

**PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATOLICA DEL ECUADOR
FACULTAD DE COMUNICACIÓN, LINGÜÍSTICA Y LITERATURA
ESCUELA MULTILINGUE DE NEGOCIOS Y RELACIONES
INTERNACIONALES**

**DISERTACIÓN DE GRADO PREVIA A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE
LICENCIADO MULTILINGUE EN NEGOCIOS Y RELACIONES
INTERNACIONALES**

**LA VIOLACIÓN A LOS DERECHOS LABORALES EN CHINA COMO
HERRAMIENTA PARA LA TRANSICIÓN DE UN ESTADO REBELDE A UN
ESTADO TOMADOR DE NORMAS; PERIODO DE ESTUDIO: 1949- 2005**

EBER ALEJANDRO ARROYO CERNA

**ABRIL, 2018
QUITO – ECUADOR**

DEDICATORIA

No soy un hombre muy brillante, pero si un soñador y para soñar no se necesita ser un genio solo trabajar y muy duro por lo que se quiere, esto es para todos los soñadores que han sido objeto de burla por la grandeza de sus ideales; en donde quiera que terminemos espero llevemos una vida de la cual estemos orgullosos y si no espero tengamos la fuerza para empezar de nuevo.

AGRADECIMIENTOS

A mis padres y a mi hermano, por dármele y aguantármelo todo.

A Gilda y a mis maestros, por toda su sabiduría y su paciencia.

A mis amigos, por haber hecho de estos cuatro años una de las mejores etapas de mi vida.

A mi familia, por su motivación.

Y a Dios, por haber puesto a todas estas personas en mi camino y haberme dado la fuerza para nunca rendirme.

ÍNDICE

I.	TEMA.....	1
II.	RESUMEN.....	1
III.	ABSTRACT.....	1
IV.	RIASSUNTO.....	2
V.	INTRODUCCIÓN.....	4

CAPITULO I

CARACTERÍSTICAS DE CHINA COMO ESTADO REBELDE BAJO LA ADMINISTRACIÓN DE MAO ZEDONG.....9

1.1.	Principales instituciones gubernamentales de la República Popular China.....	9
1.2.	Políticas de funcionamiento socioeconómico chino durante la administración de Mao Zedong.....	11
1.2.1.	Los intentos por potencializar la economía China y el Primer Plan Quinquenal (1950- 1957).....	12
1.2.2.	El Gran Salto Adelante (1958- 1961).....	14
1.2.3.	La Revolución Cultural y la amenaza revisionista (1966-1976).....	19
1.2.4.	Desempeño socioeconómico chino para 1976.....	22
1.3.	Aislamiento internacional de la República Popular China 1949-1976.....	24
1.3.1.	Relaciones internacionales de China con el bloque occidental (1949-1976).....	25
1.3.2.	Relaciones internacionales de China con el bloque soviético (1949-1976).....	27

CAPITULO II

TRANSICIÓN CHINA DE UNA ECONOMÍA PLANIFICADA A UNA ECONOMÍA DE MERCADO BAJO EL MANDATO DE DENG XIAOPING.....30

2.1.	Lógicas teóricas de China utilizadas en el proceso de transición a un Estado acatador de normas.....	30
2.1.1.	Características conceptuales del Realismo Periférico aplicadas en China durante la era reformista.....	31
2.1.2.	Lógicas neoliberales aplicables en China para el proyecto reformista.....	36
2.2.	El camino hacia Occidente: transición política tras la muerte de Mao.....	40
2.2.1.	Transición política de Mao Zedong a Deng Xiaoping.....	40
2.2.2.	Represión de las protestas en la Plaza de Tiananmen- 1989.....	43
2.2.3.	Transición política de Deng Xiaoping a la Tercera Generación.....	45
2.3.	Reforma económica bajo el liderazgo de Deng Xiaoping.....	47
2.3.1.	Las Cuatro Modernizaciones y el primer paquete de reformas económicas- década de 1980.....	47
2.3.2.	La política de Puertas Abiertas (1980) y el desarrollo de la reforma comercial.....	54
2.3.3.	Segundo paquete de reformas económicas- década de 1990.....	58
2.3.4.	Reformas del mercado laboral y la Ley Laboral de 1994.....	61

CAPÍTULO III

EFFECTOS ECONÓMICOS Y SOCIO- LABORALES DEL PROCESO DE REFORMAS HACIA UN ESTADO ACATADOR DE NORMAS.....69

3.1.	Globalización de la economía china: efectos macroeconómicos del proceso reformista.....	69
3.1.1.	Ingreso de China a la Organización Mundial del Comercio (OMC).....	69
3.1.2.	Evolución del PIB chino.....	73
3.1.3.	Evolución de la Inversión Extranjera Directa en China.....	79
3.1.4.	Evolución del comercio exterior chino.....	85
3.1.5.	Mercado de defensa en China.....	89
3.1.6.	Evolución del mercado laboral chino y global.....	91
3.2.	Violaciones a los derechos laborales en China, periodo 2000- 2005.....	95
3.2.1.	La Organización Internacional del Trabajo como unidad de medida para las violaciones a los derechos laborales.....	96
3.2.2.	Remuneración y sobrecarga laboral.....	98
3.2.3.	Infraestructura laboral y salubridad.....	101
3.2.4.	Contratación y seguridad social.....	103
3.2.5.	Supervisión y protección laboral.....	105
VI.	ANÁLISIS.....	108
VII.	CONCLUSIONES.....	118
VIII.	RECOMENDACIONES.....	121
	LISTA DE REFERENCIAS.....	123
	ANEXOS.....	141

ÍNDICE DE TABLAS

TABLA 1: COMERCIO INTERNACIONAL CHINO 1975- 1985 (MILLONES DE USD).....	55
TABLA 2: PROCEDENCIA DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA (PORCENTAJE DEL TOTAL).....	82
TABLA 3: PAGO POR HORA PROMEDIO EN MANUFACTURA EN USD-CHINA, 2000 (COSTO DEL EMPLEADOR, INCLUYENDO BONIFICACIONES Y TODOS LOS PAGOS DIRECTOS Y SEGURO OBLIGATORIO).....	94
TABLA 4: CONDICIONES LABORALES CHINAS.....	102

ÍNDICE DE CUADROS

CUADRO 1: LAS CUATRO MODERNIZACIONES.....	48
CUADRO 2: ETAPAS DEL REAJUSTE AL SISTEMA FINANCIERO.....	52
CUADRO 3: CONTENIDO DE LA LEY LABORAL DE 1994.....	64
CUADRO 4: PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DE LA REPÚBLICA POPULAR CHINA, 1985-1995-2005.....	88

ÍNDICE DE GRÁFICOS

GRÁFICO 1: PROGRESO PROMEDIO DE LAS TASAS ARANCELARIAS (% TODOS LOS PRODUCTOS).....	71
GRÁFICO 2: COMPOSICIÓN DEL PIB POR SECTORES (PORCENTAJE DEL PIB).....	75
GRÁFICO 3: PIB DE 10 ESTADOS AL AÑO 1985 (MILES DE MILLONES Y BILLONES).....	78
GRÁFICO 4: PIB DE LAS 10 ECONOMÍAS MÁS GRANDES DEL MUNDO PARA 2005 (MILES DE MILLONES Y BILLONES).....	79
GRÁFICO 5: PROPIEDAD DE LA INVERSIÓN EN CHINA- 1990, 2005.....	85
GRÁFICO 6: EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CHINAS, 1985- 2005 (MILES DE MILLONES DE USD).....	86
GRÁFICO 7: EVOLUCIÓN DEL MERCADO ARMAMENTISTA CHINO.....	89
GRÁFICO 8: COMPOSICIÓN DEL EMPLEO POR SECTORES DE LA ECONOMÍA, 1990- 2005 (% DE EMPLEOS).....	93
GRÁFICO 9: RELACIÓN DIRECTAMENTE PROPORCIONAL DEL ESTUDIO.....	112

GRÁFICO 10: RELACIÓN INDIRECTAMENTE PROPORCIONAL DEL ESTUDIO.....	113
---	-----

ÍNDICE DE IMÁGENES

IMAGEN 1: ESTRUCTURA GUBERNAMENTAL DE LA REPÚBLICA POPULAR CHINA.....	10
IMAGEN 2: PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) CHINA, MEDIDO A MILES DE MILLONES DE USD CORRIENTES- 1985-2005.....	74
IMAGEN 3: ENTRADA NETA DE CAPITAL A CHINA 1985- 2005.....	81

ÍNDICE DE ANEXOS

ANEXO 1: DISTRIBUCIÓN DE LA INVERSIÓN PARA EL PRIMER PLAN QUINQUENAL.....	141
ANEXO 2: RESUMEN DEL PROYECTO DE PRESUPUESTO 1957 (MILES DE YENES).....	141
ANEXO 3: PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DE CHINA NO PERTENECIENTES AL BLOQUE COMUNISTA.....	142
ANEXO 4: RECORD DE VOTACIONES SOBRE LA REPRESENTACIÓN CHINA EN LA ASAMBLEA GENERAL DE LAS NACIONES UNIDAS: 1950- 1971.....	143
ANEXO 5: COMPARACIÓN DEL PIB DE LAS 10 ECONOMÍAS MÁS GRANDES DEL MUNDO PARA 2005 (MILES DE MILLONES Y BILLORES).....	144
ANEXO 6: DISTRIBUCIÓN PROMEDIO DE LA IED EN CHINA POR PROVINCIAS (2000- 2005).....	145
ANEXO 7: DISTRIBUCIÓN DE LA IED POR SECTORES- AÑO 2000.....	145
ANEXO 8 BALANZA COMERCIAL DE CHINA PERIODO 1985- 2005 (MIL MILLONES USD).....	146
ANEXO 9: PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN CHINA- 1985, 2005.....	147
ANEXO 10: EMPRESAS Y FABRICANTES MUESTRA, CHINA, 2000- 2005.....	148

I. TEMA

LA VIOLACIÓN A LOS DERECHOS LABORALES EN CHINA COMO HERRAMIENTA PARA LA TRANSICIÓN DE UN ESTADO REBELDE A UN ESTADO TOMADOR DE NORMAS; PERIODO DE ESTUDIO: 1949- 2005

II. RESUMEN

Desde 1949 la República Popular China se estableció como un Estado rebelde frente a las lógicas neoliberales de la superpotencia occidental: Estados Unidos; esta rebeldía le trajo un declive económico y social que solo sería superado mediante la reforma de liberalización económica encaminada por Deng Xiaoping. A partir de 1979 Deng impulsaría una serie de políticas y modificaciones a la estructura económica china que desembocarían en la total sumisión de la economía de este país a las lógicas de mercado y traerían como consecuencia la violación a los derechos laborales de su población. Mediante la metodología mixta- deductiva se analizarán los efectos que las reformas de las décadas de 1980 y 1990 tuvieron en la consolidación de China como potencia económica en Asia y el mundo pero que tuvo como costo la transgresión al bienestar de los trabajadores de este país. La aplicación teórica del realismo periférico y el neoliberalismo permiten comprender las reglas de juego a las que tuvo que rendirse la República Popular China para superar su barrera de Estado rebelde y consolidarse como Estado acatador de normas a expensas de la extracción de sus recursos humanos; creando así una relación directamente proporcional entre la sumisión neoliberal- desarrollo económico y una relación indirectamente proporcional entre el desarrollo económico- respeto a los derechos laborales.

Palabras clave: maoísmo, realismo periférico, neoliberalismo, reforma económica china, derechos laborales.

III. ABSTRACT

Since 1949, the People's Republic of China acquired the status of rebel state according to the neoliberal parameters established by the Western

superpower: The United States; this rebellion brought an economic and social crisis that would have only be overcome through the economic liberalization reform led by Deng Xiaoping. From 1979 Deng would implement a series of policies and modifications to the Chinese economic structure that would result in the total submission of this country to market logics and would result in the violation of labor rights of its citizens. Through the mixed-deductive methodology, this document will analyze the effects that the reforms of the 1980s and 1990s had on the consolidation of China as an economic power in Asia and the World, but the price to pay was the transgression of its citizen's labor rights. The application of Peripheral Realism and Neoliberalism as base theories, makes it possible to understand the rules to which the People's Republic of China had to surrender in order to overcome its status as rebel State and become a State that obeys the rules established by the superpowers at the expense of the extraction of its human resources; thus creating a directly proportional relationship between neoliberal submission - economic development and an indirectly proportional relationship between economic development - respect for labor rights.

Key Words: Maoism, Peripheral Realism, Neoliberalism, Chinese economic reform, labor rights.

IV. RIASSUNTO

Dal 1949 la Repubblica Popolare Cinese è stato stabilito come uno stato ribelle contro la logica neoliberista della superpotenza occidentale: gli Stati Uniti; Questa ribellione portò un declino economico e sociale che sarebbe stato superato solo attraverso la riforma della liberalizzazione economica guidata da Deng Xiaoping. Dal 1979 Deng ha rafforzato una serie di politiche e di modifica della struttura economica della Cina, che si conclude nella totale sottomissione di questo paese a le logiche di mercato e avrebbe risultato nella violazione dei diritti dei lavoratori della sua popolazione. La metodologia deduttiva mista ci aiuterà all'analisi degli effetti delle riforme degli anni 1980 e 1990 nella consolidazione della Cina come potenza economica in Asia e nel mondo, ma che ha portato la trasgressione del benessere dei lavoratori in questo paese. L'applicazione teorica del Realismo Periferico e il Neoliberismo ci permette di

capire le regole a cui la Cina ha dovuto cedere per superare lo status ribelle e affermarsi come un rule taker in base all'estrazione di risorse umane; creando così una relazione direttamente proporzionale tra la sumizione neoliberista-sviluppo economico e una relazione indirettamente proporzionale tra sviluppo economico - rispetto ai diritti dei lavoratori.

Parole chiavi: Maoismo, Realismo Periferico, Neoliberalismo, riforma economica cinese, diritti dei lavoratori.

V. INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de investigación tiene como objetivo el análisis de la influencia que la reforma de liberalización económica de China, a partir de 1979, tuvo en su paso de Estado rebelde a Estado acatador de normas y que traería como consecuencia la violación desmesurada de los derechos laborales de la población. Bajo la administración y dictadura de Mao Zedong, China vivió un contexto de pobreza tanto económica como social; un entorno que el líder chino Deng Xiaoping se propuso cambiar a partir de 1979 mediante una serie de políticas y reformas al sistema económico y las relaciones internacionales de China. Esta etapa de transición llevaría al desarrollo sin precedentes de la economía china, incrementando el flujo de capitales extranjeros, las relaciones comerciales del país y su poder manufacturero. Lo que haría de China, para 2005, una potencia industrializada y un territorio atractivo para las inversiones con miras a la exportación debido a su flexible plataforma legal de trabajo y una gran oferta de mano de obra barata.

Tras el establecimiento de la República Popular China en octubre de 1949 Mao Zedong implantó un sistema comunista y aislacionista, el cual llevó al país a un declive de sus relaciones internacionales con la comunidad internacional, un declive de la economía y la producción nacional y la represión civil en masa hasta el fin de su mandato en 1976. Al morir Mao, Deng Xiaoping tomó la posta del liderazgo chino y emprendió un camino hacia la industrialización y la optimización de la economía china sin precedente alguno. Mediante una reforma de liberalización y transición hacia una economía de mercado logró transformar a China en la segunda economía más grande del mundo. Sin embargo los éxitos obtenidos a nivel económico cobraron sus efectos en la población civil china que tras el incremento volátil de las dinámicas económicas en el país (aumento de la Inversión Extranjera Directa, incremento de inversiones locales, crecimiento de la producción nacional, etc.), vieron un declive en la protección y prevalencia de sus derechos laborales, siendo China un mercado de mano de obra barata, con bajos índices salariales, poca regulación a la infraestructura y salubridad laboral, sobreexplotación, etc. con el fin de llegar a cubrir metas de producción necesarias para satisfacer la demanda mundial.

El periodo de estudio se enmarca entre 1949 y 2005, siendo estos los años en los que se dieron los cambios necesarios en la estructura socio- económica china para llegar a ser un Estado acatador de normas con el precio de la violación a los derechos laborales y su sumisión económica a las lógicas neoliberales. El estudio del periodo 1949- 1976 evaluará la situación china como un potencial Estado rebelde en el que su aislamiento internacional lo llevó a una crisis socio- económica de grandes magnitudes. El estudio del periodo 1978- 1990 analizará las políticas tomadas por el gobierno chino para superar la barrera de Estado rebelde y transformar su estructura en una economía de mercado. Los efectos de las políticas estructurales y la política económica no son visibles sino al largo plazo, es por ello que con el estudio del periodo 1990- 2005 se evaluarán los efectos que la época de transición liderada por Deng Xiaoping tuvieron en la economía china y su consecuencia en las violaciones a los derechos laborales.

Con este antecedente se pretende comprobar la hipótesis de si el estatus de China como Estado rebelde bajo la administración de Mao Zedong sería superado mediante la reforma de liberalización aplicada bajo el mandato de Deng Xiaoping, lo que motivaría la violación a los derechos laborales y la sumisión de la economía china a las lógicas neoliberales para alcanzar la transición a una subcategoría entre Estado forjador de normas y Estado acatador de normas durante el periodo 1949- 2005.

La hipótesis propuesta pretende utilizar una metodología mixta-deductiva que combine los elementos cuantitativos y cualitativos de investigación para llegar a un análisis conjunto y dinámico de los resultados obtenidos. Con el uso de datos cuantitativos como los son informes estadísticos, índices macroeconómicos, etc. y el uso de datos cualitativos tal como informes de ONG sobre trato a los trabajadores, informes de desempeño de la política acarreada por el gobierno chino, etc. se llegará a obtener un panorama amplio de la problemática planteada. Con la combinación del estudio de datos cuantitativos y cualitativos se usará una metodología que compruebe la relación directamente proporcional e indirectamente proporcional entre la liberalización económica aplicada en China con las violaciones a los derechos laborales y el desempeño económico.

Para comprobar esta hipótesis es necesario tomar en cuenta dos teorías de gran relevancia internacional que ayudan a explicar la problemática planteada: el realismo periférico y el neoliberalismo.

El realismo periférico, propuesto por Carlos Escudé, sugiere que debido a las disparidades de poder en el sistema internacional los Estados se hallan en un mundo jerarquizado en el que se destacan tres categorías de Estados: los forjadores de normas, los acatadores de normas y los rebeldes o parias. El poder que cada Estado tiene viene definido en términos de autonomía internacional y capacidad de maniobra interna y externa; esta autonomía internacional se la obtiene mediante el desarrollo económico al ser este el principal interés nacional de los Estados y la principal fuente de poder en el sistema internacional. China se enmarca en una de estas categorías, pero también es necesario evaluar que la autonomía internacional de un Estado se incrementa a medida que aumente la tiranía interna aplicada por el gobierno contra la población civil (Escude, 2012).

La segunda teoría propuesta: el neoliberalismo, propone las bases y directrices a las que la economía china tuvo que someterse para superar su barrera de Estado rebelde. Al ser el neoliberalismo la corriente ideológica normativa de la superpotencia de centro, los Estados Unidos, los Estados débiles deben acoplarse a estos lineamientos; es decir, deben generar políticas de liberalización económica, privatización de la propiedad pública, respeto por la propiedad privada y el emprendimiento, abrir los mercados nacionales al comercio sin trabas y evitar a toda costa la intervención del Estado en las relaciones económicas (Thorsen, 2010).

Este trabajo de investigación tiene como objetivo general analizar la influencia que la reforma económica de Deng Xiaoping ha tenido en las violaciones a los derechos laborales en China utilizadas como herramienta para superar la barrera de Estado rebelde a Estado de centro bajo normas de occidente. Con el fin de volver más dinámica y argumentativa a la disertación se han establecido también tres objetivos particulares: describir el contexto socio-económico de China como Estado rebelde bajo la administración de Mao Zedong; identificar las medidas tomadas durante el mandato de Deng Xiaoping para superar la barrera de Estado rebelde; y determinar los efectos socio-

laborales de la reforma de Deng Xiaoping en el contexto de un mundo industrial globalizado.

La hipótesis y objetivos se sustentaran en una investigación detallada dividida en tres capítulos.

El primer capítulo estudia las medidas económicas y políticas tomadas por el gobierno de Mao Zedong, las cuales tuvieron efectos nocivos en la economía china y en la estabilidad social del país. El cumplimiento de normativas comunistas durante el periodo 1949- 1976 habrían hecho de la República Popular China un Estado rebelde aislado de la interacción estratégica con las potencias de la época.

En el segundo capítulo se evalúa como la transición política de Mao Zedong a Deng Xiaoping llevó a China a embarcarse en un proyecto reformista que representaría la sumisión de su economía a las lógicas del neoliberalismo y daría campo a la apertura y liberalización de las relaciones económicas chinas locales y con el mundo y a la creación de una plataforma para la futura violación a los derechos laborales.

En el tercer capítulo de este trabajo de grado se verán los efectos de la reforma económica de Deng Xiaoping en el crecimiento y desarrollo económico de China, convirtiéndola en una potencia económica capaz de combatir con Estados de centro pero que ha su vez generaron efectos nocivos en el bienestar laboral de la población civil.

Finalmente, se realiza una análisis de cómo el proceso reformista logró transformar a China de Estado rebelde a Estado acatador de normas y se presentan las conclusiones y recomendaciones extraídas después de la realización de la investigación.

Este trabajo de grado se alinea con el perfil del Licenciado Multilingüe en Negocios y Relaciones Internacionales en los subcampos de la política internacional y la economía internacional, al analizar las dinámicas entre las decisiones gubernamentales de un Estado (China) y el sector privado y civil y cómo la influencia de un mandato guiado bajo las directrices neoliberales y con un objetivo de transición de Estado rebelde a Estado acatador de normas, puede

cambiar la economía de un país y afectar de manera directa el estilo y calidad de vida de su población.

CAPITULO I

CARACTERÍSTICAS DE CHINA COMO ESTADO REBELDE BAJO LA ADMINISTRACIÓN DE MAO ZEDONG

1.1. Principales instituciones gubernamentales de la República Popular China

El 1 de octubre de 1949 se estableció la República Popular China bajo el liderazgo de Mao Zedong¹ en contra de los abusos de poder y la corrupción que el gobierno nacionalista del Kuomintang² (KMT) ejercía en el territorio chino desde 1911. Con el cambio de poder se reestructuró al país en su totalidad acatando un modelo comunista que estaría acorde a las normativas de la Unión Soviética (URSS) (superpotencia comunista) pero en contra de las reglas de juego impuestas por los Estados Unidos (superpotencia neoliberal). El establecimiento del modelo comunista sería el motor principal para la definición de China como un Estado rebelde o paria acorde a la clasificación del realismo periférico, a continuación, se describen el contexto histórico y las políticas socio- económicas que harían de la República Popular China un paria aislado del sistema internacional, cuyo estatus sería únicamente superado por una reforma de liberalización económica (MacGregor- Hastie, 1967: 182- 190).

La organización gubernamental china puede ser considerada como un pilar fundamental para su contradicción con las normas de Occidente pues no da paso al establecimiento de un modelo democrático que, como se verá en el siguiente capítulo, servirá de plataforma para afianzar la dictadura ejercida en el país.

Tras la Revolución China³ (1949) el gobierno tomó las riendas del comunismo creando un sistema cambiante hasta la presente fecha, la imagen 1 demuestra la estructura gubernamental china, pero para efectos de este trabajo de investigación se describirán las principales instituciones: el Partido Comunista Chino (PCCH), el Congreso Nacional del Pueblo y el Consejo de

¹ Mao Zedong fue el máximo dirigente de la República Popular China desde 1949 hasta su muerte en 1976. Fue miembro fundador del Partido Comunista Chino y líder de la Larga Marcha y la Revolución China en contra del Kuomintang. Bajo su administración se estableció un proyecto de propiedad estatal y transformación de la sociedad china (BBC, 2014).

² El Kuomintang fue el partido político gobernante en China desde la Revolución de Xinhai en 1911 hasta la Revolución de 1949. Tras su derrocamiento el Kuomintang huyó a la isla de Taiwán (MacGregor- Hastie, 1967: 56-60).

³ Campañas de liberalización china a cargo del Partido Comunista Chino para destituir del poder al Kuomintang (MacGregor- Hastie, 1967: 182).

Estado, las que están encargadas de tomar las principales decisiones en el país (BBC, 2017; Departamento de Estado- Estados Unidos, 2017).

IMAGEN 1
ESTRUCTURA GUBERNAMENTAL DE LA REPÚBLICA POPULAR CHINA



Fuente: BBC, 2017.
Elaborado por: BBC

El Partido Comunista Chino es el máximo órgano de control y autoridad en China y el más grande del mundo, con aproximadamente 66 millones de miembros. En sus inicios estaba formado como un grupo de estudio del marxismo y el comunismo soviético; su origen se da en la Liga Socialista de China y en la Liga Socialista China Juvenil; su primera reunión se celebró en julio de 1921 (Jianyí, 2000: 293, 321, 333- 335; Departamento de Estado- Estados Unidos, 2017; BBC, 2017).

El PCCH es un grupo elitista formado por funcionarios de gobierno, oficiales de la armada y personas civiles seleccionadas. Se encarga de supervisar aspectos de la cotidianidad china como lo son la educación, los medios de comunicación, la vivienda, etc. y aprobar o rechazar cualquier política implementada en el país. El Comité Central (también conocido como Politburó) es el organismo director del PCCH (BBC, 2017).

También conocido como Asamblea Nacional Popular, el Congreso Nacional del Pueblo es el organismo supremo del estado de acuerdo a la Constitución de 1982 y cumple la función legislativa. Está formado por 3000 miembros electos de manera indirecta de entre las provincias, regiones autónomas, municipalidades y fuerzas armadas de China. Se reúnen en pleno

cada 5 años, para lo cual existe un comité permanente de 150 miembros reunidos cada 2 meses (BBC, 2017).

Algunas críticas a este modelo proponen que este organismo no es más que un ente de firmas de las decisiones tomadas por el PCCH pues el 70% de los miembros de la Asamblea son también miembros del PCCH; y que no existe una verdadera representatividad pues los delegados son electos desde las Asambleas Provinciales cuyos representantes se los elige de manera indirecta por las Asambleas de nivel inferior (municipal o de condado) (BBC, 2017; Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación- España, 2017: 3).

Por último, son órganos de gran importancia en el sistema político chino la Comisión de Asuntos Militares y las Cortes Fiscales, sin embargo, para efectos de este trabajo de grado se estudiará únicamente al Consejo de Estado. El Consejo de Estado es el organismo encargado de supervisar las operaciones gubernamentales, controlar que la política del PCCH se cumpla, diseñar el plan económico y el presupuesto estatal. Está formado por el presidente, cuatro vicepresidentes, consejeros de Estado, un secretario general y 22 ministerios (BBC, 2017; Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación- España, 2017: 3, 4).

El diseño gubernamental aquí expuesto es una prueba del totalitarismo ejercido en China y que servirá de base para su definición como Estado rebelde y causará conflictos en la correcta consolidación del país como un acatador de normas.

1.2. Políticas de funcionamiento socioeconómico chino durante la administración de Mao Zedong

Tras derrocar al Kuomintang en 1949, Mao Zedong emprendió un camino político y económico enfocado hacia el comunismo; para llegar a una sociedad igualitaria y en la que el proletariado sea el principal actor del sistema estatal, se llevaron a cabo tres grandes proyectos: el Primer Plan Quinquenal, el Gran Salto Adelante y la Revolución Cultural. Al finalizar la era maoísta en 1976 China quedó estancada económicamente y con los estragos de un gobierno totalitario que ejerció una brutal violencia sobre la población civil con el fin de erradicar

todo tipo de pensamiento o línea política diversa al comunismo. Este apartado abarca las medidas comunistas mencionadas que consolidarían a China como un Estado rebelde a causa de su fracasado desempeño económico y social.

1.2.1. Los intentos por potencializar la economía China y el Primer Plan Quinquenal (1950- 1957)

En 1949 la economía china enfrentaba los estragos de la Guerra Civil y la Guerra Sino- Japonesa (1937- 1945), además de una mala administración estatal por parte del Kuomintang que dejó al PCCH un país con altas tasas inflacionarias causadas por la contracción de la producción agrícola y el crecimiento del gasto gubernamental, una renta per cápita de \$40 USD anuales (muy por debajo del promedio mundial de \$250 USD), tipos de interés que oscilaban entre el 35% y 40%, inexistencia de seguridad laboral, sobreexplotación de mujeres y niños, un índice de analfabetismo de aproximadamente el 90% de la población, etc. (Eckstein, 1977: 28, 29; Tamames, 2008: 32, 33).

Por otro lado, el PCCH tenía una serie de obstáculos que superar para poder impulsar la economía a su máximo nivel, entre ellos: transformar a un país mayoritariamente agrícola en una potencia industrial, una infraestructura y maquinaria prácticamente destruida a causa de los conflictos internos y externos que imposibilitaban el comercio e intercambio de bienes, los efectos de las inundaciones a principios de 1950 que afectaron al 40% de la tierra cultivable del país y el colapso del sistema monetario en el que circulaban tres monedas (dólar estadounidense, el *jen min piao* y monedas propias de cada región) (Hughes-Luard, 1959: 36- 40; Eckstein, 1977: 26; Tissier, 1979: 146, 147).

Para lograr superar las barreras de la economía china se estableció una nueva maquinaria planeadora que pueda llevar al país a una rápida industrialización (VER ANEXO 1). El país fue dividido en seis regiones militares y de economía administrativa, no se eliminó la propiedad privada en su totalidad puesto que el Estado al no tener la maquinaria política y económica necesaria para transformar al país necesitaba de este sector (los únicos sectores

de la economía que tenían permitido ser privados eran las pequeñas y medianas industrias, la tierra fue expropiada de los terratenientes y pasó a manos del estado), se creó un Comité de Planeación Estatal y se crearon dos nuevos ministerios (Ministerio de Maquinaria y Ministerio de Construcción). Es así como en 1953 se puso en marcha el Primer Plan Quinquenal cuyas metas eran: desarrollar una industria de bienes de capital que impulsen el desarrollo de la industria pesada, la producción total de las industrias de bienes de capital debía ser mayor a las de bienes de consumo, la producción agrícola debía sustentar la industrialización, establecimiento de fábricas cercanos a los abastos de materia prima y un aumento mayor de la productividad de la mano de obra (Hughes-Luard, 1959: 36, 49, 50, 53, 54).

Tras la finalización del Plan Quinquenal se dieron varias críticas en torno a la efectividad de su aplicación y se lo consideró un proyecto muy ambicioso debido a que:

- La producción agrícola superó las metas propuestas, sin embargo, no mantuvo el ritmo que la industrialización requería y apenas fue suficiente para satisfacer el nivel de vida de la población. Para 1954 se redujeron en un 30% las metas fijadas originalmente, en 1956 (un año antes de terminar el Plan) solo se había completado un 50% de las metas de industrialización establecidas. En 1957 se informó que el proyecto había sido superado en un 17%, sin embargo, estas estadísticas fueron obtenidas con precios de 1952 (Rosse, 1954: 23, 22; Hughes-Luard, 1959: 65- 77; Tamames, 2008: 33-38).
- La planificación fue excesivamente centralizada sin dejar espacio para el libre movimiento de mercancías y a partir de 1955 las empresas privadas pasaron a ser mixtas y la propiedad de la tierra entró en un proceso de colectivización (Hughes-Luard, 1959: 65-77; Tamames, 2008: 33-38; Eckstein, 1977: 66, 67).
- Hubo mejoras y crecimiento en el sector eléctrico, del acero y el hierro, sin embargo, el petróleo solo se cumplió dos terceras partes de las metas fijadas (1 420 000 toneladas) (Hughes-Luard, 1959: 74- 76; Hsia, 1959: 78- 80).

- Los gravámenes a la industria al finalizar el Plan representaron un 80% del presupuesto estatal (VER ANEXO 2) (Hughes-Luard, 1959: 60, 62).

En un intento por mejorar la efectividad del Plan y por tener una idea de la opinión pública, el PCCH lanzó el programa de las Cien Flores en el que se dio carta abierta a que la ciudadanía y dirigentes gubernamentales emitieran un juicio valorativo sobre la política comunista. Las críticas no fueron bien recibidas por el ceno del PCCH pues se las consideraba como una amenaza para la instauración de una nueva política económica y un medio para la recuperación del capitalismo. Todos los que dieron críticas o emitieron comentarios en contra del gobierno fueron encarcelados y posteriormente ejecutados por los miembros del Ejército Popular de Liberación⁴, estimaciones aproximan un número de 400 000 víctimas, entre ellos un 10% de la clase educada de China (Eckstein, 1977: 198, 199; Tamames, 2008: 37, 38). Este sería uno de los primeros proyectos sociales para la consolidación de la dictara del PCCH y la naturalización de la violación sistemática de los derechos humanos y derechos laborales.

Por último, la inflación heredada del Kuomintang fue controlada gracias a políticas de alto ahorro, control de precios y racionamiento a pesar del rápido crecimiento de la demanda generada por el incremento en la inversión y el gasto público (Eckstein, 1977:171- 176)⁵.

Dado el declive económico producido por este plan el gobierno planeó una reestructuración económica y social explicada a continuación y que en un futuro análisis servirá para la definición del estatus rebelde de la República Popular China.

1.2.2. El Gran Salto Adelante (1958- 1961)

Los postulados del realismo periférico como teoría base para el desarrollo de este trabajo se detallarán en el siguiente capítulo, sin embargo, de manera general este propone la ganancia de autonomía internacional (término a definirse

⁴ El Ejército Popular de Liberación es la rama armada del Partido Comunista China creado en 1927. Adquirieron relevancia durante la Guerra Sino- japonesa, la Gran Marcha y la Revolución de 1949. Asumió un rol más fuerte durante la era maoísta y actualmente constituyen un grupo de fuerzas armadas de facto (Tamames, 2008: 25-27).

⁵ Los precios al por menor incrementaron a una tasa anual de 1,5% entre 1952 y 1957 (Eckstein, 1977:171).

en el siguiente capítulo) mediante el desarrollo económico (Escude, 2012). El Primer Plan Quinquenal en conjunto con el Gran salto Adelante fueron intentos por lograr el mencionado desarrollo económico pero dada su ineficacia en el impulso de la economía china a nivel regional y mundial no solo hicieron de este país un rebelde en el sistema internacional, sino que también aportaron a su aislamiento mundial.

Durante el VIII Congreso del Partido Comunista en 1956 se hizo una revisión sobre el progreso del Primer Plan Quinquenal, en términos generales el PCCH estaba satisfecho con los resultados obtenidos, China por primera vez en su historia tenía una plataforma industrial. Sin embargo, eran necesarias políticas de revisión y cambio estructural en el proceso de industrialización del país para poder superar los efectos negativos que el Plan Quinquenal había dejado en la economía. Es por ello que en 1958 se puso en marcha el Segundo Plan Quinquenal, mejor conocido como el Gran Salto Adelante⁶ (Eckstein, 1977: 200- 202; Tamames, 2008: 40- 41).

Tras el análisis de los posibles factores que llevaron al fracaso del Plan Quinquenal se llegó a la conclusión de que la agricultura no había tenido la relevancia necesaria- en un país como China en el que toda la economía fluctuaba cíclicamente acorde a la naturaleza de las cosechas, dependiendo del año podía o no llegar a los niveles requeridos de producción-, había que fortalecer este sector para que pueda cumplir con los requerimientos que la industria pesada demandaba. Es por ello que la alta cúpula gubernamental decidió alterar el modelo soviético de industrialización y adaptarlo al contexto chino. También se fijaron nuevas metas de industrialización y se reestructuró el sistema de inversiones estatales, se esperaba un incremento del 65% en la producción industrial y agrícola comparado con el 60% que se obtuvo en 1957; el ingreso nacional debía aumentar 50% en el curso del plan; se reduciría los gastos administrativos y de defensa de 32% a 20%; se demandaron aumentos del 19%, 18% y 17% en la industria siderúrgica, eléctrica y carbonífera

⁶ Se considera al Gran Salto Adelante como una obra enteramente de Mao; ideado durante 1956 y 1957 se lo puede catalogar como una visión más que como un plan, pues acorde a las palabras de Franz Schurmann: el plan es trabajo cuidadosamente elaborado con las magnitudes adecuadas para cada campo; la visión es una percepción de las relaciones en una situación dada y abarca todos los factores de la dinámica social, lo que Mao pretendía con el Gran Salto Adelante era transformar radicalmente la estructura social (Duara, 1974: 1365).

respectivamente (Duara, 1974: 1367; Shabad, 1959: 108, 109, Hughes-Luard, 1959 : 84- 87).

Era necesario alejarse del modelo stalinista de industrialización (lo cual serviría de factor, en años posteriores, para la disolución de las relaciones bilaterales entre China y la Unión Soviética) el cual proponía altas tasas de ahorro e inversión institucionalizadas a través de la colectivización agrícola; alto énfasis en la industria de bienes de capital; dependencia industrial en la tecnología a gran escala y un sistema centralizado de control estatal sobre las fábricas, empresas, impuestos y toma de decisiones (Duara, 1974: 1369, 1370; Kataoka, 1969: 96, 96; Li, 1963: 4, 5).

Con el Gran Salto Adelante:

- No se dio un giro radical en el establecimiento de prioridades nacionales, se mantuvo una dirección descrita como “caminando con dos piernas”, un desarrollo simultaneo entre industria y agricultura basado en la preferencia por el desarrollo de la industria pesada. Sin embargo, el objetivo primordial era romper con el estancamiento agrícola sin desviar recursos de la industria pesada y que los demás sectores de la economía no compitan por recursos con la industria de bienes de capital (Mukherjee, 1972: 63, 64; Duara, 1974: 1365- 1390).
- Se mecanizó, tecnificó e industrializó la agricultura y las zonas rurales de China, se dio carta abierta a la implementación de métodos tradicionales de producción, así como mejoras en la tecnología utilizada para el cultivo. El lema de “caminando con dos piernas” cobró más fuerza enfatizando los métodos de producción a pequeña escala y trabajo forzoso. Se pretendió transformar el trabajo campesino en trabajo industrial y en general en capital (Mukherjee, 1972: 60- 67; Duara, 1974: 1365- 1390).
- Se tomó la decisión de descentralizar al estado en comunas repartidas por todo el país. El gobierno de Pekín se dio cuenta que el control centralizado de las grandes empresas impedía el desarrollo económico, la coordinación con las grandes, medianas y

pequeñas industrias era deficiente y deterioraba la productividad y las inversiones manejadas desde la capital no tenían el alcance regional y local se esperaba, impidiendo la iniciativa de desarrollo de las pequeñas localidades rurales de China (Li, 1963: 4- 7; Mukherjee, 1972: 60- 67; Duara, 1974: 1365- 1390).

La decisión de descentralizar al país en comunas tuvo un gran impacto en el desarrollo del Gran Salto Adelante pues Mao Zedong temía que esta sea una excusa para alterar el sistema comunista y un medio por el cual regresar al capitalismo, sin embargo, altos funcionarios del PCCH como Ch'en Yun sugerían una adaptación del sistema de mercado a las características chinas, lo que más adelante en este capítulo se explicará como un factor para la posterior disolución de las relaciones Sino- soviéticas (Kataoka, 1969: 93- 100).

En septiembre de 1958 se establecieron las comunas en todo el país, formas de organización administrativa que reagruparon siete millones de colectivos en 24 000 comunas cada una de las cuales contaba con un aproximado de 5000 familias. Las comunas estaban comandadas por las autoridades locales las cuales eran las encargadas de la recaudación de impuestos y la planeación económica sin dejar de lado las rendiciones que debían hacer al gobierno central. Se crearon ocho millones de pequeñas industrias y centros artesanales en los que se tenía que trabajar el hierro, el acero, los fertilizantes y abonos y todo tipo de bien manufacturado y se implementó la política de producción casera en la que todas las familias debían derretir todo objeto de acero para contribuir a la industria pesada. Se eliminó todo tipo de propiedad privada, esta pasó a manos de las autoridades locales y se inició un cambio social en el que la comuna debía remplazar a la familia como la unidad básica de organización. Con el objetivo de incrementar la producción a nivel local y nacional se movilizaron trabajadores entre las zonas rurales y hacia las ciudades para la producción de fertilizantes, industrias e infraestructura de comunicación, atacando también el desempleo rural y urbano; las comunas disponían de guarderías, escuelas, comedores comunales y todas las facilidades necesarias para que tanto hombres como mujeres trabajen extensas horas a la semana sin ninguna distracción (Kataoka, 1969: 93- 100; Duara, 1974: 1365- 1390; Mukherjee, 1972: 44- 76; Jabbusch, 2007: 10-17).

Al finalizar el Gran Salto Adelante se tenía un índice de crecimiento industrial de 11,2% anual en China; a pesar de ello el plan fue catastrófico tanto para la economía como para la sociedad civil china de la época. Los fracasos del Gran Salto se deben a la crisis agraria en China en el año de 1959 y 1960, la movilización de ciudadanos, el sistema de comunas mal aplicado y la retirada de la ayuda soviética en el año de 1960. En el año de 1960 la cosecha fue pobre (en 1957 la disponibilidad de granos por cada persona era de 205 kg y en 1961 se llegó al nivel más bajo de 154kg), lo que provocó una reducción en el suministro de materia prima de las granjas a las ciudades y los centros industriales. Se movilaron a siete millones de personas de las zonas rurales a las grandes regiones productoras de industria pesada en Pekín, Cantón y Shangai lo que causó un desequilibrio demográfico y se dejó a las comunas rurales sin la mano de obra necesaria para cumplir las metas de producción agrícola necesarias para satisfacer la demanda de alimentos en el país y la demanda de materia prima para la industria. El fracaso de las comunas se debió a su gran tamaño y un manejo muy pobre de su desempeño por parte del Estado central; antes del Gran Salto el 80% de los ingresos de las familias de China estaba destinado para comida, pero con los comedores comunales (en los que el alimento era gratis) la población empezó a producir lo justo para cumplir con las demandas de las autoridades locales (Duara, 1974: 1365- 1390; Mukherjee, 1972: 44- 76; Dikotter, 2017; Li, 1963: 4- 7; Jabbusch, 2007: 10-17).

En el marco social el Gran Salto Adelante es considerado como una catástrofe humanitaria y se lo culpa de la muerte de aproximadamente 30 millones de personas. Los desequilibrios demográficos que ocasionaron una reducción en la oferta alimenticia causaron una crisis de hambruna afectando principalmente a la población rural⁷. Se le atribuyen también a este plan crímenes de Estado a manos de los oficiales de la Guardia Roja⁸ los cuales

⁷ La tasa de mortalidad entre 1957 y 1962 incrementó de 10,8% a 25, 4% (Dikotter, 2017).

⁸ Wei Jingsheng, un oficial de la Guardia Roja escribió sobre las atrocidades cometidas bajo órdenes del PCCH: *“Caminamos junto al pueblo ... Ante mis ojos, entre las malas hierbas, se levantó una de las escenas de las que me habían contado, uno de los banquetes en que las familias habían intercambiado a sus niños para que otros se los comieran. Podía ver las caras de personas alteradas por comerse a los hijos de otras personas. Sentí lástima por los niños, pero no tanto como por sus padres. ¿Qué les había hecho tragarse esa carne humana, en medio de las lágrimas y el dolor de los demás, carne que nunca hubieran imaginado probar, incluso en sus peores pesadillas?”* (Rockwell, 2017).

estaban ordenados a ejecutar y torturar a cualquiera que no cumpla con las órdenes del PCCH⁹ (Dikotter, 2017).

La violación sistemática de derechos humanos durante este periodo y el siguiente (Revolución Cultural) pueden ser vistos como una extracción de recursos necesaria para la ganancia de autonomía internacional pues facilita la toma de decisiones sin necesidad de la aprobación civil. En el caso de China esto no generaría los logros esperados pues no sería gracias a esta política que superaría su barrera rebelde.

1.2.3. La Revolución Cultural y la amenaza revisionista (1966-1976)

La extracción de recursos humanos propuesta por el realismo periférico (2012) se intensificaría durante la Revolución Cultural, como un proyecto para el cambio drástico de las relaciones sociales en China. La rebeldía de este país se consolidaría con el declive de las relaciones Sino- Soviéticas dejando a China aislada totalmente del sistema internacional sin aliados estratégicos que puedan ayudar a su supervivencia como Estado.

Tras el fracaso del Gran Salto Adelante y el declive progresivo de las relaciones Sino- Soviéticas (a tratarse más adelante en este capítulo) Mao se vio forzado a abandonar la presidencia de la República Popular China y dejar el mando de la política económica a cargo de Liu Shaoqui como nuevo presidente y Deng Xiaoping como secretario general del PCCH. Mao temía que la entrada de una cúpula administrativa con tintes derechistas represente el inicio del revisionismo comunista y que esta nueva administración tome las riendas del capitalismo. El nuevo gobierno chino consideraba que las ideas de Mao no estaban mal pero no eran funcionales para un estado moderno; el nuevo gobierno revisionista pretendía aplicar un sistema mucho más organizado y ejercer una autoridad más dura en la población, alejarse del sistema de comunas y establecer una estructura jerárquica mucho más marcada en la que las autoridades gocen de mayores privilegios. Para Mao esto representaba incongruencias en el sistema de igualdad comunista puesto que se prestaba

⁹ Se estiman un total de 4 millones de asesinatos a niños menores de 10 años, entre 1961 y 1962 (Dikotter, 2017).

mayor atención a la población urbana que a la rural en el periodo de 1962 a 1965 (Botton- Bastid, 1967: 258- 275; Bendini, 2016: 4- 16; Freedman, 2003: 2- 9).

Para los ojos de Mao los nuevos dirigentes del PCCH no se apoyaban lo suficiente en la ideología marxista- leninista y China necesitaba una guía adecuada hacia la igualdad y el comunismo. Es por ello que en mayo de 1966 Mao Zedong junto con el “*Grupo de los Cuatro*”- una banda formada por Jiang Qing (esposa de Mao) y fieles seguidores del maoísmo: Zhang Chunqiao, Yao Wen Yuan y Wang Honwen- y el ministro de defensa Lin Biao organizan un levantamiento en contra de los revisionistas del PCCH y para agosto del mismo año el gobierno burgués es destituido, Deng Xiaoping es destituido del cargo y Lui Shiaoqui junto con su cuerpo de ministros son asesinados o enviados al campo para ser torturados y sometidos al trabajo forzado en las fábricas. El 16 de agosto de 1966 Mao oficializa y pone en marcha la Gran Revolución Cultural Proletaria (Bendini, 2016: 4- 16; Freedman, 2003: 2- 9).

La Revolución Cultural no fue concebida ni aplicada como una política social ni económica sino como un proyecto de reforma a la ideología de la sociedad china, un proceso de purificación del imaginario social y liberación de las masas oprimidas por la burguesía revisionista china que tenga como efecto natural la coerción civil del proyecto socialista y por ende el desarrollo económico comunista. Los objetivos de este movimiento fueron suprimir a todo aquel que se oponga a las ideas maoístas y que apoye la dirección revisionista capitalista; y transformar el sistema educativo chino (que acorde a Mao estaba estructurado a favor de la burguesía) en todos sus niveles, siendo este la vía para que la población sirva a las políticas proletarias y se convine con el trabajo y la producción industrial (Robinson, 1968: 214- 227; Deshpande, 1968: 998, 999; Li, 2001: 137- 165).

Durante el movimiento revolucionario de 1966 y a lo largo de la Revolución Cultural hasta 1976 fue creada la Guardia Roja, un grupo formado por jóvenes académicos y revolucionarios civiles que pretendían defender los ideales comunistas y estaban a órdenes de Mao y Lin Biao. Según el PCCH la juventud era un actor indispensable en la instauración del comunismo en toda China pues al no haber vivido la revolución de 1949 tenían la necesidad de

aprender sobre las desventajas del sistema opresor de masas, era necesario instruirlos de manera teórica en los ideales de la revolución y también en el campo práctico, siendo este grupo el encargado de promover el comunismo en las masas obreras y campesinas (Botton- Bastid, 1967: 228- 234; Mestre, 1967: 332- 339).

En el periodo de la Revolución Cultural (1966- 1976) se cerraron escuelas y universidades con tintes reformistas, se reprogramó el sistema educativo y se empezaron a regular productos culturales tales como obras literarias, obras de teatro, música y demás expresiones que no cumplieran con los requerimientos del PCCH. La población fue obligada a llevar consigo en todo momento el *Libro Rojo de Mao*, una obra en la que se señalaban las principales ideas del líder y que servía como guía para aplicar el socialismo en cada aspecto de la vida cotidiana. Aquellos que eran culpados de contrarrevolucionarios al comunismo y que se los consideraba parte del grupo revisionista eran enviados al campo o a los grandes centros industriales, en el periodo mencionado con anterioridad se movilizaron a 6 millones de personas bajo estos cargos. Las religiones fueron eliminadas al ser consideradas, bajo el pensamiento marxista, como un método usado por las élites para oprimir a las masas, justificar el *status quo* y crear falsa conciencia en la sociedad; se dio una suerte de religión política hacia el comunismo, siendo Mao una especie de deidad a la que había que rendirle culto, respeto y admiración. Los profesores universitarios entraron en una campaña de educación social y fueron enviados a las zonas rurales para instruir al pueblo sobre los ideales marxistas- leninistas y la importancia de una sociedad pura e íntegramente comunista (CIA, 1967: 1- 10; Shirk, 1978: 109- 127; Zuo, 1991: 99-110; Botton- Baby, 1967: 213- 237).

En torno a la política internacional de China durante el periodo de la Revolución Cultural, esta procuró mantenerse alejada de las súper potencias tanto capitalistas como soviéticas, sus relaciones con estados que gozaban de cierta independencia se fortaleció. A partir de 1970 el clima político y económico chino empezó a tomar un rumbo diferente principalmente por los intentos de Deng Xiaoping para rescatar la economía. Mao muere a causa de Parkinson en 1976 y el “*Grupo de los Cuatro*” es arrestado y destituido de todo cargo (Bendini, 2016: 4- 16; Freedman, 2003: 2- 9).

Como se mencionó al inicio, la Revolución Cultural no solo representaría la violación sistemática de los derechos humanos justificada mediante la necesidad de extracción de recursos sociales para la obtención de autonomía (Escude, 2012); sino también un pilar fundamental para la consolidación del Estado como paria al no haber conseguido establecer una plataforma económica capaz de enfrentar a Estados similares o más poderosos. Al iniciar la década de 1970 el Estado empezaría a promover su interacción internacional con el fin de impulsar su desarrollo económico y social.

1.2.4. Desempeño socioeconómico chino para 1976

Al no haber podido superar la barrera de Estado rebelde desde 1949 el gobierno impulso la inclusión de China en las relaciones económicas mundiales. A pesar de este primer esfuerzo no hay que dejar de lado las causas que harían de China un paria para 1976, detalladas a continuación.

Al final de la era maoísta en 1976 la población total de China era de 930 millones de personas y el único censo que se había realizado en el periodo 1949-1976 fue en 1953 con escasa o casi nula información específica sobre la demografía del país. En el último periodo de trascendencia política en China un aproximado de 6 millones de personas fueron movilizadas y 3 millones fueron asesinadas a causa de la limpieza ideológica de Mao (Greeley, 1969: Banco Mundial, 2017).

Para 1976 la población civil china había sido víctima de diversas violaciones a los derechos humanos que se justificaron bajo la política de la Revolución Proletaria. Este último periodo de relevancia maoísta se destacó por la violencia en los centros urbanos más que los rurales. Sin embargo, entre las acciones tomadas por los miembros del Ejército de Liberación y la Guardia Roja se encuentran secuestro y tortura de civiles, arrestos y traslados a prisiones improvisadas en el campo en las que se concentraba a casi 50 000 personas acusadas de revisionistas o derechistas, se promovió una campaña de censura en la que todo templo religioso fue destruido, la Ópera de Pekín fue clausurada al igual que varios centros artísticos, de igual manera se desató una persecución en contra de escritores, profesores, artistas en la que un aproximado de 2000

personas murieron en la ciudad capital y 84 000 fueron trasladadas a diferentes centros industriales y agrícolas. La exposición a la violencia desencadenó una serie de traumas en la población de entre los que destacan: problemas respiratorios a largo plazo, deterioro muscular, infertilidad femenina, estrés en niños a partir de 12 años y altos niveles de presión en los segmentos poblacionales de mayor edad (Smyth, 2015: 258- 271; Greeley, 1969).

Si bien ha sido notoria la extracción de recursos¹⁰ en China, un enfoque primordial de este trabajo es la extracción de recursos mediante la violación a los derechos laborales. Bajo un estatus rebelde la población no se vio afectada por este fenómeno (si una violación a los derechos humanos como macro) pero podría esta también constituir una causa para el impulso de la economía china. En el marco del empleo el sector poblacional más grande era el del campo y la agricultura con un total de 290 millones de personas entre los 15 y 69 años con capacidad para ejercer labores de cualquier tipo. El desempleo urbano para 1976 era de casi el 25% de la población china pero la sociedad campesina gozaba de seguridad laboral pues en las comunas todos tenían actividades que realizar. En el marco de la educación durante el primer decenio de la República Popular China se dieron intercambios de estudiantes a la Unión Soviética para instruirlos en métodos de tecnificación agrícola y que ayuden al Estado en el programa de industrialización. Se impulsó la investigación y la educación superior con un total de 2 millones de estudiantes universitarios para finales de la década de 1950; un total de 110 000 técnicos soviéticos fueron a China a ayudar en programas de investigación y se logró reducir la tasa de analfabetismo que para 1950 era del 80% del total de la población (Gurley, 1968: 304- 322).

El clima económico para 1976 era ambiguo, con la muerte de Mao Zedong empezó una seria lucha por saber quién ocuparía el mando de China y que dirección le daría a la economía estancada con una tasa de crecimiento anual del producto interno bruto (PIB) de -1,27% y una balanza comercial superavitaria de 0,18% del PIB. La agricultura presentó un total de 230 millones de toneladas

¹⁰ La República Popular China posee una amplia diversidad de reservas minerales de zinc, aluminio, mercurio, estaño, antimonio, petróleo y gas natural. Sin embargo, el capital humano existente en este país- aproximadamente mil millones de personas para inicios de la década de 1980, convirtiéndolo en el país más poblado del mundo- se ha constituido como su recurso primordial para promover el desarrollo económico mediante el uso de la mano de obra barata para la atracción de capitales foráneos (Banco Mundial, 2018).

producidas con una cartera de productos de algodón, arroz, seda, soya, etc. la producción industrial se vio estancada a causa del clima político especialmente en las regiones de Shangai y Liaoning y el país registró un crecimiento industrial a comparación de 1975 de 4%; la producción de carbón cayó de 13,7% en 1975 a 4% en 1976 y la producción de acero llegó a los 21 millones de toneladas. El comercio exterior se vio afectado por la incongruencia política y la tasa de crecimiento del comercio llegó a 2%. Las importaciones de granos llegaron a 2 millones de toneladas en comparación con los 5 millones importados para 1974, las exportaciones registraron un crecimiento de 3% y varios proyectos de inversión como el ferrocarril Tanzania- Zambia habían fracasado. Se intentaron reestablecer las relaciones comerciales del país con aliados en diferentes regiones del mundo (VER ANEXO 3) con el propósito inicial de superar su barrera rebelde y empezar a ganar autonomía internacional a través del comercio (Banco Mundial, 2017; Deshpande, 1968: 998, 999; MacDougall, 1977:355-370).

Una vez revisadas las principales políticas económicas y medidas de control social que hicieron de China un Estado rebelde durante la era maoísta (Primer Plan Quinquenal, Gran Salto Adelante y Revolución Cultural) por su inutilidad en el desarrollo de la economía china y ganancia de autonomía internacional, es necesario estudiar los factores externos que causaron la rebeldía de este país que se resumen en el paulatino aislamiento internacional de los bloques de turno: comunismo y neoliberalismo.

1.3. Aislamiento internacional de la República Popular China 1949-1976

La necesidad de aliados internacionales haría que el gobierno chino tome un giro en sus relaciones diplomáticas a nivel internacional; durante la era maoísta la República Popular China no fue excluida del contexto de poder bipolar de la Guerra Fría, al alejarse de un movimiento represivo y liberal a favor de las leyes de Occidente China tomo un papel comunista que impulsaría su política exterior y su comportamiento frente a otros Estados durante el periodo 1949- 1976. Los proyectos económicos y políticos acarreados por la administración maoísta llevaron a un aislamiento total de las relaciones de China

con el mundo, en especial durante la Revolución Cultural, sin embargo, en los primeros años de la década de 1970 la República Popular empezó a jugar un papel de aliado de las potencias de Occidente mas no de rebelde.

1.3.1. Relaciones internacionales de China con el bloque occidental (1949- 1976)

La rebeldía de China se puede basar en su contradicción con las normas de Occidente, en este sentido es necesario identificar el progreso de las relaciones entre estos dos actores pues como se verá más adelante la economía china se rinde ante sus normativas (Occidente) y es también al final de la era maoísta que se da evidencia de este futuro fenómeno.

Con el establecimiento de la República Popular China en 1949, el KMT (también conocido como Partido Nacionalista Chino) y su ejército huyeron a la isla Formosa o Taiwán en donde establecieron un Estado gracias a la ayuda económica de los Estados Unidos- quién veía en este nuevo gobierno un aliado estratégico en contra de la expansión del comunismo en Asia, el cual ya había ocupado a China continental- y se fundó la República de China (Sheng, 2008: 447, 448).

Con esta acción la República Popular China promulgó una política de auto-aislamiento con el bloque capitalista y afianzó su alianza con la URSS, en especial tras la Guerra de Corea (1952), en la que el país puso a disposición del bando comunista sus recursos. Después de tres años de casi nula interacción con el mundo capitalista Mao optó por abrirse a la diplomacia en el mundo mediante la participación del Primer Ministro Chino, Zhou Enlai, en la Conferencia de Ginebra en 1954 para poner fin al conflicto en Indochina. Sin embargo, la política de diplomacia y negociación con Occidente se vio paralizada con la decisión repentina de Mao de invadir las islas de Jinmen y promover la campaña de liberación de Taiwán. Con este movimiento el ambiente político en el estrecho de Taiwán se agudizó y la administración de Dwight Eisenhower, presidente de los Estados Unidos, puso en marcha un plan de defensa nuclear en la zona demostrando su apoyo al gobierno de la República de China, con quién había firmado un Tratado de Defensa Mutua en 1954, y argumentó que de ser necesario los Estados Unidos estarían dispuestos a enfrentarse al Ejército

Popular de Liberación por los territorios en disputa en la zona del estrecho en enero de 1955 el Congreso de los Estados Unidos autorizó a Eisenhower el uso de la fuerza de ser necesario. El conflicto se extendió hasta abril de 1955 cuando la República Popular China, gracias a las acciones diplomáticas del primer ministro Zhou, declaró su voluntad a negociar con los Estados Unidos y calmar las tensiones en el estrecho de Taiwán, durante la conferencia de Bandung. La carrera armamentista se extendió hasta finales de 1958 con una larga competencia por militarizar la zona de Jinmen y el estrecho de Taiwán, sin embargo, los Estados Unidos desenfocaron la atención de la República Popular China para enfatizar su trabajo en la Guerra de Vietnam (1955- 1975) (Sheng, 2008: 447- 495; Rice, 1973: 805- 811; Clubb, 1965: 1- 21).

Al estallar la Revolución Cultural en 1966 el gobierno chino acarreó una política de aislamiento diplomático en la que 44 embajadores del bloque soviético como occidental fueron enviados a sus países y las energías se focalizaron en el proyecto de transformación social. Pero para 1969- con el fracaso económico y social que representó la Revolución Cultural y el declive de las relaciones bilaterales con la Unión Soviética- China se planteó una nueva política exterior de acercamiento con el mundo comunista y capitalista. Se persiguió este objetivo mediante invitaciones formales a jefes de Estado de países del “tercer mundo”: Camboya, Costa de Marfil, Congo y Etiopía; en 1971 290 delegaciones extranjeras fueron invitadas a Pekín y se enviaron a 40 delegaciones chinas a entablar relaciones diplomáticas con otros países; se manejó una estrategia de relaciones estado- estado con la que se establecieron relaciones diplomáticas con 14 países y se afianzaron las relaciones con el Reino Unido, Francia y Países Bajos; se restablecieron comunicaciones con los Estados Unidos, que veían a las tensiones y la enemistad Sino- soviética como una oportunidad para debilitar al bloque comunista. Gracias a estos esfuerzos la República Popular China fue reconocida como el único representante legítimo del pueblo chino ante las Naciones Unidas (VER ANEXO 4), en octubre de 1971, obteniendo así su puesto permanente en el Consejo de Seguridad. La estrategia expansionista de las relaciones diplomáticas de China con el mundo se consolidó con la visita del presidente de los Estados Unidos, Richard Nixon, en 1972 (Rice, 1973: 805- 811; Kim, 1974: 299- 330).

Este proceso de restablecimiento de las relaciones diplomáticas con Occidente puede ser considerado como un primer intento de la República Popular China por superar la barrera de Estado rebelde y como un primer indicio de su posterior rendición económica total a las lógicas de mercado propuestas por la superpotencia neoliberal: Estado Unidos.

1.3.2. Relaciones internacionales de China con el bloque soviético (1949- 1976)

Al establecerse la República Popular en 1949 el gobierno optó por el comunismo como ideología base, lo que en referencia al neoliberalismo de Occidente lo convertiría en un rebelde, estatus que se fortalecería con la ruptura Sino- soviética al transformar a China en un Estado carente de aliados de centro y contradictorio a todas las normas globales.

Tras la derrota al Kuomintang, las relaciones entre China y la URSS florecieron al ser grandes aliados estratégicos el uno del otro. La URSS se comprometió a cooperar con China en su gran proyecto de industrialización, compromiso afianzado por el Tratado de Amistad, Alianza y Ayuda Mutua en febrero de 1950 en el que la Unión Soviética decidió dar un préstamo de 300 millones de rublos al 1% anual durante los subsiguientes 5 años a la firma del tratado. La ayuda no se detuvo con este pacto y para el Gran Salto Adelante un nuevo compromiso surgió en el que se dio un préstamo de 520 millones de rublos y ambos países se comprometieron a incrementar las exportaciones de maquinaria y equipo técnico en 400 millones de rublos para promover y sustentar la industrialización del campo y las ciudades. También se acordó la cooperación técnica y el intercambio de conocimientos con la movilización de profesionales soviéticos a China. La República Popular China se comprometía a dar beneficios comerciales a la URSS, las materias primas chinas fueron vendidas a los rusos a precios por debajo de lo necesario para cubrir con los costos de producción, sin embargo, esto resultó en un superávit de 100 millones de libras esterlinas en la balanza comercial China para 1958. Se estima que para 1957 la ayuda soviética sumaba aproximadamente 750 millones de libras esterlinas (Hughes-Luard, 1959: 102- 110).

Sin embargo, en el primer lustro de la década de 1950 Nikita Krushev asumió el mando de la Unión Soviética y con ello Rusia entró en un periodo de revisionismo pues el nuevo líder soviético pretendía una reforma al modelo stalinista de administración comunista. Esta reforma fue duramente condenada por Mao al considerarla como liberal y alejarse de los principios del marxismo-leninismo. Para el final de la década de 1950 (1958- 1960) las tensiones Sino-soviéticas se intensificaron. Mao Zedong tenía como objetivo transformar a China en la potencia comunista más grande del mundo y temía que la URSS, en especial Nikita Krushev, quieran tomar el control absoluto de la República Popular y usarla como un empleado mas no como un aliado. En 1958 Mao rechazó un proyecto de base naval con armamento nuclear en las costas chinas, una central de radio de largo alcance que serviría a los intereses militares de China y la URSS y aseguró a la administración rusa de Krushev que la República Popular se encontraba lista para enfrentar cualquier ataque nuclear de Occidente (refiriéndose a los Estados Unidos). De igual manera Mao condenaba las acciones pacíficas de la URSS frente a los conflictos con los Estados Unidos en especial después de la crisis de Misiles de Cuba (1962) y argumentaba que el principio de coexistencia pacífica promulgado por los soviéticos iba en contra del pensamiento maoísta que consideraba que el imperialismo capitalista solo podía ser destruido mediante la guerra (Sheng, 2008: 495- 507; Klochko, 1971: 560- 562; Vanbrandwijk, 1974: 140- 143).

Otra de las razones por las que las relaciones Sino- Soviéticas entran en declive fueron las disputas territoriales en las cuales China demandaba a la URSS la salida de las tropas de terrenos adquiridos por los rusos mediante tratados inequitativos. Las principales áreas en disputa fueron las montañas de Pamir (locación militar estratégica para ambas partes), la zona fronteriza de Mongolia, las islas Kabarovsk en la confluencia de los ríos Amur y Ussuri y los islotes e islas en el río Ussuri los cuales llevaron a un enfrentamiento armado en 1969 (Whiting, 1984: 144- 147; Vanbrandwijk, 1974: 140- 143; Triska, 1964: 143- 147).

En el periodo de 1950- 1960 la ayuda soviética en China fue retirada, un aproximado de 10 000 a 11 000 especialistas soviéticos fueron enviados a China. Todos los técnicos, especialistas y profesionales soviéticos fueron

retirados del territorio chino para agosto de 1960 (en este año se encontraban 1390 empleados soviéticos trabajando en 290 empresas o fábricas de cooperación Sino- Soviética) a excepción de unos pocos agentes diplomáticos y comerciales; las razones que el gobierno soviético sostuvo para justificar el éxodo ruso en 1960 fueron la terminación de contratos de trabajo y las precarias condiciones de vida bajo las que el gobierno chino mantenía a los especialistas de la URSS. Así mismo, a las plantas industriales, minas, laboratorios y empresas que funcionaban con ayuda rusa se les retiró todo tipo de colaboración y el comercio China- URSS se paralizó- las exportaciones rusas a China en 1962 representaron el 4,58% del total de exportaciones de 1958 (Klochko, 1971: 556-566).

Las relaciones diplomáticas entre China y la URSS no terminaron en su totalidad, la tensión disminuyó a partir de 1970 cuando China al verse frente a un escenario en el que no podía competir con dos súper potencias simultáneamente (Estados Unidos y la Unión Soviética) empezó un acercamiento con las potencias occidentales que fue marcado por la visita de Richard Nixon (presidente de los Estados Unidos) en 1972. (Vanbrandwijk, 1974: 140- 143; Sheng, 2008: 495- 507).

Una vez descrito el contexto histórico y socioeconómico bajo el cual se podría definir a China como un Estado rebelde es necesario evaluar las medidas que se tomaron para superar esta barrera. En este capítulo también se identificaron violaciones a los derechos humanos de la población, sin embargo, si se pudo identificar una plataforma laboral estable y proteccionista que en un futuro desaparecerá para dar paso a relaciones laborales más flexibles a causa de un periodo reformista que promoverá el desarrollo económico de China para ganar autonomía internacional. Los programas políticos y económicos con tendencia socialista y la carencia de un sistema democrático harían de este país un rebelde que tendría que someterse a lógicas de mercado para establecerse como un acatador de normas como se verá en el siguiente capítulo; es así como se cumple el objetivo de describir el contexto socio-económico de China como Estado rebelde bajo la administración de Mao Zedong.

CAPITULO II

TRANSICIÓN CHINA DE UNA ECONOMÍA PLANIFICADA A UNA ECONOMÍA DE MERCADO BAJO EL MANDATO DE DENG XIAOPING

2.1. Lógicas teóricas de China utilizadas en el proceso de transición a un Estado acatador de normas

Con la muerte de Mao Zedong en 1976 China entró en un proceso ambiguo por la definición de un nuevo líder que podía continuar la labor socialista o tomar un giro inesperado para rescatar la economía en hundimiento del país. En este contexto Deng Xiaoping toma la posta del gobierno chino y embarca a la República Popular en un proyecto reformista que la transformaría en una de las más grandes potencias económicas del mundo. Con base en las normatividades propuestas por el realismo periférico, a lo largo de este capítulo se identificarán las medidas neoliberales que el gobierno de Deng utilizó para superar su barrera su estatus rebelde. Durante la década de 1980 y 1990 la transición de economía planificada a economía de mercado demandaría la alteración de las relaciones económicas y comerciales del país mas no de su política socialista. En la búsqueda de autonomía internacional sería también necesaria una reforma en el marco laboral para que, en conjunto con la apertura de China al mundo, el país alcance niveles record de desarrollo económico a costas de sacrificar el bienestar laboral de su población.

Al finalizar la era maoísta (1976) la República Popular China se encontraba en un contexto de ambigüedad política y económica. Los estragos de la fallida Revolución Cultural (1966- 1976) y la división del Partido Comunista Chino entre conservadores y reformistas desembocó en el ascenso de Deng Xiaoping como líder máximo de la nueva revolución que emprendería china por la modernización y el desarrollo (Bregolat, 2007). Es este contexto se abarca al realismo periférico como teoría que plantea las pautas y normatividades que cualquier Estado rebelde, en este caso China, debería seguir para poder trascender su condición y llegar a ser un Estado acatador de normas y como efecto de ello obtener autonomía de maniobra internacional. Y con el fin de trascender su condición rebelde se identificarán las directrices propuestas por el

neoliberalismo, al ser este el enfoque que Deng Xiaoping utilizó para programar su paquete de reformas económicas y ganar independencia internacional.

2.1.1. Características conceptuales del Realismo Periférico aplicadas en China durante la era reformista

El realismo periférico (RP) es una teoría desarrollada por el académico argentino Carlos Escudé, la cual combina historia, política y economía; siendo una de los pocos productos teóricos de origen periférico que explican y dan soluciones a la transición de la barrera de Estado rebelde (Universidad de Trent, 2003: 1).

Con el objetivo de comprobar la rebeldía de China en el sistema internacional desde 1949 hasta 1976 es necesario establecer el marco conceptual y las normatividades que el realismo periférico propone como aplicables para que el país en estudio tenga una transición exitosa a Estado acatador de normas o Estado forjador de normas.

Escudé parte de la falacia antropomorfa sobre el concepto de Estado visto como un ente con capacidad de acción internacional- una caja negra- y como este es usado en las Relaciones Internacionales; existe ambigüedad con el término puesto que se lo suele confundir con gobierno, nación o país. El aporte del RP recae en que en el sistema internacional y la política internacional interactúan países que engloban a una sociedad y diferentes instituciones encargadas de la organización política también conocidas como Estado. La política exterior de los Estados se ve condicionada a satisfacer los intereses de la ciudadanía, la élite o una persona en específico (Schenoni- Escudé, 2016: 2, 3, 4; Escudé, 2012: 57- 63).

El realismo periférico propuso una solución temprana al debate de la distribución de poder en el mundo tras el fin de la Guerra Fría. La conclusión de un sistema bipolar hizo que la teoría sugiera (a partir de la lógica de estabilidad hegemónica) que en un sistema- ya sea bipolar, unipolar o multipolar- es muy costoso para los Estados débiles de la periferia irse en contra de la/ las súper potencia/s. Al empezar la década de 1990 los Estados Unidos jugaban el papel de hegemonía unipolar por lo que el costo de la autonomía se planteó en

términos de acuerdo o desacuerdo con la política de este país (Schenoni- Escudé, 2016: 5- 12; Escudé, 2012: 87- 99; Escudé, 2009: 1-15).

A lo largo de este trabajo se ha mencionado y se mencionará la autonomía como objetivo primordial de los Estados pero, ¿Qué es autonomía? El Realismo Periférico parte de la suposición que la autonomía es el producto del desarrollo interno y no solo de maniobras de política exterior ya que la política de por si no es capaz de generar progreso; es por ello que la variable central en el proceso de construcción de autonomía es el desarrollo económico. De esto se llega a la conclusión que el desarrollo económico genera libertad de maniobra internacional, la capacidad soberana de toma de decisiones y la capacidad de confrontación de Estados débiles contra Estados fuertes, pautas interpretadas como autonomía (Escudé, 2012: 99- 110).

La falacia antropomorfa del RP también critica el argumento que el Estado es al sistema interestatal lo que el sujeto al Estado, la teoría define a este postulado como ambiguo pues para ganar autonomía internacional el Estado debe extraer recursos de la sociedad, sacrificar el bienestar civil e incluso violar derechos humanos. El RP argumenta que los regímenes élite-céntricos o estadista-céntricos producen políticas exteriores que están en conflicto con el desarrollo económico y el bienestar ciudadano; cuando aquellos grupos de poder aíslan la toma de decisiones de la ciudadanía o justifican, mediante el nacionalismo, la extracción de recursos para lograr esfuerzos internacionales costosos y de alto riesgo, es la población civil la que carga con los costos de pasar por alto las limitaciones derivadas de las disparidades de poder en el sistema internacional (Schenoni- Escudé, 2016: 2, 3, 4; Escudé, 2012: 57- 63).

El principio de extracción de recursos hace que los Estados del sistema mundo se dividan en aquellos con limitados recursos que a causa de una política exterior de grandes magnitudes hacen pagar a sus ciudadanos los costos de esta; y grandes poderes que, a pesar de sus altos recursos económicos, tienen que someter a la ciudadanía para pagar los costos de una política exterior autónoma pues los recursos son finitos. De ello se parte para la definición que la completa autonomía internacional compromete a los recursos humanos lo que desemboca en regímenes dictatoriales y pobreza incluso en el caso de las grandes potencias.

La normatividad del RP establece que *“cuanto más débil es un país, más bajo es el umbral de autonomía externa a partir del cual la libertad de los ciudadanos debe forzosamente disminuir”* (Escudé, 2012: 19) (esta libertad y opresión desaparecen el momento que un Estado logra trascender la rebeldía); para que un Estado pobre pueda competir con un Estado céntrico la opresión a ejercer sobre su población debe ser mayor y cuando la competencia se da entre Estados del mismo nivel aquel con mayor autoritarismo será el más poderoso. Escudé resume este argumento con la ecuación: (total autonomía internacional= tiranía doméstica absoluta) (Schenoni- Escudé, 2016; Escudé, 2012; Escudé, 2009: 1-15; Escudé, 2012: 529- 542).

La teoría critica la definición de interés en términos de poder político; para el RP el realismo político esta errado en esta concepción pues al no haber una igualdad formal e informal entre Estados, cuanto más pobre sea un país el vínculo entre poder político y económico es más fuerte. No es lo mismo mover una flota de 100 barcos en el océano a una de 10; es por ello que el interés, de acuerdo al RP, debe ser definido en términos de desarrollo económico ya que este lleva a incrementar el poder a largo plazo y a incrementar el bienestar ciudadano. Carlos Escudé, a través del RP, también argumenta que la seguridad no siempre juega el papel protagónico en la definición del interés nacional y que la política no supone un factor independiente de la economía, sugiriendo que la definición del interés nacional también se puede expresar en términos de desarrollo económico y el bienestar ciudadano (Schenoni- Escudé, 2016: 8- 13; Escudé, 2012: 27- 51).

Un debate al cual el realismo periférico dio solución fue la definición de un Estado débil, pues un país puede ser grande en extensión más pobre en recurso o viceversa pequeño en tamaño pero muy rico. La solución planteada por Escudé es la clasificación de los Estados en términos de su estatus central o periférico (Escudé, 2012: 99- 113).

Dentro de la dinámica de Estados de centro y periferia el RP plantea una crítica al neorrealismo ya que el sistema internacional no es anárquico debido a las grandes diferencias existentes entre países, ya sean de centro o periferia los Estados en el Sistema Mundo no son unidades equivalentes cada una con las

mismas funciones a pesar de las diferencias de poder entre ellos. En el campo informal ningún Estado tiene los mismos recursos ni la misma capacidad de movilizarlos a nivel internacional, por lo que surgen diferencias que evitan la igualdad entre ellos. Y en el campo jurídico los Estados no tienen la misma capacidad de acción internacional debido a que la Carta de las Naciones Unidas les da el derecho de veto a los miembros del Consejo de Seguridad (Estados Unidos, Rusia, China, Reino Unido y Francia), dándoles el poder para elaborar o contribuir a la creación de las normas (o reglas de juego) bajo las cuales el mundo debe funcionar (Schenoni- Escudé, 2016: 3- 7; Escudé, 2012: 37- 45; Tickner, 2008: 743, 744).

En el sistema internacional existe una proto- jerarquía en la que se diferencian tres categorías de Estados:

- *“Aquellos con suficiente poder formal e informal para contribuir con la creación de normas”*- Estados forjadores de normas.
- *“Aquellos que, aunque no tienen el poder para establecer normas se ajustan a las que ya existen”*- Estados acatadores o tomadores de normas.
- *“Aquellos que no tienen el poder para forjar las normas y deciden irse en contra de estas, a costas de sus ciudadanos”*- Estados rebeldes o parias.

(Schenoni- Escudé, 2016: 6- 10; Escudé, 2012: 19- 21, 37- 45; Tickner, 2008: 743, 744)

Los Estados forjadores de normas se encuentran en el centro del Sistema Mundo, mientras que los Estados acatadores de normas y los Estados rebeldes se encuentran en la periferia. Los Estados de la periferia a su vez se subdividen en aquellos que a pesar de las normas impuestas por los Estados de centro pueden no obedecer (usualmente las dictaduras) y aquellos que no tienen la capacidad para desobedecer las reglas de juego. Los países de la periferia no son unidades equivalentes tampoco porque cada uno tiene una estructura de preferencias distinta, condicionada por su estructura social, su historia y su cultura política (Escudé, 2012: 17- 26, 41- 45).

Los Estados forjadores de normas son aquellos con suficiente poder nuclear para destruir el mundo, es decir los miembros permanentes del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas (el Tratado de No proliferación de armas

nucleares les da la legitimidad para ser los guardianes del mundo) y aquellos Estados que gracias a su poder económico a nivel mundial y regional influyen directa o indirectamente en la creación de normas internacionales como por ejemplo Alemania, Japón o Corea del Sur (Schenoni- Escudé, 2016: 3- 13; Escudé, 2012; Tickner, 2008: 743, 744, 755).

En cuanto a los Estados acatadores o tomadores de normas, como se mencionó anteriormente son los países con escaso poder para crear normas y por ende se adaptan a las persistentes en el sistema internacional. La literatura sugiere la siguiente subclasificación de Estados acatadores de normas:

- Clase A): aquellos Estados altamente industrializados que a pesar de no tener la capacidad nuclear para influir en el mundo si tienen los recursos económicos para influir en el balance económico regional y mundial. Por ejemplo: Australia, Italia, Suiza.
- Clase B): aquellos Estados en vías de desarrollo que pueden encargarse de su propia seguridad, generar alianzas, coaliciones o enfrentarse con otros Estados similares. Por ejemplo: Brasil, Arabia Saudita, Sudáfrica.
- Clase C): aquellos Estados que no pueden defenderse de Estados similares pero que han sobrevivido debido al consenso internacional. Por ejemplo: Argentina.

(Escudé, 2012; Escudé, 2009: 1-15; Escudé, 2012: 529- 542)

Por último, los Estados rebeldes o parias son aquellos cuya conducta esta fuera de las normas establecidas por el sistema internacional, aquellos Estados que en virtud de su ideología, sistema político o comportamiento en general se aíslan diplomáticamente de otros Estados y carecen de aliados poderosos. A los Estados rebeldes o parias también se lo caracteriza por: ser países débiles superados por los adversarios que los rodean y que al carecer de aliados representan un costo para sus benefactores; ser una nación cuyos orígenes y legitimidad son cuestionados; ser un país con baja influencia diplomática al cual las súper potencias de centro no ven como un potencial aliado; ser un Estado con adversarios que tengan alianzas con los grandes poderes de centro y ser un país

con un suplemento armamentista muy pobre, como por ejemplo: Corea del Norte, Cuba o Irak (Harkavy, 1981: 135- 138; Lawal, 2012: 228, 231).

Bajo este marco teórico el presente estudio plantea que China poseía un estatus rebelde gracias al paquete de políticas expuestas en el capítulo anterior acarreadas por el líder comunista Mao Zedong. Tras su muerte en 1976 Deng Xiaoping tomó las riendas de China, llevándola a una era de reforma que la transformaría en un Estado acatador de normas; el siguiente apartado pretende exponer los elementos conceptuales del neoliberalismo, línea teórica en la que el gobierno chino se basaría para generar políticas que lleven a la República Popular a ser un Estado acatador de normas.

2.1.2. Lógicas neoliberales aplicables en China para el proyecto reformista

Como se explicará con más detalle en el siguiente subcapítulo China, a partir de 1976, fue comandada por Deng Xiaoping, un líder reformista que procuraba impulsar el desarrollo, la modernización y la independencia de China en el sistema internacional (Tamames, 2008: 49- 62). Para tales efectos el neoliberalismo sería la línea base a la que la administración china sometería su política económica y guiaría su paquete de reformas económicas que, como se detallará en el capítulo siguiente, llevarían a China a un boom económico sin precedente alguno, pero también simbolizaría la sumisión de los derechos laborales de su población. Es necesario por ende la identificación de los conceptos y normatividades neoliberales que llevan a un país a su pleno desarrollo económico.

El neoliberalismo es una teoría política debido a su fundamento en el Liberalismo Clásico y económica por su base en la visión clásica de Adam Smith (Clarke, 1994). Sin embargo, el uso que la República Popular China da a esta corriente es netamente económico pues, como se verá más adelante, las lógicas chinas en cuanto al control social van en contra de los postulados liberales y también habrán de crear conflictos en las relaciones población-gobierno (protestas en la Plaza de Tiananmen).

El surgimiento del neoliberalismo como modelo que regiría las relaciones económicas y políticas mundiales por más de tres décadas se remonta a la década de 1970 (antes de ello el debate se refería a la corriente liberal económica como capitalismo) cuando el Keynesianismo¹¹ fue incapaz de solucionar los problemas de estanflación¹² producidos a causa de la crisis petrolera de 1973. Para la corriente neoliberal la tesis keynesiana de intervención estatal mediante la política monetaria y fiscal debía someterse a las lógicas de mercado y el Estado tendría que ser un ente que garantice el libre funcionamiento de las libertades individuales y de mercado (Thorsen, 2010: 195- 205; Bakir- Campbell, 2010: 323- 327).

Al neoliberalismo se lo ha definido como una teoría de prácticas económicas que proponen que el bienestar humano y el desarrollo pueden ser alcanzados al maximizar las libertades empresariales dentro de un marco legal que garantice las libertades individuales, el derecho a la propiedad privada y el libre comercio. El rol del Estado dentro del esquema neoliberal es el de proveer al mercado las condiciones necesarias (legislación, seguridad, infraestructura, etc.) para su adecuado funcionamiento y crear mercados inexistentes (educación, salud, transporte, etc.) que al largo plazo deben ser acaparados por la esfera privada. La intervención estatal en la economía debe mantenerse al mínimo con el fin que no altere la definición de precios y los grupos de poder políticos no distorsionen el accionar estatal a su favor (Harvey, 2006: 145- 158; Thorsen, 2010: 199- 204; Ban, 2012).

La corriente neoliberal parte de la crítica a la planificación estatal y la racionalización en la repartición de recursos y la regulación social, es decir contra un sistema que controla el uso de recursos en la producción y limita al mercado y al individuo estableciendo que, como, cuanto y para quien producir. Este modelo de Estado es un atentado contra el concepto de libertad ya que la planificación transfiere el poder a la esfera pública que se reduce en Estado y este en gobierno, el cual funcionan como ente coercitivo en la sociedad. La

11 El Keynesianismo es una teoría económica surgida a finales de la década de 1920 a causa de la Gran Depresión. Esta corriente propone que para regular la economía es necesaria la intervención del Estado y la inversión pública pues el mercado es incapaz de regularse a sí mismo. Tras la Segunda Guerra Mundial y la crisis de precios de 1970 fue perdiendo validez internacional (Thorsen, 2010).

12 Fenómeno económico en el que un país afronta simultáneamente el incremento de la inflación, el estancamiento económico y un aumento de las tasas de desempleo (Argandoña, 1990: 17, 18).

corriente neoliberal propone que la solución ética de este debate radica en transferir la racionalización de recursos y lo civil al mercado pues el sistema de propiedad privada es la más grande garantía de la libertad humana (Dávalos 2006; Toussain, 2004: 179- 185; Puello, 2015:19- 23; Bakir- Campbell, 2010: 323- 340; Harvey, 2010: 359- 367).

El neoliberalismo se articula en dos conceptos: la economía social de mercado y el Estado de derecho. La economía social de mercado es un intento por reactivar las directrices económicas del liberalismo clásico bajo las cuales el mercado está encargado de regular y sancionar la política, la sociedad y la economía y la fijación de precios (según el neoliberalismo la intervención estatal no es sostenible a largo plazo pues los precios no se fijan en términos reales y en momentos de recesión económica la población no es capaz de mantener el ciclo de consumo normal), lo que llevará a la transformación de una sociedad de mercado. Del argumento previo nace la noción de Estado de derecho: un ente que debe constituirse para hacer cumplir las reglas de juego del capitalismo (propiedad privada y libertad individual de competencia para maximizar la utilidad), un ente garante del derecho de libertad de cada individuo (Dávalos, 2006; Harvey, 2006: 145- 158).

Las reglas de juego establecidas por el capitalismo se resumen en la propiedad privada, el derecho de los individuos a poseer bienes tangibles e intangibles; el interés propio, cada persona tiene la libertad de perseguir su propio beneficio sin tomar en cuenta las presiones políticas; la competencia, las empresas y emprendedores están en capacidad de entrar y salir de los mercados en los que se quieran desenvolver y realizar todo lo posible para maximizar su utilidad; precios de mercado, mediante la interacción comprador- vendedor se determinan los precios en forma descentralizada; la libre elección, el individuo tiene la libertad de elegir que, de quien y cuanto quiere consumir; el emprendedor elige los mercados en los que desea invertir y los trabajadores pueden movilizarse de empleo en empleo de acuerdo a sus intereses; y la intervención estatal limitada, encargada de establecer un entorno adecuado para el funcionamiento adecuado de la economía y el mercado (Clarke, 1994; Jahan- Mahmud, 2015).

La literatura neoliberal sugiere que todo Estado debe pasar por un proceso de evolución en el que el objetivo es el consumo de masas. Como punto de partida se encuentran las comunidades de economía tradicional caracterizadas por un sector agrícola de subsistencia con tecnología elemental y una estructura social jerarquizada; para superar este estatus deben establecerse condiciones previas como el aumento de la producción agrícola, la mejora en las tecnologías utilizadas en los procesos productivos y el aumento del capital. Una vez establecido el terreno de acción un Estado está listo para el despegue de su economía, lo que comprende la modernización de sectores guías para el desarrollo económico. La siguiente etapa se caracteriza por la adopción social de un modelo de alta tecnificación de todos los sectores económicos que provoca *“cambios en la estructura y de la fuerza de trabajo, una disminución de la población rural, el aumento del consumo y de la especialización técnica y profesional”* (Slater, 1999). Tras superar las fases mencionadas las comunidades llegan a un estadio en el que la producción de servicios y manufacturas de calidad superan la producción primaria impulsando también el consumo en grandes magnitudes (Slater, 1999: 114- 121; Argandoña, 1990).

Por último, la corriente neoliberal sugiere una flexibilización de las relaciones laborales y una reducción de las normas y contribuciones a los trabajadores. Este argumento surgió del pensamiento que el intervencionismo estatal y las instituciones de bienestar social son la principal causa de crisis y desbalance económico pues sus demandas de recursos exigen un aumento innecesario del gasto estatal y la creación de una tasa natural de desempleo que fomente la competencia y como efecto el emprendimiento y la producción (Silva, 1997: 96- 111).

La sumisión de la República Popular China a las lógicas de mercado impulsó la reforma económica para ganar independencia internacional. Los siguientes subcapítulos detallan el proceso de remplazo del modelo comunista adoptado por Mao Zedong por un sistema de economía descentralizada y de mercado, así como las implicaciones políticas y sociales de la reforma. La adopción de las medidas neoliberales por la administración de Deng Xiaoping sería el factor de impulso para la transición a Estado acatador de normas de acuerdo a la clasificación que propone el realismo periférico.

2.2. El camino hacia Occidente: transición política tras la muerte de Mao

Con el fracaso socio- económico de la Revolución Cultural (1966- 1976) y la posterior muerte de Mao Zedong (1976) China entró en una etapa de ambigüedad política que sería subsanada por la entrada al poder de Deng Xiaoping (1978). El nuevo líder chino planteó una era reformista que llevaría al país a un crecimiento económico nunca antes experimentado por ningún Estado en el mundo- tema que se abracará a profundidad en el siguiente capítulo (Tamames, 2008: 49- 62). A fin de identificar las reformas esenciales que llevarían a China a convertirse en un Estado acatador de normas es necesario conocer el contexto político post-maoísta y su significancia en los cambios de política económica a partir de 1978 y en la esfera gubernamental china que como consecuencia alteraría y redefiniría las relaciones gobierno- sociedad civil primordialmente tras la represión violenta de las Protestas de la Plaza de Tiananmen.

2.2.1. Transición política de Mao Zedong a Deng Xiaoping

En el proceso de transición de Estado rebelde a Estado acatador de normas es necesario un cambio político en cualquier país que pretenda cumplir este objetivo, en China el cambio se vio cristalizado con el ascenso de Deng Xiaoping¹³ al poder. Este cambio en la esfera gubernamental china representaría el punto de partida para la explosión de las reformas neoliberales (1980) a tratarse en los siguientes subcapítulos, pero también representaría un cambio en la misión y visión de la élite gubernamental de la República Popular (Bregolat, 2007: 11- 13).

El cambio político en China tuvo sus inicios en 1975 cuando la pérdida de fe en Mao y el descontento popular habían llegado a su máximo punto a causa del fracaso de la Revolución Cultural y las campañas anti- reformistas llevadas a

¹³ Deng Xiaoping (1904- 1997) fue el máximo líder de la República Popular China desde 1978 hasta su muerte en 1997. En su periodo de liderazgo China emprendió reformas económicas con el objetivo de transformar la economía planificada comunista en una economía de mercado con particularidades chinas. Deng fue un fiel miembro del PCCH y participó en la Gran Marcha, la Revolución contra el Kuomintang y fue uno de los más fervientes opositores a la Revolución Cultural (Shambaugh, 1993).

cabo desde 1966. En enero del año en mención el primer ministro chino, Zhou Enlai, murió y con ello se hicieron fervientes los deseos populares por la estabilidad nacional. Zhou Enlai (compañero de Mao y uno de los principales líderes del PCCH durante la Gran Marcha¹⁴) representaba una nueva era de modernización y justicia para la estructura social china; inventó las Cuatro Modernizaciones (metas que debía proponerse la nación con el fin de ganar terreno en el campo internacional y alcanzar a un *boom* económico), fue promotor de la democratización del país y para funcionarios conservadores del PCCH representaba, junto a Deng Xiaoping, una amenaza contra el socialismo. Tras su muerte estudiantes y académicos de toda China no quisieron perder los avances logrados por Zhou pero sus motivaciones fueron reprimidas durante la primera crisis de la Plaza de Tiananmen en 1976. En septiembre murió Mao, Deng Xiaoping fue condenado al exilio y Hua Gaofeng fue nombrado primer ministro encarcelando a la Banda de los Cuatro. Tras dos años de administración Hua fue depuesto de sus actividades y en la Tercera Sesión Plenaria del XI Congreso del Comité Central del PCCH Deng Xiaoping fue nombrado jefe del Estado Mayor del Ejército Popular de Liberación y su rol como líder de la República Popular se afianzó (Teiwes- Sun, 2004: 211- 235; Shambaugh, 1993: 457- 471; Naughton, 1993: 491- 500; Tamames, 2008: 49- 53).

Una vez en el poder Deng Xiaoping lanzó una política de reforma económica y apertura al exterior, otra manera de llamar a las Cuatro modernizaciones de Zhou Enlai, que pretendían transformar la agricultura, industria, seguridad y ciencia y tecnología del país; sin embargo, este cambio en el mando gubernamental también tuvo una significancia en el cambio de la visión política y económica que guiaría a China hasta la presente fecha (Karim, 1986: 40- 44).

El nuevo gobierno chino emprendió una marcha en la que la lucha de clases debía ceder al desarrollo económico, para Deng Xiaoping y su nuevo gabinete no era posible ganar independencia en la comunidad internacional si no

¹⁴ La Gran Marcha o Larga Marcha es un periodo comprendido entre 1934 y 1935 en el que las fuerzas del Partido Comunista Chino tuvieron que huir de la represión causada por el Kuomintang en contra del establecimiento del Socialismo en China (Duell, 1989: 7- 13).

se sale de la pobreza, eje de pensamiento que regiría la política de China desde 1980, en palabras de Jian Zemin (aliado y sucesor de Deng Xiaoping): *“El atraso económico de un país lo reduce a la impotencia ante la manipulación ajena. La competición internacional hoy supone, en esencia, el enfrentamiento en términos de poderío nacional basado en los recursos económicos y científico-técnicos de cada nación”* (Zemin, 1992). La experiencia profesional que Deng Xiaoping había ganado¹⁵ en el transcurso de su vida lo hizo comprender que: el sistema de economía planificada importado de la Unión Soviética era insostenible pues la economía de mercado si era capaz de generar riqueza y asegurar el bienestar del pueblo al largo plazo; para que el Estado pueda “dar a cada cual según sus necesidades” (como lo planteaba el Socialismo) era imperante la riqueza material y el desarrollo de fuerzas productivas avanzadas; y que China, al igual que la URSS, no pudo alcanzar la verdadera revolución ya que se saltó la etapa capitalista para pasar directamente al socialismo, estadio necesario (capitalismo) para llegar a una perfecta sociedad de igualdad. Solo habiendo ganado riqueza China sería un país poderoso dueño de su propio destino y no sería humillado por las potencias (Bregolat, 2007: 17-34; Karim, 1986: 38- 44; Hesketh- Zhu, 1997: 1543- 1545; Russo, 2013: 256-270).

Deng Xiaoping y sus seguidores consideraban necesaria la economía de mercado, pero ésta debía ir de la mano con un sistema Estado-Partido fuerte que no permita que la aplicación de las reformas económicas liberales lleve al desorden y la anarquía como había sucedido con la Perestroika de la URSS. El nuevo gobierno entendía que para lograr una transición ordenada y segura hacia la riqueza e independencia un monopolio político del PCCH debía ser implementado y la población tenía que regirse a ello, el Partido se conservaría, pero su función se modificaría: dar paso a la construcción de la economía de mercado y estacionar la construcción del comunismo. Desde 1980 China adoptó una reforma política que rechazaba la democracia liberal de Occidente y planteaba la democracia socialista con características chinas: una dictadura que asegure y haga efectivo el gobierno del pueblo y que defienda al socialismo de amenazas internas y externas (refiriéndose a los conservadores izquierdistas y a los derechistas demócratas). La aplicación de este sistema político jerárquico y

¹⁵ Deng Xiaoping fue un héroe de la Larga Marcha, ganó experiencia al vivir en París y Moscú y fue un gran aliado reformista de Zhou Enlai (Naughton, 1993).

dictatorial daría paso al conflicto a tratar a continuación: las protestas en la Plaza de Tiananmen en 1989, suceso que reafirmaría el papel del gobierno en la formación de la estructura social y que servirá de evidencia para comprobar la aplicabilidad del realismo periférico en la correcta transición de China a Estado acatador de normas (Bregolat, 2007: 229- 242; Pye, 1993: 412- 443).

2.2.2. Represión de las protestas en la Plaza de Tiananmen- 1989

Con el contexto económico cambiante en China, a partir de la aplicación de reformas económicas desde 1980, la sociedad civil empezó a demandar más libertades individuales y se vislumbró una posible democratización del país. Sin embargo, estos esfuerzos fueron suprimidos durante la masacre del 4 de junio de 1989 cuando la cúpula gubernamental china oprimió a los civiles concentrados en la Plaza de Tiananmen (Tamames, 2008: 49-55). Esta gran masacre sirve como elemento fundamental para la comprobación y análisis de las medidas tomadas por China para su transición a Estado acatador de normas, de acuerdo a los condicionamientos de Carlos Escudé. Las causas y efectos de la opresión civil de 1989 tienen gran influencia en la dirección política y económica que China adoptaría para la década de 1990.

Las principales causas de la crisis política de 1989 fueron la senda democratizadora perseguida por la población china y los desbalances económicos urbanos provocados por las reformas de Deng Xiaoping.

En primer plano (y posiblemente el más importante) se encuentra el conflicto por la democratización a lo Occidental que la esfera académica e intelectual de China- representada primordialmente por la Asociación Autónoma de Estudiantes- buscaban, propuesta impulsada por el secretario general del PCCH Hu Yaobang. Estos dos actores rescataban la importancia e imperativa aplicación de la quinta modernización de Zhou Enlai (la cual fue omitida por el gobierno de Deng Xiaoping en su paquete de reformas de 1980 por las razones mencionadas en el apartado anterior) que transforme a China en un país democrático, participativo, multipartidista y con plena libertad de expresión, tal como sucedía en las potencias capitalistas. En 1987 Hu Yaobang fue depuesto

de su cargo y el primer ministro Zhao Ziyang tomó su puesto, sin embargo, éste último también era un creyente de la democracia occidental y en 1989 en el censo de las confrontaciones entre el gobierno y la población fue retirado de todo cargo público. Otro factor que avivó la llama democratizadora en los jóvenes fue el incremento en la migración entre China y Occidente, para 1989 más de 100 000 estudiantes regresaban a China después de haber vivido en Estados Unidos, Japón o Europa y habían saboreado los frutos de una sociedad de completa libertad individual. En conjunto las demandas que se hicieron al gobierno durante la crisis política fueron: una reestructuración del sistema educativo; dismantelar el sistema dictatorial Partido- Estado; mayor libertad de expresión y prensa; controlar y condenar los actos de corrupción y respeto a los derechos humanos (Bregolat, 2007: 155- 179; Béja, 2009: 5-11; Wang, 2004; Tamames, 2008: 53- 56).

El segundo factor que causó la aglomeración de masas en la Plaza de Tiananmen fue el desequilibrio económico urbano y la demanda por mejores condiciones laborales. Desde la implantación de las reformas económicas el sistema económico chino se abrió a la privatización y liberalización- punto que se tratará más a fondo en el siguiente subcapítulo. Las reformas habían beneficiado en gran magnitud a los campesinos y el sector rural al permitir la privatización de tierras y el libre intercambio de productos; sin embargo, en las ciudades la calidad de vida cayó a causa de la privatización de empresas estatales y el declive del sistema de seguridad social que permitía a los obreros y empleados acceder a un trabajo permanente, educación gratuita para sus hijos, atención hospitalaria y médica gratuita, etc. Para la primavera de 1989 se formaron sindicatos de obreros, la Federación Autónoma de Trabajadores de Pekín (Gongzilian), la Asociación Pro- Democracia, etc. Las organizaciones de obreros en Pekín convirtieron a las protestas en más que un movimiento estudiantil, cobrando la vida de más personas de lo esperado (Bregolat, 2007: 155- 179; Calhoun, 1989: 44- 50; Fanjul, 2009: 29- 34).

La crisis política comenzó el 15 de abril de 1989 con la muerte de Hu Yaobang, miles de personas se reunieron en la Plaza de Tiananmen para rendir homenaje al líder caído y a partir de la fecha en mención comenzaron las protestas y las peticiones por mayor democracia hacia el gobierno. Para mayo

del mismo año: más de 3000 estudiantes y obreros empezaron una huelga de hambre en contra de la falta de atención prestada por el gobierno y a las protestas se sumaron periodistas de Pekín exigiendo mayor libertad de expresión y acceso a los acontecimientos de la Plaza que estaban contraídos por las fuerzas del Ejército Popular de Liberación; Zhao Ziyang es destituido de su cargo y se nombra a Li Peng como primer ministro del PCCH y a Jiang Zemin como secretario general del PCCH, se dan las primeras confrontaciones físicas; para el 15 de mayo Mijail Gorbachov realiza una visita oficial a Pekín marcando una recuperación en las relaciones Sino- Soviéticas y las fuerzas armadas dan tregua durante la visita del mandatario de la URSS. El 20 de mayo Deng Xiaoping decretó ley marcial y dio la orden de reprimir las manifestaciones a toda costa acusándolas de ser un intento de instaurar el oligopolio burgués en China y para el 4 de junio de 1989 más de 3000 personas habían muerto a manos del Ejército Popular de Liberación y se registró un aproximado de 5000 heridos. La masacre es considerada como el hito más sangriento en la historia de China después de la Revolución Cultural (Fanjul, 2009: 29- 34; Wang, 2004; Calhoun, 1989: 50- 55; Abas- Broadhead, 1980: 269- 270).

La supresión civil en la Plaza de Tiananmen cambió la dinámica que el Estado llevaba hasta la fecha, los efectos políticos y económicos de este suceso se identifican en el siguiente apartado.

2.2.3. Transición política de Deng Xiaoping a la Tercera Generación

Los efectos de la masacre del 4 de junio de 1989 cambiaron la dinámica del proceso reformista en China, no solo en términos de política económica sino también en el marco de la política interna y las medidas que la cúpula gubernamental asumiría para la década de 1990. Estas consecuencias sirven de argumento explicativo para comprender la naturaleza de Estado acatador de normas que China tomaría a partir del cambio de mando a Deng Xiaoping.

Como efectos inmediatos a la masacre: las protestas populares se multiplicaron en al menos 180 ciudades chinas y algunas zonas rurales del país en especial en las zonas de Cantón y Shangai, sin embargo, no tuvieron el mismo efecto que en la capital por falta de organización de los manifestantes; el

aislamiento que el gobierno aplicó en Pekín durante la crisis hizo que no se propague la marcha y la prensa nacional e internacional enfocó su atención en la Plaza de Tiananmen. Deng Xiaoping renunció a todo cargo público y se impulsó una campaña ideológica en la que se purgó a los colaboradores de Zhao Ziyang, se encarceló a casi 20 000 personas y se reprimieron los medios de comunicación. Las relaciones internacionales de China con el mundo Occidental entraron en un contexto conflictivo que fue rápidamente olvidado a causa de la atención acaparada por Guerra del Golfo (1990) (Tamames, 2008: 60, 61; Bregolat, 2007: 200- 218; Calhoun, 1989: 55- 58; Jia, 2013: 18- 24).

La crisis política de la Plaza de Tiananmen evidenció la fragilidad y división existente en el PCCH. Tras la masacre el ala reformista conservadora purgó a los reformistas avanzados¹⁶ y se convenció que el Partido debía mantener el control estatal administrativo. La reforma económica no se alteró, pero el gobierno optó por un mayor control fiscal y administrativo que fue alterándose poco a poco a partir de 1992. En 1992 Deng Xiaoping emprendió la campaña del “Viaje al Sur”, un proyecto en el que visitó Shenzhen, Zhuhai y Shanghai con el objetivo de evitar la propagación del liberalismo burgués y el retroceso regional de la aplicación de las reformas económicas, tras dos años de campaña Deng Xiaoping consideró necesario acelerar la reforma económica (Zhao, 1993: 739- 756; Naughton, 2009: 63- 78).

La supresión de las Protestas causaron un cambio formal del mando político de Deng Xiaoping a la llamada Tercera Generación: dirigencia política encabezada por Jiang Zemin, Li Peng y Zhu Rongji que en la década de 1990 encaminaría a China al desarrollo económico sin un cambio político de gran magnitud que pretenda la conservación del monopolio del Partido y que impulse una reforma económica y apertura al exterior aceleradas que culminen con la implementación de una economía de mercado con características Chinas cuyos efectos macroeconómicos y sociales se evaluarán en el siguiente capítulo. Si bien es cierto Deng Xiaoping dejó todo cargo público en 1989 y nunca tuvo

¹⁶ Los reformistas avanzados eran aquellos que enfocaban su trabajo en la implementación de las Cuatro Modernizaciones y el progreso hacia una democracia occidental en China; los reformistas conservadores eran aquellos que priorizaban el monopolio del PCCH y en menor medida la implementación de las Cuatro Modernizaciones (Bregolat, 2007: 211).

autoridad suprema en el gobierno de China¹⁷, su autoridad derivaba de la popularidad y el prestigio que había ganado durante toda su carrera, es por ello que hasta su muerte en 1997 siguió siendo la cabeza de las decisiones en China (Bregolat, 2007:289- 296; Zhao, 1993: 739- 756).

En conclusión, las alteraciones políticas que se dieron tras la muerte de Mao Zedong llevaron a China a la búsqueda imperativa por el desarrollo económico y la implementación de una economía de mercado necesaria para adquirir autonomía internacional; las reformas económicas- a detallarse a continuación- impulsarían un cambio político que fue oprimido con el uso de la fuerza y que causó el cese formal de funciones públicas de Deng Xiaoping pero a su vez consolidó el poder del PCCH como centro de control estatal.

2.3. Reforma económica bajo el liderazgo de Deng Xiaoping

El factor clave para la correcta transición de China de Estado rebelde a una subcategoría entre Estado acatador y forjador de normas es sin duda alguna la reforma económica llevada a cabo bajo el mando de Deng Xiaoping a partir de 1978- 1979. Para identificar todas las políticas y medidas tomadas por el gobierno chino, hasta la muerte de Deng en 1997, se necesitaría un estudio aparte y más profundo debido a las implicaciones que el periodo de transición tuvo en el desarrollo chino; sin embargo, en este apartado se abarcarán las reformas económicas y laborales clave- que durante la década de 1980 y 1990 se tomaron en el marco de la transición de economía planificada a economía de mercado- para la futura demostración que el uso del neoliberalismo en China la ha llevado a ganar autonomía internacional a costa de las violaciones a los derechos laborales de su sociedad.

2.3.1. Las Cuatro Modernizaciones y el primer paquete de reformas económicas- década de 1980

Como se ha venido mencionando a lo largo de este trabajo, el periodo de transición a una economía de mercado en China constituye la clave para su

¹⁷ Deng Xiaoping fue Secretario General del PCCH en la era maoísta de 1956 a 1966, fue miembro del Comité Permanente del Politburó del PCCH, vicepresidente del Gobierno y de las Comisiones militares (Bregolat, 2007: 19).

ascenso a Estado acatador de normas y (como se verá en el capítulo 3) sienta las bases para una posible re categorización entre Estado acatador y forjador de normas. Una vez identificadas las normativas neoliberales en las que Deng Xiaoping se sostuvo para construir su agenda reformista es momento de identificar las políticas acatadas por el gobierno chino durante la década de 1980 que tendrían efectos nocivos en los derechos laborales de la población china para mediados de la década de 1990.

Durante la III Sesión Plenaria del XI Comité Central del Partido Comunista (celebrada en 1978) el gobierno decidió trasladar todos sus esfuerzos a la modernización socialista de China mediante la implementación de las Cuatro Modernizaciones, un conjunto de aspiraciones a las que China debería someterse para impulsar su economía, elevar el nivel de vida de su población y constituirse como un fuerte actor del sistema internacional. Si bien es cierto la aplicación de las Cuatro Modernizaciones se le atribuye a Deng Xiaoping, fue Zhou Enlai (primer ministro de la República Popular China durante la era maoísta) quien, durante la Conferencia de Trabajo Científico y Tecnológico (Shangai- 1963), introdujo el concepto y planteó a este programa como la ruta de escape del estancamiento producido por el Gran Salto Adelante y vía para el desarrollo económico, tecnológico y social que se venía persiguiendo desde el establecimiento de la República en 1949 (Mason, 1984: 47- 53; MacFarquhar, 1987: 20, 21, 22). El cuadro 1 sintetiza las áreas en las que las Cuatro Modernizaciones buscaban progresar:

CUADRO 1

LAS CUATRO MODERNIZACIONES

AGRICULTURA	China debía crear programas eficientes de modernización de la agricultura, implementar un sistema descentralizado de metodología de plantación y cosecha, incrementar los fondos de inversión estatal (en 1979 pasaron de 10% a 14%) y eliminar el sistema de colectivización de la agricultura que volvía ineficiente al sector agrícola y no conseguía auto sustentar al mercado nacional
--------------------	---

	y la industria (Dernberger, 1980: 331- 338).
INDUSTRIA	La industria debería enfocarse en la producción de bienes de consumo y el desarrollo paulatino de la industria de maquinaria pesada, haciendo más eficaz y dinámico el uso de los recursos y las energías disponibles (Mason, 1984: 47- 50).
CIENCIA Y TECNOLOGIA	El desarrollo de la ciencia y tecnología junto con el incremento del capital extranjero debían ser la plataforma para el progreso y la modernización de la agricultura, la industria y la seguridad. La política de independencia y autosuficiencia fue abandonada pues era inútil cerrar las puertas al mundo y crear oposición a todos los países (Culliton, 1978: 512, 513).
SEGURIDAD	Reducir el gasto público en defensa y seguridad para fortalecer áreas prioritarias como la agricultura, la industria manufacturera y el comercio. La industria armamentista y de defensa concentró esfuerzos en el desarrollo de satélites útiles para las telecomunicaciones (Garnaut, 2012: 2- 9).

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

El carácter del proyecto reformista se centraba en la aplicación gradual mas no inmediata de medidas neoliberales en el sistema de economía planificada que China mantuvo hasta 1978. La década de 1980 se caracterizó por ser un periodo experimental para la aplicación de reformas económicas y en el que el trabajo de las autoridades chinas se concentró en la descentralización nacional, el acceso de China al escenario internacional y la transformación de la propiedad. El papel de la descentralización fue clave para la aplicación de las medidas neoliberales. A partir de 1984 Beijing comenzó la transferencia de poderes administrativos y políticos a los gobiernos locales y no fue sino hasta 1994 que se estableció un

régimen tributario unificado para toda China (Burns, 2000: 431- 433). En lo que resta de este apartado se abarcarán las políticas acarreadas en el sector agrícola, industrial, fiscal, empresarial y administrativo; dejando a un lado la reforma comercial para estudiarla en la siguiente sección debido a su importante influencia en la demostración de los efectos nocivos de la reforma en el bienestar socio- laboral en China.

Tras casi 30 años de aislamiento internacional con occidente (1949- 1976), la nueva administración abrió las puertas de China para la importación de tecnología y *know how* que permitan desarrollar un sistema agrícola actualizado- pues hasta 1979 los métodos de producción agrícola eficientes en una región determinada eran copiados en todo el país sin tomar en cuenta las necesidades y características particulares de diferentes zonas rurales. Dentro de las políticas implementadas para agilizar el proceso de liberalización del mercado¹⁸ local se reemplazó el sistema de pago tributario en especie por impuestos en efectivo y se flexibilizó la fijación de precios para productos agrícolas vendidos al por menor (Bagchi, 1989: 1407- 1415; Dernberger, 1980: 333- 338).

Para inicios de la década de 1980 se planteó la reorganización del sector rural (el cual constituía el 80% de la población china) para lo cual se dismanteló el sistema de comunas y se introdujo el sistema de responsabilidad familiar: una estructura administrativa bajo la cual se entregaban parcelas de tierra a los campesinos (eran territorios concedidos por el gobierno por un plazo de 15 años pues la propiedad de la tierra seguiría siendo del Estado) con la libertad individual de contratación y que y como cosechar (en algunos casos los campesinos podían cosechar lo que desearan siempre y cuando cubran las demandas gubernamentales); los excedentes de las cuotas de producción podían ser vendidos en el mercado libre o a manera de contratos con agentes externos al gobierno central y adquirieron libertad de movimiento interprovincial (Wu-Reynolds, 1988: 461- 466; Renwei, 2012: 190- 196; Ellman, 1986: 424- 428).

¹⁸ En el contexto de este postulado si bien se dio una liberalización de mercado en cuanto a la apertura de China al mundo, también se presentó una liberalización y privatización de los mercados nacionales para reducir la influencia del Estado en la economía e incrementar el emprendimiento y la participación civil en las relaciones económicas que generen utilidades sostenibles a manera de efectivo al largo plazo (Renwei, 2012: 193).

La reforma económica en las zonas urbanas y los grandes centros industriales regionales llegó en 1984 pues a partir de 1979 se habían enfocado esfuerzos en transferir la gestión de la propiedad a empresas privadas y conceder más autonomía a las empresas estatales (Bagchi, 1989: 1407- 1415).

Dentro del marco empresarial China introdujo el “sistema de contratos” bajo el cual los gobiernos locales tenían la capacidad para establecer la cartera de *commodities* a producir en la región, los precios de las exportaciones y los medios de realizar transacciones comerciales. Se eliminaron los vínculos entre empresas y compañías comerciales locales con las finanzas centrales, sin embargo, estos si respondían a las finanzas locales y los excedentes de producción podían ser vendidos en el libre mercado tanto a nivel nacional como internacional. Además, el gobierno central eliminó los subsidios a las exportaciones y al sistema dual de precios y otorgó a las compañías la libertad de contratación e intercambio de sus ganancias en el mercado de divisas¹⁹. En 1983 se introdujo un sistema impositivo mediante el cual las empresas debían dar al gobierno un impuesto de sus ingresos, pero podían retener las utilidades sobrantes para destinarlas a la inversión, seguridad social de sus empleados o crear fondos de reserva (MacFarquhar, 1987: 20- 38; Garnaut, 2012: 15- 25; Shi en Song, 2012: 74- 77).

Para 1984 la Comisión Económica Estatal vio necesaria la emisión de una reforma para las cúpulas gerenciales y administrativas de las empresas estatales que consoliden la disciplina, el trabajo y prevean las pérdidas netas. Entre las medidas acatadas destacaban:

- Cambio de la renta bruta a la renta neta como indicador de rendimiento.
- Medidas rigurosas en el mercado laboral aumentando las exigencias en educación y disminuyendo el número de empleos de tercera edad.

¹⁹ El “sistema de contratos” provocó un déficit presupuestario en los años de 1979 y 1980 (17 mil millones de yuanes y 13 mil millones de yuanes respectivamente) ya que hasta antes de la entrada de Deng Xiaoping al poder más de la mitad de los ingresos estatales provenía de las ganancias generadas por las empresas públicas y el pago de impuestos (Ellman, 1986: 434).

- Despidos a los gerentes y administradores cuyas empresas generen pérdida.
- Mayor libertad de compra y venta de insumos y mercancía junto con programas de entrenamiento y capacitación gerencial.

(Ellman, 1986: 432- 436)

A partir de 1985 las reformas entraron en una etapa de liberalización más eficaz pero cautelosas con los obstáculos que el contexto chino presentaba. El programa de reformas estaba direccionado a la gradual transferencia de funciones comerciales del Estado a las empresas; simplificar los procesos burocráticos a la exportación e importación, creando así un vínculo más directo ente producción y comercio; y el sistema de tasas de intercambio fue modificado para responder a los cambios en los precios a nivel doméstico e internacional (Song, 2012: 73- 77).

El escenario económico demandaba una reforma que flexibilice las relaciones financieras en el país que hasta 1980 estaban controladas por el Banco Popular. Para tales efectos las reformas se centraron en el establecimiento de un sector bancario fuerte que sirva de intermediario financiero (Zhou, 2000: 22- 29). Acorde a Zhou el reajuste del sistema financiero en China se dio en tres etapas resumidas en el cuadro 2:

CUADRO 2
ETAPAS DEL REAJUSTE AL SISTEMA FINANCIERO

ETAPA	REFORMA
1978- 1984	El Banco Popular de China se separó del Ministerio de Finanzas transformándose en el Banco Central, se dio carta abierta a la creación de instituciones financieras no bancarias y se inició un programa de creación y desarrollo de cooperativas urbanas y rurales, bancos especializados ²⁰ y restructuración de las tasas de interés. Este periodo

²⁰ El objetivo de crear bancos especializados era promover el desarrollo de los sectores útiles para el boom económico, es por ello que a lo largo de la década de 1980 se creó el Banco Popular de construcción de China, el Banco Chino Agrícola, el Banco Chino de Industria y Comercio y la Corporación Internacional China de Confianza y Cooperación (CITIC por sus siglas en inglés) (Zhou, 2000: 24, 25, 26)

	también se caracteriza por el cambio en las fuentes de inversión que empezó a promover el Estado dejando a un lado las asignaciones presupuestarias para pasar a la otorgación de créditos bancarios.
1984- 1988	Este periodo está caracterizado por el fortalecimiento y rápido desarrollo y expansión de las políticas implementadas a inicios de 1980. Se adoptó un sistema bancario de doble vía al remover las funciones comerciales del Banco Central y crear el Banco Industrial y Comercial de China. Se recortaron los fondos presupuestarios de inversión para las empresas estatales obligándolas a adquirir préstamos bancarios. Y se diversificó al mercado bancario con la creación de 1200 cooperativas urbanas y bancos comerciales privados.
1988- 1991	Durante este periodo se acató un programa de desaceleración del sector financiero para controlar la inflación. El control gubernamental aumentó en la economía y especialmente en la asignación de créditos por parte de las instituciones financieras creadas anteriormente. En la siguiente sección se abarca la reforma bancaria de 1992.

Fuente: Zhou, 2000

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

La reforma también abarcó el cambio en el sistema de fijación de precios a nivel urbano y rural, mediante el cual el gobierno central renunciaba al monopolio en la definición de precios y se adoptaba un sistema de tres vías: precios estatales, precios sugeridos por el Estado y precios de mercado. Esta política se mantuvo hasta febrero de 1985 cuando se la modificó por un sistema dual de precios bajo el cual coexistían precios fijados por el Estado para determinados productos dentro del plan gubernamental y precios de mercado

para los excedentes de producción y productos que no figuraban en el plan del Estado tanto a nivel agrícola como industrial. La población civil y las empresas también obtuvieron la libertad de comprar y vender insumos a precios de mercado en establecimientos y ferias alrededor de China con el fin de impulsar la creación de pequeñas y medianas empresas (Liew, 1995: 883- 887; Bagchi, 1989: 1407- 1415; Renwei, 2012: 190- 199).

Por último, Deng Xiaoping veía necesaria la descentralización regional y la reducción de la burocracia, para lo cual a finales de la década de 1980 se eliminaron 4 millones de plazas de trabajo de funcionarios públicos, los 40 ministerios se redujeron a 29 y se prohibió la práctica de actividades comerciales al Ejército popular de Liberación (Burns, 2000: 424- 429).

En conclusión, el primer paquete de reformas económicas acarreadas en la década de 1980 se centró en la descentralización nacional de todos los niveles administrativos y la paulatina transformación de propiedad pública a propiedad privada; para lo cual fije también necesario atacar el sector financiero, fiscal, empresarial y la agricultura. Las Cuatro Modernizaciones sentaron las bases para el cambio con miras al desarrollo económico y el ingreso de China a la economía mundial. El comercio exterior jugó un papel primordial en el desarrollo de las políticas reformistas, sin embargo, debido a la importancia que la alteración en las relaciones comerciales chinas tuvo en el futuro progreso económico y deterioro socio- laboral de la población se abarcará este tema en el siguiente apartado.

2.3.2. La política de Puertas Abiertas (1980) y el desarrollo de la reforma comercial

Como parte del proceso reformista la esfera gubernamental china reconoció la importancia del libre comercio, la inversión extranjera directa (IED) y la cooperación tecnológica internacional como componentes claves para la agenda que debería regir la política económica china a partir de 1978. La apertura del mercado chino al mundo sería un componente determinante en el proceso de superación de Estado rebelde en el que se encontraba el país bajo el liderazgo de Mao Zedong; la política de Puertas Abiertas y medidas afines a este propósito

provocarían el deterioro de los derechos laborales en China y su estallido como potencia económica para la década de 1990 e inicios del siglo XXI.

Se adoptó la política de Puertas Abiertas para permitir la expansión y diversificación de las relaciones comerciales del país- como se identifica en la tabla 1, modernizar la industria mediante la transferencia de tecnología y tomar como ejes de trabajo a la producción para la exportación y el incremento de la IED sacando provecho a la creciente demanda mundial de bienes manufacturados (Martínez- Franco, 2009: 50- 54).

TABLA 1

COMERCIO INTERNACIONAL CHINO 1975- 1985 (millones de USD)

AÑO	EXP	IMP	BALANZA COMERCIAL
1975	7121	6818	303
1976	7269	5572	1697
1977	8178	6614	1564
1978	10170	10331	-161
1979	13458	14364	-906
1980	18875	19180	-305
1981	21496	17949	3547
1982	23501	16333	7168
1983	23983	18399	5584
1984	24440	25530	-1090
1985	25800	33410	-7610

Fuente: Ellman, M. (1986)

Nota: Si bien la balanza comercial en 1978, 1979, 1980, 1984 y 1985 es negativa no necesariamente significa un retroceso en la economía china ya que estos valores deficitarios se deben al incremento en las importaciones de maquinaria útil para el desarrollo de la agricultura y la industria (Song, 2012).

Elaborado por: Ellman, M.

La nueva actitud hacia el exterior se basó en dos principios: la libertad de las empresas para comercializar sus productos en el mercado internacional y la liberalización de precios (Cesarin, 2004: 133- 135).

El propósito inicial de las reformas en materia de comercio exterior fue evaluar la posibilidad y el grado en el que se podría dar la apertura a los mercados internacionales. El gobierno inició su proyecto reformista con la descentralización de la autoridad comercial y experimentó con diversas formas de distribución e intercambio de bienes como la ampliación del comercio fronterizo, la comercialización de materias primas extranjeras y el comercio compensatorio²¹. Se dio una reforma institucional en el marco del desarrollo del comercio exterior en la que se otorgó más autoridad y poder comercial a los gobiernos regionales y municipales además de una modificación en el sistema de planeación comercial para que progresivamente disminuya la cantidad de bienes importados y exportados directamente por el Estado (Martínez- Franco, 2009: 50- 53; Song, 2012: 73, 74, 75).

Las autoridades comerciales chinas entregaron incentivos a la IED y la entrada de capitales para la inversión en hotelería de lujo, manufacturas, minería de carbón y compañías *off-Shore* dedicadas a la extracción de petróleo. En 1979 se adoptó una ley que estipulaba que el 25% del capital total de las empresas mixtas debía provenir de inversionistas extranjeros (Ellman, 1986: 428- 432).

Con el objetivo de volver atractiva a China para la IED e incrementar las exportaciones al largo plazo se decidieron establecer 4 Zonas Económicas Especiales (ZEE) (quizás el proyecto más influyente en el éxito y despegue de la economía china a futuro) repartidas entre las provincias de Fujian y Guangdong. Las ZEE se establecieron en las ciudades de Xiamen, Shenzhen, Shantou y Zhuhai²² (Ellman, 1986: 428- 432; Wu- Reynolds, 1988: 461- 466).

²¹ Las tasas de intercambio para el comercio empezaron a ser ajustadas acorde a los precios nacionales e internacionales; la Ley de Aranceles fue modificada; los commodities fueron divididos en tres categorías: aquellos comercializados por compañías específicas, aquellos que necesitaban de un permiso de comercialización y aquellos que podían ser comercializados libremente; y se iniciaron los esfuerzos por ingresar al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (Song, 2012).

²² Durante los primeros 5 años de las ZEE 1665 proyectos de inversión extranjera fueron firmados; para 1990 las ZEE tenían un total de inversión de 35. 1 mil millones de yuanes, se habían desarrollado 88 km² de construcción, en Xiamen la fuerza laboral aumentó de 80 000 trabajadores a 150 000, en Shenzhen y otras tres ZEE el valor exportado fue de 4. 46 mil millones de yuanes, etc. (Bhardwaj, 1992).

El propósito de las ZEE era sacar beneficio de la ubicación estratégica de las provincias de Guangdong y Fujian, así como de su fuerte oferta de mano de obra para la aplicación de políticas preferenciales que:

- Promuevan el desarrollo económico y la cooperación tecnológica internacional;
- absorber capital extranjero y volver atractiva a China para la IED;
- expandir las exportaciones chinas y dar paso a la importación de maquinaria y tecnología útil para la mejora y fortalecimiento de la producción agrícola e industrial; e
- impulsar la transferencia de conocimientos con el extranjero en materia de comercio exterior y liberalización económica.

(Wu- Reynolds, 1988: 461- 466; Bhardwaj, 1992: 332- 373)

El Estado planteó las siguientes atribuciones para las ZEE:

- a. Las ZEE no son regiones administrativas especiales, están adheridas al sistema socialista pero sus actividades económicas pasan a ser orientadas por el mercado siguiendo la guía que el PCC tiene para el desarrollo económico nacional.
- b. La infraestructura y desarrollo de las ZEE depende principalmente del capital extranjero.
- c. El desarrollo del mercado de bienes raíces, el turismo, las exportaciones e importaciones y los mercados financieros son el principal foco de trabajo.
- d. Las ZEE mantendrían estrechas relaciones económicas con otras regiones de China sin adoptar medidas administrativas especiales que las aislen del contexto nacional.
- e. Las regiones escogidas como ZEE servirían al estado como un campo de prueba para las políticas reformistas.

(Bhardwaj, 1992: 332- 373)

Para 1984 se abrieron 14 puertos especiales en el litoral chino entre las provincias de Guangdong y Fujian y se extendieron las ZEE a 5 provincias en el interior de China: Anhui, Hunan, Jiangxi, Sichuan y Hubei. Se dio mayor libertad de exportación y se redujeron los obstáculos al comercio con el exterior,

de igual manera se implementaron las licencias y cuotas de exportación y la devolución del impuesto al valor agregado. En 1991 China se convirtió en el tercer país con mayor recepción de capital extranjero, llegando a captar el 80% de las inversiones en Asia (Bhardwaj, 1992: 332- 373).

La década de 1980 estuvo caracterizada por una aplicación gradual de las reformas económicas y como se verá más adelante la década de 1990 estuvo marcada por una continuidad en el proyecto reformista neoliberal, sin embargo, con un tinte veloz y con medidas implementadas a manera de shock, que agilicen el progreso económico con miras al liderazgo chino a nivel mundial, pero al costo del sacrificio involuntario de los derechos laborales de la sociedad civil.

2.3.3. Segundo paquete de reformas económicas- década de 1990

Se pudo observar que durante la década de 1980 las autoridades chinas tomaron una actitud gradual en cuanto a la aplicación de las reformas y la transición de economía planificada a economía de mercado. La literatura sugiere dos razones para el gradualismo reformista: la necesidad de experimentar con varias medidas para evitar efectos negativos en la economía y elegir el camino adecuado para la correcta transición a economía de mercado; y que un proceso gradualista generaría una postura de aceptación por parte de la población hacia las políticas cambiantes en la estructura económica y política de China (Liew, 1995: 883- 885)- la sección 2.2.2. sugiere que las esferas académicas demandaron cambios más drásticos en la estructura social por lo que el segundo punto del gradualismo pudo no haber sido muy efectivo.

Sin embargo, para la década de 1990 y especialmente después de Viaje al Sur de Deng Xiaoping (1992), el gobierno adoptó un comportamiento más ágil en cuanto a las reformas, promoviendo la rápida liberalización de la economía y la apertura de china a los mercados extranjeros; es en este periodo que nace el concepto de “socialismo con características chinas” o socialismo de mercado²³.

²³ El socialismo de mercado es un tipo de socialismo bajo el cual la asignación de recursos está guiada por las leyes de mercado (Jasay, 1991).

El objetivo principal de la reforma a principios de la década de 1990 fue volver a las empresas responsables por sus ganancias y pérdidas para competir en un campo justo a nivel nacional e internacional. Entre las primeras medidas introducidas por el gobierno se encuentran la eliminación gradual de las subvenciones a las exportaciones, reducción de las tasas de retención de divisas y la total libertad empresarial para negociar con divisas (Song, 2012: 78, 79, Moore- Wen, 2006: 281- 285).

China aceleró sus esfuerzos para ingresar al GATT mediante la reducción del volumen de mercancías exportadas por el Estado central, incrementar la transparencia del sistema de licencias de exportación y agilizar la reforma de importaciones. La reforma de importaciones se enfocaba en liberalizar el sistema de planeación central, reexaminación y abandono de los procesos burocráticos para la gestión y control de las importaciones y ampliar la cobertura de licencias de importación (Song, 2012: 77- 79).

Además, cuellos de botella en el sector industrial, desequilibrio del tipo de cambio²⁴, inflación, inversiones canalizadas a proyectos de baja productividad como especulación bursátil y el mercado inmobiliario de lujo fueron los causantes de un sobrecalentamiento económico que para 1993 obligó a las autoridades Chinas a emitir un Plan de Austeridad. El mismo consistía en controles monetarios, reducir la oferta de préstamos bancarios otorgados por el Estado, re direccionar las inversiones a estabilizar los cuellos de botella industriales y económicos, priorizar las inversiones en el desarrollo de infraestructura de largo plazo en las regiones internas de China y poner un fin al sistema de precios inestable (Kui- Wai, 2001).

La reforma de las empresas estatales fomentó la diversificación y sobre todo la especialización en la producción para que se puedan establecer varias compañías de tarea única que se dediquen al suministro de un bien en particular en lugar de que una sola empresa pública de grandes dimensiones abarque con la producción de distintos bienes y mejorar la calidad y productividad estatal. Las nuevas organizaciones adquirieron la libertad de determinar salarios y beneficios

²⁴ El tipo de cambio yuan- dólar estadounidense para finales de la década de 1990 se encontraba en 10,8 RMB- USD (Kui- wai, 2001).

de seguridad social basándose en los sistemas de mercado. En 1997 el gobierno aplicó una estrategia en la que los fondos gubernamentales se destinaban a la mejora y crecimiento de las grandes empresas públicas con el fin de transformarlas en grandes conglomerados y multinacionales; mientras que a las empresas estatales de pequeña y mediana escala se les motivó a buscar soluciones propias de financiamiento y adquirir mayor autonomía (Kui- Wai, 2001, Liew, 1995: 883- 885).

En el marco del comercio exterior, a partir de 1994 el gobierno tomó un camino de rápida liberalización en esta área²⁵. Se unificó el sistema de doble tipo de cambio para las actividades comerciales y se abolió el sistema de retención de divisas por parte del gobierno; en mayo de 1994 China emitió una Ley Comercial para cumplir con las demandas de transparencia y uniformidad del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) e impulsar el libre comercio en todas las esferas del país. Y en 1997 el Ministerio de Comercio Exterior y Cooperación Económica promulgó un sistema de registro comercial con el que ya no era necesaria la aprobación oficial del Estado para realizar cualquier tipo de actividad comercial nacional o internacional (Song, 2012: 77- 80).

Por último, debido a las presiones inflacionarias causadas por el incremento en las inversiones en el año de 1993 el vice primer ministro, Zhu Rongji, presentó la nueva reforma financiera²⁶ que estipulaba:

- El establecimiento de bancos especializados y promulgar la desregulación del sector bancario²⁷.
- Impulsar el crecimiento y desarrollo de los mercados financieros²⁸.
- Mejorar el marco legal del sistema financiero²⁹.

(Zhou, 2000: 27- 29).

²⁵ A finales de la década de 1990 China se había convertido en el en el segundo país con mayor ingreso de capitales extranjeros- aproximadamente \$46 000 millones (Song, 2012).

²⁶ Esta nueva reforma financiera forma parte de las etapas de cambio en el sector bancario abarcadas en la sección 2.3.1.

²⁷ Se crearon el Banco para el Desarrollo Estatal, el Banco para el Desarrollo Agrícola y el Banco Chino de Exportación- Importación. Además, se eliminaron barreras para el establecimiento de bancos privados a nivel nacional y regional y la entrada de bancos internacionales (Zhou, 2000).

²⁸ Se promovió el fortalecimiento y expansión de las Bolsas de Valores de Shanghai y Shengzhen (Zhou, 2000).

²⁹ En 1995 el Congreso promulgó la Ley del Banco Central, bajo la cual se pretendía entregar más autonomía al banco y fortalecer su rol como estabilizador monetario y financiero. También se emitió la Ley de Bancos Comerciales para transformar a los bancos comerciales estatales en bancos privados (Zhou, 2000).

2.3.4. Reformas del mercado laboral y la Ley Laboral de 1994

A lo largo de esta división se han abarcado las reformas económicas de mayor relevancia para la comprobación que China usó al neoliberalismo como herramienta para su transición a Estado acatador de normas. Una vez definida esta plataforma económica el siguiente paso en el estudio del periodo reformista es el progreso del mercado laboral en China y la legislación que se ha dado en marco a este campo. Con la redefinición del país como un modelo socialista de mercado las autoridades chinas vieron necesaria la introducción de la primera Ley Laboral en 1994, siendo este un paso más hacia la liberalización de la economía nacional. Sin embargo, el marco legal expuesto a continuación serviría como una gran plataforma teórica pues, como se verá en el siguiente capítulo, los derechos laborales han pasado por un proceso de deterioro.

Antes de la introducción del proyecto reformista por el gobierno de Deng Xiaoping existían tres instituciones marcadas para organizar el mercado laboral chino:

- *Sistema de empleo por designación estatal:* el primer empleo de un ciudadano no se obtenía mediante aplicación ni libre voluntad de una organización, se lo obtenía a través de la oficina de asignación laboral de la escuela en la que se formaba y frecuentemente por la oficina de asignación laboral del lugar de residencia. Mediante este sistema el empleo podía ser transferido a los hijos.
- *Sistema de empleo personal:* este sistema estipulaba que el primer empleo de un ciudadano se convertía en su carrera de por vida sin derecho a renunciar ni aplicar para otro puesto sin la expresa autorización de su empleador que en la mayoría de casos era denegada.
- *Sistema de registro doméstico:* bajo este sistema la ciudadanía no podía cambiar su lugar de residencia con la autorización del gobierno central, este sistema fue introducido para mantener un control de los flujos migratorios entre las zonas rurales y urbanas de China.

(Ellman, 1986: 439- 441; Wang, 2000: 17- 20)

Durante la década de 1980 el gobierno chino optó por una actitud reacia frente a la creación de un marco legal fijo en cuanto al mercado laboral ya que:

- El escenario económico y social ambiguo no daba espacio para la creación de una ley estable.
- Las disposiciones administrativas eran más flexibles permitiendo la libre maniobra laboral a las empresas públicas y privadas.
- El comportamiento flexible se adaptaba a los contextos socio- económicos cambiantes.

Es por ello que durante los primeros 10 años de la reforma las autoridades se enfocaron en la emisión de políticas, regulaciones y disposiciones transitorias³⁰ para organizar las relaciones entre empresas y trabajadores (Ngok, 2008: 48- 53; Meng, 2012: 77- 86).

A inicios de la reforma económica el 75% de la fuerza laboral urbana en China estaba concentrada en las empresas estatales por lo que tras el desmantelamiento de algunas compañías y organizaciones públicas y el surgimiento de empresas privadas fue necesaria una reforma en el mercado laboral para mitigar los efectos de la nueva oferta y demanda laboral (Bagchi, 1989: 1407- 1415; Wang, 2000: 28- 32). Es por ello que entre 1983 y 1984 el gobierno chino emitió una reforma laboral para promover la productividad, eficiencia y aumento de utilidad en las empresas del sector público y privado, las medidas incorporadas se sintetizan en:

- Reclutamiento de personal: las empresas adquirieron mayor autonomía para la contratación de personal de manera directa mediante anuncios o agencias de trabajo sin necesidad de entrar al proceso de asignación laboral del Estado central; también se les dio la capacidad para llevar a cabo procesos de selección a posibles candidatos.
- Sistema de contratación: en 1986 se introdujo el sistema de contratación laboral el cual estipulaba que cualquier empresa pública debería acordar un periodo de 5 años fijos de trabajo para cualquier empleado, tras este periodo el empleador podría despedir a los trabajadores que desee si su desempeño no era adecuado;

³⁰ Entre 1979 y 1994 se adoptaron un aproximado de 160 normas y políticas laborales (Ngok, 2008).

rompiendo así el sistema de contratación y trabajo de por vida. Los establecimientos y organizaciones privadas adquirieron la libertad de contratación y despido voluntario, las partes acordarían los términos del contrato de trabajo. Otro aporte fundamental de la reforma fue la definición salarial de acuerdo al cargo que un empleado ocupaba en el sector público, el personal dejó de recibir el mismo salario para pasar a un sistema de pago acorde a la posición que ocupaba en una empresa o agencia pública.

- *Reforma salarial*: en 1985 se introdujo el sistema de salarios fijados por la cantidad de trabajo sustituyendo al sistema de salarios fijos. Las agencias públicas podían manejarse dentro de los salarios básicos, bonos por antigüedad, salarios acordes a la cantidad de horas trabajadas y bonos en general. Mientras que las empresas y compañías privadas adquirieron la potestad de fijar salarios acordes a su voluntad siempre y cuando los márgenes mínimos y máximos sean aprobados por el Estado con anterioridad.

(Bagchi, 1989: 1407- 1415; Wang, 2000: 28- 32).

Sin embargo, para inicios de la década de 1990 existía una gama de relaciones laborales más diversa, los conflictos entre empleadores y empleados habían aumentado³¹ y cada vez se producían más protestas civiles a causa de maltratos en el entorno laboral³² sindicatos; a esto es necesario añadir que el incremento de la IED y el aumento en la oferta laboral en las grandes ciudades demandaban una plataforma legal que establezca las reglas de juego. Es por ello que en 1994, con la ayuda del Ministerio de Trabajo y la Federación de Sindicatos de China, el Congreso Nacional promulgó la Ley Laboral, la misma que entró en vigencia el 1 de enero de 1995 (Lau, 1997: 53- 66; Rodriguez, 2011: 12- 21).

La Ley Laboral de 1994 fue el primer intento de establecer cimientos fuertes para regular las relaciones laborales en una economía de mercado carente de democracia. Este nuevo código legal significó el intento del Estado por unificar los diferentes regímenes de trabajadores tanto en empresas públicas y

³¹ En 1993 los tribunales chinos trabajaron en 12 358 disputas laborales (Ngok, 2008).

³² Entre enero y mayo de 1993 el gobierno enfrentó 194 protestas de trabajadores y sindicatos (Ngok, 2008).

privadas, dando a todos los ciudadanos los mismos derechos (pues antes de la reforma los empleados de las empresas públicas gozaban de más beneficios de seguridad social); y también significó los esfuerzos de la cúpula gubernamental por salvaguardar el bienestar de su fuerza laboral. La nueva ley detallaba de manera explícita los derechos ciudadanos en cuanto a contratación, pago, horarios, descanso, resolución de disputas, el rol de los sindicatos y seguridad social (Ngok, 2008: 48- 61). El cuadro 3 sintetiza el contenido de la Ley Laboral china de 1994:

CUADRO 3

CONTENIDO DE LA LEY LABORAL DE 1994

ÁREA	CONTENIDO GENERAL
<p>PROVISIONES GENERALES (Art. 1-9)</p>	<p>El objetivo de la ley es salvaguardar el bienestar laboral de la población y adaptarse a los requerimientos de un modelo socialista de mercado que promueva el desarrollo económico y social. Se establece la igualdad de derechos para todos los ciudadanos chinos bajo la ley, así como la libertad de unión a organizaciones sindicales, contratar y ser contratados. La ley rige las relaciones laborales de organizaciones gubernamentales como de empresas y establecimientos privados. Los gobiernos locales están en la obligación de administrar las relaciones laborales bajo su área de jurisdicción.</p>
<p>PROMOCIÓN DEL EMPLEO (Art. 10-15)</p>	<p>Se ratifica la igualdad de derechos entre ciudadanos y se estipula la prohibición de contratar menores de 16 años y la no discriminación laboral por causa de sexo, religión, raza, etc. El Estado central tiene la función de crear y desarrollar medios para la expansión del mercado laboral y se atribuye la libertad a gobiernos locales y municipalidades de crear condiciones o alianzas que incrementen la oferta laboral.</p>

<p>CONTRATACIÓN LABORAL Y CONTRATACIÓN COLECTIVA (Art. 16- 35)</p>	<p>El gobierno otorga la libertad de contratación y elección del puesto de trabajo y la completa libertad de las partes para acordar los intereses, derechos y obligaciones del contrato laboral. Las organizaciones sindicales o afines están en la capacidad de firmar contratos colectivos a nombre de sus representados.</p>
<p>HORARIOS Y DESCANSO (Art. 36- 45)</p>	<p>El gobierno establece un promedio de 8 horas diarias de trabajo y no más de 44 horas semanales y al menos un día de descanso semanal, así como descanso en los días festivos. De ser necesario, debido a demandas altas de producción, el empleador puede aumentar las horas de trabajo con la previa autorización de las organizaciones sindicales locales u organizaciones afines. Los empleados que excedan su horario de trabajo deben ser remunerados por ellos a menos que se basen en un sistema de paga por producción.</p>
<p>REMUNERACIÓN (Art. 46- 51)</p>	<p>La fijación de salarios y remuneraciones se hace acorde a los estándares mínimos estipulados por las autoridades provinciales, regionales o municipales y en algunos casos se pueden fijar salarios acordes a la productividad de cada empleado.</p>
<p>SANIDAD Y SEGURIDAD DEL AMBIENTE LABORAL (Art. 52- 57)</p>	<p>La infraestructura y condiciones sanitarias del ambiente laboral deben cumplir con los requerimientos del Estado y los empleados que realicen labores de alto riesgo deben ser entrenados para tales acciones y equipados con los insumos necesarios para salvaguardar su salud y bienestar.</p>

<p>PROTECCIÓN ESPECIAL PARA EL PERSONAL FEMENINO Y JUVENIL (Art. 58- 65)</p>	<p>Se prohíbe la contratación de menores de 16 años y se detallan las condiciones de trabajo para salvaguardar el bienestar del personal femenino. El personal femenino que se encuentre en periodo de gestación o lactancia no puede ejercer actividades de minería, manejo de químicos o afines, ni actividades con un grado de intensidad física mayor a nivel 3 (en una escala de 1 a 10).</p>
<p>CAPACITACIÓN PROFESIONAL (Art. 66- 69)</p>	<p>El Estado central, las autoridades locales y las organizaciones privadas tiene la obligación de promover la capacitación profesional entre sus empleados así como proveerlos con la información y entrenamiento necesario para mejorar su desempeño laboral.</p>
<p>SEGURO SOCIAL Y BIENESTAR LABORAL (Art. 70- 76)</p>	<p>Un apartado no muy amplio, no se detallan las obligaciones de seguridad social de cada empleador solo se establece la obligación del Estado y de las compañías privadas de brindar los beneficios de seguridad social a sus empleados en términos generales.</p>
<p>DISPUTAS (Art. 77- 84)</p>	<p>Los conflictos y disputas entre empleador y empleado pueden ser resueltos a través de tribunales de mediación, la corte o mediante resolución privada de las partes. Los tribunales de mediación deben estar conformados por las organizaciones sindicales u organizaciones afines y representantes del empleador.</p>
<p>SUPERVISIÓN E INSPECCIÓN (Art. 85- 88)</p>	<p>Las funciones de control, supervisión e inspección del correcto cumplimiento de los derechos laborales no están a cargo del Estado central sino de las autoridades y gobiernos locales y municipalidades.</p>
<p>RESPONSABILIDADES LEGALES</p>	<p>Al momento de descubrir que un empleador incumple o viola los derechos laborales de sus trabajadores y las condiciones bajo las que los emplea son degradantes e inaceptables, se procede a la advertencia de sus</p>

(Art. 89- 105)	incumplimientos, la exigencia de realizar correcciones y la multa por los daños causados, esta labor la ejercen los gobiernos locales.
-----------------------	--

Fuente: Universidad de Oslo, 2018.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

La creación de una plataforma legal definitiva sentaría las bases para la futura explotación de trabajadores en China y la violación a sus derechos laborales. Sin embargo, tal como lo propone el realismo periférico este es un factor imperante en el proceso de superación de Estado rebelde que daría al gobierno chino la libre maniobra local con el fin de aumentar su autonomía internacional.

En conclusión, el periodo reformista chino, comprendido entre 1978 y 1997, liderado por Deng Xiaoping fue un proceso de sumisión del Estado ante lógicas neoliberales para incrementar su autonomía internacional. La teoría propuesta para responder a esta actitud autoritaria es el realismo periférico que también propone la tiranía interna como medio para ganar libre maniobra internacional. Las evidencias de este argumento se han expuesto a lo largo de este capítulo, se las puede sintetizar en: la represión a las protestas de la Plaza de Tiananmen, el paquete de reformas de las décadas de 1980 y 1990 y la reforma de la ley laboral. La aplicación de estas medidas neoliberales llevará al progreso económico chino, pero a costa del sacrificio del bienestar de sus trabajadores.

El realismo periférico sugiere que la mejor opción que los Estados débiles tiene para superar su condición es la sumisión a las normatividades de las súper potencias. Con base en este planteamiento el gobierno chino, liderado por Deng Xiaoping, durante las décadas de 1980 y 1990 embarcó un viaje hacia el neoliberalismo, lo que significaría la gradual liberalización de los mercados chinos y las relaciones laborales, la descentralización del Estado y la transformación de propiedad pública a propiedad privada. Dentro del escenario cambiante de China el Estado se puso como meta también no cambiar su sistema

político y solo alterar las relaciones económicas del país, lo que representaría la sumisión de su población y la tiranía interna para poder ganar autonomía internacional, cumpliendo así con las normatividades del realismo periférico. En el siguiente capítulo se evaluarán los efectos que la reforma económica de Deng Xiaoping tuvieron en el boom económico chino, pero también en la violación a la seguridad y bienestar laboral de su población; cumpliendo así el segundo objetivo particular de esta investigación sobre identificar las medidas tomadas durante el mandato de Deng Xiaoping para superar la barrera de Estado rebelde.

CAPÍTULO III

EFFECTOS ECONÓMICOS Y SOCIO- LABORALES DEL PROCESO DE REFORMAS HACIA UN ESTADO ACATADOR DE NORMAS

3.1. Globalización de la economía china: efectos macroeconómicos del proceso reformista

El proceso reformista en China, expuesto en el capítulo anterior, significó un cambio drástico en las relaciones económicas de este país, sirviendo de impulso para la modernización, desarrollo económico y transición hacia un Estado acatador de normas. A causa del rápido crecimiento chino entre 1980 y 2005- un producto interno bruto (PIB) de \$2,2 billones de USD para 2005 y un crecimiento promedio anual de 10% del PIB en el periodo en mención (Cesarin, 2006: 79; Tamames, 2008: 75)- y su imparable influencia en la economía mundial se lo podría categorizar también como Estado forjador de normas. Esta ambigüedad en su jerarquización internacional lleva a plantearse la hipótesis de que China podría pertenecer a una subcategoría no analizada por Carlos Escudé en su Realismo Periférico. En este apartado se exhibirán los efectos macroeconómicos de la reforma de Deng Xiaoping que sugieren la veracidad del argumento mencionado previamente y constituyen la plataforma imperativa para la violación a los derechos laborales en China.

Los efectos de la política económica son visibles al largo plazo, es por ello que la evaluación de los resultados macroeconómicos del proceso de transición se hará a partir de 1985, año en el que se pudieron evidenciar cambios reales en la economía china; y hasta el año 2005 cuando Hu Jintao implantó un modelo más conservador con miras a mayor control estatal de la economía.

3.1.1. Ingreso de China a la Organización Mundial del Comercio (OMC)

Como parte del proyecto transitorio a una economía de mercado era necesario el acceso de China a los mercados internacionales, es por ello que a partir de 1980 las políticas económicas de este país estuvieron enfocadas en la liberalización gradual del comercio. Desde 1986 la República Popular China inició sus negociaciones con el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), predecesor de la OMC, para ingresar a esta organización;

tras la masacre de Tiananmen el gobierno chino debatía la continuidad de las reformas o el retroceso, sin embargo, optaron por perseguir la economía de mercado y los esfuerzos por ingresar a la OMC se intensificaron a partir de 1995. Pero fue en noviembre de 2001 que- tras varias negociaciones y acuerdos bilaterales de comercio con países en diferentes regiones del mundo³³ (Nueva Zelanda, Estados Unidos, México, Canadá y la Unión Europea) y la modificación de su estructura económica bajo los parámetros de la organización- la República Popular China se unió a la OMC tras el consenso de sus Estados miembros (Lu- Yu, 2015: 224, 225; Agrawal- Sahoo, 2003: 2544).

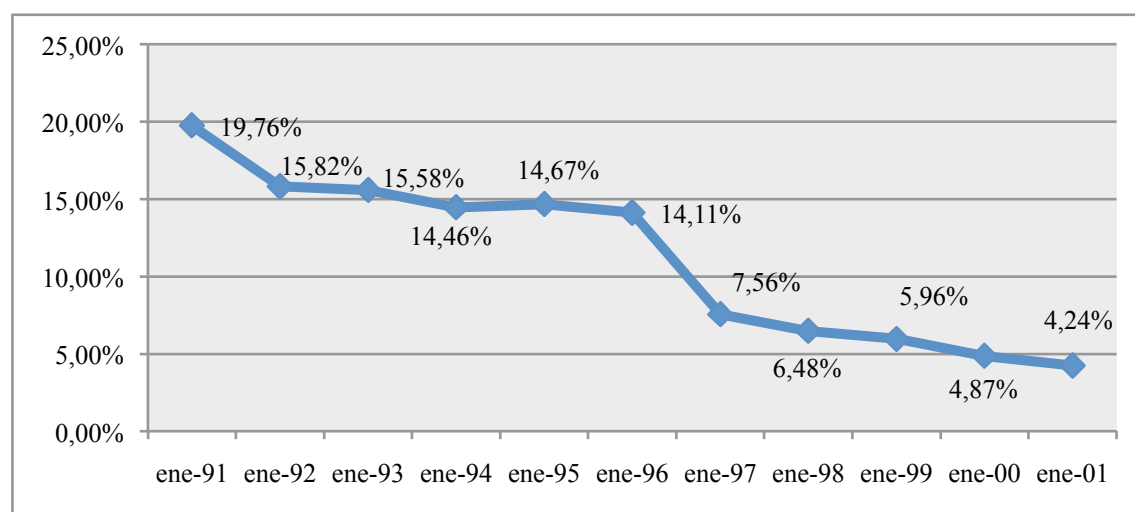
Este hito marcaría la evidente y total sumisión de la economía china a las lógicas neoliberales, llevándola en los años siguientes (hasta 2005) a impulsar sus relaciones comerciales con el mundo y fortalecería la plataforma para la violación a los derechos laborales. Para acceder a la Organización Mundial del Comercio China tuvo que adaptar su economía a las normas de este organismo, labor que la venía efectuando desde 1978 pero intensificada a partir de 1995 como se mencionó previamente. A continuación, se detallarán tales condiciones.

Una de las precondiciones para el ingreso de China a la OMC era la reducción de aranceles. Este proceso se lo llevó a cabo entre 1992 y 1997 cuando las tasas arancelarias cayeron de 42% a 17% respectivamente. Con la unión a la OMC el Estado chino se obligaba a completar la reducción de sus aranceles hasta el año 2004 cuando las tasas debían situarse en un promedio de 15% para productos agrícolas y 9% para bienes manufacturados (Lu- Yu, 2015: 224- 226). El gráfico 1 traza el recorrido de las tasas arancelarias desde la intensificación de los esfuerzos por entrar a la OMC (1995) hasta la culminación del periodo para la reducción arancelaria china (2005).

³³ El Estado chino firmó acuerdos bilaterales en materia de comercio con Nueva Zelanda (1997), Estados Unidos (1999), México (2001), Canadá (1999) y la Unión Europea (2000) con el fin de sentar bases para su entrada a la OMC (Lu- Yu, 2015: 225).

GRÁFICO 1

PROGRESO PROMEDIO DE LAS TASAS ARANCELARIAS (% TODOS LOS PRODUCTOS)



Fuente: Banco Mundial, 2018.

Elaborado por: Banco Mundial

China tuvo que adaptar sus condiciones locales para ser más amigables con los inversionistas, aumentando la transparencia³⁴ y facilitando los procesos burocráticos para implantarse en su territorio. Además, era necesaria la eliminación del sistema dual de precios y las empresas de capital estatal debían adaptar sus operaciones a las lógicas comerciales. El gobierno también se comprometió al libre acceso y trato igualitario a firmas de telecomunicaciones, comercio minorista y mayorista y compañías extranjeras en general lo que causó un aumento en el flujo de inversiones extranjeras de 13 mil millones de dólares en 1995 a 46 mil millones de dólares en 2001. Para 2002 las empresas estatales registraron un crecimiento de 10,9% y las empresas privadas un crecimiento de 13,9%; de igual manera la inversión extranjera directa (IED) en 2002 creció \$174 mil millones de USD, las exportaciones³⁵ aumentaron en un 12% y las importaciones en 9% (Satapathy, 2002: 2208- 2010; Agrawal- Sahoo, 2003: 2544- 2551; Ianchovichina- Martin, 2001: 427- 430).

³⁴ Tan solo en el primer trimestre de 2002 se registraron 778 intentos de contrabando y se dismantelaron otros 2882 (Ianchovichina- Martin, 2001: 427- 430).

³⁵ En el año 20000 las exportaciones de manufactura china representaron el 34% del total mundial (Ianchovichina- Martin, 2001: 427- 430).

La adhesión de China a la OMC también significó su acceso a una diversidad de mercados alrededor del mundo, en Estados Unidos y Europa como principal meta. Tras el acceso a dicha organización los productos chinos adquirieron el estatus de nación más favorecida. Antes de su anexo a la OMC la República Popular China debía actualizar sus tratados bilaterales de comercio anualmente, lo que dañaba la estabilidad comercial del país³⁶. Después de 2001 se redujo considerablemente la incertidumbre de las firmas exportadoras locales y extranjeras a poder acceder a mercados globales. (Agrawal- Sahoo, 2003: 2544- 2551; Lu, 2008: 55- 68).

Entre las normas de acceso a la OMC debían tomarse acciones para mejorar la calidad de los bienes primarios exportados desarrollando tecnología agrícola que permita procesos más higiénicos y salubres de almacenamiento, empaque y exportación. Era necesaria la eliminación de los subsidios a la exportación e importación para todo tipo de productos, sean primarios o industrializados. China se comprometió a reducir las tarifas arancelarias para productos agrícolas de 15% a 8,6% pero al ser esta una medida acatada por países en vías de desarrollo (reducir sus aranceles en agricultura a un 10%) no tuvo mayor impacto en la competitividad de productos chinos dentro del territorio y en el extranjero. (Agrawal- Sahoo, 2003: 2544- 2551; Satapathy, 2002: 2208- 2010; Seth, 1999: 3424)

China se comprometió a tomar medidas antidumping tanto en su mercado local y en cuanto a sus exportaciones; así mismo se obligó llevar a cabo programas para el desarrollo de su industrial local a la par con la extranjera y reducir los periodos de estancia de la mercancía en aduana pasando de tramites de 8 días a 24 horas (Satapathy, 2002: 2208- 2010).

La OMC representa el último eslabón en el proceso transitorio a economía de mercado y sumisión a las lógicas neoliberales que en este estudio se pretende abarcar. Con este hito histórico la República Popular China crearía los cimientos para su explosión comercial pero como se verá más adelante el alto desarrollo económico que aportó su adhesión a la OMC también significaría un alto costo

³⁶ Los Estados Unidos en particular amenazaban a China con no reiterar su estatus de nación más favorecida mediante tratados bilaterales de comercio. Ya que para el año 2000 las exportaciones a Estados Unidos representaban el 20% del total era imperativa la membresía en la OMC (Lu, 2008: 55- 68).

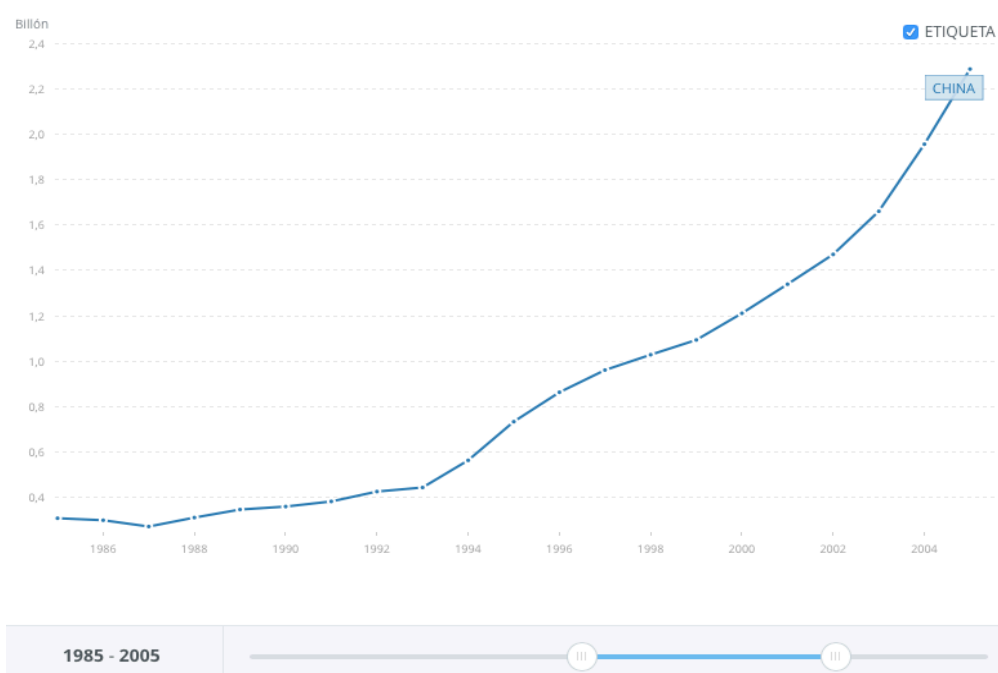
en marco a los derechos laborales de la población china, violentados principalmente por el incremento en la IED y las industrias manufactureras en el país.

3.1.2. Evolución del PIB chino

El medio más rápido para la comprobación de la efectividad de las reformas económicas en China es el producto interno bruto (PIB) como indicador principal de la producción total de bienes y servicios que la República Popular presentó gracias a la captación de IED, liberalización del mercado y las demás medidas económicas expuestas en el capítulo anterior. China está considerada como un caso sin precedentes ya que a partir de la implementación del proyecto reformista (1980) hasta el año 2005 su PIB aumentó al ritmo promedio de 10% anual, superando así a Estados forjadores de normas como Alemania (2,1%), Estados Unidos (3,1%) o Japón (1,7%) y Estados acatadores de normas que se embarcaron en un proceso reformista al mismo tiempo que la República Popular como es el caso de India (7,1%) o Brasil (2,8%) (Escudé, 2012; Banco Mundial, 2018). La imagen 2 demuestra el crecimiento lineal positivo que ha tenido el PIB chino a partir de 1985 (año a partir del cual se puede comprobar un crecimiento real), pasando de \$309 488 mil millones de USD a casi \$2,2 billones de USD en 2005 (Banco Mundial, 2018; Cesarin, 2006: 80; Tamames, 2008: 78; Martínez- Franco, 2009: 57).

IMAGEN 2

PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) CHINA, MEDIDO A MILES DE MILLONES DE USD CORRIENTES- 1985-2005



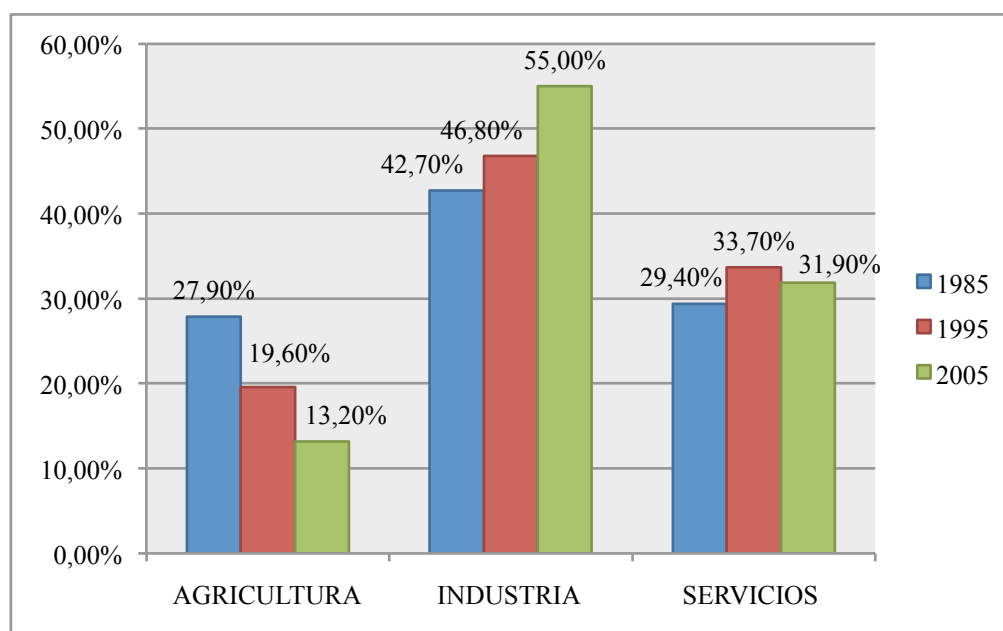
Fuente: Banco Mundial, 2018.

Elaborado por: Banco Mundial

Dentro del periodo en cuestión existió un cambio fundamental en la composición del PIB. Tal como se lo plantearon al iniciar las reformas, el gobierno chino pretendía reducir paulatinamente su economía primaria para pasar al desarrollo de la industria y el sector terciario convirtiendo a China en una potencia manufacturera (tema a profundizarse en la sección 3.1.5.).

GRÁFICO 2

COMPOSICIÓN DEL PIB POR SECTORES (PORCENTAJE DEL PIB)



Fuente: Oficina Nacional de Estadísticas China, 2018; Tamames, 2008.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

Tal como lo presenta el gráfico 2 el proceso de transición a economía de mercado se ha caracterizado por el liderazgo creciente del sector industrial (con especial enfoque en las manufacturas y productos textiles), estabilidad en cuanto a los servicios ofertados por China y una disminución evidente del sector agrícola, tomando en cuenta que durante la era maoísta este campo constituía la base de la economía de la República Popular³⁷.

Más adelante en este subcapítulo se profundizará en el desarrollo de las áreas que las reformas de Deng Xiaoping, estudiadas anteriormente, y el ingreso a la OMC pretendían atacar (flujo de capitales nacionales y extranjeros, incremento de la producción nacional y apertura del país a mercados globales); pero con el objetivo de comprobar el crecimiento real de la economía china a

³⁷ Cabe recalcar que de acuerdo a datos oficiales de la Oficina de Estadísticas de China el sector industrial para 1960 ocupaba la mayor proporción del PIB con un 41% (2018). Sin embargo, con el fracaso del Gran Salto Adelante toda la producción industrial y de bienes con valor agregado demostraron no ser de utilidad nacional ni exportable. A esto hay que añadir que más del 80% de la población china se dedicaba a actividades agrícolas (Banco Mundial, 1996: 11), por ello la afirmación de la importancia de este sector en la composición del PIB durante la era maoísta.

causa de las reformas a grosso modo se abarcarán los campos cuyo progreso aportó a la variación de la composición de PIB chino.

Si bien acorde al gráfico 2 el sector agrícola ha disminuido su influencia en el desarrollo económico de China cabe recalcar que presentó un crecimiento promedio anual en su productividad de 4% hasta finales de la década de 1980 y pasó a un crecimiento de 6% anual en el mismo sector para la década de 1990 y la primera década del siglo XXI; logros alcanzados gracias a la libertad de compra e importación de tecnología y maquinaria motivadas por las políticas de importación y apertura del comercio de la década de 1980. La agricultura paso a jugar un papel menos crucial en el desarrollo económico de China por su baja en la mano de obra disponible, la descentralización nacional y el aumento de las organizaciones privadas causó un flujo migratorio que dejó a las zonas rurales sin recursos humanos para su sostenibilidad como fuente primaria de aportación al PIB (Zhu, 2012: 113; Morrison, 2017: 7, 8).

Dentro del 55% de participación del sector industrial en el PIB chino, las manufacturas juegan un papel primordial pues los bajos costos de producción, la mano de obra barata y las bajas tasas salariales chinas en comparación con países acatadores de normas le dan al país una ventaja comparativa incluso con Estados forjadores de normas. En el año 2000 la República Popular China tenía una de las más grandes reservas de trabajadores de manufacturas del mundo³⁸ (Mak, 2011: 18- 20).

La política de Puertas Abiertas, la creación de ZEE, la autonomía de comercialización entregada a los gobiernos locales y personas naturales y los incentivos a la entrada de capitales foráneos construyeron los cimientos para la entrada de China a la OMC. La membresía a esta organización significó el compromiso chino a la expansión y liberalización de sus mercados al mundo. Desde 2001 China ha incrementado la entrada de multinacionales y compañías financieras y se ha constituido como el tercer exportador más grande del mundo superado únicamente por Japón y Estados Unidos³⁹ (Mak, 2011: 21, 22).

³⁸ Las remuneraciones en china para 1995 eran 40 veces más bajas que en Estados Unidos (Mak, 2011: 19)

³⁹ En 2005 China se impuso como el tercer exportador más grande a nivel mundial con 7,3 billones de USD, superado por Estados Unidos y Japón con 9,3 y 8,7 billones de USD exportados respectivamente (OMC, 2005: 1- 3; Tamames, 2008: 106)

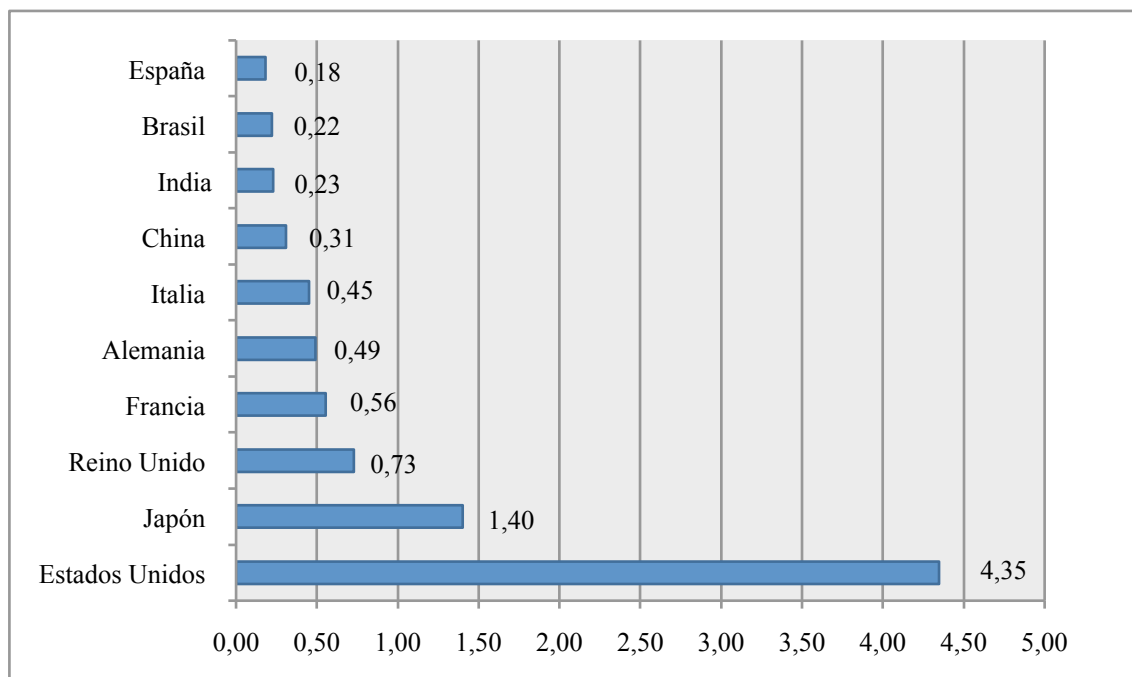
Otro de los beneficios adquiridos a partir de la unión a la OMC y la creciente entrada de capitales extranjeros, motivada por las políticas de liberalización de las décadas de 1980 y 1990, fue el desarrollo urbano en particular en la ciudad de Shanghai y la provincia de Guangdong. En el año 2000 la construcción representó el 6% de participación del PIB ubicado en el marco de la industria del gráfico 3 (Mak, 2011: 23, 24).

La IED y el crecimiento de las inversiones nacionales se han impuesto como protagonistas en el desarrollo económico del país y el boom sin precedentes del PIB chino. La descentralización financiera y económica acarreada a partir de 1985 generó un aumento en los ahorros nacionales y el desmantelamiento de varias empresas estatales motivo la participación privada en la economía, impulsada a su vez por los créditos bancarios y la reforma financiera de 1984. Se destaca en este proceso el aumento de las empresas municipales de capital mixto y la privatización de compañías municipales de casi 2 millones a 18 888 000 durante los primeros diez años de las reformas; además, la tasa de crecimiento anual promedio para las empresas estatales fue de 0,27% a lo largo de la década de 1990 (lo que también motivaría la aplicación de la reforma a las empresas y agencias estatales de 1997) en comparación con una tasa de 2,17% para las empresas privadas (Zhu, 2012: 115, 117; Morrison, 2017: 7, 8). En cuanto al flujo de capitales extranjeros: la unión a la OMC, la expansión de las ZEE y la apertura económica dieron paso a la explosión positiva de la IED que superó los 60 mil millones de USD en 2005. En este periodo (1985- 2005) se fortalecieron las industrias automótiles, farmacéuticas y de tecnología, con la entrada de multinacionales como Toyota, Honda, Microsoft, Google, IBM, Merck, Pfizer, Wyeth, etc. (Mak, 2011: 24- 27).

Por último, es necesario evaluar el crecimiento chino en comparación con Estados acatadores y forjadores de normas, pues si China se ubicase en una subcategoría entre estos dos niveles, el crecimiento económico que experimentó hasta 2005 sirve como referencia para afirmar este argumento. Los gráficos 3 y 4 revelan el progreso del PIB chino entre 1985 y 2005 en contraste con las 10 economías más grandes del mundo para finales del periodo en mención (1985-2005) (VER ANEXO 5).

GRÁFICO 3

PIB DE 10 ESTADOS AL AÑO 1985 (MILES DE MILLONES Y BILLONES)



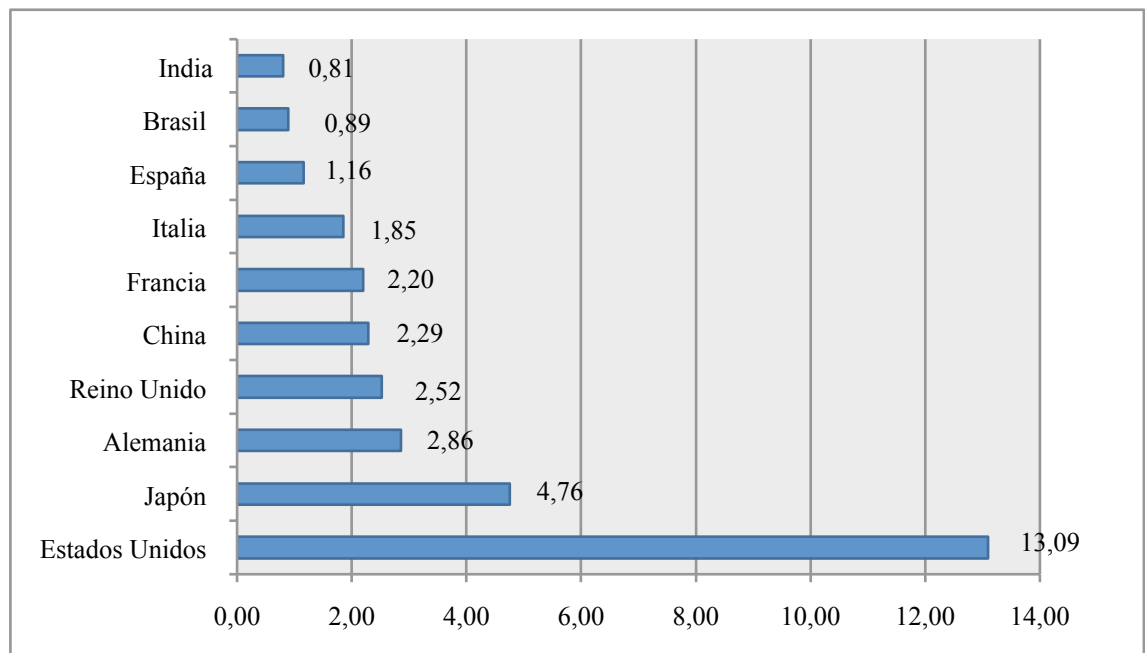
Fuente: Banco Mundial, 2018; Nathaniel Lichfield & Partners, 2015.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

Nota: el gráfico está diseñado en base a las 10 economías más grandes del mundo para el año 2005. En el año de 1985 las 10 economías más grandes del mundo eran: Estados Unidos, Japón, Reino Unido, Alemania, Francia, URSS, Italia, China, India y Canadá.

GRÁFICO 4

PIB DE LAS 10 ECONOMÍAS MÁS GRANDES DEL MUNDO PARA 2005 (MILES DE MILLONES Y BILLONES)



Fuente: Banco Mundial, 2018; Nathaniel Lichfield & Partners, 2015.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

Los gráficos demuestran que el PIB chino en 1985 pasó de superar a Estados de su mismo nivel (acatadores de normas) como Brasil e India, a Estados forjadores de normas (Escudé, 2012) de Occidente como Francia e Italia y que en términos monetarios su progreso evidencia un claro boom económico que como se mencionó al inicio de esta división lo llevó a ser el único país con un aumento promedio anual del PIB de 10%.

3.1.3. Evolución de la inversión extranjera directa en China

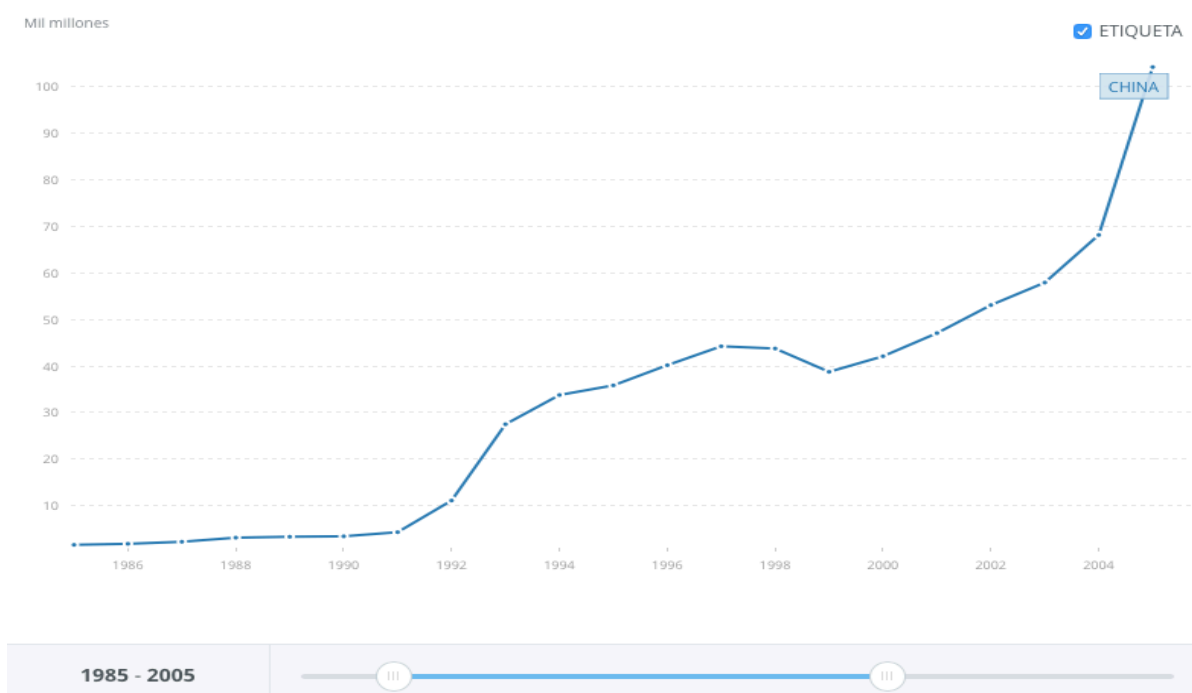
Bajo el régimen maoísta la inversión extranjera directa y cualquier tipo de iniciativa privada por constituir empresas era inexistente. Debido al pobre desempeño económico que el sistema de planificación centralizada había tenido en China, Deng Xiaoping y sus colaboradores optaron por la apertura económica de sus fronteras y motivaron al mundo a invertir en su territorio. El crecimiento de las inversiones en China y principalmente de la IED floreció a partir de 1979 llevando a China a ser el segundo destino de la inversión mundial para 2005

superado únicamente por Estados Unidos. Este proceso tuvo sus bajas tras la masacre de Tiananmen (1989) y la crisis financiera asiática (1998) pero se vio revitalizado por la entrada de la República Popular a la OMC (Tamames, 2008: 98- 102; Ford- Sen- Wei, 2010: 1, 2). A lo largo de esta sección se identificarán las causas y consecuencias de la apertura económica en China en el marco de la IED la cual ha servido de herramienta para el desarrollo económico chino, pero también ha abierto las puertas a empresas que han violentado los derechos laborales de la sociedad china.

A lo largo de la década de 1980 las reformas se concentraron en la paulatina descentralización del Estado y el impulso del emprendimiento chino, la inversión extranjera directa fue concebida en sus inicios como un medio para promover la adquisición de nuevas tecnologías y *know how* y en una manera ayudar al progreso del sector exportador chino, pero tan solo en las ya mencionadas Zonas Económicas Especiales. Es por ello que la evolución de la IED no sufrió alteraciones positivas en este periodo, como lo muestra la imagen 3 Con la polémica internacional causada por la masacre de Tiananmen el interés de inversionistas extranjeros disminuyó, lo que motivo el viaje al sur de Deng Xiaoping (1992) para atraer capitales extranjeros a al país y tomar una actitud drástica en cuanto a la apertura del mercado chino al mundo (Tseng- Zebregs, 2002: 2, 3; Graham- Wada, 2001; 2-6). La imagen 3 demuestra esta evolución.

IMAGEN 3

ENTRADA NETA DE CAPITAL A CHINA 1985- 2005



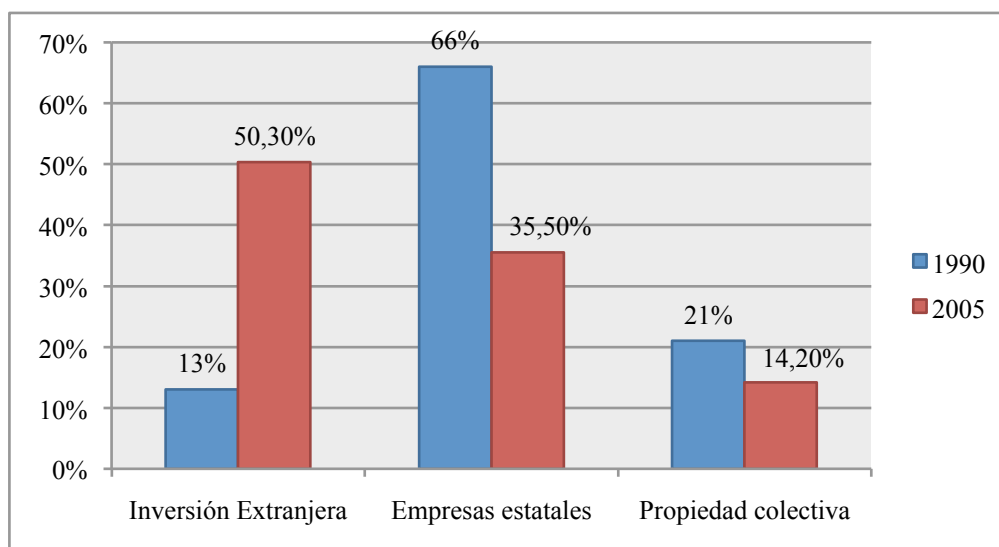
Fuente: Banco Mundial, 2018.

Elaborado por: Banco Mundial

En este marco temporal la propiedad de la inversión también se ha alterado, el gráfico 5 enseña cómo hasta antes del viaje al sur y el shock de la IED las inversiones provenían principalmente del Estado. Pero con la unión de China a la OMC y la apertura de sus fronteras a inversionistas extranjeros este contexto tomo un tinte en el que la propiedad de la inversión privada foránea superó a la estatal para 2005 (Tseng- Zebregs, 2002: 3-5).

GRÁFICO 5

PROPIEDAD DE LA INVERSIÓN EN CHINA- 1990, 2005



Fuente: China Statistical Yearbook, 1990; China Statistical Yearbook, 2005; Invest in China, 2005.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

Los factores que han vuelto a la República Popular China atractiva para la inversión extranjera son las políticas de apertura estatal acarreadas desde 1980; concesiones tributarias a inversionistas; la reducción de la burocracia y la reducción de barreras para la entrada de capitales extranjeros (capítulo II). A esto se añade la infraestructura desarrollada de las zonas costeras de China como impulso para la IED que causará la concentración de la IED en el litoral dejando a las zonas rurales del interior con poca o nula participación en la distribución del capital extranjero (VER ANEXO 6), la abundante oferta de mano de obra barata (de la que se detallará más adelante) y el tamaño del mercado chino⁴⁰ tanto para consumo interno como para exportación. Cabe mencionar que la entrada de China a la OMC motivo la entrada de capitales direccionados a la producción en masa para la exportación convirtiendo a China en la fábrica del mundo (Banco Mundial, 2010; Wei, 1996: 77- 81).

⁴⁰ La población de China para inicios de la década de 1990 era de 1,13 mil millones de habitante y para 2001 este valor se incrementó a 1,30 mil millones (Banco Mundial, 2018), siendo este el país más poblado del mundo y un mercado potencial para la inversión extranjera. Sin embargo, la literatura sugiere que no todas las inversiones en China son exitosas ya que existen productos que se pueden elaborar en este territorio a menor costo (Ford- Sen- Wey, 2010: 1, 2).

El efecto directo de estos factores ha sido el aumento sin precedentes de al IED pasando de \$51 millones de USD al fin de la era maoísta a \$4,3 mil millones de USD en 1992 con una tendencia creciente que llegó a los \$104, 11 mil millones de USD en 2005 convirtiendo a China en el país en vías de desarrollo con mayor captación de IED (30% de participación en los flujos de capital mundial) y el segundo destino de inversiones en el mundo superado únicamente por Estados Unidos (Tseng- Zebregs, 2002: 5- 9; Cesarin, 2006: 89- 93; Banco Mundial, 2018; China Statistical Yearbook; 2005).

La procedencia de la IED en China se ha caracterizado por la fuerte presencia de capitales de la región siendo Hong Kong, Japón y Taiwán los actores comunes en la evolución de las inversiones. La tabla 2 Demuestra este progreso a partir del viaje al sur de Deng Xiaoping (1992).

TABLA 2

PROCEDENCIA DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA (PORCENTAJE DEL TOTAL)

1992		2000		2005	
PAIS	% DE PARTICIPACION	PAIS	% DE PARTICIPACION	PAIS	% DE PARTICIPACION
<i>Hong Kong</i>	55,30%	<i>Hong Kong</i>	38,08%	<i>Hong Kong</i>	33,08%
<i>Japón</i>	13,10%	<i>Estados Unidos</i>	10,81%	<i>Islas Vírgenes</i>	10,80%
<i>Taiwán</i>	10,10%	<i>Islas Vírgenes</i>	9,30%	<i>Japón</i>	9,53%
<i>Estados Unidos</i>	7,10%	<i>Japón</i>	7,12%	<i>Corea del Sur</i>	8,41%
<i>Europa</i>	5,70%	<i>Taiwán</i>	5,65%	<i>Unión Europea</i>	7,85%

Singapur	1,20%	Singapur	5,40%	Estados Unidos	6,35%
Otros	7,50%	Corea del Sur	3,68%	Taiwán	3,92%
		Alemania	2,45%	Singapur	1,86%
		Otros	17,10%	Otros	18,20%

Fuente: Tamames, 2008; Tseng- Zwbregs, 2002; China Statistical Yearbook, 2005.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

El boom inversionista en China generado a partir de la década de 1990 y fortalecido con la entrada del país a la OMC lo convirtió en la fábrica o taller del mundo ya que el 60% de la IED se ha destinado al sector de las manufacturas y producción en masa de bienes secundarios (VER ANEXO 7). Entre las manufacturas producidas en China destacan aquellas que requieren un uso intensivo de mano de obra como los productos textiles, productos de línea blanca, equipamiento y maquinaria médica y tecnológica y productos químicos. En 2005 la concentración de las inversiones en manufactura generaron la inundación de productos chinos en los mercados globales⁴¹ (Cesarin, 2006: 89-93; Rodríguez, 2012: 5- 12; Tamames, 2008: 98- 102).

En la última división de este subcapítulo se abarcarán los efectos que la IED ha generado en el mercado laboral no solo en la China sino también en el mundo. La evolución de este campo constituye uno de los pilares para la rápida evolución positiva del PIB chino y su desarrollo económico sin precedentes, también representa el impulso clave para el desarrollo de la capacidad comercial china y como se verá en el subcapítulo a continuación genera la plataforma para que las fábricas manufactureras locales y multinacionales- establecidas en la República Popular China gracias a las medidas de liberalización (capítulo 2)- abran campo a la violación de los derechos laborales de la población china,

⁴¹ La fábrica china aportó en 2005 con el 50% de producción de aparatos telefónicos, 68% de juguetes, 55% de cámaras fotográficas digitales, 23% de televisores y 25% de lavadoras (Cesarin, 2006: 90- 93).

consiguiendo así su posible paso a una subcategoría entre Estado acatador de normas y forjador de normas.

3.1.4. Evolución del comercio exterior chino

Como se indicó en el capítulo 1 el estatus marginal de China hasta la década de 1979 (tanto en el bloque comunista como capitalista) imposibilitaba su desarrollo comercial y la unión de los productos chinos al mercado mundial. Con la muerte de Mao Zedong (1976) y el subsecuente establecimiento de un gobierno reformista (Deng Xiaoping como cabeza del movimiento) las relaciones comerciales de China con el bloque capitalista y comunista se fueron normalizando; las reformas implementadas a partir de 1980 y la unión a la OMC hicieron que el comercio se fortaleciera y llevaran a la República Popular a acaparar con el 8% de las exportaciones mundiales para el año 2005 (Cesarín, 2006: 87- 90).

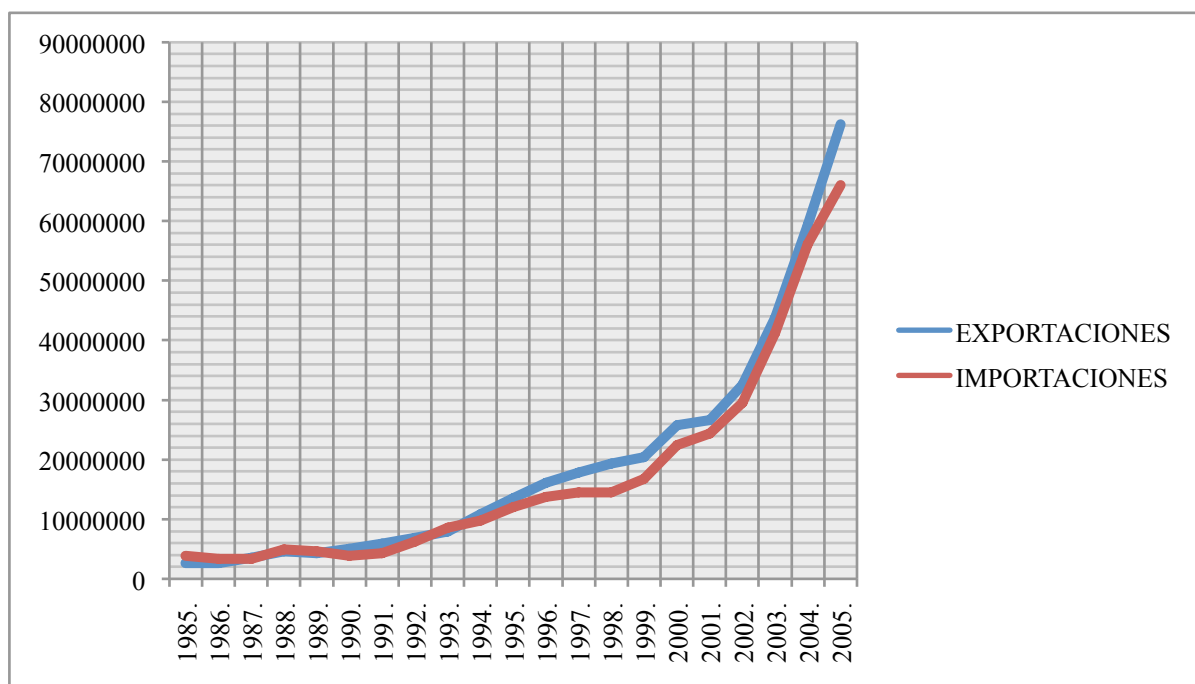
El comercio exterior chino representa un agente clave para comprobar la sumisión de este Estado a las lógicas de mercado- debido a su gradual liberalización en la década de 1980, liberalización en shock de la década de 1990 y crecimiento exponencial desde 2001- que le ayudarían a ganar autonomía internacional. La información recolectada en este apartado también es de utilidad para entender la influencia china en el mundo que le otorgaría la posible facultad de Estado forjador de normas.

En síntesis, las causas que generaron una explosión súbita del comercio exterior en China fueron la liberalización de la gestión del comercio (hasta 1979 estaba a cargo del gobierno central y determinadas compañías comerciales); el establecimiento de Zonas Económicas Especiales en el litoral chino; los esfuerzos y normas acatados por el Estado para acceder a la OMC; la apertura del mercado local a la IED, cuyo enfoque fue el establecimiento de fábricas y empresas de uso extensivo de mano de obra y con miras a la producción en masa para la exportación; y la entrada definitiva de China a la Organización Mundial de Comercio en 2001 (Tamames, 2008: 103- 105; Wang, 2007: 191- 2013).

El gráfico 6 demuestra la evolución del comercio exterior chino en el periodo 1985- 2005. El mismo presenta una evolución constante de este campo económico en los últimos 5 años de la década de 1980; para pasar a un rápido crecimiento a inicios de la década de 1990, hecho motivado por el viaje al sur de Deng Xiaoping y la nueva política de apertura china; y como punto final en este periodo el gráfico 3.6 demuestra que con la entrada de China a la OMC en 2001 las exportaciones e importaciones tomaron un desarrollo exponencial gracias a la entrada de los productos chinos al mercado internacional (pues como se detalló en la primera sección de este subcapítulo a China se le otorgó el estatus de nación más favorecida en todos los países miembros de la Organización Mundial del Comercio).

GRÁFICO 6

EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CHINAS, 1985- 2005 (MILES DE MILLONES DE USD)



Fuente: Banco Mundial, 2018; Trade Map, 2018; OEC, 2018.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

El gráfico 6 también enseña que la República Popular China paso de tener una balanza comercial deficitaria de \$-11 mil millones de USD un 1985 a una

balanza comercial superavitaria de \$102 mil millones de USD (VER ANEXO 8).

La oferta y demanda china de productos hacia y del mundo también ha tomado diferentes matices (VER ANEXO 9), sintetizándose en los siguientes puntos:

- Al inicio del periodo de reformas las exportaciones chinas estaban compuestas por bienes primarios como el crudo de petróleo y sus aceites derivados (19% y 6% respectivamente) y en menor medida productos manufacturados como juguetes y textiles (2,4% y 2,3% respectivamente). En 2005 la oferta exportable tomo un giro hacia los bienes manufacturas que requieren de un uso intensivo de mano de obra: maquinaria y equipamiento para la grabación, artefactos y partes para energía nuclear y prendas y complementos de vestir (Wang, 2013; Lardy, 2003: 4- 13).
- La composición de las importaciones chinas en 1985 incluía maquinaria especializada para la industria (3,3%), televisores (3,9%) y barras de acero (3,4%). En 2005 las importaciones fueron los crudos de petróleo y sus derivados, los artefactos de circuito integrado y los instrumentos y aparatos para la óptica los principales productos de demanda (OEC, 2018; Lardy, 2003: 4- 13).

Por último, la influencia que China ha adquirido en los mercados globales le ha dado la capacidad para ser un Estado acatador de normas o forjador de normas, tomando en cuenta que bajo su estatus rebelde con el liderazgo de Mao Zedong su injerencia en las relaciones comerciales globales era mínima y abarcaba tan solo el bloque comunista; es por ello que durante el periodo 1985-2005 los principales socios comerciales de este país se han adquirido diversos matices como muestra el cuadro 4:

CUADRO 4

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DE LA REPÚBLICA POPULAR CHINA, 1985-1995-2005

1985	1995	2005
<ul style="list-style-type: none"> • Hong Kong (29%) • Japón (25%) • Estados Unidos (16%) • Singapur (8,7%) • Alemania Occidental (3,2%) 	<ul style="list-style-type: none"> • Hong Kong (30%) • Estados Unidos (21%) • Japón (16%) • Alemania (4,7%) • Corea del Sur (3,2%) 	<ul style="list-style-type: none"> • Estados Unidos (21,4%) • Unión Europea (17,7%) • Hong Kong (16,3%) • Japón (11%) • Corea del Sur (4,6%)
<ul style="list-style-type: none"> • Japón (37%) • Hong Kong (27%) • Estados Unidos (11%) • Alemania Occidental (5,9%) • Francia (2,3%) 	<ul style="list-style-type: none"> • Japón (25%) • Estados Unidos (14%) • Corea del Sur (9%) • Hong Kong (7,7%) • Alemania (7%) 	<ul style="list-style-type: none"> • Japón (15,2%) • Corea del Sur (11,6%) • Taiwán (11,3%) • Unión Europea (10,9%) • Estados Unidos (7,5%)

Mercados de exportación
 Mercados de importación

Fuente: Trade Map, 2018; OEC, 2018

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

Nota: para propósitos de este estudio en el año 2005 se han unificado los porcentajes de participación en las exportaciones y las importaciones chinas de las 15 economías más grandes de la Unión Europea (Alemania, Francia, Reino Unido, Italia, Países Bajos, Suecia, Bélgica, España, Irlanda, Austria, Dinamarca, Finlandia, Portugal, Luxemburgo, Grecia)

Del cuadro 4 se puede concluir que a pesar de que los principales socios comerciales de la República Popular China se han mantenido constantes hasta 2005 su participación se ha diversificado, demostrando que China ha ganado influencia en los mercados globales, especialmente en Europa. También se identifica una estrecha relación entre las regiones comerciales de mayor prioridad para China y la procedencia de la IED entrante al país, demostrando la influencia que los flujos de capitales han tenido en el desarrollo exponencial de las exportaciones e importaciones, influenciadas también por las normativas aplicadas a partir de la unión a la OMC. Como ya se mencionó, la adhesión a la

Organización Mundial del Comercio representó la liberalización total del mercado chino dando campo al crecimiento de las importaciones y les otorgó a los productos chinos un estatus de igualdad y mayor competitividad en los mercados extranjeros (nación más favorecida) ayudando al crecimiento del sector exportador.

La confluencia de estos factores macroeconómicos (IED, PIB, relaciones comerciales) y el crecimiento sin precedentes de la economía china crearían una plataforma que incidiría directamente en el mercado laboral chino que definiría al Estado como acatador de normas (sumisión china a las lógicas neoliberales) y lo impulsaría como forjador de normas (desarrollo económico a costa de las violaciones civiles).

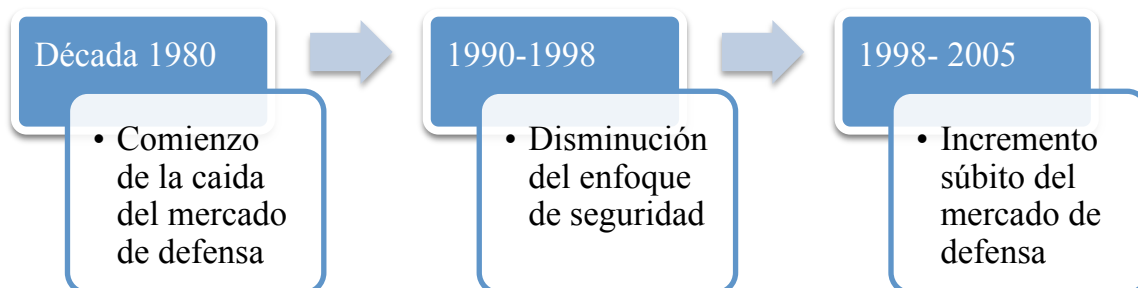
3.1.5. Mercado de defensa en China

Este estudio se enfoca en las violaciones a los derechos laborales mediante el desarrollo económico de China como motor para superar la barrera de Estado rebelde; sin embargo, Escudé (2012) propone una subdivisión de Estados acatadores de normas en la que con un breve análisis contextual no se podría definir a la República Popular como Estado clase A, B o C ya que como se verá continuación ha desarrollado una capacidad armamentista que le da autonomía internacional.

El gráfico 7 facilita el entendimiento de la evolución del mercado armamentista y de defensa en China siendo este compuesto por tres etapas:

GRÁFICO 7

EVOLUCIÓN DEL MERCADO ARMAMENTISTA CHINO



Fuente: Frankenstein- Gill, 1996; Medeiros- Cliff-Crane- Mulvenon, 2005.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

El primer periodo descrito por el gráfico 7 se caracteriza por la introducción de las Cuatro Modernizaciones las cuales sugerían a la defensa y seguridad como un pilar primordial para el ascenso de China como potencia. Sin embargo, es en este periodo en el que la defensa y seguridad empezaron a perder importancia para la agenda política de China pues los esfuerzos se concentraron en la reestructuración de la economía y adaptación gradual a las lógicas de mercado. Datos oficiales del Banco Mundial (2018) confirman que el gasto militar de China disminuyó progresivamente durante la década de 1980 hasta llegar a una proporción de 2,49% del PIB para 1990. La reforma económica de Deng Xiaoping tuvieron un efecto positivo en la seguridad integral y general de China, sin embargo, las capacidades de producción en materia de defensa decrecieron en este periodo. A estos factores se añade un periodo de estabilidad y paz para China que comenzó a mediados de la década de 1970 con el fortalecimiento de las relaciones con Estados Unidos y la adopción de medidas de construcción de confianza y mejora de las relaciones bilaterales con antiguos adversarios como la URSS, Vietnam e India para finales de la década de 1980 e inicios de 1990 (Frankenstein- Gill, 1996: 394- 427; Medeiros- Cliff-Crane- Mulvenon; 2005: 161- 168).

Durante la segunda etapa descrita en el gráfico 7 el mercado de defensa bajo a niveles record ocupando 1,67% del PIB en 1997 (Banco Mundial, 2018). Esto se debe a que las capacidades de producción militar y nuclear se volvieron inactivas o pasaron a la producción de bienes de consumo para la venta nacional o la exportación, se estima que para 1994 el 81% de los productores de armamento estaban generando pérdidas (Medeiros- Cliff-Crane- Mulvenon; 2005: 190). La modernización económica china también representó la corporativización de empresas estatales de producción de armamento para la exportación y la unificación de instituciones militares como la Comisión de Ciencia y Tecnología para la Defensa Nacional del Ejército Popular de Liberación con la Oficina Estatal para la Defensa Nacional; o la Comisión de Ciencia y Equipamiento Tecnológico de la Comisión Central Militar con la Corporación China de industrias del Norte. En el marco internacional China no se enfrentó a grandes conflictos durante esta década debido a la estabilidad a causa de la existencia de una única súper potencia militar: los Estados Unidos

(Frankenstein- Gill, 1996: 394- 427; Medeiros- Cliff-Crane- Mulvenon; 2005: 161- 168).

La última etapa de desarrollo del mercado armamentista y de defensa en China empezó en 1998 cuando la proporción del PIB ocupada por este sector subió a casi 2% a causa de la crisis de Kosovo, lo que puso en alerta al gobierno chino. Esta crisis (junto con la Guerra del Golfo en menor magnitud) provocó el aumento del mercado armamentista y de defensa en China por la necesidad de una estrategia militar que dé a la República Popular la capacidad de autodefensa. El gasto militar chino entre 2000 y 2005 creció a un promedio de 13,2% y en el año 2000 se registró un gasto militar de \$34,2 mil millones de USD; un aumento del gasto de defensa a 2,7% para 2005 (superado únicamente por Malasia y Singapur) (Banco Mundial, 2018) y el personal militar ganó un aumento del 25% de su salario para el primer lustro del siglo XXI. La literatura sugiere además cuatro factores primordiales para el progreso de la industria de defensa en China: el ya mencionado gradual aumento de los fondos de defensa del gobierno; las empresas armamentistas y de seguridad progresado al ritmo del desarrollo económico chino y su modernización; la liberalización permitió el acceso a tecnología de defensa y el intercambio de conocimiento con aliados extranjeros; e incentivos a compañías de la industria de defensa y seguridad para mejorar su productividad y promover el desarrollo y la investigación (Hofbauer-Hermann- Raghavan, 2012: 8- 32; Frankenstein- Gill, 1996: 394- 427).

En el posterior análisis de este trabajo de grado se evaluará la influencia del desarrollo chino en defensa y seguridad para su posible re categorización entre Estado acatador de normas y forjador de normas.

3.1.6. Evolución del mercado laboral chino y global

En marco a la comprobación de la hipótesis planteada ya se han analizado los efectos en términos económicos que pueden demostrar la sumisión de la economía china a las lógicas de mercado. Por ello es imperativo demostrar los efectos que las reformas económicas neoliberales han tenido en el mercado laboral chino y su influencia en el mercado mundial del empleo.

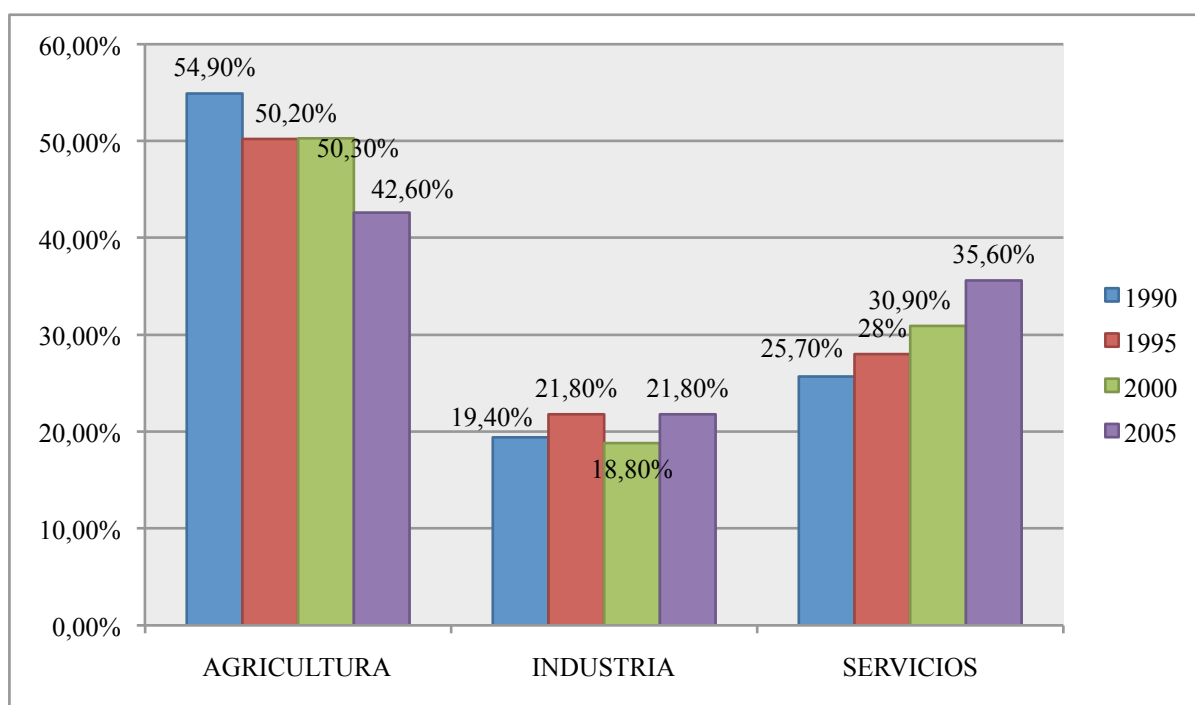
En términos generales el mercado laboral en el periodo 1985- 2005 ha mejorado pasando de una población económicamente activa de 50 millones de

personas (1985) a 766 millones de personas (2005) y con una tasa de desempleo total de 4,9% a 4,1% en el periodo en mención (Banco Mundial, 2018; Oficina Nacional de Estadísticas de China, 2018). Se podría atribuir el aumento de estos indicadores al creciente flujo de inversiones extranjeras y nacionales, la liberalización gradual del país que motivó la creación de empresas ampliando la oferta laboral en China y la expansión de los mercados de exportación e importación por motivo de la apertura comercial y la unión a la OMC.

La composición del empleo en relación a los tres sectores de la economía China (agricultura, industria y servicios) proyectada en el gráfico 8 sugiere que si bien el PIB se ha concentrado en la industria sigue siendo la agricultura la mayor fuente de empleo; esto se debe a que: a) el valor agregado de la producción industrial (1 074,95 mil millones de USD) es mayor al valor agregado de la producción agrícola (266,12 mil millones de USD) (The Global Economy, 2018) y b) la población rural de China para 2005 fue de 57,46% del total y la población urbana fue de 42,54% del total (Banco Mundial, 2018). Más adelante se evaluarán las causas externas que aportaron a la evolución del mercado laboral en China. En un contexto local, para 1985 la industria había absorbido un 19% de la mano de obra agrícola, esto es un aproximado de 49 millones de personas. A inicios de la década de 1990 la proporción de empleo en las empresas privadas aumento de 15% a 39%; y durante el primer lustro del siglo XXI la proporción de empleo del sector privado en las zonas urbanas incrementó de 8% en 1995 a 24% en 2002 y 51% para finales de 2005 (Zhu, 2012: 113, 115, 118).

GRÁFICO 8

COMPOSICIÓN DEL EMPLEO POR SECTORES DE LA ECONOMÍA, 1990-2005 (% DE EMPLEOS)



Fuente: Banco Mundial, 2018; Oficina Nacional de Estadísticas de China , 2018.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

El mercado laboral chino se ha visto también influenciado por la migración de empleos a la que su economía se ha sujeto a partir de 1978. Las políticas económicas implementadas entre 1980 y 2000 han hecho que China acapare con el empleo global no solo en el sector manufacturero sino también de servicios. En el siguiente subcapítulo se detallarán las violaciones a las que la población china se ha sujeto a causa de las reformas laborales de la década de 1980, la Ley Laboral de 1994 y como consecuencia directa del incremento de la IED, la apertura comercial, el aumento de las inversiones nacionales y el boom comercial chino; sin embargo, es necesario analizar la influencia que la entrada de China al contexto global industrializada ha significado para el sector laboral.

La migración de empleos se refiere al traslado o absorción de las plazas de trabajo de un país a otro. Para efectos de este estudio se abarcará la relación de China en contraste con los Estados Unidos, que de acuerdo a Kletzer ha sido el mayor afectado por este fenómeno. Son varios los factores que impulsan la

migración de empleos entre ellos las condiciones del destino de su inversión, los costos de cerrar las actividades en su lugar de origen y rebajar los costos de producción mediante la mano de obra barata, en este estudio el enfoque será del último. Los bajos costos de producción permiten a las compañías incrementar su competitividad a nivel internacional (Shenkar, 2005: 200- 205). El caso chino es muy tentador (principalmente para las industrias de uso intensivo de mano de obra) por los bajos costos que el pelearor tiene en este territorio, como lo exhibe la tabla 3.

TABLA 3

PAGO POR HORA PROMEDIO EN MANUFACTURA EN USD- CHINA, 2000 (COSTO DEL EMPLEADOR, INCLUYENDO BONIFICACIONES Y TODOS LOS PAGOS DIRECTOS Y SEGURO OBLIGATORIO)

PAIS	PAGA/ HORA USD
Estados Unidos	21, 33
Europa	20,18
Japón	18, 83
Corea	9,16
Singapur	7,27
Taiwan	5,41
Brasil	2,57
México	2,35
China	0,69

Fuente: Oficina de estadísticas laborales China en Shenkar, 2005.

Elaborado por: Oficina de estadísticas laborales China

Los bajos salarios, como factor de atracción de inversiones, han causado varios desbalances n el mercado laboral de Estados Unidos. De acuerdo a datos oficiales de la Trade Adjustment Assistance, Lori Kletzer y McKinsey Global Institute 6,4 millones de plazas de trabajo fueron absorbidas por la competencia extranjera entre 1970 y 1990, 700 000 en la década de 1990 y más de 900 000

entre 1999 y 2005; el 20 % de empleos en manufactura se trasladaron en el extranjero; Ohio y Iowa fueron los estados más afectados por la migración de empleos y en Carolina del Norte la industria textil para 2004 presentaba una tasa de desempleo de 15%. A nivel global China también representa una amenaza para países como Indonesia, Honduras y República Dominicana en donde el salario promedio mensual para 2003 era de \$75, \$300 y \$102 respectivamente, frente a los \$50- \$60 remunerados a un trabajador chino. En el campo de los servicios la China también ha acaparado el mercado laboral en donde un programador gana en promedio \$12,50 por hora y un gerente \$24 por hora en contraste con el salario promedio por hora en Estados Unidos de \$56 y \$81 por las mismas actividades (Shenkar, 2005: 187- 2014; Tamames, 2008: 96, 97, 98; Martínez- Franco, 2009: 64, 65).

La reforma económica de Deng Xiaoping durante las décadas de 1980 y 1990 tuvo una reacción en cadena en la economía china, con la gradual liberalización económica vino el incremento de la producción nacional (PIB), que a breves rasgos se ha compuesto por el crecimiento de la IED y el comercio exterior con principal enfoque en las industrias que requieran un uso extensivo e intenso de mano de obra barata. Tras la anexión de China a la OMC (2001) los indicadores macroeconómicos mencionados se fortalecieron y así mismo la plataforma productiva del país que ha desembocado en la violación a los derechos laborales de la población china como se verá a continuación. Tal como lo establece el realismo periférico el desarrollo económico producto de la sumisión a las normas de Estados céntricos, ha logrado convertir a China en un Estado acatador de normas que posiblemente pueda ser considerado en una subcategoría entre tal nivel y Estado forjador de normas.

3.2. Violaciones a los derechos laborales en China, periodo 2000- 2005

El realismo periférico (RP) sugiere dos elementos claves para la correcta transición de estatus rebelde de los Estados: el interés definido en términos de desarrollo económico que incrementa el poder al largo plazo y la extracción de recursos sociales. En el subcapítulo anterior ya se abarcaron los elementos económicos que han hecho de China un Estado acatador de normas y

posiblemente un Estado forjador de normas. Una vez creada tal plataforma, Escudé propone que para que un Estado pobre o de periferia pueda competir con un Estado céntrico la opresión o tiranía sobre su población debe ser mayor y en el caso de dos Estados en igualdad de condiciones (entiéndase la relación entre Estados rebeldes o Estados acatadores de normas) aquel con mayor autoritarismo será el más poderoso (Schenoni- Escudé, 2016).

Bajo este marco la República Popular China hasta 1979 podría ser definida como Estado rebelde y durante el proceso de reformas (décadas de 1980 y 1990) como Estado acatador de normas; sin embargo, con el objetivo de superar este umbral han moldeado su economía bajo lógicas neoliberales (capítulo 2) que han desembocado en la violación a los derechos laborales de su ciudadanía, lo que de acuerdo a las normativas del RP le ha dado mayor autonomía internacional, pudiendo transformarla en una subcategoría entre Estado acatador de normas y forjador de normas.

Tras la masacre en la Plaza de Tiananmen (1989) el gobierno chino limitó el acceso de agentes externos a información y datos sobre la población civil. Pero con la apertura económica china, consolidada con la unión a la OMC, la información también se liberalizó dando acceso a la búsqueda y descubrimiento de violaciones a los derechos laborales en empresas chinas a partir del año 2000 (Bregolat, 2007: 11- 13). A continuación, se evaluará una muestra de 20 empresas y conglomerados (VER ANEXO 10) dedicados a la fabricación de bienes manufacturados con uso intensivo de mano de obra que, gracias a la Ley laboral de 1994, al incremento de la IED, incremento del comercio exterior y la apertura económica (subcapítulo 3.1.) se han establecido en China, violando los derechos laborales e impulsado la extracción de recurso sugerida por el RP para la ganancia de poder y autonomía internacional.

3.2.1. La Organización Internacional del Trabajo como unidad de medida para las violaciones a los derechos laborales

En el marco de las violaciones a los derechos laborales es necesario definir la legislación universal bajo la que los Estados deben crear sus plataformas de respeto a los trabajadores. Con el fin de comprobar como el Estado chino ha

violentado el bienestar laboral de sus ciudadanos es imperativa la explicación de cuales son las normas y regulaciones contra las se atentan en la República Popular China. Para ello se tomará en cuenta la normativa emitida por la Organización Internacional del Trabajo (OIT) como principal organismo rector y regulador de las relaciones laborales alrededor del mundo.

La OIT fue creada en el año de 1919 en el marco del Tratado de Versalles al finalizar la Primera Guerra Mundial, con el objetivo de garantizar la paz, igualdad y justicia en todos los ámbitos sociales. Actualmente cuenta con 187 Estados miembros, entre ellos la República Popular China anexada en 1984 como medida necesaria para afrontar las nuevas dinámicas laborales que se dieron en el país a causa de la reforma económica de Deng Xiaoping (OIT, 2018).

El objetivo primordial de la OIT es promover la cooperación entre trabajadores, organizaciones sindicales y gobiernos para el respeto y promoción del desarrollo social y económico igualitario. Desde su creación la OIT ha creado tratados, convenios y paquetes de recomendaciones no vinculantes que impulsen la creación de políticas públicas que resguarden el bienestar de los trabajadores alrededor del mundo. Entre los propósitos más importantes de la OIT se encuentran el cumplimiento de las normas fundamentales del trabajo, la promoción de la igualdad de oportunidades y empleos dignos, la mejora de la seguridad social y fortalecer el diálogo social (OIT, 2018).

La Organización Internacional del Trabajo cuenta con 8 convenios fundamentales en los que se establecen las normas que los gobiernos deben cumplir para asegurar un trato digno, justo e igualitario para sus trabajadores. Evaluar en un 100% los convenios y normativas de la OIT haría muy extensa a esta investigación para lo cual se ha decidido condensar el campo de investigación en 4 áreas: remuneración y sobrecarga laboral, infraestructura y salubridad, contratación y seguridad social y supervisión y protección laboral. El estudio también realizará una comparación con la legislación laboral china de 1994 para ver el incumplimiento de las normas internacionales. En términos generales las recomendaciones y convenios firmados por los Estados miembros

de la OIT priorizan ante toda circunstancia el diálogo y la resolución de conflictos entre gobierno y organizaciones de trabajadores.

3.2.2. Remuneración y sobrecarga laboral

La Ley Laboral de 1994, dentro del marco de los salarios y los horarios de trabajo, establece que:

- La fijación de salarios y remuneraciones se hace acorde a los estándares mínimos estipulados por las autoridades provinciales, regionales o municipales y en algunos casos se pueden fijar salarios acordes a la productividad de cada empleado (Universidad de Oslo, 2018).
- El gobierno establece un promedio de 8 horas diarias de trabajo y no más de 44 horas semanales y al menos un día de descanso semanal, así como descanso en los días festivos. De ser necesario, debido a demandas altas de producción, el empleador puede aumentar las horas de trabajo con la previa autorización de las organizaciones sindicales locales u organizaciones afines. Los empleados que excedan su horario de trabajo deben ser remunerados por ellos a menos que se basen en un sistema de paga por producción (Universidad de Oslo, 2018).
- La OIT establece que la remuneración deberá hacerse directamente entre empleador y empleado a menos que la legislación nacional prevea de mecanismos diferentes, pero siempre deberá hacerse en un plazo fijo y el salario debe ser fijado con la finalidad que el empleado pueda solventar las necesidades básicas de subsistencia. Las remuneraciones, de acuerdo a la OIT, deben pagarse estrictamente en efectivo y no se podrán realizar descuentos del mismo para que el trabajador mantenga su puesto (OIT, 2008: 87-95).
- En cuanto a la carga horaria semanal y el descanso para los trabajadores, la OIT establece un periodo máximo de 40 horas de trabajo por cada semana y un periodo de 24 horas consecutivas de

descanso después de 7 días de trabajo, en todo momento el gobierno nacional debe crear organismos o promover la creación privada de los mismo que velen por el cumplimiento de esta norma. Esta recomendación no se aplica ala agricultura ni a las actividades marítimas u organizaciones que empleen a miembros de su misma familia (OIT, 2008: 97-101).

Bajo este marco legal los empleados de fábricas, empresas o cualquier organización manufacturera deberían ser retribuidos con un salario mínimo de 26 yuanes (CNY) al día por 8 horas de trabajo, lo que equivaldría a \$3,27 USD al día y un promedio de \$80 USD al mes⁴² (China Labor Watch, 2002).

Sin embargo, a partir de 1998 el gobierno eliminó el aumento salarial de 3% anual; en el periodo 2000- 2005 los salarios promedio se han mantenido estables entre \$0,19 y \$0,35 centavos de USD la hora, de \$1,50 a \$2,35 el día y un promedio de salario mensual de \$45- \$55 USD mensuales. En algunas fábricas de la provincia de Guangdong los trabajadores deben trabajar por una extensión de 100 horas a la semana para ganar 357 CNY adicionales a su salario básico y cumplir con los estándares mínimos para su subsistencia. En el caso de los empleados que perciben salarios acordes a su nivel de producción (empelados por fábricas proveedoras de Disney Y Wal-Mart) el salario promedio es de 20- 26 CNY por 2300 piezas de producción diarias en un horario de trabajo de 13 horas. Como dato final, los trabajadores son remunerados después del segundo mes de empleo pues el salario bruto del primer mes es retenido por la empresa contratante como una garantía o registran al primer mes como un periodo de prueba no remunerado (Qiang, 2000; China Labor Watch, 2001; China Labor Watch, 2002; China Labor Watch, 2003; China Labor Watch, 2004; China Labor Watch, 2005; National Labor Committee, 2006).

En el marco internacional, Charles Kernaghan, Director Ejecutivo del Instituto Global para la Protección de los Derechos Humanos y Laborales, mencionó que los teléfonos celulares y productos afines a las

⁴² Bajo la Ley laboral de 1994 los cálculos para mínimos salariales o demás se deben realizar acorde a la normativa provincial. Para efectos de este trabajo de investigación se han tomado los parámetros legales de las provincias de Guangdong y Fujian, dos de las primeras Zonas Económicas Especiales y las provincias con mayor atracción de Inversión Extranjera Directa (China Labor Watch, 2018; Universidad de Oslo, 2018).

telecomunicaciones no se fabrican en Estados Unidos desde 2004 (y en menor medida en países de Europa y Oceanía) ya que los empleados de este sector perciben un salario 15,5 veces más alto a un empleado chino que no goza de beneficios adicionales. Esto generó el traslado de las plantas de producción a China de empresas como AT&T, Motorola, Philips, German Telekom y Telstra (Congressional- Executive Commission on China, 2012: 6-8).

Los horarios de trabajo son muy similares dentro de las compañías estudiadas. En promedio los empleados trabajan un total de 13,5 horas diarias en temporadas bajas y 16,5 horas diarias en temporadas altas; sumando un promedio de 80-85 horas semanales y en los casos más extremos 100 horas semanales. Cada empleado goza de 30 minutos de descanso para el almuerzo y 30 minutos para la cena y sus jornadas semanales en promedio son de 6-7 días. Los empleados reciben un día de descanso después de 15 días de trabajo en temporada baja y en temporada alta los días de descanso podían llegar a ser otorgados hasta después de 3 meses continuos de trabajo. Durante el Festival de Primavera se otorga a la mayoría de empleados 4 días de descanso, sin embargo, la mayoría proveniente del interior del país no puede retornar a sus hogares a causa de largas distancias y un mal servicio de transporte. En la mayoría de casos los empleados que no lleguen a tiempo o dejen sus puestos de trabajo antes de lo establecido son multados con reducciones salariales o deudas a las fábricas que los obligan a trabajar más horas para pagar sus omisiones (Qiang, 2000; China Labor Watch, 2001; China Labor Watch, 2002; China Labor Watch, 2003; China Labor Watch, 2004; China Labor Watch, 2005; National Labor Committee, 2006).

Si bien el acceso a la información sobre violaciones a los derechos humanos fue bloqueado tras los incidentes en la plaza de Tiananmen para evitar el furor y la polémica internacional, se puede deducir una relación estrecha entre las violaciones a los derechos laborales y la capacidad productiva que China ha adquirido a partir de la década de 1990. La evolución de la IED a partir de 1992 enfocada en el sector de las manufacturas y el incremento de las exportaciones chinas a partir de 1990 y fortalecido con la anexión a la OMC llevan a pensar que los abusos hacia los trabajadores chinos podrían haberse dado hasta antes de inicios del siglo XXI.

3.2.3. Infraestructura laboral y salubridad

Acorde a la Ley Laboral de 1994 en su capítulo 6 sobre la sanidad del ambiente laboral y adecuada infraestructura:

- La infraestructura y condiciones sanitarias del ambiente laboral deben cumplir con los requerimientos del Estado y los empleados que realicen labores de alto riesgo deben ser entrenados para tales acciones y equipados con los insumos necesarios para salvaguardar su salud y bienestar (Universidad de Oslo, 2018).
- Según el artículo 56 de dicho código, los empleados tienen el pleno derecho de negarse a realizar actividades que comprometan su vida y salud, los empleadores no pueden obligarlos a realizar actividades consideradas riesgosas (Universidad de Oslo, 2018).
- La OIT sugiere que las empresas tanto públicas como privadas deberán garantizar que el lugar de trabajo, la maquinaria, los procesos de producción y los materiales utilizados en las actividades laborales no atenten contra la salud y el bienestar físico y mental del empleado; de hacerlo el empleador deberá proporcionar la indumentaria necesaria para su protección contra cualquier posible daño a su integridad física y mental (OIT, 2008: 121- 128).

Es importante señalar que existe una diferencia muy amplia entre las normas establecidas por las autoridades chinas y el adecuado cumplimiento de prácticas laborales seguras, como se verá más adelante en este subcapítulo no existe una supervisión estatal amplia y detallada de las malas condiciones del espacio laboral, aquí se detallarán los casos más relevantes.

La problemática más grande en cuanto a la infraestructura laboral no se halla en la planta de producción ya que estas están equipadas con los insumos y maquinaria necesaria para la producción; sino en la vivienda y opciones de alojamiento que las empresas muestra ofrecen a sus empleados. Los edificios y viviendas varían dependiendo de la cantidad de trabajadores que cada fábrica alberga, sin embargo, existen factores en común resumidos en la tabla 4 a continuación:

TABLA 4

CONDICIONES LABORALES CHINAS

Edificios	10 a 12	Costo mensual por alojamiento	\$3- \$5 USD
	1 Parejas	Comidas	Desayuno (costeado por el empleado)
	2 personal masculino		Almuerzo (entregado por la empresa)
	7-8 personal femenino		Cena (entregada por la empresa)
Dormitorios por piso	15 a 20	Menú estándar	
	20 m2 por habitación	Desayuno	1 plato de fideos chinos tradicionales- 1 pan
No. De personas por dormitorio	15 a 17	Almuerzo	2 porciones de vegetales- 1 porción de proteína (pollo, pescado, carne de res) más huesos poca carne
Baños por piso	1 a 4	Cena	1 plato de fideos chinos tradicionales

Fuente: China Labor Watch, 2018; National Labor Committee, 2006.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

Como se mencionó al inicio de este apartado las plantas de producción están equipadas con los insumos y maquinaria necesaria pero no siguen normas de sanidad ni adecuado manejo de químicos y la salud del personal en las fábricas muestra se ha visto perjudicada. A esto se añade el factor de malos tratos por parte de los empleadores y poca consideración hacia el bienestar físico de los trabajadores (China Labor Watch, 2000- 2005).

Entre las prácticas más comunes, empleadas primordialmente por las fábricas productoras de accesorios para el calzado y calzado terminado, está el

uso de líquidos y sustancias con un alto contenido de tolueno. A pesar de que su uso fue prohibido desde 1999 las fábricas aún lo utilizan en los procesos de limpieza y retoque de calzado. Los empleados del 70 % de las empresas usadas como muestra no reciben ninguna capacitación en el correcto uso de sustancias tóxicas ni equipamiento necesario para el manejo de dichas sustancias, tan solo se les distribuye mascarillas durante las visitas realizadas por personal de la multinacional afiliada (único caso de esta práctica es Reebok) (China Labor Watch, 2000- 2005).

Los problemas de salud derivados del uso intensivo de sustancias con tolueno son quemaduras en la piel, pérdida del conocimiento, depresión y degradación del hígado y los riñones. Los empleados son sometidos a arduas tareas productivas (todas las actividades las hacen de pie) y disponen de 1,5 horas de descanso promedio en una jornada de 13 a 16 horas diarias. La salud mental del personal también se ha visto perjudicada a causa de golpes, humillaciones y abusos sexuales por parte de los gerentes de las fábricas; existe un registro de 4 suicidios cometidos entre julio y noviembre de 1999 (China Labor Watch, 2000- 2005).

3.2.4. Contratación y seguridad social

La Ley laboral de 1994 otorgó la libertad de contratación y elección del puesto de trabajo y la completa libertad de las partes para acordar los intereses, derechos y obligaciones del contrato laboral. Las organizaciones sindicales o afines también adquirieron la capacidad de firmar contratos colectivos a nombre de sus representados (Universidad de Oslo, 2018).

En cuanto a la OIT, mediante convenio firmado en 1952, se recomienda que los sistemas de seguridad social tanto públicos como privados deberán garantizar un nivel mínimo de protección en los siguientes campos: asistencia médica, prestaciones de desempleo, prestaciones de vejez, prestaciones en caso de enfermedades y accidentes profesionales, prestaciones familiares, por maternidad e invalidez. La OIT también prioriza la obligatoriedad de los empleadores de firmar un contrato de manera directa con el contratado o en su

defecto con organizaciones que representen de la mejor manera los intereses de los empleados de un Estado (OIT, 2008: 165- 168).

A pesar de una clara obligación legal por la firma de un contrato y la estipulación de deberes y derechos de ambas partes en tal documento (Ley Laboral de 1994):

- El 30% de las empresas en estudio no firman un contrato de trabajo con sus empleados. El 10% firman un contrato colectivo con un líder de grupo representante de una asociación sindical inexistente y los empleados nunca recibieron una copia del contrato. El 60% restante firma un contrato de trabajo que expira después de un año de labores y sin la seguridad de renovarlo (China Labor Watch, 2000- 2005).
- El 100% de las empresas en estudio obliga a los trabajadores a pagar una cuota de \$3 a \$5 USD al incorporarse a la fábrica, rubro justificado como monto por entrenamiento (capacitación que nunca reciben) o garantía en caso de renuncia (China Labor Watch, 2000-2005).
- El 100% de las empresas en estudio retuvo el último mes de paga a los trabajadores que renunciaron (China Labor Watch, 2000- 2005).

En lo que concierne a la seguridad social el artículo 70 de la Ley Laboral de 1994 indica que el Estado está en la obligación de crear instituciones que provean de seguridad social médica y de jubilación a la ciudadanía con el aporte obligatorio de las compañías empleadoras. Sin embargo, las empresas no pagaron a sus empleados ningún monto por seguridad social ni retuvieron parte de sus remuneraciones para entregarlas al Estado a manera de fondos de seguridad social para enfermedad o jubilación. En el 80% de las compañías en estudio existía un centro médico en el que los empleados debían pagar para ser atendidos y por la medicación que se les recetaba (China Labor Watch, 2000-2005).

Un factor que ha vuelto atractiva a China para la inversión extranjera es la libertad y amplitud establecida en las relaciones laborales; la falta de

compromisos entre empresa y empleados han hecho que las inversiones se dirijan a este territorio pues los costos de fabricación de un bien manufacturado se reducen dándoles competitividad internacional a las empresas multinacionales de Occidente.

3.2.5. Supervisión y protección laboral

La OIT promulga ante todo el dialogo y la solución pacífica de conflictos entre empleador y empleado y ampara el derecho de los ciudadanos sin ninguna distinción y sin autorización previa a constituir organizaciones que tengan por objeto la promoción y defensa de sus intereses y mantengan un mecanismo permanente de regulación de los derechos de los trabajadores de cada país (OIT, 2008: 11-15).

Los informes oficiales no dan muestra de inspecciones gubernamentales a las fábricas y las únicas empresas multinacionales que realizan inspecciones a sus proveedores son Reebok y Merton.

Reebok tiene una oficina de protecciones de los derechos humanos que se encargaba de la inspección de las plantas de producción de sus proveedores. Los empleadores equipaban a su personal con los insumos de protección necesario tan solo al momento de la inspección y el personal era obligado a callar las violaciones cometidas en las fábricas, de caso contrario eran despedidos sin ninguna paga y en ocasiones golpeados por sus jefes. Reebok también equipó con un buzón de quejas y sugerencias a todas sus fábricas proveedoras, sin embargo, los empleados nunca presentaron ninguna queja por temor a la violencia física inflingida contra ellos en caso de quejarse y por temor a perder sus empleos (China Labor Watch, 2000- 2005).

En el caso de Merton sus fábricas proveedoras alteraban los estados financieros en las cuentas de salarios y declaraban haber pagado las horas extras a los empleados cuando en verdad no lo hacían. Para las inspecciones los trabajadores eran obligados a memorizar respuestas a preguntas realizadas por los trabajadores sociales de Merton. Tanto Reebok como Merton notificaban con

anterioridad las inspecciones a realizar en las plantas de producción (China Labor Watch, 2000- 2005).

El Partido Comunista Chino ha mantenido un estricto control político sobre el país, en especial tras las protestas en la Plaza de Tiananmen. Con la polémica internacional causada por los desastres de 1989 las organizaciones sindicales o afines se han mantenido bajo un estricto control. Existen organizaciones sindicales gubernamentales por cada municipio, sin embargo, a los empleados que han presentado quejas formales los sindicatos estatales les sugirieron trabajar más duro y tan solo impusieron una multa a los gerentes de las fábricas. Así mismo, el Estado a partir de 1994 dio la libertad de crear organizaciones sindicales privadas siempre y cuando tengan un permiso formal del gobierno para funcionar y las empresas privadas podían establecer una oficina sindical para quejas y sugerencias del personal, pero a los trabajadores no les informaron nunca de la existencia de este recurso. En el periodo de 1997 a 2001 los activistas a favor de los derechos laborales en China fueron reprimidos y a la gran mayoría se le condenó a prisión de 12 a 21 años (Compa, 2004: 16- 31; Human Rights Watch, 2001).

En conclusión, el cúmulo de violaciones a los derechos laborales en la República Popular China a consecuencia de las reformas económicas implementadas a partir de 1979 por Deng Xiaoping han permitido que este país adquiera mayor independencia y maniobra internacional. El uso intensivo de los recursos humanos chinos, de acuerdo al realismo periférico, permite a China incrementar su libertad de maniobra internacional pues se vuelve más competitivo que otros Estados en su misma categoría.

De acuerdo a la información expuesta en este capítulo, China se constituyó como una potencia económica para el año 2005, superando su estatus rebelde de la era maoísta, pero a costa del sacrificio social; una extracción de recurso que no solo parece ser motivada por la evidente rendición a las lógicas de mercado sino también por la implantación de un modelo carente de libertades reales y respeto por el bienestar laboral. Las ganancias materiales y violaciones laborales desarrolladas en China durante casi tres décadas han dado la pauta para la definición de este país como un acatador de normas pero que, gracias a su

influencia económica global, fortalecida por su tiranía interna, también podría ser considerado forjador de normas, replanteando una nueva jerarquización entre los niveles mencionados; es así como se cumple el objetivo particular de determinar los efectos socio-laborales de la reforma de Deng Xiaoping en el contexto de un mundo industrial globalizado.

VI. ANÁLISIS

Una vez recolectada la información pertinente para la comprobación de la hipótesis planteada, es necesario detallar los factores que pueden ayudar al cumplimiento del objetivo general de analizar la influencia que la reforma económica de Deng Xiaoping ha tenido en las violaciones a los derechos laborales en China como parte del proceso transitorio de Estado rebelde a una posible subcategoría entre Estado acatador y forjador de normas bajo las normas de Occidente.

Para tales efectos, el presente trabajo de investigación se sustenta en un enfoque mixto y deductivo, el cual consiste en el conjunto de procesos sistemáticos y críticos de la investigación y pretenden la recolección y el posterior análisis de datos cuantitativos y cualitativos para obtener un panorama mucho más amplio de la problemática planteada. La metodología de investigación de este trabajo de grado es el diseño de triangulación concurrente (DITRIAC), como uno de los modelos de investigación del enfoque mixto; con este diseño se sugiere la validación cruzada de datos, se recolectan y analizan los datos cuantitativos (desempeño económico chino durante la era maoísta y la administración de Deng Xiaoping) y cualitativos (paquete de reformas económicas de las décadas de 1980 y 1990 y la represión interna a la población china enfatizando los derechos laborales) de manera simultánea para que los hechos en conjunto con la teoría permitan la comparación de la información recolectada y la deducción de enlaces entre el contenido de los capítulos propuestos (Hernández- Sampieri, 2008: 534- 558).

Como ya se indicó en el capítulo II el realismo periférico (RP) jerarquiza a los Estados de acuerdo a su poder y autonomía en el sistema internacional-rebeldes, acatadores de normas y forjadores de normas- por lo que se convierte imperativo identificar en que categorías se ha posicionado China a lo largo del periodo en estudio (1949- 2005) y que factores han contribuido para establecerla en dichos niveles:

- **Estado rebelde:** se puede presumir a simples rasgos que la República Popular China se ubicó en esta categoría durante la era maoísta en su totalidad (1949-1976), sin embargo dada la naturaleza bipolar del mundo durante la Guerra Fría,

es decir dos superpotencias al mando del orden mundial (Estados Unidos y la URSS), China no se convertiría en Estado rebelde sino hasta la ruptura Sino-Soviética de 1958 con lo que consolidaría su aislamiento internacional hasta el reestablecimiento de relaciones diplomáticas con el bloque capitalista en la década de 1970. La rebeldía de China, acorde a las normatividades del RP, se puede sustentar en los siguientes factores:

- a. La actitud de la República Popular China a partir de 1958 iba en contra de las normas establecidas por las corrientes dominantes en esta época, es decir el comunismo y capitalismo. Mao Zedong condenaba la política revisionista y liberal de la superpotencia socialista; y su política interna (Gran Salto Adelante y Revolución Cultural) no cumplía con las normativas capitalistas del bloque Occidental.
 - b. El quiebre de las relaciones diplomáticas con la URSS (1958) significaría para China la carencia de aliados poderosos a los cuales recurrir en caso de una amenaza a su seguridad.
 - c. El RP también plantea que un medio para definirse como Estado rebelde es la debilidad que un país tiene frente a otros (Escudé, 2012); esta debilidad se ve comprobada por los fracasos económicos del Gran Salto adelante y la Revolución Cultural.
 - d. Bajo la dictadura maoísta la tiranía a la población, intensificada durante la Revolución Cultural, no logró suministrar de capacidad de maniobra internacional a China para poder competir con potencias de centro como los Estados Unidos (70 millones de muertos y violaciones a los derechos humanos).
 - e. A pesar de que el gobierno confirmaba tener un poder armamentista capaz de asegurar la paz y estabilidad china, el aislamiento internacional le hizo perder fondos para su desarrollo industrial, tecnológico e intercambio de conocimiento que ayuden al país a levantarse del hundimiento económico y social causado por el maoísmo.
- **Estado acatador de normas:** como se indicó anteriormente la bipolaridad del sistema internacional durante la Guerra Fría le daba a China la posibilidad de

alinearse a dos corrientes políticas, el comunismo y el capitalismo. Es por ello que a partir del establecimiento de la República Popular en 1949 hasta finales de la década de 1950 China puede ser categorizada como un acatador de normas clase B ya que se alineó adecuadamente a las normativas políticas y económicas de la URSS (superpotencia socialista) mediante el Primer Plan Quinquenal y dados los fracasos económicos que este proyecto representó para la economía china no se le puede considerar como industrializado e influyente en la economía regional, por ende no sería un acatador de normas clase A; pero gracias a la cooperación internacional del bloque comunista pudo desarrollar un poder armamentista capaz de asegurar su propia estabilidad y ser un aliado estratégico para la Unión Soviética.

A pesar de permanecer casi 12 años bajo el estatus rebelde se puede decir que China emprendió la etapa transitoria a Estado acatador de normas a partir de 1971 con el restablecimiento de las relaciones diplomáticas con Estados Unidos y el fortalecimiento de sus relaciones comerciales con Europa, pues el Estado se dio cuenta que no podría sobrevivir sin alinearse a un súper poder en el sistema internacional. 1971- 1979 puede ser considerado como un breve periodo de Estado acatador de normas clase C en el que la República Popular China sobrevivió gracias al consenso internacional y alianzas globales que le traerían su primer logro en la ganancia de autonomía internacional al convertirse en miembro permanente de las Naciones Unidas (1971); mas no por haber desarrollado una plataforma económica ni armamentista capaz de influir en la región asiática o ser considerada como estratégica para las superpotencias.

Se puede ver también que tras la muerte de Mao Zedong (1976) la nueva cúpula administrativa de China fue precursora en la comprensión de la estrecha unión entre política y economía propuesta por el realismo periférico. Esta esfera no solo entendió que era imperativa la modificación de las relaciones económicas del país para darle independencia internacional pues el modelo de economía planificada importado de la Unión Soviética al no generar riqueza no era sostenible al largo plazo y en palabras de Jian Zemin (2012): *“El atraso económico de un país lo reduce a la impotencia ante la manipulación ajena. La competición internacional hoy supone, en esencia, el enfrentamiento en términos de poderío nacional basado en los recursos económicos y científico-técnicos de cada nación”*; sino que también

comprendió que tras el fracaso social que representó la Revolución Cultural la población necesitaba adquirir libertades y privilegios que popularicen al PCCH y hagan que la sociedad confíe de nuevo en esta institución. Tras casi una década de reformas en torno a la ganancia de libertades individuales el desarrollo económico sería inevitable pero la relación entre economía y política debía afianzarse de tal manera que el gobierno adquiriera la capacidad de extracción de recursos humanos sin obligación de dar cuentas a la población. En este contexto la represión de las Protestas de la Plaza de Tiananmen viene a ser la jugada clave en el fortalecimiento del PCCH como ente autoritario y político que sembraría el terreno para la libertad de maniobra internacional mediante la tiranía interna expresada en términos de derechos laborales en el caso de este estudio. En términos políticos la transición a Estado acatador de normas clase A se daría gracias al establecimiento del Partido Comunista como única institución política capaz de hacer y deshacer con la población acorde a lo que sus intereses demanden.

No es hasta 1979 que, gracias al proyecto reformista, liderado por Deng Xiaoping, China superaría su estatus rebelde y lograría consolidarse como Estado acatador de normas clase A para finales de la década de 1990. Si bien la Unión Soviética aún representaba una superpotencia en 1980, el gobierno chino optó por seguir las normas de la superpotencia occidental: Estados Unidos. En el marco macroeconómico esta transición fue posible debido a: a) La gradual liberalización de la economía china de la década de 1980 mediante la descentralización estatal, la apertura del comercio exterior, el establecimiento de Zonas Económicas Especiales, la reforma del sector público y la promoción del emprendimiento privado y atracción de capitales extranjeros, b) La apertura económica total de China a partir de 1992 con el Viaje al Sur de Deng Xiaoping, c) La reforma laboral de 1994 que en conjunto con la anexión a la OMC causarían el incremento de la inversión extranjera directa en el sector manufacturero y el crecimiento exponencial del comercio chino en el mundo. Es decir, la total sumisión de la economía china a las lógicas neoliberales.

El camino a Estado acatador de normas clase A, al que llegó China para 2005, puede formularse mediante la relación directamente proporcional explicada en la ecuación del gráfico 9:

GRÁFICO 9

RELACIÓN DIRECTAMENTE PROPORCIONAL DEL ESTUDIO

Mayor liberalización económica	=	Mayor desarrollo económico
<ul style="list-style-type: none"> • Cuatro Modernizaciones → • Reforma del sector público → • Creación de bancos especializados, promoción de la iniciativa privada, ampliación de las libertades comerciales locales → • Política de Puertas abiertas, creación de Zonas Económicas Especiales, ampliación y redistribución de las funciones comerciales → • Ley Laboral de 1994, entrada a la OMC → 		<ul style="list-style-type: none"> • Política económica liberal (1980-2005) • Mayor productividad de las empresas estatales, propiedad de las inversiones de 35% para 2005 • Crecimiento del PIB en 10% anual • Diversificación de la procedencia de la IED, segundo país con mayor captación de IED, balanza comercial superavitaria desde 1990 • Atracción de inversiones manufactureras (60% del total), tasa de desempleo de 4,1% año 2005, migración de empleos, inclusión de China en los mercados mundiales



ESTADO ACATADOR DE NORMAS CLASE A: por su alta industrialización capaz de influir en el balance económico regional y mundial

- China se convirtió en una de las 10 economías más grandes del mundo
 - Un PIB de 2,2 billones de USD con 55% de participación industrial
 - El país en vías de desarrollo con mayor captación de IED
 - Captación del 8% de las exportaciones mundiales

Fuente: Song, 2012; Tamames, 2008; Cesarin, 2006; Banco Mundial, 2018.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

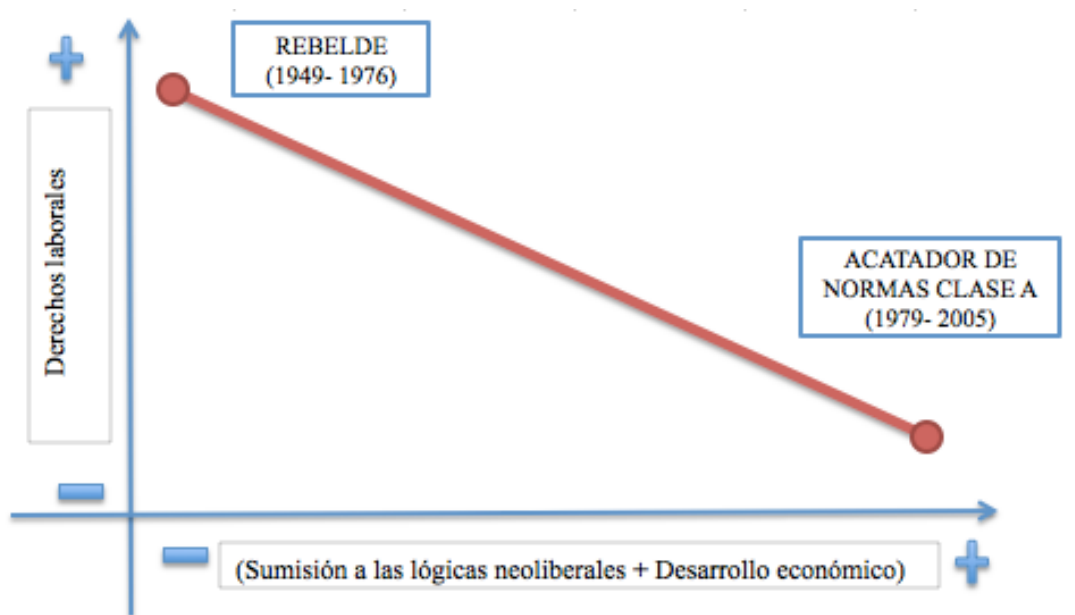
Otra razón que lleva a la jerarquización de China como Estado acatador de normas clase A es su pasivo desarrollo armamentista durante las décadas de 1980 y 1990, ya que como se detalló en el capítulo III: el Estado se enfocó en el

desarrollo económico y la consolidación de China como potencia industrializada a nivel regional y mundial y dejó de lado el progreso y fortalecimiento del sector de seguridad (a pesar de ser una de las Cuatro Modernizaciones), rescatando su desarrollo tan solo a finales de la década de 1990.

El estatus de acatador de normas clase A se ha fortalecido a lo largo del periodo reformista (1980- 2000) por la tiranía y autoritarismo interno a la población china, que en este estudio se ve reflejado en las violaciones a los derechos laborales. Del análisis sobre la relación liberalización económica/desarrollo económico se deriva también una relación indirectamente proporcional resumida en el gráfico 10:

GRÁFICO 10

RELACIÓN INDIRECTAMENTE PROPORCIONAL DEL ESTUDIO



Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

Del gráfico 10 se entiende que existe una relación indirectamente proporcional entre la sumisión a las lógicas neoliberales y los derechos laborales en China. Esta relación demuestra que durante la era maoísta si bien la sumisión a las lógicas neoliberales era nula por la política socialista del Estado chino, los derechos laborales eran respetados. El Primer Plan Quinquenal, el Gran Salto Adelante y la Revolución Cultural son los ejemplos de la ideología comunista

aplicada por el gobierno chino en contra de las normativas de la súper potencia capitalista: Estados Unidos.

Sin embargo, la rebeldía china durante la era maoísta también viene a ser apoyada por la violación sistemática a los derechos humanos universales con exclusión de los derechos laborales. Las principales políticas de ordenamiento social y económico descritas en el capítulo I estuvieron acompañadas de la tiranía interna y la sumisión a un líder de turno, sin embargo, la población gozaba de estabilidad laboral, salarios estables y representativos y el Estado suministraba a sus ciudadanos de todos los beneficios de seguridad social. Con el paso a Estado acatador de normas los derechos humano universales se fortalecieron a causa de la inclusión china en el ambiente global pero los derechos y seguridad laboral civiles tuvieron que ser sacrificados a favor del desarrollo económico para volver al territorio competitivo gracias a su oferta de mano de obra barata no especializada.

Es por ello que de la relación indirectamente proporcional explicada en el gráfico 10 también se entiende que mientras mayor es la sumisión a las lógicas neoliberales mayor será el desarrollo económico de China, pero esto también representará menos derechos laborales para la población. A partir de la implantación de un modelo neoliberal en China también sería necesaria una flexibilización del mercado laboral mediante la Ley Laboral de 1994 para atraer capitales extranjeros y hacer del territorio chino un lugar más competitivo y un gran centro manufacturero internacional, lo que provocaría:

- La disminución de los salarios a un promedio de 0,35 ctvs la hora, atrayendo a inversionistas por los bajos costos en mano de obra.
- La sobrecarga laboral con un promedio de 16 horas de trabajo diarias, aumentando la capacidad productiva y exportable de China.
- La pérdida completa de seguridad social, privatización de servicios de salud, educación y vivienda y condiciones deplorables del ambiente laboral.
- La poca o nula regulación estatal de las violaciones a los derechos laborales para atraer más inversiones cada año y la falta de instituciones protectoras de trabajadores en China.

Esto puede ser interpretado como un mecanismo de extracción de recursos humanos para ganar autonomía y poder internacional, fortaleciendo a la República Popular China como acatador de normas clase A y dando una plataforma para su posible transición a forjador de normas.

Es imperativo analizar las tácticas políticas utilizadas por la República Popular China para evadir la controversia internacional de organismos protectores de los derechos laborales. Este argumento se lo puede comprobar mediante la diferenciación entre la legislación del país y las realidades que se detallaron en el capítulo III. Al ser miembro de la Organización Internacional del Trabajo, China de acoplar su contexto nacional en torno al respeto laboral que promueve la organización. Es por ello que la Ley Laboral de 1994 puede ser vista como la medida por la cual se adhieren a las normativas internacionales ya que la legislación nacional promueve el respeto a los trabajadores, cumplimiento de procesos de producción adecuados para mantener la dignidad y bienestar y la libertad de asociación y reclamación de los empleados. Sin embargo, gracias a los informes de las ONG utilizadas en este estudio se puede comprobar que la legislación ha sido utilizada como un medio para evitar la confrontación y controversia del mundo cuando en realidad se cometen varias violaciones (capítulo III) a los derechos y el bienestar de los empleados en fábricas y empresas chinas de producción de manufacturas.

La hipótesis de trabajo plantea una jerarquización de China en una subcategoría entre Estado acatador de normas y forjador de normas. Las razones por las que la República Popular puede ser tomada en cuenta como forjador de normas se resumen en tres:

- a. A partir de 1971 China adquirió el poder formal para aportar a la creación de normas con su anexión como miembro permanente del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas.
- b. Su influencia económica se ha replegado por todo el mundo en especial en Europa y Norteamérica (mayores socios comerciales e inversionistas de China), siendo estas las dos principales regiones forjadoras de normas en el sistema internacional.

- c. A partir de la crisis de Kosovo de 1998 su poder armamentista y el mercado de seguridad se han incrementado súbitamente mediante la dirección de fondos públicos a esta industria y la atracción de inversión privada también

Sin embargo, ¿Cuáles son los componentes que impiden que China pueda transformarse en un Estado forjador de normas e incluso debilitan su consolidación como acatador de normas? Se los puede resumir en dos:

- Tal como lo sugiere Escudé (2012) una vez superada la barrera de Estado rebelde la opresión civil debería desaparecer ya que el desarrollo económico permite dotar a la población de los beneficios consecuentes de tal fenómeno aumentando su calidad de vida. En China los derechos humanos universales se afianzaron en teoría, pero a pesar de haber superado la berra rebelde la calidad de vida de los trabajadores no mejoró pues sus derechos laborales fueron sacrificados para impulsar la entrada de capitales al país y usar a la extracción de recursos como medio para ganar poder frente a Estados semejantes o más poderosos.
- La República Popular China no ha pasado por un proceso de democratización, a pesar de haber sido propuesto como una quinta modernización esencial para el desarrollo completo del país, se lo reprimió durante la masacre en la plaza de Tiananmen y el Partido Comunista Chino sigue siendo el centro elitista de poder que ejerce una dictadura; por ende su modelo político está en contra de las normativas neoliberales de la superpotencia y tampoco se podría consolidar en su totalidad como acatador de normas clase A. Hay que recordar que la esfera política y económica de acuerdo a Carlos Escudé (2012) no son dos entes separados, sino que van de la mano en los procesos de transición y jerarquización de Estados.

Estos factores también llevan a considerar la idea de que China sea un Estado particular dentro de la categorización de Carlos Escudé. No como un Estado localizado entre acatador de normas y forjador de normas, sino como un jugador particular que ha sabido aplicar las reglas del realismo periférico a su

conveniencia y con el fin de ganar autonomía internacional dentro de los acatadores de normas. Si bien la economía de este país se ha sabido rendir a las lógicas de mercado propuestas por el neoliberalismo, China aun sigue utilizando la opresión y la tiranía interna como herramienta para la ganancia de poder frente a sus semejantes. Se puede establecer que dado el enfoque económico que el realismo periférico propone (ya que interpreta al interés en términos de ganancia de riqueza) China ha utilizado a la política como vía para la opresión civil para que le ayude a incrementar su libertad de maniobra interna y así potencializar su libertad de maniobra internacional, mas no como un elemento clave en el proceso de adquisición de autonomía.

A continuación, se presentan las conclusiones derivadas del análisis de la información recolectada en este trabajo de investigación.

VII. CONCLUSIONES

La hipótesis de investigación plantea que: el estatus de China como Estado rebelde bajo la administración de Mao Zedong desde 1949, sería superado mediante la reforma de liberalización aplicada bajo el mandato de Deng Xiaoping a partir de 1978, lo que motivaría la violación a los derechos laborales y la sumisión de la economía china a las lógicas neoliberales para alcanzar la transición a una subcategoría entre Estado forjador de normas y Estado acatador de normas para el año 2005. La misma es verdadera de manera parcial por las razones que se presentan a continuación:

- Si se toma como referencia las normatividades neoliberales de Estados Unidos, China mantuvo el estatus rebelde durante toda la era maoísta al no acatar las reglas de juego de las súper potencias de Occidente, cumpliendo con la primera premisa. De igual manera el completo estatus rebelde de la República Popular China se mantuvo desde su aislamiento total de las relaciones diplomáticas del mundo en 1958 hasta 1971 con el restablecimiento de relaciones diplomáticas con los Estados Unidos (lo que marcaría un primer paso para su proceso de transición a Estado acatador de normas). Sin embargo, dada la naturaleza bipolar (la existencia de dos hegemonías) del sistema internacional durante la Guerra Fría, es decir dos súper potencias a cargo del orden mundial, a China se le puede atribuir también el estatus de acatador de normas clase B en un sentido soviético, por alinearse a las normativas comunistas de la Unión Soviética desde 1949 hasta 1958.
- La segunda premisa de la hipótesis sobre si el estatus rebelde de China sería superado mediante la reforma de liberalización aplicada bajo el mandato de Deng Xiaoping se cumple ya que la definición del interés en términos de desarrollo económico por Deng Xiaoping habría motivado la reforma económica china de las décadas de 1980 y 1990 lo que llevaría a un desarrollo económico sin precedentes y consolidaría a China como un parcial Estado acatador de normas clase A desde 1992 (año en el que se pueden ver resultados reales y concretos de los efectos macroeconómicos de las reformas) mas no como una subcategoría entre acatador de normas y forjador de normas. La barrera de Estado rebelde solo puede ser superada mediante la sumisión completa de los

Estados débiles a las normativas de la superpotencia. En este caso la súper potencia sobreviviente tras el fin de la Guerra Fría fue los Estados Unidos y la sumisión de la economía de China a las lógicas de mercado le garantizó su traspaso a acatador de normas; si las normas estarían impuestas por una superpotencia socialista entonces China y el resto de Estados débiles deberían rendirse a estas.

- La segunda premisa de la hipótesis también se ve apoyada por el desempeño de la economía china para 2005, convirtiéndola en la fábrica del mundo y generando relaciones económicas de alcance global y con principal influencia en la economía de potencias forjadoras de normas y acatadoras de normas clase A.
- La tercera premisa sobre la motivación a la violación a los derechos laborales y la sumisión de la economía china para alcanzar una subcategoría entre forjador y acatador de normas no se cumple ya que China no puede ser considerado un completo acatador de normas clase A ni un posible forjador de normas pues no se ha rendido en su totalidad a las normativas de Occidente en el marco de la democratización, convirtiendo a la República Popular China en un parcial acatador de normas clase A que esta dispuesto a someter a su economía a las lógicas de mercado de Occidente pero no está dispuesto a someter su sistema político a las directrices de la superpotencia neoliberal.
- La tercera premisa se cumple en la parte de la sumisión económica y la violación a los derechos laborales ya que el proceso de transición de Estado rebelde a parcial acatador de normas clase A generó una relación directamente proporcional en la que a mayor liberalización de la economía china-mayor desarrollo económico existe. Sin embargo, esto también provocó una relación indirectamente proporcional en la que a mayor desarrollo económico chino-menor respeto a los derechos laborales.
- La libertad de violentar los derechos laborales no fue el motor principal para la superación del estatus rebelde, sino que las reformas económicas (sumisión económica china al neoliberalismo) motivaron el desarrollo económico y como consecuencia se dieron las violaciones a los derechos laborales. Los logros

macroeconómicos a partir de 1990 lograron transformar a China como parcial acatador de normas clase A y las transgresiones laborales a partir de 1994 fortalecieron su papel en tal categoría.

- Se pueden establecer dos puntos de partida en el proceso de extracción de recursos humanos: 1989, Masacre de Tiananmen, como inicio informal del proceso y 1994, Ley Laboral, como punto formal en la consolidación de la extracción de recursos.
- Desde la fundación de la República Popular China (1949) siempre se han dado violaciones a los derechos humanos, incluso tras la consolidación de China como parcial acatador de normas clase A. La diferencia recae en que durante la era maoísta si se respetaron los derechos laborales de acuerdo a lo establecido por la Organización Internacional del Trabajo pues la población gozaba de salarios representativos, estabilidad laboral y seguridad social, pero a partir de la transición de economía planificada a economía de mercado se dio una paulatina violación a los derechos laborales fortalecida con la Ley Laboral de 1994 y consolidada con la entrada de China a la OMC. A pesar de no tener información específica de violaciones a los derechos laborales durante la década de 1990 se puede deducir que estas no empezaron en el año 2000 sino en 1990 por la relación indirectamente proporcional mencionada anteriormente.
- Del presente trabajo se puede afirmar que la liberalización de las relaciones económicas internas y externas de un país es una herramienta eficaz y eficiente para el progreso económico. Sin embargo, este progreso económico no necesariamente debe ser acompañado de una violación sistemática de los derechos laborales a pesar de su funcionalidad en la ganancia de autonomía y poder internacional. La trasgresión del bienestar humano a favor de la superación del estatus de un Estado débil, como China, en el sistema internacional no debe ser justificación para la aplicación de medidas que vayan en contra de la ética y la moral arriesgando la tranquilidad social.

VIII. RECOMENDACIONES

- Si bien un Estado es más poderoso mientras menor sea el umbral de libertad interna, mientras que China no pase por un proceso de democratización no va a superar su estatus de parcial acatador de normas clase A, pues no existirá una concordancia con la totalidad de las normas que el neoliberalismo, al ser la ideología de los Estados forjadores de normas, plantea. Sin embargo, se sugiere que futuros trabajos en el marco del realismo periférico evalúen las condiciones y contexto chino actual para ver si este ha logrado establecerse como un acatador de normas en su totalidad o se lo podría considerar como un forjador de normas innovador que establece sus propias reglas de juego a las que los estados débiles deberían someterse.
- La extracción de recursos sociales es necesaria para el desarrollo de los Estados débiles a potenciales acatadores de normas y forjadores de normas; sin embargo, esta extracción debería ser parte de un consenso poblacional mas no producto de la tiranía interna y opresión por parte de un grupo específico del Estado.
- Se deberían buscar medios para fortalecer a los Estados en el sistema internacional sin la necesidad de suprimir a la población como lo sugiere el realismo periférico, mediante la implementación de políticas públicas y la búsqueda de extracción de recursos alternativos que no comprometan el bienestar social de la población.
- La mejora de las condiciones del ambiente de trabajo; el aumento del umbral de los derechos laborales en términos salariales, obligaciones empresariales, carga horaria, etc. y la consolidación de un sistema de seguridad social fuerte van a hacer que las manufacturas chinas aumenten su calidad y ataquen nuevos mercados.
- Se sugiere también la ampliación de la investigación de la extracción de recursos humanos en China no solo en el campo de los derechos laborales sino también en el área de los derechos humanos como macro. Puede ser que el poder internacional adquirido por la República Popular China no solo se deba a los abusos cometidos en contra de los trabajadores sino también a la sociedad civil

en su totalidad como medio para evitar la sublevación interna y expandir su margen de autonomía en el sistema internacional. Un estudio analítico sobre los aportes de Liu Xiaobo (ganador del Premio Nobel de la Paz en el año 2010) podría ampliar el margen de conocimiento sobre la extracción de recursos en China pues es un exponente que vivió en carne propia la tiranía del gobierno en China y está considerado como uno de los principales activistas en contra del comunismo en este país.

- La recolección de información sobre los abusos y transgresiones a los trabajadores chinos podría haberse hecho más detallado de existir información sobre estas violaciones durante la década de 1990 ya que el limitado acceso público a informes sobre trasgresiones laborales dificultó la recolección de información. Se podrían realizar investigaciones *in situ* a personas que hayan sufrido violaciones a sus derechos laborales durante la década de 1990 o también investigaciones a personas que hayan migrado de China durante este periodo a causa de las condiciones laborales.
- Se podría profundizar en la investigación de las causas o motivos por los que la población civil china no ha intentado cambiar el modelo político desde la masacre de la Plaza de Tiananmen. Se podría estudiar los aportes de Stein Ringen (2016) que estudia los factores y elementos que han hecho de la dictadura china un sistema único en su clase hoy y a lo largo de la historia; Zhang Mingshu (2015) con un estudio de la percepción de los ciudadanos chinos hacia el socialismo con características chinas y los factores culturales que han hecho de este sistema prevalecer en el tiempo; y Zhengxu Wang (2013- 2015) con estudios enfocados en las instituciones, política y valores civiles de China.
- Es necesaria la profundización y ampliación del realismo periférico como teoría de las Relaciones Internacionales. La poca literatura e investigación en torno a esta teoría (los autores que abarcan el tema son Carlos Escudé, Luis Schenoni, Xu Shicheng, Varun Sahni, Julia Ioga y André Costa Misi) hizo difícil detallar con mayor claridad las normatividades propuestas. Se podría expandir el estudio de la efectividad de esta teoría en otros contextos como en Japón, Chile o Alemania.

LISTA DE REFERENCIAS

Libros

- Banco Mundial (1996). *The Chinese Economy*. Estados Unidos, Washintong D.C.: Banco Mundial.
- Bregolat, E. (2007). *La segunda revolución china: claves para entender al país más importante del siglo XXI*. Argentina, Buenos Aires: Ediciones Destino S.A.
- Cesarin, S. (2006). *China se avecina*. Venezuela, Caracas: Editorial laboratorio Educativo.
- Eckstain, A. (1977). *China's Economic Revolution*. Inglaterra, Londres: Cambridge University Press.
- Hughes, T. –Luard, D. (1959). *La China popular y su economía*. Inglaterra, Londres: Oxford University Press.
- MacGregor-Hastie, R. (1967). *Mao Tse- Tung*. Inglaterra, Londres: Pan Books, Ltda.
- Schenoni, L.; Escudé, C. (2016). *Peripheral Realism Revisted*. *Revista Brasileira de Política internacional*, No. 59.
- Shenkar, O. (2005). *El siglo de China*. Newark, Estados Unidos: Pearson Education, Inc.
- Tamames, R. (2008). *El siglo de China: de Mao a potencia mundial*. España, Barcelona: Editorial Planeta, S.A.
- Tissier, P. (1979). *Transformaciones rurales y desarrollo socialista*. México, México D.F.: Siglo veintiuno editores.

Web

- Abas, M.- Broadhead, J. (1989). *The Tiananmen Square Massacre*. *BMJ: British Medical Journal*, Vol. 299, No. 6693. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/29704820.pdf>
- Argandoña, A. (1990, julio). *El pensamiento económico de Milton Friedman*. IESE- Universidad de Navarra. Recuperado de: <http://www.iese.edu/research/pdfs/DI-0193.pdf>
- Agrawal, P. – Pravakar, S. (2003). *China's Accession to WTO: Implications for China and India*. *Economic and Political Weekly*, Vol. 38, No. 25. Recuperado de: <https://www.jstor.org/stable/pdf/4413713.pdf>

- Bagchi, A. (1989). A Decade of Economic Reform in China: A Retrospect. *Economic and Political Weekly* Vol. 24, No. 25. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/4394999>
- Bakir, E.- Campell, A. (2010). Neoliberalism, the Rate of Profit and the Rate of Accumulation. *Science & Society*, Vol. 74, No. 3. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/25681246.pdf>
- Ban, C. (2012). What is Neoliberalism? Universidad de Brown. Recuperado de: <https://europeaneconomics.files.wordpress.com/2012/01/what-is-neoliberalism.pdf>
- Banco Mundial (2018). Empleo en la agricultura (% empleo total). Recuperado de: <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.SRV.EMPL.ZS?end=2005&start=1991>
- Banco Mundial (2018). Empleo en la industria (% empleo total). Recuperado de: <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.IND.EMPL.ZS>
- Banco Mundial (2018). Empleo en servicios (% empleo total). Recuperado de: <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.TLF.TOTL.IN>
- Banco Mundial (2010, julio). Foreign Direct Investment – the China story. Recuperado de: <http://www.worldbank.org/en/news/feature/2010/07/16/foreign-direct-investment-china-story>
- Banco Mundial (2018). Flujo de IED- China. Recuperado de: <https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.CD.WD?end=2005&locations=CN&start=1982>
- Banco Mundial (2018). Gasto militar (% del PIB). Recuperado de: <https://data.worldbank.org/indicador/MS.MIL.XPND.GD.ZS?contextual=region&end=2005&locations=CN&start=1989>
- Banco Mundial (2018). Gasto militar (% del PIB- región Asia). Recuperado de: <https://data.worldbank.org/indicador/MS.MIL.XPND.GD.ZS?contextual=default&end=2005&locations=CN&start=1989>
- Banco Mundial (2018). PIB China 1985- 2005. Recuperado de: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.CD?end=2005&locations=CN&start=1984>
- Banco Mundial (2018). PIB a precios actuales- 2005. Recuperado de: https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.CD?end=2005&locations=US-CN-GB-BR-DE-JP-FR-IT-ES-IN&name_desc=false&start=1960&view=chart
- Banco Mundial (2018). Población total- China. Recuperado de: <https://datos.bancomundial.org/indicador/SP.POP.TOTL?locations=CN>
- Banco Mundial (2018). Tasa arancelaria, aplicada, promedio todos los productos. Recuperado de:

<https://datos.bancomundial.org/indicador/TM.TAX.MRCH.WM.AR.ZS?end=2006&locations=CN&start=1995>

Banco Mundial (2018). Balanza Comercial de bienes y servicios. Recuperado de:

<https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.RSB.GNFS.CD?end=2016&locations=CN&start=1984>

Banco Mundial (2018). Importaciones de bienes y servicios- China. Recuperado de:

<https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.IMP.GNFS.CD?end=2005&locations=CN&start=1985>

Banco Mundial (2018). Exportaciones de bienes y servicios- China. Recuperado de:

<https://data.worldbank.org/indicador/NE.EXP.GNFS.CD?locations=CN>

Banco Mundial (2017). Producto Interno Bruto. Recuperado de: <https://data.worldbank.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD.ZG?locations=CN>

Banco Mundial (2017). Balanza Comercial- % del PIB. Recuperado de: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.RSB.GNFS.ZS?locations=CN>

BBC (2017). Como se gobierna China. Recuperado de: http://www.bbc.co.uk/spanish/specials/114_china_gobierno/index.shtml

BBC (2014). Mao Zedong (1893- 1976). Recuperado de: http://www.bbc.co.uk/history/historic_figures/mao_zedong.shtml

Béja, J. (2009). The Massacre's Long Shadow. *Journal of Democracy*, Vol. 20, No. 3. Recuperado de: <http://journalofdemocracy.com/sites/default/files/Beja-20-3.pdf>

Bendini, R. (2016). The Cultural Revolution in China: its 50th anniversary was ignored but its legacy lives on today. Policy Department- European Parliament. Recuperado de: http://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2016/570470/EXPO_IDA%282016%29570470_EN.pdf

Bhardwaj, R. (1992). CHINA'S ECONOMIC REFORM: THE ROLE AND SIGNIFICANCE OF SEZs. *The Indian Journal of Political Science*, Vol. 53, No. 3. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/41855617.pdf>

Botton, F- Baby, J. (1967). La Revolución Cultural en China. *Estudios Orientales*, Vol. 2, No. 3. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/40313809.pdf?refreqid=search:f192f4c21b3aca5a73158f117506e18c>

- Botton, F- Bastid, M. (1967). Orígenes y desarrollo de la Revolución Cultural. *Estudios Orientales*, Vol. 2. No. 3. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/40313811.pdf?refreqid=search:f192f4c21b3aca5a73158f117506e18c>
- Burns, J. (2000). PUBLIC SECTOR REFORM AND THE STATE: THE CASE OF CHINA. *Public Administration Quarterly*, Vol. 24, No. 4. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/40861820.pdf>
- Calhoun, C. (1989). Revolution and repression in Tiananmen Square. *Society*, 26 (6), pp. 21- 38. Recuperado de: http://eprints.lse.ac.uk/42467/1/Calhoun_Revolution_repression_Tianmen_1989.pdf
- Central Intelligence Agency (1967). The Chinese Cultural Revolution. Recuperado de: https://www.cia.gov/library/readingroom/docs/DOC_0001095914.pdf
- Cesarin, S. (2004). China: un cuarto de siglo bajo reformas y las lecciones de la historia. *Estudios Internacionales*, Año 36, No. 144. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/41391771.pdf?refreqid=search:946c736023effbe166639fddb35b9526>
- Clarke, S. (1994). THE NEOLIBERAL THEORY OF SOCIETY. Universidad de Warwick. Recuperado de: <https://homepages.warwick.ac.uk/~syrbe/pubs/Neoliberalism.pdf>
- China Labor Watch (2000). Kong Tai Shoes Mfg. Co., Ltd. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/3>
- China Labor Watch (2001). Dongguan Elegant Top Shoes Co., Ltd. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/4>
- China Labor Watch (2002). Reebok's Human Rights Standard and Chinese Workers' Working Conditions. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/6>
- China Labor Watch (2002). Nike, Adidas, Reebok and New Balance Made in China. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/7>
- China Labor Watch (2003). AT&T and NEC Contract with Sweatshop Operators. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/8>
- China Labor Watch (2004). Puma's Workers in China Facing an Olympian Struggle to Survive. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/10>
- China Labor Watch (2004). Kingmaker Footwear (Timberland made in China). *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/11>

- China Labor Watch (2005). The Toy Industry in China: Undermining Workers' Rights and Rule of Law. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/12>
- China Labor Watch (2005). Blood & Exhaustion Behind Bargain: Toys Made in China for Wal-Mart and Dollar General. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/13>
- China Labor Watch (2005). Holiday Cards of Abuse: Wal-Mart in China. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/14>
- China Labor Watch (2001). Dongguan Elegant Top Shoes Co., employee brochure translation. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/73>
- China Labor Watch (2001). Dongguan Elegant Top Shoes Co., payroll stub. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/78>
- China Labor Watch (2001). Merton Company Limited. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/5#app3>
- China Labor Watch- National Labor Committee (2004). Toys of Misery 2004: A Joint Report by National Labor Committee and China Labor Watch. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/9>
- China Statistical Yearbook (2005). Total Investment in Fixed Assets by Ownership and Region (2004). Recuperado de: <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2005/indexeh.htm>
- China Statistical Yearbook (2005). Actually Foreign Investment by Country or Region. Recuperado de: <http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2005/indexeh.htm>
- China Statistical Yearbook (2005). TOTAL INVESTMENT IN FIXED ASSETS BY OWNERSHIP (1995). Recuperado de: <http://www.stats.gov.cn/english/statisticaldata/yearlydata/YB1996e/E5-2ae.htm>
- Compa, L. (2004). Justice for All: The Struggle for Worker Rights in China. *American Center for International Labor Solidarity*. Recuperado de: <http://digitalcommons.ilr.cornell.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1032&context=reports>
- Congressional- Executive Commission on China (2012). WORKING CONDITIONS AND WORKER RIGHTS IN CHINA: RECENT DEVELOPMENTS. Recuperado de: https://chrissmith.house.gov/uploadedfiles/2012.07.31_working_conditions_and_worker_rights_in_china.pdf

- Culliton, B. (1978). China's "Four Modernizations" Lead to Closer Sino-U.S. Science Ties. *Science, New Series*, Vol. 201, No. 4355. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/1746764.pdf>
- Dávalos, P. (2006). Neoliberalismo político y Estado social de derecho. Pontificia Universidad Católica del Ecuador. Recuperado de: <https://www.puce.edu.ec/documentos/NeoliberalismoyEstadosocialdederecho.pdf>
- Departamento de Estado- Estados Unidos (2017). The Chinese Revolution of 1949. Recuperado de: <https://history.state.gov/milestones/1945-1952/chinese-rev>
- Dernberger, R. (1980). Agricultural Development: The Key Link in China's Four Modernizations Program. *American Journal of Agricultural Economics*, Vol. 62, No. 2. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/1239710.pdf>
- Deshpande, G. (1968). Cultural revolution and China's Foreign Policy. *Economic and Political Weekly*, Vol. 3, No. 26/28. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/4358801.pdf?refreqid=search:1b97c7b6eb4d56bf196646b39771b16a>
- Dikotter, F. (2017). *La gran hambruna en la China de Mao*. España, Barcelona: Quaderns Crema S.A. Recuperado de: <http://www.acantilado.es/wp-content/uploads/La-gran-hambruna-prefacio.pdf>
- Duell, C. (1989). The Long March: Victory or Defeat? Air Command and Staff College. Recuperado de: <http://dtic.mil/dtic/tr/fulltext/u2/a207330.pdf>
- Duara, P. (1974). The Great Leap Forward in China: An Analysis of the Nature of Socialist Transformation. *Economic and Political Weekly*, Vol. 9, No. 32/ 34. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/4363914.pdf?refreqid=search%3A3675cf5d796b5d8d7a7a93a29cb79ac4>
- Ellman, M. (1986). Economic Reform in China. *International Affairs (Royal Institute of International Affairs 1944-)*, Vol. 62, No. 3. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/2617885.pdf>
- Escudé, C. (2012). El Realismo Periférico y su relevancia teórica ante el ascenso de China. *Desarrollo Económico*, Vol. 51, No. 204. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/23612357.pdf>
- Escudé, C. (2012). *Principios del Realismo Periferico*. Recuperado de: <http://www.argentina-rree.com/documentos/Principios-del-realismo-periferico.pdf>
- Escudé, C. (2009). *Realismo Periférico- Una filosofía de política exterior para Estados débiles*. Universidad del CEMA. Recuperado de: <http://www.ucema.edu.ar/publicaciones/download/documentos/406.pdf>

- Fanjul, E. (2009). Memoria de Tiananmen: 20 años de la revuelta estudiantil. *Política Exterior*, Vol. 23, No. 129. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/20647101.pdf>
- Ford, J.- Sen, S.- Wei, H. (2010). FDI and Economic Development in China 1970-2006: A Cointegration Study. Universidad de Birmingham. Recuperado de: <https://www.birmingham.ac.uk/Documents/college-social-sciences/business/economics/2010-papers/economics-papers-2010/10-24.pdf>
- Freedman, A. (2003). China's Cultural Revolution. *Department of Government- Franklin and Marshall College*. Recuperado de: <http://www.columbia.edu/cu/weai/exeas/resources/pdf/china-cultural-revolution.pdf>
- Frankenstein, J- Gill, B. (1996). Current and Future Challenges Facing Chinese Defence Industries. *The China Quarterly*, No. 146, Special Issue: China's Military in Transition. Recuperado de: <https://www.jstor.org/stable/pdf/655474.pdf?refreqid=search%3A0c744d4b1bb0794483d7ec23f9412b6f>
- Garnaut, R. (2012). *Twenty years of economic reform and structural change in the Chinese economy*. Twenty Years of Economic Reform- ANU Press. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/j.ctt24hcx9.6.pdf>
- Gurley, J. (1968). El desarrollo económico de la China comunista. *Estudios Internacionales*, Año 1, No. ¾. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/41390536.pdf?refreqid=search:946c736023effbe166639fddb35b9526>
- Graham, E. -Wada, E. (2001). FOREIGN DIRECT INVESTMENT IN CHINA: Effects on Growth and Economic Performance. Oxford University Press. Recuperado de: <http://citeseerx.ist.psu.edu/viewdoc/download?doi=10.1.1.145.3399&rep=rep1&type=pdf>
- Greeley, A. (1969). *The Chinese Economy Under Maoism: The Early Years, 1949-1969*. Walter Galenson. Recuperado de: https://books.google.com.ec/books?id=4ioxDwAAQBAJ&pg=PT143&lpg=PT143&dq=employment+maoism&source=bl&ots=bxEDj_VL0b&sig=3D060f5IfQZTfgY1URcjmrzQtC4&hl=es&sa=X&redir_esc=y#v=onepage&q=employment%20maoism&f=false
- Harvey, D. (2006). Neo-Liberalism as Creative Destruction. *Geografiska Annaler. Series B, Human Geography*, Vol. 88, No. 2. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/3878384.pdf>
- Harvey, J. (2010). Neoliberalism, Neoclassicism and Economic Welfare. *Journal of Economic Issues*, Vol. 44, No. 2. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/20778679.pdf>
- Harkavy, R. (1981). Pariah States and Nuclear Proliferation. *International Organization*, Vol. 35, No. 1. Recuperado de:

<http://www.jstor.org/stable/pdf/2706559.pdf?refreqid=search:2fe21fcf77d75d3b78f725fbe4976a0a>

- Hesketh, T- Zhu, W. (1997). Health in China: From Mao to Market Reform. *BMJ: British Medical Journal*, Vol. 314, No. 7093. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/25174679.pdf>
- Hofbauer, J- Hermann, P- Raghavan, S. (2012). Asian Defense Spending, 2000–2011. *Center for Strategic and International Studies*. Recuperado de: https://csis-prod.s3.amazonaws.com/s3fs-public/legacy_files/files/publication/121005_Berteau_AsianDefenseSpending_Web.pdf
- Hsia, R. (1959). China's Industrial Growth, 1953- 1957. *The Annals of the American Academy of Political and Social Science*, Vol. 321. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/1030981.pdf?refreqid=search:f10b4bc03b8a53e966705b57d5c2e297>
- Human Rights Watch (2001). China: Human Rights Conditions and U.S. Policy. Recuperado de: <https://www.hrw.org/news/2001/05/15/china-human-rights-conditions-and-us-policy>
- Ianchovichina, E. – Martin, W. (2001). Trade Liberalization in China's Accession to WTO. *Journal of Economic Integration*, Vol. 16, No. 4. Recuperado de: <https://www.jstor.org/stable/pdf/23000767.pdf>
- Jahan, S. – Mahmud, A. (2015, junio). ¿Qué es el Capitalismo? *Finanzas & Desarrollo- Fondo Monetario Internacional*. Recuperado de: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/fandd/spa/2015/06/pdf/basics.pdf>
- Jasay, A. (1991). *UN ANALISIS DEL SOCIALISMO DE MERCADO: "ESTE CÍRCULO CUADRADO"*. Instituto Universitario ESEADE. Recuperado de: http://www.eseade.edu.ar/files/Libertas/31_1_Jasay.pdf
- Jia, M. (2013). POLITICAL IDENTITY AND POLITICAL PARTICIPATION: CHINA'S POST-80'S GENERATION. *Universidad del Sur de California*. Recuperado de: https://media.proquest.com/media/pq/classic/doc/3030965281/fmt/ai/rep/NPDF?cit%3Aauth=Jia%2C+Minna&cit%3Atitle=Political+identity+and+political+participation%3A+China%27s+post-80%27s+generation&cit%3Apub=ProQuest+Dissertations+and+Theses&cit%3Avol=&cit%3Aiss=&cit%3Apg=&cit%3Adate=2013&ic=true&cit%3Aprod=ProQuest+Central&_a=ChgyMDE3MTEwNjE2MzMwOTM2Mzo0OTU4MjMSBtk4NzMyGgpPTkVfU0VBukNIIg0xOTIuMTg4LjU1LjlkxKgUxODc1MDIKMTQxMzMzMzk5MzoNRG9jdW11bnRlJbWFnZUIBMFIGT25saW5lWgJGVGIDUEZUagoyMDEzLzAxLzAxXcgoyMDEzLzEyLzMxegCCASpQLTEwMDU2ODQtMTcyODE2LUNVU1RPTUVSLTEwMDAwMjU1LTQ3NjkyMjGSAQZPbmXpbmXKAXVNb3ppbGxhLzUuMCAoTWFjaW50b3NoOyBjbnRlbnCBNYWMgT1MgWCAxMF8xMF81KSBBcHBsZVdlYktpdC82MDIuNC44IChLSFRNTCwgbGlrZSBHZWNrbykgVmVyc2lvbi8xMC4wLjMgU2F

mYXJpLzYwMi40LjJhSARZEaXNzZXJ0YXRpb25zICYgVGhlc2Vzm
gIHUHJIUGFpZKocJU9TOKVNUy1Eb3dubG9hZFBkZi1nZXRNZW
RpYVYybEZvckl0ZW3KAhNEaXNzZXJ0YXRpb24vVGhlc2l0Z0IB
WeICAU7yAgD6AgFO&_s=G3YHfZLBrKvrlM4GmG97NyykQ9Q%
3DJabbusch, S. (2007). "The Great Leap Forward" – How China's
Biggest Attempt for Modernization Failed. *Queensland University of
Technology*. Recuperado de: [http://www.sebastianjabbusch.de/wp-
content/uploads/2010/12/essay_Modern_China_the_great_leap_forwar
d.pdf](http://www.sebastianjabbusch.de/wp-content/uploads/2010/12/essay_Modern_China_the_great_leap_forward.pdf)

Jianyi, L. (2000). The Origins of the Chinese Communist Party and the Role
Played by Soviet Russia and the Comintern. (Tesis doctoral,
Universidad de York, York, Reino Unido). Recuperado de:
<http://etheses.whiterose.ac.uk/9813/1/341813.pdf>

Karim, A. (1986). CHINA AFTER MAO. *Pakistan Horizon*, Vol. 39, No. 2.
Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/41393767.pdf>

Kataoka, T. (1969). Political Theory of the Great Leap Forward. *Social
Research*, Vol. 36, No. 1. Recuperado de:
[http://www.jstor.org/stable/pdf/40969946.pdf?refreqid=search:ad4f85c
5fd562ce543c0454ea402bca7](http://www.jstor.org/stable/pdf/40969946.pdf?refreqid=search:ad4f85c5fd562ce543c0454ea402bca7)

Klochko, M. (1971). The Sino-Soviet Split: The Withdrawal of the Specialists.
International Journal, Vol. 26, No. 3. Recuperado de:
[http://www.jstor.org/stable/pdf/40201404.pdf?refreqid=search%3Ad28
5d732cc81658cd82d2166729b2567](http://www.jstor.org/stable/pdf/40201404.pdf?refreqid=search%3Ad285d732cc81658cd82d2166729b2567)

Kui- Wai, L. (2001). The Two Decades of Chinese Economic Reform
Compared. *China & World Economy*, No. 2. Recuperado de:
[http://citeseerx.ist.psu.edu/viewdoc/download;jsessionid=B962CC0724
9B6C9A1DC3C1BA6BE2D55A?doi=10.1.1.628.7371&rep=rep1&type
=pdf](http://citeseerx.ist.psu.edu/viewdoc/download;jsessionid=B962CC07249B6C9A1DC3C1BA6BE2D55A?doi=10.1.1.628.7371&rep=rep1&type=pdf)

Lardy, N. (2003). Trade Liberalization and Its Role in Chinese Economic
Growth. *Fondo Monetario Internacional*. Recuperado de:
<https://www.imf.org/external/np/apd/seminars/2003/newdelhi/lardy.pdf>

Lau, R. (1997). China: Labour reform and the challenge facing the working
class. *Capital & Class*. Recuperado de:
[https://media.proquest.com/media/pq/classic/doc/11259164/fmt/pi/rep/
NONE?cit%3Aauth=Lau%2C+Raymond+W+K&cit%3Atitle=China%
3A+Labour+reform+and+the+challenge+facing+the+working+class&ci
t%3Apub=Capital+%26+Class&cit%3Avol=&cit%3Aiss=61&cit%3Aap
g=45&cit%3Adate=Spring+1997&ic=true&cit%3Aprod=ProQuest+Ce
ntral&_a=ChgyMDE4MDExMDE0NTAzMDA5MT03NzU2MTkSBT
k4NzMyGgpPTkVfU0VBukNIIg0xOTIuMTg4LjU1LjkwKgUzMDE
wOTIIMjA5Njk0NDM2Og1Eb2N1bWVudEltYWdlQgEwUgZPbmxp
bmVaAkZUYgNQRIRqCjE5OTcvMDQvMDFyCjE5OTcvMDYvMzB
6AIIBM1AtMTAwMDAwMS0xNzI4MTYtQ1VTVE9NRVItMTAwMD
DAyNTUvMTAwMDAwMDgtNDc2OTIzOjJIBBk9ubGluZcoBdU1ve
mlsbGEvNS4wIChNYWNpbnRvc2g7IEludGVsIE1hYyBPUyBYIDE](https://media.proquest.com/media/pq/classic/doc/11259164/fmt/pi/rep/NONE?cit%3Aauth=Lau%2C+Raymond+W+K&cit%3Atitle=China%3A+Labour+reform+and+the+challenge+facing+the+working+class&cit%3Apub=Capital+%26+Class&cit%3Avol=&cit%3Aiss=61&cit%3Aapg=45&cit%3Adate=Spring+1997&ic=true&cit%3Aprod=ProQuest+Central&_a=ChgyMDE4MDExMDE0NTAzMDA5MT03NzU2MTkSBTk4NzMyGgpPTkVfU0VBukNIIg0xOTIuMTg4LjU1LjkwKgUzMDewOTIIMjA5Njk0NDM2Og1Eb2N1bWVudEltYWdlQgEwUgZPbmxpbmVaAkZUYgNQRIRqCjE5OTcvMDQvMDFyCjE5OTcvMDYvMzB6AIIBM1AtMTAwMDAwMS0xNzI4MTYtQ1VTVE9NRVItMTAwMDAyNTUvMTAwMDAwMDgtNDc2OTIzOjJIBBk9ubGluZcoBdU1ve mlsbGEvNS4wIChNYWNpbnRvc2g7IEludGVsIE1hYyBPUyBYIDE)

wXzEwXzUpIEFwcGxIV2ViS2l0LzYwMi40LjggKEtIVE1MLCBsaW
tllEdlY2tvKSBWZXJzaW9uLzEwLjAuMyBTYWZhcmkvNjAyLjQu
ONIBElNjaG9sYXJseSBKb3VybmFsc5oCB1ByZVBhaWSqAiVPUpz
FTVMtRG93bmXvYWRQZGYtZ2V0TWVkaWFVcmxGb3JJdGVtygl
PQXJ0aWNsZXxGZWf0dXJl0gIBWeICAU7yAgD6AgFOggMDV2V
i&_s=006iFLlk2pYaV%2BMHiTovnzHzOCO0%3D

- Lawal, O. (2012). Pariah State System and Enforcement Mechanism of International Law. *Journal of Alternative Perspectives in the Social Sciences*, Vol. 4, No. 1. Recuperado de: <http://www.japss.org/upload/10.%20pariah%20state%20system.pdf>
- Liew, L. (1995). Gradualism in China's Economic Reform and the Role for a Strong Central State. *Journal of Economic Issues*, Vol. 29, No. 3. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/4226993.pdf>
- Li, C. (1963). What Happened to the Great Leap Forward? *Challenge- Taylor & Francis*, Vol. 11, No. 10. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/40718606.pdf?refreqid=search:2a803a36c0773fc94a3a61e0655d8911>
- Li, X. (2001). The Chinese Cultural Revolution Revisited. *The China Review*, Vol. 1, No. 1. Recuperado de: <http://www.chineseupress.com/chineseupress/promotion/China%20Review/5-Li.pdf>
- Lu, F. (2008). *China's WTO accession: The impact on its agricultural sector and grain policy*. Agriculture and Food Security in China- ANU Press. Recuperado de: <https://www.jstor.org/stable/pdf/j.ctt24hd73.11.pdf>
- Lu, Y.- Yu, L. (2015). Trade Liberalization and Markup Dispersion: Evidence from China's WTO Accession. *American Economic Journal: Applied Economics*, Vol. 7, No. 4. Recuperado de: <https://www.jstor.org/stable/pdf/24739065.pdf>
- MacFarquhar, R. (1987). Deng Xiaoping's Reform Program in the Perspective of Chinese History. *Bulletin of the American Academy of Arts and Sciences*, Vol. 40, No. 6. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/3823961.pdf>
- Mak, W. (2011). CHINA'S LONG-TERM ECONOMIC GROWTH SUSTAINABILITY: AN EMPIRICAL APPROACH. *Temple University, ProQuest Dissertations Publishing*. Recuperado de: <https://search.proquest.com/docview/901112525/fulltextPDF/314EF30BD2C8463DPQ/13?accountid=13357>
- Martinez, I. – Franco, D. (2009). *LAS REFORMAS ECONOMICAS DE DENG XIAOPING, SU IMPACTO EN EL DESARROLLO ECONOMICO Y SOCIAL DE LA REPUBLICA POPULAR CHINA, Y SUS REPERCUSIONES POLITICO COMERCIALES PARA AMERICA LATINA EN EL PERIODO DE 1978 AL 2007*. (Pregrado- Universidad de El Salvador, San Salvador, El Salvador). Recuperado de: <http://ri.ues.edu.sv/4040/1/LAS%20REFORMAS%20ECONOMIC>

AS%20DE%20DENG%20XIAOPING%2C%20SU%20IMPACTO%20EN%20EL%20DESARROLLO%20ECONÓMICO%20Y%20SOCIAL%20DE%20LA%20REPÚBLICA%20POPULAR%20CHINA%2C%20Y%20SUS%20REPERCUSIONES%20POLÍTICO%20COMERCIALES%20PARA%20AMÉRICA%20LATINA%20EN%20EL%20PERIODO....pdf

Mason, D. (1984). China's Four Modernizations: Blueprint for Development or Prelude to Turmoil? *Asian Affairs*, Vol. 11, No. 3. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/30171968.pdf>

Mak, W. (2011). *CHINA'S LONG-TERM ECONOMIC GROWTH SUSTAINABILITY: AN EMPIRICAL APPROACH*. (Grado Doctoral-Universidad de Temple, Pensilvania, Estados Unidos). Recuperado de: <https://search.proquest.com/docview/901112525/fulltextPDF/314EF30BD2C8463DPQ/13?accountid=13357>

Medeiros, E.– Cliff, R.- Crane, K.- Mulvenon, J. (2005). *China's Military-Aviation Industry*. A New Direction for China's Defense Industry- RAND Corporation. Recuperado de: <https://www.jstor.org/stable/pdf/10.7249/mg334af.11.pdf?refreqid=search%3A0c744d4b1bb0794483d7ec23f9412b6f>

Medeiros, E.– Cliff, R.- Crane, K.- Mulvenon, J. (2005). *Conclusions: Future Prospects of China's Defense Industry*. A New Direction for China's Defense Industry- RAND Corporation. Recuperado de: <https://www.jstor.org/stable/pdf/10.7249/mg334af.13.pdf?refreqid=search:0c744d4b1bb0794483d7ec23f9412b6f>

Meng, X. (2012). Labor Market Outcomes and Reforms in China. *The Journal of Economic Perspectives*, Vol. 26, No. 4. Recuperado de: <https://www.jstor.org/stable/pdf/23290281.pdf>

Mestre, E. (1967). ¿Revolución Cultural en China? Los Guardias Rojos. *Revista española de la opinión pública*, No. 8. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/40180656.pdf?refreqid=search:6e864dcd8da3dd1e8270f8dd26856e0d>

Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación- España (2017). Ficha país: República Popular China. Recuperado de: http://www.exteriores.gob.es/documents/fichaspais/china_ficha%20pais.pdf

Morrison, W. (2017). China's Economic Rise: History, Trends, Challenges, and Implications for the United States. *Congressional Research Service*. Recuperado de: <https://fas.org/sgp/crs/row/RL33534.pdf>

Moore, S- Wu, J. (2006). Reform of state owned enterprises and challenges in China. *Journal of Technology Management in China* Vol. 1 No. 3. Recuperado de: <https://search.proquest.com/docview/211034089/fulltextPDF/C1876708752A4BDBPQ/4?accountid=13357> MacDougall, C. (1977). The Chinese Economy in 1976. *The China Quarterly*, No. 70. Recuperado

de:
<https://www.jstor.org/stable/pdf/652621.pdf?refreqid=excelsior%3Ab5f25a3e9b3496e1ac28c0bb7595f87b>

Mukherjee, P. (1972). Reforma agraria y producción agrícola en China. *Estudios orientales*, Vol. 7, No. 1. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/40314024.pdf?refreqid=search%3A946c736023effbe166639fddb35b9526>

Naughton, B. (1993). Deng Xiaoping: The Economist. *The China Quarterly*, No. 135. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/654099.pdf>

National Labor Committee (2006). Disney's Children's Books Made with the Blood, Sweat and Tears of Young Workers in China. *Institute for Global Labour and Human Rights*. <http://www.globallabourrights.org/reports/disney-in-china>

Nathaniel Lichfield & Partners (2015). The World's 10 Largest Economies. Recuperado de: http://lichfields.uk/media/1996/lichfields_gender_gdp_gap_final.pdf

Ngok, K. (2008). The Changes of Chinese Labor Policy and Labor Legislation in the Context of Market Transition. *International Labor and Working-Class History*, No. 73. Recuperado de: <https://www.jstor.org/stable/pdf/27673107.pdf>

Naughton, B. (2009). The Impact of the Tiananmen Crisis on China's Economic Transition. *China Perspectives*, No. 2. Recuperado de: https://media.proquest.com/media/pq/classic/doc/3206862111/fmt/pi/rep/NONE?cit%3Aauth=Naughton%2C+Barry&cit%3Atitle=The+Impact+of+the+Tiananmen+Crisis+on+China%27s+Economic+Transition&cit%3Apub=China+Perspectives&cit%3Avol=&cit%3Aiss=2&cit%3Apage=63&cit%3Adate=2009&ic=true&cit%3Aprod=ProQuest+Central&_a=ChgyMDE3MTEwNjE2MzMwOTM2Mzo0OTU4MjMSBTk4NzMyGgpPTkVfU0VBUnIIg0xOTIuMTg4LjU1LjJkxKgcyMDMwNjg0MgOXNDk0NzAzNzc1Og1Eb2N1bWVudEltYWdlQgEwUgZPbmxpbmVaAkZUYgNQRIrQcJlWMDkvMDQvMDFyCjIwMDkvMDYvMzB6AII BM1AtMTAwNjEwMi0xNzI4MTYtQ1VTVE9NRVItMTAwMDAyNTUvMTAwMDAyMzYtNDc2OTI3MjI0MzI0LzYwMi40LjggKEtIVE1MLCBsaWtIIEdlY2tvKSBWZXJzaW9uLzEwLjAuMyBTYWZhcmlkbnNjAyLjQuONIBELNjaG9sYXJseSBKb3VybmFsc5oCB1ByZVBhaWSqAiVPUzpfFTVMtRG93bmxvYWRQZGYtZ2V0TWVkaWFVcmxGb3JjJGdVtygIPQXJ0aWNsZXxGZWF0dXJl0gIBWElCAU7yAgD6AgFO&_s=s17XeWBLhW0h73fQEyw7LGan4x1%3D

Oficina Nacional de Estadísticas de China (2018). Composición del PIB por sectores. Recuperado de: <http://data.stats.gov.cn/english/easyquery.htm?cn=C01>

- Oficina Nacional de Estadísticas de China (2018). Composition of labor on Three strata of economy. Recuperado de: <http://data.stats.gov.cn/english/easyquery.htm?cn=C01>
- Organización Mundial del Comercio (2005). International Trade Statistics-2005. Recuperado de: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/its2005_e/its2005_e.pdf
- Puello, J. (2015). *Neoliberalismo en América Latina- Crisis, tendencias y alternativas*. Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales- CLACSO. Recuperado de: <http://biblioteca.clacso.edu.ar/clacso/gt/20151203044203/Neoliberalismo.pdf>
- Pye, L. (1993). An Introductory Profile: Deng Xiaoping and China's Political Culture. *The China Quarterly*, No. 135. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/654096.pdf>
- Qiang, L. (2000). Li Feng Trademark Manufacturing, Ltd. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/1>
- Qiang, L. (2000). Xin Qiao Electronics. *China Labor Watch*. Recuperado de: <http://www.chinalaborwatch.org/report/2>
- Renwei, J. (2012). *Review of economic reform in China: features, experiences and challenges*. Twenty Years of Economic Reform- ANU Press. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/j.ctt24hcx9.14.pdf>
- Robinson, J. (1968). The Cultural Revolution in China. *International Affairs*, Vol. 44, No. 2. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/2613119.pdf?refreqid=search:1b97c7b6eb4d56bf196646b39771b16a>
- Rockwell, L. (2017, mayo). The horrors of communist China under Mao Zedong that most Westerners don't know about. *Business Insider*. Recuperado de: <http://www.businessinsider.com/horrors-of-communist-china-under-mao-2017-5>
- Rodríguez, J. (2012). Foreign direct investment and economic growth in China. Universidad Tilburg. Recuperado de: <http://arno.uvt.nl/show.cgi?fid=134574>
- Rodriguez, M. (2011). Situación de los derechos laborales en China: implicaciones políticas y económicas. *Fundación Alternativas*. Recuperado de: http://www.fundacionalternativas.org/public/storage/opex_documentos_archivos/ea41ee7b76c9b278101cf6727bb3321a.pdf
- Rosse, R. (1954). The Working of Communist China's Five Year Plan. *Pacific Affairs*, Vol. 27, No. 1. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/3035269.pdf?refreqid=search%3Ace894520826a7bb02262d7019d9afd15>

- Slater, F. (1999). Las etapas del crecimiento económico de Rostow. *Universidad Católica de Temuco*. Recuperado de: http://repositoriodigital.uct.cl/bitstream/handle/10925/302/SOÑA_0717-4977_03_1999_2_art9.pdf?sequence=1
- Smyth, R. (2015). The Long-Term Health Effects of Mass Political Violence: Evidence from China's Cultural Revolution. *Business Media Dordrecht*. Recuperado de: <https://link.springer.com/content/pdf/10.1007%2Fs11205-015-1030-6.pdf>
- Song, L. (2012). *Trade reform and development*. Twenty Years of Economic Reform- ANU Press. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/j.ctt24hcx9.9.pdf>
- The Global Economy (2018). China, principales indicadores económicos. Recuperado de: https://es.theglobaleconomy.com/China/capital_investment_dollars/
- The Observatory of Economic Complexity (OEC) (2018). Exportaciones chinas por producto. Recuperado de: https://atlas.media.mit.edu/en/visualize/tree_map/sitc/export/chn/all/show/1985/
- The Observatory of Economic Complexity (OEC) (2018). Importaciones chinas por producto. Recuperado de: https://atlas.media.mit.edu/en/visualize/tree_map/hs92/import/chn/all/show/2016/
- The Observatory of Economic Complexity (OEC) (2018). Mercados de exportación china. Recuperado de: https://atlas.media.mit.edu/en/visualize/tree_map/sitc/export/chn/show/all/2005/
- The Observatory of Economic Complexity (OEC) (2018). Mercados de importación china. Recuperado de: https://atlas.media.mit.edu/en/visualize/tree_map/sitc/import/chn/show/all/1995/
- Tickner, A. (2008). Latin American IR and the Primacy of lo práctico. *International Studies Review*, Vol. 10, No. 4. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/25482020.pdf?refreqid=search:c8b95ec1cb3f85028fcab8ab2ec7c69c>
- Teiwes, F- Sun, W. (2004). The First Tiananmen Incident Revisited: Elite Politics and Crisis Management at the End of the Maoist Era. *Pacific Affairs*, Vol. 77, No. 2. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/40022499.pdf>
- Thorsen, D. (2010). The neoliberal Challenge. *Contemporary Readings in Law and Social Justice*, Vol. 2. Recuperado de: <https://media.proquest.com/media/pq/classic/doc/2277184911/fmt/pi/re/p/NONE?cit%3Aauth=Thorsen%2C+Dag+Einar&cit%3Atitle=THE+N>

<http://www.jstor.org/stable/pdf/23261508.pdf?refreqid=search:49b18b6758d0ddfd59c086f9f0f2a7f4>

- Wang, D. (2004). Fifteen Years After the Massacre. *Wall Street Journal*. Recuperado de: <https://search.proquest.com/docview/398864813?accountid=13357>
- Wang, Y. (2000). Wage determination in China's urban labor markets. *University of Pittsburgh*. Recuperado de: <https://search.proquest.com/docview/304616172/fulltextPDF/E9698D6FB6B34FF3PQ/17?accountid=13357>
- Wang, D. (2013). U.S.-China Trade, 1971–2012: Insights into the U.S.-China Relationship. *The Asia-Pacific Journal*, Vol. 11, No. 24. Recuperado de: <http://apjjf.org/2013/11/24/Dong-Wang/3958/article.html>
- Wang, J. (2007). The Evolution of China's International Trade Policy: Development through Protection and Liberalization. *Economic Development through World Trade*. Recuperado de: <https://poseidon01.ssrn.com/delivery.php?ID=668089000120107023091005006082103106020020059065037078000113080006105100006099098071022118037001014005040070001074007127112072052021093009085106077094116105108090027014003070080102118111017065083026115083073074119068065003087001065086118003106003021&EXT=pdf>
- Whiting, A. (1984). Sino-Soviet Relations: What Next? *The Annals of the American Academy of Political and Social Science*, Vol. 476. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/1043940.pdf?refreqid=search%3Ad285d732cc81658cd82d2166729b2567>
- Wei, S. (1996). Foreign Direct Investment in China: Sources and Consequences. Financial Deregulation and Integration in East Asia, NBER-EASE Volume 5- University of Chicago Press. Recuperado de: <http://www.nber.org/chapters/c8559.pdf>
- Wu, J. – Reynolds, B. (1988). Choosing a Strategy for China's Economic Reform. *The American Economic Review*, Vol. 78, No. 2. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/1818169.pdf>
- Zhao, S. (1993). Deng Xiaoping's Southern Tour: Elite Politics in Post-Tiananmen China. *Asian Survey*, Vol. 33, No. 8. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/2645086.pdf>
- Zhou, H. (2000). *The Challenges of China's Economic Reform: State Enterprise Reform and Financial Liberalization*. (Doctorado-Universidad del Norte de Texas, Huston, Texas). Recuperado de: <https://search.proquest.com/docview/304631858/fulltextPDF/C1876708752A4BDBPQ/9?accountid=13357>
- Zhu, X. (2012). Understanding China's Growth: Past, Present, and Future. *Journal of Economic Perspectives*, Vol. 26, No. 4. Recuperado de: <https://search.proquest.com/docview/1138372310/fulltextPDF/314EF30BD2C8463DPQ/2?accountid=13357>

Zuo, J. (1991). Political Religion: The Case of the Cultural Revolution in China. *Sociological Analysis*, Vol. 52, No. 1. Recuperado de: <http://www.jstor.org/stable/pdf/3710718.pdf?refreqid=search%3A1b97c7b6eb4d56bf196646b39771b16a>

ANEXOS

ANEXO 1

DISTRIBUCIÓN DE LA INVERSIÓN PARA EL PRIMER PLAN QUINQUENAL

<i>Conceptos</i>	<i>Miles de millones de yenes</i>	<i>% del total</i>
Ministerios de industria Agrícola, forestal y conservación hidráulica	24.85	58.2
Transportes, correos y telecomunicaciones	3.26	7.6
Comercio, banca y existencias	8.21	19.2
Cultura, educación y salubridad pública	1.28	3.0
Desarrollo de los servicios públicos municipales	3.08	7.2
Otros	1.60	3.7
	0.46	1.1

Fuente: Hughes-Luard, 1959.

ANEXO 2

RESUMEN DEL PROYECTO DE PRESUPUESTO 1957 (MILES DE YENES)

<i>Ingresos</i>		<i>Egresos</i>	
Impuestos	14 570 209	Construcción económica *	13 683 051
Empresas estatales	13 668 969	Servicios sociales, culturales y educación	4 835 216
Préstamos	623 320	Defensa	5 523 320
Varios	430 436	Administración	2 445 314
		Pagos de préstamos	829 044
		Ayuda a otros países	507 980
		Gastos diversos	275 344
		Transferencias al fondo de crédito	600 000
		Reserva general	593 755
TOTAL	29 292 934	TOTAL	29 294 024

Fuente: Hughes-Luard, 1959.

ANEXO 3

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DE CHINA NO
PERTENECIENTES AL BLOQUE COMUNISTA

	<i>Chinese Exports</i>		<i>Chinese Imports</i>	
	<i>1976</i>	<i>1975</i>	<i>1976</i>	<i>1975</i>
	(U.S.\$ millions)			
Canada	89·6	55·4	199·2	369·6
U.S.	201·6	158·4	135·6	303·6
Japan	1,330·8 ^b	1,531·0	1,604·7 ^b	2,258·6
Australia	96·2 ^b	86·0	321·4 ^b	326·3
France	194·4	174·0	355·2	374·4
West Germany	270·8	224·4	622·6	522·8
Italy	147·8	128·9	123·0	144·7
U.K.	156·0	131·9	125·4	178·2
Hong Kong ^a	1,687·2	1,360·9	31·9	33·0
Singapore	259·4 ^c	272·8	26·1 ^c	39·4
Totals	4,431·3	4,123·7	3,545·1	4,550·6

Fuente: MacDougall, 1967.

ANEXO 4

RECORD DE VOTACIONES SOBRE LA REPRESENTACIÓN CHINA EN LA ASAMBLEA GENERAL DE LAS NACIONES UNIDAS: 1950- 1971.

<i>Year (Session)</i>	<i>Member-ship</i>	<i>Pro-PRC</i>	<i>Anti-PRC</i>	<i>Abstentions</i>	<i>Sponsors</i>
1950 (5th sess.)	59	16 (27%)	33 (56%)	10	India
1951 (6th sess.)	60	11 (18%)	37 (62%)	4	Moratorium ^a
1952 (7th sess.)	60	7 (12%)	42 (70%)	11	“
1953 (8th sess.)	60	10 (17%)	44 (73%)	2	“
1954 (9th sess.)	60	11 (18%)	43 (72%)	6	“
1955 (10th sess.)	60	12 (20%)	42 (70%)	6	“
1956 (11th sess.)	79	24 (30%)	47 (59%)	8	“
1957 (12th sess.)	82	27 (33%)	48 (59%)	6	“
1958 (13th sess.)	81	28 (35%)	44 (54%)	9	“
1959 (14th sess.)	82	29 (35%)	44 (54%)	9	“
1960 (15th sess.)	98	34 (35%)	42 (43%)	22	“
1961 (16th sess.)	104	37 (36%)	48 (46%)	19	USSR ^b
1962 (17th sess.)	110	42 (38%)	56 (51%)	12	USSR ^b
1963 (18th sess.)	111	41 (37%)	57 (51%)	12	Albania and Cambodia
1964 (19th sess.)	114 ^c				
1965 (20th sess.)	117	47 (40%)	47 (40%)	20	Albania plus 11 nations ^b
1966 (21st sess.)	121	46 (38%)	57 (47%)	17	Albania plus 10 nations ^b
1967 (22nd sess.)	122	45 (37%)	58 (48%)	17	Albania plus 11 nations
1968 (23rd sess.)	126	44 (35%)	58 (46%)	23	Albania plus 14 nations
1969 (24th sess.)	126	48 (38%)	56 (44%)	21	Albania plus 16 nations
1970 (25th sess.)	127	51 (40%)	49 (39%)	25	Albania plus 17 nations
1971 (26th sess.)	131	76 (58%)	35 (27%)	17	Albania plus 22 nations

Fuente: Kim, 1964: 302

ANEXO 5

COMPARACIÓN DEL PIB DE LAS 10 ECONOMÍAS MÁS GRANDES DEL MUNDO PARA 2005 (MILES DE MILLONES Y BILLONES)

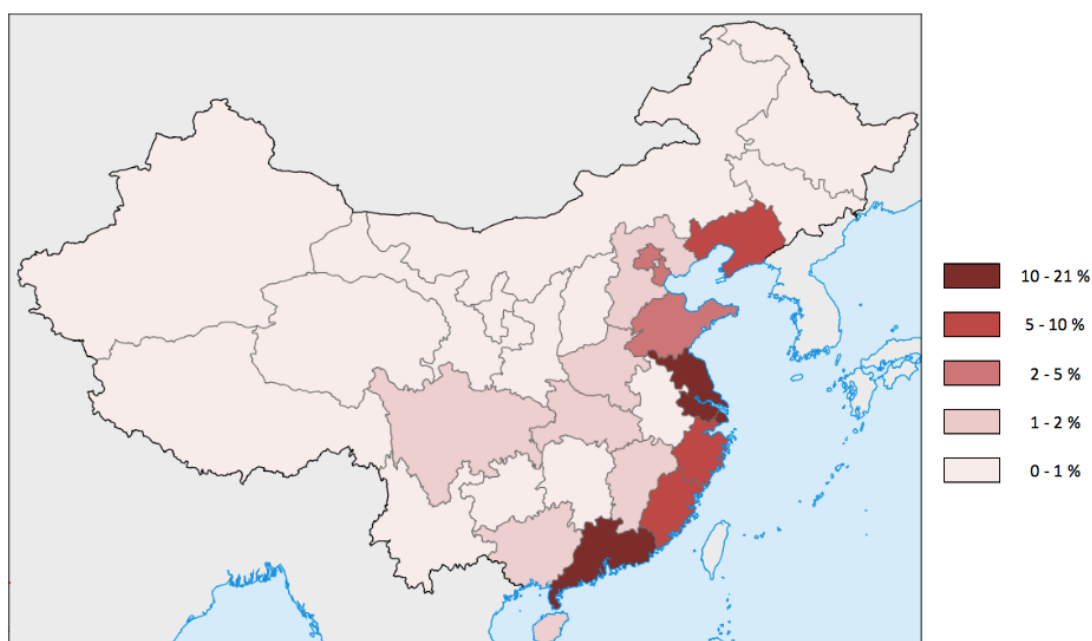
	1985	2005
Estados Unidos	4.346.734,00	13.093.726,00
Japón	1.400.714,81	4.755.410,63
Alemania	489.285,16	2.861.410,27
Reino Unido	729.763,28	2.520.701,82
China	309.488,03	2.285.965,89
Francia	555.197,11	2.203.678,65
Italia	450.725,82	1.852.661,98
España	180.302,41	1.157.276,46
Brasil	222.942,79	891.629,97
India	229.410,29	808.901,08

Fuente: Banco Mundial, 2018; Nathaniel Lichfield & Partners, 2015

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

ANEXO 6

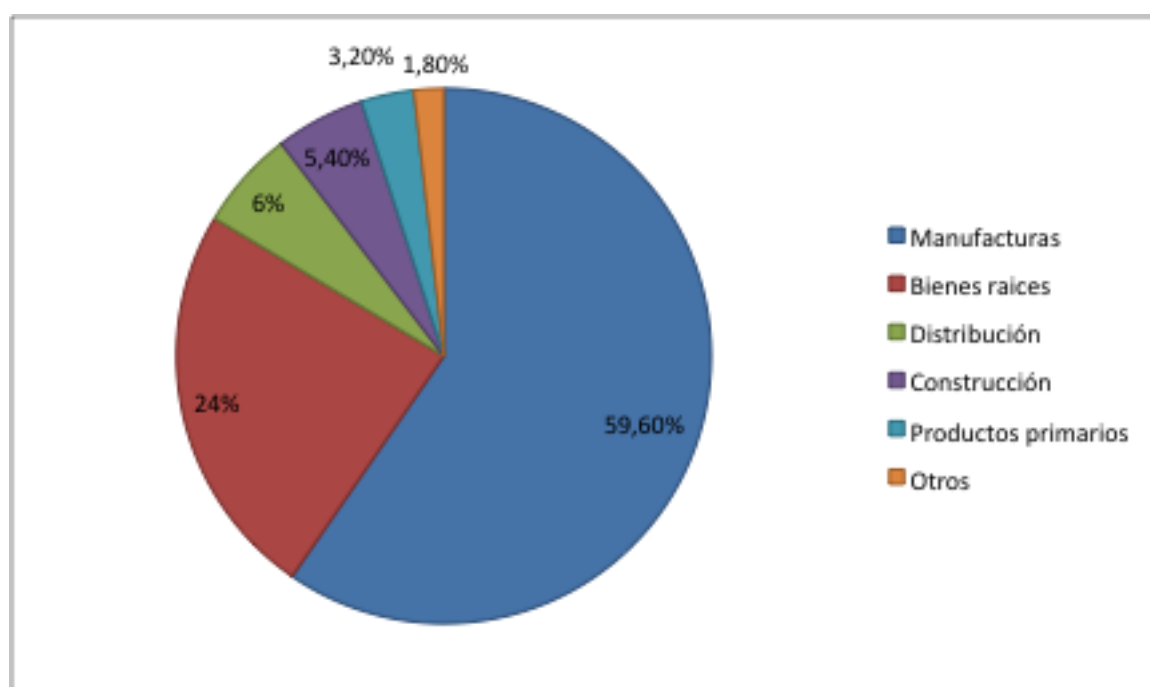
DISTRIBUCIÓN PROMEDIO DE LA IED EN CHINA POR PROVINCIAS (2000- 2005)



Fuente: Rodríguez, J. (2012)

ANEXO 7

DISTRIBUCIÓN DE LA IED POR SECTORES- AÑO 2000



Fuente: Tseng- Zebregs (2002).

ANEXO 8

BALANZA COMERCIAL DE CHINA PERIODO 1985- 2005 (MIL MILLONES USD)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	BALANZA COMERCIAL
1985.	26524000	38302000	-11778000
1986.	26423000	33593000	-7170000
1987.	35091000	33782000	1309000
1988.	46026000	48985000	-2959000
1989.	43054000	46119000	-3065000
1990.	50613000	38462000	12151000
1991.	58574000	43492000	15082000
1992.	68851000	61841000	7010000
1993.	79895000	86072000	-6177000
1994.	108829000	97250000	11579000
1995.	135421000	119901000	15520000
1996.	161068000	137262000	23806000
1997.	178262000	144624000	33638000
1998.	193068000	144914000	48154000
1999.	204309000	168058000	36251000
2000.	257238000	224306000	32932000
2001.	266.098.209	243.552.881	22545328
2002.	325.595.970	295.170.104	30425866
2003.	438.227.767	412.759.796	25467971
2004.	593.325.581	561.228.748	32096833
2005.	761.953.410	659.952.762	102000648

Fuente: Banco Mundial, 2018; Trade Map, 2018; OEC, 2018.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

ANEXO 9

PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN
CHINA- 1985, 2005

1985	2005
EXPORTACIONES	
<ul style="list-style-type: none"> • Crudo de petróleo (19%) • Lubricantes y aceites derivados del petróleo (5,5%) • Telas (2,4%) • Juguetes (2,4%) • Ropa (1,5%) 	<ul style="list-style-type: none"> • Material eléctrico y sus partes para la grabación (22,61%) • Material y partes para la energía nuclear (19,65%) • Prendas y complementos de vestir (9,1%) • Instrumentos y aparatos de fotografía y cinematografía (3,34%) • Muebles y artículos mobiliarios (2,93%)
IMPORTACIONES	
<ul style="list-style-type: none"> • Televisores a color (3,9%) • Barras de acero (3,4%) • Maquinaria especializada para la industria (3,3%) • Camiones y vehículos (2,9%) • Suplementos de hierro para la construcción (2,9%) 	<ul style="list-style-type: none"> • Maquinaria y aparatos eléctricos para la grabación (26,49%) • Crudo de petróleo (8,2%) • Plásticos (5,5%) • Aparatos para la óptica (3,3%) • Accesorios y partes de computadoras (2,4%)

Fuente: OEC, 2018; Trade Map, 2018.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna

ANEXO 10

EMPRESAS Y FABRICANTES MUESTRA, CHINA, 2000- 2005

FABRICANTE EN CHINA	MULTINACIONAL AFILIADA	LOCALIZACION	No. DE EMPLEADOS
Li Feng Trademark Manufacturing, Ltd.	Reebok	Dongguan-Guangdong	1500
	Nike		
Kong Tai Shoes Mfg. Co., Ltd.	Reebok	Shenzhen-Guangdong	6000
Dongguan Elegant Top Shoes Co., Ltd	Reebok	Dongguan-Guangdong	6000
	FILA		
	Clarks		
Dong Li Footwear Ltd. Co.	Reebok	Dongguan-Guangdong	Información no disponible
Sangyuan Junde Moulding Factory	Reebok	Dongguan-Guangdong	Información no disponible
Chang Deng Footwear Ltd. Co.	Reebok	Dongguan-Guangdong	Información no disponible
Yong Rong Footwear	Reebok	Dongguan-Guangdong	Información no disponible
Gang Tai Footwear	Reebok	Dongguan-Guangdong	Información no disponible
Bao Yuan Footwear	Reebok	Shenzhen-Guangdong	Información no disponible
Reebok Hong Kong Ltd.	Reebok	Hong Kong	Información no disponible
Dongguan YueYuen Shoes Factory	Reebok	Dongguan-Guangdong	40 000
	Nike		
	Adidas		
	New Balance		

Xin Qiao Electronics	Farberware	Shenzhen-Guangdong	3500
Dongguan S Megga Telecommunications Ltd	AT&T	Dongguan-Guangdong	1800
	NEC		
He Yi factory	NFL	Quanzhou- Fujian	Información no disponible
	NBA		
	NCAA		
	MLB		
	Wal-Mart		
	Disney		
	Hasbro		
	Marvel		
Merton Company Limited	McDonalds	Dongguan-Guangdong	15 000
	Disney		
	Hasbro		
	Mattel		
	Warner		
	Paramount		
	Franklin Mint		
	DC Comics		
Kingmaker Footwear	Timberland	Zhongshan-Guangdong	4700
	Skechers		
	Clarks		
	Stride Rite		
Junda Huangwu Toy factory	Wal-Mart	Dongguan-Guangdong	300

Panyu United	Wal-Mart	Guangzhou-Guangdong	2000
Hung Hing Modern Paper Limited Corporation	Disney	Shenzhen-Guangdong	12 000
	Wal-Mart		

Fuente: China Labor Watch, 2018; National Labor Committee, 2006.

Elaborado por: Eber Arroyo Cerna