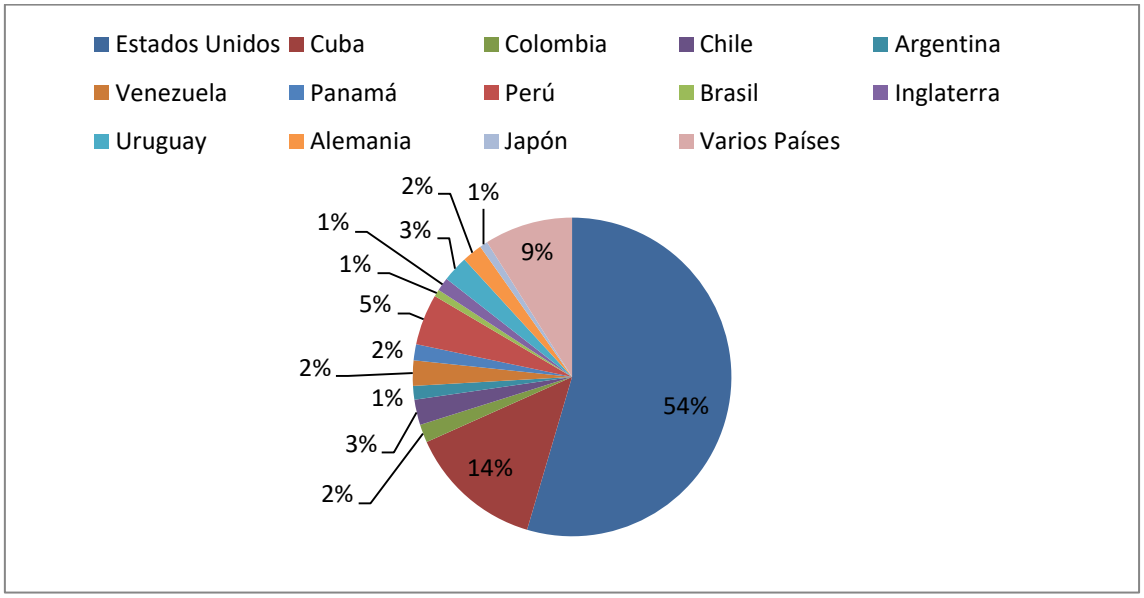
Destino de las Exportaciones por Países

Las exportaciones del Ecuador históricamente se han concentrado en su mayoría en uno o dos destinos de acuerdo a la coyuntura de la época, tal como se observa durante la Segunda Guerra Mundial, pues las cifras alcanzadas durante esos años muestran en el gráfico N°20[10] que el 73% de las exportaciones se concentraron en tres países: Estados Unidos (54%), Cuba (14%) y Perú (5%). Es evidente que la producción se quedó en América ya que el mercado europeo y asiático se encontraba en convulsión debido a las restricciones comerciales originadas por la guerra.

[10] En el gráfico se observan los países destino del periodo 1938-1345 más importantes del Ecuador, pues aquellos que tienen un peso significativo en las exportaciones se las ha clasificado dentro del grupo ¨Varios Países¨.

Gráfico 19 Exportaciones del Ecuador por principales países de destino 1939-1945

(Valores expresados en porcentajes)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

En los gráficos N°21 y N°22 se detalla la participación de las exportaciones ecuatorianas por país de destino, en los cuales se puede observar en que países se concentraron los productos con el total exportado en 1939 y 1945. Se destaca la creciente influencia de los Estados Unidos a lo largo de la Segunda Guerra Mundial, ya que para 1945 (fin del conflicto) aumentó 9 puntos porcentuales en comparación a 1939 (inicio del conflicto), dicho comportamiento obedece principalmente a la supremacía del país norteamericano en la región, la demanda estratégica de productos tradicionales nacionales y la posición del Ecuador ante el Mundo dentro del conflicto bélico como parte de los ¨Aliados¨. Siguiendo a Estados Unidos, Cuba y Colombia fueron mercados de destino destacados en el periodo, con (21%) y (1%) de participación respectivamente.

Gráfico 20 Exportaciones por país de destino 1939

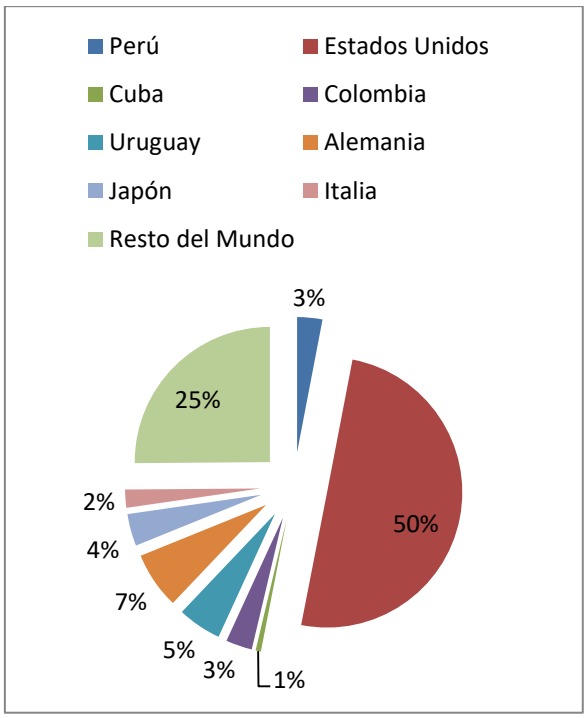
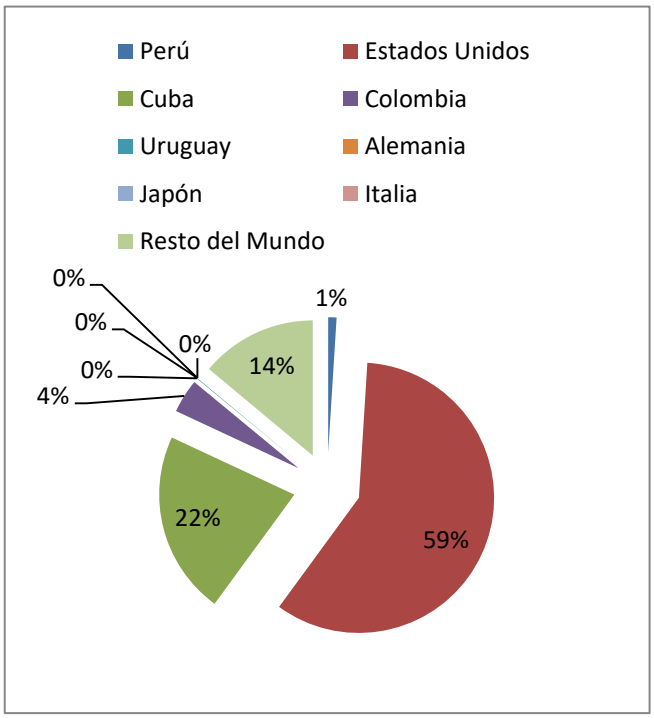


Gráfico 21 Exportaciones por país de destino 1945

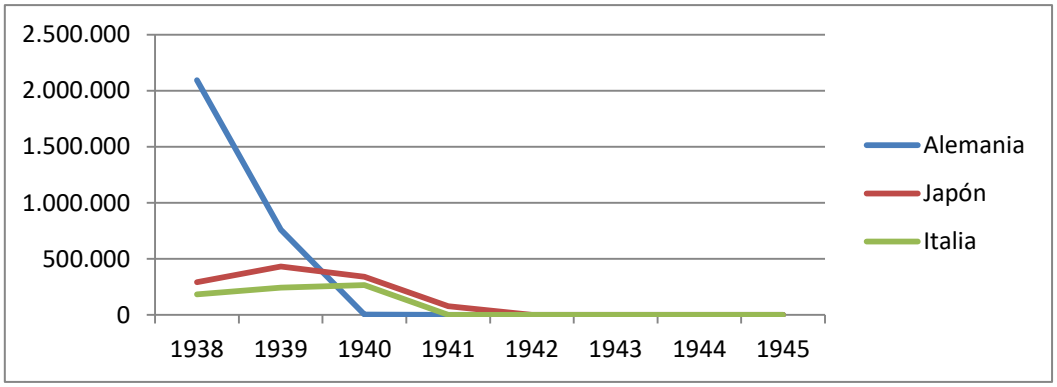


Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

De acuerdo a lo mencionado anteriormente, se evidencia una drástica reducción de la incidencia como mercado de destino de varios países, tales como: Alemania, Italia y Japón, como se ilustra en el gráfico N°23. La tendencia a la baja se hace presente en 1940 hasta llegar a 0 en 1941, año en el que el país toma parte en el conflicto bélico, este declive responde a que las relaciones diplomáticas, económicas y políticas con las naciones mencionadas, habían cesado como consecuencia de ideales contrarios a la línea política y estratégica del Ecuador, en la Segunda Guerra Mundial al ser parte del ¨Eje¨.

Gráfico 22 Exportaciones de Ecuador destinadas a Alemania, Japón e Italia 1939-1945

(Valores expresados en dólares constantes)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

El impacto que ocasionó el bloqueo de mercaderías europeas y asiáticas ya sea para exportación e importación, no tuvo un efecto negativo tan notorio per sé en el Ecuador, debido a que países limítrofes y socios comerciales de América especialmente la potencia hegemónica emergente, Estados Unidos, se convirtieron en los principales demandantes de la producción ecuatoriana.

A pesar de lo mencionado anteriormente, cabe destacar que la influencia de Estados Unidos interfirió en la relación estrecha que el país manejaba con las potencias del ¨Eje¨, incluso antes de la Segunda Guerra Mundial pues, según como menciona Luderbaugh (297) existía población alemana en el país (alrededor de 4000 alemanes), se habían establecido instituciones alemanas como escuelas y clubs e incluso grupos del partido nazi y simpatizantes de la ideología italiana y japonés también. Aspectos que tomaron un giro de 360 grados cuando el Ecuador se sumerge en el conflicto mundial.

El periodo de la Segunda Guerra Mundial ejerció gran impacto sobre las relaciones diplomáticas entre Estados Unidos y Ecuador, ya que antes el conflicto no existían razones de peso para considerar un esfuerzo estrecho de cooperación entre las naciones, no obstante al iniciarse la guerra, surge un periodo en el cual los dos países alcanzan una participación reciproca de muto beneficio, alimentada por las necesidades estratégicas de las partes; por un lado, la urgencia de Ecuador en materia de seguridad referente al territorio en disputa con Perú,[11] que llegó a su fin

[11] Los intentos de resolver el conflicto entre Ecuador y Perú patrocinados por Estados Unidos no tuvieron efecto hasta el estallido de la guerra Ecuador-Perú el 5 de julio de 1941 en donde el Ecuador aceptó los términos de cese al fuego de Perú, derrotado el 31 de julio del mismo año (Lauderbaugh 268).

con el Protocolo de Río de Janeiro[12], y por otro lado, el interés de Estados Unidos por la ubicación de territorio ecuatoriano en el Océano Pacífico para el establecimiento de bases militares con fines estratégicos de guerra y en adición a lo mencionado, Ecuador constituía potencial fuente de productos tradicionales para la contienda beligerante, tales como: cascarilla, madera de balsa, caucho y por supuesto arroz (Lauderbaugh: 264-269).

Exportaciones de Guerra 1939-1945

Los productos comercializados en los mercados internacionales por el Ecuador en 1939-1945, eran netamente agrícolas. Un factor importante que influyó en el crecimiento exponencial de la producción agrícola fue la ubicación de la población, ya que su mayoría se concentró en las zonas rurales el país, lo que resultó en la dependencia intertemporal de dichos cultivos.

Como se ha detallado anteriormente, los productos de origen agrícola son aquellos que tuvieron mayor influencia en la balanza comercial, la razón principal por la que este rubro es el más importante durante este periodo es gracias a las ¨***exportaciones de guerra¨,*** denominadas así por la gran demanda internacional que surgió en la Segunda Guerra Mundial, intensificando el dinamismo de productos estratégicos agrícolas, que provocaron un auge temporal de exportaciones en el Ecuador.

A partir de que el país llega a formar parte de los ¨Aliados¨ dentro del conflicto bélico, la influencia de Estados Unidos en Ecuador se acentuó notablemente, pues sus limitaciones en la producción agrícola y en la circulación de insumos destinados para la guerra, crearon para Ecuador la oportunidad de suplir varios de estos productos a los países de los ¨Aliados¨, de acuerdo a sus necesidades, tales como:

- Caucho
- Balsa
- Arroz
- Cascarilla

A continuación, en el gráfico N° 24 y gráfico N°25, se observa la producción y el ingreso proveniente de los productos de guerra que se intensificaron en el periodo de 1939-1945:

[12] En el Protocolo, en el cual, Summer Wells, Secretario de Estado Estadounidense, estuvo involucrado consiguió que Ecuador Firme el documento en donde renunció a la mayor parte en disputa localizada en la región este del país, misma que limitaba con el Perú (Lauderbaugh 269).

Gráfico 23 Exportaciones de Guerra (kilos)

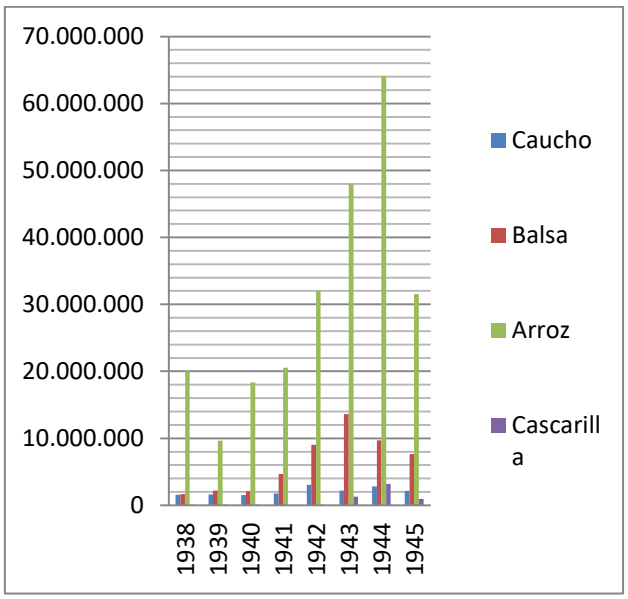
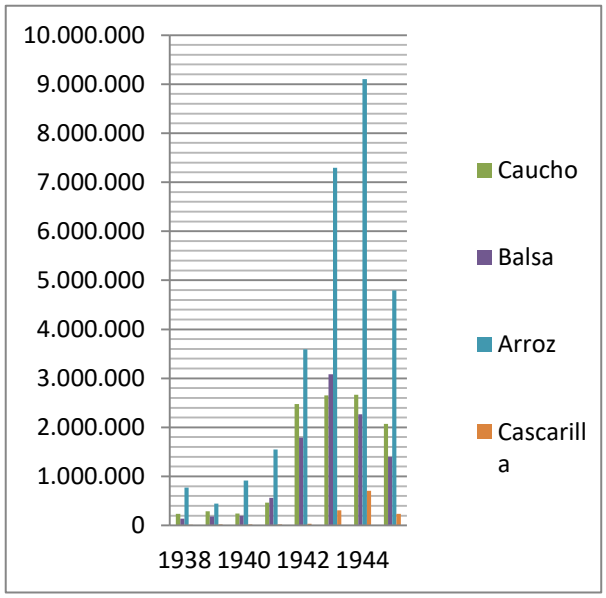


Gráfico 24
Exportaciones de Guerra
(dólares constantes)

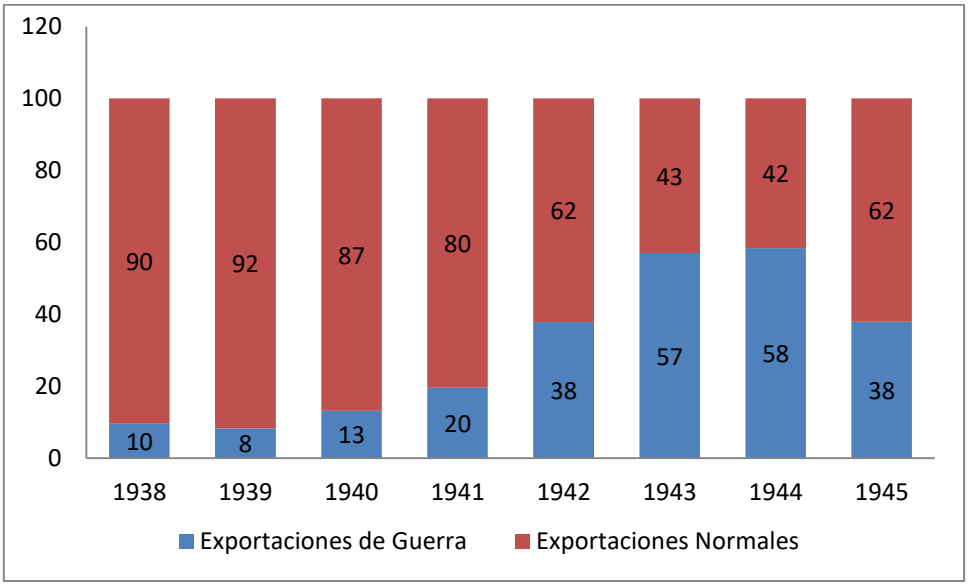


Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Para el periodo de análisis, las exportaciones de guerra presentaron un desempeño al alza durante la Segunda Guerra Mundial, tanto en ingresos como en cantidad producida. Alcanzaron $50.516.257 dólares en ingresos a la par de una cantidad producida de 317.387.938 kilos. Es importante destacar que el pico más alto se consiguió en 1944 en los dos ámbitos.

Bajo el mismo contexto, en el gráfico N°26 se presenta la proporción de las exportaciones correspondientes a los productos de guerra con respecto al total exportado.

Gráfico 25 Exportaciones de Guerra vs Exportaciones Normales 1939-1945
(Valores expresados en porcentaje)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

En el grafico que precede, las exportaciones de guerra demuestran en general un comportamiento positivo a partir de 1939 con una atendencia al alza. Los mayores ingresos de este grupo se alcanzaron en 1943 y 1944, pues los productos de guerra significaron el (57%) y (58%) respectivamente del total de exportaciones del Ecuador, lo que se explica principalmente por el crecimiento de la cantidad demandada y los precios internacionales. Finalmente, es a partir de 1945 que se observa una disminución proporcional de los ingresos, como respuesta al fin de la Segunda Guerra Mundial.

Caucho Natural

El caucho natural se produce principalmente en África, el Sudeste Asiático y América del Sur, se lo usaba para la fabricación de neumáticos en la Segunda Guerra Mundial, específicamente para la elaboración de ruedas de aviones. El conflicto bélico creó demanda de este producto en lugares alternos a Europa y Asia, de donde usualmente se obtenía caucho natural, debido a la restricción de comercio mundial al que estaban sometidos por Japón. Durante 1939-1945, Ecuador ofertó en el mercado internacional grandes cantidades de caucho natural.

Según como menciona, Cabrerizo (2016:195) gracias a los esfuerzos de Estados Unidos por reducir los gastos en los que incurría por la guerra, en 1944 inició la fabricación de caucho sintético. Este se producía en masa y sus propiedades superaban por mucho a las del caucho natural, que a partir de ese momento dejó de ser un artículo atractivo en el mercado para su principal demandante.

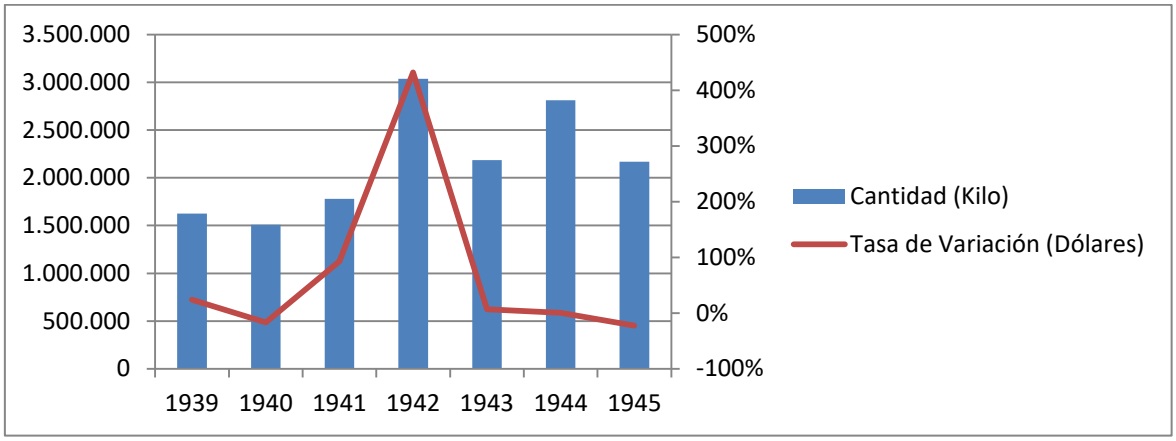
Ecuador y Estados Unidos firmaron un ¨Convenio del Caucho¨ en el cual se estipulaba expresamente que durante un periodo de 5 años a partir de la suscripción, el país tenía que vender exclusivamente a la potencia americana todo el excedente restante entre la producción destinada para el consumo interno y el exportable, por lo que se incitó a gran parte del mercado laboral a cambiar de actividad, pues la mano de obra requerida para extraer el caucho natural aumentaba progresivamente.

Tabla 11 Exportaciones de Caucho Natural 1939-1945

	Cantidad (Kilo)	**Tasa de Variación (Dólares constantes)**
1939	1.625.104	24%
1940	1.509.265	-17%
1941	1.778.663	93%
1942	3.035.075	432%
1943	2.186.307	7%
1944	2.812.735	0%
1945	2.167.427	-22%
TOTALES	**15.114.576**	

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Gráfico 26 Exportaciones de Caucho Natural 1939-1945



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) y Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

De la información que consta en el gráfico N°27, se destaca una tendencia volátil en el tiempo. Por un parte, debido el ingreso de múltiples competidores al mercado del caucho natural y por otra parte, a las fluctuaciones de su precio.

Respecto a las fluctuaciones registradas a lo largo de la serie de forma individual, se destaca los años 1941 y 1942, periodos en los cuales la exportación del caucho natural sufrió un shock positivo, registrando tasa de crecimiento de (93%) y (432%) respectivamente, debido a la inserción de la economía ecuatoriana al conflicto mundial. No obstante, también se observan fluctuaciones negativas a partir del año 1943 y posteriormente 1944 y 1945, registrando tasas de variación de (8%) (0%) y (-22%) respectivamente, como respuesta a la emergencia de nuevos competidores de la región, tales como Colombia y Argentina.

En lo que se refiere a las fluctuaciones de la cantidad producida expresadas en kilos, se destaca que presentan un comportamiento paralelo a la variación del ingreso, exceptuando el año 1944, en el que a pesar del aumento en la cantidad exportada se observa una caída de los ingresos, lo cual permite concluir de forma general que existió una caía en los precios del caucho que no pudo ser compensada por el aumento de su volumen de exportaciones.

Balsa (Madera de Balsa)

La balsa es una madera liviana de uso comercial, que de acuerdo a Ecuador Forestal se ha desarrollado históricamente en países como México, Costa Rica, Perú, Ecuador, Bolivia y Brasil. Cabe destacar que en el país se produce en la zona tropical, especialmente en la cuenca del Río Guayas de donde se obtenía el 95% de la cosecha mundial (Butterfield, 1995).

Las características propias de la madera de balsa la hacen única por su ligero peso y su alta resistencia, esto favorecía su uso para repuestos de aviones, barcos y automóviles. En la Segunda Guerra Mundial se la utilizó en la construcción de aviones de combate, específicamente aquel de origen británico denominado ¨Havilland Mosquito¨, pues al estar construido enteramente por madera de balsa era resistente a los impactos de bala ya que no se agrietaba rápidamente, con el objetivo de fortalecer su efectividad era recubierto con metal, al igual que muchas de sus partes externas con fines técnicos de aviación.

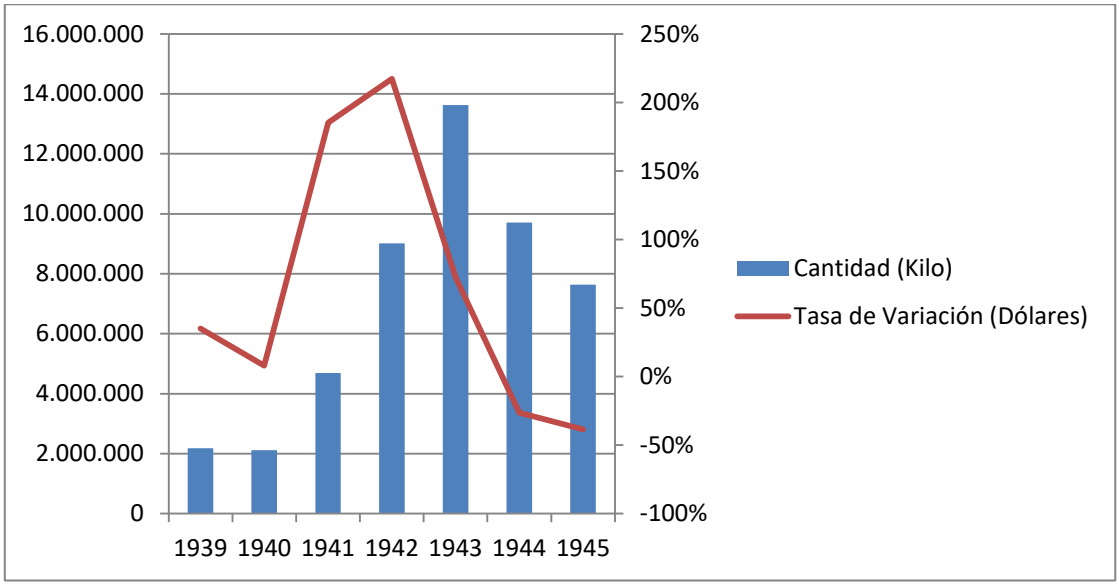
La popularidad del ¨Havilland Mosquito¨ especialmente en Estados Unidos fue tal, que, debido a las restricciones en cuanto a movilización de mercadería de un continente a otro, América tuvo la oportunidad de ofertar este producto. Ecuador absorbió gran parte de la demanda de balsa gracias a su potencial producción. Y consecuentemente Estados Unidos seguía consolidándose como el principal socio comercial del país

Tabla 12 Exportaciones de Balsa 1939-1945

	Cantidad (Kilo)	Tasa de Variación (Dólares constantes)
1939	2.184.499	35%
1940	2.118.340	8%
1941	4.693.876	185%
1942	9.010.376	217%
1943	13.622.511	72%
1944	9.708.597	-26%
1945	7.634.777	-38%
TOTALES	**48.972.976**	

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Gráfico 27 Exportaciones de Balsa 1939-1945



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Como se ilustra en el grafico N°28, a lo largo del periodo correspondiente a 1939-1945 expresado tanto en tasa de variación como en cantidades exportadas de forma anual, se registra una tendencia volátil, lo cual responde a las condiciones del netas del mercado del producto, en donde eran acentuadas las fluctuaciones relacionadas al precio de la balsa (madera de balsa).

En lo que respecta a las fluctuaciones registradas en relación al ingreso proveniente de la exportación de balsa, cabe señalar que durante los años 1941 y 1942 sufrieron un shock positivo, alcanzando una tasa de crecimiento de (185%) y (217%) respectivamente, como consecuencia de la inserción del Ecuador en la Segunda Guerra Mundial, pues se favoreció el mercado internacional de este producto estratégico. Sin embargo, se evidencian fluctuaciones negativas en los años 1943, 1944 y 1945, con unas tasas de variación de (72%), (-26%) y (-38%) respectivamente.

De igual manera, las fluctuaciones referentes a la cantidad de exportación de balsa en el periodo analizado, presentan un comportamiento a la par con el ingreso, excepto en el año 1943 en donde la fluctuación de precios fue tan pronunciada que a pesar del incremento de la producción para el comercio internacional el ingreso fue menor.

Arroz

A principios del siglo XIX la producción de arroz en el Ecuador estuvo en segundo plano, pues el auge cacaotero desplazó a la gran parte de la producción en general, a pesar de ello, a finales del siglo se evidenció un crecimiento sustancial de este producto, no solo hacia el exterior sino también al interior del país motivado por el consumo nacional, ya que se había convertido en un artículo de intercambio regular entre Sierra y Costa-

Posterior a la etapa de crisis por la caída de exportaciones de cacao en el país, se modificó el panorama productivo, pues otros artículos de carácter estratégico se fortalecieron de acuerdo a los requerimientos del mercado, como es el caso del arroz, mismo que según señala la Dirección Nacional de Estadística (1944:239) alcanzó una producción de 1.610.489 quintales en el año 1942, llevándolo a convertirse en el producto estrella en cuanto a cantidad producida e ingresos percibidos del conjunto de exportaciones durante la Segunda Guerra Mundial.

Como señala Espinosa (2000:109), a partir de 1935 la tendencia en el alza de los precios del arroz de acuerdo a su clase, ya sea de primera (47,3%), corriente (37,5%), en recibos (40,2%) o de exportación (43,6%) alcanzó rubros raramente vistos. Sin embargo, no es hasta el desarrollo de la Segunda Guerra Mundial que se expande el mercado de arroz, por necesidades de ingesta alimentaria para las tropas beligerantes.

Debido al emergente mercado, el gobierno ecuatoriano estableció programas de fomento para la producción de arroz, en conjunto a instituciones internacionales de crédito como el EXIM Bank, con el objetivo de ocupar las plantaciones que habían sido abandonadas durante la crisis cacaotera, que debido las condiciones de terreno y clima favorables fue posible que esta planta crezca y sea cultivada con éxito.

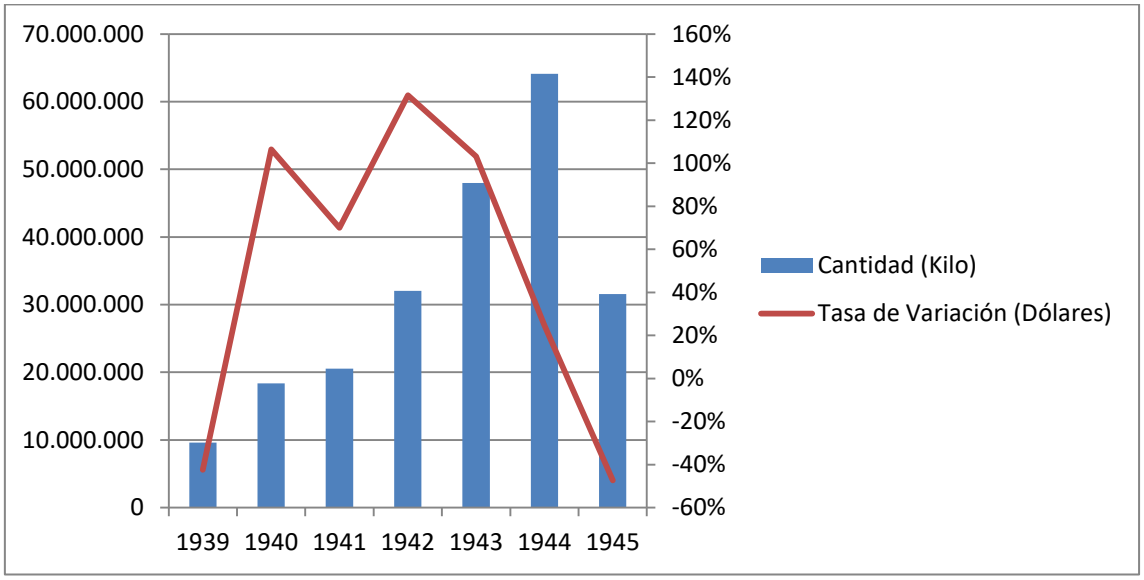
Con el objetivo de visualizar la tendencia de esta mercadería se ha elaborado lo siguiente:

Tabla 13 Exportaciones de Arroz 1939-1945

	Cantidad (Kilo)	Tasa de Variación (Dólares constantes)
1939	9.626.918	-43%
1940	18.342.583	106%
1941	20.546.275	70%
1942	32.028.296	132%
1943	47.992.704	103%
1944	64.093.780	25%
1945	31.549.169	-47%
TOTALES	**224.179.725**	

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Gráfico 28 Exportaciones de Arroz 1939-1945



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

En el gráfico N°29, se evidencia durante el periodo 1939-1945 expresado en tasa de variación, muestra una tendencia volátil, la cual crece en 1940 y baja en los años posteriores a 1943, dicho comportamiento se puede explicar principalmente por el ascenso progresivo de la cantidad producida para la exportación por demanda.

De las fluctuaciones registradas en relación a ingresos provenientes por la exportación de arroz durante la Segunda Guerra Mundial, cabe desatacar el gran shock positivo de 1940 y 1942, pues alcanzaron tasas de crecimiento de (106%) y (132%) respectivamente, adicional a ello se observan fluctuaciones negativas en los años posteriores tal como 1943, 1944 y 1945, pues se registraron tasas de variación de (103%), (25%) y (-47%) respectivamente, dicho comportamiento responde al fortalecimiento de competidores en el mercado y por supuesto a la fluctuación en precios.

En lo que se refiere a la cantidad exportada de arroz, se puede apreciar que solamente en ciertos años va a la par con el ingreso proveniente de su comercialización en el exterior, caso contrario sucede en 1941, 1943 y 1944, lo que responde principalmente a la suspensión temporal de exportaciones de arroz en 1943, como respuesta al temor del gobierno de que por la excesiva exportación no sea posible cubrir la demanda interna, a la par, la conducta contraria del ingreso obedece a que ya se había vendido varias partidas al exterior con anticipación, por lo que los productores de las piladoras exigían permisos para embarcar la mercadería y cumplir con las obligaciones adquiridas.

Cascarilla

Es una planta medicinal históricamente cultivada en Pichincha, Azuay y Loja que debido a sus propiedades solía ser usada en el tratamiento de enfermedades como: fiebre intermitente y paludismo. Como menciona Moya (1994:15) entre las cualidades principales que la impulsaron como producto de exportación, se encontraba su diversidad y calidad, pues aportaba múltiples beneficios para la salud de acuerdo a las necesidades.

Durante la Segunda Guerra Mundial, la demanda de cascarilla resultó determinante, pues en países latinoamericanos como: Ecuador, Perú, Bolivia y Colombia en donde esta se producía, llegó incluso a devastar bosques enteros por su gran demanda (Zeballos1989:6), su uso era fundamental en el traslado de tropas a zonas tropicales, como medida de contingencia y de seguridad s para tratar enfermedades del entorno natural y así evitar bajas humanas.

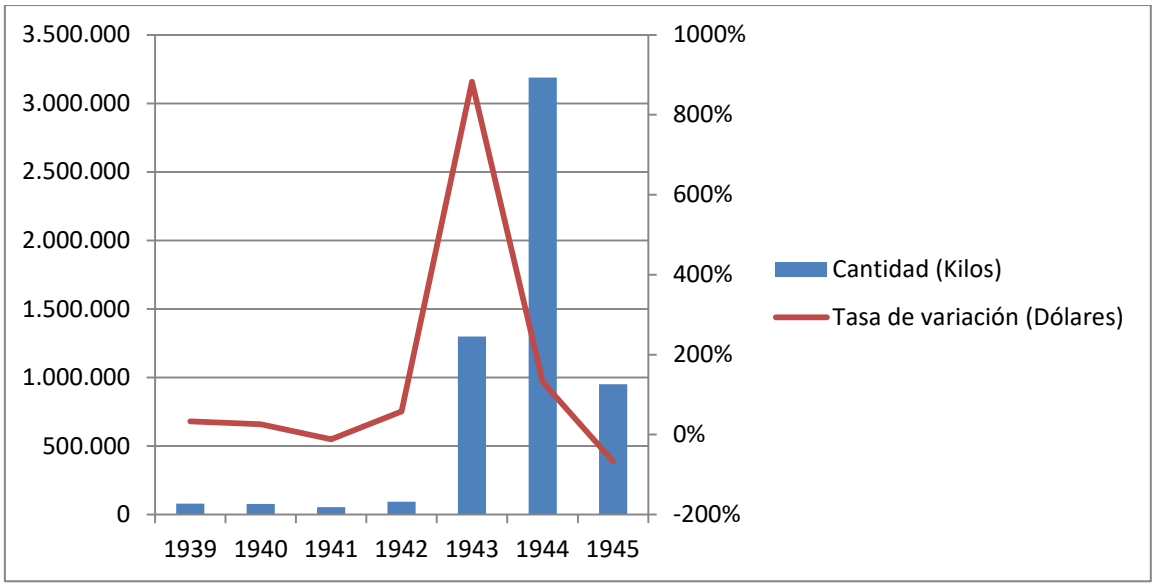
Como consecuencia de los bloqueos y dominio en Europa y Asia por parte de las potencias del ¨Eje¨, muchos países no podían acceder a las selvas tropicales de las islas orientales en donde era muy común la producción de cascarilla, pues esto condujo a países como Estados Unidos, Gran Bretaña y demás, a buscar proveedores cercanos a ellos para su extracción.

Tabla 14 Exportaciones de Cascarilla 1939-1945

	Cantidad (Kilos)	Tasa de variación (Dólares constantes)
1939	81.085	33%
1940	78.057	26%
1941	53.699	-11%
1942	93.665	58%
1943	1.298.672	883%
1944	3.189.379	132%
1945	950.894	-67%
TOTALES	**5.745.451**	

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Gráfico 29 Exportaciones de Cascarilla 1939-1945



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Es posible apreciar en el Gráfico N° 30, durante el periodo de 1939-1945 expresado en tasa de variación, una tendencia volátil, pues crece pronunciadamente a partir del año 1942 y presenta un declive notorio en 1944, de la misma forma, la cantidad producida para exportación de cascarilla tuvo varias fluctuaciones a lo largo del tiempo presentando un pico importante en 1944.

En lo referente a los ingresos por concepto de exportación de cascarilla, se observa un importante shock positivo en los años 1942 y 1943 ya que alcanzan tasad de crecimiento de (58%) y (883%) respectivamente En los años 1941, 1944 y 1945 se registraron fluctuaciones negativas, alcanzando tasas de variación de (-11%), (132%) y (-67%) respectivamente, pues la extracción de este artículo en otros países tropicales significó la segmentación de la demanda internacional obligando al Ecuador a competir en el mercado.

La cantidad exportada de cascarilla durante la Segunda Guerra Mundial muestra generalmente que va a la par con el ingreso por su comercialización en el exterior, por otro lado en año 1944 se constituye como el único periodo en el cual la cantidad subió exponencialmente mientras el ingreso tuvo un declive impresionante pues el volumen no fue suficiente para sustentar el ingreso, razón por la cual el Estado comenzó a proporcionar gratuitamente a los agricultores del país plantas de Cinchona ¨Succirruba¨, para incentivar el desarrollo de la siembra de árboles productores de cascarilla en las regiones apropiadas para el cultivo.

Importaciones del Ecuador 1939-1945

Para realizar importaciones en el Ecuador, era necesario obtener permisos previos del Departamento de Control de Aduanas, mismos que debían ser otorgados antes del embarque de mercadería, dichos permisos se sujetaban al Decreto Legislativo sobre el Control de Cambios e Importaciones y al Reglamento respectivo.

Cabe recalcar que la información correspondiente a las importaciones proviene de los registros de la Dirección Central de Aduanas de la época, mismos que datan los artículos que ingresan al país por el puerto de Guayaquil, que equivale al 93% del total de lo importado, y el restante corresponde al Petróleo Crudo que desembarca directamente en Durán por la Compañía del Ferrocarril del Sur, sin pasar por la Aduana de Guayaquil, de acuerdo al Banco Central del Ecuador (1945:18).

Los bienes que ingresaron al Ecuador en este periodo fueron esencialmente bienes de capital, para el desenvolvimiento de actividades como la agricultura a fin de compensar el desgaste de los medios de producción y de transporte tanto ferroviario como fluvial, además de aprovisionar al país de aquellos materiales básicos y artículos elaborados de consumo directo que el país no producía.

Para los efectos del Estudio se ha clasificado a las importaciones dentro de 16 secciones de acuerdo a Dirección de Datos Estadísticos (1944) de la siguiente manera:

Cuadro i. Clasificación de las Importaciones por secciones 1939-1945

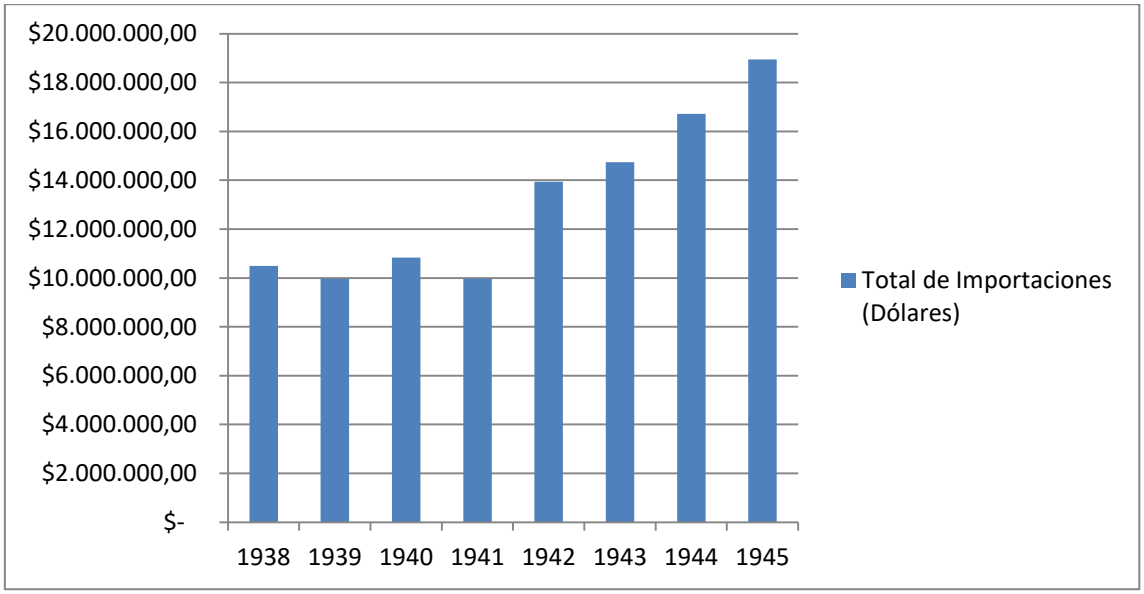
SECCION I	Aceites, Alimentos, bebidas, Carnes, Cereales, Conservas, Dulces y Otros manufacturados de sus derivados.
SECCION II	Aceites, Minerales y sus derivados, lubricantes y tierras para la construcción.
SECCIONIII	Alfarería, barro y loza, porcelana y productos cerámicos.
SECCION IV	Vidrio, cristal y manufacturas provenientes de estos.
SECCION V	Pigmentos, pinturas, barnices, colores, tintes y perfumería.
SECCION VI	Metales y Manufacturas, joyas y relojería.
SECCION VII	Aparatos, maquinarias en general libres de desechos y útiles eléctricos.
SECCION VIII	Vehículos, partes de los mismos, material para vías férreas y tranvías
SECCION IX	Madera, raíces, paja, hojas de maíz y palma.
SECCION X	Papel, cartón, cartulina.
SECCION XI	Yute, Pita, Abacá u otras fibras vegetales
SECCION XII	Algodón, algodón sintético y sus manufacturas
SECCION XIII	Lanas, Cerdas, crines y pelos.
SECCION XIV	Seda natural o artificial.
SECCION XV	Cueros, pieles y sus manufacturas.
SECCION XVI	Varios

Fuente: Dirección Nacional de estadística (1944) ***Ecuador en Cifras 1938-1942.*** *Quito: Imprenta del Ministerio de Hacienda. (Pág.379-381).*
Elaboración: *Karol Barahona.*

Esta clasificación respondía a los requerimientos del país a los que iban direccionadas las mercaderías, mismas que se especificaron de la siguiente manera: Para el Gobierno, Municipalidades y demás Instituciones Públicas, Para Compañías Mineras Extranjeras, Para el Fomento de la Agricultura y en General para el Comercio del todo el país.

En el Anexo N° 12 se puede apreciar a las importaciones por secciones a detalle con sus respectivos valores en dólares FOB a partir de año 1938 a 1945.

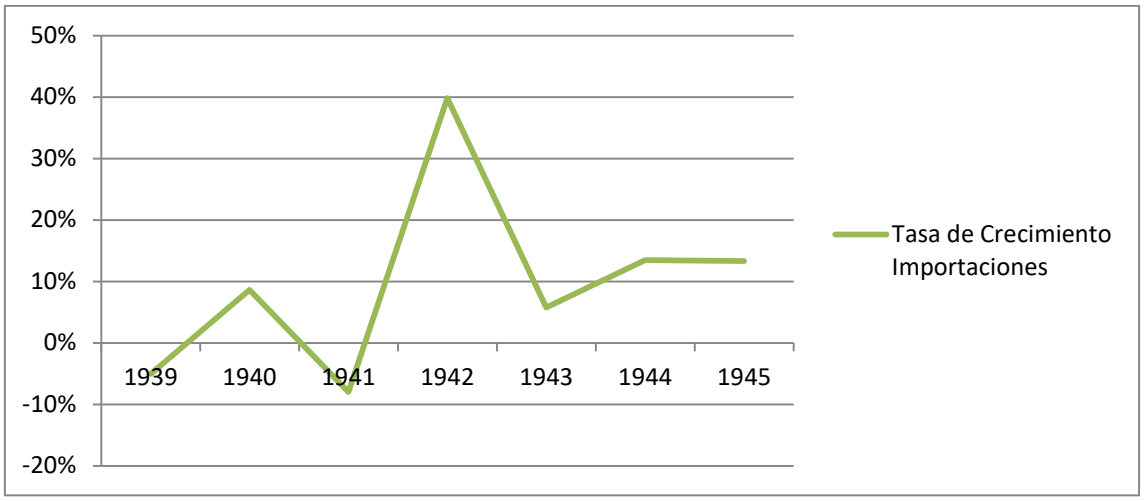
Gráfico 30 Importaciones del Ecuador 1938-1945
(Valores expresados en Dólares constantes)



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Con el objetivo de ilustrar el comportamiento de las importaciones del país durante el periodo 1939-1945, el grafico N°31 muestra el total de importaciones en dólares FOB en donde se observa una tendencia creciente, la cual llegó a su pico en 1945 con $ 18.944.250,00 dólares, principalmente alimentado por el rubro de la Sección I (Aceites, Alimentos, bebidas, Carnes, Cereales, Conservas, Dulces y Otros manufacturados de sus derivados) y la Sección VII (Aparatos, maquinarias en general libres de desechos y útiles eléctricos) ya que en promedio significó el (15%) y (13%) respectivamente del total de importaciones (véase anexo 13).

Gráfico 31 Tasa de Crecimiento de Importaciones 1939-1945



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

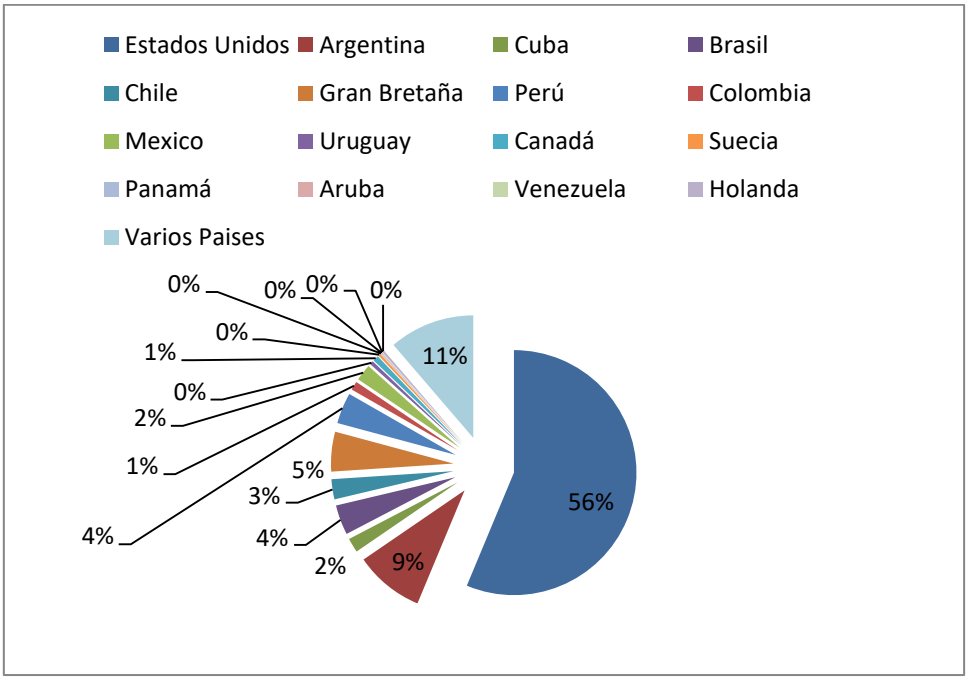
En el grafico N°32, es posible observar las tasa de crecimiento anual de las importaciones, la cual se caracteriza por una volatilidad pronunciada, más, es importante mencionar que en 1941 se registró una tasa de variación negativa de (8%) pues es e este año que se encarecen las importaciones en el Ecuador y se potencian las exportaciones principalmente motivadas por la posición del país ante el conflicto mundial, por el contrario, en el año siguiente 1942 existió un crecimiento pronunciado del (40%) de las importaciones, principalmente para satisfacer las necesidades internas y para el comercio.

Importaciones por Países de Origen

Las cifras del periodo analizado (1939-1945) muestran la influencia de Estados Unidos dentro del comercio exterior del Ecuador, al ser un prominente proveedor del mundo y de la región específicamente, durante la Segunda Guerra Mundial la potencia norteamericana aportó con el 56% del total de importaciones, cuya tendencia se mantuvo durante los 7 años (véase anexo 14), dicha tendencia obedece principalmente a las relaciones de interés y estrategia entre las naciones, ya que a partir del conflicto bélico su cercanía se consolidó no solo en términos comerciales sino en ámbitos de seguridad.

Además de Estados Unidos, los países limítrofes y de la región en general se constituyeron como socios comerciales trascendentales para el Ecuador, como es el caso de Argentina y Perú, pues, la escasez de industria en el país, la diversidad de producción y la desigual industrialización en América, lo orientó a buscar mercadería alrededor del mundo.

Gráfico 32 Importación de Productos por País de Origen 1939-1945



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Ente las razones principales por las cuales Estados Unidos ejercía supremacía sobre el mercado internacional y Ecuador eran las negociaciones estrechas y estratégicas entre las naciones. Es de Estados Unidos de donde provinieron la mayor parte de artículos por concepto de importaciones, $66.871.736 dólares que representaron el 56% del total entre 1939 y 1945, tal como se observa en el grafico N°33, de igual forma, es evidente que el segundo mercado importante al cual recurría el país por artículos, era Argentina significando $10.884.608 dólares, es decir el 9% del total de importaciones.

Es importante mencionar que, la cercana interacción entre Ecuador y Estados Unidos y Argentina se afianzó por su inmersión en la Segunda Guerra Mundial y los acuerdos diplomáticos y comerciales que devinieron de ella.

Importaciones de Productos más Importantes

Dentro del conjunto de productos importados existen artículos específicos de cada sección (ver anexo n°6) que contribuyeron de forma trascendental al desarrollo del comercio y actividades productivas del Ecuador durante 1939-1945 por ello, es de interés analizar la evolución de dichas mercaderías.

Harina de Trigo

De acuerdo a The Food and Agriculture Organization (FAO) es un producto elaborado con granos de trigo que a través de procesos de trituración se trata hasta conseguir una consistencia arenosa, que históricamente ha sido producido por Estados Unidos, Canadá y Argentina, siendo Estados Unidos el líder mundial en su exportación. Para 1900, este grupo acaparaba casi la mitad del comercio mundial en un hemisferio y en el otro hemisferio, Rusia, países del Danubio, la India y Australia dominaban el mercado europeo.

Como sostiene Botella (40:42), al iniciar la Segunda Guerra Mundial, se modificó el panorama comercial de la harina de trigo, pues como respuesta al bloqueo de Europa los precios iniciaron una marcha en ascenso al igual que los excedentes de producción. Sin embargo, en 1943 los excedentes disminuyen tras alcanzar la cifra record de 46 millones de toneladas en Estados Unidos, Argentina, Canadá y Australia en conjunto, principalmente como respuesta al incremento de la producción de alcohol industrial especialmente en Estados Unidos y posteriormente países aliados¨. Cabe señalar que en año 1942 entre los ¨Aliados¨ se firmó un acuerdo en el cual se estipulaba que los exportadores de aquel grupo fueran: Estados Unidos, Canadá, Argentina y Australia y como importadores los miembros restantes, del cual también formaba parte Ecuador, de esta manera, se creó el Consejo Internacional del Trigo, el cual en el periodo de post-guerra continuó sus esfuerzos para abastecer y equilibrar el mercado de este artículo a través de convenios y resoluciones.

A pesar de la producción ecuatoriana de trigo y sus derivados en la zona sierra especialmente en las provincias de: Pichincha, Chimborazo y el Carchi durante el conflicto mundial, cuya producción en promedio fue de 178.210 quintales no logró abastecer la demanda interna, razón por la cual el ingreso de harina de trigo al país superaba a la producción nacional en aproximadamente el 26% del total de consumo de este bien. Ya sea con fines comerciales o industriales a un precio promedio de 5 dólares por quintal en 1942, la falta de maquinaria especializada para la transformación adecuada y la necesidad de cubrir la demanda interna propició un direccionamiento hacia el exterior para adquirirlo.

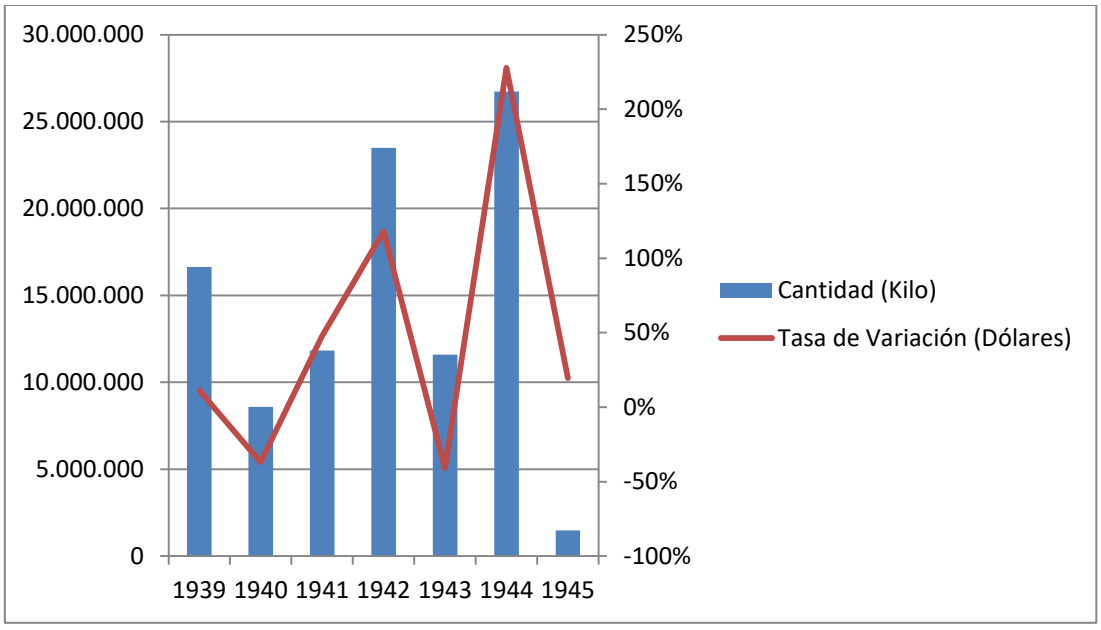
Con estos antecedentes, se puede explicar en gran proporción la importancia de Estados Unidos y Argentina en las importaciones del Ecuador durante 1939-1945.

Tabla 15 Importación de Harina de Trigo 1939-1945

	Cantidad (Kilo)	Tasa de Variación (Dólares constantes)
1939	16.638.324	11%
1940	8.591.606	-37%
1941	11.823.303	48%
1942	23.497.279	118%
1943	11.588.757	-41%
1944	26.739.608	228%
1945	1.476.178	20%
TOTALES	**100.355.055**	

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Gráfico 33 Importación de Harina de Trigo 1939-1945



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

En el grafico N° 34, se ilustra que a lo largo del periodo analizado a modo de tasa de variación, se presentaron tendencias volátiles, lo cual responde a la competencia en el mercado y a las fluctuaciones propias del mismo, de igual forma la cantidad importada cambió de acuerdo a los requerimientos del Ecuador.

Respecto a las fluctuaciones registradas a lo largo de la serie, se destaca que durante los años 1942 y 1944, periodos en los que se gastó mayormente, pues alcanzó tasas de crecimiento en relación al gasto por este concepto de (118%) y (228%) respectivamente, por otro lado, en 1943 y 1945 se observan fluctuaciones negativas, obteniendo tasas de variación de (-41%) y (20%) respectivamente.

Como se ha mencionado anteriormente, a pesar de que Ecuador producía harina de trigo, esta no era suficiente para cubrir la demanda de consumo interno, por ello era necesario incurrir en la importación de este artículo.

Tejidos de Algodón

La industria algodonera que se limitaba a la producción de tejidos con hilados alrededor del mundo, tuvo un auge importante durante la Segunda Guerra Mundial, ya que registró una tasa de crecimiento acumulada anual mayor al 16% entre 1936 y 1948, este efecto obedeció a que las dificultades para la importación de hilados durante la guerra obligarían a modificar la forma de producción e instalar hilanderías así como surgir en innovación y comenzar un periodo de industrialización como menciona Bertino y Camou (2003:8-11).

Antes de que se llevase a cabo la Segunda Guerra Mundial, Japón e Italia se constituían como los líderes en la exportación de tejidos de algodón y confecciones derivadas de ellos, pues disponían de maquinaria e insumos idóneos para liderar el mercado, generando crisis en 1937-1938 para la industria emergente de países competidores, estas condiciones favorecieron un cambio en la industria, lo que significó un gran impulso en las exportaciones y producción de estos países, tal como menciona Belini (s.f.:2-3).

El panorama que obligó a los nuevos exportadores de tejidos de algodón a industrializar su producción, no solo les brindó la oportunidad de obtener mayores ingresos, sino de construir una industria potencial de maquinaria local para atender la demanda de este mercado, en especial el de los ¨Aliados¨, al cual pertenecía el Ecuador.

Cabe recalcar, que el país producía algodón en rama en la zona costera, especialmente en las provincias de Manabí, Guayas y Los Ríos cuyo registro en promedio para 1939-1942 fue de 172.753 quintales, a pesar de poseer la materia prima, no contaba con los recursos ni mucho menos la tecnología necesarios para transformarla en artículos manufacturados, en este caso para la confección de vestimenta y el comercio en general. Consecuentemente, debido a sus condiciones

industriales: Argentina, Uruguay, Estados Unidos, Brasil y México proveían de este artículo al Ecuador durante la Segunda Guerra Mundial y posteriormente.

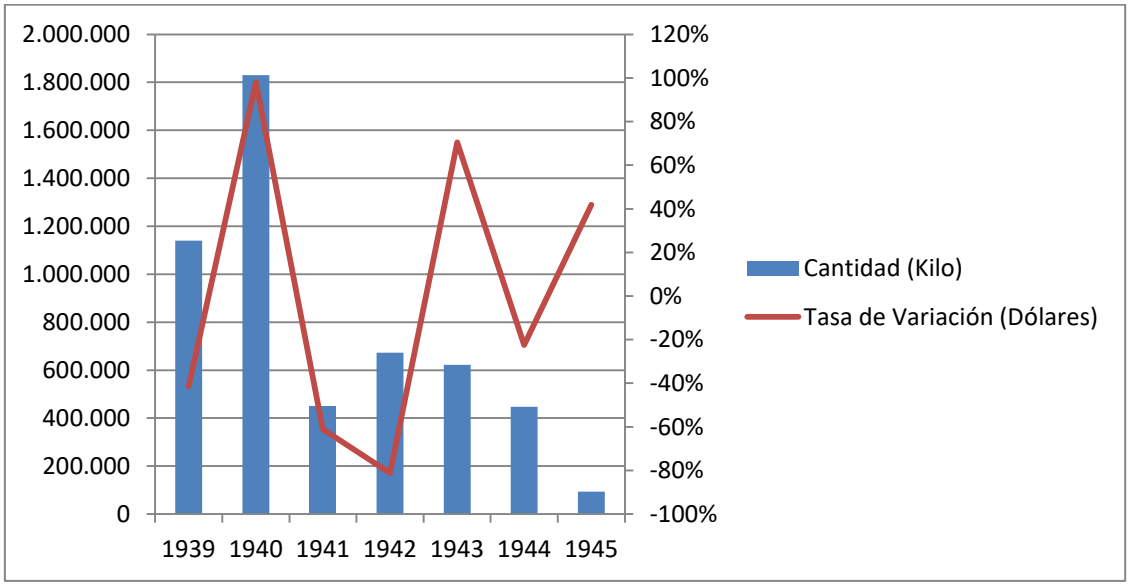
Tabla 16 Importación de Tela de Algodón 1939-1945

	Cantidad (Kilo)	Tasa de Variación (Dólares constantes)
1939	1.140.126	-41%
1940	1.830.041	98%
1941	447.629	-61%
1942	672.987	-81%
1943	622.400	70%
1944	447.126	-22%
1945	93.218	42%
TOTALES	**110.336.583**	

.

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Gráfico 34 Importación de Tela de Algodón 1939-1945



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

El gráfico N° 35, permite apreciar que durante el periodo de la Segunda Guerra Mundial, se presentaron tendencias volátiles, lo cual responde a la competencia en el mercado internacional, cambios en sus precios y a los requerimientos del Ecuador.

Las fluctuaciones registradas a lo largo de la serie, evidencian que durante los años 1940 y 1943 se registraron tasas de crecimiento en relación al gasto de (98%) y (70%) respectivamente, sin embargo, en 1941, 1942 y 1944 se observó fluctuaciones negativas con tasas de variación de (-61%), (-81%) y (-22%) respectivamente, cabe mencionar que para 1945 se experimentó un incremento en la tasa de variación, suponiendo un mayor gasto en importación de tela de algodón.

La cantidad de tela de algodón que ingresó al país durante 1939-1945 demuestra que generalmente siguió el patrón del valor de la importación, excepto en el año 1944 en donde se aprecia un gasto mayor en relación a la cantidad, alimentada por el alza de los precios internacionales de esta mercadería.

Cemento Portland

A lo largo de la historia, ha sido denominado como cemento artificial opuesto al cemento romano (natural) el cual fue el resultado tardío del proceso de industrialización, Estados Unidos y Gran Bretaña concentraba alrededor del 90% de la producción mundial de cemento portland, la cual estaba estimada en 37 millones de toneladas para el año 1913, las exportaciones de estos países fueron acaparadas en su mayoría por la región latino americana.

Tafunell (2006:5-25) sostiene que, en América Latina el primer acercamiento a una industria moderna de cemento se inició con la fabricación del cemento portland en Cuba en 1895, industria que dejo de operar 15 años después debido a su poca capacidad instalada y productiva, sin embargo varios países de la región como Brasil (1901), México (1923) Guatemala (1901) Venezuela (1909), Ecuador (1923) entre otros, habían puesto marcha plantas con mayor potencial.

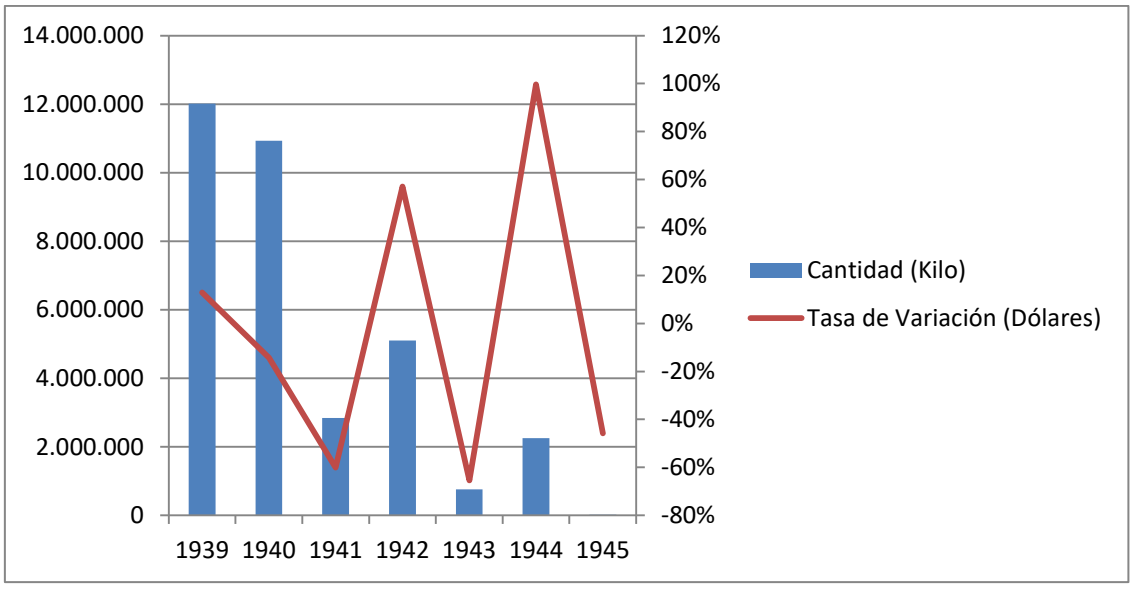
El cemento, dentro de la época estudiada se constituía como insumo esencial para la construcción de infraestructuras, tales como carreteras, puentes, instalaciones portuarias y embalses, debido a que Ecuador mantuvo una industria de cemento poco desarrollada, pese a exportar una mima proporción de cemento, la escasa existencia de industrialización en el país y la necesidad de obtener este articulo para cubrir las necesidades internas, orientó su consumo hacia socios comerciales de la región.

Tabla 17 Importación de Cemento ¨Portland¨ 1939-1945

	Cantidad (Kilo)	Tasa de Variación (Dólares constantes)
1939	12.012.993	13%
1940	10.934.588	-14%
1941	2.845.852	-60%
1942	5.098.253	57%
1943	761.089	-65%
1944	2.256.330	100%
1945	22.704	-46%
TOTALES	**110.336.583**	

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Gráfico 35 Importación de Cemento ¨Portland¨ 1939-1945



Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Es evidente en el gráfico N°36 que durante el periodo de la Segunda Guerra Mundial, se presentaron tendencias volátiles en la serie, lo cual responde a la competencia en el mercado y a las fluctuaciones propias del mismo, de igual forma la cantidad importada fluctuó de acuerdo a los requerimientos del Ecuador.

De acuerdo a las fluctuaciones registradas a lo largo de la serie, se evidencia que durante los años 1942 y 1944 se registraron tasas de crecimiento en relación al gasto de importación de cemento portland de (57%) y (100%) respectivamente, sin embargo, en 1940, 1941, 1943 y 1945 se observaron fluctuaciones negativas con tasas de variación de (-14%), (-60%), (-65%) y (-46%) respectivamente. Es importante acotar que el pico se registró en el año 1944, es decir un gasto muy alto.

La cantidad de cemento portland que ingresó al país durante 1939-1945, ilustra que generalmente siguió el patrón del valor de la importación. Mas es importante destacar que la demanda ecuatoriana de este artículo dependía en gran proporción delos requerimientos de las Instituciones del Estado.

Conclusiones

Con la culminación de la presente investigación, cuyo objetivo concurrió en determinar el impacto de la Segunda Guerra Mundial en la economía del Ecuador durante el periodo 1939-1945, motivado esencialmente por la inexistencia de estudios que vinculen a sucesos históricos con la situación del país en su respectiva época, fue posible concluir lo siguiente:

A lo largo de su historia, la economía ecuatoriana ha registrado extraordinaria sensibilidad frente al sector externo, cuyo nivel de dependencia ha representado en muchas ocasiones más del 50% del PIB. Tras sufrir una crisis de comercio exterior por la caída en las exportaciones del cacao, producto que en el que su auge significó un periodo de crecimiento nunca antes experimentado en el país, surge la Segunda Guerra Mundial en 1939, que, a pesar de tratarse de un hecho aparentemente alejado, reactiva la producción nacional gracias a la exportación de artículos estratégicos altamente demandados para la guerra.

Bajo el contexto mencionado anteriormente, es imprescindible mencionar que los auges de la economía internacional siempre han estado presentes en el devenir nacional, razón por la cual el comercio exterior en la Segunda Guerra Mundial, se constituyó como el principal canal de transmisión de sus efectos hacia el interior del Ecuador. En este sentido, este lapso se tornó en la antesala de un ciclo de esplendor a largo plazo, que en 1950 sería denominado como ¨Boom Bananero¨.

En el capítulo uno, al extender la investigación bajo análisis de tipo cualitativo referente a la economía nacional, se evidenciaron los efectos de la Segunda Guerra Mundial, en varios aspectos internos, entre ellos: ***el monetario y financiero,*** pues durante este lapso de tiempo los agregados monetarios mostraron alta volatilidad al emitir moneda para cubrir gastos de coyuntura, a la par de ello, se registraron leves contracciones crediticias en el mercado financiero, orillando a la población a incursionar en la creación de cooperativas, de las cuales el (84%) del total estaban orientadas al sector agrícola, ya que resultaba atractivo y estratégico desarrollar este ámbito por el impulso a la producción de artículos tradicionales especiales de la época(caucho, balsa, arroz y cascarilla). En el ámbito ***fiscal,*** la renta era alimentada esencialmente por los rubros de aduanas, los cuales representaban alrededor del (50%) de los ingresos. Como consecuencia del fin del conflicto mundial y el incremento de deuda interna para el desarrollo agrícola, se ocasionó una ligera reducción de la renta con el pasar del tiempo de forma progresiva. Finalmente, a modo de panorama ***económico-social,*** el periodo comprendido entre 1939 y 1945 supuso un incremento en la calidad de vida de la población, pues se experimentó un traslado paulatino de los habitantes a zonas urbanas del país, un aumento del (21%) en las remuneraciones del mercado laboral y mayor proporción en la asignación del

presupuesto general del estado orientado al ámbito educativo. Adicionalmente, gracias al apoyo e iniciativa de organizaciones internacionales, se institucionalizaron procesos para la atención e investigación de enfermedades tropicales y bacterianas, a través de establecimientos y laboratorios que brindaban campañas en las zonas vulnerables e incomunicadas del Ecuador, lo cual contribuyó a un nuevo esquema de salud y seguridad ciudadana.

Por otra parte, en concordancia a los resultados encontrados en el capítulo dos y bajo un enfoque analítico descriptivo, se determinó la incidencia de la Segunda Guerra Mundial, la cual actuó de forma directa hacia los componentes del sector externo del Ecuador de la siguiente manera: las ***exportaciones*** registraron cifras mayores en relación a las importaciones en este lapso de tiempo, lo que se tradujo en superávits de balanza comercial sostenidos, especialmente entre 1942 y 1944, pues en estos años se experimentaron los picos más altos debido al auge de la guerra, mientras que al llegar a 1945 se observó un incremento más acelerado de importaciones y cierto decremento de las exportaciones como consecuencia del final del conflicto bélico. La ***deuda externa*** se incrementó en pequeñas tasas durante el periodo estudiado, en especial por los pagos de la ¨deuda antigua¨ y su interés más no por el ingreso neto de capital, ya que por la guerra no existía disponible para prestar a terceros. En lo referente a las ***reservas***, se registraron aumentos respaldados por las exportaciones que condujeron a un aumento en promedio del (25%) en los 7 años de guerra. En este sentido, se concluyó que el impulso del sector externo vinculado a los efectos del conflicto bélico en el Ecuador, fue estimulado estratégicamente por la exportación de productos específicos de origen agrícola tradicional.

Los productos estratégicos que dinamizaron la economía el Ecuador por motivación del conflicto eran netamente vegetativos y propios de la zona tropical de la región, lo que de acuerdo a la teoría significó un ventaja frente a otros productos, entre ellos: ***la balsa,*** cuya madera de características ligeras y resistentes era requerida como insumo para la construcción de aviones y balsas salvavidas, experimentó una tasa de crecimiento promedio de (74%) en las exportaciones; ***el arroz,*** además de ser el grano de mayor exportación en el Ecuador se posicionó como el producto líder de comercialización al exterior durante la Segunda Guerra Mundial, tanto económicamente como en volumen alcanzando una tasa de crecimiento promedio de (49%) en las exportaciones; ***el caucho natural,*** que gracias a sus propiedades era usado en la industria de la aviación como insumo para la fabricación de ruedas para aviones de guerra, registró tasas de crecimiento promedio de (74%) en las exportaciones; finalmente ***la cascarilla,*** cotizada en el mercado internacional por sus propiedades medicinales para el tratamiento del paludismo, tuvo un incremento exponencial durante la Segunda Guerra Mundial, puesto que alcanzó una tasa de crecimiento promedio de (190%) lo cual llevó al Ecuador a ser el principal comercializador de este producto.

El auge que estos productos experimentaron en el mercado internacional responde en gran proporción a la cercanía del Ecuador con Estados Unidos, que estratégicamente afianzaron su vínculo durante la Segunda Guerra Mundial. Como fruto de esta alianza, la potencia norteamericana manifestó su interés por el país debido a su privilegiada ubicación geográfica, hecho que lo condujo a introducirse en el país para satisfacer sus necesidades y a la par de ello convertirse en el destino por excelencia de las exportaciones ecuatorianas y proveedor principal de bienes de consumo y de capital hasta la actualidad.

A diferencia de lo experimentado con la Primera Guerra Mundial (1914-1918) cuyo impacto en la economía se tradujo en el crecimiento del comercio exterior en un (33%), registró una sustancial disminución de las exportaciones casi inmediatamente al haber concluido el conflicto, el periodo de postguerra de la Segunda Guerra Mundial (1939-1945) en cambio, no experimentó un cambio tan drástico como el mencionado, más bien su comportamiento fluctuó en favor de la economía ecuatoriana gradualmente. Bajo este contexto es posible apelar a lo señalado por la ¨economía de guerra¨, cuya premisa yace en que un proceso anormal y temporal como lo es la guerra no amerita ser sujeto de teorización, es así que a pesar de conocer la tendencia de un periodo de post-guerra por experiencias anteriores, no todas son aplicables a la perfección en cada caso.

Todo lo señalado anteriormente converge finalmente a una sola afirmación: los conflictos en los que incurran nuestros principales socios comerciales resultan ventajosos para nuestra economía. No obstante, el beneficio provocado por shocks externos se desarrolla en una línea temporal de corto plazo, normalmente en lo que dure el conflicto y dentro de los sectores que alimentan en gran proporción a la economía nacional, esencialmente este vínculo lo constituye el comercio exterior, mismo que se potencia estratégicamente hacia afuera de acuerdo a las necesidades de la coyuntura. Asimismo, la resolución de los conflictos traen consigo una afectación en cuento a la producción, puesto que da un giro de 360 grados en donde los artículos que eran requeridos dejan de ser necesarios y finalmente esto se traduce en una reorganización de los mercados de materias primas a nivel mundial y en la perpetuación de la dependencia hacia productos naturales que yacen a la espera de un nuevo impulso para contribuir al aparto económico.

Referencias Bibliográficas

Acosta, Alberto (2001) ***Breve historia económica del Ecuador***. Quito: Corporación Editora Nacional.

Acosta, Alberto (2012) ***Breve Historia Económica del Ecuador.*** (3ª ed.) Quito, Corporación Editora Nacional.

Aguas, Juan Carlos (2012). ***La Salud Publica en el Ecuador en siglo XX: El Instituto Nacional de Higiende y Medicina Tropical ¨Leopoldo Pérez¨(INMH-LIP, 1937.1980).*** Barcelona: Universidad Autonoma de Barcelona. Recuperdao de http://repositorio.educacionsuperior.gob.ec/bitstream/28000/264/1/T-SENESCYT-0033.pdf [Consultado: 13/08/2017].

Arosemena, Guillermo (1993) ***El comercio exterior del Ecuador;*** Vol. III; "Período Contemporáneo, 1921–1990"; s/ed. Guayaquil; 1993.

Bajo, Oscar (1991) ***Teorías del Comercio Internacional.*** España: Antoni Bosch Editores.

Balassa, Bela (1961) ***International Economic Integration***. (1ª ed.) México: Unión Tipográfica Editorial.

Balassa, Bela (1965).***Trade liberalization and revealed comparative advantage***. The Manchester School of Economics and Social Science, 33, 99-123.

Banco Central del Ecuador (1940) ***Medio circulante***. No 150-151. Quito: Autor.

Banco Central del Ecuador (1945) ***Boletín Mensual*** No. 221-222. Quito: Autor. (p 4-90).

Banco Central del Ecuador (1994) ***Cuestiones Económicas Vol. XXI.*** Quito: Autor.

Banco Central del Ecuador (1982) ***La invasión peruana y el Protocolo de Río: antecedentes y explicación histórica.*** Quito: Ediciones B.

Basadre, Jorge (1948) ***Chile, Perú y Bolivia independientes***. Barcelona: Salvat.

Bellini, Claudio (s.f.) ***La Industria textil algodonera y la política industrial peronista, 1946-1955.*** Uruguay: Asociación Uruguaya de Historia Económica. Recuperado de: http://www.audhe.org.uy/Jornadas_Internacionales_Hist_Econ/III_Jornadas/Simposios_III/14/Belini.pdf [Consultado: 10/09/2017].

Bertino, Magdalena y Camou, María (2003) ***La Industria textil uruguaya en el periodo de industrialización por sustitución de importaciones (1930-1960): entre el desempeño global y la historia de las empresas.*** Montevideo: Instituto de Economía de la Facultad de Ciencias Económicas y de Administración, recuperado de: http://www.audhe.org.uy/Jornadas_Internacionales_Hist_Econ/III_Jornadas/Simposios_III/14/Bertino%20(II).pdf [Consultado: 9/09/2017].

Botella, Enrique (s.f.) ***El Mercado Mundial del Trigo***. España: Ministerio de Agricultura y Pesca, Alimentación y Medio Ambiente. Recuperado de: http://www.mapama.gob.es/ministerio/pags/Biblioteca/Revistas/pdf_reas%2Fr009_03.pdf. [Consultado: 13/09/2017].

Burke, Marvin (1995***) La Economía Política del TLC, la Crisis Global. University of Maine***. School of Economics Faculty Scholarship, Paper 21. Extraído de: http://digitalcommons.library.umaine.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1037&context=eco_facpub. [Consulta 02/06/2016].

Butterfield, R (1995) ***Desarrollo de especies forestales en tierras bajas húmedas de Costa Rica.*** Turrialba: CATIE Informe técnico N° 260, 41p. Recuperado de: http://uteq.edu.ec/revistacyt/publico/archivos/C1_2n22010.pdf. [Consultado: 13/09/2017].

Cabrerizo, Dulce (2016) ***Cultura Científica 4.*** Editex. Recuperado de: https://books.google.com.ec/books?id=Eg_-CwAAQBAJ&pg=PA155&lpg=PA155&dq=caucho+natural+en+la+segunda+guerra+mundial&source=bl&ots=_PsI2j9OEV&sig=G24OEBSFjXD2cpVKHWVGSl17Y3w&hl=es&sa=X&ved=0ahUKEwj02oeb-4rWAhVH7SYKHUbhCXsQ6AEIeTAP#v=onepage&q=caucho%20natural%20en%20la%20segunda%20guerra%20mundial&f=false [Consultado: 8/06/2017].

Carbo, Luis Alberto (1978) ***Historia Monetaria y Cambiaria del Ecuador:*** Quito; 1978.

Chacholiades, Miltiades (1992) ***Economía Internacional.*** Madrid: McGraw – Hill.

Chomsky, Noam (2011) ***La decadencia de Estados Unidos: causas y consecuencias.*** New York: Chomsky-Info, recuperado de: https://chomsky.info/20110823/ [Consultado: 4/08/2017].

Contreras, Carlos y Cueto, Marcos. (2013) ***Historia del Perú Contemporáneo.*** Lima: Instituto de Estudios peruanos.

Cotler, Julio (1975) ***Clases, Estado y nación en el Perú***. IEP. Lima. 1975. (pp.253-254).

Cueva, Agustín (1988) ***El proceso de dominación política en el Ecuador***. Quito: Editorial Planeta (p.56).

Cueva, Agustín (1991) ***La crisis de 1929-32: un análisis.*** Quito: Corporación Editora Nacional.

Deler, Jean Paul, Gomez, Nelson y Portais, Michel (1983) ***El manejo del espacio en el Ecuador*** (1ª ed.) Ecuador: Centro Ecuatoriano de Investigación Geográfica.

Delgado, Jaime (1992) ***Hispanoamérica en el siglo XX***. Madrid: Rialp.

Dervis, Kemal (2005) ***A Better Globalization: Legitimacy, Governance, and Reform.*** (1ª ed.) Washington D.C: Center of Global Development.

Dirección Nacional de Estadística (1944) ***Ecuador en Cifras 1938-1942.*** Quito: Autor.

Donoso, Julio (1945) ***La invasión peruana y el Protocolo de Río. Antecedentes y explicación histórica, Ed. Ecuatoriana***. Quito, 1945, p. 80.

Durán, José y Álvarez, Mariano (2008) ***Indicadores de comercio exterior y política comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial.*** Chile: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/3690/S2008794_es.pdf?sequence=1 [Consulta: 27 de mayo de 2017].

Ellsworh, P.T. y J. ClarckLeith.(1978) ***Comercio Internacional.*** Fondo de Cultura Económica.

Escribano, Gonzalo (s.f.). Teorías del Desarrollo Económico. Disponible en: http://www.uned.es/deahe/doctorado/gescribano/teorias%20desarrollo%20oei.pdf [Consulta: 05/05/207].

Espinosa, Roque (2000) ***La Producción Arrocera En el Ecuador 1900-1950.*** Quito: Universidad Andina Simón Bolívar. Recuperado de: http://www.uasb.edu.ec/UserFiles/372/File/la%20produccion%20arrocera%20roque%20espinosa.pdf [Consultado: 10/09/2017].

Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales SEDE Ecuador (1994) ***Ecuador: Moya, Alba. Auge y Crisis de la Cascarilla en la Audiencia de Quito siglo XVIII.*** Recuperado de: http://www.flacsoandes.edu.ec/libros/digital/44227.pdf [Consultado: 9/09/2017].

Gándara, Marcos (2000) ***El Ecuador del año 1941 y el Protocolo de Río: antecedentes, hechos subsiguientes: Arroyo y su tiempo.*** Quito: Centro de Estudios Históricos del Ejército.

Gomez, Eduardo (s.f.). ***La Segunda Guerra Mundial (1939-1945).*** Recuperado de: http://www.edugoro.org/uned/wp-content/uploads/2013/08/10.-La-segunda-guerra-mundial.pdf [Consultado: 13/09/2017].

González, Raquel (2011) ***Diferentes Teorías del Comercio Internacional***. Revista ICE, 858. España.

Guerra, Margarita. (1984) ***Historia General del Perú. Tomo XII. La República Contemporánea*** (1919-1950). Lima: Milla Batres.

Guillén, Arturo (2009). ***Economía y Sociedad en América Latina: Entre la Globalización, La Regionalización y El Cambio Estructural.*** (México): Universidad Autónoma Metropolitana.

Guillén, Arturo (s.f) ***Modelos de desarrollo y estrategias alternativas en América Latina.*** Recuperado de http://www.centrocelsofurtado.org.br/arquivos/image/201108311505340.A_GUILLEN3.pdf [Consulta: 01/03/2015].

Hediger, Ernest (1944) ***Las Consecuencias Económicas de la Segunda Guerra Mundial***. México: Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM) Recuperado de: http://www.jstor.org/stable/42776057 [Consultado: 7/07/2017].

Hernandez Bielma, Leticia. (2006). ***Análisis Contemporáneo del Proceso de Integración Económica Regional en América Latina.*** México.

Hirst, Francis (1915) ***The Political Economy of War.*** Londres: J.M.Dent and Sons. Recuperado de: https://www.jstor.org/stable/2221611?Search=yes&resultItemClick=true&searchText=economy&searchText=of&searchText=war&searchUri=%2Faction%2FdoBasicSearch%3FQuery%3Deconomy%2Bof%2Bwar&refreqid=search%3A8a4b1413c22259568998a9270b0dc183&seq=1#page_scan_tab_contents. [Consulta 02/08/2017].

Historia Universal. Página Web: http://www.historialuniversal.com/

Ibarra, Hernán (1999) ***La guerra de 1941 entre Ecuador y Perú: una reinterpretación***. Quito: Centro Andino de Acción Popular.

Instituto Nacional de Tecnologías Educativas y de Formación (s.f.) ***La Segunda Guerra Mundial y sus consecuencias.*** España. Recuperado de: http://recursostic.educacion.es/secundaria/edad/4esohistoria/para_pdf/quincena9.pdf [Consultado: 3/07/2017].

Krugman, Paúl y Obstfeld, Maurice. (2006) ***Economía Internacional, Teoría y Política.*** (7a ed.) Madrid-España.

Lauderbaugh, George (2010) ***Ecuador: Relaciones Internacionales a la luz del Bicentenario.*** Quito: Rispergraf recuperado de file:///C:/Users/Karol%20Michelle/Downloads/LFLACSO-09-Lauderbaugh.pdf [Consultado: 19/07/2017].

Mandel Ernest (2015). ***El significado de la Segunda Guerra Mundial.*** (2ª ed.) España: La Oveja Roja.

Miño, Wilson (2008) ***Breve Historia Bancaria del Ecuador.*** (1ª ed.) Ecuador: Corporación Editora Nacional.

Motta, Paolo (1995) ***Economy and Conduct of War The Theory of Ivan S.Bloch.*** Turin; University of Turin Department of Economics. Recuperado de: https://www.jstor.org/stable/23722276?seq=1#page_scan_tab_contents. [Consulta 02/08/2017].

Naranjo, Marco (2005) ***Dolarización Oficial y Regímenes Monetarios en el Ecuador.*** Quito: Colegio de Economistas de Pichincha.

Núñez, Jorge (2013) ***Reedición Deuda Gordiana y Estudio Histórico de la Deuda Anglo-Ecuatoriana***. Quito: Ministerio de Coordinación de la política Económica. Recuperado de: http://www.politicaeconomica.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2013/04/librodeudagordiana1.pdf [Consultado: 7/07/2017].

Oñal, Humberto (2000) ***Presidentes del Ecuador***. Ibarra: Imprenta Multigráficas.

Oña, Humberto (1986) ***Presidentes del Ecuador***. Riobamba: Riobamba: s. edit.

Palestini, Stefano (2012) Regímenes de integración Regional: la construcción institucional de los mercados del sur global. ***Revista de Sociología*** (N°27), Chile.

Pareja, Alfredo (1979) ***Ecuador: Historia de la República de 1830 a Nuestros Días***. [Html]. Disponible: http://www.enciclopediadelecuador.com/temasOpt.php?Ind=132&Let [Consultado: 13/09/2017].

Pigou, Arthur (1921) ***The Political Economy of War***. Londres: Macmillan & Co. Recuperado de: http://www.jstor.org/stable/2223112?seq=2#page_scan_tab_contents. [Consulta 02/08/2017].

Poveda-Burgos, Guido, Erazo-Flores, Edison y Gabriel J. Neira-Vera (2017): ***"Importancia de las cooperativas en el Ecuador al margen de la Economía Popular y Solidaria", Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana, Ecuador, (julio 2017).*** En línea: http://hdl.handle.net/20.500.11763/ec17cooperativas-ecuador [Consultado: 31/08/2017].

Prebisch, Raúl (1950) ***Crecimiento, desequilibrio y disparidades: interpretación del proceso de desarrollo, Estudio económico de América Latina, 1949*** (Rev.1), Nueva York: Publicación de las Naciones Unidas.

Pugel, Thomas (2004) ***Economía Internacional***. Madrid: McGraw – Hill.

Quintana, María (2016) ***Teoría de la Paz Democrática. Caso Perú-Ecuador***. Quito: PUCE.

Román, Mahía (2001) ***Conceptos básicos de matemática económica para el manejo de series.*** Recuperado de: http://www.uam.es/personal_pdi/economicas/anadelsur/pdf/manejo.pdf. [Consulta: 19/06/2017].

Ramo, Armando (2008) ***La Economía de las Guerras***. Economia Guerras Blogspot, recuperado de: http://economiaguerras.blogspot.com.co/ . [Consulta 02/08/2017].

Ricardo, David (1993) ***Principios de economía política***. (1ª ed.) Colombia: Fondo de Cultura Económica Ltda.

Rodríguez, Luis. (1948) ***La agresión peruana: La campaña de Zarumilla documentada.*** Quito: Fray Jodoco Ricke.

Rozas Gutiérrez, Silvia Corredor Velandia, César y Guerra, Harold Silva (2011). ***Negocios Internacionales: Fundamentos y Estrategias.*** (1ª ed.) México: Universidad del Norte.

Sachs, Jeffrey y Warner, Adrew (1995). ***Natural Resource Abundance and Economic Growth***. National Bureau Of Economic Research, Working Paper 5398. Recuperado de: http://www.nber.org/papers/w5398.pdf [Consulta 16/05/2016].

Salzman, Juan (1943) ***Economía de Guerra*** (tesis doctoral). Facultad de Ciencias Económicas- Universidad de Buenos Aires, Argentina.

Segura A, Joaquín y Segura R, Oswaldo (2004) ***Indice de ventaja comparativa revelada: un indicador de desempeño y de la competitividad productivo-comercial de un país. InterCambio, (IV***), Costa Rica.

Shuster, Sven (s.f.) ***Banco de la República de Colombia. La Gran Guerra en la historiografía: la cuestión de la culpa.*** Colombia. Recuperado de: http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/revistas/credencial-historia-no-306/la-gran-guerra-historiografia [Consultado: 01/09/2017].

Singer, Hans W. (1950) ***U.S. foreign investment in underdeveloped areas, the distribution of gains between investing and borrowing countries, American Economic Review, Papers and Proceedings*** (Nº 40), Tennessee: American Economic Association.

Tafunell, Xavier (2006) ***En los Origenes de la ISI: La industria del cemento en Latinoamérica 1900-1030.*** Barcelona: Departamento de Economía y Empresa Universidad Pompeu Fabra. Recuperado de: http://www.helsinki.fi/iehc2006/papers3/Tafunell.pdf [Consultado: 11/09/2017].

Urteaga, Mario (1962) ***Las fronteras del Perú: historia de los límites.*** Lima: Ediciones del Colegio "San Julián".

Valencia, Luis (1988) ***Conflicto territorial "ecuatoriano peruano".*** Quito: Casa de la Cultura ecuatoriana.

WWilson Miño. (15 de Febrero de 2013). ***Política económica***. Ecuador: Ministerio de Política económica. Recuperado de: http://www.politicaeconomica.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2013/04/Libro-Cooperativismo-Final-op2-Alta-resolucio%CC%81n.pdf [Consultado: 13/09/2017].

Zanabria, Rómulo (1996) ***La Campaña de 1941: Perú--Ecuador***. Lima: Editora Impresora Amarilys.

Zeballos, Persy (1989) ***Taxonomía, distribución geográfica y status del Género Chinchona en el Perú.*** Perú: Centro de Datos para la Conservación-Universidad Nacional Agraria La Molina. Recuperado de: https://www.researchgate.net/publication/266558941_Taxonomia_distribucion_geografica_y_status_del_genero_Cinchona_en_el_Peru [Consultado: 9/09/2017].

Zook, David y Zarumilla-Marañón (1964) ***The Ecuador-Perú dispute***. New York: Bookman Inc. (pp. 184-185).

Anexos

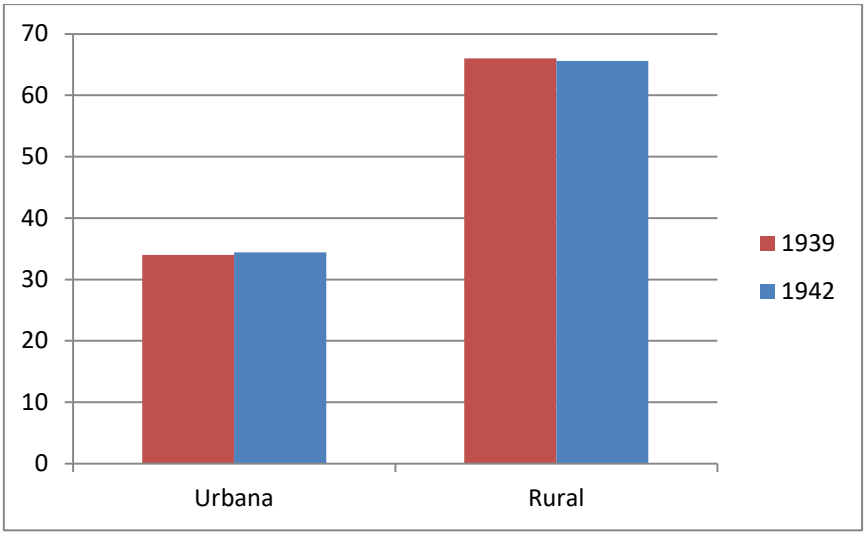
Anexos 1 Población Urbana y Rural 1938-1942

(Valores expresados en porcentajes)

	Urbana	Rural
1938	33,85	66,15
1939	33,98	66,02
1940	33,13	66,87
1941	34,26	65,74
1942	34,41	65,59

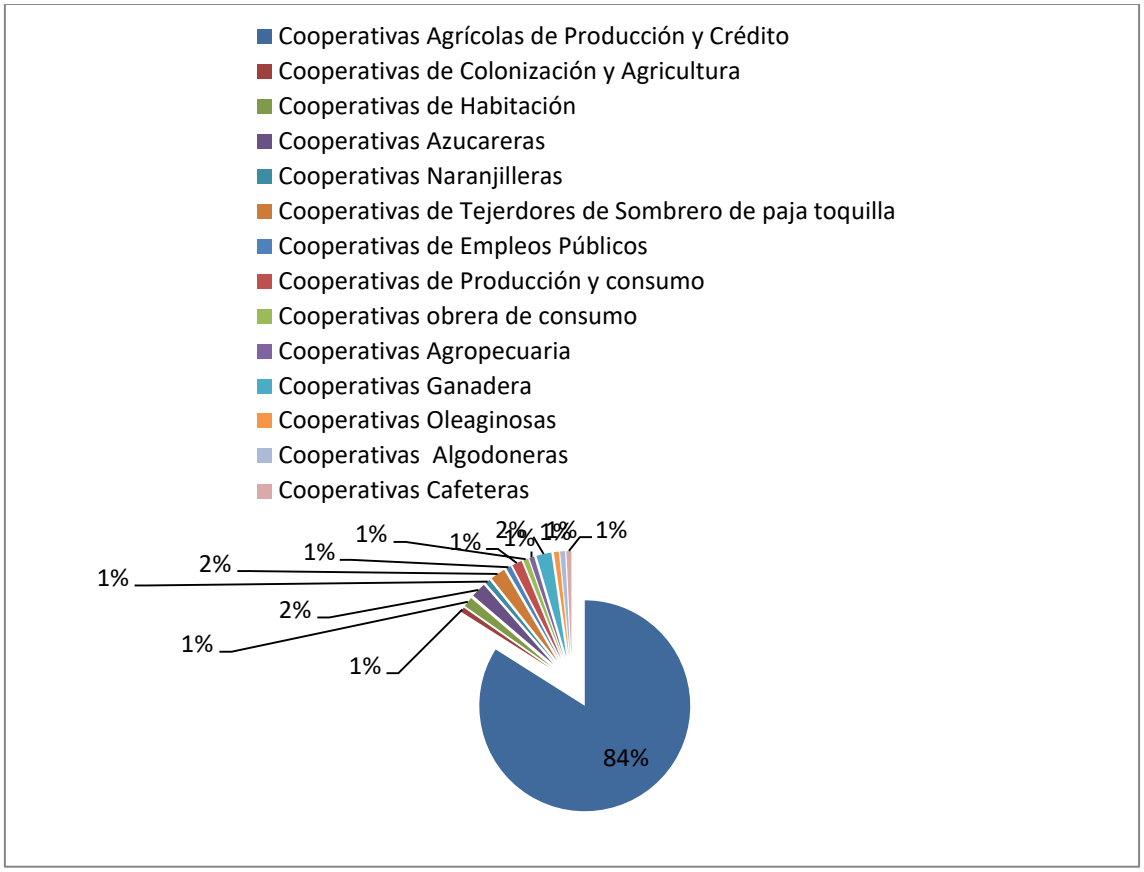
Fuente y **elaboración:** ***Dirección*** Nacional de estadística (1944: 58)

Población Urbana y Rural 1939 vs Población Urbana y Rural 1942



Fuente: Dirección Nacional de estadística (1944: 58)
Elaboración: Karol Barahona

Anexos 2 Cooperativas por su naturaleza 1942



Fuente: Dirección Nacional de estadística (1944) ***Ecuador en Cifras 1938-1942.*** *Quito: Imprenta del Ministerio de Hacienda. (pág.175).*
Elaboración: Karol Barahona.

Anexos 3 Población Escolar Por Provincias y Grado de Cultura 1939-1945

	1938				1942			
	ALFABETO	SEMIALFABETO	ANALFABETO	TOTAL	ALFABETO	SEMIALFABETO	ANALFABETO	TOTAL
CARCHI	1.715,85	1.423,23	2.015,32	5.154,40	1.616,94	1.616,06	1.812,91	5.045,92
IMBABURA	2.712,61	1.888,31	3.364,46	7.965,38	2.381,91	1.755,35	3.222,46	7.359,73
PICHINCHA	6.811,73	6.184,78	11.499,81	24.496,33	6.030,58	6.538,95	7.975,75	20.545,28
COTOPAXI	2.438,05	2.787,32	4.579,13	9.804,51	1.666,15	2.446,50	4.217,67	8.330,33
TUNGURAHUA	3.262,36	4.485,74	7.725,07	15.473,17	4.963,31	3.911,42	3.230,37	12.105,10
CHIMBORAZO	6.038,48	4.104,72	4.370,56	14.513,76	4.714,62	3.536,18	3.365,70	11.616,50
BOLIVAR	1.877,10	1.787,45	1.991,66	5.656,21	1.881,01	1.268,07	2.107,30	5.256,38
CAÑAR	1.713,36	1.994,77	4.781,47	8.489,60	1.509,73	2.327,43	3.135,46	6.972,63
AZUAY	6.265,10	5.481,26	8.239,95	19.986,30	5.043,28	4.306,43	5.525,29	14.874,99
LOJA	5.895,90	4.480,14	3.660,19	14.036,23	2.076,54	2.223,30	3.340,66	7.640,49
EL ORO	1.911,34	1.979,21	2.716,35	6.606,90	1.040,47	1.011,91	1.188,98	3.241,36
GUAYAS	6.491,72	6.814,84	10.898,39	24.080,44	4.441,76	4.683,86	6.806,98	15.932,60
LOS RÍOS	1.728,93	1.935,00	2.845,22	6.509,15	1.566,85	1.313,33	2.404,32	5.284,50
MANABÍ	5.619,47	4.863,03	7.830,28	18.312,79	4.023,46	3.548,93	5.672,48	13.244,87
ESMERALDAS	956,92	1.153,03	2.606,77	4.716,72	821,65	987,30	1.932,42	3.741,38
NAPO-PASTAZA					421,37	177,07	1.030,80	1.629,25
SANTIAGO ZAMORA					332,62	365,57	242,54	940,73
TOTAL	55.438,92	51.362,84	79.124,64	185.926,41	44.532,27	42.017,66	57.212,09	143.762,03
PORCENTAJE	**29,14**	**27,62**	**43,24**	**100,00**	**30,97**	**29,22**	**40,81**	**100,00**

Fuente: Dirección Nacional de estadística (1944: 89) **Elaboración**: Karol Barahona

Anexos 4 Presupuesto General vs. Presupuesto de Previsión Social 1938-1942

(Valores expresados en Dólares constantes)

	1938	1939	1940	1941	1942
PRESUPUESTO GENERAL	6.042.084	5.504.691	4.129.875	4.310.329	3.773.482
PRESUPUESTO DE PREVISION SOCIAL	409.771	362.835	297.808	320.672	267.349
PORCENTAJE	6,78	6,59	7,21	7,43	7,08

Fuente y elaboración: Dirección Nacional de estadística (1944) ***Ecuador en Cifras 1938-1942.*** *Quito: Imprenta del Ministerio de Hacienda. (pág.157).*

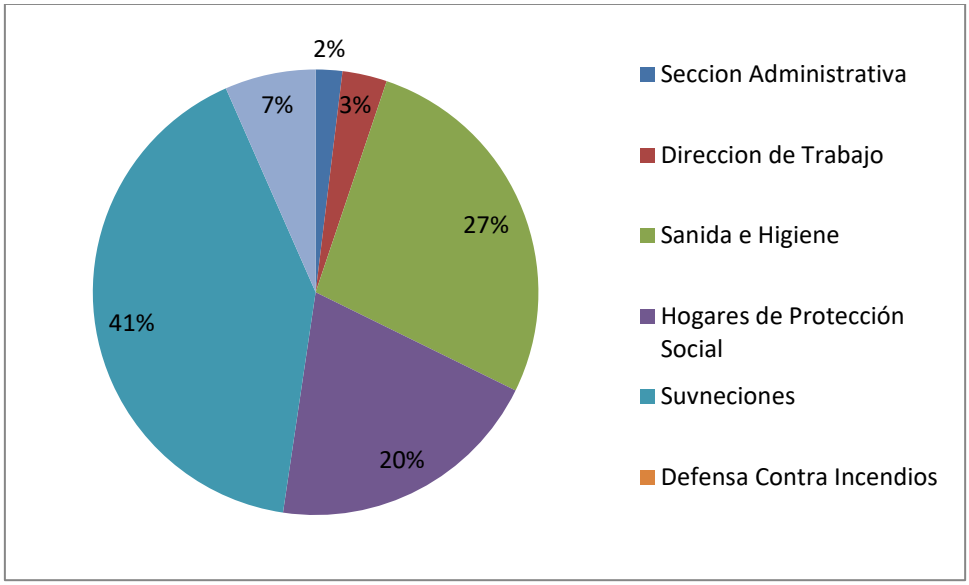
Anexos 5 Costo del Servicio Médico por Provincias 1938-1945

(Valores expresados en Dólares constantes)

	1938	1939	1940	1941	1942	TOTAL
CARCHI	0,00	81,28	163,26	249,89	262,00	756,43
IMBABURA	1.225,53	1.999,54	2.941,77	3.819,92	3.643,62	13.630,37
PICHINCHA	6.632,87	12.524,16	12.977,89	14.580,69	15.821,49	62.537,09
COTOPAXI	0,00	219,83	374,04	1.971,97	2.720,24	5.286,07
TUNGURAHUA	1.870,96	2.717,61	3.091,71	2.983,87	2.922,27	13.586,41
CHIMBORAZO	1.339,02	4.020,36	3.815,54	5.054,28	5.031,31	19.260,52
BOLIVAR	0,00	0,00	0,00	18,31	278,06	296,37
CAÑAR	0,00	0,00	0,00	177,08	376,58	553,65
AZUAY	1.122,98	1.521,04	1.719,31	1.621,52	1.586,11	7.570,97
LOJA	84,23	281,44	310,84	406,01	369,57	1.452,09
EL ORO	463,09	1.639,75	1.667,25	4.343,22	4.276,06	12.389,37
GUAYAS	6.986,43	15.353,63	25.329,21	40.244,40	38.532,40	126.446,06
LOS RÍOS	0,00	24,17	200,83	495,75	659,31	1.380,05
MANABI	938,45	2.161,54	2.205,61	2.673,17	2.107,19	10.085,98
ESMERALDAS	314,19	830,11	761,89	857,00	878,67	3.641,86
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	4.958,65	16.396,65	8.793,07	6.475,80	5.703,14	42.327,31
TOTAL	**25.936,40**	**59.771,11**	**64.352,20**	**85.972,86**	**85.168,02**	

Fuente y elaboración: Dirección Nacional de estadística (1944) ***Ecuador en Cifras 1938-1942.*** *Quito: Imprenta del Ministerio de Hacienda. (pág.170).*

Anexos 6 Presupuesto de Previsión Social y Trabajo por Sectores 1938-1942



Fuente: Dirección Nacional de estadística (1944) ***Ecuador en Cifras 1938-1942.*** *Quito: Imprenta del Ministerio de Hacienda. (pág.157).*
Elaboración: *Karol Barahona.*

Anexos 7 Tipo de Cambio del Ecuador Mensual 1939-1945

	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE
1939	14,4	14,4	14,6	14,7	14,9	15	15	15	15	15	15	15
1940	15	15	15	15	17,5	18	17,68	16,81	16,52	15,8	15,2	15
1941	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15
1942	15	15	15	14,9	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1
1943	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1
1944	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	14,1	13,86	13,5
1945	13,5	13,5	13,5	13,5	13,5	13,5	13,5	13,5	13,5	13,5	13,5	13,5

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahon

Anexos 8 Exportaciones del Ecuador por grupos de origen 1939-1945

(Valores expresados en dólares constantes)

		AÑOS							
GRUPOS		**1938**	**1939**	**1940**	**1941**	**1942**	**1943**	**1944**	**1945**
Productos de Origen Animal	Animales Vivos	30.928	50.803	42.581	41.330	19.434	0	0	2.622
	Cueros y Pieles	51.664	39.038	48.571	83.891	69.326	123.001	110.259	164.571
	Cerdas	386	769	0	753	21.665	42.551	56.296	67.494
	Otros	211.575	166.862	202.483	364.324	266.411	102.297	69.420	74.851
TOTAL		**294.553**	**257.471**	**293.635**	**490.298**	**376.836**	**267.849**	**235.975**	**309.538**
Productos de Origen Vegetal	**Cacao**	2.779.638	2.497.189	1.830.059	2.290.963	2.814.131	3.673.303	2.954.876	3.997.070
	Café	1.182.141	1.026.796	1.021.422	1.588.476	1.205.698	2.352.913	2.461.728	2.443.881
	Arroz	768.843	442.011	912.244	1.551.021	3.591.047	7.293.436	9.103.984	4.793.063
	Achiote	24.697	26.093	25.130	18.574	7.355	28.127	49.538	57.891
	Frutas	86.266	56.806	62.696	29.482	48.185	26.838	43.981	68.127
	Banano	534.864	472.407	401.964	310.553	216.808	153.134	130.076	216.462
	Papas	6.356	1.404	3.648	6.415	20.332	8.947	0	0
	Cascarilla	13.313	17.691	22.299	19.749	31.161	306.169	709.306	235.972
	Caucho	233.539	289.830	241.049	465.283	2.476.009	2.651.736	2.664.966	2.072.066
	Paja Mocora	17.493	14.838	14.499	67.055	75.888	136.059	59.878	81.537
	Lana Vegetal	128.293	96.194	72.136	16.735	116.306	51.933	150.804	183.489
	Balsa	135.412	183.002	197.560	563.309	1.787.401	3.079.460	2.268.542	1.395.784
	Tagua pelada	491.376	639.386	535.223	401.194	496.400	362.833	405.403	571.073
	Maderas	2.581	6.761	2.698	5.283	4.739	17.491	45.849	37.262
	Sombreros de Paja Toquilla	441.207	335.843	405.810	1.082.045	1.543.693	1.786.603	3.043.715	4.750.303
	Botones de Tagua	5.105	2.781	6.309	18.160	22.392	14.391	4.704	2.648
	Higuerrilla	0	0	0	0	0	44.903	92.925	65.199
	Otros	230.645	303.518	179.549	262.954	990.894	410.293	167.683	344.437
TOTAL		**7.081.771**	**6.412.548**	**5.934.294**	**8.697.252**	**15.448.439**	**22.398.569**	**24.357.958**	**21.316.264**
Productos de Origen Mineral	**Petroleo crudo**	1.866.493	1.687.104	1.550.004	895.031	1.732.056	204.977	146.258	100.087
	Cemento	5.628	9.946	3.100	185	0	0	11.119	12.959
	tierra Mineral	1.514.328	1.780.402	1.783.306	1.961.715	1.770.720	171.710	167.299	132.324
	Concetrado de cobre y plom	0	0	39.967	104.600	25.008	157.895	79.567	307.352
	Productos Farmaceuticos	2.122	1.134	1.020	1.112	14.357	1.188	13.460	66.160
	Otros	1.031.823	1.023.282	761.022	1.078.841	927.737	4.912	8.693	21.918
TOTAL		**4.420.395**	**4.501.867**	**4.138.419**	**4.041.484**	**4.469.878**	**540.683**	**426.395**	**640.800**
		0	0	0	0	0	0	0	0
OTROS	**Otros**	170.417	99.063	98.166	84.551	548.547	185.401	246.333	169.971
TOTAL		170.417	99.063	98.166	84.551	548.547	185.401	246.333	169.971
TOTAL EXPORTADO		**11.967.136**	**11.270.950**	**10.464.514**	**13.313.584**	**20.843.700**	**23.392.502**	**25.266.661**	**22.436.574**

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Anexos 9 Exportaciones de Guerra en Kilos

Exportaciones de Guerra								
	1938	**1939**	**1940**	**1941**	**1942**	**1943**	**1944**	**1945**
Caucho	1.571.572	1.625.104	1.509.265	1.778.663	3.035.075	2.186.307	2.812.735	2.167.427
Balsa	1.676.549	2.184.499	2.118.340	4.693.876	9.010.376	13.622.511	9.708.597	7.634.777
Arroz	20.049.691	9.626.918	18.342.583	20.546.275	32.028.296	47.992.704	64.093.780	31.549.169
Cascarilla	77.398	81.085	78.057	53.699	93.665	1.298.672	3.189.379	950.894
Total Exportaciones de Guerra	**23.375.210**	**13.517.606**	**22.048.245**	**27.072.513**	**44.167.412**	**65.100.194**	**79.804.491**	**42.302.267**

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Anexos 10 Exportaciones de Guerra en Dólares Constantes 1939-1945

Exportaciones de Guerra								
	1938	**1939**	**1940**	**1941**	**1942**	**1943**	**1944**	**1945**
Caucho	233.539	289.830	241.049	465.283	2.476.009	2.651.736	2.664.966	2.072.066
Balsa	135.412	183.002	197.560	563.309	1.787.401	3.079.460	2.268.542	1.395.784
Arroz	768.843	442.011	912.244	1.551.021	3.591.047	7.293.436	9.103.984	4.793.063
Cascarilla	13.313	17.691	22.299	19.749	31.161	306.169	709.306	235.972
Total Exportaciones de Guerra	**1.151.108**	**932.533**	**1.373.152**	**2.599.362**	**7.885.618**	**13.330.802**	**14.746.798**	**8.496.884**

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Anexos 11 Exportaciones de Ecuador por países de destino más importantes 1939-1945

(Valores expresados en dólares constantes)

	1938	1939	1940	1941	1942	1943	1944	1945
Estados Unidos	4.488.199	5.613.908	6.265.324	9.703.955	11.764.465	12.481.368	13.287.865	12.990.584
Cuba	90.684	71.142	87.145	368.376	1.792.458	5.916.096	6.153.909	4.816.191
Colombia	151.101	352.593	376.499	131.009	379.246	108.132	185.366	889.583
Chile	448.334	335.247	317.477	352.407	518.161	369.378	582.400	692.651
Argentina	29.621	149.542	54.558	191.004	858.297	0	241.466	425.988
Venezuela	14.650	58.099	253.761	666.075	1.193.027	1.343	1.055.801	357.062
Panamá	52.342	66.842	129.914	223.898	796.809	391.070	322.043	308.897
Perú	887.790	386.365	492.298	251.148	1.480.455	1.429.667	2.052.975	285.856
Suecica	44.810	80.105	30.577	0	4.069	0	0	165.226
Holanda	179.095	277.790	10.094	0	0	0	72.737	120.548
México	1.128	1.647	507	35.495	252.648	113.702	29.496	117.804
Brasil	350.655	142.227	222.473	10.798	81.173	32.904	75.326	93.816
Suiza	18.077	2.153	6.220	18.599	0	0	87.405	89.531
Inglaterra	559.759	415.078	216.788	78.881	383.247	0	211.220	49.961
Australia	10.199	25.534	22.964	4.862	3.411	0	17.819	53.201
España	2.054	582	5.071	0	0	0	0	44.670
Bolivia	43.252	21.058	24.819	348.677	98.012	76.772	50.350	23.247
Uruguay	650.221	587.614	858.127	482.512	1.068.777	14.459	21.119	15.683
Bélgica	100.148	253.389	51.278	0	0	0	0	4.438
Nueva Zelanda	637	0	0	0	0	0	0	3.454
Alemania	2.094.452	760.425	4.294	0	0	0	0	0
Japón	292.462	430.599	339.918	78.200	0	0	0	0
Italia	184.771	243.058	264.997	1	0	0	0	0
Varios Países	1.272.696	995.951	429.413	367.687	8.684.546	46.524	424.789	355.744
TOTALES	**11.967.136**	**11.270.950**	**10.464.514**	**13.313.584**	**20.843.700**	**23.392.502**	**25.266.661**	**22.436.574**

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Anexos 12 Clasificación de las Importaciones del Ecuador por secciones 1939-1945

(Valores expresados en dólares constantes)

SECCIONES		1938	1939	1940	1941	1942	1943	1944	1945
SECCION I	Acites, Alimentos, bebidas, Canernes, Cereales, Conservas, Dulces	1.441.971	1.677.258	1.020.280	1.269.529	2.619.681	2.393.829	2.134.389	3.263.378
SECCION II	Aceites, Minerales y sus deruvados, lubricantes y tierras para la construcción.	509.155	536.636	404.496	353.206	571.363	593.092	742.502	1.446.695
SECCIONIII	Alfarería, barro y loza, porcelana y productos cerámicos.	53.778	38.222	51.011	57.053	129.047	304.496	768.627	538.733
SECCION IV	Vidrio, cristal y manufacturas provenientes de estos.	143.887	108.632	129.518	126.621	208.345	400.663	416.943	648.426
SECCION V	Pingmentos, pinturas, barnices, colores, tintes y perfumería.	942.326	979.212	1.103.601	1.303.741	1.755.185	1.759.999	1.852.033	1.912.649
SECCION VI	Metales y Manufacturas, joyas y relojería.	1.788.532	1.446.702	1.778.802	1.440.688	1.320.485	1.399.673	1.450.698	1.272.208
SECCION VII	Apartosy maquinarias en general libres de desechos y utiles eléctricos.	1.528.189	1.723.459	1.835.200	1.509.064	1.382.625	1.200.887	1.708.093	2.053.216
SECCION VIII	Vehiculos, partes de los mismos, material para vías férreas y tranvías	846.500	853.302	996.008	1.044.465	1.318.868	1.255.966	1.251.223	1.914.509
SECCION IX	Madera, raices, paja, hojas de maiz y palma.	68.267	57.440	55.425	41.874	42.131	60.000	82.543	115.133
SECCION X	Papel, carton, cartulina.	464.221	351.588	529.648	514.808	959.466	707.269	709.813	593.346
SECCION XI	Yute, Pita, Abacá u otras fibras vegetales	1.301.569	923.630	1.501.402	896.647	1.727.415	1.205.724	1.258.144	1.278.084
SECCION XII	Algodón, algodón sintético y sus manufacturas	122.485	134.357	177.505	162.909	139.254	409.001	411.058	539.939
SECCION XIII	Lanas, Cerdas, crines y pelos.	412.803	356.956	343.478	288.210	686.558	777.402	745.578	1.668.312
SECCION XIV	Seda natural o artificial.	347.716	252.931	331.151	385.097	441.584	478.144	401.858	369.591
SECCION XV	Cueros, peieles y sus manufacturas.	89.054	91.182	95.824	101.528	112.020	123.777	144.431	169.085
SECCION 16	Varios	436.002	438.837	479.151	471.176	522.828	1.669.222	2.642.851	1.160.946
TOTALES		**$ 10.496.455,13**	**$ 9.970.345,65**	**$ 10.832.500,75**	**$ 9.966.615,07**	**$ 13.936.853,66**	**$ 14.739.144,00**	**$ 16.720.784,00**	**$ 18.944.250,00**

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Anexos 13 Clasificación de las Importaciones del Ecuador por secciones 1939-1945

(Valores expresados en porcentajes)

		1938	1939	1940	1941	1942	1943	1944	1945	PROMEDIO
SECCION I	Aceites, Alimentos, bebidas, Canernes, Cereales, Conservas, Dulces	14%	17%	9%	13%	19%	16%	13%	17%	15%
SECCION II	Aceites, Minerales y sus deruvados, lubricantes y tierras para la construcción.	5%	5%	4%	4%	4%	4%	4%	8%	5%
SECCIONIII	Alfarería, barro y loza, porcelana y productos cerámicos.	1%	0%	0%	1%	1%	2%	5%	3%	2%
SECCION IV	Vidrio, cristal y manufacturas provenientes de estos.	1%	1%	1%	1%	1%	3%	2%	3%	2%
SECCION V	Pingmentos, pinturas, barnices, colores, tintes y perfumería.	9%	10%	10%	13%	13%	12%	11%	10%	11%
SECCION VI	Metales y Manufacturas, joyas y relojería.	17%	15%	16%	14%	9%	9%	9%	7%	12%
SECCION VII	Apartosy maquinarias en general libres de desechos y utiles eléctricos.	15%	17%	17%	15%	10%	8%	10%	11%	13%
SECCION VIII	Vehiculos, partes de los mismos, material para vías férreas y tranvías	8%	9%	9%	10%	9%	9%	7%	10%	9%
SECCION IX	Madera, raices, paja, hojas de maiz y palma.	1%	1%	1%	0%	0%	0%	0%	1%	0%
SECCION X	Papel, carton, cartulina.	4%	4%	5%	5%	7%	5%	4%	3%	5%
SECCION XI	Yute, Pita, Abacá u otras fibras vegetales	12%	9%	14%	9%	12%	8%	8%	7%	10%
SECCION XII	Algodón, algodón sintético y sus manufacturas	1%	1%	2%	2%	1%	3%	2%	3%	2%
SECCION XIII	Lanas, Cerdas, crines y pelos.	4%	4%	3%	3%	5%	5%	4%	9%	5%
SECCION XIV	Seda natural o artificial.	3%	3%	3%	4%	3%	3%	2%	2%	3%
SECCION XV	Cueros, peieles y sus manufacturas.	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%
SECCION XVI	Varios	4%	4%	4%	5%	4%	11%	16%	6%	7%
		100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona

Anexos 14 Importaciones del Ecuador por país de origen 1939-1945

(Valores Expresados en dólares constantes)

Países Provedores	1938	1939	1940	1941	1942	1943	1944	1945
Estados Unidos	3.631.366	4.851.627	6.434.781	7.361.453	9.681.030	7.872.136	12.944.967	14.094.376
Argentina	35.873	33.728	89.627	371.014	1.442.322	4.558.199	1.892.315	2.461.530
Cuba	293.255	205.116	523	6.593	977			1.754.582
Brasil	22.903	15.978	59.672	199.392	592.630	1.357.880	810.142	1.630.311
Chile	163.464	132.099	154.343	201.050	330.421	565.580	536.325	1.069.167
Gran Bretaña	811.175	545.778	809.212	674.908	565.815	750.513	1.159.126	909.974
Perú	149.222	255.472	110.569	156.810	554.727	646.868	2.104.426	881.320
Colombia	11.585	30.840	155.718	40.810	51.175	85.056	459.863	535.383
Mexico	2.204	4.582	15.291	66.306	105.769	276.265	1.656.650	472.559
Uruguay	0	22	261	376	23.916	73.382	192.804	293.958
Canadá	47.678	37.129	151.901	120.999	227.344		165.257	159.748
Suecia	105.403	53.530	58.908	19.506	15.642			127.073
Panamá	7.831	9.737	4.983	1.823	3.068			93.517
Aruba	44.890	33.763						37.337
Venezuela	198	704	695	668	901			20.765
Holanda	101.591	112.025	96.311	17.110	28			10.910
Varios Paises	5.067.816	3.648.214	2.689.707	727.796	341.088	466.766	313.235.054	165.253
TOTAL IMPORTADO	**10.496.455**	**9.970.346**	**10.832.501**	**9.966.615**	**13.936.854**	**14.739.144**	**16.720.784**	**18.944.250**

Fuente: Banco Central del Ecuador (1945) ***y*** Dirección Nacional de estadística (1944)
Elaboración: Karol Barahona