

## ESTUDIO DE LOS MODELOS ECONÓMICOS DE ECUADOR-CUBA

**Autores:** Mg. Telmo Diego Proaño Córdova ([diegoproano@uta.edu.ec](mailto:diegoproano@uta.edu.ec))

Universidad Técnica de Ambato

Dr.C. Osmany Pérez Barral ([operez@pucesa.edu.ec](mailto:operez@pucesa.edu.ec))

Pontificia Universidad Católica del Ecuador

## **Resumen**

El estudio de la Economía de los países es interesante, pues contribuye al conocimiento del comportamiento de los fenómenos económicos y sociales y al impacto que tiene sus resultados en los diversos sectores de la economía de cualquier país. Esta investigación pretende hacer un estudio de la Economía de Cuba y Ecuador, dos países que son latinoamericanos pero que sus contextos han transitado de manera muy diferentes en la historia del pensamiento económico.

Para el estudio, se ha empleado una metodología descriptiva-explicativa a partir del comportamiento de los fenómenos políticos-económicos de ambos países, sustentado en un análisis documental que corrobora cada uno de los aspectos tratados en la investigación. El enfoque de investigación es esencialmente cualitativo, pues profundiza en los análisis de los autores a través del análisis, percepción e interpretación de los fenómenos tratados.

El objetivo general, se centra en Identificar los Modelos Económicos que han contribuido al desarrollo económico de Ecuador y Cuba.

Palabras Claves: Perfeccionamiento de la Economía, Modelos Económicos, Fenómenos Económicos

## **Abstrac**

The study of the Economics of the countries is interesting, since it contributes to the knowledge of the behavior of economic and social phenomena and the impact that their results have on the various sectors of the economy of any country. This research intends to make a study of the Economy of Cuba and Ecuador, two countries that are Latin American but that their contexts have traveled of very different way in the history of the economic thought. For the study, a descriptive-explanatory methodology has been used based on the behavior of the political-economic phenomena of both countries, based on a documentary analysis that corroborates each one of the aspects treated in the research. The research focus is essentially qualitative, as it deepens the analysis of the authors through the analysis, perception and interpretation of the phenomena treated.

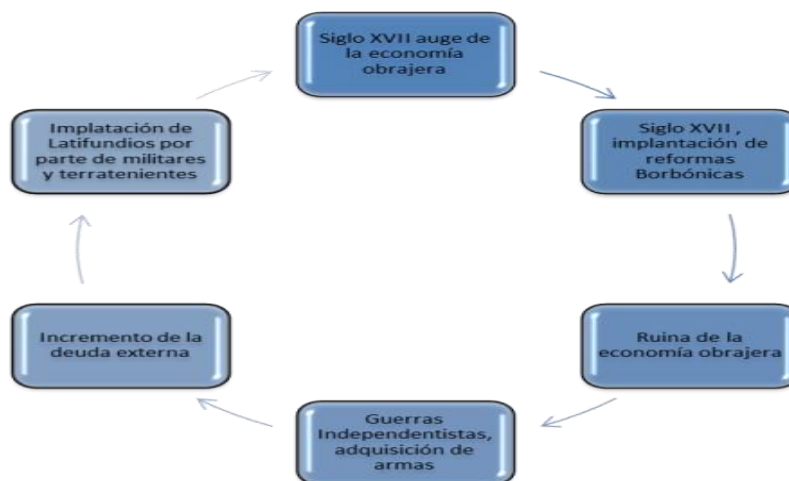
The general objective is to identify the economic models that have contributed to the economic development of Ecuador and Cuba.

**Key Words:** Improvement of the Economy, Economic Models, Economic Phenomena

## I. Introducción

### Los rezagos de la modalidad colonial en el Ecuador y Cuba

En la época de la colonia, existieron inconvenientes en la economía del país debido a la falta de minas suficientes para la extracción de metales preciosos como en otros países, por lo que las personas buscaron la forma de obtener un mayor beneficio económico y se aprovecharon la tierra fértil de Quito, dedicándose a la siembra de pastizales y extracción de lana de ovejas. Así, Quito pasa a ser uno de los principales productores y proveedores de textiles del rincón andino, dándose inicio a una economía obrajera dedicada a la producción de textiles, lana, algodón y cabuya; pero para el desarrollo de esta economía, se necesitaba de suficiente mano de obra con lo que se empieza a realizar el reclutamiento de indígenas para realizar los trabajos descritos anteriormente (producción de textiles y paños dando lugar a la mita<sup>1</sup>), sólo se excluían de la mita a los caciques, sus hijos, artesanos y a quienes aprendían a escribir y leer castellano (Díaz, 2012, pág. 6). En este sentido, el esquema 1 resume esta percepción:



Esquema 1. Características de la economía en el siglo XVII en Ecuador.

Fuente: elaboración propia a partir de la literatura consultada.

En la producción de textiles también se vieron involucradas las órdenes religiosas como es el caso de los Jesuitas que se basaron en tres elementos

---

<sup>1</sup> Sistema de trabajo obligatorio y por turnos utilizado en América específicamente en la Región Andina, tanto en la época incaica, como en la de la posterior conquista española de América

para constituir una empresa: 1) la formación de capital, 2) la capacidad de reinvertir, intensamente donde era apropiado, en las empresas; y, 3) la consecución de una ganancia considerable” (Alberto, 1995).

Las riquezas que se conocen, gracias a los cálculos de la época, reflejan que a finales del siglo XVII un obrajero promedio recibía por año 40.000 pesos, monto que supera, y por mucho, al salario que recibía un indígena mitayo que consistía en 35 pesos anuales (Díaz, 2012, pág. 8). Como se puede apreciar, las características del modo de producción era básicamente artesanal, lo cual impedía que la economía se desarrollara aceleradamente, pues en ese entonces la tecnología incluso en el sector agrícola era rudimentaria.

El auge de la economía obrajera que se dio a inicios del siglo XVII, empieza su declive a finales de siglo por lo que se aplican las denominadas reformas borbónicas<sup>2</sup>, buscándose mejorar la economía y obtener dinero para el Tesoro Público. Algunas medidas se destacaron en esta época, entre las que destacan:

- Legalización de posesión de las tierras en la colonia.
- Libre circulación de mercancías al interior del espacio colonial y la supresión de las aduanas internas.
- Libre introducción de efectos europeos en América, sobre todo textiles, principal, que afectó directamente a los obrajes provocando que muchos cerraran.
- Se elevaron los impuestos y el Estado amplió su monopolio fiscal a productos como el tabaco, los aguardientes o la pólvora, lo que provocó el descontento entre criollos, mestizos e "indios".

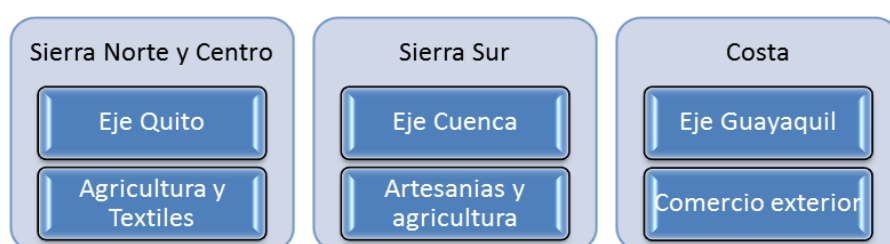
En 1830, el Ecuador se declara como república independiente arrastrando consigo la crisis económica provocada por las guerras independentistas, como créditos al exterior para la compra del armamento. Con lo cual, la ruina de la economía obrajera condujo a la creación de latifundios, pues la explotación agraria a grandes dimensiones, fue manejada desde entonces por los principales actores de las gestas independentistas, debido a su poder político y económico, quienes en su mayoría fueron militares y terratenientes. Se

---

<sup>2</sup> Serie de cambios administrativos aplicados por los monarcas españoles de la casa de Borbón a partir del siglo XVIII en el Virreinato de Nueva España. Estas reformas buscaban remodelar tanto la situación interna de la península como sus relaciones con las colonias. Se consideraba como principal tarea reabsorber todos los atributos del poder que había delegado en grupos y corporaciones y asumir directamente la conducción política, administrativa y económica del reino.

basaron en un escenario de anarquía y opresión, el Estado decidió ser autónomo de la Gran Colombia. Sin embargo, mantuvo una medida que marcó al país, en la que se determinó que cualquier clase de minas le pertenece al Estado, esta medida fue dispuesta por Simón Bolívar (Alberto, 1995).

Desde entonces, en el país empiezan a crearse disputas por el poder entre regiones entre 1842 y 1843 (Ver Esquema 2), y se profundiza una crisis que iba más allá de lo económico, pues comienza la epidemia de la fiebre amarilla que causó cientos de miles de muertes en Manabí y Guayaquil, lo cual provocó una crisis profunda en el país, conduciéndose así al derrocamiento del Presidente Juan José Flores.



Esquema 2. Descentralización de Regiones en el Ecuador. Fuente: elaboración propia a partir de documentos consultados.

Las disputas entre regiones continúan y la economía se organizó de la siguiente manera: en la Sierra se buscaba satisfacer las necesidades internas de la región, en donde mayor fuerza de trabajo existía, esta mano de obra estaba sujeta al concertaje un sistema de deudas eternas; con lo cual, los costeños aprovecharon esta situación y consiguieron mano de obra barata de la serranía del Ecuador. (Alberto, 1995)

La agricultura se convirtió en el eje económico del país, dejando atrás la época de los obrajes y la minería. Destacando que existió, como hasta hoy en día, diferencias entre la agricultura de la Sierra y la Costa, dándose paso a la modalidad primario – exportadora.

En el caso de Cuba, la principal fuente de información sobre los habitantes precolombinos de Cuba son los relatos y crónicas de los llamados "cronistas de las Indias", por lo que está matizada por la visión europeizante y cristiana dado la colonización de Cuba por España. Desde entonces, en la isla se distinguió tres tipos de culturas diferentes en cuanto a rasgos étnicos, lingüísticos y de desarrollo tecnológico y social, las cuales llamó guanahatebey, siboney o sibuney y taína. La primera podría remontarse a las primeras migraciones

desde América Central (Belice y Golfo de Honduras), mientras que las otras dos procederían a diferentes oleadas de grupos Arawak desde América del Sur, o sea, ha sido producto de la emigración del propio continente. Otra fuente adicional de información son los estudios arqueológicos, etnológicos y morfológicos, llevados a cabo durante el siglo XX. Estos estudios han llevado a clasificar los grupos humanos prehispánicos de Cuba en tres grupos: el de la edad de la concha (correspondiente al Guanahatebey), el de la edad de la piedra (correspondiente al Siboney) y la edad de la alfarería (correspondiente a la Taína). Todos estos grupos étnicos se dedicaban fundamentalmente a la pesca, la caza y la agricultura.

Los aborígenes cubanos son el resultado de varias oleadas migratorias que arribaron a Cuba desde diferentes lugares de la América continental. Se piensa pudieron usar rústicos botes o canoas. Se ha comprobado que fue posible navegar desde América del Sur por el viaje del conocido naturalista cubano Antonio Núñez Jiménez. Las migraciones reconstruidas mediante evidencias arqueológicas son:

- **Primera Migración:** 6000 a. C. Desde el Golfo de México y Norteamérica. Estos primeros grupos eran cazadores paleolíticos que venían del Mississippi, la Florida y Bahamas detrás del "perezoso gigante" *Megalocnus rodens*, el manatí, el almiquí, la jutía y otros. Los grupos procedentes del litoral del golfo de México, procedían más concretamente del área de Belice y golfo de Honduras.
- **Segunda Migración:** 2500 a. C. desde Centro y Suramérica, especialmente los territorios que ocupan México, Honduras y Venezuela. Se establecieron en la costa sur de Cuba (Ciénaga de Zapata, Isla de Pinos y Guanahacabibes). Pescadores de plataforma y recolectores de litoral. Usaban cuchillos, percutores, morteros con conchas, picos, etc. Se encontraban en el Matriarcado y enterraban a sus muertos.
- **Tercera Migración:** 500 a. C. desde la Florida y el valle del Mississippi. Se asentaron en Matanzas y se extendieron por esa zona de la costa norte. Estos pueblos tenían culturas como las del periodo silvícola de Norteamérica.
- **Cuarta Migración:** Siglo VI d. C. Primera migración de taínos desde Las Antillas y se ubicaron fundamentalmente en la zona oriental de Cuba,

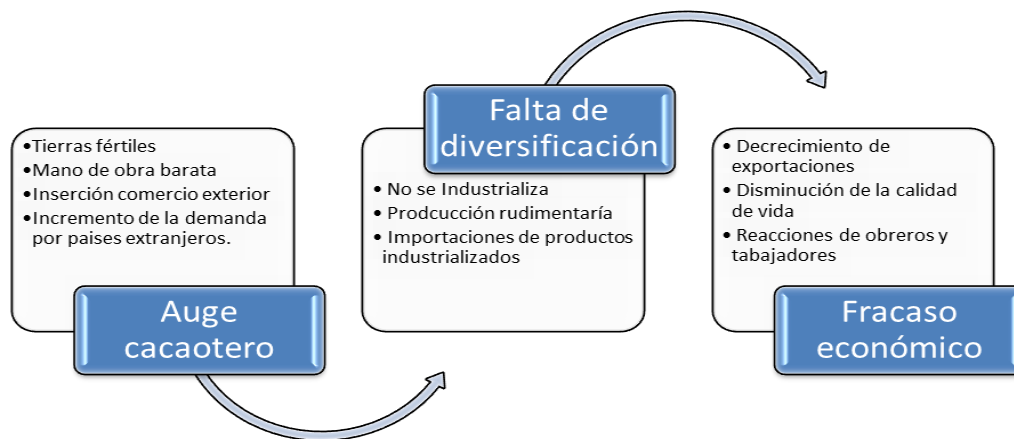
alrededor de la actual Banes. Introdujeron el maíz, la yuca, el tabaco y muchos utensilios de la economía agroalfarera. Poseían rituales y tenían una organización social.

- **Quinta Migración:** Primera mitad del siglo XV d. C. Utilizaron la misma ruta migratoria que sus antecesores y se asentaron esencialmente en Mayarí. Según el Padre de las Casas, eran los caribess, procedentes de la costa de Venezuela, estaban más adelantados y practicaban la agricultura del maíz y la yuca, además de la cerámica.

Con la colonización de los españoles, se exterminaron los indios en Cuba, fundamentalmente por dos factores: la crueldad que eran sometidos como esclavos por los colonizadores, y a las epidemias que los desbastaban. Con lo cual se pobló nuevamente la Isla con emigrantes de diferentes continentes, provenientes de: África; España; China, Japón, entre otros. Desde África, se trajeron en barcos los denominados esclavos, para realizar trabajos forzosos relacionados con la extracción de minerales y el trabajo agrícola fundamentalmente. Dentro de los autores que más destacaron sobre este tipo de investigación, se pueden mencionar a: Portuondo del Prado (1941) y, Roig de Leuchsenring (1939).

### **La modalidad primario- exportadora**

A finales del siglo XVIII en el Ecuador, empieza la época cacaotera, una gran producción de cacao en la costa ecuatoriana con mano de obra barata proveniente de la sierra. La producción de cacao se vio favorecida en gran manera por la tierra fértil con la que el país cuenta, pero a raíz de estos beneficios, los productores no hicieron mayor esfuerzo por diversificar la producción o mejorar su tecnología, limitándose a producir de forma rudimentaria la materia prima para exportar a otros países, a los cuales, Ecuador importaba productos terminados generando fuga de capitales.



Esquema 3. Modalidad Primario- Exportadora. Fuente: elaboración propia a partir de la literatura consultada.

Con el auge cacaotero el país pudo insertarse al comercio internacional y a su vez a la división del trabajo. En 1888, las exportaciones superaron los 9 millones de dólares y con este auge la economía tiene una considerable recuperación. A su vez, los países industrializados demandaban cada día más el cacao producido en la región costera del país, caso contrario sucedía en la sierra donde existió una gran crisis y la mano de obra prefería salir a la costa, es por esto que Ecuador tuvo que adaptarse a los exigencias internacionales para poder continuar exportando el oro negro (Acosta, 1995).

Entre las características que tuvo la modalidad primario – exportadora se pueden mencionar:

- Ser proveedores de materia prima a países industrializados.
- Importadores de productos primarios.
- La región costa se volvió un eje importante en el comercio exterior.
- Economía totalmente dependiente de la exportación de productos agrícolas.
- Dependencia de la demanda externa de los productos agrícolas para el desarrollo económico del país (Ortega & Rosas, 2000).
- Falta de interés por los empresarios para fomentar otras formas de diversificación en la agricultura y así incrementar la productividad.

A finales del siglo XIX, en el mundo se dieron cambios importantes, empezaron a surgir las grandes empresas y se comenzó a conseguir materia prima barata y mano de obra conveniente en otros países. Asimismo, se desarrolló las

comunicaciones por la llegada del telégrafo y el transporte a vapor, lo que volvió todo más rápido y seguro, incrementando el comercio internacional.

La carencia de una dinámica vinculación entre la producción cacaotera y el resto de la economía, impuso un sistema productivo atrofiado y vulnerable. Sus excedentes se drenaron continuamente hacia los países industrializados, vía deterioro de los términos de intercambio, pago de utilidades y de regalías de las escasas inversiones extranjeras, servicio de la deuda externa y especialmente por la fuga de capitales (Acosta, 1995).

A pesar de todas estas condiciones, el auge cacaotero desde 1830 en el período 1908 a 1914 permitió el incremento del Producto Interno Bruto (PIB) del 2,5 per cápita, la tasa más elevada en Latinoamérica (Acosta, 1995).

Con el inicio de la dictadura de Eloy Alfaro, se implanta el Estado Laico para después dividirse en dos grupos liderados por Eloy Alfaro y Leónidas Plaza; durante éste régimen, se construyó el ferrocarril trasandino para tratar de mejorar las comunicaciones, el comercio interno y tratar de promover la producción se buscó respaldar grupos populares y disminuir el control que la iglesia poseía, todo este proceso termina con la muerte de Alfaro e inicia el predominio plutocrático entre 1912 y 1925 (Ayala, 1996).

En la segunda década del siglo, la producción y exportaciones de cacao disminuyeron, generando problemas económicos en los ciudadanos que afectaron sus condiciones de vida y derivaron en reacciones en los sectores rurales de la costa y sierra. Con el pasar del tiempo, la situación no mejoró y se produce un fracaso total del negocio cacaotero, afectando las zonas rurales y urbanas, situación que posteriormente provoca reacción de obreros y todo tipo de trabajadores principalmente en Guayaquil y desata la matanza del 15 de noviembre de 1922 (Ayala, 1996).

### **Industrialización por sustitución de importaciones en el Ecuador**

El Ecuador empieza a tomar nuevas rutas de desarrollo a partir de los bajos precios de las materias primas, inclinándose por un modelo de industrialización por sustitución de importaciones, favoreciéndose en un inicio a la burguesía industrial especialmente. Entre las medidas que el Estado adoptó para impulsar la industrialización se pueden mencionar controles de precios agrícolas, subsidio al consumo de esos mismos productos, bajas tarifas públicas, la Reforma Agraria, entre otras (Acosta, 2006). A pesar de que la Reforma

Agraria de 1964 y 1973 buscaba igualar las condiciones de las personas, principalmente de los indígenas, que para ese entonces eran tratados como herramientas de trabajo, y regular el uso de la tierra, lo cual condujo al beneficio de las clases altas del país.

Sin embargo, del esfuerzo que hizo el Estado por cambiar el modelo primario exportador por un modelo de industrialización guiado por la sustitución de importaciones en América Latina, los resultados no fueron positivos, esto debido a políticas arancelarias débiles que no protegieron la industria nacional que apenas nacía, la asignación de recursos como apoyo crediticio para industria no fueron asignados correctamente y tampoco hubo esfuerzos constantes de la industria privada por sacar adelante el nuevo modelo.

La industrialización buscaba que el país encuentre autonomía de producción y de recursos, dejando un poco de lado la intervención internacional, sin embargo, la debilidad tecnológica del Ecuador y la poca inversión nacional lo colocó siempre en la dependencia externa limitándolo para cualquier propuesta innovadora nacional (Acosta, 2006).

Hasta el año 1972 el escenario del país reflejaba una balanza comercial en constante déficit desde 1964 (Acosta, 2006), situación que se pretendía mejorar con la industrialización para sustituir las importaciones y equiparar las débiles exportaciones por la crisis bananera.

A finales de la década de los sesenta, comienza la bonanza de la época petrolera en el país, la inversión extranjera llega al Ecuador principalmente en forma de créditos que por los altos precios del petróleo a nivel mundial incrementa su capacidad de endeudamiento. De acuerdo a información del Banco Central del Ecuador en su informe de tasas de variación en la producción de industrias a precios de 2007, se observa en el año 1972 una variación de 913% en la industria de Explotación de Minas y Canteras específicamente en la Extracción de petróleo crudo, gas natural y servicios relacionados, la tasa más alta alcanzada en el periodo 1966 – 2007, así mismo, las tasas de variación del Producto Interno Bruto – PIB nacional a partir de 1973 a 1975 presentan un crecimiento promedio de 12%, variación histórica que no vuelve a alcanzar ese nivel entre 1966 y 2007.

Después de la época de crecimiento de la economía ecuatoriana fruto de la explotación y exportación petrolera se hacen visibles síntomas de la llamada

“enfermedad holandesa”, fenómeno que aqueja a los países que encuentran de manera inesperada una fuente de riqueza por la explotación de algún recurso natural (Ocampo, 2005). Entre las principales falencias que se cometieron en el país, se destacan el mal uso de los recursos económicos provenientes de esta actividad con un crecimiento del tamaño del Estado y, por ende, del gasto público, endeudamiento externo excesivo e inflación de dos dígitos (Ocampo, 2005).

Dadas las complicaciones que surgen por la caída de los precios del petróleo se afecta la capacidad de pago de la deuda externa, lo que obliga al Estado a tomar medidas rigurosas para mejorar su desempeño económico, entre estas medidas se puede citar el esfuerzo por mejorar la competitividad de los productos ecuatorianos en el mercado internacional dejando que sean la oferta y la demanda quienes regulen los precios, se reduce la participación de Estado en la creación de empresas, se dio garantías a la inversión extranjera por medio de seguridad jurídica, se redujo aranceles, entre otras (Uquillas, 2008).

El proceso de industrialización que llevó a la empresa privada a endeudarse en dólares condujo a este sector a una situación insostenible por lo que en el periodo presidencial de Oswaldo Hurtado se asume la deuda privada trasladándose al sector público, aliviando la situación de las empresas privadas, pero complicando aún más al sector público (Uquillas, 2008).

Los cambios que se presentaron en las condiciones financieras del país y comerciales a nivel internacional quebrantaron el modelo de sustitución de importaciones que se veía afectado cada vez más por los altos precios de los insumos importados para su industrialización producto de periódicas devaluaciones monetarias (Oleas, 2013). Con el gobierno de León Febres Cordero y Rodrigo Borja, se termina el modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI), y comienza el cambio hacia el neoliberalismo.

En el caso de Cuba, desde el Siglo XX, la economía cubana siempre ha estado vinculada al sector agrícola; específicamente a la producción de caña de azúcar, convirtiéndose en su principal renglón de exportación; con lo cual, su economía estaba muy atada a su precio en el mercado internacional porque casi todo el azúcar que se producía estaba destinada al mercado exterior,

especialmente a los Estados Unidos. Pues, ya en este siglo, Cuba había sido entregada por los españoles al gobierno de los Estados Unidos (EE.UU).

Al respecto, se debe destacar que entre 1920 y 1933 las exportaciones e importaciones de la isla se redujeron de un 60% al 50% aproximadamente. Pues, en 1920 los EEUU, que había estado comprando enormes cantidades de azúcar para dar a los soldados de la Primera Guerra Mundial, deja de importar y se dedica a partir de 1925 a producir azúcar de remolacha, cultivada en su propio territorio que poco a poco va sustituyendo al azúcar de Cuba. Al bajar la demanda de azúcar el precio comenzó a bajar y la economía cubana empezó a perder ventaja en términos de intercambio de nuevos productos: ahora necesitaba vender más toneladas de azúcar para poder importar del extranjero la misma cantidad de otros productos que no se producían o fabricaban en el país.

Para entonces, el gobierno de Fulgencio Batista (Década del 50), se apoyó en los grandes terratenientes de la isla que poseían las más grandes plantaciones de caña de azúcar y presidió una economía estancada que amplió la brecha entre cubanos ricos y pobres. El gobierno cada vez más corrupto y represivo de Batista comenzó a enriquecerse de manera sistemática explotando los intereses comerciales de Cuba y realizando lucrativos negocios con la mafia estadounidense, que controlaba los negocios de drogas, prostitución y juego de La Habana. En este sentido, comenzó a tener auge la economía de los servicios mediante la entrada de turistas con alto poder adquisitivo, sin abandonarse el sector agrícola, aunque éste estaba deprimido por la baja diversificación que existía de la producción agrícola. Esta crisis económica, conllevó a nuevos cambios políticos y económicos que se suscitaron a partir del año 1959.

Posteriormente, con el derrocamiento del régimen de Fulgencio Batista, comienza una nueva era para la economía cubana, pues ésta había tocado fondo, por las medidas económicas neoliberales que se ejecutaban a favor de la economía norteamericana y en contra del desarrollo de Cuba. Es por esto, que se coincide con los criterios de Pérez (1983), pues el análisis del proceso de desarrollo económico en Cuba después de la década del 50, marca un hito en la historia del país, pues no puede verse al margen de la valoración de la inserción de la economía cubana en los marcos de la comunidad socialista

(Países como: Unión de República Socialista Soviética (URSS), República Democrática de Alemania, Checoslovaquia, Bulgaria, entre otros). Es este quizá uno de los aspectos menos estudiados de sus relaciones económicas externas y, por ello, donde resulta más indispensable el análisis y la valoración objetiva de los hechos (Pérez, S., 1983).

En tal sentido, se realizaron profundos cambios económicos desde los primeros años de la revolución cubana, donde tiene repercusión la reorientación de las relaciones económicas internacionales y el comercio exterior de la isla, introduciéndose así una economía planificada y centralizada. De esta manera, se plantean medidas en aras de recuperar la economía cubana y en beneficio del pueblo, firmándose en los primeros años de la década del 60, la ley de la reforma agraria y la proclamación del carácter socialista de la naciente revolución cubana, como medidas necesarias para enfrentar los intereses económicos de los norteamericanos sobre Cuba, sustentados en una estructura de explotación neocolonial en que habían sumido al país durante décadas.

Desde entonces, el intercambio comercial con los países socialistas mediante el Consejo de Ayuda Mutua Económica (CAME), tuvo un peso relevante en la economía cubana, catapultándose al resto de los países que integraban dicha organización, mediante un comercio justo de intercambio. El resultado de este comienzo de intercambio comercial, significó, que el PIB de Cuba se elevara de 1.4% y el 0.9% respectivamente en 1958, al 21.6% y 15.3% en 1964. Con lo cual, se apreció una mejoría del bienestar social en el país.

Desde entonces, Cuba ha tenido que enfrentar un Bloqueo Económico brutal por parte de los EE.UU, por no estar de acuerdo a las políticas y medidas económicas que trazaba el país con su nuevo gobierno. En este sentido, se coincide con Rodríguez (1977), cuando en su obra expone, que en enero de 1964, se firmó un importante convenio comercial a largo plazo con la URSS y el CAME, que representó la estabilización de los precios del mercado azucarero hasta 1970, en 6.11 centavos la libra con un volumen de compra por parte de la URSS que podría ser hasta 5 millones en los últimos años del período. Con este convenio, se garantizaba una fuente estable de financiamiento para el desarrollo económico de la isla, en condiciones de intercambio justo en cuanto a precio y facilidades de pago se refiere con relación a los que ofrecía el

mercado mundial. Este convenio, representaba ventas aseguradas de azúcar por 3.201,2 millones de pesos aproximadamente.

En se debe destacar, que la asistencia económica y técnica recibida de la URSS y el intercambio comercial, se multiplicó por más de quince veces aproximadamente entre 1960 y 1980, asegurándose, su distribución a sectores importantes para el desarrollo de la economía, como por ejemplo: la agricultura, la industria, la educación, la cultura, la salud, el deporte y, el sector de los servicios. Todo esto permitió, que la política económica cubana se trazara nuevos derroteros a largo plazo, que se fueron cumpliendo hasta el año 1989 aproximadamente, algunos ejemplos de estos programas son:

- Desarrollo Educacional.
- Desarrollo del sector de la Salud.
- Desarrollo integral de la industria azucarera y del cítrico.
- Construcción y explotación de capacidades de producción de níquel y cobalto.
- Desarrollo de innovación tecnológica en diversos campos.
- Proyectos de Investigación Científica Espaciales.
- Desarrollo en el campo de la Biotecnología.
- Otros campos, en diversos sectores de la economía.

### **Ajuste neoliberal en el Ecuador**

Después de la crisis petrolera que atravesó el país y con la necesidad de hacer resurgir su economía, el Ecuador continúa en su calidad de exportador de materias primas y productos agrícolas a bajos precios en el mercado internacional enfrentándose a competidores que gozan de la ayuda de millonarios subsidios en sus países. Aparentemente no tiene otra salida, que empezar a ajustarse al nuevo modelo neoliberal de la época, modelo que viene implementándose en los principales países capitalistas y en América Latina.

Una de las principales causas que exigieron al Ecuador a seguir los pasos del neoliberalismo fueron las constantes condiciones impuestas por el Fondo Monetario Internacional (FMI) en sus llamadas cartas de intención, firmadas con el país, condiciones que de no ser cumplidas no permitían adquirir el “visto bueno” de este organismo para el otorgamiento de créditos que para ese momento eran importantes para reactivar la economía nacional. Entre las

medidas que sugería el FMI se puede mencionar la disminución del tamaño del Estado, la privatización de empresas públicas, el libre mercado, la garantía a la propiedad privada y a la inversión extranjera, entre otras. Así comienza, el mandato del gobierno de Oswaldo Hurtado con la “sucretización” de la deuda externa privada, en donde, el Gobierno asume la deuda adquirida en dólares por empresas privadas y la convierte a sucres para que el pago se dirija al Banco Central del Ecuador en condiciones bastante favorables para este grupo.

A continuación, siguen los gobiernos de León Febres Cordero, Rodrigo Borja Cevallos y Sixto Durán Ballén llevando paulatinamente al Ecuador al ajuste neoliberal pintado a principio como “la única salida” a la crisis mundial y con miras hacia la globalización (Acosta, 2006).

El ajuste neoliberal consistió principalmente en la ampliación del excedente para atender las exigencias del endeudamiento externo, por medio de políticas agresivas, como restricción del consumo que consistió en la disminución de los salarios para tratar de reducir los niveles inflacionarios. Adicionalmente se buscaba garantizar que existan mínimas condiciones internas para continuar con la reproducción del capital, lo ideal según el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), hubiera sido lograrlo mediante el impulso de las exportaciones, pero al no obtener resultados positivos por este medio, fue necesaria la contracción de importaciones (SAPRIN Ecuador, 2003).

A diferencia de otros países de América Latina que dinamizaron el comercio exterior con manufacturas y procesos cada vez más innovadores, el Ecuador siguió fomentando la producción y comercialización internacional de productos primarios como el camarón y la madera a altos costos ecológicos futuros y de poca sostenibilidad (SAPRIN Ecuador, 2003). Este tipo de fomento, en la producción beneficia a grupos de poder reducidos concentrados en esta industria. El enunciado de la obra de la Red de la Sociedad Civil para las Alternativas Económicas SAPRIN Ecuador en el 2003 concuerda con las cifras actuales de comercio exterior del país, en los períodos enero – agosto 2015, y 2016 los datos reportados del Banco Central del Ecuador muestran que dentro de las exportaciones no petroleras, el 53.2% y 56.5% respectivamente, corresponden a productos tradicionales, principalmente banano, plátano y camarón. Esta representatividad de productos primarios en el comercio

internacional del país no permite generar mayor valor agregado y condena la oferta de los mismos a los precios del mercado muchas veces afectados por fenómenos naturales, situaciones que no son controlables y por lo tanto generan incertidumbre y riesgo para quienes se desenvuelven en esta industria.

Al pasar de los años la tarea de industrializar al país ha sido constantemente difícil y a pesar del paso del tiempo los principales recursos que llegan al país son por exportaciones de productos naturales que compiten incluso con países que subsidian su producción agrícola. Actualmente, el país se encuentra negociando un tratado de libre comercio (TLC) con la Unión Europea, lo que sin duda abrirá nuevas puertas para los productores ecuatorianos permitiéndoles recuperar parte de sus ventas perdidas. Sin embargo, el reto está en fomentar la industrialización y el agregado de valor adicional a los productos ecuatorianos que permitan instaurar una cultura de calidad ecuatoriana en el mundo.

Las ventajas competitivas no sólo de una empresa sino de un país deben basarse en aquellas cualidades que sean difícilmente igualables por los competidores, basados en este enunciado el Ecuador está llamado a cambiar su modelo productivo y buscar un equilibrio entre capital y beneficio social en donde no sólo se cuiden los intereses de las élites de poder como ha ocurrido en décadas pasadas en donde por falta de control muchos de los recursos entregados por el Estado para el modelo ISI pararon en fines distintos a los establecidos.

Con relación a Cuba, hay que decir que a partir de 1989, comienza una nueva etapa de la economía, pues el derrumbe del campo socialista dejó aislada a la isla en las relaciones comerciales con el mundo. A partir de entonces, la comunidad cubana americana, propuso al congreso norteamericano arreciar el bloqueo económico aprobando leyes contra la economía Cubana en el año 1992 y 1996 respectivamente, la Ley Torricelli y Helm Burton, con lo cual, cualquier empresa que comerciara con Cuba iba a ser multada y sancionada, prohibiéndosele el intercambio con los EE.UU. Es por ello, que Cuba tuvo que lanzar nuevas estrategias económicas para contrarrestar esta política agresiva del gobierno norteamericano contra la isla.

Es por ello, que comienza a desarrollarse con fuerza el sector del turismo, pues proporcionaba la generación de ingresos rápidos con relación a otros sectores de la economía. A su vez, años más tardes comienza a cambiar la situación política de la región de América y comienza a mejorar las relaciones de Cuba con los países del área y se establece un intercambio comercial justo que permite una recuperación de la economía cubana, a esto coadyuvó la creación y fortalecimiento de algunas asociaciones de integración latinoamericana, por ejemplo: Alternativa Bolivariana para América Latina y el Caribe (ALBA); Comunidad del Caribe (CARICOM); Mercado Común del Sur (MERCOSUR); entre otros, que garantizaban el intercambio más justo entre los países del tercer mundo, era una de las formas de contrarrestar la fuerza que quería alcanzar otras integraciones que solo beneficiaban a EE.UU, por ejemplo: el Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA) y el Tratado de Libre Comercio (TLC).

A su vez, y en correspondencia al informe del gobierno cubano sobre las consecuencias del embargo económico cubano desde 1960 hasta el 2016 han deteriorado y frenado el desarrollo del país en todos los sectores de la economía, algunos ejemplos en los últimos años se presentan a continuación:

Sectores	Año 2010-2011	Tipo de afectación
Agrícola (Industria Azucarera)	Pérdidas por valor de 57 700 000 dólares.	Se dejó de producir 168 100 toneladas de azúcar crudo.
Turismo	Pérdidas por valor de 1 668 000 000 de dólares.	Prohibición de viajes a cuba para realizar turismo.
Transporte Marítimo	Pérdidas por 10 millones 188 mil dólares al año.	No poder enrolar tripulantes en yates, cruceros y buques mercantes.

Tabla 1. Impacto del Bloqueo en la Economía Cubana. Fuente: elaboración propia a partir de los documentos consultados.

Finalmente, algunos lineamientos de la política de bloqueo y/o embargo económico de EE.UU contra Cuba se exponen a continuación:

- Se prohíbe que empresas subsidiarias de compañías norteamericanas que se encuentran en terceros países mantengan cualquier tipo de transacción con empresas en Cuba.

- Se prohíbe que empresas de terceros países exporten a los Estados Unidos productos de origen cubano o productos que en su elaboración contengan algún componente de ese origen.
- Se prohíbe que empresas de terceros países vendan bienes o servicios a Cuba, cuya tecnología contenga más de un 10% de componentes estadounidenses, aunque sus propietarios sean nacionales de esos países.
- Se prohíbe que entren a puertos estadounidenses buques que transporten productos desde o hacia Cuba, con independencia del país de matrícula.
- Se prohíbe que bancos de terceros países abran cuentas en dólares norteamericanos a personas jurídicas o naturales cubanas o lleven a cabo transacciones financieras en dicha moneda con entidades o personas cubanas.
- Se penaliza a los empresarios de terceros países que realicen inversiones o negocios con Cuba, a quienes se les deniega el otorgamiento de visado para entrar en Estados Unidos, lo cual se hace extensible a sus familiares. Esos empresarios podrían incluso ser objeto de acciones legales ante tribunales norteamericanos en el caso de que sus operaciones con Cuba se relacionen con propiedades vinculadas a reclamaciones de ciudadanos estadounidenses, o que habiendo nacido en Cuba, adquirieron esa ciudadanía posteriormente.
- No acceso a tecnología de punta que poseen empresas norteamericanas.
- No acceso al mercado norteamericano para las exportaciones de empresas mixtas en Cuba.
- No acceso a financiamientos provenientes de bancos estadounidenses para el desarrollo de proyectos con Inversión Extranjera Directa en el país.
- La aplicación de sanciones y presiones a empresas extranjeras por parte del gobierno de Estados Unidos, lo que genera un efecto disuasivo entre los potenciales inversionistas e impide el establecimiento de negocios conjuntos en Cuba.
- Encarecimiento de los costos financieros, al estar obligados a recurrir al “doble forex” para poder cumplir con las obligaciones que los acreedores exigen pactar en dólares estadounidenses, lo que origina pérdidas por las variaciones de los tipos de cambio o por el pago de coberturas con otras

instituciones extranjeras para cubrir el riesgo de esas variaciones, y resulta bastante costoso.

- Cierre de cuentas en un número importante de bancos extranjeros.
- Negación de bancos corresponsales a confirmar o avisar cartas de crédito.
- Rechazo de algunos bancos extranjeros a realizar pagos de entidades bancarias cubanas.
- Necesidad de mantener saldos mínimos en cuentas cubanas en el exterior ante el riesgo de un embargo.

Cómo se ha proyectado el mundo ante el bloqueo económico de EE.UU hacia Cuba, la tabla siguiente muestra de forma detallada la reacción de los países en la Organización de Naciones Unidas (ONU) desde 1992 hasta 2016:

Tabla 2. Resultado de las votaciones contra el Bloqueo norteamericano a Cuba en la Asamblea General de la ONU. Fuente: tomado de informe de la ONU.

<b>Años</b>	<b>A favor</b>	<b>En contra</b>	<b>Abstención</b>	<b>Ausencias</b>	<b>Votaron en contra</b>
1992	59	3	71	46	Estados Unidos, Israel, Rumanía
1993	88	4	57	35	Estados Unidos, Israel, Albania, Paraguay
1994	101	2	48	33	Estados Unidos, Israel
1995	117	3	38	27	Estados Unidos, Israel, Uzbekistán
1996	137	3	25	20	Estados Unidos, Israel, Uzbekistán
1997	143	3	17	22	Estados Unidos, Israel, Uzbekistán
1998	157	2	12	14	Estados Unidos, Israel
1999	155	2	8	13	Estados Unidos, Israel
2000	167	3	4	15	Estados Unidos, Israel, Islas Marshall
2001	167	3	3	16	Estados Unidos, Israel, Islas Marshall
2002	173	3	4	11	Estados Unidos, Israel, Islas Marshall
2003	179	3	2	7	Estados Unidos,

					Israel, Islas Marshall
2004	179	4	7	7	Estados Unidos, Israel, Palau, Islas Marshall
2005	182	4	1	4	Estados Unidos, Israel, Palau, Islas Marshall
2006	183	4	1	-	Estados Unidos, Israel, Palau, Islas Marshall
2007	184	4	1	-	Estados Unidos, Israel, Palau, Islas Marshall
2008	185	3	2	-	Estados Unidos, Israel, Palau
2009	187	3	2	-	Estados Unidos, Israel, Palau
2010	187	2	3	-	Estados Unidos, Israel
2011	186	2	3	-	Estados Unidos, Israel
2012	188	3	2	-	Estados Unidos, Israel, Palau
2013	188	2	3	-	Estados Unidos, Israel
2014	188	2	3	-	Estados Unidos, Israel
2015	191	2	0	-	Estados Unidos, Israel
2016	191	-	2		<i>EE.UU, Israel</i>

## II. Conclusiones

La política económica de los gobiernos, ha influido de manera impactante en el desarrollo de los diversos sectores de la economía del país, pues no ha podido lograr un desarrollo equilibrado en todas las regiones.

La economía del Ecuador al sustentarse fundamentalmente en pequeñas y medianas empresas, ha limitado el crecimiento tecnológico de las empresas, dado el nivel de empirismo que ha primado desde su creación, lo cual influye en el nivel de incremento de sus economías.

La inestabilidad política en el Ecuador, ha conllevado a que su economía haya tenido signos de inestabilidad y desarrollo económico en los diversos sectores de la economía y, por ende, se aprecie un desequilibrio de bienestar social en las regiones del país.

El desarrollo de la economía cubana ha estado limitada por diversos factores externos en diferentes épocas históricas, enmarcadas fundamentalmente por la caída del campo socialista y, por el arrecio del bloqueo económico de EE.UU a Cuba.

El embargo económico a Cuba, ha limitado el desarrollo acelerado en importantes renglones de la economía, por ejemplo: en el campo de la agricultura, la salud, la biotecnología y la informática; entre otros, ocasionando pérdidas millonarias al país.

### **III. Referencias Bibliográficas**

Acosta, A. (1995). Breve historia económica del Ecuador. Quito: Corporación editorial nacional.

Aquillas, A. (2007). El fracaso del neoliberalismo en el Ecuador y alternativas frente a la crisis. Recuperado el 21 de 10 de 2016, de eumed.net: <https://puellespuelles.files.wordpress.com/2010/02/fracaso-del-neoliberalismo-en-el-ecuador.pdf>

Ayala, E. (1996). El Laicismo en la historia del Ecuador. Revista ecuatoriana de historia N° 8.

Coronel , V. (1997). Gobierno moral y muerte civil. Formación de una modernidad católica y colonial (Quito, segunda mitad de siglo XVII). Tesis de maestría en historia andina. Quito: Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales sede Quito.

Cronología de votaciones contra el bloqueo de EE.UU. a Cuba (1992-2012) en Cuba vs Bloqueo. Consultado el 28 de octubre de 2014.

Cronología de votaciones contra el bloqueo de EE.UU. a Cuba (1992-2013) en la Agencia Cubana de Noticias. Consultado el 28 de octubre de 2014.

Díaz, J. P. (2012). La hacienda Jesuita en el Ecuador una aproximación histórica a finales del siglo XVII. *Trabajo final de graduación*. Cuenca: Universidad de Cuenca Facultad de Filosofía / Universidad Andina Simón Bolívar.

Holmann, H. M. (17 de septiembre de 2016). *IO SOI IO*. Recuperado el 11 de octubre de 2016, de <http://hdornh-iosoiio.blogspot.com/2016/09/las-politicas-de-industrializacion-y-el.html>

Ocampo, L. (2005). El manejo óptimo de la "Enfermedad Holandesa" para Ecuador. *Cuestiones Económicas*, 5-9.

Oleas, J. (noviembre de 2013). Ecuador 1972-1999: del desarrollismo petrolero al ajuste neoliberal. Ecuador.

Ortega, G., & Rosas, P. (2000). Estructura del comercio exterior ecuatoriano y su incidencia en el desarrollo económico y social (1994 - 1998). *Tesis de grado*. Universidad Politécnica del Litoral.

Pérez, S. (1983). Cuba en el CAME. Una integración extracontinental. Nueva Sociedad Democracia y Política en América Latina. Septiembre - Octubre 1983.

Portuondo del Prado, F. (1941). Historia de Cuba, Editorial Minerva, La Habana, pp. 40-50; 287-289.

Rodríguez, C. R. (1977). La colaboración de la URSS al desarrollo económico de Cuba. *El Militante Comunista*, noviembre de 1977, pp. 6-7.

Roig de Leuchsenring, E. (1939). La Habana. Apuntes históricos, Publicaciones de la Oficina del Historiador de la Ciudad, La Habana, 1939.

SAPRIN Ecuador. (2003). *Los impactos del neoliberalismo*. Quito, Ecuador: ABYA YALA.

Uquillas, C. A. (2008). El modelo económico industrial en el Ecuador. *Observatorio de la Economía Latinoamericana*, 4-10.